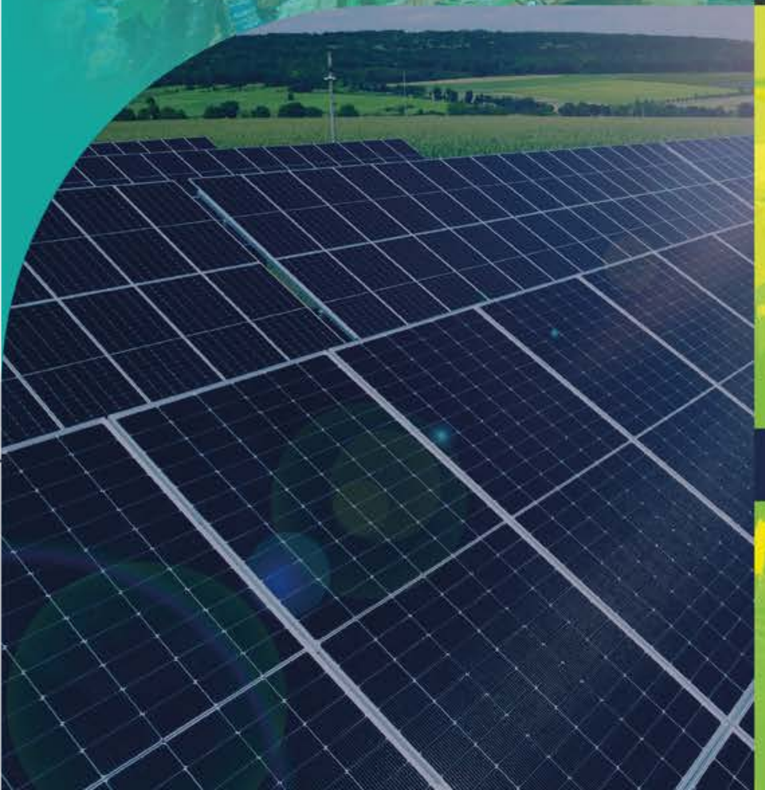


PROMIGAS

Agregando

ENERGÍA

impulsamos

el **futuro**

INFORME

Integrado de Gestión 2025

CONTENIDO

01 Mensaje de la Presidenta de la Junta Directiva y del Presidente de Promigas.

02 **2025 AVANZANDO JUNTOS**
- Nuestros negocios
- Resultados que inspiran
- Hechos relevantes y logros

03 **SOBRE PROMIGAS**
- Gobierno coporativo
- Estrategia
- Prosperidad energética
- Gestión del riesgo

04 **NUESTRA GESTIÓN**
- Contexto del negocio
- Energía confiable y asequible
- Capacidades para el progreso
- Energía y ambientes seguros
- Clima y naturaleza
- Ética y derechos humanos
- Innovación y transformación digital

05 **APÉNDICE**
- Nuestra gestión - Suplementos
- Índice de contenidos GRI
- Memorando de verificación
- Glosario

06 **ANEXOS**
- Anexos al Informe de Asamblea
- Estados financieros separados
- Estados financieros consolidados
- Informe de gobierno corporativo
- Composición del portafolio

María Lorena Gutiérrez
Presidente de la Junta Directiva

Juan Manuel Rojas
Presidente Promigas

MENSAJE DE LA PRESIDENTA DE LA **Junta Directiva y del Presidente de Promigas**

GRI 2-22

En 2025, Promigas demostró que la resiliencia no es solo la capacidad de reaccionar ante las circunstancias, sino de transformar los desafíos en una plataforma de crecimiento y sostenibilidad.

Ante un déficit estructural de gas natural que tensionó el sistema energético nacional, desplegamos nuestra excelencia técnica para anticipar soluciones: ampliamos la capacidad de regasificación de SPEC y aceleramos el proyecto de Bidireccionalidad, aportando infraestructura que facilitó el abastecimiento y la seguridad energética que el país necesitaba.

Mientras respondíamos a estos retos, no perdimos de vista nuestra visión de largo plazo. La estrategia de la Compañía "Nuestra Energía 2040" se materializó en hechos concretos, que aportan a la prosperidad energética de Colombia y Perú: el crecimiento orgánico de la línea de negocios de soluciones energéticas consolidó nuevas capacidades en solar, almacenamiento, biogás y eficiencia; y la firma de un acuerdo estratégico de crecimiento inorgánico, cuyo cierre se debe producir en el primer semestre de 2026, nos abre la oportunidad de posicionarnos como una plataforma multi-energética líder en la región.

El concepto de agregación energética dejó de ser promesa para convertirse en realidad operativa. Consideramos el gas un energético clave; crecemos con inversiones orgánicas e inorgánicas en renovables; y apostamos por la compensación futura de emisiones con proyectos innovadores, que complementan nuestro compromiso con la reducción de emisiones operativas.

Así, cada solución energética a gas que un cliente adopta para mejorar eficiencia o reemplazar el carbón, el diésel o la leña; cada megavatio añadido en generación solar; cada fuga de metano controlada; y cada una de las 27.000 hectáreas de bosque seco tropical conservadas por CO_2ROZO, funcionan en sinergia para acelerar la descarbonización: es acción por el clima y la naturaleza que impulsa el negocio.

Y nuestra huella va más allá de la infraestructura energética. A través de Brilla, seguimos apalancando innovación, conocimiento y relaciones de largo plazo con nuestros clientes para ampliar su acceso a crédito, seguros y asistencias, consolidando un ecosistema de inclusión financiera de alto impacto, que llega a donde otros no llegan.

Por otra parte, en un país socialmente tan diverso como el nuestro y que enfrenta todavía profundas brechas de inclusión, sabemos que es necesario construir capacidades para el progreso. Nuestros programas sociales, ejecutados de la mano de la Fundación Promigas, transforman la vida de miles de familias, jóvenes y pequeños productores en 17 departamentos. Hemos aprendido mucho de experiencias como Misión La Guajira[1], que sigue inspirándonos a perseguir objetivos ambiciosos, pero definidos desde abajo, con la gente, y a colaborar, sumar, y reunir aliados para alcanzarlos.

[1] Misión La Guajira, proyecto liderado por el Grupo Aval y Promigas para traer soluciones estructurales a La Guajira.

Nada de esto habría sido posible sin el profesionalismo y creatividad de un equipo de altísimas calidades humanas y técnicas, que a diario mantiene los estándares de excelencia operativa y gestión del riesgo de Promigas-reconocidos internacionalmente por el mercado-que apuntalan energía y ambientes seguros para colaboradores, proveedores y millones de hogares en Colombia y Perú. Nuestro más profundo agradecimiento a todos ellos.

Hoy vemos que todas estas acciones convergen para consolidar a Promigas como una verdadera corporación multi-energética. Somos más de 22 compañías trabajando en sincronía bajo un modelo de negocio diversificado, capitalizando ventajas competitivas para crecer y evolucionar en nuestra oferta de valor de largo plazo, más allá del negocio tradicional.

Desde una perspectiva corporativa y financiera, la diversificación del portafolio ya ha probado su valor, aportando resiliencia al desempeño incluso en años como el 2025, en el que precipitaciones superiores a la media y una mayor capacidad de generación hidroeléctrica moderaron la demanda de generación térmica, central para el negocio de transporte de gas.

Y esta resiliencia se traduce en confianza del mercado, que ha visto cómo decisiones estratégicas tomadas años atrás hoy rinden frutos, incluso en una coyuntura macroeconómica y sectorial compleja.

También agradecemos a nuestros accionistas, por inspirarnos y darnos las herramientas para seguir creciendo e innovando; a nuestros clientes y proveedores, por su respaldo permanente, por caminar a nuestro lado en cada desafío; y a las comunidades y aliados, por abrirnos sus puertas y permitirnos construir juntos bienestar y progreso.

Un reconocimiento especial a nuestra Junta Directiva: su dedicación, talento y visión son la fuerza que impulsa cada avance. Gracias por ayudarnos a convertir los retos en oportunidades, por mantener vivo el compromiso colectivo y el propósito que nos une.

Este año cumplimos, sí. Pero también sentamos cimientos que acelerarán nuestra transformación en los años que vienen. Porque cumplir hoy y construir el mañana no son opciones excluyentes; son las dos caras de un mismo propósito: ser energía que impulsa desarrollo.

María Lorena Gutiérrez
Presidenta de la Junta Directiva

Juan Manuel Rojas
Presidente de Promigas

02

2025: AVANZANDO JUNTOS

Nuestros negocios

Resultados que inspiran

Hechos relevantes y logros

NUESTROS NEGOCIOS

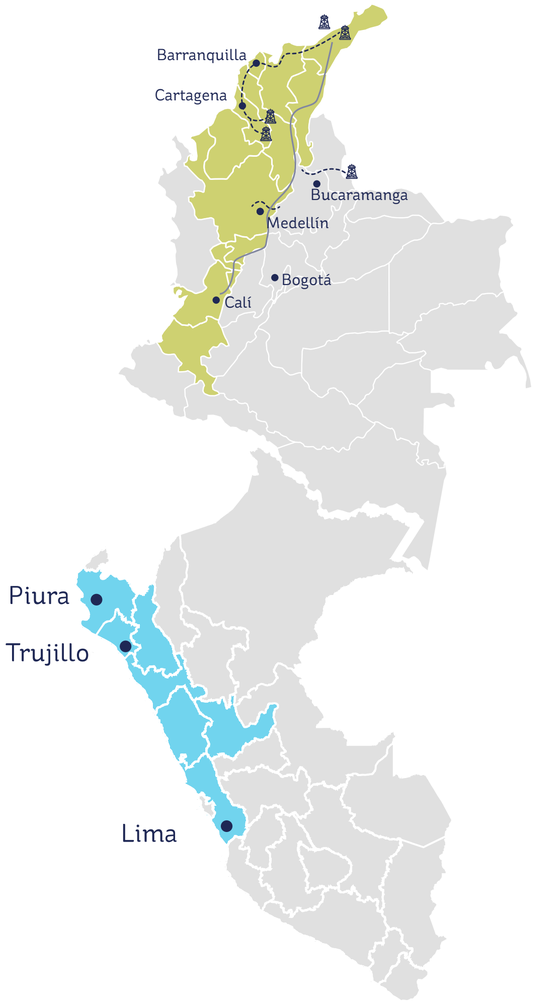
DURANTE MÁS DE CINCUENTA AÑOS,

PROMIGAS, HA EVOLUCIONADO,

desde sus inicios como empresa pionera del gas en la región Caribe de Colombia hasta consolidarse como una organización con un portafolio que incluye más de 22[2] compañías del sector energético en Colombia y Perú.

GRI 2-1, 2-6

[2] Portafolio conformado por Promigas y sus empresas controladas y no controladas. Controladas: Promioriente, Transmetano, Transoccidente, SPEC, Promisol, Promisol Perú, Gases de Occidente, Surtigas, Promigas Perú, Gases del Pacífico (Quavii), Gases del Norte del Perú (Quavii), Compañía Energética de Occidente.
No controladas: Gases del Caribe, Gases de La Guajira, Efigas, Calidda, AAA, Versa, E2, Metrex, Extruco



NEGOCIOS DE INFRAESTRUCTURA DE GAS — **ACTIVIDADES DEL NEGOCIO** — **NEGOCIOS DE BAJAS EMISIONES**

Cadena del gas natural | Servicios de valor agregado | Energía electrica | Soluciones energéticas | Financiación no bancaria | Movilidad sostenible

Regasificación (SPEC LNG)

- **475 Mpcd** Capacidad de regasificación
- **63.355 Mpc** Volumen regasificado
- **359** Días de regasificación (no continuos)

Transporte de Gas Natural

PROMIGAS | PROMIORIENTE | TRANSMETANO | TRANSOCCIDENTE

- **3.293 km** Gasoductos
- **1.171 Mpcd** Capacidad máxima
- **478 Mpcd** Volumen transportado 2025
- **53 %** del gas natural consumido en Colombia

Distribución de Gas Natural

GdO | Surtigas | Quavii | Quavii | Gases del Caribe* | Efigas* | Gases de La Guajira* | Calidda*

Participación en usuarios:

- **38%** Colombia
- **96%** Perú
- **7 millones** Clientes acumulados
- **1.076** Poblaciones atendidas.

* *No controladas.*

- **474.609** Usuarios
- **38** Poblaciones atendidas

- **161 MW****
- **122 MW** Solar
- **39 MW** Auto y cogeneración
- Corozo **27.000** Hectáreas incorporadas

- **6,5 M** Créditos otorgados acumulados
- **$2,52 B** Cartera 2025
- **$1,37 B** Colocación 2025

Cifras incluyen empresas controladas y no controladas.

- Vehículos convertidos acumulados a 2025: **174.000**
- **174.000** Vehículos convertidos
- **1.091** Vehículos dedicados

- **22** Compañías en Colombia y Perú
- **$7,3 B** Ingresos operacionales
- **1.886** Empleados
- **$2,4 B** EBITDA

** *Incluye proyectos en construcción, operación y cierre comerciales.*

RESULTADOS QUE **INSPIRAN**

GRI 2-1

TRANSFORMAMOS LOS DESAFÍOS

con la innovación como un camino hacia el crecimiento.

ENERGÍA CONFIABLE Y ASEQUIBLE

7,3 billones
Ingresos operacionales

2,4 billones
Ebitda

21 %
Proporción Ebitda de bajas emisiones

7,5 millones
Usuarios

99,99 %
Continuidad del servicio

ENERGÍA Y AMBIENTES SEGUROS

25 %
Reducción de tasa de accidentalidad (LTIFR) Incluye empleados y contratistas

98,5 %
Índice de Madurez en Seguridad

0 Incidentes de ciberseguridad

CAPACIDADES PARA EL PROGRESO

1.886
Colaboradores

38 %
Mujeres

4.840
Proveedores

44 %
Locales

15 %
Nuevos proveedores

$68.798 millones
Inversión social estratégica

106.902
Beneficiarios

ÉTICA Y DERECHOS HUMANOS

0 Casos confirmados de discriminación

INNOVACIÓN

$294.122 millones
Invertidos en I+D+i

4,14 %
De los ingresos

CLIMA Y NATURALEZA

50.529 tCO_2e
Emisiones abatidas

602,88 hectáreas
Compensadas en ecosistemas estratégicos

HECHOS **RELEVANTES**

ESTE AÑO CONTAMOS UNA HISTORIA QUE VA MÁS ALLÁ DE LAS CIFRAS Y LA GESTIÓN.

Compartimos cómo logramos alcanzar nuestros objetivos poniendo nuestros recursos al servicio de las personas con el claro propósito de abrir puertas y avanzar hacia un futuro más ágil y sostenible.

Impulsando un futuro más sostenible

- Firmamos un acuerdo para adquirir la plataforma de activos de generación de energía renovable de Zelestra en Colombia, Chile y Perú, sujeto a las aprobaciones de los organismos competentes, que, una vez se cierre, nos permitiría integrar 1,4 GW de capacidad contratada y más de 2,1 GW de proyectos en desarrollo en generación y almacenamiento de energía solar.
- En nuestro compromiso con la seguridad energética de Colombia, avanzamos en el proyecto bidireccionalidad Barranquilla-Ballena, poniendo en operación, de manera anticipada, 20 Mpcd adicionales de capacidad de transporte de gas natural entre la costa Caribe y el interior de Colombia, alcanzando una capacidad total de 120 Mpcd.
- De la mano de Surtigas, y en alianza con Lamitech, inauguramos en Cartagena la planta de autogeneración solar fotovoltaica con cambio de cubiertas más grande del país. Este proyecto permitirá reducir el consumo energético convencional en un 20 % y evitar la emisión de 1.960 toneladas de CO_2 al año.
- Junto a la Fundación Promigas, hemos puesto en marcha el primer piloto de energía solar comunitaria en Paiva, una iniciativa que busca aportar a la reducción de la pobreza energética y generar beneficios sostenibles para la comunidad. Este proyecto permitirá a las familias acceder a energía limpia y asequible, contribuyendo al cuidado del medio ambiente y al desarrollo social.

Confianza que se construye día a día

- Obtuvimos una vez más la renovación del reconocimiento emisores IR (Investor Relations) de la Bolsa de Valores de Colombia (BVC), por la adopción de mejores prácticas en materia de revelación de información y relación con inversionistas.
- Junto a nuestra Fundación Promigas, presentamos la tercera edición del Índice Multidimensional de Pobreza Energética (IMPE), un instrumento clave que orienta la conversación sobre cómo avanzar hacia un país donde la energía se refleje en más oportunidades y bienestar para las comunidades.
- Nuestra seguridad continúa alineada con la visión cero accidentes, presentando una reducción del 25 % en la accidentalidad frente al 2024.

LOGROS Y RECONOCIMIENTOS

Reconocimientos que nos impulsan y logros que nos inspiran para avanzar con determinación y compromiso permanente con la mejora continua.

Sostenibilidad con propósito

- Una vez más **fuimos incluidos en el Yearbook de Sostenibilidad de S&P Global,** siendo reconocidos como ***Industry Mover*** por ser la empresa con mayor mejora en resultados, en su industria. S&P Global otorgó un reconocimiento a Promigas por completar **10 años de participación** en esta evaluación, demostrando nuestro compromiso sostenido con la transparencia, mejora continua y liderazgo en sostenibilidad.
- Fuimos reconocidos como la empresa líder en sostenibilidad en el **ranking Alas20 2025, ocupando el primer puesto,** y nos destacamos en el top 10 de relaciones con inversionistas, gracias a nuestras buenas prácticas de transparencia, comunicación financiera y generación de valor.
- Promigas fue reconocida como la Empresa Más Innovadora en **GIMI Innovation Awards 2025** del Global Innovation Management Institute, destacando la integración estratégica y sostenible de la innovación en su cultura, procesos y portafolio.
- Promigas fue seleccionada para representar a Pacto Global Red Colombia en la Cumbre de Líderes del Pacto Mundial de las Naciones Unidas 2025, en el marco de la semana de alto nivel de la Asamblea General de la ONU, en la ciudad de Nueva York, como reconocimiento a nuestra destacada participación en el Acelerador de los ODS para Jóvenes Profesionales, así como por nuestro compromiso y alto nivel de innovación.
- Obtuvimos una calificación de **B en la evaluación de CDP** y evaluaciones recientes de riesgos ASG nos ubican en **riesgo bajo.**
- Nuestras operaciones en Perú se destacaron al obtener el **primer lugar en la categoría Reportes de Sostenibilidad, Gobernanza y Transparencia del premio GAIA** a la Sostenibilidad, siendo también galardonados con el Best Customer Experience en la categoría utilities, además de liderar el CX Index en servicios públicos en este país.
- Transmetano se ubicó por segundo año consecutivo en la **máxima categoría "AAA diferencial 30 años", del Sello de Sostenibilidad de la autoridad ambiental Corantioquia.** Este reconocimiento destaca a aquellos que demuestran una gestión ambiental y social diferenciadora en sus procesos productivos y que van más allá de cumplimiento legal.
- Obtuvimos la **certificación en la norma ISO 37001 - Sistema de Gestión Antisoborno,** que ratifica nuestra determinación para prevenir y mitigar riesgos de soborno y corrupción.

Crecimiento compartido

- Promigas y su Fundación fueron **galardonados en la categoría Entorno Social del Gran Premio de la Sostenibilidad Andesco** por el programa Más Empleo Juvenil, que ha beneficiado a más de 8.400 jóvenes en todo el país.
- Fundación Promigas fue **reconocida por Pacto Global en el programa de Buenas Prácticas de Desarrollo Sostenible,** gracias al impacto de Comunidades Más Productivas, que ha apoyado a pequeños campesinos, tejedoras, artesanos, alfareros y pescadores de 86 municipios en 17 departamentos.
- Promigas ganó el **Oro en los Effie Awards Colombia 2025** (categoría *Performance Marketing*) con la campaña "Vos sos del combo", destacando la efectividad e impacto de la estrategia digital y uso de datos de Brilla.
- **Surtigas recibió el Premio Andesco, en la categoría colaboradores,** y el reconocimiento de Camacol por sus programas de diversidad, equidad e inclusión.

Hacia la excelencia con innovación

- Promigas se ubicó **en la posición 12 a nivel nacional en el Ranking de Innovación Empresarial ANDI-Dinero** y fue reconocida como la segunda empresa más innovadora del sector energía y la más innovadora del Atlántico. Asimismo, GdO alcanzó la posición 16 a nivel país y se consolidó como la empresa de servicios públicos domiciliarios más innovadora de Colombia.
- **En el World Gas Congress 2025 - International Gas Union** dos investigaciones de Promigas en hidrógeno y bioenergía fueron reconocidas con el Regional Gas Award - LATAM y el Industry Award, reafirmando nuestro liderazgo técnico y contribución a la transición energética.
- Promigas recibió Mención de Honor como la empresa de energía mejor posicionada del país en la categoría Zafiro de los **Premios Innpacta,** destacándose por su liderazgo en ciencia, tecnología e innovación.
- Promigas fue finalista en seis categorías, en el **Gulf Energy Excellence Awards 2025,** posicionándose por segundo año consecutivo como una de las compañías más reconocidas por su innovación, sostenibilidad y liderazgo en el sector energético.
- CEO fue ganadora en los premios **FISE a la innovación 2025** en la categoría Energía para el Futuro, con el proyecto Transformador Inteligente de Distribución, por su aporte a la modernización del sistema eléctrico, y fue reconocida por su liderazgo en innovación colaborativa en el **Premio Aurora a la Innovación 2025.**
- GdO fue reconocida por el impacto transformador de sus iniciativas y su liderazgo regional en innovación en el **Premio Aurora 2025,** en un premio otorgado por la Alcaldía de Cali, la Cámara de Comercio y el Observatorio Nacional de Ciencia y Tecnología.

03

SOBRE PROMIGAS

Gobierno Corporativo

Estrategia

Prosperidad energética

Gestión del riesgo

GOBIERNO **CORPORATIVO**

NUESTRO GOBIERNO CORPORATIVO IMPULSA LA TRANSPARENCIA

y asegura que cada decisión genere valor para nuestros inversionistas y grupos de interés, guiando cada acción con integridad.

Estructura de Gobernanza y Composición

GRI 2-9

ASAMBLEA GENERAL DE ACCIONISTAS

La Asamblea General de Accionistas es la máxima autoridad de la Sociedad y como tal le corresponde ejercer el control de todas sus actividades y procesos, solicitar los informes que considere convenientes y tomar las medidas necesarias para garantizar una administración efectiva y transparente.

JUNTA DIRECTIVA

GRI 2-9, 2-10, 2-11, 2-17, 405-1

La Junta Directiva se compone de siete miembros principales, cada uno con uno de ellos con un suplente personal, elegidos por la Asamblea General de Accionistas. A continuación, presentamos la Junta Directiva al cierre de 2025. Su periodo culmina en marzo de 2027:

PRINCIPALES
MARÍA LORENA
GUTIÉRREZ BOTERO (P)
Presidenta
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:
COMITÉS:

PRINCIPALES
LUIS ERNESTO
MEJÍA CASTRO (I)
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:
COMITÉS:

PRINCIPALES
CLAUDIA
BETANCURT AZCÁRATE (P)
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:
COMITÉS:

PRINCIPALES
CARLOS
CABALLERO ARGÁEZ (I)
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:
COMITÉS:

PRINCIPALES
MARÍA VIRGINIA
TORRES DE CRISTANCHO (I)
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:
COMITÉS:

PRINCIPALES
CARLOS
ARCESIO PAZ BAUTISTA (P)
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:

PRINCIPALES
MARÍA FERNANDA
SUÁREZ LONDOÑO (P)
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:
COMITÉS:

SUPLENTES
GUSTAVO
RAMÍREZ GALINDO (P)
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:
COMITÉS:

SUPLENTES
GUILLERMO
FONSECA ONOFRE (I)
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:
COMITÉS:

SUPLENTES
CAMILO
DE FRANCISCO VALENZUELA (I)
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:
COMITÉS:

SUPLENTES
MARÍA PAULA
DUQUE SAMPER (I)
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:
COMITÉS:

SUPLENTES
DIEGO
MOLANO VEGA (I)
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:
COMITÉS:

SUPLENTES
ALEJANDRO
SÁNCHEZ VACA (P)
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:

SUPLENTES
JORGE
SILVA LUJÁN (P)
ÁREAS DE CONOCIMIENTO:
COMITÉS:

Áreas de conocimiento

- Estrategia
- Banca y/o inversiones
- Sector energético
- Riesgos, controles y auditoría
- Sector infraestructura
- Sostenibilidad y ASG
- Innovación y tecnología
- Tecnología y Ciberseguridad
- Finanzas
- Gobierno corporativo
- Fusiones y adquisiciones
- Gestión del talento
- Sector industrial
- Regulación y cumplimiento
- Comercial y marketing
- Comercial

Comités

- Comité de Inversiones
- Comité de Compensación y Desarrollo
- Comité de Estrategia, Gobierno y Riesgos
- Comité de Tecnología y Ciberseguridad
- Comité de Auditoría

GRI 2-17, 2-18, 405-1,

Participación femenina:
57 %*

Independientes:
43 %

Autoevaluación:
9,1/10

Antigüedad:
9,6 años

Asistencia promedio:
94%

* Corresponde a los miembros principales

A 31 de diciembre de 2025, la Junta Directiva contaba con cinco comités de apoyo, conformados por miembros independientes y patrimoniales:

GRI 2-13, GRI 2-14

Comité de Inversiones:

Asesora en temas económicos, del negocio, crecimiento e inversiones.

Comité de Estrategia, Gobierno y Riesgo:

Tiene a su cargo los temas de sostenibilidad, incluyendo los ambientales (clima y biodiversidad), sociales y de gobierno, así como de estrategia y riesgos.

GRI 2-13, GRI 2-14

Comité de Compensación y Desarrollo:

Asesora en temas de gestión humana y compensación.

Comité de Auditoría:

Hace seguimiento a temas de control interno e información financiera.

Comité de Tecnología y Ciberseguridad:

Asegura la integración estratégica de tecnología y ciberseguridad, impulsando crecimiento y eficiencia en un entorno seguro.

Para conocer el reglamento interno de la Junta Directiva y más información sobre esta y sus comités de apoyo, *haga clic aquí.*

ADMINISTRACIÓN

La Alta Gerencia de Promigas, conformada por la Presidencia y nueve vicepresidencias, es responsable de la gestión diaria y la implementación estratégica de las directrices establecidas por la Junta Directiva. Este equipo ejecutivo combina una sólida experiencia en el sector energético con diversas competencias especializadas, garantizando una administración efectiva que impulsa el crecimiento sostenible de la organización y la generación de valor para todos nuestros grupos de interés.

Primera fila: Magda Patricia Galindo Polanía, Vicepresidente de Financiación No Bancaria; María Paula Camacho Rozo, Vicepresidente de Asuntos Corporativos y Sostenibilidad; Estefanía León Chedid, Vicepresidente de Nuevos Negocios y Crecimiento; Segunda fila: Diego Pérez Morales, Vicepresidente de Soluciones Energéticas; John Torres, Vicepresidente de Operaciones (E); Santiago Mejía Medina, Vicepresidente de Transporte; Juan Manuel Rojas Payán, Presidente; Wilson Chinchilla Herrera, Vicepresidente de Distribución; Jaime Alberto Navas Piedrahita, Vicepresidente de Innovación, Tecnología y Transformación Digital; y Aquiles Mercado González, Vicepresidente Financiero y Administrativo.

Presidente	Juan Manuel Rojas Payán
Vicepresidente de Transporte	Santiago Mejía Medina
Vicepresidente de Distribución	Wilson Chinchilla Herrera
Vicepresidente de Soluciones Energéticas	Diego Pérez Morales
Vicepresidente de Financiación no Bancaria	Magda Patricia Galindo Polanía
Vicepresidente de Operaciones	Alejandro Villalba McCausland
Vicepresidente de Nuevos Negocios y Crecimiento	Estefanía León Chedid
Vicepresidente Financiero y Administrativo	Aquiles Mercado González
Vicepresidente de Innovación, Tecnología y Transformación Digital	Jaime Alberto Navas Piedrahita
Vicepresidente de Asuntos Corporativos y Sostenibilidad	María Paula Camacho Rozo

Para más información sobre nuestro equipo directivo, *haga clic aquí.*

GOBIERNO DE LA SOSTENIBILIDAD EN PROMIGAS

GRI 2-12, 2-13

En Promigas, la sostenibilidad no es un componente aislado, sino un eje transversal que fortalece la estrategia corporativa y asegura la creación de valor a largo plazo.

Su gestión se articula mediante una estructura de gobierno diseñada para garantizar coherencia entre las decisiones estratégicas y los objetivos de sostenibilidad.

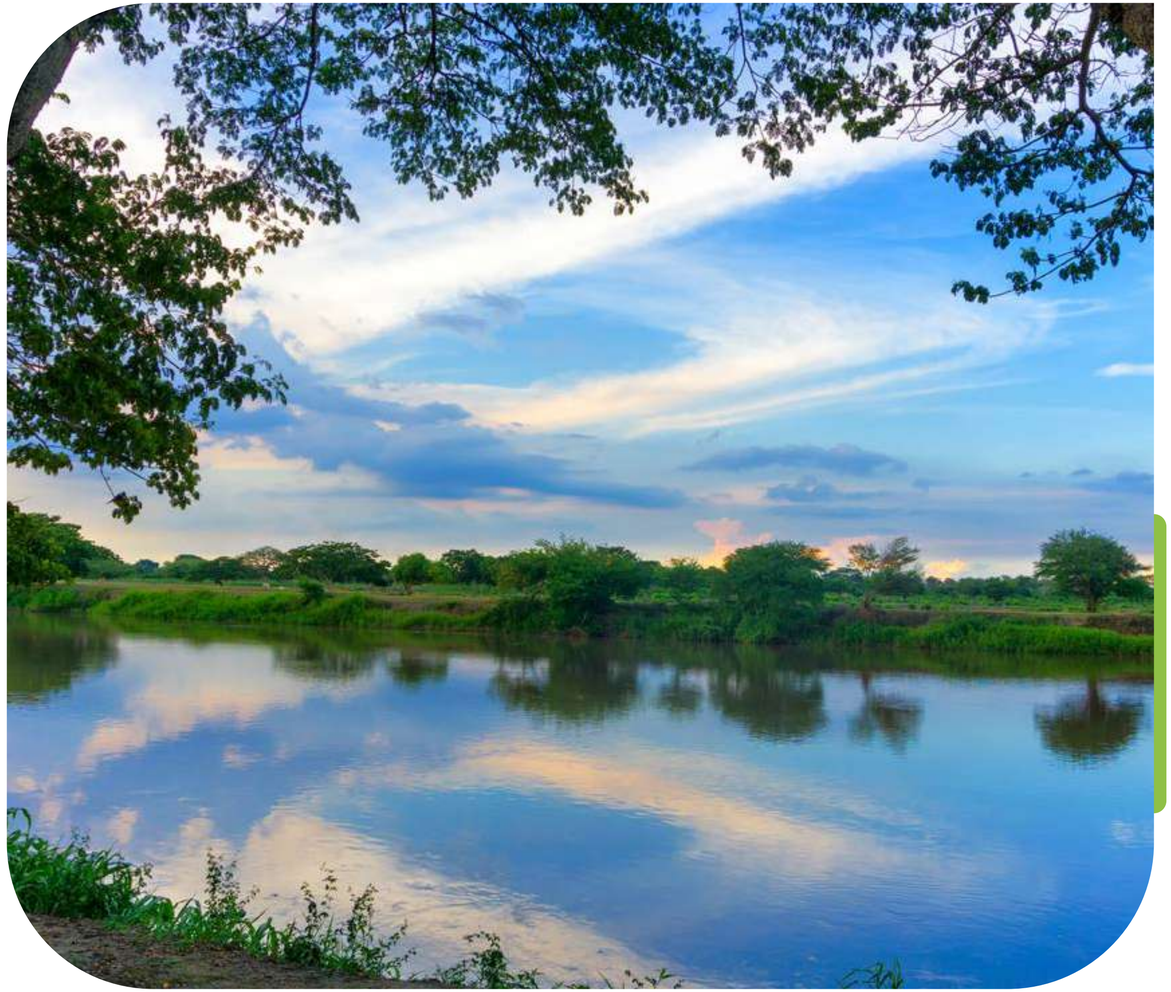
A nivel de Junta Directiva, se encuentra el Comité de Estrategia, Gobierno y Riesgos, que supervisa la integración de los temas ambientales, sociales y de gobierno (ASG) en la toma de decisiones estratégicas, incluyendo la gestión de riesgos y la adaptación al cambio climático y de biodiversidad.

El liderazgo corporativo está a cargo de la Vicepresidencia de Asuntos Corporativos y Sostenibilidad, quien define la visión y asegura que las iniciativas de sostenibilidad respondan a los compromisos globales y a la estrategia. El Presidente de la Compañía supervisa la gestión de estos asuntos en sus comités ejecutivos, con el apoyo directo de la Vicepresidencia de Asuntos Corporativos y Sostenibilidad, la Gerencia de Comunidades y Medio Ambiente y la Gerencia de Sostenibilidad.

A nivel ejecutivo, se encuentra el Comité de Sostenibilidad, conformado por vicepresidentes, los gerentes generales de las filiales y los gerentes responsables de temas ambientales y sociales, el cual impulsa la adopción de prácticas sostenibles en todos los ámbitos de la organización. Este comité monitorea la Hoja de Ruta de Descarbonización y los indicadores de impacto social de nuestro negocio de Financiación No Bancaria, entre otros, asegurando que las acciones contribuyan a la resiliencia empresarial y a la diferenciación competitiva

Esta estructura permite que la sostenibilidad sea un motor de innovación y crecimiento, alineado con la *estrategia corporativa*, la *gestión de riesgos* y los *compromisos voluntarios* nacionales e internacionales que se describen en el siguiente apartado, incluyendo especialmente el **Pacto Global** y los **Objetivos de Desarrollo Sostenible de Naciones Unidas.**

Para conocer en detalle el gobierno de los asuntos relacionados con el clima y la naturaleza lo invitamos a consultar el *capítulo "Clima y naturaleza"* de este informe.



ESTRATEGIA

VISIÓN DE FUTURO

IMPULSADOS POR NUESTRA CULTURA DE INNOVACIÓN, GOBERNANZA SÓLIDA Y COMPROMISO CON LA SOSTENIBILIDAD,

avanzamos hacia nuestra meta de ser **un grupo multienergético y de servicios,** líder en el continente americano.

DE LA TRANSICIÓN A LA AGREGACIÓN ENERGÉTICA

En este camino estratégico, evolucionamos desde una visión tradicional de transición energética hacia un enfoque de **agregación energética**, orientado a responder al crecimiento estructural de la demanda de energía. Se trata de un proceso no lineal, marcado por trayectorias diversas, velocidades distintas y la coexistencia de múltiples tecnologías y fuentes energéticas, en un entorno influenciado por prioridades en tensión y por decisiones de gobiernos y empresas. La experiencia histórica demuestra que los sistemas energéticos evolucionan de forma gradual y acumulativa; en este contexto, **el gas natural se consolida como una base fundamental de abastecimiento y confiabilidad,** habilitando la integración progresiva hacia energéticos de menores emisiones.

Reconocemos al gas natural como catalizador clave de la agregación y nuestro rol dentro del trilema energético, situando el balance energético del cliente en el centro de la toma de decisiones, permitiéndonos equilibrar tres dimensiones críticas:

FOCOS ESTRATÉGICOS

La estrategia corporativa **"Nuestra Energía 2040"** articula esta evolución con un enfoque centrado en el cliente, integrando nuestro liderazgo consolidado en el sector de gas natural en Colombia y Perú con una visión transformadora que impulsa la descarbonización progresiva de nuestras operaciones y la diversificación en geografías y en negocios no regulados y de bajas emisiones.

En este marco, nuestras cuatro prioridades estratégicas continúan definiendo una ruta clara de crecimiento y evolución:

1. Fortalecimiento del liderazgo en negocios de infraestructura de gas resilientes y competitivos.
2. Diversificación del portafolio hacia negocios de bajas emisiones con valor en la agregación energética.
3. Expansión hacia nuevas geografías estratégicas.
4. Desarrollo de habilitadores estratégicos para una ejecución efectiva.

NUESTRA ENERGÍA 2040

AGREGACIÓN ENERGÉTICA | **CONTEXTO GEOPOLÍTICO** | **CONTEXTO MACROECONÓMICO** | **CONTEXTO REGULATORIO**

FOCO CLIENTE

NEGOCIOS DE INFRAESTRUCTURA DE GAS RESILIENTES Y COMPETITIVOS

- Transporte de Gas Natural
- Distribución de Gas Natural
- Servicios de Valor Agregado, Construcción y O&M
- Regasificación

NEGOCIOS DE BAJAS EMISIONES PARA GANAR EN LA AGREGACIÓN ENERGÉTICA

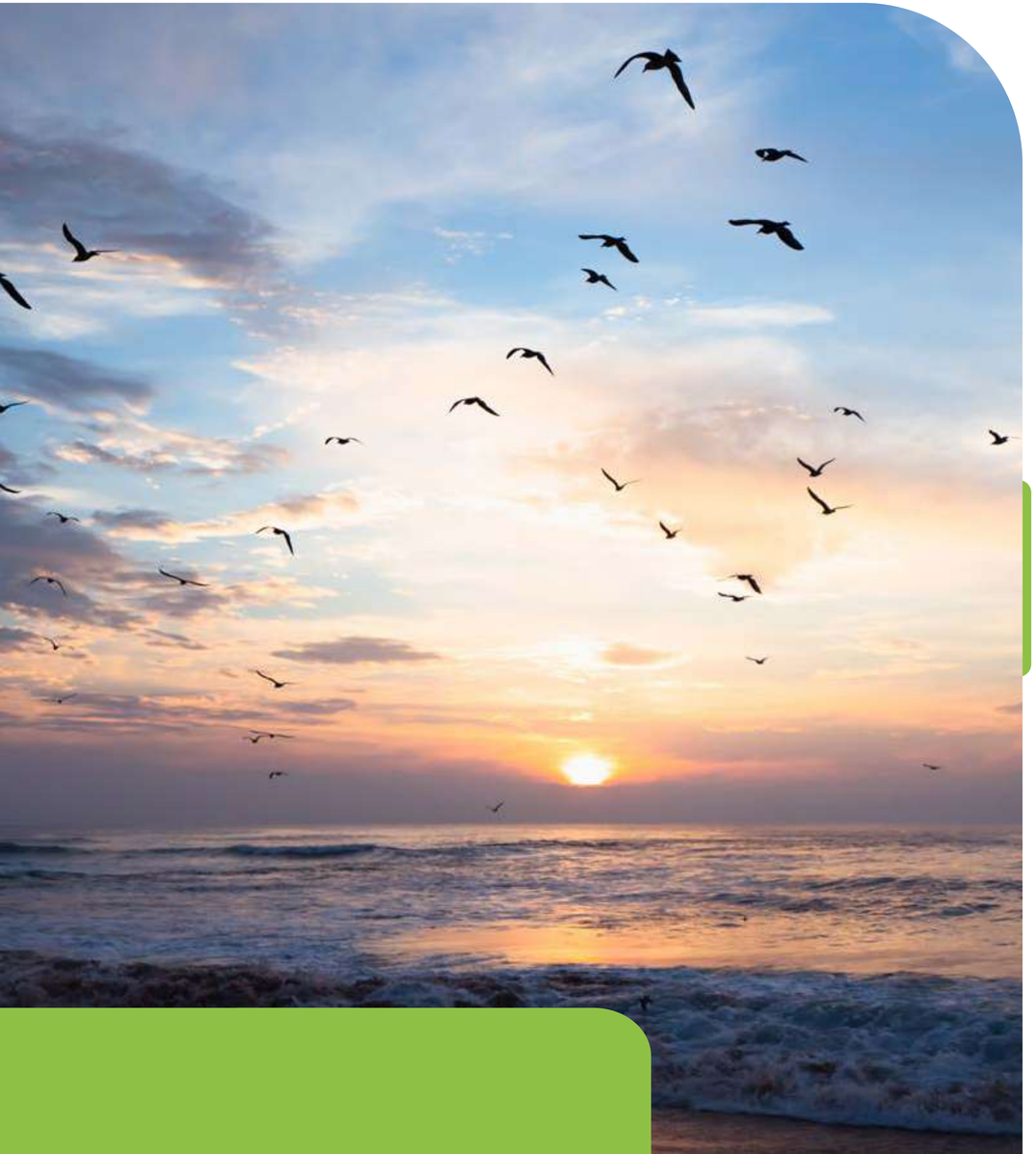
- Soluciones Energéticas
- Movilidad Sostenible
- Distribución de Energía Eléctrica
- FInanciación no Bancaria

ASPIRACIONAL DIVERSIFICACIÓN Y CRECIMIENTO EN OTRAS GEOGRAFÍAS

- G&P
- Regasificación
- Distribución de Gas Natural y Energía Eléctrica
- Transporte de Gas Natural
- Soluciones Energéticas

HABILITADORES ¿CÓMO LO HAREMOS?

ASG | CULTURA Y RECURSOS HUMANOS | INNOVACIÓN Y NUEVOS ENERGÉTICOS | INTELIGENCIA ARTIFICIAL Y TRANSFORMACIÓN DIGITAL | SINERGIAS Y EFICIENCIAS | SALUD FINANCIERA | CADENAS DE SUMINISTRO



EVOLUCIÓN HACIA UN GRUPO MULTIENERGÉTICO Y DE SERVICIOS

La materialización de estas prioridades nos llevó, desde 2023, a evolucionar de manera coherente y progresiva nuestro modelo de negocio, clarificando el rol de la Compañía en la nueva arquitectura energética y maximizando el valor de nuestra posición estratégica en infraestructura y servicios.

Este proceso dio lugar a la consolidación de un grupo **multienergético y de servicios,** con una arquitectura de portafolio diseñada para generar valor y responder con mayor flexibilidad a un entorno energético cada vez más complejo.

Desde esta posición, avanzamos como **orquestadores de la agregación energética,** a través de un portafolio multisolución que integra diversas tecnologías y servicios a lo largo de la cadena de valor, para acompañar a cada cliente con una oferta integrada, confiable, resiliente, descarbonizada y asequible, alineada con sus necesidades específicas. Como parte de esta oferta integrada, brindamos soluciones que facilitan el acceso y la inclusión financiera de hogares y micronegocios, generando impacto social y contribuyendo a reducir la pobreza energética.

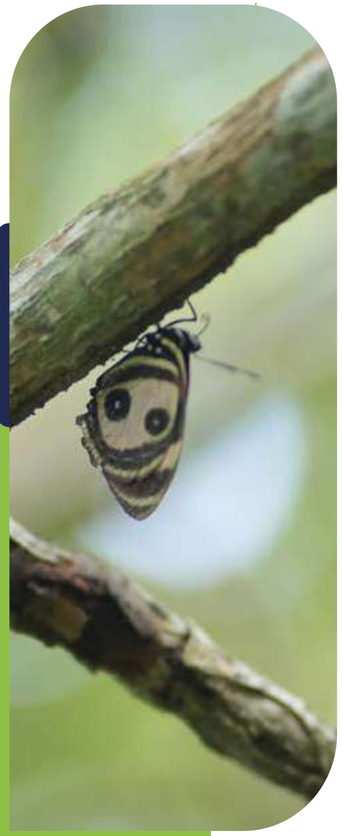
En coherencia con esta evolución, fortalecimos el portafolio con la firma de un acuerdo para la adquisición de un grupo de empresas dedicadas a la **generación de energía renovable a gran escala,** con presencia en Colombia, Chile y Perú, el cual está sujeto a la aprobación de los organismos competentes. Esta incorporación complementaría el rol del gas natural como base de abastecimiento y confiabilidad, acelerando la diversificación hacia negocios de bajas emisiones y reforzando una arquitectura de portafolio orientada a la creación de valor sostenible en el largo plazo.

Como parte de este enfoque estratégico, establecimos como prioridad elevar el nivel de preparación corporativa ***(corporate readiness),*** evolucionando nuestro modelo operativo, la cultura organizacional y las capacidades técnicas y digitales necesarias para robustecer el negocio de infraestructura de gas y habilitar nuevas fuentes de crecimiento.

De manera complementaria, incorporamos como habilitadores estratégicos la salud financiera y la gestión de las cadenas de suministro, reconociendo su importancia para fortalecer la capacidad de respuesta de la organización.

Para conocer más detalles de la integración de la estrategia de negocios y la sostenibilidad, lo invitamos a consultar los capítulos *"Energía confiable y asequible"*, *"Capacidades para el progreso"*, *"Energía y ambientes seguros"* y *"Clima y naturaleza"* de este informe.

PROSPERIDAD ENERGÉTICA



GRI 2-22, 2-23

ESTA VISIÓN DE LA SOSTENIBILIDAD ES PARTE DE NUESTRA ESENCIA,

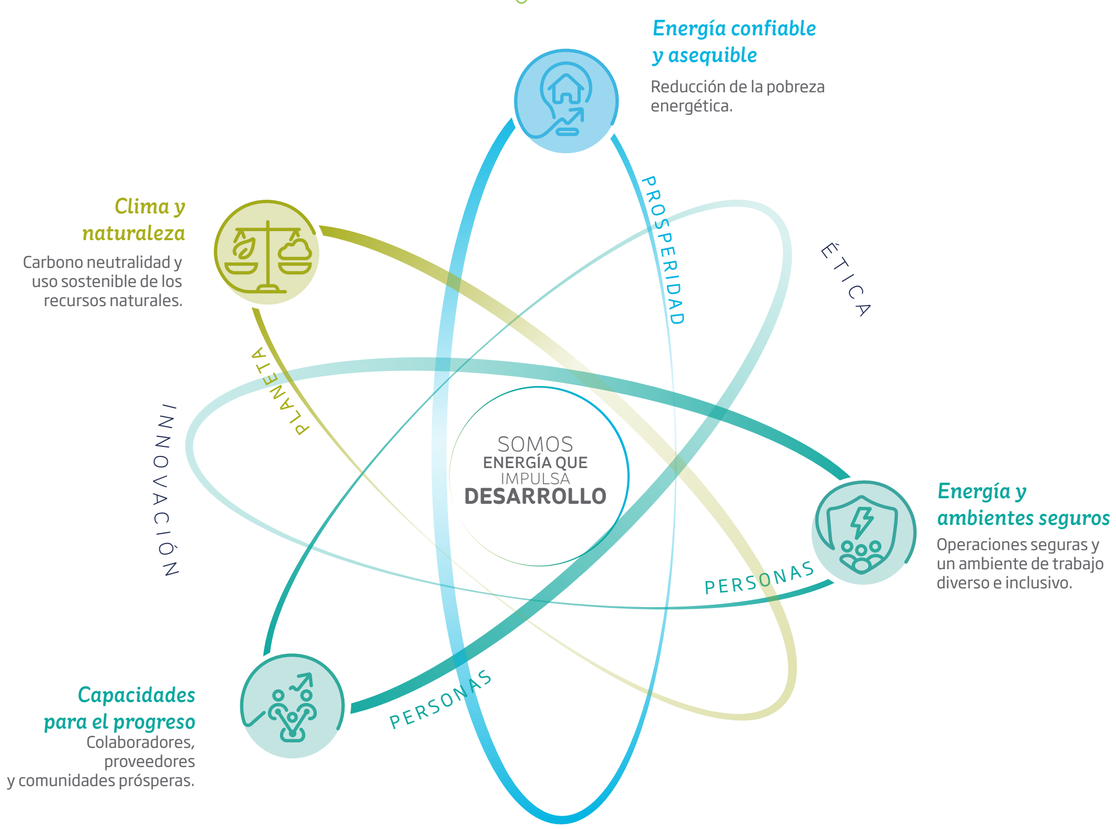
nos orienta y conecta con nuestro propósito:
SER ENERGÍA QUE IMPULSA DESARROLLO.

Con esta convicción, integramos la sostenibilidad en la estrategia *Nuestra Energía 2040,* que equilibra seguridad energética, progreso social y responsabilidad ambiental, generando un impacto positivo en el largo plazo.

En 2024 dimos un paso decisivo al realizar el análisis de doble materialidad: un ejercicio amplio y participativo para definir temas materiales y relevantes para la Compañía y sus grupos de interés, que recogió aprendizajes internos, referentes globales y la visión de nuestros grupos de interés, y cuyo resultado fue presentado al Comité de Estrategia, Gobierno y Riesgos de la Junta Directiva.

Este análisis nos dio nuevas perspectivas, nos permitió fortalecer nuestro modelo de gestión integrada con enfoque sostenible y definir prioridades que marcarán el camino para avanzar juntos hacia una sostenibilidad más madura y ambiciosa, para seguir evolucionando con responsabilidad, propósito y visión compartida.

Prioridades de Prosperidad Energética



Bajo este modelo, **agrupamos nuestra gestión en cuatro prioridades de prosperidad energética,** enmarcadas en la ética empresarial y la innovación: **1) Energía confiable y asequible**, **2) Capacidades para el progreso**, **3) Energía y ambientes seguros**, y **4) Clima y naturaleza**, que nos ofrecen una ruta para crecer generando impacto positivo en el largo plazo.

Nuestra Materialidad

GRI 3-2

MATERIALIDAD DE IMPACTO

- Soluciones energéticas para la transición
- Ética, transparencia y cumplimiento

DOBLE MATERIALIDAD

- Seguridad operativa y preparación ante emergencias
- Satisfacción del cliente y calidad del servicio
- Desempeño económico
- Huella social
- Continuidad del negocio
- Gestión de riesgos

ASUNTOS RELEVANTES

- Ciberseguridad y seguridad de la información
- Biodiversidad
- Innovación
- Gestión y bienestar del talento humano
- Derechos humanos
- Transformación digital

MATERIALIDAD FINANCIERA

- Acción climática
- Gestión de la cadena de abastecimiento

Ambiental Social Económico y gobernanza

NUESTROS GRUPOS DE INTERÉS

GRI 2-29

- Junta Directiva
- Colaboradores
- Inversionistas y accionistas
- Clientes
- Comunidades locales
- Proveedores
- Sector financiero
- Comunidad empresarial y académica
- Autoridades y reguladores
- Aliados y operadores
- Asociaciones y agremiaciones
- Medios y líderes de opinión

Para mayor detalle, consulte nuestro *Informe integrado de gestión 2024*.

COMPROMISOS VOLUNTARIOS Y PARTICIPACIÓN SECTORIAL

Apoyamos las iniciativas globales

GRI 2-24, 2-28

Estamos comprometidos con el Pacto Global y los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de las Naciones Unidas, que nos inspiran a contribuir con nuestra estrategia y operaciones a las metas globales para un futuro más sostenible. Estos principios universales también guían la forma en que construimos relaciones de confianza con nuestros grupos de interés.

Aportamos al avance de los ODS 1, 3, 4, 5, 9, 11 y 15, y enfocamos nuestra gestión en los ODS 7, 8, 10 y 13, que orientan de manera central nuestras prioridades de sostenibilidad.

GRI 2-23, 2-24

COLABORACIONES QUE IMPULSAN EL PROGRESO

La participación en múltiples espacios fortalece nuestra capacidad de aportar positivamente a la construcción de políticas públicas y generar sinergias que promuevan el desarrollo sostenible a nivel local, nacional y regional.

Participamos activamente en iniciativas para fortalecer nuestro impacto positivo en la sociedad y el medio ambiente.Somos parte de asociaciones gremiales que buscan generar capacidades, conocimiento, redes y participación en discusiones de políticas públicas, alineadas con nuestros valores y principios.

Mantenemos la neutralidad frente a posiciones políticas y no realizamos contribuciones a campañas políticas en ninguno de los países donde operamos.

Membresías internacionales

- American Gas Association (AGA), Gas Control Comittee
- Association for Materials Protection and Performance (AMPP)
- World Energy Council (WEC)
- Comisión de Integración Energética Regional (CIER)
- Pipeline Defect Assessment Manual (PDAM)
- Project Management Institute (PMI)

Asociaciones nacionales principales

- Consejo Nacional de Operación de Gas (CNO-Gas)
- Asociación Colombiana de Ingenieros de Corrosión
- Asocodis
- Acrip
- Grupo Apell
- Instituto de Auditores Internos
- Cámara de Comercio Colombo Americana
- Instituto Colombiano de Gobierno Corporativo
- Corporación Excelencia en la Justicia
- CECODES

Gremios empresariales (Colombia)

- Naturgas
- Andesco
- ANDI
- FENALCO
- Camacol
- Consejo Colombiano de Seguridad

Organismos de normalización y certificación

- ICONTEC
- Organismo Nacional de Acreditación (ONAC)

Presencia en las regiones (Colombia)

Suroccidente

ProPacífico

- Comité Intergremial de Buenaventura
- PROCAÑA
- CORPOPANCE
- Consejo Gremial del Cauca

Bolívar

- Asosec
- CIPER Territorial Norte
- Fundación Cívico Social pro-Cartagena (Funcicar)
- Invest in Cartagena
- Clúster Petroquímico Plástico

Presencia en Perú

- Cámara de Comercio y Producción de La Libertad
- Cámara de Comercio y Producción de Lambayeque
- Cámara de Comercio y Producción de Cajamarca
- Cámara de Comercio y Producción de Piura
- Red de Empresas Perú Sostenible

Alianzas para el desarrollo social

- Empresarios por la Educación
- Asociación de Fundaciones Empresariales (AFE)
- RedEAmérica
- Fundación Ideas para la Paz (FIP)
- Consejo Privado de Competitividad

GESTIÓN DEL **RIESGO**

GESTIONAR EL RIESGO ES LIDERAR CON CLARIDAD

y propósito para transformar la incertidumbre **EN DECISIONES RESPONSABLES QUE GENEREN CONFIANZA.**

Asuntos materiales relacionados

- Gestión del riesgo
- Desempeño económico
- Continuidad del negocio
- Acción climática
- Biodiversidad

Grupos de interés

- Todos

GRI 3-3

En Promigas, entendemos el riesgo como el impacto de la incertidumbre sobre el cumplimiento de los objetivos de la Compañía. Este impacto constituye una desviación potencial, que puede ser positiva o negativa, frente a lo previsto, por lo que incluye tanto amenazas, como oportunidades.

La gestión de riesgos se desarrolla a través del Sistema de Gestión Integrado de Riesgos, establecido en la Compañía bajo el marco de diversas normas y estándares: ISO 31000, COSO ERM, Código de Buen Gobierno, Política Integral de Riesgos, Política Anticorrupción y Compendio de Buenas Prácticas, entre otros.

La participación de la Alta Dirección permite que la Compañía, sus filiales y subsidiarias, soporten adecuadamente la toma de decisiones en el análisis de riesgos, utilizando un lenguaje común y herramientas que facilitan actuar de manera oportuna y eficaz ante la incertidumbre asociada al logro de los objetivos.

CULTURA DE GESTIÓN DEL RIESGO

GRI 2-23, 2-24

El Sistema de Gestión Integrado de Riesgos es liderado por la Gerencia de Riesgos y Cumplimiento, como área independiente que asegura el diseño, implementación, administración, sostenimiento y mejora continua del sistema, junto con su despliegue hacia las compañías controladas. Después de la Presidencia de la Compañía, esta gerencia tiene el mayor rango de responsabilidad en la gestión de riesgos a nivel operacional y reporta directamente al Presidente de Promigas y al Comité de Estrategia, Gobierno y Riesgos de la Junta Directiva.

Por su parte, la Junta Directiva es el máximo órgano de gobierno para la gestión de riesgos, y supervisa el sistema con el apoyo del Comité de Estrategia, Gobierno y Riesgos, que verifica su funcionamiento, analiza y recomienda a la Junta la aprobación de los riesgos estratégicos, y conoce y hace seguimiento a la gestión. El nivel de exposición a estos riesgos se reevalúa anualmente.

Promigas implementa el modelo de las tres líneas como una manera de consolidar el sistema de control corporativo, al clarificar las responsabilidades en la gestión y supervisión del riesgo. Este modelo nos ha permitido avanzar en una gobernanza más integrada, reducir duplicidades, mejorar la coordinación entre áreas y asegurar decisiones basadas en información más confiable y oportuna.

Modelo de las tres líneas

Los líderes de los procesos de negocio constituyen la **"primera línea"**. Son responsables de gestionar los riesgos, lo que implica identificar, valorar y mitigar los riesgos corporativos aplicando siempre un enfoque proactivo, propendiendo por la sostenibilidad y resiliencia de la organización ante un entorno dinámico y competitivo. Cuando estos riesgos alcanzan niveles no aceptables, deben establecerse planes de acción de manera oportuna, de la mano de la Gerencia de Riesgos y Cumplimiento, que actúa como una "segunda línea".

IPGR1

La segunda línea, a su vez, actúa como un impulsor de la estrategia, principalmente desde cuatro dimensiones: cumplimiento (Anticorrupción y Antisoborno ABAC y Lavado de Activos y Financiación del Terrorismo LAFT), riesgos de negocio, seguridad de la información y riesgos asociados a la emisión de Estados Financieros (EEFF). Desde esta instancia se establecen los lineamientos y la metodología, el monitoreo, la implementación y el acompañamiento continuo.

Cumplimiento de los planes de acción para mitigación de riesgos Promigas Corporativo: **96 %**

METODOLOGÍA DE GESTIÓN DE RIESGOS

La identificación y evaluación de riesgos se realiza al menos una vez al año y su gestión es permanente, en un conjunto amplio de tipologías de análisis:

- Riesgos inherentes de mayor impacto (RIMI)
- Riesgos de negocio a nivel de cada proceso
- Riesgos de seguridad de la información y ciberseguridad
- Riesgos de corrupción y de lavado de activos y financiación del terrorismo
- Riesgos de cumplimiento normativo
- Riesgos de cambio climático
- Riesgos de derechos humanos, sociales y ambientales
- Riesgos de proyectos estratégicos o transversales
- Riesgos de protección de datos personales
- Riesgos de proyectos estratégicos

La revisión anual de nuestros riesgos se desarrolla en seis etapas: **1) Planeación**, **2) Identificación**, **3) Análisis**, **4) Valoración**, **5) Tratamiento** y **6) Monitoreo**, e incluye actividades transversales de comunicación para abordar las posibles desviaciones sobre los objetivos trazados.

Reconociendo que los riesgos no se manifiestan de manera aislada, sino que interactúan entre sí dentro de entornos complejos y dinámicos, **durante 2025 evolucionamos la metodología de gestión de riesgos hacia un enfoque integral e interdependiente.** Esta perspectiva avanzada permite identificar y valorar con mayor precisión los impactos potenciales de los riesgos estratégicos, facilitando así el diseño de planes de mitigación más específicos, adaptables y alineados con posibles escenarios de materialización.

Este ejercicio se ha desarrollado en las siguientes 5 fases:

Estas fases representan una profundización de la metodología que permite enfocarse en los aspectos más relevantes para el cumplimiento de la estrategia, a través de la utilización de mapas de interrelación, análisis de efectos en cadena, descomposición en variables y árboles de eventos, con lo que se fortalece la capacidad de anticipación, la toma de decisiones informadas y la resiliencia organizacional.

De esta manera, el nuevo enfoque incrementa la precisión en la identificación de vulnerabilidades e impactos reales y mejora la capacidad de anticipar escenarios, priorizar acciones de control y tomar decisiones ágiles, enfocando los recursos sobre las variables efectivamente gestionables.

La principal categoría de riesgos, y sobre la cual se desplegó dicha metodología, es la de los riesgos estratégicos. Estos se identifican considerando el plan de crecimiento futuro de la Compañía, consignado en la estrategia "Nuestra Energía 2040". Su valoración se realiza bajo un esquema cuantitativo basado en un modelo probabilístico, que incluye el comportamiento de variables críticas asociadas a la probabilidad e impacto, para estimar un valor potencial máximo de pérdida.

CONEXIÓN CON EL MODELO DE SOSTENIBILIDAD

Por otra parte, y desde una perspectiva de pensamiento integrado, conectamos la gestión de riesgos con el *enfoque de sostenibilidad de la Compañía*, en un mapa de correspondencia de riesgos clave con asuntos materiales, sus mitigantes y la gestión llevada a cabo en 2025. Este mapa tiene en cuenta los aspectos económicos, de gobierno, sociales y ambientales, conductores para la creación de valor e impulsores del mejoramiento continuo de nuestra gestión.

N°	Riesgos	Asuntos materiales	Mitigantes/Controles	Gestión 2025
1	Cambios en la normatividad, regulación, incertidumbre macroeconómica y decisiones administrativas que afectan al negocio.	• Gestión de riesgos • Desempeño económico • Continuidad del negocio	• Reconocimiento de componentes tarifarios (inversiones y AOM) según metodologías tarifarias CREG.	• Análisis y acciones ante entes regulatorios para salvaguardar cumplimiento de las condiciones tarifarias.
2	Rotura catastrófica e indisponibilidad de la infraestructura que afecte la continuidad del negocio.	• Gestión de riesgos • Satisfacción del cliente y calidad del servicio • Seguridad de procesos • Acción climática	Seguimiento y monitoreo a proyectos y planes para garantizar confiabilidad de la infraestructura de transporte y distribución de gas natural.	• Continuación de los proyectos para la protección de la infraestructura. • Búsqueda de eficiencias en estaciones compresoras.
3	Iniciativas estratégicas que no cumplen con expectativa de valor.	• Satisfacción del cliente y • calidad del servicio	• Análisis y evaluación proyectos de regulación • Seguimiento a la implementación del Plan Estratégico de la Compañía.	• Inicio de la construcción del proyecto Compresor BOG (boil of gas por sus siglas en inglés) e implementación de ampliación de la capacidad de regasificación, los dos en SPEC
4	Desabastecimiento del gas natural en el país.	• Gestión de riesgos • Desempeño económico • Continuidad del negocio	• Monitoreo a la oferta de gas para clientes, al mercado, y estructuración de estrategias comerciales.	• Se implementó de manera anticipada un incremento en la capacidad de la bidireccional de transporte de gas naturalentre la costa Caribe y el interior de Colombia.
5	Incremento de fenómenos climáticos e incumplimiento de la hoja de ruta de descarbonización.	• Desempeño económico • Continuidad del negocio • Acción climática	• Análisis de riesgos de integridad del gasoducto. • Monitoreo y gestión preventiva sobre infraestructura y equipos de prioridad alta para la operación de gas natural	• Se completó la gestión ambiental para el desarrollo de obras de protección costera. • Se continúa con la implementación de las acciones del Proyecto Alertas Tempranas.

N°	Riesgos	Asuntos materiales	Mitigantes/Controles	Gestión 2025
6	Percepción negativa de la reputación de la Compañía.	• Desempeño económico • Satisfacción del cliente y calidad del servicio • Huella social	• Monitoreo y medidas ante publicaciones negativas en medios de comunicación y redes sociales. • Debida diligencia en la selección de socios estratégicos.	• Se ejecutó la Campaña “Gracias al Gas Natural” por parte de Naturgas con la cual se reconoce la importancia del gas natural como un motor de energía, bienestar y desarrollo. Se obtuvo la Certificación ICONTEC ISO 37001 “Sistema de Gestión Antisoborno”
7	Paros y bloqueos de las comunidades, agremiaciones y actos malintencionados de terceros (AMIT).	• Gestión de riesgos • Servicio al cliente y calidad del servicio • Desempeño económico • Acción climática • Continuidad del negocio	• Seguimiento a las medidas de manejo social, relacionamiento con comunidades y estrategia social y ambiental en los proyectos. • Activación del Plan de Continuidad de Negocio. • Estudios de seguridad de la infraestructura e instalaciones.	• Ejecución del plan de relacionamiento estratégico e inversión social estratégica. • Ejecución del proyecto Misión La Guajira que contempla soluciones de acceso a agua, energía y conectividad, con el Grupo Aval como principal aportante, entre otros aliados.
8	Ciberataques y/o fuga, pérdida o captura de información.	• Gestión de riesgos • Servicio al cliente y calidad del servicio • Seguridad operativa y preparación ante emergencias • Ciberseguridad y seguridad de la información	• Controles y monitoreos preventivos para protección de los sistemas y la información. • Revisión periódica y monitoreo a la gestión de vulnerabilidades en la infraestructura de TI.	• Fortalecimiento y establecimiento de la arquitectura de Ciberseguridad y Seguridad Perimetral OT.
9	Pérdida de competitividad de los negocios.	• Desempeño económico	• Monitoreo a identificación de nuevas ofertas de gas. • Seguimiento plan comercial del negocio Brilla.	• Fortalecimiento de las capacidades de FNB, con enfoque en prevención y gestión de fraude, inteligencia de negocios y datos. • Evaluación permanente de los proyectos de importación de gas.
10	No contar con el talento humano competente para la adopción e implementación de tecnologías emergentes o nuevas líneas de negocio.	• Servicio al cliente y calidad del servicio • Desempeño económico • Acción climática • Continuidad del negocio	• Controles relacionados con la vigilancia tecnológica y seguimiento a la ejecución del plan de capacitación	• Diseño del plan de fortalecimiento de cultura y capacidades en transformación digital, datos e inteligencia artificial. • Actividades de formación y sensibilización enfocadas en el conocimiento y manejo de sistemas de información.

Durante 2025, Promigas consolidó avances significativos en la gestión integral de riesgos, fortaleciendo su capacidad para anticipar, evaluar y gestionar exposiciones clave del negocio. Se destaca la incorporación estructurada de los riesgos de fraude con enfoque en malversación de activos dentro de la matriz de riesgos corporativa, así como el análisis sistemático de riesgos aplicado a más de sesenta proyectos estratégicos y transversales. Este enfoque permitió consolidar la gestión de riesgos en la toma de decisiones, particularmente en iniciativas de generación y cogeneración, proyectos solares, diversificación geográfica y evaluación de escenarios, contribuyendo a una asignación de capital más informada y a una ejecución más robusta de la estrategia corporativa.

De igual manera, la Compañía avanzó en la optimización y estandarización de controles, impulsando eficiencia operativa y consistencia en procesos críticos. La racionalización de controles asociados a la creación del Centro de Excelencia Técnica (CET) fortaleció la gobernanza y homologación de prácticas en mantenimiento, ingeniería y operaciones dentro del portafolio de empresas de transporte. Asimismo, la implementación de herramientas de análisis de datos y mejoras en los procesos de reporte incrementó la capacidad de monitoreo de los riesgos de negocio, habilitando una gestión preventiva, oportuna y basada en información.

Siendo conscientes de la importancia del capital humano como palanca fundamental de nuestro desarrollo, se adelantaron programas de formación dirigidos tanto a la Junta Directiva como a los colaboradores en temas de ética, corrupción, lavado de activos, protección de datos personales, seguridad de la información y riesgos. La alta cobertura alcanzada refleja el compromiso de la organización con una cultura de integridad y cumplimiento, y constituye un habilitador clave para la sostenibilidad, la excelencia operativa y la confianza de los grupos de interés.

RIESGOS DE TERCERAS PARTES

Contamos con una metodología para la identificación y gestión de riesgos de terceras partes (TPRM, o Third Party Risk Management, por sus siglas en inglés) y terceras partes intermediarias (TPI), referenciadas en prácticas adoptadas por compañías líderes del sector energético a nivel global, reconocidas por su capacidad de crear valor sostenible, así como por la madurez de sus sistemas de gestión de riesgos, un relacionamiento sólido con sus terceros y posicionadas en primeros lugares de indicadores como CDP y S&P Global ESG, entre otros.

Nuestro objetivo es fortalecer la gestión de riesgos con terceros mediante un enfoque proactivo y sostenible, que nos permita anticiparnos a entornos cambiantes, globales y volátiles. Con esta visión, buscamos minimizar pérdidas y proteger la operación de la empresa, asegurando relaciones confiables y resilientes que contribuyan a la continuidad del negocio.

En línea con el enfoque de sostenibilidad de la organización, se evalúan varias dimensiones de riesgo para los servicios y bienes que recibimos de terceros, incluyendo aquellos que son considerados intermediarios o agentes, con lo cual se promueve un análisis integral de las terceras partes. Estas dimensiones son:

- Financiera
- Continuidad y resiliencia del negocio
- Reputacional
- País
- Seguridad de la información
- Concentración de servicios
- Regulatoria
- Seguridad industrial
- Social
- Ambiental
- Derechos humanos

En el último trimestre de 2025 se realizaron ajustes a la metodología y alcance de evaluación de las terceras partes, considerando el comportamiento de nuestros terceros en los últimos tres años (2023-2025) y su perfil de riesgos durante el periodo. Algunos de los cambios permitieron:

- Fortalecer la identificación, evaluación y mitigación de los riesgos asociados a terceros que podrían generar interrupciones operativas, fallas en la cadena de suministro o indisponibilidad de servicios esenciales.
- Obtener una visión consolidada de las exposiciones derivadas de terceros lo que facilita la toma de decisiones más informadas en procesos como contratación, tercerización, inversión en proyectos, alianzas estratégicas.
- Conocer a nuestros terceros y segmentarlos adecuadamente como estratégicos, operativos y de bajo impacto, para definir medidas de mitigación en función del nivel de riesgo real, superando las generalidades.

Lo anterior aplica para servicios que contrata la Compañía. Para el caso de terceras partes intermediarias, es decir aquellos terceros que representan a la Compañía o actúan en nombre de la Compañía ante entes públicos o de gobierno, continuamos practicando la debida diligencia correspondiente.

RIESGOS Y OPORTUNIDADES RELACIONADOS CON EL CLIMA Y LA NATURALEZA

En Promigas, reconocemos que el cambio climático y la pérdida de biodiversidad representan dos de los mayores desafíos contemporáneos, tanto para la sociedad como para nuestra organización. Por ello, identificamos los riesgos y las oportunidades que pueden tener un impacto financiero potencial en nuestra Compañía para los horizontes de corto, mediano y largo plazo y todas las zonas geográficas en las que operamos.

En 2024, fortalecimos nuestro Sistema de Gestión de Riesgos Corporativos, incorporando los lineamientos de marcos internacionales como TCFD y TNFD[3], los cuales seguimos aplicando en 2025. Estos estándares nos permiten identificar, evaluar y gestionar de manera sistemática tanto los riesgos tradicionales del negocio como aquellos relacionados con el clima y la naturaleza.

[3] Task Force on Climate-related Financial Disclosure y Task Force on Nature-related Financial Disclosure, por sus siglas en inglés.

Actualmente, nos enfocamos en:

- Adaptación frente a riesgos físicos.
- Mitigación de riesgos asociados a la transición energética.
- Identificación y aprovechamiento de oportunidades de desarrollo de nuevas líneas de negocio de bajas emisiones.

Este enfoque integrado facilita una visión holística de nuestra exposición a riesgos y oportunidades, permitiéndonos tomar decisiones más informadas, aportar de manera efectiva y oportuna a los desafíos actuales, y fortalecer la resiliencia de la organización en un entorno de negocios marcado por el cambio y la incertidumbre.

Para ampliar la información sobre este análisis, centrado en las implicaciones para el medio ambiente y las partes interesadas y desarrollado bajo los marcos TCFD y TNFD, incluyendo mecanismos de gobierno, estrategia, gestión de riesgos e impactos específicos, métricas y objetivos, le invitamos a consultar el capítulo *"Clima y naturaleza"* y el *material suplementario, en el apéndice de este informe.*

GESTIÓN DE RIESGOS EN DERECHOS HUMANOS

Para asegurar el cumplimiento de nuestra política, periódicamente evaluamos nuestros riesgos en materia de derechos humanos y los impactos reales y potenciales de nuestra gestión.

Es así como fieles a nuestro compromiso con la gestión efectiva de derechos humanos, actualizamos nuestra matriz de riesgos, priorizándolos según su probabilidad de ocurrencia e impacto. Este proceso nos permite identificar y gestionar sistemáticamente los riesgos potenciales, asignando responsabilidades específicas a las áreas correspondientes de la organización.

Para cada riesgo identificado, hemos desarrollado planes de acción que establecen medidas concretas de prevención, mitigación y remediación. La nueva matriz de riesgos y controles, que detalla los procesos críticos, los riesgos asociados y las medidas de control implementadas, junto con la evaluación de riesgos inherentes y residuales, puede consultarse en el apéndice de este informe.

PERSPECTIVAS

A partir de las actividades realizadas en el año y de los logros obtenidos, nos hemos trazado los siguientes objetivos para 2026:

- Potenciar la gestión de los riesgos estratégicos mediante un esquema estructurado de seguimiento que apoye la anticipación, la toma de decisiones y la alineación con la estrategia corporativa.
- Implementar una herramienta tecnológica que centralice, agilice y optimice los procesos de gestión de riesgos entre la primera y segunda línea, garantizando su integración fluida, una comunicación ágil y la supervisión entre ambos niveles.
- Continuar con la optimización y estandarización de la gestión de los riesgos y controles asociados a procesos corporativos.
- Evaluar el sistema de control interno sobre estados financieros – SOX de nuevas compañías que entren a formar parte del portafolio, una vez se dé el cierre de la compra de Zelestra Latam y generar el plan de trabajo correspondiente que incluye desde el levantamiento de matrices, hasta obtener los resultados de las pruebas de diseño internas.

04

NUESTRA GESTIÓN

Contexto del negocio
Energía confiable y asequible
Capacidades para el progreso
Energía y ambientes seguros
Clima y naturaleza
Ética y derechos humanos
Innovación y transformación digital

CONTEXTO **MACROECONÓMICO**

EL AÑO 2025 SE CONSOLIDÓ COMO UN PERIODO DE NORMALIZACIÓN MACROECONÓMICA GLOBAL

aunque en un entorno todavía marcado por elevados niveles de incertidumbre.

El crecimiento mundial se mantuvo moderado, con tensiones geopolíticas persistentes y una política monetaria internacional que inició su flexibilización de forma lenta y cautelosa, liderada por Estados Unidos y un dólar muy volátil, pero perdiendo importancia global.

En este contexto, **Colombia** mostró una mejora relativa frente a 2024; el tercer trimestre cerró un 3,6% por encima en crecimiento económico que cerró en 2,6 % . Esta recuperación estuvo impulsada principalmente por el consumo de los hogares, apoyado en una desaceleración parcial de la inflación, una mejora gradual del ingreso real y un flujo históricamente alto de remesas, que superaron los US $10.000 millones en el año, en octubre. En contraste, la inversión continuó débil, con la formación bruta de capital fijo alrededor de 17 % del PIB, uno de los niveles más bajos de las últimas dos décadas, reflejando incertidumbre en decisiones de largo plazo.

La inflación continuó su proceso de desaceleración durante 2025, cerrando el año en 5,1 %, aún por encima de la meta del Banco de la República. Las presiones inflacionarias se concentraron especialmente en servicios, donde destacaron la comida fuera del hogar y el transporte, sectores altamente intensivos en mano de obra y sensibles a costos salariales y mecanismos de indexación. Este comportamiento llevó al Banco de la República a mantener una postura prudente, con un solo recorte de 250 puntos básicos en mayo quedando en 9,25 % al cierre.

En el frente cambiario, el peso colombiano registró un desempeño más fuerte de lo anticipado frente al dólar, cerrando en $3.757. La TRM promedió niveles inferiores a $4.000 los últimos 4 meses, muy por debajo de las proyecciones iniciales cercanas a $4.200. Este comportamiento estuvo respaldado por un dólar global más débil, flujos de capital hacia economías emergentes y un diferencial de tasas aún atractivo.

Desde el sector externo, se consolidó una tendencia estructural relevante: la diversificación de las fuentes de generación de divisas. Si bien el petróleo continuó siendo un componente clave, su aporte relativo se redujo en un entorno de precios moderados, con el Brent moviéndose mayoritariamente en un rango de USD 70-80 por barril; las remesas y los servicios ganaron protagonismo, contribuyendo a la estabilidad de la balanza de pagos y al fortalecimiento de las reservas internacionales.

En 2025, **Perú** consolidó una trayectoria de recuperación macroeconómica pese a un entorno global caracterizado por estancamiento en economías avanzadas, la moderación del comercio global y una política monetaria internacional que comenzó a transitar hacia una flexibilización gradual.
A pesar de estos desafíos externos, Perú destacó como una de las

economías más estables de la región, apoyada en fundamentos macroeconómicos sólidos y una política económica prudente.

En este contexto, la economía peruana registró un crecimiento de 3,4 % en el tercer trimestre frente al mismo periodo en 2024, impulsado principalmente por la recuperación del consumo privado y una mejora progresiva de la inversión privada, en particular en sectores como minería, infraestructura y energía. Este desempeño contrastó positivamente con otras economías de la región, reflejando una mayor resiliencia frente a la volatilidad externa.

La inflación convergió de forma sostenida hacia el centro del rango meta del Banco Central de Reserva del Perú, BCRP (1 -3 %), cerrando 2025 en 1,5 %. Esta corrección respondió a la reversión de choques de oferta, una menor indexación de precios y una política monetaria prudente que contribuyó a preservar el poder adquisitivo de los hogares y favorecer la recuperación del consumo.

Gracias a este comportamiento inflacionario, el Banco Central pudo avanzar en un proceso gradual de reducción de su tasa de referencia, manteniéndola en niveles cercanos a su tasa neutral. Esta postura contribuyó a condiciones financieras relativamente favorables, sin comprometer la estabilidad de precios ni el anclaje de expectativas.

En el frente cambiario, el sol peruano mostró una notable estabilidad, apoyado por una posición externa sólida, superávit en balanza comercial, elevados niveles de reservas internacionales y una política activa de intervención cambiaria por parte del BCRP para reducir episodios de volatilidad excesiva.

El sector externo continuó siendo uno de los principales pilares de la economía peruana. Las exportaciones mineras, especialmente cobre y zinc, se mantuvieron como la principal fuente de divisas, mientras que las remesas alcanzaron niveles récord cercanos a USD 5.000 millones, reforzando el ingreso de dólares y el consumo de los hogares.

En materia fiscal, el país preservó una posición relativamente ordenada, con déficits controlados y una deuda pública baja en comparación regional, lo que fortaleció la percepción de sostenibilidad macroeconómica y redujo la prima de riesgo soberano.

PANORAMA **SECTORIAL**

Durante el 2025, el consumo de gas en Colombia experimentó una reducción del 17 % frente a los niveles registrados el año precedente. La variación se debió principalmente a una menor demanda de las plantas de generación térmica a nivel nacional, asociada a diferencias marcadas en los patrones meteorológicos que afectaron el balance energético nacional. En 2024, la baja hidrología causada por el fenómeno del Niño requirió un mayor respaldo de las plantas de generación térmica, mientras que en 2025 las lluvias superaron los niveles normales ocasionando el efecto contrario. La generación hídrica ascendió al 81 % del total de generación del país.

La demanda de gas requerida en 2025 fue de 926 Gbtud, 61 % proveniente del interior del país y 39 % de la Costa Caribe. El consumo del sector industrial representó el 28 %, el mercado regulado (residencial y comercial) participó del 25 %, los pequeños consumidores el 21 % y el sector térmico representó el 20 %. Por su parte, la oferta de gas local presentó una disminución de 163 Gbtud (-17 %) frente a 2024.

Promigas y sus filiales transportaron el equivalente al 53 % del consumo total de gas de Colombia, alcanzando un transporte total de 495 Gbtud, incluyendo la bidireccionalidad de la Costa hacia el interior, cuya capacidad alcanzó 120 Mpcd en diciembre 2025. Por su parte, SPEC, amplió su capacidad de regasificación en 25 Mpcd en 2025, pasando de 450 a 475 Mpcd, lo que contribuyó de manera importante a evitar un déficit de gas natural para el interior del país.

Los precios de gas natural en el mercado primario presentaron un incremento del 11 % para un promedio ponderado de $7,2 USD /Mbtu, mientras que el precio de negociación se mantuvo cercano a los $ 10,5 USD/Mbtu. Para el mercado secundario el incremento en los precios de negociación fue de 8,3 % con un promedio ponderado de $ 13,2 USD/Mbtu. El incremento en estos precios corresponde a la escasez y disminución progresiva de gas local permitiendo una mayor participación del gas importado en el mercado. Respecto aprecios del gas natural importado (GNI), frente al 2024 se tuvo un incremento en promedio del 9,2 %, sin embargo, a lo largo de 2025 el precio mostró una disminución de aproximadamente 30 %.

Los usuarios residenciales con corte al tercer trimestre de 2025 fueron 12,2 millones, de los cuales el 80 % se encuentra en el interior del país, mientras que el 20 % están ubicados en los departamentos de la Costa Atlántica. En comparación con el año 2024, en el país se incrementó en 296.277 el número de usuarios de gas natural, representando una variación positiva del 2 %.

EVOLUCIÓN **REGULATORIA EN 2025**

COLOMBIA

El año 2025 representó un periodo particularmente retador y dinámico en materia regulatoria para el sector de **gas natural** en Colombia. En un contexto marcado por un déficit estructural de oferta, una mayor dependencia del GNI y crecientes desafíos para la seguridad energética, la agenda regulatoria del Ministerio de Minas y Energía (MME), la Comisión de Regulación de Energía y Gas (CREG) y la Unidad de Planeación Minero Energética (UPME) se orientó a la adopción de medidas dirigidas a preservar la confiabilidad del abastecimiento, facilitar la incorporación de nueva oferta de suministro y otorgar mayor flexibilidad operativa al mercado, marcando de manera determinante el desarrollo del sector a lo largo del año.

Bajo esta coyuntura, se destacan entre las medidas adoptadas, la actualización del marco de comercialización de suministro en el mercado mayorista de gas, a través de la Resolución CREG 102 015 de 2025, con la cual se buscó garantizar la atención de la demanda esencial –residencial, comercial, de gas natural vehicular (GNV) y demás segmentos que la conforman– al menor precio posible, en un escenario de estrechez y mayor participación del gas natural importado (GNI). Los ajustes incluyeron la actualización del régimen de eventos eximentes y el fortalecimiento de los requisitos de respaldo físico.

Desde la política pública, el MME habilitó a los generadores térmicos que cuentan con capacidad contratada en infraestructuras de regasificación a comercializar el GNI –respaldo de sus obligaciones en el mercado eléctrico– dentro del mercado secundario de gas. Con ello, facilitó el aprovechamiento del GNI disponible para la atención de la demanda de gas natural, sin comprometer la confiabilidad del sector eléctrico.

Asimismo, el Ministerio expidió la Resolución MME 40031 de 2025, mediante la cual adoptó el Plan de Abastecimiento de Gas Natural 2023-2032 y priorizó catorce proyectos estratégicos orientados a fortalecer el abastecimiento y la confiabilidad del servicio de gas natural. Dichos proyectos incorporan desarrollos de infraestructura de transporte y de regasificación, entre los cuales se destaca la infraestructura de conexión entre el valle inferior del Magdalena (VIM) y el interior del país. De acuerdo con la entidad, este desarrollo abre oportunidades para la expansión de los sistemas de transporte existentes, como la ampliación de los tramos entre Cartagena y Jobo, de Promigas, la cual fue recomendada para seguimiento dentro del proceso de planeación sectorial.

En materia tarifaria de transporte, la CREG expidió la resolución mediante la cual aprobó los cargos máximos de transporte aplicables a Promigas, acto administrativo frente al cual se interpuso recurso de reposición con el objetivo que las tarifas aprobadas reflejen de manera estricta el criterio y la metodología previstos en la Resolución CREG 175 de 2021, incluyendo el reconocimiento de inversiones eficientes y la definición de las proyecciones de demanda utilizadas para el cálculo tarifario.

Por otro lado, la Comisión dio continuidad a una medida transitoria orientada a flexibilizar la contratación de capacidad de transporte, permitiendo su comercialización en cualquier momento, sin sujeción a las ventanas trimestrales previstas en la regulación. Dicha medida, prorrogada hasta agosto de 2026 mediante la Resolución CREG 102-021 de 2025, facilita la gestión contractual del transporte ante la incorporación de nuevas y potenciales fuentes de suministro.

En cuanto a la comercialización minorista de gas natural, la CREG avanzó en la corrección de algunos errores identificados en la metodología, contenida en la Resolución CREG 102-003 de 2022. Como resultado de estos ajustes, se espera que el regulador expida el cronograma para la radicación de los expedientes de solicitud de aprobación de cargos por parte de las empresas, con el fin de iniciar las actuaciones administrativas individuales para su posterior aprobación y aplicación.

En materia de **energía eléctrica,** el 2025 se caracterizó por una agenda regulatoria orientada a enfrentar los retos de suficiencia de oferta y a mitigar la exposición

de la demanda a la volatilidad de los precios en el segmento de generación. En este contexto, el Gobierno nacional avanzó en instrumentos de política pública para promover la expansión de la capacidad de generación, mediante la adopción de lineamientos para la contratación de largo plazo, orientados a reducir la exposición al mercado spot, facilitar el cierre financiero de nuevos proyectos y promover la incorporación del almacenamiento en la cadena de suministro eléctrico.

Desde el MME, el foco estuvo en habilitar esquemas de generación y autogeneración más flexibles, particularmente aquellos como la autogeneración remota, que permite el uso de la red para consumo en puntos distintos al de generación. En este contexto, durante el 2025 se expidieron resoluciones que definieron reglas habilitantes para el uso de las redes del Sistema Interconectado Nacional (SIN) por parte de autogeneradores y productores marginales, estableciendo obligaciones mínimas de información, responsabilidades y condiciones transitorias, mientras la CREG avanza en su desarrollo regulatorio.

Aún persisten retos para facilitar y materializar la conexión de proyectos de autogeneración en los Sistemas de Distribución Local (SDL) y de Transmisión Regional (STR), así como en la obtención de los respectivos permisos de conexión. No obstante, los avances regulatorios alcanzados han permitido viabilizar los proyectos del negocio de Soluciones Energéticas de la Compañía y habilitar el desarrollo de nuevas líneas de negocio.

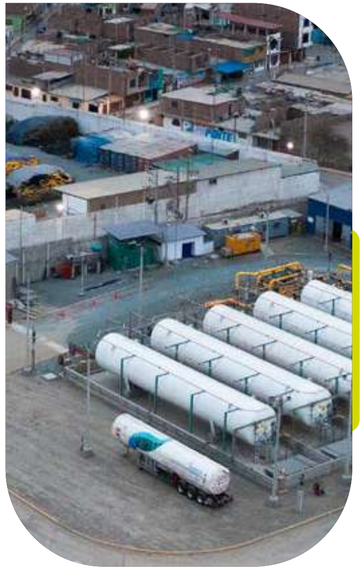
De acuerdo con el cumplimiento del periodo tarifario de la metodología de remuneración de distribución de energía eléctrica, establecida en la Resolución CREG 015 de 2018, la CREG publicó las bases sobre las cuales se elaborará la metodología para el siguiente periodo tarifario, en la cual se prevé mantener el esquema de ingreso regulado para los operadores de red.

Así mismo, la CREG sigue avanzando en la definición de la nueva metodología de remuneración de la comercialización minorista, para lo cual presentó varios modelos de eficiencia que complementan el Proyecto de Resolución CREG 701 038 publicado en 2024, sobre la cual se espera una medida definitiva durante el 2026.

PERÚ

En Perú, la definición de la política pública en materia energética es función del Ministerio de Energía y Minas y las funciones de regulación, supervisión y fiscalización se encuentran a cargo del Organismo Supervisor de la Inversión en Energía y Minería (Osinergmin).

Entre las funciones de Osinergmin, se encuentra establecer las metodologías de remuneración de las actividades de transporte y distribución de gas natural por ductos. La actividad de distribución de gas natural por red de ductos se enmarca en contratos de concesión que son otorgados por el Estado peruano a plazos de máximo 60 años, incluyendo sus prórrogas, para ser desarrollada en áreas delimitadas, denominadas área de concesión. La reglamentación de la actividad se encuentra definida principalmente en el Texto Único Ordenado del Reglamento de Distribución de Gas Natural por Red de Ductos, aprobado mediante Decreto Supremo N° 040-2008-EM, y en los contratos de concesión se definen las particularidades que aplican en cada concesión.



Para los primeros ocho años desde el inicio de la operación de las concesiones, se establece que las tarifas de distribución se mantienen fijas, y que, al cumplirse dicho periodo, las tarifas y demás cargos regulados serán actualizados cada cuatro años.

Para el caso de Cálidda, la Compañía ha venido realizando las actualizaciones tarifarias cada cuatro años, como está establecido, y para el 2026 se espera inicie el nuevo periodo tarifario, que abarcaría hasta el 2030, iniciando con la aplicación de las nuevas tarifas en mayo de 2026.

En cuanto a Gases del Pacífico, la Compañía realizó el primer proceso de actualización de tarifas, cuya aplicación inició el 1° de enero de 2025 para los cuatro años siguientes. Lo anterior, sin perjuicio de haber adelantado las etapas previas necesarias para dar inicio a un arbitraje de inversión contra el Estado peruano (se presentaron el Requerimiento de Consultas y Negociación y la Notificación de Intención el 13 de febrero y el 5 de noviembre de 2025, respectivamente), con base en el Acuerdo entre el Gobierno de la República de Colombia y el Gobierno de la República del Perú sobre Promoción y Protección Recíproca de Inversiones, ya que Osinergmin estableció las tarifas máximas de distribución de manera arbitraria, injusta, irracional y discriminatoria.

Por último, Gases del Norte del Perú se encuentra en su primer periodo tarifario de 8 años, por lo cual no se esperan actualizaciones a las tarifas durante 2026.

ENERGÍA CONFIABLE Y ASEQUIBLE

Pacto Global 8, 9

Asuntos materiales relacionados

- Huella Social
- Desempeño económico

Capital financiero e industrial

Grupos de interés

- Clientes
- Comunidades
- Proveedores
- Sociedad

TRANSFORMAMOS RETOS EN OPORTUNIDADES,

FORTALECIENDO UN PORTAFOLIO MULTIENERGÉTICO Y DE SERVICIOS centrado en el cliente y sus necesidades.

GRI 3-3

En Promigas impulsamos la prosperidad energética para el progreso del país. Sabemos lo importante que es el acceso a energía confiable, abundante y asequible para el bienestar de los hogares, la competitividad del país y sus oportunidades de desarrollo.

Trabajamos cada día para satisfacer las necesidades y expectativas de nuestros clientes con soluciones a la medida, innovadoras y de baja intensidad de carbono. Nuestro compromiso es ofrecer una experiencia superior, competitiva y confiable.

Nuestra gestión sostenible, basada en principios éticos, impulsa negocios innovadores para adaptarnos a las demandas del mercado y la sociedad. A través de energía confiable, soluciones energéticas, inclusión financiera y alianzas estratégicas, contribuimos al bienestar de comunidades vulnerables, reducimos la pobreza energética y promovemos el equilibrio ambiental.

En este capítulo, compartimos resultados de gestión de 2025 que materializan nuestro compromiso con la energía confiable y asequible.

CONVIRTIENDO LOS DESAFÍOS EN
IMPULSO PARA CRECER

En el último año, sentimos cómo nuestro propósito de conectar y generar bienestar se hizo más tangible. No fue un anuncio repentino ni un golpe de suerte: fue el resultado de un esfuerzo constante, de conversaciones técnicas que se volvían compromiso, y del trabajo coordinado de equipos comprometidos. Así pudimos poner en operación, **antes de lo previsto, 20 Mpcd adicionales de bidireccionalidad** entre la Costa Caribe y el interior, alcanzando **120 Mpcd** y reforzando la seguridad energética del país en tiempo récord.

Este proyecto, aprobado por la CREG, apunta a llegar a **170 Mpcd en agosto de 2027,** pero hemos venido adelantando su entrada en operación de forma progresiva, abriendo camino paso a paso, con la convicción de que cada avance aporta estabilidad y bienestar al país.

Esta ampliación no solo suma capacidad: **consolida una infraestructura robusta** que conecta la oferta de la Costa con la demanda del interior, brindando soluciones en un momento clave para el país.

Al mismo tiempo, en la terminal de regasificación SPEC se trabajaba para aumentar la capacidad de **450 a 475 Mpcd,** lo que implicó enfrentar retos operativos significativos. Pero allí también ganó el trabajo conjunto: especialistas, equipos de seguridad, talento humano, operaciones y contratistas, entre ellos 207 personas de la comunidad local, que, con dedicación, lograron sacar adelante un proyecto que hoy trae beneficios concretos para el país y nuestros clientes.

Y es al mirar estos logros en conjunto cuando entendemos su verdadero valor. Porque más allá de las cifras y los hitos técnicos, lo que se fortalece es la confianza: la que tenemos en nuestra gente, en nuestra capacidad de responder al país y en la certeza de que la sostenibilidad energética se construye con decisiones oportunas y trabajo en equipo. Con cada avance, con cada reto superado, reafirmamos nuestro liderazgo y fortalecemos nuestro compromiso con la prosperidad energética de Colombia, recordando que la energía que movemos también impulsa historias, territorios y oportunidades.

NEGOCIOS **DE INFRAESTRUCTURA DE GAS**

TRANSPORTE DE GAS NATURAL

El transporte de gas natural continúa siendo la columna vertebral de nuestras operaciones y el eje de la seguridad energética de Colombia.

En 2025, incrementamos la capacidad de transporte bidireccional, en la ruta Barranquilla-Ballena, alcanzando 120 Mpcd en tiempo récord. Este avance representó una solución anticipada al proyecto identificado en el Plan de Abastecimiento de Gas Natural que llegará a 170 Mpcd en septiembre del año 2027.

En esa misma línea, las compañías filiales de Promigas, también dedicadas al transporte alcanzaron una capacidad de transporte contratada en firme de 951 Mpcd, récord de los últimos 5 años, gracias a la contratación de 100 Mpcd de la bidireccionalidad temprana Barranquilla-Ballena. Adicionalmente, se suscribieron acuerdos clave con los productores para integrar nueva oferta de gas al Sistema Nacional de Transporte (SNT).

Información operacional

IPDE-7

3.293 km
Kilómetros de gasoductos

Promigas	2.757
Transmetano	190
Promioriente	335
Transoccidente	11

1.171 Mpcd
Capacidad máxima total

Promigas	957
Transmetano	78
Promioriente	62
Transoccidente	74

905 Mpcd
Capacidad contratada

Promigas	77%
Transmetano	70%
Promioriente	65%
Transoccidente	100%

478* Mpcd
Volumen promedio transportado

Promigas	359*
Transmetano	54
Promioriente	32
Transoccidente	36

* Volumen transportado por Promigas incluye 33 Mpcd correspondiente a las transferencias por la bidireccionalidad.

Volumen transportado por sector

2024 vs 2025 (Mpcd)

TERMOELÉCTRICO
2024 262
2025 145
↓ -45%

INDUSTRIAL
2024 213
2025 193
↓ -9%

DISTRIBUIDOR
2024 86
2025 85
↓ -1%

GNV
2024 20
2025 21
↑ 4%

La disminución en el volumen de gas transportado promedio para 2025 se puede atribuir principalmente a la reducción del consumo termoeléctrico causada por la transición a condiciones meteorológicas neutrales e incluso de tipo La Niña, que ha favorecido la capacidad de generación hidroeléctrica de Colombia desde el final del fenómeno de El Niño, en el tercer trimestre de 2024.

REGASIFICACIÓN

Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. - SPEC LNG

42
Buques con GNL recibidos

CAPACIDAD

170.000 m³
almacenamiento

475 Mpcd
regasificación

IPDE-7

2.927.657 m³
GNL recibido

63.355 Mpcd
Gas natural regasificado

359
días de regasificación
(no continuos)

Durante 2025, la terminal de regasificación, SPEC LNG, operó con un índice de continuidad superior al 99,4 %, respaldando más del 60 % de la generación térmica a gas de Colombia, lo que representa cerca del 21 % de la generación eléctrica, permitiendo atender hasta el 30 % de la demanda nacional de gas.

En el tercer trimestre habilitamos una capacidad adicional de 25 Mpcd para atender la demanda no térmica, anticipándonos a picos de consumo y mejorando nuestra flexibilidad operativa. Gracias a estas decisiones, alcanzamos una capacidad de regasificación de 475 Mpcd, consolidando nuestra posición como un referente en confiabilidad y disponibilidad de gas en Colombia.

Destacamos también que SPEC alcanzó estos resultados operativos con **cero accidentes y convirtiéndose en el primer puerto en Latinoamérica en recibir la certificación Basura Cero** en la categoría Oro, otorgada por ICONTEC y alineada con los estándares internacionales de Global Zero Waste.

SERVICIOS DE VALOR AGREGADO, CONSTRUCCIÓN Y O&M

Promisol

IPDE-6

Promisol tuvo un año de resultados sobresalientes, fortaleciendo la confiabilidad en sus operaciones y acompañando de manera decisiva a Promigas en la eficiencia de su infraestructura de gas y energía renovable.

La Compañía registró un crecimiento del 35 % en los servicios de construcción de gasoductos, impulsado por una ejecución disciplinada, mejores prácticas de planeación y control, y la estandarización de procesos, logrando eficiencias significativas en tiempos y costos.

El 2025 marcó un punto de inflexión, con la transición hacia un rol más estratégico y la consolidación de capacidades clave para toda la organización. Promisol, gestiona el 100 % de los sistemas de generación solar de Promigas y en 2026 asumirá parte de la construcción de los nuevos activos de este negocio, optimizando así la gestión de Soluciones Energéticas.

En innovación, Promisol abrió una nueva línea de servicios en bioenergía, desarrollando cuatro estudios de factibilidad en proyectos de biometano a partir de diferentes tipos de residuos, evaluando su viabilidad técnica, económica y ambiental, e identificando oportunidades de integración con la infraestructura existente.

En 2025 Promisol Perú inició la construcción de la central térmica de 20 MW para GPI Paita, filial de Promigas Perú, que entregará energía a su cliente Enosa al norte del país, fortaleciendo las operaciones de Promigas en Perú.

DISPONIBILIDAD OPERATIVA

Planta Bonga y Mamey

97,8%
Disponibilidad

24.268 Mpcd
Volumen de gas tratado

DISTRIBUCIÓN DE GAS NATURAL

A pesar de los desafíos del entorno, logramos superar las exigencias del año gracias a nuestra resiliencia y compromiso. Consolidamos un desempeño financiero sólido y sostenible, mediante estrategias orientadas a fortalecer la rentabilidad, entre ellas la gestión proactiva de cartera. Este avance respondió a las exigencias que trajo el contexto energético actual, siempre enfocados con nuestro propósito social: ofrecer un servicio confiable, y respaldado por procesos innovadores, para generar bienestar y mejorar la calidad de vida de comunidades y más de 25 millones de personas.

En 2025, seguimos avanzando en nuestro propósito de llevar energía que transforma vidas. Atendimos **988 poblaciones en Colombia y 88 en Perú,** conectando territorios diversos y reduciendo brechas de acceso.

Nuestra red de distribución sigue siendo una pieza fundamental del modelo de negocio, llegando a más de 7 millones de clientes en Colombia y Perú. Pero cada nueva conexión es más que un dato: es una historia de progreso para familias y comunidades que hoy cuentan con un servicio confiable y seguro.

IPDE-8

GdO (Una empresa PROMIGAS)

290 Poblaciones atendidas	
38.993 Usuarios del periodo	**1.413.092** Usuarios acumulados
98 % Cobertura efectiva	**1.477 Mm³** Venta de gas natural

Surtigas (Una empresa PROMIGAS)

251 Poblaciones atendidas	
24.708 Usuarios del periodo	**957.198** Usuarios acumulados
94 % Cobertura efectiva	**736 Mm³** Venta de gas natural

Gases del Caribe *

291 Poblaciones atendidas	
44.244 Usuarios del periodo	**1.286.095** Usuarios acumulados
93 % Cobertura efectiva	**993 Mm³** Venta de gas natural

Efigas S.A. E.S.P. *

78 Poblaciones atendidas	
20.753 Usuarios del periodo	**739.100** Usuarios acumulados
88 % Cobertura efectiva	**320 Mm³** Venta de gas natural

Gases de La Guajira S.A. E.S.P. *

78 Poblaciones atendidas	
7.450 Usuarios del periodo	**149.654** Usuarios acumulados
88 % Cobertura efectiva	**72 Mm³** Venta de gas natural

PROMIGAS Perú

31 Poblaciones atendidas	
26.954 Usuarios del periodo	**371.514** Usuarios acumulados
76 % Cobertura efectiva	**469 Mm³** Venta de gas natural

Cálidda *

57 Poblaciones atendidas	
116.694 Usuarios del periodo	**2.082.941** Usuarios acumulados
82 % Cobertura efectiva	**8.359 Mm³** Venta de gas natural

*No controladas

IPHS-4

En 2025, 56.083 usuarios realizaron la conversión de GLP o leña a gas natural y lograron ahorros mensuales promedio de $50.000[5] .

Cabe resaltar que ya son más de **89.000 clientes con medición avanzada,** de los cuales cerca de **67.000** utilizan tecnología inteligente y **23.000** sistemas prepago, impulsando inclusión, modernización y bienestar.

En este periodo, nuestras compañías alcanzaron hitos que reflejan excelencia y compromiso. GdO renovó su certificación ambiental en la categoría Oro, otorgada por ACECOLOMBIA y obtuvo la certificación GTC ISO 21500 para Gestión de Proyectos. Adicionalmente recibió la calificación AAA de Fitch Ratings, lo cual ratifica su solidez empresarial. Surtigas, por su parte, recibió el Premio Andesco, en la categoría colaboradores, y el reconocimiento de Camacol por sus programas de Diversidad, Equidad e Inclusión.

Nuestras operaciones en Perú también destacaron al obtener el primer lugar en la categoría Reportes de Sostenibilidad, Gobernanza y Transparencia del premio GAIA a la Sostenibilidad y fuimos también galardonados con el Best Customer Experience en la categoría utilities, además de liderar el CX Index en servicios públicos en este país.

[5] Para el cálculo del ahorro, se toma como referencia el precio del cilindro de GLP y su diferencia con el precio del gas natural residencial.

NEGOCIOS DE **BAJAS EMISIONES**

SOLUCIONES ENERGÉTICAS

GRI 3-3

Nuestro compromiso con el futuro energético del país y la región se materializa en proyectos de energías renovables que impulsan competitividad, sostenibilidad y eficiencia. En línea con la estrategia Nuestra Energía 2040, firmamos un acuerdo para adquirir el 100 % de las operaciones de Zelestra Latam, propietaria de una plataforma regional de generación renovable con presencia en Colombia, Chile y Perú. Con esta adquisición, cuyo cierre está sujeto a las aprobaciones regulatorias correspondientes en este tipo de transacciones, **añadiremos proyectos de generación y almacenamiento solar con una capacidad contratada de 1,4 GW y más de 2,1 GW en desarrollo.**

El crecimiento orgánico en soluciones energéticas también ha sido sostenido. En 2025 pusimos en operación nuestro primer proyecto híbrido solar con almacenamiento en el sector retail de 860 kWh, en una de las cadenas más grandes y reconocidas del país, y avanzamos en la construcción de otros proyectos similares de 1.290 kWh de capacidad de almacenamiento en baterías.

También inauguramos el sistema solar Lamitech de **2,3 MW,** el proyecto con cambio de cubierta más grande del país, y estamos finalizando la construcción de nuestro primer distrito térmico con 660 toneladas de refrigeración, junto al proyecto Paita en Perú, de **20 MW.**

Actualmente, contamos con un portafolio propio de **161 MW**, compuesto por **122 MW** solares y **39 MW** en autogeneración y cogeneración a partir de gas. En 2025 generamos energía limpia equivalente a **106 GWh.**

Además de estos resultados, avanzamos de manera sostenida en la evaluación de oportunidades clave, fortaleciendo nuevas líneas de negocio con una oferta especializada y de alto valor para nuestros clientes, que incluyen soluciones de bioenergía, almacenamiento y eficiencia energética.

En síntesis, nuestro portafolio multienergético se ha fortalecido en los segmentos industrial y comercial, así como en el mercado mayorista, posicionando a Promigas como un jugador de plataformas y ecosistemas. Esta integración de capacidades permite capturar valor de extremo a extremo, habilitar nuevos modelos de negocio y consolidar un crecimiento rentable y sostenible.

ARMONÍA ENTRE PROGRESO Y NATURALEZA

Nuestra plataforma CO_2ROZO, pieza central del portafolio de soluciones basadas en naturaleza, ha logrado avances significativos en su primer año de ejecución. Más que un negocio, CO_2ROZO es un activo intangible que busca conservar 105.000 hectáreas de bosque seco tropical y humedales, evitando la emisión de 3,5 millones de toneladas de CO_2 equivalentes. Es una marca que conecta la sostenibilidad con la generación de valor.

Durante este primer año, CO_2ROZO se consolidó como una iniciativa reconocida internacionalmente, al registrarse en el estándar Verra con el ID 5680. Al cierre del tercer trimestre, vinculamos 21.683 hectáreas, superando en un 102 % la meta inicial. Hoy contamos con más de 27.000 hectáreas incorporadas y 730.000 hectáreas interesadas en sumarse al proyecto. Para lograrlo, implementamos un sistema de identificación de áreas potenciales que permitió mapear 799.644 hectáreas elegibles, de las cuales 85.000 son viables.

Además, hemos optimizado la composición del proyecto, superando las proyecciones iniciales de cobertura (65 % bosque y 35 % humedal) y alcanzando un 84 % de bosque y 16 % de humedal. Esta mejora nos permitirá mantener los indicadores financieros previstos con 89.000 hectáreas de bosque. El impacto ambiental también es notable: entre 2010 y 2020 se perdieron 374.000 hectáreas de bosques y humedales en el Caribe; hoy, CO_2ROZO evita la pérdida del 7 % de esa área, y se estima que llegará al 23 % al finalizar el proyecto.

Adicionalmente, hemos firmado acuerdos por 29.386 hectáreas de pastizales, lo que abre oportunidades para la gestión sostenible de tierras ganaderas y agrícolas.

CO_2ROZO se sumó al Pledge de 1 Trillion Trees del World Economic Forum y se ha convertido en una de nuestras apuestas por un futuro donde negocio y sostenibilidad avanzan juntos.

IPDE-4.5

19,5 MW
Cierres comerciales en proyectos de soluciones energéticas *2025*

38.945 tCO_2e
Emisiones reducidas en proyectos operativos (Huella Verde)
2025

DISTRIBUCIÓN DE ENERGÍA ELÉCTRICA

A través de CEO, nuestra distribuidora de energía eléctrica en el Cauca, atendimos a 38 poblaciones, logrando conectar más de 13.000 nuevos usuarios en 2025, para alcanzar un total acumulado de cerca de 475.000 clientes.

IPDE - 9

474.609
Usuarios acumulados

12.459
Usuarios del periodo

641 GWh
Venta de energía

38
Poblaciones atendidas

La Compañía reafirmó su compromiso con la calidad y la innovación en el servicio, cumpliendo las metas de los indicadores SAIDI y SAIFI, que confirman su continuidad y confiabilidad.

Durante este año, CEO también modernizó los servicios auxiliares de las subestaciones con esquemas redundantes y puso en marcha su primera subestación digital, que incorpora sistemas avanzados de control y protección para atender incidentes con mayor rapidez y precisión. Además, avanzó en la digitalización con gemelos digitales y analítica predictiva basada en inteligencia artificial para anticipar fallas y optimizar la operación.

Gracias a esta gestión, CEO superó su meta de utilidad bruta en multiservicios y redujo su nivel de exposición en bolsa, al pasar del 18 % al cierre de 2024 al 10 % durante 2025. En el negocio de trading de energía también se lograron resultados sobresalientes, superando la meta de 156 GWh y alcanzando 190 GWh, reflejo de una gestión eficiente y orientada a la creación de valor.

Otro hito importante es el haber superado los **74.000 clientes con medición avanzada (más del 17% del total de usuarios),** de los cuales cerca de **71.000** utilizan tecnología inteligente y **3.000** sistemas prepago.

MOVILIDAD SOSTENIBLE

Durante el período, implementamos diversas iniciativas para fortalecer el segmento de Movilidad Sostenible, con avances significativos en capacidades internas, gestión comercial, expansión de infraestructura e innovación.

En el frente estratégico, desarrollamos un modelo de intervención con talleres y encuentros, y realizamos un workshop conjunto entre los equipos de Movilidad en Colombia y Perú para alinear esfuerzos y definir focos de crecimiento. A partir de este trabajo, priorizamos segmentos con mayor potencial para soluciones de gas natural vehicular. Paralelamente, Promigas fortaleció su posicionamiento de marca como líder en descarbonización del transporte, con un ciclo de conferencias sobre energéticos de bajas emisiones, en alianza con una importante institución educativa de la región.

En gestión comercial, GdO lideró la transformación digital con el proyecto SIMOVIC, que optimiza la toma de decisiones mediante tableros de BI, logrando un incremento promedio del 42 % en conversiones mediante estrategias digitales. Se aprovecharon además sinergias con Brilla, vinculando al 100 % de los talleres de conversión, iniciativa que aporta aproximadamente el 5 % de las conversiones mensuales, y se realizó una reingeniería del discurso comercial enfocada en cadenas de suministro sostenibles, lo que permitió abrir nuevas oportunidades en Colombia y Perú. También impulsamos nuevos nichos de mercado con la implementación de la primera flota dedicada a GNV para operaciones de última milla, promoviendo vehículos dedicados y reafirmando nuestro compromiso ambiental.

En expansión de infraestructura, inauguramos nuevas estaciones en Colombia: la estación de servicio (EDS) Las Mercedes en Cartagena, que fortalece el corredor verde para carga pesada; la primera fase de la EDS Cautiva para el Ingenio Mayagüez; y seis estaciones virtuales en Montería para el suministro de GNV a vehículos livianos, en alianza con Distracom. En Colombia, entregamos 102 Mm^3 a los mercados de movilidad, alcanzando el 100 % del presupuesto de volumen 2025. A pesar del reto que supone la menor competitividad del GNV frente al diésel, logramos el ingreso de 200 vehículos dedicados en las zonas de Occidente y Costa, un 68 % más que en 2024.

En Perú, cumplimos la meta BOOT[6] con la apertura de nuevas estaciones, alcanzando nueve conectadas a través de Gases del Pacífico y un total de 16 en operación en el norte del país (14 GNV y 2 GNL), consolidando nuestra presencia regional y liderazgo en movilidad limpia. En el Norte del Perú, la ejecución de volumen llegó al 94% del presupuesto, afectada por retrasos en la apertura de nuevas EDS en las zonas de Gases del Norte del Perú y Gases del Pacífico. Sin embargo, se destaca el crecimiento de la flota GNL en 178%, alcanzando 225 vehículos acumulados, la apertura al público de 5 nuevas estaciones y la habilitación técnica, logística y documental de 3 EDS de GNV adicionales en la región.

Finalmente, innovamos en la experiencia del cliente con el desarrollo de la válvula de llenado lateral, una solución que mejora la ergonomía y elimina objeciones sobre la manipulación del capó, elevando la satisfacción del usuario.

[6] Construir, poseer, operar y transferir, por su sigla en inglés.

GNV
2024 vs 2025

Vehículos dedicados en el periodo
188 → 344

Vehículos dedicados acumulados
747 → 1.091

Vehículos convertidos
4.567 → 4.099

IPSE6, 7

IPHS-2

En total, cerca de **174.000** vehículos se han convertido al gas natural vehicular, y de ellos, 50.211 siguen apostando por este combustible menos contaminante que otros combustibles fósiles. Gracias a esta decisión, nuestros clientes han logrado ahorros estimados en **$16.000 millones**[7] y, al mismo tiempo, han evitado la emisión de más de **14.800 tCO_2e.** Un impacto positivo que nos inspira a seguir impulsando una movilidad más sostenible.

Durante 2025, continuamos impulsando soluciones de movilidad de bajas emisiones que fortalecen la competitividad del sector transporte y contribuyen a la descarbonización de sus operaciones. En este marco, se incorporaron 1.717 vehículos dedicados a GNV en nuestras zonas de influencia (incluidas las filiales no controladas), cuyo consumo promedio equivale a la conexión de 479.297 hogares, generando una reducción estimada de 49.458 toneladas de CO_2 al año frente a vehículos diésel.

[7] La estimación tiene en cuenta el recorrido promedio de un vehículo de servicio público y el diferencial de precios de los combustibles

FINANCIACIÓN NO BANCARIA - BRILLA

IPDE-4, PDE-5

En 2025, Brilla alcanzó una colocación de **$1,37 billones** mediante **518.000 créditos,** originados principalmente en estratos 1, 2 y 3 y en territorios con bajo acceso al crédito formal como Bolívar, Cauca, Córdoba y Sucre. Esto consolida a Brilla como un ecosistema de inclusión financiera de alto impacto. Como resultado, el **25,5 %** de los créditos otorgados se destinó a personas sin historial crediticio previo en el sector financiero, real o cooperativo.

El impacto es mayor en los segmentos más vulnerables: en estrato 1, el **29,7 %** de los créditos correspondió a nuevos usuarios incluidos financieramente. En municipios como **Arjona (Bolívar)** y **Tierralta (Córdoba)**, esta proporción alcanzó **35 %** y **42 %,** respectivamente.

En municipios intermedios y zonas rurales, Brilla colocó cerca del **45 %** de sus créditos, por un valor aproximado de **$613 mil millones,** contribuyendo de manera directa a la reducción de la pobreza monetaria, multidimensional y energética en estos territorios

Asimismo, Brilla impulsa el cierre de brechas de género: el **67 %** de los créditos se otorgan a mujeres, muchas de ellas madres cabeza de hogar. Estos recursos se orientan principalmente a mejorar las condiciones del hogar, donde la línea hogar representa cerca del **40 %** de la colocación, facilitando el acceso a bienes esenciales como electrodomésticos, lavadoras y neveras. Estos activos elevan el bienestar, reducen la pobreza energética y liberan tiempo productivo.

Finalmente, a través de su portafolio de **seguros y asistencias,** Brilla actúa como una red de protección financiera ante calamidades. En 2025, estos productos permitieron el **pago de cerca de $30 mil millones en siniestros, beneficiando a 6.742 familias.**

BRILLA
Colocación y acceso al crédito | **2024 → 2025**

1,33 → 1,37
Monto colocado
Billones

520.733 → 518.363
Créditos otorgados

ENFOQUE DE INCLUSIÓN

IPHS-5
MUJERES
876.504 → 918.724
(millones)
66 % → 67 %
Participación

IPHS-6
ZONAS RURALES
575.503 → 613.643
(millones)
44 % → 45 %
Participación

IPHS-7
ESTRATOS 1,2,3
1.234.895 → 1.288.688
(millones)
94 % → 94 %
Participación

SATISFACCIÓN DEL CLIENTE Y **CALIDAD DEL SERVICIO**

DURANTE 2025 AVANZAMOS EN LA CONSOLIDACIÓN DE UNA VISIÓN DE EXPERIENCIA DE CLIENTE (CX)

a través del proyecto Foco al Cliente, que orienta la forma en que diseñamos y gestionamos nuestras soluciones energéticas.

GRI 3-3

Esta visión busca poner nuestras capacidades y experticia en el sector energético al servicio de los clientes, a través de soluciones oportunas, innovadoras, asequibles y sostenibles, con una experiencia cercana y confiable.

Como parte de este proceso, realizamos el levantamiento de los principales journeys del cliente y avanzamos en ejercicios de segmentación, lo que nos permitió comprender mejor sus necesidades y comportamientos, y orientar de manera más precisa la gestión comercial y de servicio. Asimismo, definimos un conjunto de indicadores globales de experiencia de cliente para Promigas y sus empresas, junto con sus respectivos instrumentos de medición, sentando las bases para una gestión estructurada y enfocada en la mejora continua del relacionamiento con los clientes en todo el grupo. De esta manera, la organización desarrollará una medición homologada basada en el Net Promoter Score – NPS que refleje el nivel de satisfacción del cliente con la Compañía.

Con el objetivo de ofrecer una experiencia más simple, ágil y transparente, Promigas fortaleció sus procesos comerciales mediante la implementación de un software de gestión comercial (Comercial Gas Advisor, CGA), que permitió mejorar la experiencia del cliente al simplificar y agilizar la contratación de capacidad, la nominación y la facturación, ofreciendo mayores niveles de autogestión, claridad y trazabilidad de la información, y facilitando una interacción, eficiente y oportuna con los sistemas de transporte.

En línea con su compromiso con la seguridad y el abastecimiento energético del país, durante el mantenimiento de la terminal de regasificación, SPEC LNG, Promigas logró garantizar la disponibilidad de capacidad de transporte requerida para mitigar la contingencia a través de una estrategia articulada con todos los agentes del sector mediante la cual se estructuraron esquemas eficientes de contratación de capacidad de transporte a partir de fuentes de suministro alternas, fortaleciendo la resiliencia del sistema y asegurando el abastecimiento de los clientes conectados a nuestra red.

En el año, logramos niveles de continuidad en la prestación del servicio iguales al 99,99% en nuestras operaciones de transporte de gas y se mantuvo el índice de pérdidas por debajo del 1%, cumpliendo con el límite regulatorio establecido para el transporte de gas. Se continuó con la evaluación anual de los profesionales del Centro Principal de Control en temas relacionados con la identificación de condiciones anormales de operación (CAO) y medidas para atenderlas.

Cabe destacar que no se registraron incidentes operativos durante la puesta en marcha de nueva infraestructura ni en las modificaciones realizadas a la existente. Además, reafirmamos nuestro papel relevante en la cadena del gas en Colombia, ofreciendo al mercado una capacidad máxima de transporte de 1.165 Mpcd. Finalmente, se logró la entrada en operación de la nueva plataforma de nominaciones y transacciones de gas (CGA), fortaleciendo la eficiencia y confiabilidad de nuestros procesos.

NUESTRAS FILIALES, MÁS CERCA DE SUS CLIENTES

Surtigas mantuvo un alto nivel de continuidad en la prestación del servicio de gas natural, gracias al cumplimiento estricto de los planes de mantenimiento, campañas de sensibilización sobre el uso responsable de gasodomésticos y un sólido programa de prevención de daños en la infraestructura. En línea con su compromiso de mejora continua, avanzó en el desarrollo de funcionalidades para optimizar la gestión de la fuerza de trabajo en campo, agilizando la atención de eventos y tareas diarias y logrando respuestas más rápidas y efectivas ante las necesidades de los clientes. Asimismo, se fortaleció la operación desde el Centro de Control, reduciendo significativamente los tiempos

de atención de emergencias y restablecimiento del servicio, lo que se tradujo en menor tiempo de espera para los usuarios, mayor percepción de confiabilidad y eficiencia, y una disminución de reclamos asociados a demoras en la atención.

Durante el período, nuevos requerimientos originados en la regulación y ajustes operativos de los procesos internos elevaron el volumen de reclamaciones. Para mitigar estos impactos, se implementaron acciones orientadas a la satisfacción del cliente, como el desarrollo de analítica para mayor precisión en facturación y correctivos inmediatos en los sistemas.

GdO, por su parte, avanzó en la transformación del modelo de atención al cliente mediante la digitalización y la apertura de nuevos centros de experiencia en Jamundí y Buenaventura. Se facilitó la radicación de PQRS y se impulsó el proyecto de Oficina Virtual, fortaleciendo los canales de autogestión. Como resultado, se alcanzó un 97 % de satisfacción en oficinas físicas, un aumento del 4 % en transacciones virtuales y la atención segura de más de 2,5 millones de clientes. Además, las acciones implementadas lograron reducir en un 9 % las quejas y reclamos frente al año anterior, superando la meta establecida (38 por cada 10.000 clientes frente a 45 previstas), gracias a 32 iniciativas derivadas del análisis de la Voz del Cliente y los customer journey maps.

Su programa, **GdO Más cerca de Ti** busca interactuar con sus clientes y conocer sus necesidades, dificultades, preguntas e inquietudes relacionadas con el servicio de gas y facilitar el acceso a información, llevando profesionales de diferentes áreas a sus territorios de influencia. A través de encuentros abiertos y la "Ruta del Gas", este programa ofrece conocimiento práctico y transparente sobre el ciclo del gas, desde su origen hasta el hogar, para que cada familia se sienta segura, informada y acompañada.

CEO continuó fortaleciendo la experiencia de sus clientes con innovación y calidad. Implementó el canal de atención por WhatsApp, que se consolidó como el preferido por sus usuarios y alcanzó a más de **15.000 personas en el Cauca,** ampliando la cobertura y mejorando la interacción.

Paralelamente, la Compañía avanzó en modernizar la operación. La implementación de gemelos digitales y analítica predictiva basada en inteligencia artificial fortaleció la capacidad de anticipar fallas y optimizar procesos; y las mejoras en los servicios auxiliares de las subestaciones con esquemas redundantes garantizan estabilidad y soporte en tiempo real. También inauguró su primera subestación digital, que incorpora sistemas avanzados de control y protección para atender incidentes con mayor rapidez y precisión. Gracias a estas iniciativas, **CEO logró que el 70 % de la atención fuera a través de canales digitales,** reduciendo costos operativos y elevando así la satisfacción de sus clientes.

Nuestras empresas en Perú consolidaron su liderazgo en experiencia del cliente y digitalización. **Quavii** se mantuvo en el benchmark internacional Best Customer Experience (BCX) con 77,58 % durante tres trimestres y superó la meta de NPS (64% frente a 55,2 %), muy por encima del estándar sectorial (12,3 %).

En el ámbito digital, la autoatención por WhatsApp creció de 44,5 % a 73 %, con más de 116.000 conversaciones, reduciendo transferencias a asesores. Se optimizaron los servicios web y se automatizaron procesos internos, logrando atención más ágil y reduciendo el tiempo promedio de respuesta a PQRs a 15 días hábiles. Además, se incrementaron las notificaciones digitales (81 % a 92 %) y se estandarizaron respuestas para mejorar la gestión.

La estrategia incluyó iniciativas de inclusión como 580 cuadernillos en braille y capacitación en lengua de señas peruana, junto con mejoras en omnicanalidad, protocolos inclusivos y herramientas para clientes recurrentes. Estos avances fortalecieron la reputación de la Compañía en satisfacción, eficiencia y cultura centrada en el cliente.

EN CIFRAS

ÍNDICE DE SATISFACCIÓN Y LEALTAD

IPCS-1

80 2024 **82** 2025

Promigas corporativo

TRANSPORTE Y REGASIFICACIÓN

Empresa	IPCN-1 Continuidad 2024 → 2025	IPCN-2 Quejas y Reclamos 2024 → 2025
Promigas	99,99 → 99,99	25 → 36
Transmetano	99,99 → 99,95	39 → 18
Promioriente	99,99 → 99,95	24 → 12
Transoccidente	100 → 100	10 → 7
SPEC LNG	99,91 → 99,42	0 → 0

DISTRIBUCIÓN DE GAS

Empresa	Continuidad 2024 → 2025	Empresa	Quejas y Reclamos 2024 → 2025
Surtigas	99,63 → 99,32	Surtigas	34.503 → 48.440
GdO	99,94 → 99,98	GdO	68.549 → 61.694
Quavii - GNP	99,97 → 99,97	Promigas Perú	6.242 → 13.277
Quavii - GP	99,98 → 99,99		

DISTRIBUCIÓN DE ENERGÍA

Empresa	Continuidad 2024 → 2025	Quejas y Reclamos 2024 → 2025
CEO	SAIDI*	1.026,6 → 819,6
CEO	SAIFI**	7,11 → 12,71
CEO	Quejas y Reclamos***	32.719 → 51.541

* Duración promedio por usuario, de los eventos sucedidos durante el año, en minutos.
** Frecuencia promedio por usuario, de los eventos sucedidos durante el año, en cantidad.
*** Todas fueron gestionadas y atendidas dentro de los 15 días estipulados por la norma.

PRIVACIDAD Y PROTECCIÓN DE DATOS 2024 → 2025

GRI 418-1

13 → 14*
Reclamaciones recibidas y corroboradas*

3 → 2**
Reclamaciones de autoridades regulatorias**

0 → 0
Casos identificados de filtración, robos o pérdidas de datos de clientes.

* Son 10 recibidas por GdO, 3 por CEO y 1 por Surtigas.
** Requerimientos recibidos por GdO.

GESTIÓN ECONÓMICA Y **FINANCIERA CORPORATIVA**

ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS

A continuación, presentamos las principales cifras del Balance General y del Estado de Resultados para el año 2025, en comparación con el ejercicio de 2024.

Balance General **(Cifras en millones de pesos)**

ACTIVO	DIC-24	DIC-25	VAR %
Activo Corriente	706.666	765.942	8
Activo Fijo Neto	186.954	3.142.803	1581
Activo en Concesión	1.987.302	1.384.313	-30
Activo Financiero	3.288.144	1.657.666	-50
Otros Activos	6.032.036	5.861.996	-3
TOTAL ACTIVOS	**12.201.102**	**12.812.719**	5
PASIVO			
Pasivo Corriente	718.619	410.181	-43
Pasivo No Corriente	5.001.348	5.781.455	16
TOTAL PASIVOS	**5.719.967**	**6.191.636**	8
TOTAL PATRIMONIO	**6.481.135**	**6.621.083**	2
PASIVO + PATRIMONIO	**12.201.102**	**12.812.719**	5

Al cierre de 2025, los activos totales registraron un crecimiento del 5 %, impulsado principalmente por el incremento del Activo Fijo. Este comportamiento obedece al reconocimiento como propiedad, planta y equipo de activos tales como gasoductos, edificaciones y maquinaria, previamente clasificados como activos en concesión. Adicionalmente, se registraron como arrendamientos operativos los contratos de arrendamiento financiero asociados a Soluciones Energéticas. Como consecuencia, el rubro de Activo en Concesión reflejó una disminución del 30 %, efecto que fue compensado parcialmente por la ejecución del plan de inversiones de la Compañía, destacándose proyectos como las rehabilitaciones de las Líneas 20A, 20E y 20D, la Bidireccionalidad 170 Mpcd, la variante HCA Luruaco, las adecuaciones de válvulas de seccionamiento y el ramal Repelón.

El Activo Corriente aumentó en 8 %, explicado por el incremento en caja derivado del crédito obtenido en diciembre por $250.000 millones, así como por el crecimiento de las cuentas por cobrar del negocio de Financiación No Bancaria, debido a vencimientos de corto plazo.

Por su parte, el Activo Financiero, registrado conforme a la norma IFRIC 12 sobre concesiones de transporte de gas, presentó variaciones atribuibles a la actualización de variables operativas y macroeconómicas, junto con el ajuste del costo promedio ponderado de capital (WACC).

Los Otros Activos registraron una disminución producto del traslado a Activo Fijo de los contratos de arrendamiento financiero de soluciones energéticas, los cuales fueron reclasificados como arrendamientos operativos. A ello se suma la amortización de préstamos otorgados a entidades vinculadas, por $75.600 millones a CEO y $30.000 millones a Surtigas. Además, se observó una reducción en las inversiones permanentes como resultado de la revaluación del 14,79 % ocurrida en 2025, que impactó los ajustes por conversión de empresas en el exterior. No obstante, las compañías vinculadas presentaron un desempeño positivo respecto a 2024. Las empresas controladas nacionales crecieron un 1 %, destacándose la Sociedad Portuaria El Cayao (SPEC), que reportó mayores ingresos por disponibilidad y una reducción en costos de *boil-off gas;* y Promisol, que registró un año completo de operación del arriendo Hocol Booster, eficiencias en sus

proyectos de construcción y la entrada en operación de servicios de O&M solar para Promigas, Surtigas, Gases de Occidente y la Compañía Energética de Occidente (CEO).

La disminución en Otros Activos fue moderada, debido al incremento en las colocaciones del programa Brilla a través de Surtigas; al reconocimiento como Activo Intangible de servidumbres anteriormente clasificadas como Activo en Concesión ($27.702 millones); y al traslado desde Activo Concesionado hacia activos mantenidos para la venta de los equipos de la Estación Compresora Sahagún ($6.973 millones), los cuales se encontraban fuera de operación. Adicionalmente, se registraron avances en proyectos en ejecución, entre ellos Tantay y Terra.

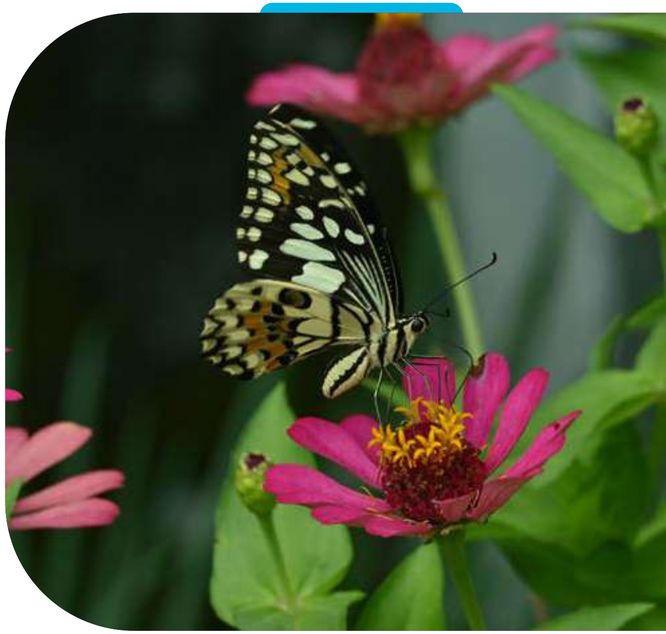
En cuanto a los pasivos totales, estos presentaron un crecimiento del 8 %, explicado principalmente por la adquisición de obligaciones financieras a largo plazo. Este aumento fue parcialmente compensado por el efecto de la revaluación del 14,79 %, que redujo el valor de la deuda denominada en dólares, correspondiente a USD 240 millones provenientes de bonos internacionales emitidos en 2019 y 2020. En 2025, se adquirieron créditos y se emitieron bonos por un total de $1,63 billones, destinados al desarrollo del objeto social y la sustitución de pasivos, aprovechando condiciones favorables del mercado. Entre estos desembolsos, destacan $24.400 millones del segundo tramo de la primera emisión de bonos sociales de una corporación en Colombia, realizada junto con IFC para financiar el programa Brilla, en una colocación sindicada entre Promigas, Surtigas y GDO. Además, se llevó a cabo una segunda emisión de bonos ordinarios de Promigas en el segundo mercado, por $350.000 millones. En total, se realizaron prepagos, amortizaciones y pagos de vencimientos de obligaciones financieras por $405.294 millones. Por último, dada la revaluación de la TRM en el año, hubo una disminución por diferencia en cambio.

Asimismo, el pasivo por impuesto diferido aumentó como consecuencia de la actualización del Activo Financiero realizada en noviembre de 2025.

Finalmente, el Patrimonio registró un crecimiento del 2 %, impulsado por la acumulación de utilidades del ejercicio, aunque moderado por los ajustes por conversión de las empresas en el exterior, afectados por la revaluación.

Resumen Estado de Resultados (Cifras en millones de pesos)

	DIC-24	DIC-25	VAR %
Ingresos Operacionales	1.065.972	1.008.231	-5
Ingreso Construcciones	267.417	261.299	-2
Mét. Participación controladas	635.036	640.365	1
↳ Nacionales	579.815	588.220	1
↳ Exterior	55.221	52.146	-6
Mét. Participación asociadas	286.269	285.019	-0,4
↳ Nacionales	116.984	107.464	-8
↳ Exterior	169.285	177.556	5
Costos y Gastos	507.916	476.879	-6
Costos Construcciones	267.417	261.299	-2
EBITDA	**1.479.361**	**1.456.737**	**-2**
Depreciación, Amortización y Prov.	238.674	221.830	-7
Utilidad Operacional	**1.240.686**	**1.234.907**	**0**
Ingreso Activo Financiero	266.000	537.902	102
Otros Ingresos	86.479	82.926	-4
Otros Egresos	461.139	392.067	-15
Utilidad A.I.	**1.132.027**	**1.463.668**	**29**
Impuesto de Renta	71.574	386.329	440
Utilidad Neta	**1.060.453**	**1.077.339**	**2**



Durante el 2025, los ingresos operacionales de la compañía presentaron una disminución del 5 % frente al 2024. Esta variación se explica principalmente por la reducción en los volúmenes de gas transportado, en particular hacia el sector termoeléctrico, como consecuencia de un año con alta hidrología. El mayor nivel de los embalses redujo la necesidad de generación térmica y, por ende, la demanda de gas natural como fuente de respaldo energético.

No obstante, este resultado fue parcialmente compensado por el desempeño positivo de otros negocios del portafolio. En primer lugar, el negocio de Financiación No Bancaria registró mayores ingresos, impulsados tanto por un incremento en los niveles de

facturación como por el inicio del tercer fondeo de la cartera de Surtigas por parte de Promigas. En segundo lugar, el negocio de Soluciones Energéticas mostró un crecimiento relevante, derivado del fortalecimiento de su capacidad operativa y del avance de proyectos ejecutados.

En 2025, los ingresos asociados a construcciones presentaron una disminución frente al año anterior. Este comportamiento se explica por las mayores capitalizaciones realizadas durante el ejercicio, las cuales corresponden a proyectos que venían en desarrollo desde 2024 y que alcanzaron hitos relevantes durante el periodo. Entre estos proyectos se destacan la rehabilitación de las líneas 20A, 20E y 20D, la variante HCA Luruaco, el ramal Repelón 3", así como diversas intervenciones de rehabilitación, recubrimiento e instalación de placas, entre otras actividades orientadas a mantener la integridad y confiabilidad del sistema.

La compañía continúa ejecutando su plan de inversiones estratégicas, dentro del cual sobresale el proyecto de Bidireccionalidad 170 Mpcd, iniciativa clave del Plan de Abastecimiento de la UPME que permitirá fortalecer la seguridad energética mediante la capacidad de transportar gas hacia el interior del país. Paralelamente, se avanzó en la ejecución de otras iniciativas iniciadas en años anteriores, entre ellas la variante HCA Luruaco, la adecuación de válvulas de seccionamiento, el ramal Repelón 3" y diversos frentes de trabajo de rehabilitación y recubrimiento.

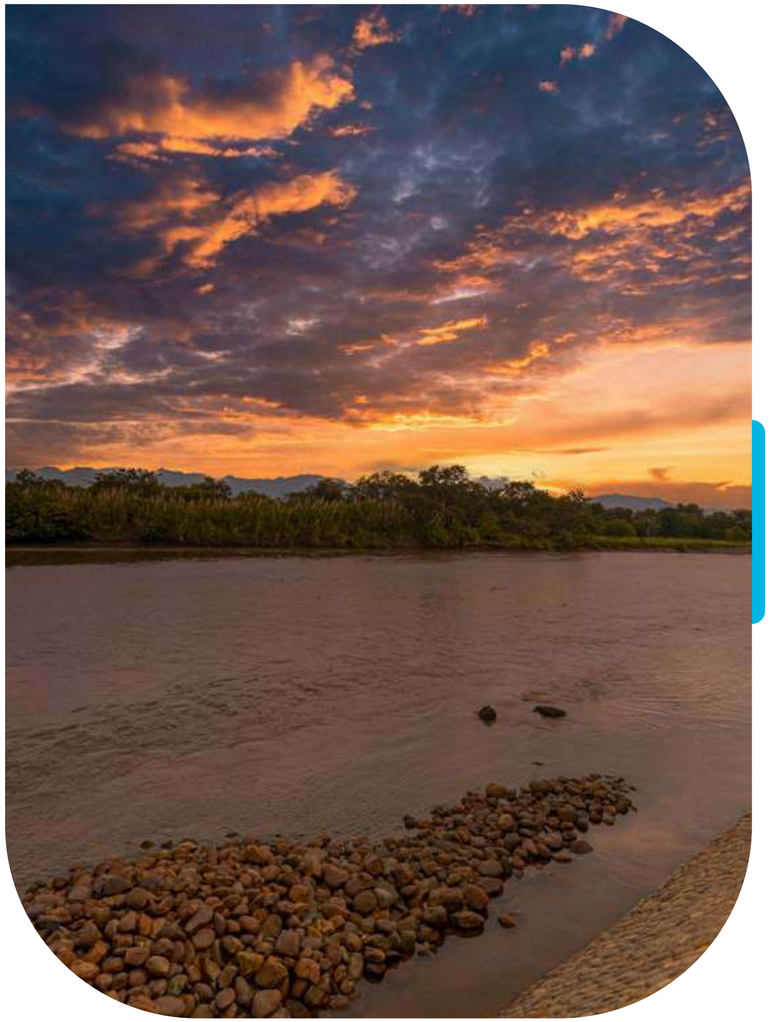
De acuerdo con la NIIF 15, las inversiones asociadas a la construcción bajo esquemas de concesión se reconocen como ingreso y, simultáneamente, como un costo por igual monto. En el caso de esta concesión, cuya naturaleza difiere de las operaciones desarrolladas en Perú, el registro contable refleja este tratamiento particular, sin efectos netos en el resultado del periodo.

Los ingresos reconocidos por el Método de Participación de las empresas controladas registraron un incremento del 1 % frente al año anterior. Este crecimiento obedece principalmente al sólido desempeño de las compañías vinculadas nacionales. En particular, SPEC presentó mejores resultados derivados de mayores ingresos por disponibilidad y de una reducción en los costos asociados al *boil-off gas,* lo que contribuyó positivamente al margen operativo. Por su parte, Promisol reflejó un comportamiento favorable impulsado por un año completo de operación del arriendo de la infraestructura Hocol Booster, eficiencias alcanzadas en la ejecución de sus proyectos de construcción y la entrada en operación de nuevos servicios de operación y mantenimiento (O&M) solar prestados a Surtigas, Promigas, Gases de Occidente y la Compañía Energética de Occidente (CEO).

En cuanto a las compañías del exterior, se observó un decrecimiento del 6 %, principalmente en Gases del Pacifico, la cual es contrarrestada por los mejores resultados presentados en Gases del Norte del Perú.

Los ingresos provenientes del Método de Participación de las empresas asociadas registraron una disminución del 0,4 % frente al año anterior. Este resultado responde, principalmente, a la menor utilidad reportada por Gases del Caribe, que presentó un desempeño inferior en los negocios de comercialización, materiales y servicios, así como en la línea de Financiación No Bancaria (FNB). En contraste, Cálidda mostró un comportamiento favorable durante el periodo, impulsado por mayores ingresos en sus negocios de distribución y financiamiento, lo que contribuyó a mitigar parcialmente la reducción observada en el portafolio de asociadas.

Los costos y gastos del ejercicio presentaron una disminución del 6 % respecto al año anterior. Esta variación se explica, principalmente, por el registro efectuado en 2024 del costo asociado al reconocimiento del arriendo financiero de los proyectos en ejecución del negocio de Soluciones Energéticas, iniciados en agosto de 2023. Durante 2025, dicho costo fue menor debido al desmonte parcial del activo financiero correspondiente, lo que redujo el impacto contable frente al año previo.



No obstante, esta disminución fue parcialmente compensada por incrementos asociados al desarrollo normal de las operaciones. Entre estos se destacan: mayores gastos laborales, derivados del ajuste salarial anual; incremento en los gastos de gas combustible, explicado tanto por el mayor precio del gas como por el incremento en el uso de compresores, debido a los nuevos contratos de transporte que incorporan mayores compromisos de bidireccionalidad; traslado a gasto de los costos relacionados con los proyectos Catalyst y Terra, una vez alcanzadas las etapas definidas para su reconocimiento contable.

El comportamiento de la Depreciación y Amortización durante 2025 estuvo influenciado por el reconocimiento de ingresos asociados al reintegro de provisiones. En particular, se registraron $8.720 millones correspondientes a la reversión de provisiones ambientales vinculadas al gasoducto Jobo–Cartagena 10" y al retiro de objetos del río Magdalena. Adicionalmente, se reconoció el reintegro de provisiones por demandas de alumbrado público por $8.517 millones, relacionadas con los municipios de Tolú, Buenavista, Salamina, Purísima, entre otros.

Estos efectos favorables fueron parcialmente compensados por el aumento en los cargos por depreciación derivados de las capitalizaciones realizadas durante el periodo. Entre los proyectos con mayor impacto se destacan la rehabilitación de las líneas 20A, 20E y 20D, la variante HCA Luruaco, el ramal Repelón 3, así como diversas intervenciones adicionales de rehabilitación y mejoras realizadas para garantizar la confiabilidad y continuidad del sistema de transporte.

El ingreso por Activo Financiero, relacionado con las concesiones de gasoductos, refleja el ajuste anual correspondiente debido a la actualización de las variables macroeconómicas y del costo promedio ponderado de capital (WACC).

Los Otros Ingresos registraron una disminución atribuible al menor saldo de los préstamos con compañías vinculadas, como resultado de las amortizaciones realizadas. Adicionalmente, la reducción en la DTF impactó negativamente los intereses generados por las cuentas de ahorro y los fondos de inversión.

La disminución en los Otros Egresos durante 2025 estuvo principalmente asociada a menores gastos financieros. Este comportamiento se explicó, en primer lugar, por la reducción en las tasas aplicables a los bonos en pesos indexados al IPC y al IBR, así como por un menor gasto derivado del ajuste de la UVR, producto de la variación anual de dicho índice.

Adicionalmente, se registró una disminución en los intereses pagados a la banca comercial, consecuencia de la refinanciación por $332.000 millones mediante la emisión de bonos ordinarios en el segundo mercado a finales de diciembre de 2024. Como resultado de estas acciones, la tasa promedio de la deuda durante 2025 se redujo a 9,38 % EA, en comparación con el 10,91 % EA registrado en 2024, lo cual compensó parcialmente el aumento de la deuda promedio entre ambos periodos.

Por otra parte, en 2024 se habían reconocido $25.447 millones por intereses de mora derivados del laudo arbitral con Canacol, valor que no estuvo presente en 2025 y que también contribuyó a la disminución observada en los otros egresos.

El Impuesto de Renta aumentó por efecto de la actualización del impuesto diferido como resultado de la actualización del Activo Financiero por reclasificación a Propiedad, planta y equipo de alguno de sus componentes. Por otro lado, este aumento se compensa con los ahorros fiscales de $10.300 millones generados por el negocio de Soluciones Energéticas. Se obtuvo una deducción especial de $11.379 millones, correspondiente a un CAPEX equivalente de $22.800 millones relacionados con proyectos ya operativos y certificados por la UPME. Además, se registró un beneficio de depreciación acelerada de estos proyectos por $20.100 millones.

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

A continuación, se presentan los resultados financieros consolidados a diciembre de 2025, comparados con los presentados a diciembre de 2024:

Balance General Consolidado

(Cifras en millones de pesos)

ACTIVO	DIC-24	DIC-25	VAR %
Activo Corriente	3.611.077	3.635.117	1
Activo Fijo Neto	1.577.749	4.754.573	201
Activo en Concesión	6.375.120	5.578.267	-12
Activo Financiero	4.208.953	2.665.769	-37
Otros Activos	4.638.264	4.051.653	-13
TOTAL ACTIVOS	**20.411.164**	**20.685.380**	**1**
PASIVO			
Pasivo Corriente	2.869.502	2.005.779	-30
Largo plazo	10.659.859	11.652.147	9
TOTAL PASIVOS	**13.529.361**	**13.657.926**	**1**
TOTAL PATRIMONIO	**6.881.803**	**7.027.453**	**2**
PASIVO + PATRIMONIO	**20.411.164**	**20.685.380**	**1**

El Activo Total aumenta como resultado del reconocimiento en Promigas como propiedad, planta y equipo de activos tales como gasoductos, edificaciones y maquinaria, previamente clasificados como activos en concesión. Adicionalmente, se registraron como arrendamientos operativos los contratos de arrendamiento financiero asociados a soluciones energéticas. Como consecuencia, el rubro de Activo en Concesión reflejó una disminución del 37 %.

El Activo Financiero, que se genera en virtud de la norma contable IFRIC 12 que rige las concesiones de transporte y distribución, presentó una variación producto de la actualización periódica de las cifras operativas y macroeconómicas. Adicionalmente, se ajustó el costo promedio ponderado de capital o WACC, utilizado para descontar el valor de mercado de los gasoductos y las redes de distribución.

Los Pasivos totales aumentaron como resultado por la adquisición de obligaciones financieras a largo plazo en Promigas, las cuales se compensan con la revaluación presentada en 2025, que afecta la deuda en dólares de Promigas y las filiales en Perú.

En 2025, Promigas tomó créditos y se emitieron bonos por un total de $3,71 billones, destinados al desarrollo del objeto social y la sustitución de pasivos, aprovechando condiciones favorables del mercado. Entre estos desembolsos, destacan $181.900 millones del segundo tramo de la primera emisión de bonos sociales de una corporación en Colombia, realizada junto con IFC para financiar el programa Brilla, en una colocación sindicada entre Promigas, Surtigas y GDO. Además, se llevó a cabo una segunda emisión de bonos ordinarios de Promigas en el segundo mercado, por $350.000 millones.

Estado de Resultados Consolidado

(Cifras en millones de pesos)

	DIC-24	DIC-25	VAR %
Ingresos Operacionales	6.621.208	6.698.270	1
Ingreso Construcciones	731.457	647.301	-12
↳ Nacionales	321.051	287.853	-10
↳ Exterior	410.406	359.448	-12
Método de participación asociadas	286.367	285.292	-0
↳ Nacionales	117.082	107.737	-8
↳ Exterior	169.285	177.556	5
Costos y Gastos	4.745.520	4.817.034	2
Costos Construcciones	467.075	398.755	-15
↳ Nacionales	231.354	195.900	-15
↳ Exterior	235.721	202.855	-14
EBITDA	**2.426.436**	**2.415.074**	**-0**
Depreciación y Amortización	422.465	424.797	1
Utilidad Operacional	**2.003.971**	**1.990.278**	**-1**
Ingreso Activo Financiero	350.919	623.163	78
Otros Ingresos	116.218	97.529	-16
Otros Egresos	857.711	784.955	-8
Utilidad A.I.	**1.613.396**	**1.926.014**	**19**
Impuesto de Renta	434.302	714.756	65
Interés Minoritario	122.365	137.346	12
Utilidad Neta	**1.056.729**	**1.073.912**	**2**

Los ingresos operacionales crecieron un 1 %, impulsados principalmente por la distribuidora Surtigas, como resultado del incremento en el precio de suministro, la mayor tarifa de distribución y transporte, así como por el crecimiento en el volumen de consumo; por la distribuidora de energía eléctrica CEO, por mayores ingresos por generación y distribución de energía; y en la transportadora Transmetano, por el mayor volumen por cambio de poder calorífico del gas que llega a Sebastopol, y mayor capacidad en firme de los clientes Vanti, EPM, Alcanos, y nuevo el volumen por Distracom.

Los ingresos y costos por construcciones presentaron una disminución en las compañías Transmetano y Promigas, así como en las operaciones del exterior, específicamente en Gases del Pacífico y Gasnorp.

En Promigas, esta variación obedece a las mayores capitalizaciones realizadas durante el periodo, correspondientes a proyectos que venían en ejecución desde 2024 y que alcanzaron hitos relevantes en el ejercicio. Entre estos se destacan la rehabilitación de las líneas 20A, 20E y 20D; la variante HCA Luruaco; el ramal Repelón de 3"; y diversas actividades de rehabilitación, recubrimiento e instalación de placas, orientadas a preservar la integridad y confiabilidad del sistema; mientras que en Transmetano, por el menor avance en proyectos constructivos durante 2025, frente al mayor nivel de ejecución registrado en 2024, por la construcción de la variante primavera

En Gases del Pacífico, la disminución se explica por el desplazamiento en la ejecución de los proyectos Malabrigo y Chimbote, así como por retrasos en las conexiones residenciales derivados de la tardía publicación del Programa Anual de Promociones del Ministerio. Finalmente, en Gasnorp, la reducción está asociada a una menor causación de servidumbres, las cuales fueron reprogramadas para 2026.

El ingreso por el Método de Participación de las empresas asociadas disminuyó, debido a las menores utilidades reportadas por Gases del Caribe, por el menor resultado en los negocios de comercialización, materiales y servicios y FNB. En contraste, Calidda mostró mejores resultados en el negocio de Gas Natural.

Los costos y gastos presentaron un crecimiento del 2 %, por debajo de la inflación del año, y el cual va asociado al incremento de ingresos de Surtigas, ya que para este año presenta un incremento proporcional en el costo de distribución, por aumento en el costo de suministro y transporte, como consecuencia de las restricciones en los campos de Guajira y Bullerengue. Este aumento se contrarresta por el menor costo de *boil off gas* presentado en SPEC.

El ingreso por Activo Financiero incrementó en Promigas, debido al ajuste anual de variables macroeconómicas y operativas.

La disminución en los Otros Egresos durante 2025 estuvo principalmente asociada a menores gastos financieros. Este comportamiento se explicó, en primer lugar, por la reducción en las tasas aplicables a los bonos en pesos indexados al IPC y al IBR, así como por un menor gasto derivado del ajuste de la UVR, producto de la variación anual de dicho índice.

El Impuesto de Renta aumentó en Promigas por efecto de la actualización del impuesto diferido como resultado de la actualización del Activo Financiero por reclasificación a Propiedad, planta y equipo de alguno de sus componentes.

SISTEMAS DE REVELACIÓN Y CONTROL DE LA INFORMACIÓN FINANCIERA

En Promigas, implementamos controles y procedimientos internos para gestionar los riesgos del negocio, preservar la eficacia, eficiencia y efectividad de las operaciones, y asegurar la confiabilidad y oportunidad de la información que presentamos a nuestros grupos de interés.

Permanentemente, verificamos y evaluamos el desempeño y la efectividad del control interno sobre los reportes financieros. Estas evaluaciones incluyen el análisis de diseño y efectividad de los controles que mitigan los riesgos asociados a la generación de información financiera, los cuales, además, están orientados a garantizar la integridad de la misma.

Los mecanismos de monitoreo que hemos establecido en nuestro Sistema de Control Interno garantizan de manera razonable que en el transcurso de 2025 en dichos controles no hubo deficiencias que hayan impedido registrar, procesar, resumir y presentar adecuadamente la información financiera. Asimismo, no se ha tenido conocimiento de fraudes, errores malintencionados o manipulaciones que hubieran afectado la calidad de esta información.

EN CIFRAS

DIVERSIFICACIÓN EBITDA

2% Crecimiento de utilidad neta — IPDE-1

21% Bajas Emisiones — IPDE-3

19% Nuevas geografías

Inversión en proyectos de bajas o cero emisiones y energías limpias.

IPSE-1

19 % 2024

26 % 2025

55 % Proyectado 2030

Nota: corresponde a inversiones en energías renovables, combustibles limpios y eficiencia energética.

Ingresos que provienen de productos, servicios o negocios de bajas emisiones

IPSE-2

Porcentajes sobre ingresos totales

IPSE-3

	2024	2025	PROYECTADO A 2030	2024 (%)	2025 (%)	PROYECTADO A 2030 (%)
Energías renovables (solar)	$13.021	$22.641	$118.203	0,22	0,3	1,2
Conversiones a combustibles limpios (GNV)	$189.935	$189.935	$260.848	2,61	2,8	2,5
Conversiones a combustibles limpios (gas natural)	$31.082	$22.753	$27.908	0,5	0,3	0,3
Eficiencia energética	$21.895	$3.292	$138.578	0,37	0	1,4

Cifras en millones de pesos.

Valor económico directo generado y distribuido

GRI 201-1

2024	2025
MILLONES DE PESOS	MILLONES DE PESOS
8.151.172 VALOR ECONÓMICO **DIRECTO CREADO***	**8.395.489** VALOR ECONÓMICO **DIRECTO CREADO***
439.541	497.077
4.518.705	4.509.341
21.031	23.078
511.396	527.398
1.509.447	1.495.616
DISTRIBUIDO 7.000.120	DISTRIBUIDO 7.052.510
RETENIDO 1.151.052	RETENIDO 1.342.979

Salarios y beneficios sociales colaboradores · Costos operativos · Inversiones en la comunidad · Pagos a gobierno · Dividendos (proveedores de capital)

* El valor económico directo creado corresponde a ingreso operacional+ingreso activo financiero+método de participación+dividendos recibidos

PERSPECTIVAS

DE CARA A 2026, EL PANORAMA MACROECONÓMICO SE TORNA MÁS DESAFIANTE, particularmente en materia inflacionaria y monetaria.

El aumento del salario mínimo en 23 % introduce un riesgo relevante de presiones inflacionarias, tanto directas como indirectas, a través de mayores costos laborales, efectos de indexación y ajustes en precios de servicios.

Este choque salarial podría dificultar la convergencia de la inflación hacia la meta del 3 %, limitando el margen de acción del Banco de la República. En este contexto, la autoridad monetaria podría verse obligada a mantener una postura restrictiva por más tiempo, en contraste con la Reserva Federal de Estados Unidos, que ya se encuentra en un ciclo de reducción de tasas. Esto implicaría un mayor diferencial de tasas de interés a favor de Colombia, sosteniendo el atractivo relativo de activos locales.

En términos cambiarios, se espera que la TRM en 2026 se mueva en un rango entre COP 3.600 y 3.900, con episodios de volatilidad asociados al ciclo político y a las elecciones legislativas de mitad de año. Un aumento en la incertidumbre política podría generar presiones temporales de depreciación, pero es de esperar que haya correcciones estructurales por la dinámica de la balanza corriente actual, con remesas creciendo y precios del barril estables.

No obstante, este mayor diferencial de tasas también implicaría condiciones financieras internas más exigentes, con niveles elevados en tasas de referencia como la IBR y la DTF, afectando el costo del crédito, la inversión privada y la velocidad de recuperación económica.

Por su parte, en Perú, el panorama macroeconómico se perfila como estable, aunque no exento de riesgos. Las proyecciones apuntan a un crecimiento del PIB en un rango de 2,8% a 3,2%, sustentado en la continuidad del consumo privado y la inversión, aunque con posibles episodios de cautela asociados al ciclo político.

Un elemento clave será el año electoral, que podría introducir mayor incertidumbre en la toma de decisiones de inversión durante la primera mitad del año. No obstante, la experiencia histórica sugiere que los impactos macroeconómicos suelen ser transitorios, siempre que se mantenga la institucionalidad económica y la independencia del banco central.

La inflación se espera que permanezca dentro del rango meta, aunque con una ligera normalización hacia niveles cercanos al 2 % y 2,3 %, en línea con una economía operando más cerca de su potencial. En este escenario, el Banco Central de Reserva del Perú mantendría una política monetaria prudente, ajustando tasas de manera gradual y reaccionando oportunamente ante choques externos o presiones internas.

En el ámbito externo, la economía peruana continuará beneficiándose de su perfil exportador, aunque será sensible a la evolución de la economía china y a los precios internacionales de los metales. La estabilidad del tipo de cambio dependerá de la continuidad de flujos de exportación, remesas y de la capacidad del banco central para suavizar episodios de volatilidad financiera.

En **transporte de gas,** en el próximo año, proyectamos asegurar la confiabilidad y eficiencia en el suministro mediante la contratación del 100 % de la capacidad adicional de 20 Mpcd de bidireccionalidad y 11,6 Mpcd de la capacidad remanente de regasificación en SPEC. Estas acciones se complementarán con la conexión de nuevas fuentes de suministro a nuestro sistema de transporte, reduciendo el *time-to-market* y garantizando el abastecimiento oportuno de la demanda. Con estas iniciativas, reafirmamos nuestro compromiso de ofrecer un servicio seguro, continuo y alineado con las necesidades del mercado.

En **distribución de gas natural,** seguiremos trabajando para avanzar en un entorno desafiante. Priorizaremos la gestión del recaudo para proteger la liquidez y controlar el deterioro de cartera, mientras avanzamos en nuevos contratos de energía solar para el sector industrial y continuamos optimizando la operación.

Además, trabajaremos para asegurar contratos de gas y transporte que garanticen abastecimiento competitivo a mediano y largo plazo, y gestionaremos recursos que permitan conectar más usuarios al servicio de gas natural. Finalmente, seguimos impulsando la extensión de la concesión de Cálidda en Perú, consolidando nuestra presencia y liderazgo en la región.

Seguiremos avanzando con paso firme como orquestadores de la agregación energética, ofreciendo a cada cliente su mejor balance energético y potenciando su captura de valor, capitalizando nuestro *know-how* como inversionistas y operadores de infraestructura para introducir tecnologías y soluciones con los **negocios de bajas emisiones.**

En 2026, Promigas espera alcanzar un hito clave en su consolidación como grupo multienergético en

Latinoamérica, reforzando su liderazgo al integrar gas natural y energías renovables. Esto se espera lograr con el cierre de la transacción que involucra las acciones de Zelestra Latam. El cierre está condicionado a la aprobación de las autoridades regulatorias en Colombia y Perú, así como al cumplimiento de las condiciones precedentes habituales en este tipo de operaciones.

Soluciones Energéticas continuará consolidando un modelo integrado y centrado en el cliente, ofreciendo soluciones bajas en carbono que combinan eficiencia, confiabilidad y resiliencia. El negocio evoluciona de vender energía a diseñar la mejor solución energética posible para cada cliente conectando tecnologías y moléculas.

Seguiremos evolucionando para mejorar el servicio al cliente que está en el centro de nuestra estrategia, fortaleciendo una gestión basada en la escucha activa y en la medición sistemática de la experiencia a lo largo de los distintos puntos de contacto. Para ello, consolidaremos un modelo de medición relacional y transaccional que permitirá hacer seguimiento continuo a la experiencia del cliente, identificar oportunidades de mejora y soportar la toma de decisiones comerciales y operativas. En paralelo, impulsaremos el desarrollo de los comportamientos y capacidades de los colaboradores para asegurar una atención consistente, cercana y de alto valor, orientada a construir relaciones de largo plazo con todos nuestros los clientes.

Nuestras empresas distribuidoras de gas natural proyectan acciones estratégicas orientadas a fortalecer la seguridad, la eficiencia operativa y la experiencia del cliente.

Surtigas enfocará sus esfuerzos en consolidar la cultura de uso seguro del gas natural mediante programas de educación y concientización sobre prácticas responsables. Además, incorporará gemelos digitales en la operación para anticipar escenarios, simular maniobras y optimizar el seccionamiento de la red, garantizando continuidad del servicio y reduciendo los tiempos de afectación ante eventos no programados.

Por su parte, **GdO** avanzará en la optimización del modelo de atención, con la consolidación de la omnicanalidad, asegurando experiencias coherentes y accesibles en todos los canales. Asimismo, mantendrá altos niveles de satisfacción del cliente y profundizará el enfoque centrado en el usuario mediante la evolución del *customer journey* y la mejora de procesos críticos, generando valor y fortaleciendo la experiencia integral.

Quavii enfocará su estrategia en optimizar la gestión de PQRS mediante la automatización de procesos críticos, reduciendo tiempos de respuesta y asegurando el cumplimiento de acuerdos de servicio. Se incorporará la automatización de cartas de quejas y reclamos para garantizar uniformidad y eficiencia operativa, logrando una atención más ágil y mitigando riesgos regulatorios.

Asimismo, se impulsará el incremento de indicadores clave como NPS e INS[8] , reforzando el liderazgo en *benchmarks* internacionales. Se implementará el modelo de *Economics* de la Experiencia para vincular la gestión de CX con resultados financieros, demostrando su impacto en ingresos, costos y fidelización. Finalmente, se fortalecerá la innovación en la interacción y la cultura *Close The Loop,* integrando soluciones digitales que optimicen la experiencia omnicanal y potencien la autoatención, especialmente mediante *Web Services* en WhatsApp.

[8] NPS: índice de promotores neto (*Net Promoter Score*, por sus siglas en inglés), es una herramienta que propone medir la lealtad de los clientes;
INS: índice neto de satisfacción, es un indicador de la gestión de la calidad del servicio.

CAPACIDADES PARA **EL PROGRESO**

Pacto Global 1, 2, 3, 4, 5, 6, 10

Asuntos materiales relacionados

- Gestión y bienestar del talento humano
- Gestión de la cadena de abastecimiento
- Huella social (Inversión social estratégica)

Capital humano y social

Grupos de interés

- Colaboradores
- Proveedores
- Comunidades

EL PROGRESO COMIENZA CON LAS PERSONAS.

POR ESO, IMPULSAMOS ACCIONES PARA MEJORAR SU BIENESTAR, MATERIALIZAR su potencial de transformación y amplificar su aporte a la sociedad.

GRI 3-3

Invertimos en el desarrollo de capacidades de colaboradores, proveedores y comunidades porque sabemos que su crecimiento potencia nuestra capacidad de generar valor compartido a lo largo de la cadena. Cuando las personas se fortalecen, se fortalece también nuestra contribución a la sociedad, al negocio y al territorio.

Hemos diseñado programas que fortalecen las competencias de nuestros colaboradores, atendiendo las particularidades de cada rol y preparándonos juntos para los retos que trae la era de la inteligencia artificial. Apostamos por el "ser, saber y saber hacer", porque sabemos que su desarrollo integral es la base para seguir transformando la energía y la sociedad.

También reconocemos que nuestro éxito depende de relaciones sólidas y de confianza con quienes nos acompañan en la cadena de valor. Por ello, trabajamos de la mano con nuestros proveedores para impulsar no solo sus capacidades técnicas, sino también la adopción de prácticas responsables que generen impacto positivo.

Contribuimos al progreso social creando empleo local y mejorando la calidad de vida en las comunidades, apoyándolos en la adquisición de capacidades. Nuestra inversión social estratégica tiene un propósito claro: beneficiar al mayor número de personas, cerrar brechas y abrir oportunidades para el desarrollo humano en las regiones donde estamos presentes. Porque estamos convencidos de que todos merecemos vida digna y que juntos podemos construir un mundo más justo.

SOY TEG:
FORMACIÓN QUE ABRE CAMINOS PARA LA JUVENTUD

"Mi vida dio un giro de 360 grados con SOY TEG. Pasé de sentirme nadie a ser un técnico que hoy puede sostener a su familia. Este proyecto me ayudó a crecer como persona y a creer en mí mismo."
– Jaider Valencia.

Hoy, Jaider es un orgulloso egresado del programa SOY TEG y trabaja como técnico inspector de gas, una labor que le brinda estabilidad y seguridad económica. Al inicio, no contaba con los recursos básicos para ejercer su oficio –ni siquiera la motocicleta indispensable para movilizarse–, pero su esfuerzo y compromiso lo llevaron a superar cada obstáculo.

Con disciplina y responsabilidad, logró adquirir su moto, mejorar sus condiciones de vida y convertirse en el sostén de su hogar. Actualmente cuenta con empleo formal, prestaciones de ley y la tranquilidad de responder por su familia. Es padre, cuida de su pareja y se ha transformado en un ejemplo positivo para su comunidad.

El programa **Más empleo juvenil,** a través del proyecto **Soy Teg,** se consolidó como una iniciativa clave para abrir oportunidades reales a jóvenes de Santiago de Cali. Gracias al apoyo financiero de **Gases de Occidente** y **la Fundación Promigas** y a la operación del **CIPET,** se realizó una inversión total de **$601.647.814,** combinando recursos propios y movilizados. Más de 80 jóvenes **de estratos 1, 2 y 3** participaron en un proceso de formación técnica especializada en instalaciones e inspecciones de conexiones internas de gas natural, diseñada para fortalecer su empleabilidad y alineada con las necesidades reales del sector y la Clasificación Nacional de Ocupaciones. Esta articulación entre formación y demanda laboral se convirtió en un puente tangible hacia nuevas oportunidades de desarrollo.

La historia de Jaider demuestra que, con oportunidades reales y acompañamiento, sí es posible transformar la vida y construir un futuro con dignidad.

GESTIÓN Y BIENESTAR DEL **TALENTO HUMANO**

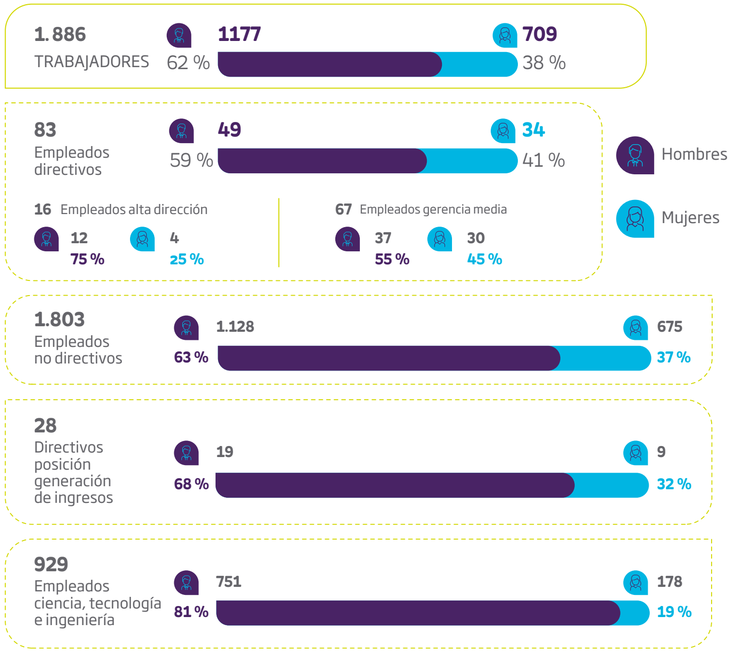
CUANDO LAS PERSONAS AVANZAN, TODOS AVANZAMOS

GRI 3-3

En Promigas creemos que nuestro equipo humano es el motor que impulsa cada logro. Su desarrollo y bienestar no son solo prioridades: son la esencia de nuestro propósito. Por eso, trabajamos para que cada colaborador crezca profesional y personalmente, generando un impacto que trasciende la empresa y llega a sus familias, comunidades y a la sociedad.

NUESTRA GENTE

GRI 2-7, 405-1



Índice de rotación corporativo

Meta: menor a **10 %**

Rotación (%)

2021	2022	2023	2024	2025
11,18	**14**	**9,30**	**9,62**	**9,12**

Reafirmamos nuestro compromiso con la equidad salarial y la competitividad en el mercado laboral. En 2025, continuamos fortaleciendo una compensación justa y transparente, respaldada por un análisis detallado de los ratios de remuneración con enfoque en equidad de género. Estos resultados, que reflejan nuestra gestión responsable y conciencia de los desafíos que aún persisten en la materia, están disponibles en el *apéndice de este informe*.

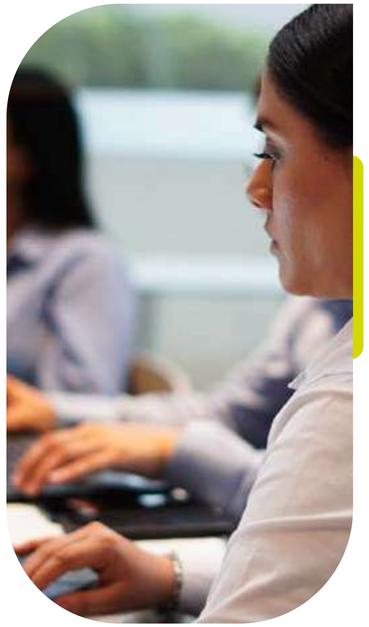
TALENTO, CREATIVIDAD Y COMPROMISO QUE IMPULSAN CRECIMIENTO

En 2025 avanzamos hacia una forma más humana y unificada de gestionar el talento en Promigas, integrando la **atracción, selección y *onboarding*[9]** desde una mirada que pone en el centro a las personas y su bienestar, fortaleciendo su experiencia desde el primer contacto con la organización. La implementación de SuccessFactors transformó nuestra manera de recibir talento: estandarizó procesos, mejoró la trazabilidad y nos permitió acompañar a cada nueva persona con mayor claridad y cercanía desde el primer día. También finalizamos el sitio de carrera, una puerta más abierta y sensible para conectar con quienes sueñan crecer con nosotros.

Ese propósito de crecimiento no solo se refleja en quienes llegan, sino también en quienes ya hacen parte de nuestra organización. Por ello, avanzamos de manera significativa en el fortalecimiento de la movilidad interna como palanca de desarrollo, retención y sostenibilidad del talento, **alcanzando un 48,7 % de cobertura de vacantes con talento interno, incluyendo roles de liderazgo.** Este enfoque nos permitió capitalizar el conocimiento que ya habita en la organización, impulsar trayectorias profesionales y fortalecer nuestra propuesta de valor al colaborador, reafirmando que el mejor talento muchas veces ya está en casa.

Consolidamos además la inducción corporativa, un espacio que abraza a las nuevas personas y les permite reconocerse dentro de nuestra cultura desde el inicio de su camino en Promigas; y fortalecimos alianzas clave con firmas de selección alineadas con nuestra visión de diversidad, equidad e inclusión, demostrando que nuestra cultura se enriquece cuando abrimos espacio a más voces, perspectivas y experiencias.

Cada uno de estos avances refleja nuestra convicción profunda de cuidar a quienes llegan, de acompañar a quienes crecen con nosotros y de construir, juntos, una organización más cercana, más coherente y más preparada para el futuro.



[9] Se refiere al proceso de integración de nuevos empleados en la organización.

CLIMA ORGANIZACIONAL

Promigas obtuvo en 2024 la Certificación™ de Great Place To Work®, estándar internacional que evalúa la calidad del entorno laboral. Su premisa es que un ambiente de trabajo positivo, saludable y que se centra en la experiencia del empleado, generando confianza, orgullo y camaradería, contribuye al éxito de una empresa. Esta medición se lleva a cabo cada dos años.

Estos resultados reafirmaron el compromiso de la organización con un entorno inclusivo, respetuoso y orientado al bienestar de las personas y nos guiaron para avanzar en el 2025. Con un enfoque de mejora continua, cada área analizó sus resultados junto con sus líderes, lo que permitió comprender mejor las causas y promover una participación activa de los equipos mediante entrevistas, grupos focales y espacios de retroalimentación.

Gracias a este proceso, cada equipo construyó su propio plan de acción para fortalecer el clima, acompañados por Talento Humano y por una consultoría especializada. Además, se habilitaron herramientas clave como los planes individuales de desarrollo, talleres de retroalimentación, espacios de conversación, y procesos de coaching y mentoría enfocados en fortalecer el liderazgo y el bienestar colectivo.

IPTH-1

SEXO	CATEGORÍA LABORAL	TOTAL
Mujeres	Directivos	94 %
	No directivos	84 %
Hombres	Directivos	93 %
	No directivos	85 %
TOTAL		**87 %**

CULTURA ORGANIZACIONAL

Durante 2025, Promigas y sus filiales fortalecieron su cultura organizacional, mediante un Plan de Cultura que buscó hacer más vivos y cotidianos los comportamientos que apoyan la estrategia. Este plan se desarrolló sobre cuatro pilares, liderazgo, entrenamiento, comunicaciones y símbolos y rituales, que ayudaron a dar coherencia, visibilidad y consistencia en las prácticas culturales y mensajes dentro de la organización.

A lo largo del año, distintas iniciativas –Grupos Primarios, Club de Lectura, cine foros, la Semana de la Cultura, el podcast Voces que Impulsan Desarrollo y el programa Yo Vivo la Cultura– ayudaron a reforzar la comprensión, apropiación y sostenimiento de los elementos culturales entre los equipos. Este esfuerzo se reflejó en los resultados de la medición ADKAR, que mostró avances significativos, sosteniendo los niveles de conciencia, deseo, conocimiento y superando la meta en habilidad y refuerzo, que obtuvieron 4,7 y 4,4 puntos en la medición, respectivamente.

DIVERSIDAD, EQUIDAD E INCLUSIÓN

En el año avanzamos con nuestros compromisos en diversidad, equidad e inclusión. Se promovieron oportunidades laborales para grupos diversos; se impulsó la empleabilidad de minorías; se generaron oportunidades de trabajo colaborativo entre distintas generaciones; se vincularon colaboradores con discapacidades físicas, aprovechando su talento y brindándoles igualdad de condiciones; y se fomentó la participación de mujeres en roles de liderazgo.

También se realizaron actividades de sensibilización y formación para afianzar capacidades inclusivas, entre ellas el fortalecimiento de los equipos de selección para atraer talento diverso, Mes del Orgullo, Trivia de Diversidad, Podcast de equipos diversos, talleres de liderazgo femenino, y se reconoció el trabajo de proveedores diversos. Promigas y sus empresas Transmetano, Promioriente, Transoccidente, SPEC, Promisol, GdO, Surtigas y CEO cuentan con el Certificado Sello Friendly Biz, de la Cámara de la Diversidad, reafirmando el avance de esta agenda.

A cierre de 2025 contamos en nuestra planta de personal con un 1,80 % de trabajadores que se reconocen como LGBTI y con 0,11 % de personas en condición de discapacidad.

En conjunto, estos esfuerzos impulsaron una cultura más inclusiva, respetuosa y alineada con los desafíos estratégicos de la organización, demostrando avances en la vivencia de la diversidad como parte de nuestra la cultura.

GESTIÓN DEL CAMBIO

En 2025 acompañamos las iniciativas para el fortalecimiento del modelo operativo de la Compañía con planes de gestión del cambio centrados en las personas, asegurando una adopción estructurada y consciente de la transformación. Monitoreamos este proceso mediante pulsos de cambio y la medición ADKAR, lo que nos permitió evaluar avances en madurez y apropiación del modelo en todas las empresas.

Gracias a este seguimiento continuo, en pilares como estructura, relacionamiento, capacidades e indicadores, y en factores habilitadores como liderazgo, patrocinio, enfoque, recursos y comunicación, logramos fortalecer la alineación de los equipos y su capacidad adaptativa.

Como resultado, superamos la meta de madurez en gestión del cambio, pasando de 1,43 a 4,19, y diseñamos una guía para facilitar empalmes y transiciones dentro de la organización.

DESARROLLO Y COMPETENCIAS

En 2025, dimos pasos importantes para fortalecer las competencias que requiere nuestra empresa. A través de nuestro Plan de Capacitación, impulsamos el desarrollo de liderazgo, la alineación organizacional, el trabajo en equipo, el servicio al cliente, las tecnologías, la gestión de energías renovables y otros conocimientos esenciales para el negocio. Fue un proceso que nos permitió crecer juntos y prepararnos mejor para los desafíos del entorno y asumir nuevos retos; para potenciar el desempeño de los negocios y reforzar la colaboración entre Promigas y sus filiales avanzando en la construcción de una organización más preparada y sostenible.

Agilizamos también la gestión de solicitudes de capacitación con nuevas funcionalidades tecnológicas, mejorando la trazabilidad y reduciendo los tiempos de respuesta; y fortalecimos el uso del software de aprendizaje, optimizando la plataforma, facilitando el acceso a los programas virtuales y mejorando la experiencia de formación.

El impulso a un liderazgo más consciente y responsable fue el propósito de un programa de coaching, que acompañó a líderes en la toma de decisiones, la gestión de equipos y la claridad sobre su rol estratégico. De manera complementaria, el programa de mentorías permitió apoyar el desarrollo individual mediante conversaciones estructuradas alineadas con las competencias del modelo operativo.

En cuanto a la gestión del conocimiento, se avanzó en la identificación de brechas críticas y en la adopción de metodologías para orientar de forma más estratégica las acciones de desarrollo. Además, los procesos de formación contribuyeron a mejorar la cohesión, el trabajo colaborativo y la comprensión de la cadena de valor.

Los resultados reflejan este esfuerzo: la meta planteada de 40 horas promedio de formación se superó, alcanzando 48,2 horas por persona, se puso en marcha el programa de mentorías con 32 mentores y 20 colaboradores, y se completó el 100 % de los procesos de coaching destinados a apoyar la adaptación y fortalecer el liderazgo.

MEDIA DE HORAS DE FORMACIÓN AL AÑO (2024 → 2025)

GRI 404-1

39,21 → 48,2
Media de horas de formación por empleado

38,50 → 47,6
Media de horas de formación por mujer

39,64 → 48,5
Media de horas de formación por mujer

Para la medición de competencias a nivel corporativo, tuvimos la participación del 98 % de nuestro equipo humano, con una calificación promedio de **91,58 %**[10], superando la meta de 90 %.

IPTH-4

[10] La medición más reciente se llevó a cabo en 2024.

En 2025, fortalecimos nuestro modelo de Gestión del Conocimiento. Avanzamos en la formación bajo el enfoque *train the trainer* (formar al formador), potenciando a nuestros instructores internos como multiplicadores de conocimiento. También adoptamos una metodología para identificar conocimiento crítico, lo que nos permitió elaborar mapas clave en la Vicepresidencia de Operaciones y avanzar en el cierre de brechas.

Agilizamos el programa de tareas críticas y diseñamos las comunidades de práctica que impulsarán el aprendizaje colaborativo desde 2026. Además, capacitamos a dieciocho instructores internos y consolidamos la puesta en marcha del modelo de gestión del conocimiento a través de la identificación de brechas en ocho procesos y en las iniciativas del modelo operativo.

GESTIÓN DE LA CADENA DE **ABASTECIMIENTO**

GRI 3-3

CONSTRUIMOS CON NUESTROS PROVEEDORES RELACIONES

que perduran, basadas en confianza, equidad y transparencia, porque creemos que el progreso se logra cuando todos avanzamos juntos.

Buscamos aliados estratégicos que compartan nuestra visión y que impulsen el desarrollo de las regiones donde operamos, promoviendo prácticas responsables en derechos humanos, laborales, ambientales y de salud y seguridad. Cada proveedor que se une a nosotros pasa por un proceso riguroso que garantiza altos estándares éticos y legales, que incluye evaluaciones de riesgo LAFT y análisis de conflictos de interés.

Nuestra operación cuenta con una red de proveedores de bienes críticos (como tuberías de acero, válvulas, medidores y reguladores) y servicios esenciales (construcción, mantenimiento, transporte, gestión de cartera, entre otros), ubicados en Colombia, Perú y otros países.

4.840
Proveedores

$3.297.033
Valor de compras

Extranjeros significativos [11]	Nacionales significativos	Extranjeros no significativos	Nacionales no significativos
46	**396**	**326**	**4.072**
1 %	**8 %**	**7 %**	**84 %**
$31.382	**$1.264.083**	**$145.256**	**$1.856.313**
1 %	**38 %**	**4 %**	**56 %**

Tipo de proveedores **Valor de compra** millones de pesos

(Cifras en millones de pesos)

GRI 2-6

Durante el año se consolidó una gestión integral orientada al fortalecimiento de abastecimiento y de proveedores de Promigas y sus filiales, con énfasis en la evaluación del desempeño, la segmentación estratégica, el desarrollo de capacidades, y la optimización de los mecanismos de participación y relacionamiento con los proveedores actuales y potenciales.

[11] Los proveedores significativos se refieren a los proveedores críticos de bienes y servicios.

UNA HISTORIA DE COLABORACIÓN Y CRECIMIENTO COMPARTIDO

Fortalecimos nuestra relación con proveedores mediante iniciativas orientadas a su desarrollo y a la construcción de una cadena de suministro más responsable y eficiente. Implementamos espacios de inducción y formación, acompañamiento en procesos de abastecimiento y acciones para optimizar los canales de interacción, promoviendo la vinculación de proveedores actuales y potenciales, como son la participación en cuatro ruedas de negocio y la realización de tres *showrooms* de procesos estratégicos.

Se llevaron a cabo 11 sesiones de inducción dirigidas a 726 proveedores, con el objetivo de ofrecer una comprensión integral de nuestros procesos internos. Estas sesiones incluyeron información estratégica del negocio, detalles sobre el proceso de abastecimiento y la introducción a tecnologías que mejoran la agilidad y confiabilidad en las contrataciones. Gracias a estos encuentros, logramos resolver inquietudes, alinear expectativas y fomentar prácticas que contribuyen a la eficiencia operativa.

De manera complementaria, desarrollamos talleres y programas de formación enfocados en fortalecer capacidades en sostenibilidad. Abordamos aspectos clave como continuidad del negocio, derechos humanos, debida diligencia empresarial, economía circular, diversidad e inclusión, sostenibilidad ambiental y modelos de negocio responsables, en articulación con entidades especializadas como Guías Colombia, Corficolombiana, CECODES, la Cámara de la Diversidad y cámaras de comercio regionales.

Se destacan iniciativas como Fortalece tu empresa: derechos humanos en acción, Caribe Consciente, Chamber Academy Corporate, los talleres de Supply Chain Sostenible, el programa Basura Cero y el taller de Economía Circular, orientado a promover el uso eficiente de recursos y modelos de negocio sostenibles. Estos espacios permitieron compartir aprendizajes aplicables al fortalecimiento operativo y consolidar una red de proveedores alineada con nuestros principios de responsabilidad y sostenibilidad. **En total 633 proveedores se beneficiaron de estas iniciativas.**

Destacamos la participación de 46 proveedores en el Premio CorfiSostenible, que reconoce y acompaña las iniciativas más destacadas de proveedores en sostenibilidad, quienes presentaron proyectos en tres categorías: Biodiversidad y Medio Ambiente, Impacto Social y Negocios Sostenibles. Las propuestas fueron evaluadas bajo criterios de innovación, relevancia y escalabilidad, seleccionando 10 finalistas que recibieron incentivos económicos, consultoría y acompañamiento especializado.

Anualmente capacitamos a nuestros proveedores críticos en temas clave como anticorrupción, prevención del lavado de activos, derechos humanos y gestión de conflictos de interés, no solo para garantizar el cumplimiento de nuestros lineamientos, sino también para impulsar su crecimiento ético y profesional.

FORTALECIENDO LA CADENA DE VALOR CON TRANSPARENCIA E INNOVACIÓN

Durante el año, implementamos un nuevo flujo para la manifestación de interés en los procesos del Plan Anual de Compras (PAC), garantizando mayor trazabilidad, transparencia y accesibilidad para los proveedores. Como resultado, identificamos e incorporamos 335 proveedores como potenciales aliados estratégicos, seleccionados bajo criterios alineados con nuestros lineamientos corporativos y las necesidades específicas del negocio. Este proceso incluyó la aprobación de proveedores locales para distintas unidades, promoviendo el desarrollo económico regional y asegurando contrataciones adaptadas a cada contexto.

Gracias a estas acciones, varios proveedores manifestaron interés en participar en 203 procesos del PAC 2025, evidenciando el impacto positivo de nuestra estrategia para ampliar y diversificar la base de abastecimiento. Paralelamente, fortalecimos la participación de proveedores actuales mediante acompañamiento permanente en invitaciones a cotizar, resolución de dudas y soporte técnico para garantizar su correcta interacción con nuestras plataformas digitales.

En el ámbito digital, optimizamos la gestión operativa con la funcionalidad Ariba Guiado, que simplificó procesos y estandarizó la experiencia. Complementamos esta iniciativa con videos tutoriales y capacitaciones que alcanzaron a 142 proveedores, reforzando su comprensión y mejorando la calidad y oportunidad de sus participaciones. Además, actualizamos la sección de proveedores en nuestra página web, incorporando información más clara y ágil sobre compromisos HSE, evaluaciones de desempeño e iniciativas de desarrollo.

Estas acciones reflejan nuestro compromiso con la transparencia, la eficiencia operativa y el desarrollo continuo de nuestros proveedores.

PLURALIDAD DE OFERENTES

IPGA-2

En 2025, nuestros procesos de compras fortalecieron la pluralidad en la base de oferentes, incorporando un **15 % de nuevos proveedores,** lo que representa 817 proveedores sobre un total de 5.367 invitados. Esta acción permitió ampliar la diversidad de nuestra cadena de suministro, fomentar la competitividad, generar oportunidades para proveedores locales y reducir riesgos mediante la diversificación de fuentes de aprovisionamiento. Como resultado, se consolidaron relaciones comerciales y se incrementó la capacidad de respuesta frente a las necesidades del negocio.

EXCELENCIA Y TRANSPARENCIA EN CADA ESLABÓN

En Promigas creemos que la fortaleza de nuestra cadena de valor depende del desempeño de nuestros aliados estratégicos. Por eso, realizamos evaluaciones periódicas para asegurar que su gestión esté alineada con nuestros estándares de calidad, sostenibilidad y responsabilidad empresarial. Este proceso no solo garantiza la continuidad del negocio, sino que también fortalece la relación de confianza y nos permite avanzar hacia una cadena de suministro más eficiente y sostenible.

La evaluación contempla siete aspectos clave: legal y continuidad del negocio, aspectos técnicos y calidad, oportunidad, lineamientos de salud y seguridad en el trabajo, lineamientos ambientales, costos, desarrollo y auditoría. Los resultados reflejan el compromiso de nuestros proveedores: una calificación promedio de **96 %** para 628 proveedores segmentados y **97 %** para 433 adicionales, con un **97 %** ubicado en niveles “Distinguido” y “Bueno”. Esto confirma que la gran mayoría cumple con los estándares esperados y se encuentra alineada con nuestros objetivos de calidad y desarrollo responsable. Además, trabajamos en 9 planes de acción para cerrar brechas y fortalecer capacidades en proveedores con desempeño aceptable.

ESTÁNDARES AMBIENTALES Y SOCIALES DE NUESTROS PROVEEDORES

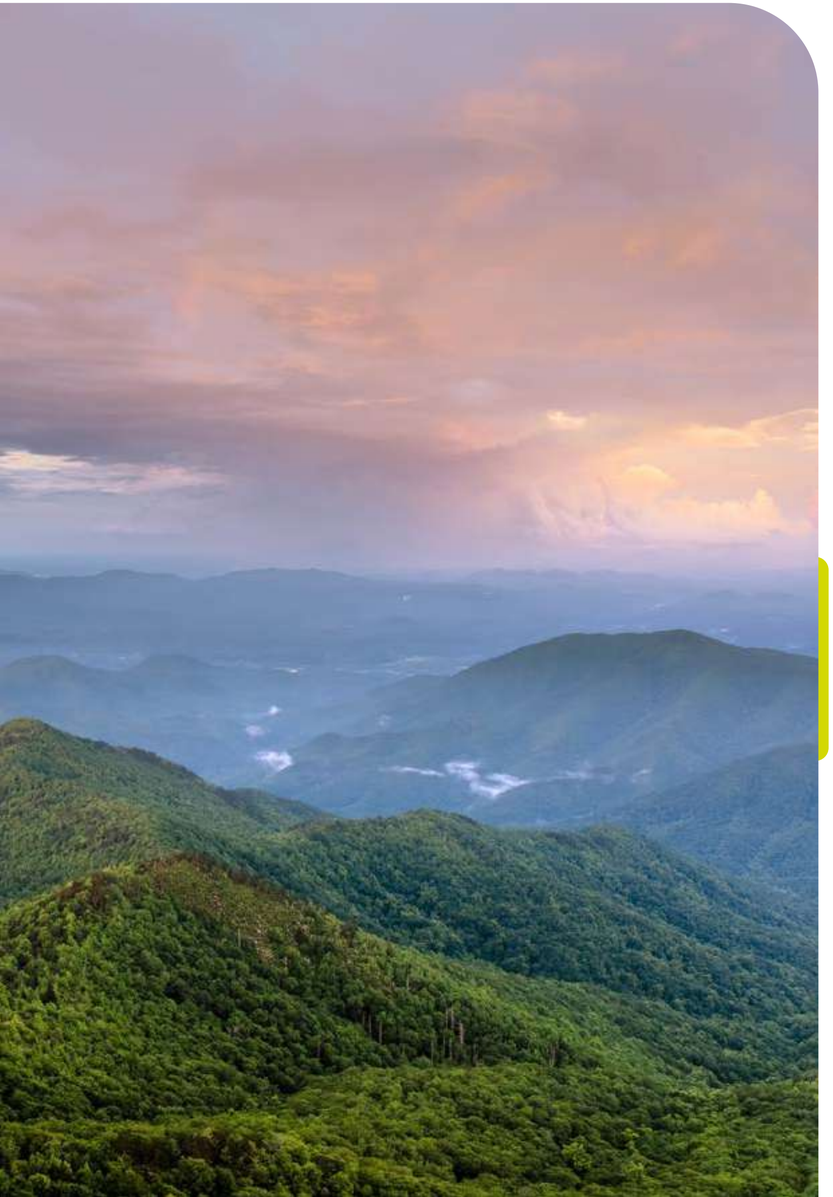
Contamos con lineamientos que consolidan un modelo de contratación responsable y garantizan que cada aliado contribuya al cumplimiento de los compromisos corporativos de sostenibilidad.

Nuestros proveedores deben dar cumplimiento integral a la normativa ambiental y a las obligaciones derivadas de licencias, permisos y autorizaciones aplicables. Esto incluye la identificación de todos los impactos ambientales asociados a sus actividades y la implementación de las medidas de manejo definidas en los Planes de Manejo Ambiental y en el Plan HSE de cada proyecto. También deben asegurar el uso responsable de recursos naturales, garantizar la adecuada gestión y trazabilidad de los residuos generados y proteger la biodiversidad, evitando intervenciones no autorizadas y asegurando la legalidad de los recursos forestales utilizados.

Asimismo, se exige la preparación y ejecución de planes de emergencia ambiental que permitan una respuesta oportuna ante eventuales derrames, emisiones o situaciones que puedan afectar el entorno.

En el componente social, los proveedores tienen la responsabilidad de mantener un relacionamiento respetuoso y transparente con las comunidades, gestionar oportunamente las peticiones y reclamaciones, y priorizar la contratación de mano de obra local y la adquisición de bienes y servicios en la zona de influencia. Para prevenir afectaciones, deben realizar actas de vecindad antes y después de intervenir vías o predios, y detener inmediatamente las actividades ante cualquier hallazgo arqueológico.

Estas prácticas consolidan una cadena de suministro comprometida con la sostenibilidad, fortalecen la confianza con nuestros grupos de interés y contribuyen a un desarrollo armónico en los territorios donde operamos.



EN CIFRAS

Presentamos los indicadores que reflejan el avance de nuestra cadena de valor y el impacto de nuestras acciones para diversificar, evaluar y fortalecer proveedores clave.

GRI 204-1

Proporción de gasto en proveedores locales[12] (%)

2022	2023	2024	2025
44	29	40	44

Avance en los sistemas de gestión de los contratistas significativos (%)

2023	2024	2025
94	80	89

Proveedores significativos que reciben capacitaciones en salud y seguridad (%)

2023	2024	2025
99	100	100

Evaluación de desempeño de proveedores

IPGA-1

Porcentaje de población objetivo evaluada

2022	2023	2024	2025
96	97	91	95

Promedio de calificación (/100)

2022	2023	2024	2025
94	97	97	96

GRI 308-1, 414-1

Nuevos proveedores que han pasado filtros de selección mediante el uso de criterios ambientales y sociales. (%)

2024	2025
49	55

Evaluación de desempeño proveedores significativos 2025

Número de proveedores significativos que han sido evaluados.

538

Porcentaje de proveedores significativos evaluados.

86 %

Número de proveedores evaluados con calificación aceptable o regular.

18

Porcentaje de proveedores evaluados con calificación aceptable o regular que han accedido a llevar a cabo planes de mejora.

86 %

Número de proveedores con calificación aceptable o regular con planes de acción en implementación.

13

Número de proveedores calificación deficiente que han sido bloqueados para futuros procesos competitivos.

5

Número total de proveedores en programa de construcción de capacidades.

13

Porcentaje de proveedores en programas de construcción de capacidades.

72 %

[12] "Local" hace referencia al espacio geográfico (municipio, corregimiento, etc.) que se encuentre dentro de alguna de las ubicaciones de operación significativas. En este caso, que se encuentre dentro de alguno de los departamentos de operación de Promigas y filiales en Colombia y de Perú.

HUELLA SOCIAL: NUESTRA INVERSIÓN SOCIAL ESTRATÉGICA

IMPULSANDO EL PROGRESO DE LAS COMUNIDADES

Promigas y sus empresas continúan dejando una huella social con una inversión de $ 51.448 millones en 2025, comprometidos en proyectos y acciones sociales sostenibles.

Gracias al liderazgo y la confianza del Grupo Aval, que aportó recursos adicionales para dar continuidad al proyecto estratégico Misión La Guajira, esta cifra ascendió a $ 68.798 millones.

El resultado se refleja en vidas transformadas: cerca de 107.000 personas en Colombia y Perú vieron mejorar sus condiciones de vida, y más de 16.000 de ellos se beneficiaron directamente de nuestra estrategia de inversión de alto impacto, 48 % más que en 2024, junto con cerca de 3.154 unidades productivas que hoy son más fuertes y sostenibles.

Apalancados en la inversión social, a través del fortalecimiento de capacidades, impulsamos ventas en micro y pequeños emprendimientos, apoyamos unidades productivas rurales y formamos jóvenes para el trabajo formal.

Además de la ejecución de saldos de recursos comprometidos en años anteriores, en 2025 se ejecutó el 36 % de los $ 68.798 millones comprometidos en este año. El saldo restante se seguirá ejecutando en 2026 principalmente en proyectos de infraestructura comunitaria, desarrollo socioeconómico, desarrollo rural y fortalecimiento institucional.

Por cada peso invertido por la Fundación Promigas se movilizaron $ 1,38 gracias a alianzas estratégicas con organizaciones como Opportunity International, Fondo Acción, el World Food Programme (WFP) y empresas del Grupo Aval, ampliando así nuestro impacto.

Ventas promedio de
$3,7 millones
en micro y pequeños emprendimientos.

Producción de más de
$1.500 millones
en unidades productivas rurales.

1.937 jóvenes
atendidos con formación técnica para vincularse a empleos formales con ingresos superiores al salario mínimo.

TERRITORIOS MÁS SOSTENIBLES: DONDE LA ENERGÍA UNE A LA NATURALEZA Y LAS PERSONAS

La convocatoria Territorios Más Sostenibles, ejecutada a través de la Fundación Promigas, amplió su alcance a 11 municipios en 7 departamentos, impactando a más de 1.300 personas. Con la siembra proyectada de más de 35.000 plantas nativas, contribuimos a la seguridad alimentaria, la conservación ambiental y la generación de ingresos familiares. Solo en 2025, logramos sembrar más de 8.000 árboles, sembrando también esperanza para las generaciones futuras.

Esta convocatoria, realizada en alianza con el Fondo para la Acción Ambiental, responde al análisis nacional de riesgos climáticos que señala a Colombia como uno de los países más vulnerables al cambio climático. Su objetivo es promover el uso productivo y sostenible de los servicios ecosistémicos para generar ingresos y bienestar en pequeños productores rurales y urbanos, contribuyendo al desarrollo sostenible de territorios vulnerables.

Los principales focos de trabajo son prácticas agrícolas sostenibles, economía circular, participación ciudadana y gobernanza ambiental, además de acciones para consolidar alianzas estratégicas que permitan ampliar el impacto y replicar modelos exitosos en otras regiones.

Además del compromiso con la construcción de un futuro más sostenible para las comunidades y el medio ambiente, en Promigas y su Fundación hemos priorizado iniciativas enfocadas en la generación de ingresos para comunidades vulnerables.

Con el programa **Más Empleo Juvenil**, que ha beneficiado a más de 8.400 jóvenes en todo el país, fuimos galardonados en la categoría Entorno Social del Gran Premio a la Sosteniblidad de Andesco. Asimismo, la Fundación fue reconocida por Pacto Global en el programa de Buenas Prácticas de Desarrollo Sostenible, gracias al impacto de **Comunidades Más Productivas**, que ha apoyado a pequeños campesinos, tejedoras, artesanos, alfareros y pescadores de 86 municipios en 17 departamentos.

De esta forma, de la mano con nuestra Fundación, continuaremos fortaleciendo la **resiliencia y la generación de fuentes de ingreso en nuestras áreas de influencia.**

MISIÓN LA GUAJIRA: TRANSFORMANDO VIDAS Y TERRITORIOS INDÍGENAS

GRI 203-1

En 2025, Misión La Guajira siguió dejando huella en las comunidades más vulnerables, llevando esperanza y oportunidades donde antes había carencias. Gracias a este esfuerzo colectivo liderado por Grupo Aval, hoy más familias tienen acceso a **agua segura**, energía y conectividad. Durante este año, perforamos 6 pozos profundos y construimos 13 plantas potabilizadoras que garantizan agua limpia para miles de hogares. Además, instalamos una solución energética que abre las puertas a nuevas oportunidades y, en alianza con Claro Colombia, conectamos a las comunidades con el mundo mediante 66 puntos de internet gratuito.

Estos avances se reflejan en los resultados acumulados de los últimos dos años. Entre 2024 y 2025, Misión La Guajira ha perforado 8 pozos profundos, rehabilitado 40 pozos adicionales y construido 28 plantas potabilizadoras, además de instalar 81 sistemas de energía comunitarios y 76 puntos de conectividad gratuita, impactando la vida de más de 25.000 personas e impulsando el desarrollo de las comunidades a través del acceso a servicios esenciales.

Pero nuestro compromiso va más allá de la infraestructura. Continuamos fortaleciendo el talento y la tradición artesanal, beneficiando a más de 500 mujeres de más de 40 comunidades, quienes hoy encuentran en el **comercio justo** una oportunidad para crecer y sostener a sus familias. También trabajamos por garantizar derechos fundamentales: facilitamos cinco jornadas de identificación que permitieron a la Registraduría Nacional adelantar más de 2.800 trámites, devolviendo a muchas personas el acceso a su **identidad y ciudadanía**. Adicionalmente, continuamos avanzando en iniciativas de economía circular, impactando a más de 100 comunidades y recolectando más de 11.200 kg de residuos reciclables, promoviendo el cuidado del territorio y prácticas sostenibles a nivel comunitario.

UNIDOS PARA FORTALECER TERRITORIOS

Nuestras filiales fortalecieron la huella social con inversiones que beneficiaron a los grupos poblacionales en sus áreas de operación.

CEO impulsó inversiones sociales, culturales y energéticas en el Cauca, movilizando más de **$1.300 millones** en seis iniciativas clave: 1) a través del apoyo a la Fundación Yerry Mina, ofreció formación deportiva para **223 niños y adolescentes afrocolombianos;** 2) con Corfestival, se fortaleció la formación musical sinfónica juvenil y con la Corporación Río Palo; 3) se consolidó la infraestructura comunitaria ambiental con la entrega de 2 ecoparques, reforzando también la educación digital con 96 juegos de teclado y ratón; 4) instaló **3 sistemas solares** que llevaron energía renovable a **1.500 personas**; 5) fortaleció la infraestructura eléctrica del sector público, apoyando al Ejército Nacional en el Cantón Militar de Popayán; y 6) otorgó **30 becas** en Ingeniería Energética, contribuyendo al desarrollo sostenible regional.

Por su parte, GdO apoya la iniciativa Compromiso Valle buscando transformar realidades sociales en alianza con el sector privado y operadores locales, generando oportunidades para jóvenes en municipios del Valle del Cauca, como Buenaventura, Cali, Jamundí, Candelaria, Yumbo, Palmira y Buga. Asimismo, la iniciativa **Liderazgo Social en Acción** busca fortalecer competencias de líderes comunitarios en gobernabilidad y control social y **Voces que Construyen Territorios** tiene el objetivo de impulsar la capacidad de las Juntas de Acción Comunal para formular y gestionar proyectos sociales, dejando capacidades instaladas para la sostenibilidad. Otros programas respaldados incluyen Forjando Oportunidades, Abriendo Caminos, Externado por la Paz y Rumbo Joven, además de proyectos como el Torneo de Fútbol Femenino La Poderosa, Becas Universitarias Conexión U y Liderazgo Social en Acción.

Surtigas, nuestra distribuidora de gas natural en la costa Caribe, ejecutó 19 proyectos en el área de influencia con apoyo de la Fundación Promigas, y fortaleció el programa de Becas Proexcelencia. También apalancó inversiones en las comunidades del área de influencia con la ejecución de obras por impuestos, con iniciativas sociales en los Montes de María. Esta inversión benefició a **845 niños** de centros de atención a la infancia en El Carmen de Bolívar, San Jacinto y San Juan Nepomuceno. Como parte de las acciones derivadas del proyecto de compensación forestal en la vereda Camarón, se desarrolló un proceso formativo dirigido a **niños** entre los 6 y 11 años, enfocado en el conocimiento y la conservación del **Bosque Seco Tropical.** De manera complementaria, se impulsó una iniciativa de empoderamiento económico y ambiental con **mujeres de la comunidad**, a través de formación sobre las abejas nativas y su potencial para promover **negocios verdes sostenibles.**

EN CIFRAS

IPHS-1, IPHS-8

Inversión social de Promigas y sus empresas

$68.798[13] MILLONES
INVERSIÓN SOCIAL 2025

232 Programas sociales

171 Comunidades impactadas

106.902 Personas impactadas

890 Horas voluntariado en jornada remuneradas

[13] La inversión social comprometida corresponde a la suma de los $51.448 millones para desarrollar proyectos y acciones sociales más los $17.350 millones que el Grupo Aval aporta al proyecto Misión La Guajira.

IMPE: UNA BRÚJULA PARA EL CIERRE DE BRECHAS ENERGÉTICAS

Este año presentamos el tercer reporte del Índice Multidimensional de Pobreza Energética (IMPE), una herramienta innovadora para la toma de decisiones públicas y privadas orientadas al cierre de brechas energéticas, en alianza con Inclusión SAS y con la participación de actores institucionales, académicos y comunitarios.

El IMPE no es solo un indicador técnico; es una brújula para diseñar políticas públicas y estrategias territoriales que permitan avanzar en la reducción de dichas brechas. Con ello, se fortalece la hoja de ruta hacia la Agenda 2030, que busca disminuir la pobreza energética a un solo dígito.

Para conocer más sobre el IMPE *haga click aquí.*

RELACIONES CON LA COMUNIDAD

COMPROMISO QUE UNE COMUNIDADES Y EMPRESA

GRI 413-1, 413-2, 411-1

GESTIONAMOS NUESTRAS RELACIONES CON LAS COMUNIDADES MEDIANTE UN

MODELO INTEGRAL DE RELACIONAMIENTO

con grupos de interés, priorizando aquellas ubicadas en nuestras áreas de operación[14].

[14] De acuerdo con la metodología establecida por la ANLA, se considera comunidad de interés aquella que se encuentre en el área de influencia socioeconómica de los proyectos y que de manera directa o indirecta pueda verse impactada positiva o negativamente por sus actividades. Como área de influencia esta entidad define, el área en la cual se manifiestan de manera objetiva y en lo posible cuantificable, los impactos ambientales significativos ocasionados por la ejecución de un proyecto, obra o actividad, sobre los medios abiótico, biótico y socioeconómico, en cada uno de los componentes de dichos medios. Debido a que las áreas de los impactos pueden variar dependiendo del componente que se analice, el área de influencia podrá corresponder a varios polígonos distintos que se entrecrucen entre sí.

Este modelo se apoya en un Manual de relacionamiento con comunidades, que define lineamientos específicos para trabajar con comunidades étnicas, rurales y organizadas[15], definiendo mecanismos de comunicación que promueven un diálogo constante y efectivo.

Contamos con comités de seguimiento social en los proyectos que se realizan de manera periódica. En estos espacios se revisa el avance de los proyectos, el cumplimiento de las obligaciones sociales y el estado del relacionamiento con las comunidades, así como la identificación y seguimiento de alertas relacionadas con impactos adicionales o situaciones que puedan afectar el normal desarrollo de las actividades o a las comunidades del área de influencia.

Cumplimos con las obligaciones establecidas en las licencias ambientales y vamos más allá, desarrollando proyectos sociales de alto impacto que generan una huella positiva. Nuestro propósito es construir relaciones de confianza a largo plazo, priorizando acciones que abarcan desde procesos de socialización e información hasta programas sostenibles que perduren en el tiempo.

Asimismo, fomentamos la participación comunitaria mediante espacios abiertos, accesibles y coordinados con líderes locales. Promovemos el desarrollo económico en los territorios donde operamos, contratando el 100 % de la mano de obra no calificada y, cuando existe disponibilidad local, al menos el 30 % de la mano de obra calificada.

Durante el 2025, adelantamos dos proyectos estratégicos: la instalación de placas de protección en la zona urbana de Luruaco y canteras, y Bidireccionalidad, que generaron empleo local y fortalecieron el desarrollo regional. Para estos proyectos se requirió un total de 508 personas como mano de obra calificada; de estas, el 50 % fueron contratadas en el área de influencia. También se requirieron 85 personas como mano de obra no calificada, todas contratadas en el área de influencia de los proyectos.

En conjunto, el 57 % del personal vinculado fue contratado en estas áreas, reafirmando nuestro compromiso con la generación de oportunidades en los territorios donde operamos[16].

[15] En los lineamientos internos de Promigas, también hemos incluido consideraciones relacionadas con la entrada en vigencia del Acuerdo de Escazú y la debida diligencia frente a las comunidades étnicas, lo que implica que, para nuevos proyectos o proyectos existentes donde se identifique la presencia de nuevas comunidades étnicas, será necesario realizar un levantamiento de información etnográfica y notificar a las autoridades competentes, en este caso, el Ministerio del Interior.
[16] Corresponde a la infraestructura de transporte de Promigas.

RELACIONES QUE IMPULSAN NUEVAS OPORTUNIDADES

Durante el año 2025 se adelantó una gestión social orientada a garantizar la viabilidad social de los proyectos y la continuidad operativa de la Compañía, mediante el acompañamiento permanente a las fases de construcción, mantenimiento y operación de la infraestructura.

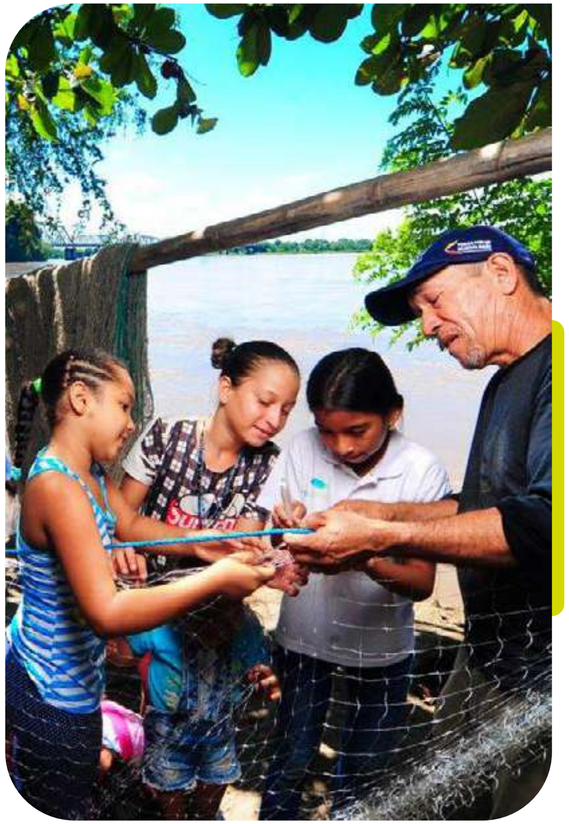
La gestión incluyó el apoyo de profesionales sociales a los proyectos en ejecución, con especial atención a aquellos localizados en entornos de alta sensibilidad social, permitiendo la adecuada gestión de las incomodidades temporales asociadas a las obras y actividades operativas, y contribuyendo a la estabilidad social en las áreas de influencia.

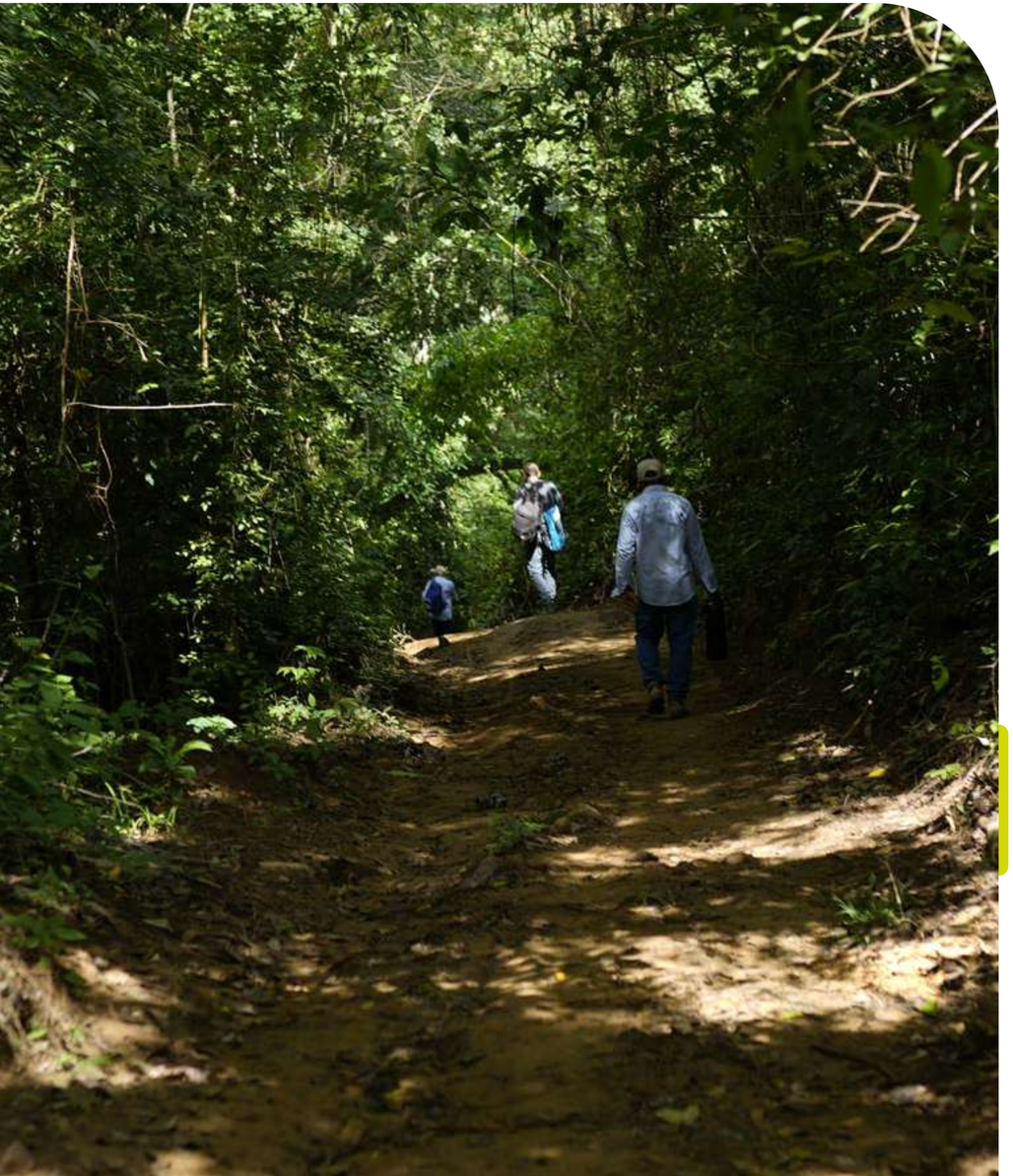
Este trabajo se soportó en un nuevo Modelo de Gestión de Entorno, implementado por segundo año consecutivo, que propicia la participación de líderes comunitarios y fomenta la conciencia en la empresa sobre la relevancia del relacionamiento, en el que inciden todas las áreas con presencia en territorio.

De manera complementaria, se dio continuidad al relacionamiento con las comunidades, autoridades locales y demás actores del territorio, a través de espacios de diálogo, socialización de actividades y atención oportuna de inquietudes, fortaleciendo la confianza y el relacionamiento institucional.

Asimismo, se aseguró la atención y cumplimiento de los requisitos sociales establecidos en las licencias ambientales, mediante el seguimiento a los programas y medidas de manejo del componente socioeconómico, la implementación de acciones de participación y comunicación, y la elaboración de los reportes requeridos ante la autoridad ambiental competente.

Como resultado de estas acciones, se contribuyó a mantener condiciones favorables para la ejecución de los proyectos y la operación de los activos, minimizando riesgos sociales y fortaleciendo la sostenibilidad social de las actividades desarrolladas durante el periodo.





GESTIÓN DE PQR

GRI 2-26

Contamos con un procedimiento formal para la recepción, registro y gestión de peticiones, quejas y reclamos (PQR) provenientes de cualquier grupo de interés.

Promigas recibió 38 reclamaciones, de las cuales 6 están relacionadas con molestias ocasionadas por operación de los gasoductos (15 %) y 32 (85 %) con el proceso de consultas previas del Gasoducto Manaure-Uribia.

En total, Promigas y sus empresas recibieron 96 quejas de las comunidades, de las cuales el 100 % fueron respondidas dentro de los plazos establecidos por la ley. Este proceso incluye la socialización periódica de los canales de atención con las comunidades, con quienes llevamos un control especial.

Cabe destacar que en 2025 no se registraron denuncias relacionadas con la vulneración de los derechos de comunidades indígenas.

GRI 411-1, 413-2, 11.16.1, 11.17-4

CONSULTAS PREVIAS

GRI 413-2

Durante el 2025, desarrollamos 127 consultas previas con comunidades étnicas que contaron con el acompañamiento y aval del Ministerio del Interior y otras entidades garantes, 9 de ellas asociadas a proyectos nuevos de la empresa, y 55 protocolizadas en el año con comunidades de diferentes etnias y regiones del país (La Guajira, Magdalena y Bolívar).

Del total, 8 consultas se desarrollaron con consejos comunitarios afrodescendientes y un cabildo indígena de la etnia Zenú, en Bolívar y Magdalena, y 118 con las comunidades de la etnia Wayuu, del área de influencia del Ramal Manaure-Uribia, en La Guajira. El objetivo de estos espacios fue garantizar la participación igualitaria de las minorías étnicas en la ejecución de los proyectos y propiciar la preservación de sus usos y costumbres.

Adicionalmente, adelantamos la debida diligencia con la comunidad U'wa para dar a conocer el alcance del proyecto de construcción de variantes del gasoducto Gibraltar-Bucaramanga, en cumplimiento de la Sentencia T-039 de 2024.

De las consultas protocolizadas, 46 con comunidades étnicas estaban asociadas a proyectos de transporte de gas, 8 con comunidades afrodescendientes y una con un cabildo Zenú, para la ampliación de la terminal marítima de SPEC, proyecto este que contribuye a la seguridad energética del país.

Finalmente, con el cumplimiento de los compromisos de compensación, se dio cierre a cinco consultas previas que aún se encontraban abiertas relacionadas con los proyectos de ampliación desarrollados en los últimos cinco años.

EN CIFRAS

PQR Comunidades
96
GRI 11.15.4

Contratación mano de obra local
IPHS-3
100 % No calificada
50 % Calificada

Cobertura municipios sensibilizados
IPSO-2
100 %*

* Municipios donde operamos infraestructura de transporte de Promigas, Promioriente, Transmetano y Transoccidente.

PERSPECTIVAS

EN 2026, SEGUIREMOS TRABAJANDO PARA FORTALECER LA EXPERIENCIA INTEGRAL de todas las personas con quienes nos relacionamos, externas e internas a la organización.

Con nuestro talento humano, continuaremos impulsando el uso de SuccessFactors a lo largo del ciclo de vida del colaborador, potenciando la movilidad interna como motor de crecimiento y asegurando que nuestras decisiones estén cada vez más apoyadas en datos. También seguiremos fortaleciendo la gestión del clima organizacional con pulsos periódicos que nos permitan escuchar mejor a nuestros equipos, actuar con oportunidad y consolidar un liderazgo cercano, coherente y responsable.

Al mismo tiempo, mantendremos nuestro compromiso con la cultura, la diversidad y el bienestar integral como ejes fundamentales para movilizar la estrategia y el modelo operativo. Durante 2026 proyectamos ampliar la formación, fortalecer las comunidades de práctica, profundizar en la gestión del conocimiento y llevar nuestros programas de bienestar a un nivel más personalizado y accesible. Así mismo, seguiremos avanzando en la madurez de la gestión del cambio, asegurando que cada transformación se viva con acompañamiento, claridad y participación activa, para que todos estemos preparados para enfrentar con éxito los desafíos del negocio y del entorno.

El próximo año, trabajaremos también junto a nuestros proveedores para superar los retos que generan demoras y procesos desiertos. Crearemos espacios de escucha activa para identificar oportunidades de mejora y optimizar tiempos de respuesta. Además, impulsaremos la pluralidad y competitividad mediante RFI *(Request for Information)* y planificación anticipada, mejoraremos la claridad de la documentación y fortaleceremos la confianza en cada interacción. Nuestro compromiso es mantener relaciones transparentes y de mutuo beneficio, con formación y reconocimiento que impulsen el crecimiento conjunto.

De cara a las comunidades locales, en 2026 daremos continuidad a las iniciativas que han demostrado impacto real en el progreso social.

Las acciones se enfocarán en soluciones energéticas sostenibles para mejorar seguridad, acceso a servicios y calidad de vida; e impulsaremos programas de formación para el empleo, vinculados a los negocios de infraestructura de gas, que potencien las capacidades locales y contribuyan a la agregación energética con impacto social.

Seguiremos escuchando, conectando y tendiendo puentes de diálogo a fin de seguir construyendo confianza con nuestras comunidades. En el Proyecto Bidireccionalidad, considerado socialmente crítico por su localización y sensibilidad territorial, acompañaremos con estrategias de relacionamiento permanente y gestión de expectativas, garantizando su viabilidad social y su contribución a la seguridad energética del país.

Esperamos culminar de manera exitosa el proceso de consulta previa con el pueblo U'wa, en el marco del proceso de licenciamiento ambiental para la construcción de la variante Promioriente, garantizando el respeto de los derechos colectivos y la implementación de un proceso transparente, concertado y culturalmente adecuado.

También finalizaremos el proceso de protocolización de las consultas previas adelantadas con comunidades del pueblo Wayúu, asegurando el cumplimiento de los compromisos adquiridos, la trazabilidad de los acuerdos y el fortalecimiento de la relación intercultural con las autoridades y comunidades participantes.

Finalmente, consolidaremos el Modelo de Gestión del Entorno, logrando una mayor articulación entre la empresa y la Fundación Promigas para la gestión preventiva de riesgos sociales, la toma de decisiones informada y la sostenibilidad de las operaciones en las áreas de influencia.

ENERGÍA Y **AMBIENTES SEGUROS**

GRI 3-3

CON EXCELENCIA TÉCNICA Y GESTIÓN DEL RIESGO, CUIDAMOS LA VIDA

por encima de todo y operamos nuestra **INFRAESTRUCTURA CON SEGURIDAD, EFICIENCIA Y SOSTENIBILIDAD.**

Pacto Global 1, 2

Asuntos materiales relacionados

- Seguridad operativa y preparación ante emergencias
- Ciberseguridad
- Huella social (territorios equipados para el bienestar)

Capital humano, social e industrial

Grupos de interés

- Colaboradores
- Proveedores
- Comunidades

Nos enfocamos en fortalecer procesos, consolidar una cultura preventiva y promover comportamientos sanos y seguros, anticipándonos a los riesgos y preparándonos para cualquier eventualidad. Este compromiso lo extendemos más allá de nuestras fronteras, compartiendo buenas prácticas con nuestra cadena de abastecimiento y las comunidades donde tenemos presencia.

Queremos compartir cómo transformamos ese propósito en acciones concretas en áreas clave, como salud ocupacional, seguridad operativa, continuidad del negocio y ciberseguridad. Cada iniciativa reafirma nuestra visión de construir una organización que valore la diversidad, inspire a sus colaboradores y ofrezca espacios inclusivos y colaborativos, donde las personas puedan desarrollar su máximo potencial. Así, juntos, impulsamos el éxito colectivo y contribuimos a un futuro más seguro y sostenible.

SALUD Y SEGURIDAD PARA **LAS PERSONAS**

PROMOVEMOS UNA CULTURA DE PREVENCIÓN Y COMPORTAMIENTOS SEGUROS

para anticiparnos a los riesgos, prevenir accidentes y operar nuestra infraestructura cuidando la vida y el bienestar de las personas.

SALUD EN EL TRABAJO

GRI 401-2, 403-3, 403-5, 403-6

Cuidamos la salud integral de nuestra gente, porque la seguridad y la salud son la base para que todos podamos crecer y alcanzar nuestro máximo potencial.

Fortalecemos la salud integral de nuestros colaboradores promoviendo el autocuidado desde cuatro enfoques: estilos de vida saludables, reducción de riesgos, salud en el trabajo y prevención de enfermedades laborales. Trabajamos estas acciones a través de las dimensiones de salud mental, física, financiera y alimentación saludable.

En salud mental, acompañamos a los grupos priorizados con una nueva metodología que permitió cerrar brechas, e implementamos SELIA, una plataforma que ofrece hasta dos citas mensuales para apoyar temas emocionales y personales. Además, definimos nuestra estrategia de salud mental y desarrollamos un plan de formación en manejo de emociones, que complementamos con actividades de sensibilización en el Día Mundial de la Salud Mental.

En salud física, integramos la información de la póliza y los sistemas de vigilancia para tener un seguimiento más completo, e implementamos LONGEVO, una plataforma que impulsa hábitos físicos y nutricionales saludables.

Mantuvimos en cero los casos de enfermedades laborales y logramos un indicador de ausentismo por causa médica de 1,51 %, por debajo de la meta de 1,8 %.

INVERSIÓN EN SALUD INTEGRAL
2024 → 2025

IPTH-2

$19.124 M → $20.397 M

4.937 → 5.253
Beneficiados

$3,9 millones
Inversión promedio por beneficiario (2024-2025)

SALUD Y SEGURIDAD LABORAL

0
Fallecimientos por enfermedad laboral (2024 - 2025)

2 → 4[17]
Casos registrables de enfermedad laboral

GRI 203-10 GRI-403-10

[17] Corresponde a un caso de nuestra filial CEO y tres de Surtigas. Se toman únicamente las enfermedades registradas en el año, no acumuladas de años anteriores.

Más de 2.000 empleados y sus familias se benefician de una completa póliza que incluye servicios médicos, medicamentos, lentes y monturas, odontología y programas especiales de bienestar.

La seguridad y el bienestar de nuestra gente son una prioridad y por esto, nuestro Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo (SGSST) está alineado con estándares internacionales como ISO 45001 y con la normativa nacional. Este modelo nos permite anticipar riesgos, implementar prácticas sólidas y proteger la integridad física y mental de cada colaborador y contratista.

Diseñamos programas específicos para cuidar de nuestra gente, los cuales abordan los principales riesgos laborales mediante controles de ingeniería, capacitaciones especializadas, provisión de equipos de protección personal y sistemas de vigilancia epidemiológica. Con estas acciones, implementamos medidas proactivas y un seguimiento continuo que nos permite proteger a nuestros colaboradores e identificar oportunamente riesgos que puedan derivar en enfermedades laborales. Encuentre mayores detalles e indicadores históricos en el *apéndice de este documento.*

SEGURIDAD PARA NUESTRA GENTE

SASB EM-EP-320A.2, GRI 403-5, 403-1

En 2025, reafirmamos nuestro compromiso con la seguridad y fortalecimos los pilares que soportan nuestra gestión. A partir del análisis histórico de pérdidas y de una caracterización más precisa de los riesgos, decidimos fortalecer nuestro plan de trabajo hacia los negocios de infraestructura de gas y soluciones energéticas.

Este enfoque nos permitió construir un plan corporativo más sólido, centrado en estandarizar y optimizar la gestión del riesgo a partir de procesos transversales incorporando e implementando nuevas y mejores prácticas de clase mundial. Gracias a esto, logramos asignar mejor los recursos, priorizar los trabajos críticos y alinear a todas las áreas en torno a objetivos comunes, impulsando una mejora sostenida en la disciplina operativa en todo el Grupo. Este avance se complementó con el relanzamiento de la Estrategia Corporativa de Seguridad, que reforzó nuestro modelo de gobierno corporativo y su importancia para la sostenibilidad del negocio.

En liderazgo, alcanzamos un 99 % de cumplimiento en los compromisos relacionados con nuestro eje de Liderazgo Visible en seguridad que fortalece la presencia en campo de nuestros equipos directivos, mandos medios y cargos técnicos. La participación activa de nuestros líderes fortaleció la cultura de seguridad, promovió comportamientos protectores y mejoró la comunicación entre los niveles estratégicos y operativos. Esto consolidó el liderazgo como un pilar fundamental para prevenir eventos de alto potencial.

También avanzamos de manera significativa en el fortalecimiento de la disciplina operativa, profundizando en la humanización de los procesos. Esto nos permitió comprender mejor la exposición real al riesgo desde la mirada de quienes ejecutan las actividades en campo. Gracias a este aprendizaje, actualizamos los Procedimientos Operativos Estandarizados (SOP) e impulsamos iniciativas que aseguran la correcta ejecución de tareas críticas y una mayor adherencia a los procedimientos cumpliendo los estándares establecidos, reduciendo la variabilidad operacional.

En cuanto a la gestión de seguridad de contratistas, continuamos nuestra transformación digital con nuevas tecnologías basadas en software corporativo. Implementamos un sistema para la administración integral de la seguridad del contratista, avanzamos en el despliegue del Sistema de Permisos de Trabajo (PTW) y consolidamos la Torre de Control de Movilidad, enfocada en el monitoreo de desplazamientos. Estas herramientas, junto con mejoras en confiabilidad humana apoyadas en los SOP, nos permitieron fortalecer la trazabilidad, el control operativo y la gestión preventiva del riesgo asociado a trabajos ejecutados por terceros.

Los resultados en desempeño operativo reflejaron estos esfuerzos. En 2025 logramos una reducción del 25 % en el indicador LTI FR (*Lost Time Injury Frecuency Rate,* en español índice de frecuencia de lesiones con tiempo perdido) vs. 2024, lo que equivale a 43 accidentes LTI (*Lost Time Injury,* en español lesión con tiempo perdido) menos, incluyendo empleados y contratistas. Durante el período 2021-2025, el indicador LTI FR evidenció una tendencia sostenida a la disminución, alcanzando una reducción acumulada aproximada del 56 % respecto al valor inicial. Este comportamiento equivale a una reducción promedio anual cercano al 35 %, lo que refleja una mejora consistente en el desempeño en seguridad y salud en el trabajo y la efectividad de las estrategias de prevención implementadas.

Todo lo anterior nos permitió alcanzar un desempeño del 98,5 % en el IMS Total, superando la meta corporativa del 95 %. Este resultado evidencia la solidez de nuestro Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo, la efectividad de los controles implementados y el compromiso de toda la organización con la mejora continua.

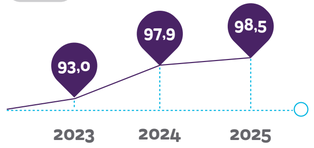
EN CIFRAS

Desempeño en seguridad y salud laboral

GRI 203-10 | GRI 403-10 | GRI 403-9

INDICADOR DE MADUREZ EN SEGURIDAD

IPSO-1



FATALIDADES 2025

0

EMPLEADOS | CONTRATISTAS

TASA: **0**

El indicador está compuesto por cuatro líneas de acción (Gobierno Corporativo en Seguridad, Liderazgo en Seguridad, Disciplina Operativa y Gestión de Seguridad de Contratistas) y un resultado reactivo (LTIFR).

Lesiones con grandes consecuencias 2025

EMPLEADOS	CONTRATISTAS
0	9
TASA: 0	TASA: 0,92

PRINCIPALES CAUSAS

- Riesgos
- Mecánicos
- Tránsito
- Locativos
- Eléctricos
- Caídas en altura

Accidentes laborales registrables 2025

	EMPLEADOS	CONTRATISTAS
Registrables	9	113
Incapacitantes	2	91
Tasa	0,40	1,16

(Número de accidentes con grandes consecuencias *200.000)/Horas hombre trabajadas.

Consulte los indicadores históricos ***en el apéndice de este documento.***

SEGURIDAD DE LA **INFRAESTRUCTURA**

SASB EM-MD-540A.4

EN PROMIGAS, AVANZAMOS DE MANERA DECIDIDA

en la consolidación de una estrategia integral de gestión de activos, enfocada en el fortalecimiento de capacidades clave en estrategia de activos, confiabilidad, integridad y excelencia operacional.

Esta visión respalda nuestra evolución hacia prácticas de clase mundial, alineadas con referentes internacionales como el Instituto de Gestión de Activos (IAM por sus siglas en inglés), Foro Global de Mantenimiento y Gestión de activos (GFMAM por sus siglas en inglés) y el marco normativo ISO 55000.

Este enfoque estratégico prioriza la seguridad, la eficiencia y la sostenibilidad de nuestras operaciones, asegurando la integridad de la infraestructura y la continuidad del negocio. De manera complementaria, hemos incorporado herramientas avanzadas para el análisis y la toma de decisiones en proyectos de inversión, que permiten una evaluación objetiva del riesgo y su priorización.

Las capacidades adquiridas en este respecto fortalecen la asignación eficiente de recursos y reducen la exposición al riesgo operativo, garantizando que las decisiones de inversión estén plenamente alineadas con los objetivos estratégicos de la organización y contribuyan de manera directa a la generación de valor sostenible.

Un aspecto destacado de la gestión del riesgo en integridad tiene que ver con la implementación de metodologías avanzadas basadas en modelos probabilísticos y enfoques modernos de evaluación cuantitativa de riesgos (QRA por sus siglas en inglés). Esta evolución permite priorizar inversiones y reducir la exposición a eventos de alta consecuencia, contribuyendo de manera directa a la continuidad operativa y a la protección de los activos. La iniciativa se soporta en referentes técnicos de clase mundial, como el estándar *Gas Transmission Pipeline Reliability Based Assessment and Targets,* así como en marcos normativos internacionales de Canadá y Estados Unidos.

En línea con las mejores prácticas internacionales, realizamos un ejercicio de benchmarking con cinco compañías líderes a nivel global, orientado a comparar metodologías, modelos analíticos y niveles de madurez. Los resultados confirmaron la alineación de nuestras prácticas con los principales referentes del sector y consolidaron una base sólida para acelerar la adopción de estas iniciativas estratégicas, fortaleciendo la resiliencia de la infraestructura, la continuidad del servicio y la generación de valor sostenible para la organización.

Continuamos fortaleciendo la gestión de activos e integridad del gasoducto mediante la implementación sistemática de estudios de Adecuación para Propósito (FFP), como pilar de una gestión preventiva y basada en riesgo. Estos estudios permiten estructurar un plan de trabajo integral orientado a la definición y ejecución de acciones proactivas para la mitigación de amenazas a la integridad, asegurando la continuidad operativa, la confiabilidad de la infraestructura y la protección de los activos a lo largo de su ciclo de vida.

Llevamos a cabo acciones efectivas de mitigación de riesgos en zonas de alta consecuencia, mediante la ejecución de proyectos relevantes como la instalación de placas de protección contra daños por terceros en algunos sectores de Santa Marta, Ciénaga y Palermo, cubriendo una longitud total en la primera fase del proyecto de 22,5 kilómetros de placas; el reemplazo de tubería de 20" en una longitud de un kilómetro; y la instalación de placas de protección contra daños por terceros en la zona urbana de Luruaco y canteras.

Durante este periodo, también avanzamos en la transformación digital de la gestión de mantenimiento, a través de la ejecución de iniciativas que permiten potenciar la generación de valor mediante el monitoreo de la salud de activos estratégicos, como gasoductos y estaciones compresoras, desplegando tecnologías predictivas de alto impacto para la continuidad y seguridad de la operación.

Finalmente, continuamos fortaleciendo nuestra gestión del conocimiento, mediante la participación destacada en eventos con reconocimiento internacional como IAM Global Conference 2025 en el Reino Unido y Rio Pipeline & Logistics 2025, en Río de Janeiro, donde compartimos nuestra experiencia en continuidad del negocio, integridad de activos y excelencia operacional.

EN CIFRAS

Seguridad de la infraestructura

SASB:EM-MD-540a.2

95 % Tuberías de gas natural inspeccionadas

Meta estructural: 100 %. Avance condicionado por restauración de tramos Gibraltar–Chitagá afectados por el invierno en 2021. Para este gasoducto se continúa avanzando en métodos de inspección alternativos que permitan mitigar las amenazas a la integridad de la infraestructura

EVENTOS DE INTERRUPCIÓN

IPCS-4, SASB EM-MD-540ª.1

24 EVENTOS ATRIBUIDOS A LA EMPRESA

Promigas	1
Transmetano	1
Promioriente	2
Transoccidente	0
SPEC	3
Surtigas	6
GdO	9
Promigas Perú	2

175 EVENTOS ATRIBUIDOS A TERCEROS

Promigas	2
Transmetano	0
Promioriente	0
Transoccidente	0
SPEC	10
Surtigas	32
GdO	109
Promigas Perú	22

FUGAS DE GAS

Para Promigas y las filiales, la disminución de fugas de gas constituye un compromiso permanente con la excelencia operacional y con la disminución de las emisiones de efecto invernadero. Sabemos que la mayor parte del potencial de abatimiento se concentra en esta dimensión.

IPSO-3

Este indicador mide la efectividad de los programas de mantenimiento y de gestión de integridad de los sistemas de transporte de gas natural[18].

ÍNDICE DE FUGAS - SISTEMA DE TRANSPORTE

2024	**0,0027**
2025	0,0026
META	0,001

META ≤ 0,001 FUGAS/KM-AÑO

(Equivalente a 1 fuga por cada 1.000 km por año)

Nota: La fórmula para el cálculo es: Índice de fugas = [Número de fugas/(Longitud de la tubería × Periodo evaluado)]. La meta del índice de fugas para el sistema de transporte (Promigas, Transmetano, Promioriente y Transoccidente), es obtener valores iguales o inferiores a 0,001 fugas/km-año, que es equivalente a una fuga en 1.000 km por año.

LA SEGURIDAD, COMPROMISO CON NUESTRAS COMUNIDADES

En Promigas y sus filiales, la seguridad trasciende nuestras operaciones: es un compromiso con las comunidades donde estamos presentes. Por eso, impulsamos programas que crean entornos seguros, resilientes y sostenibles, generando bienestar para las personas y cuidando el entorno natural. Nuestro objetivo es dejar una huella positiva que perdure.

A través del programa Educación Preventiva con la Comunidad, hemos llegado al 100 % de los municipios donde operamos infraestructura de transporte de gas natural. Este esfuerzo fortalece la convivencia segura con el gasoducto y mejora la capacidad de respuesta de las poblaciones y organismos de socorro ante emergencias. Así promovemos una cultura preventiva que protege lo más valioso: la vida.

[18] Con las siguientes consideraciones: 1) el periodo de evaluación son cinco años, considerando que los resultados de la gestión para el control de las fugas se reflejan a largo plazo, y 2) se tienen en cuenta las fugas relacionadas con corrosión externa, corrosión interna, SCC, daño mecánico (interferencia de terceros) y fuerzas externas o de la naturaleza relacionadas con erosiones. Es decir, se descartan las relacionadas con fallas en el material, defectos de construcción, errores operacionales, equipos, y las asociadas a fuerzas de la naturaleza diferentes a erosiones como: sismos, tornados, descargas eléctricas y huracanes, entre otros. Se mide el indicador de manera corporativa para las empresas del Transporte de gas: Promigas, Promioriente, Transmetano y Transoccidente.

PREPARACIÓN ANTE EMERGENCIAS **Y CONTINUIDAD DEL NEGOCIO**

LA CONTINUIDAD DEL NEGOCIO ES UN EJE ESTRATÉGICO DE GESTIÓN PARA LA ORGANIZACIÓN.

GRI 3-3

Con este, buscamos fortalecer la capacidad de anticipación, respuesta y recuperación ante escenarios de interrupción, emergencia o crisis que puedan poner en riesgo a la vida y el medio ambiente, e impactar el desarrollo de nuestras actividades y la continuidad de las operaciones.

Este enfoque se fundamenta en una visión preventiva y estructurada que prioriza la identificación y análisis de riesgos operativos, tecnológicos y de ciberseguridad, así como la validación periódica de las estrategias de respuesta, contribuyendo a una actuación oportuna y coordinada, reduciendo el impacto potencial sobre la operación.

El modelo de gestión de continuidad del negocio en 2025 estuvo orientado a asegurar la preparación integral de la empresa frente a eventos que puedan comprometer el cumplimiento de los objetivos del negocio. Se abordó de manera transversal, integrando procesos, tecnología, personas y terceros estratégicos bajo un esquema de gobierno que promueve la anticipación de riesgos, el fortalecimiento de la ciber-resiliencia y la sostenibilidad de la operación, con una visión de continuidad extendida a toda la cadena de valor.

GESTIÓN INTEGRAL PARA GARANTIZAR LA CONTINUIDAD DEL NEGOCIO

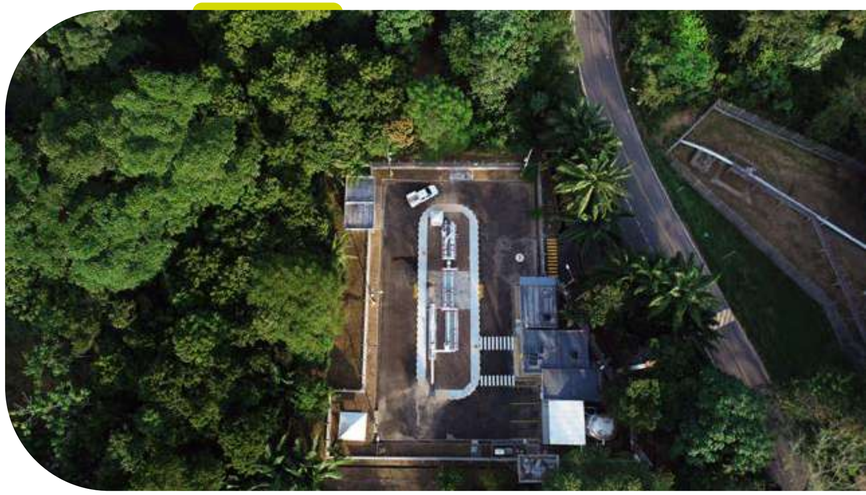
Durante 2025, la Compañía fortaleció su preparación frente a riesgos operativos mediante acciones orientadas a robustecer la resiliencia corporativa y la capacidad de respuesta ante eventos disruptivos que puedan afectar la operación, manteniendo como prioridad la protección de las personas y el medioambiente.

En este marco, se desarrollaron ejercicios orientados a validar la respuesta organizacional ante escenarios de afectación de la infraestructura física y de los procesos críticos y de apoyo que soportan la confiabilidad y seguridad del suministro energético. De manera complementaria, se realizaron pruebas de recuperación de servicios de TI/OT[19] (tecnologías de la información y de la operación), contribuyendo a fortalecer la preparación de los equipos frente a escenarios de indisponibilidad tecnológica y eventos asociados a ciberseguridad.

Adicionalmente, se promovieron espacios de formación y capacitación dirigidos a los equipos de trabajo, orientados a fortalecer sus competencias para la gestión de eventos disruptivos y a asegurar una actuación coordinada y oportuna ante situaciones de contingencia.

La gestión se extendió a los proveedores críticos, mediante la implementación de un plan de sensibilización que permitió alinear sus esquemas de continuidad del negocio con los servicios prestados a la compañía, fortaleciendo la estabilidad operativa, la disponibilidad de los servicios y la resiliencia de la cadena de suministro.

Finalmente, se mantuvo la actividad permanente del Comité de Prevención de Incidentes Corporativo, como instancia de análisis y seguimiento de situaciones con potencial de escalar a emergencias o crisis, facilitando la anticipación de contingencias y el fortalecimiento de la gestión preventiva.



[19] TI: Tecnologías de la información
TO: Tecnologías de operación

CIBERSEGURIDAD

GRI 3-3

LA SEGURIDAD, PRIVACIDAD Y CONFIDENCIALIDAD

de nuestra información son pilares fundamentales para nuestras operaciones.

EN PROMIGAS, PROCURAMOS FORTALECER CONTINUAMENTE NUESTRA CAPACIDAD PARA ENFRENTAR Y MITIGAR AMENAZAS CIBERNÉTICAS.

CONSTRUYENDO RESILIENCIA EN CADA PROCESO

Promigas ha fortalecido su modelo operativo de ciberseguridad, incrementando de manera constante el nivel de madurez del programa. Este avance reafirma nuestro compromiso con la resiliencia digital como pilar de sostenibilidad corporativa.

Las acciones se centraron en fortalecer la gobernanza, integrando la gestión con los comités de riesgos y cumplimiento, optimizar la arquitectura tecnológica bajo principios de defensa en profundidad y seguridad por diseño, robustecer la protección de infraestructuras críticas en entornos OT, y evolucionar las capacidades de ciberdefensa para garantizar la continuidad operativa.

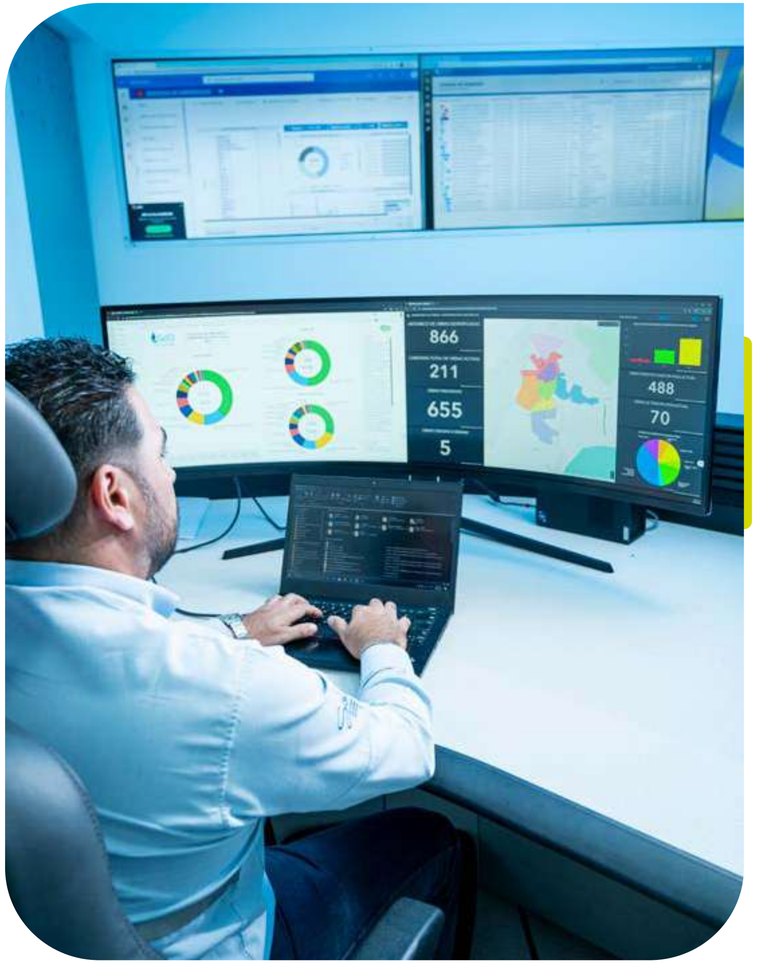
También se estableció una arquitectura de seguridad robusta para entornos híbridos y multinube (Azure, OT) y se dio soporte a más de 80 proyectos, asegurando cumplimiento normativo y adopción de controles técnicos.

Esta gestión nos permitió cumplir al 100 % con la ejecución de proyectos estratégicos como seguridad perimetral OT, descubrimiento y visibilidad, gestión de acceso privilegiado y seguridad en la nube; iniciativas que fortalecieron nuestra postura de ciberseguridad y la resiliencia operativa.

La protección integral de infraestructuras críticas y entornos híbridos, alineada con estándares internacionales y mejores prácticas, no solo se robusteció con soluciones de última generación, sino que también se optimizó a través de la reconfiguración del perfil de riesgo, logrando mayor protección para la continuidad del negocio y términos más favorables.

De manera paralela, incrementamos la madurez del Sistema de Gestión de Seguridad de la Información (SGSI), alcanzando un nivel 3.9/5.0, validado mediante auditorías externas conforme a la norma ISO 27001.

Todo lo anterior se complementó con la ejecución de programas de formación y campañas de concientización en OT para las cinco unidades de negocio, con participación de colaboradores desde el nivel estratégico hasta el operativo.



CIBERSEGURIDAD, CONTINUIDAD Y CONFIANZA

Como resultado, en 2025 alcanzamos hitos clave en nuestra estrategia de ciberseguridad. En primer lugar, **no se registraron incidentes críticos,** lo que garantizó la continuidad operativa y el cumplimiento regulatorio en aplicaciones SOX y sistemas SCADA. Este resultado refleja la solidez de nuestros controles y la cultura de prevención que hemos consolidado.

Además, **superamos con éxito la auditoría externa realizada por Vopak a SPEC.** Su CISO ratificó que nuestro nivel de ciberseguridad TI/OT es adecuado y destacó que la madurez alcanzada está alineada con otras instalaciones de Vopak, lograda en la mitad del tiempo que les tomó a ellos. Un reconocimiento que valida nuestro compromiso con estándares internacionales.

Impulsamos también la **transformación digital segura y sostenible,** a través de la consolidación de los proyectos estratégicos de ciberseguridad. Estas iniciativas sentaron las bases para futuros proyectos de negocio y fortalecieron nuestra resiliencia tecnológica.

Finalmente, cumplimos el 100 % de los hitos definidos en la hoja de ruta de ciberseguridad, asegurando la alineación con los objetivos estratégicos y reforzando la confianza de nuestros grupos de interés.

Este enfoque refuerza la sostenibilidad al garantizar la protección de activos críticos, la continuidad del negocio y la confianza de nuestros grupos de interés.

EN CIFRAS

Compartimos los principales resultados en ciberseguridad, como parte de nuestros esfuerzos para garantizar la seguridad y protección de la información.

Ciberseguridad 2025

35

CAPACITACIONES
ejecutadas en ciberseguridad
IPCS-1

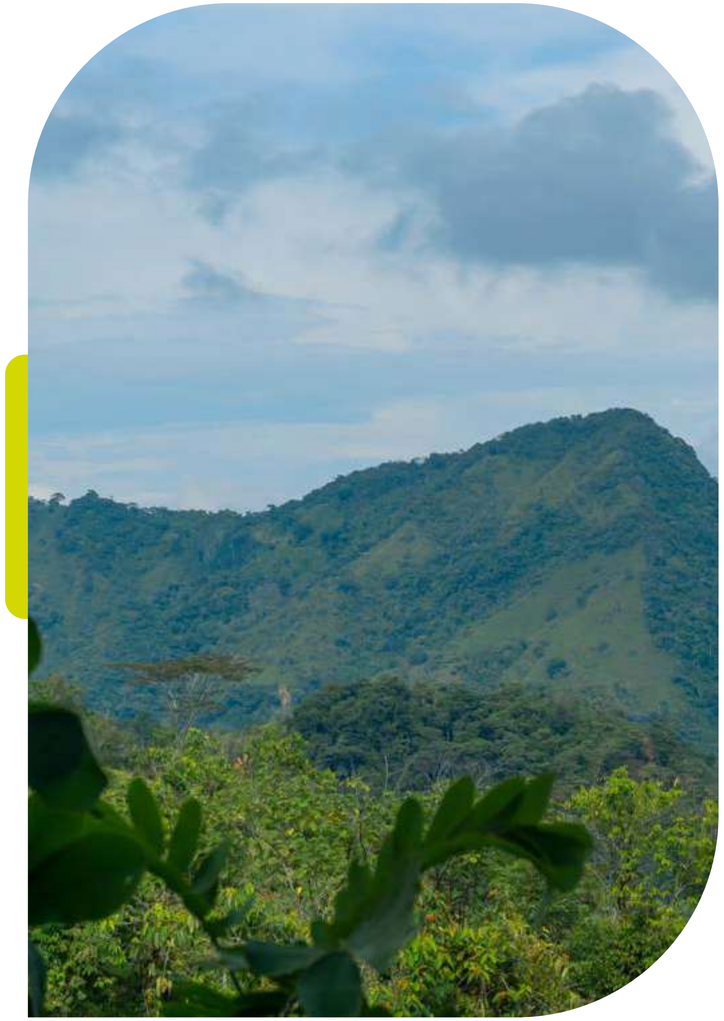
100 %

MADUREZ SGSI
Sistema de Gestión de Seguridad de la Información
IPCS-2

0

INCIDENTES MATERIALIZADOS
con impacto operativo o reputacional
IPCS-3

En el año se implementaron 106 controles, que equivalen al 100 % de los definidos, para garantizar que el nuestro sistema de SGSI esté alineado con la ISO 27001 y normas aplicables.



PERSPECTIVAS

EN SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO, SEGUIREMOS MEJORANDO

el Sistema Integrado de Gestión en Seguridad, a fin de aumentar el índice de madurez

y reducir los indicadores de accidentalidad, confirmando así nuestro compromiso con la mejora continua en seguridad industrial y de procesos.

En **ciberseguridad**, enfocaremos nuestros esfuerzos en consolidar y estabilizar los controles, fortaleciendo su efectividad e integrándolos en los procesos críticos para garantizar la continuidad operativa. Este enfoque busca mantener la resiliencia digital como un pilar fundamental de la sostenibilidad corporativa. Asimismo, avanzaremos hacia la consolidación de un modelo operativo convergente IT/OT, que permita gestionar de forma unificada la seguridad en entornos tecnológicos y operativos, optimizando recursos, reduciendo riesgos y habilitando una transformación digital segura y sostenible.

Otro frente estratégico será la gestión de riesgos asociados al uso de inteligencia artificial. Implementaremos políticas y controles que mitiguen riesgos derivados de esta tecnología, incluyendo sesgos algorítmicos, exposición de datos sensibles y ataques adversariales, todo ello alineado con marcos regulatorios emergentes y principios éticos.

Finalmente, fortaleceremos la seguridad en la cadena de suministro mediante el desarrollo de estrategias para evaluar y gestionar riesgos en proveedores críticos, garantizando la integridad y disponibilidad de servicios y tecnologías conforme a estándares internacionales, como NIST SP 800-161 y prácticas de ciberresiliencia.

Con estas perspectivas, reiteramos nuestro compromiso con la construcción de una organización ética, segura y sostenible, siempre centrados en generar valor compartido para las personas, las comunidades y el medio ambiente.

CLIMA Y **NATURALEZA**

Pacto Global 7, 8, 9

Asuntos materiales relacionados

- Acción climática
- Soluciones energéticas para la transición
- Biodiversidad
- Huella social (territorios más sostenibles)
- Gestión del riesgo

Capital natural

Grupos de interés

- Comunidades
- Inversionistas
- Colaboradores
- Sociedad.

CON ACCIÓN CLIMÁTICA ESTRATÉGICA, **CUIDADO DE LA BIODIVERSIDAD Y UN USO EFICIENTE DE LOS RECURSOS NATURALES,** conectamos el negocio con el planeta y los territorios.

La protección del medio ambiente y la acción climática son propósitos que orientan nuestras decisiones y dan forma a la manera en que operamos. En un contexto de agregación energética, donde coexisten múltiples fuentes, tecnologías y velocidades de cambio, trabajamos para que las soluciones energéticas que ofrecemos sean un puente hacia condiciones de vida más sostenibles en los territorios donde estamos presentes.

Ese propósito se traduce en una estrategia climática articulada en tres pilares –mitigación, adaptación y crecimiento sostenible– y respaldada por una hoja de ruta de descarbonización con metas de corto y largo plazo, incluida la aspiración de alcanzar la carbono-neutralidad en 2040.

La reducción de emisiones de gases de efecto invernadero en nuestras operaciones, las soluciones energéticas que contribuyen a las emisiones evitadas por nuestros clientes, la incorporación progresiva de energías renovables y la preparación de nuestra infraestructura frente a los efectos del cambio climático, son líneas de acción que avanzan de manera simultánea, con los desafíos técnicos, regulatorios y de mercado propios de nuestra industria.

Pero el clima no existe al margen de la naturaleza. Por eso, este capítulo integra también nuestra gestión de la biodiversidad –centrada en la conservación de ecosistemas estratégicos, como el bosque seco tropical– y las prácticas de ecoeficiencia con las que buscamos reducir la huella de nuestras operaciones en materia de energía, agua y residuos.

En conjunto, estas acciones reflejan una gestión ambiental que aspira a ser rigurosa y coherente con la escala de los desafíos que enfrenta el sector, aplicando marcos como el TCFD y TNFD[20] para reforzar la transparencia en el reporte de riesgos y contribuciones a las grandes problemáticas ambientales de nuestro tiempo.

[20] *Task Force on Climate-related Financial Disclosure* y *Task Force on Nature-related Financial Disclosure*, por sus siglas en inglés.

UN REFUGIO PARA LA VIDA,
UN COMPROMISO CON EL CLIMA

Hace 15 años las operaciones de Transmetano apalancadas en su estrategia socioambiental, establecieron la reforestación protectora "El Respiro" con una vocación de bosque protector a fin de conservar los recursos de fauna y flora.

Desde el 2023, Transmetano adelanta acciones de cuantificación de las remociones de dióxido de carbono en este proyecto, el cual está alineado con el compromiso corporativo de fortalecer la gestión climática. Son 126 hectáreas de bosque plantado que aportan a la recuperación de servicios ecosistémicos en el territorio como la conectividad ecológica entre parches de bosques, la reducción de deforestación por la ampliación de la ganadería extensiva y la recuperación de suelos degradados.

ACCIÓN **CLIMÁTICA**

GRI 3-3, SASB EM-MD-110a.2

EN PROMIGAS ASUMIMOS LA ACCIÓN CLIMÁTICA

como un compromiso integral basado en una estrategia de tres pilares: mitigación, adaptación y crecimiento sostenible.

Respectivamente, estos pilares se refieren a la reducción de emisiones de gases de efecto invernadero (GEI), la preparación de nuestra infraestructura y procesos frente a los desafíos del cambio climático, y el desarrollo de nuevos negocios basados en soluciones bajas en carbono. Esta estrategia ha evolucionado con el negocio y las tendencias internacionales.

En 2022 trazamos una hoja de ruta de descarbonización para los **negocios de infraestructura de gas** con objetivos ambiciosos de corto y largo plazo a nivel corporativo: reducir en 50 % la intensidad de emisiones en los alcances 1, 2 y algunos componentes del alcance 3 al 2028 frente a una línea base del 2021, y alcanzar la carbono neutralidad en estos mismos alcances al 2040.

El desarrollo reciente de nuevos **negocios de bajas emisiones** ha diversificado nuestro portafolio hacia una oferta integrada de soluciones energéticas que incluye fuentes renovables, auto y cogeneración con gas natural, sistemas de almacenamiento, y otras alternativas. El crecimiento proyectado de esta línea de negocio plantea tanto oportunidades de generación de créditos de carbono por sistemas con fuentes renovables o soluciones basadas en la naturaleza, como el potencial incremento en las emisiones de alcance 1 por la operación de soluciones de auto y cogeneración a gas. Aunque estas soluciones aportan a la descarbonización de nuestros clientes, las reducciones de emisiones resultantes están fuera de nuestro inventario.

Teniendo en cuenta lo anterior, en 2025 llevamos a cabo una revisión de la estrategia climática para analizar los avances del programa de descarbonización de los negocios de infraestructura de gas, elevar la prioridad del pilar de **adaptación climática,** definir un enfoque diferenciado para el **negocio de soluciones energéticas** que propenda por un balance entre los créditos de carbono y las emisiones generadas por el portafolio, e introducir el concepto de **emisiones evitadas** para visibilizar nuestro impacto en la descarbonización de nuestros clientes.

De esta manera, nuestra estrategia evoluciona para trascender fronteras corporativas, integrando responsabilidad ambiental, progreso social y seguridad energética. Este enfoque nos permite avanzar con determinación en un contexto de agregación energética y donde la adaptación al cambio climático cobra cada vez mayor relevancia.

AVANZANDO EN LA REDUCCIÓN DE EMISIONES

IPAC-1, GRI 305-5

Durante 2025, la organización continuó la implementación del programa de descarbonización para los negocios de infraestructura de gas consolidando un portafolio de 22 iniciativas basadas en 4 palancas: eficiencia energética, integridad de activos, energía baja en carbono y gestión de contratos. Como resultado, **se observa una reducción del 9 % frente al 2024 en la huella de carbono para los alcances contemplados en la hoja de ruta[21].** Dentro de las iniciativas destacadas se encuentran el programa de prevención de roturas por terceros, el abatimiento de venteos en estaciones GNC y la medición y corrección de fugas.

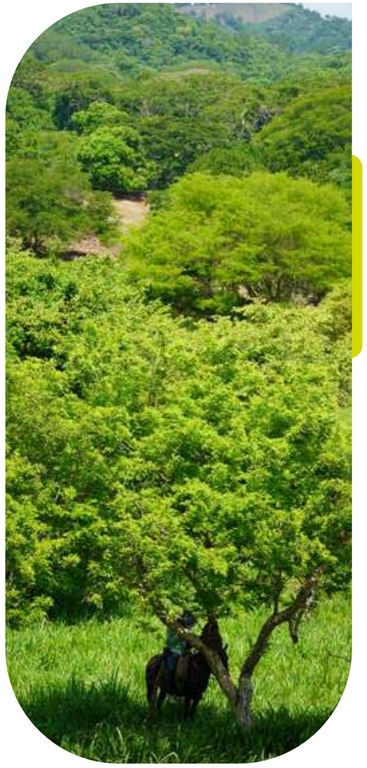
GRI 305-4

En términos de intensidad por unidad de energía, para los alcances objeto del programa de descarbonización, estimamos que **hemos logrado una reducción acumulada alrededor del 29 % frente a la línea base del 2021,** en línea con nuestra ambición[22]. Alcanzar las metas trazadas de corto plazo implica desafíos propios de nuestra industria, relacionados con la disponibilidad y costo-efectividad de tecnologías de abatimiento, la evolución de marcos regulatorios y el ritmo de innovación y desarrollo de nuevos energéticos en el mercado.

Eficiencia energética en la operación

Las operaciones de transporte de las estaciones compresoras se optimizaron mediante ajustes en el modelo de gestión energética, la curva operativa y el fortalecimiento de los planes de mantenimiento, lo que permitió eliminar los venteos asociados a los ciclos de encendido y apagado.

SPEC LNG ha conseguido reducir más del 56 % de sus emisiones absolutas (alcance 1, 2 y componentes específicos del 3) con respecto al año base 2021, gracias a condiciones operativas y mejoras de gestión energética. La instalación del Compresor de *Boil Off Gas* (BOG) permitirá recuperar gases en escenarios de baja regasificación y ser un control operacional que aporta a la descarbonización.



[21] La hoja de ruta de descarbonización se enfoca en los alcances 1, 2 y algunos componentes del alcance 3.
[22] La metodología de estimación de intensidad se encuentra en desarrollo, basada en la huella de carbono consolidada para los alcances mencionados y la sumatoria de la energía transportada o distribuida en cada negocio.

Integridad de activos

Las operaciones de transporte y distribución de gas natural fortalecieron la **detección de emisiones fugitivas** usando cámaras OGI termográfica con lectura y cuantificación inmediata en sitio.

La cámara OGI termográfica utilizada por Promigas es un equipo especializado que combina tecnología infrarroja y óptica para detectar y visualizar emisiones fugitivas de metano y otros compuestos orgánicos volátiles. Mediante un sensor infrarrojo calibrado para el espectro de absorción del metano, la cámara convierte las variaciones térmicas invisibles al ojo humano en imágenes dinámicas que muestran las fugas como "plumas" o contrastes de temperatura. Esta herramienta permite realizar inspecciones no intrusivas, seguras y de alta precisión, lo que mejora la gestión operacional, fortalece el control de pérdidas y contribuye a la estrategia de descarbonización.

Adicionalmente, el **programa de prevención y atención de daños por terceros** en distribución tuvo un impacto positivo en la reducción de emisiones fugitivas a través de dos componentes, la prevención y refuerzo de equipos en zonas de alto riesgo de roturas por intervenciones de terceros y la optimización en los tiempos de atención de este tipo de daños.

En SPEC LNG el monitoreo continuo de viento, oleaje, corrientes y condiciones meteorológicas permitió operaciones seguras con la FSRU. Estas variables permiten optimizar el consumo energético del proceso de regasificación, mantener la eficiencia operativa de la FSRU y gestionar adecuadamente el comportamiento del BOG, contribuyendo a evitar incrementos en las emisiones y a una operación más estable y planificada.

En las operaciones del Perú, la iniciativa de **abatimiento de venteos en estaciones GNC** para capturar venteos operativos en el proceso de comprensión y cargue de cisternas de GNC, permite la captura y reutilización en el sistema de autogeneración de energía eléctrica para los usos auxiliares de las estaciones compresoras de El Alto y Pariñas, influenciando positivamente el resultado final de la huella de carbono de estos procesos.

Energía baja en carbono

Diversas filiales, como Promisol, Transmetano y Surtigas, avanzaron en la incorporación de energía baja en carbono mediante proyectos solares que mejoran la eficiencia y disminuyen el consumo del Sistema Interconectado Nacional, que integra aún fuentes fósiles en su matriz.

En movilidad sostenible, se continuaron iniciativas para la promoción de hábitos de conducción más eficientes, la transición gradual hacia combustibles más limpios y la descarbonización paulatina de la flota corporativa, inicialmente con reconversiones a gas natural vehicular y una parte con vehículos eléctricos.

Gestión de contratos

En el año, continuamos la diversificación de nuestros contratos de suministro eléctrico, al contratar energía eléctrica generada a partir de fuentes renovables.

Asimismo, hemos disminuido las emisiones de Alcance 2 asociadas al consumo de energía eléctrica, principalmente como resultado de la reducción del 55,9 % en el factor de emisión del Sistema Interconectado Nacional publicado por XM para el año 2025 para las operaciones activas en Colombia.

Esta variación en el factor de emisión refleja una menor intensidad de carbono del sistema eléctrico del país y se traduce en una reducción de nuestras emisiones indirectas por consumo de energía.

Cabe resaltar que el 12,5 % de la energía que distribuye nuestra filial CEO proviene de fuentes no convencionales de energía renovable (FNCER), superando ampliamente el requerimiento legal vigente del 10 %, lo cual contribuye a la diversificación de la matriz energética y a la reducción de la intensidad de carbono asociada al servicio prestado.

ADAPTACIÓN Y RESILIENCIA FRENTE AL CAMBIO CLIMÁTICO

La adaptación al cambio climático progresó de manera integral. Ejecutamos obras de protección geotécnica sobre fuentes hídricas críticas (incluido el río Medellín) y fortalecimos sistemas de alerta temprana, protocolos de monitoreo meteorológico y respuesta ante eventos extremos para asegurar tiempos de reacción más cortos y continuidad del servicio. Implementamos soluciones basadas en la naturaleza, mediante restauración ecológica en áreas de influencia que protegen la macrocuenca del Magdalena-Cauca, reducen la erosión y mejoran la conectividad de este ecosistema con áreas de interés ambiental; cumplimos obligaciones de compensación por pérdida de biodiversidad (estaciones compresoras Pinos y Malena), favoreciendo la rehabilitación ecológica en las rondas de las ciénagas de La Opón y La Samaria. En paralelo, promovimos una cultura adaptativa con talleres internos que integran riesgos climáticos, biodiversidad, huella de carbono y avances de la hoja de ruta en la toma de decisiones corporativas.

EMISIONES EVITADAS: NUEVO ENFOQUE EN LA CADENA DE VALOR

Un elemento clave en la actualización de nuestra estrategia climática es la incorporación del concepto de emisiones evitadas. Este enfoque parte de una observación: al operar directamente soluciones energéticas para nuestros clientes que reducen la intensidad de carbono de su matriz energética, Promigas incorpora en su alcance 1 emisiones adicionales, a pesar de que el balance neto de emisiones se reduzca.

Bajo esta metodología, las emisiones evitadas se calculan comparando el escenario de referencia –donde se utilizarían tecnologías convencionales más intensivas en carbono– con el escenario en el que se implementan nuestras soluciones. Aunque las reducciones de emisiones no se registran en nuestro inventario, esta práctica visibiliza el aporte real de Promigas a la descarbonización de la cadena de valor y refuerza nuestros procesos de reporte climático.
En 2026 trabajaremos en la implementación de un marco de referencia internacional para cuantificar, validar y comunicar estas emisiones.

El caso del Distrito Térmico Promisol-Unibol

Este proyecto, inaugurado a finales de 2023, transformó un sistema industrial tradicional en una solución integrada de trigeneración. Sustituyó equipos aislados de baja eficiencia –motores a gas, calderas a carbón y sistemas de refrigeración convencionales– por una central de cogeneración de 6,5 MW con recuperación de calor y refrigeración integrada. Se estima que esta mejora elevó la eficiencia energética para el año 2024 del 64 % al 77 %, reduciendo alrededor de 16.524 toneladas de CO_2 equivalente al año frente a la línea base, lo que representa una disminución del 59,8 %. Además, la incorporación del componente de refrigeración permitió una reducción adicional estimada de 6.611 toneladas de CO_2 equivalente, que representan el 15 % de las emisiones actuales del sistema.

SOLUCIONES BASADAS EN LA NATURALEZA

En 2025 fortalecimos nuestra acción climática incorporando soluciones basadas en la naturaleza como una herramienta para la descarbonización y la resiliencia. Estas iniciativas complementan los esfuerzos en mitigación y adaptación, ampliando el impacto más allá de nuestras operaciones directas. A través de proyectos como CO_2ROZO y acciones en nuestras filiales, como la Finca El Respiro de Transmetano, avanzamos en la conservación de ecosistemas estratégicos, la captura y remoción de carbono y la protección de servicios ambientales esenciales, contribuyendo a reducir emisiones y evitar la pérdida de biodiversidad en regiones críticas.

EN CIFRAS

Emisiones tCO_2e 2025

GRI 305-1; 305-2; 305-3

3.802.011
TOTAL EMISIONES 2025

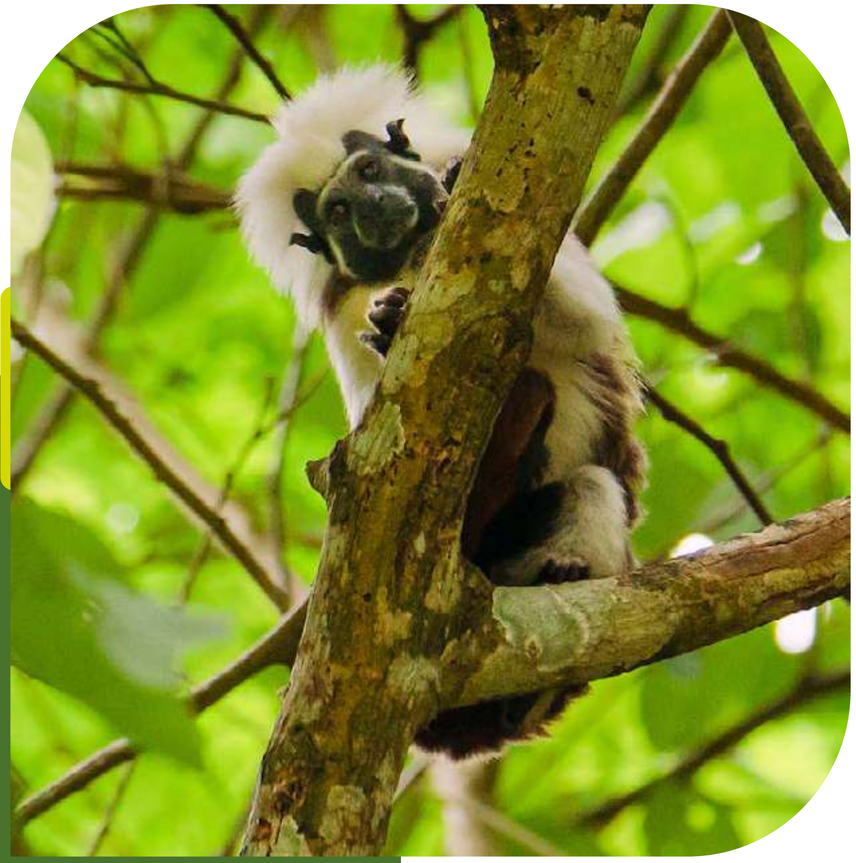
187.347
ALCANCE 1

8.155
ALCANCE 2

3.606.509
ALCANCE 3

El **94,9 %** de las emisiones totales son de Alcance 3

Cerramos 2025 con una estrategia más integral, una ejecución técnica consistente y una visión clara para 2026: avanzar en iniciativas de descarbonización costo-efectivas, profundizar el plan de adaptación y seguir consolidando un portafolio de soluciones basadas en la naturaleza que aportan valor climático y económico.



BIODIVERSIDAD

GRI 3-3, 101-1, 101-2, 101-4, SASB EM-MD-160a.1

LA PROTECCIÓN Y CONSERVACIÓN DE LA BIODIVERSIDAD

EN LOS ECOSISTEMAS ESTRATÉGICOS IMPACTADOS POR NUESTRAS OPERACIONES ES ESENCIAL

para la salud humana, la seguridad alimentaria y la prosperidad económica.

Por eso, nos comprometemos a integrar esta acción desde la planificación hasta la ejecución de nuestros proyectos, involucrando a comunidades, autoridades y organizaciones de la sociedad civil en cada etapa del proceso.

Desde una perspectiva analítica, uno de los principales resultados del 2025 fue la culminación del piloto de evaluación de impactos, riesgos, dependencia y oportunidades de la naturaleza bajo el marco de TNFD *(Taskforce on Nature-Related Financial Disclosures)* desarrollado en alianza con la ANDI. Este ejercicio nos permitió generar capacidades tanto a nivel organizacional como en la gestión específica de uno de los proyectos más relevantes para nuestra operación, *Loop* San Mateo-Mamonal, evaluando nuestro desempeño frente a las 14 recomendaciones del TNFD. La hoja de ruta definida contempla escalar el ejercicio a nivel corporativo y consolidar la gestión de la naturaleza en el activo priorizado.

En terreno, nuestro cuidado de la biodiversidad se enfoca en el bosque seco tropical, uno de los ecosistemas más valiosos y amenazados del Caribe colombiano. Con más de 3.000 km de operación en zonas de gran riqueza natural, hemos decidido ir más allá de lo obligatorio: crear alianzas, trabajar con comunidades y sumar esfuerzos para proteger el medio ambiente.

Desde 2019 orientamos nuestras acciones hacia la conservación de este ecosistema, sensibilizando a nuestros equipos, aplicando prácticas constructivas responsables y promoviendo medidas que aseguren la conectividad y resiliencia de estos corredores de conservación que se constituyen en un puente hacia la vida y el futuro.

No solo buscamos mitigar impactos, sino dejar una huella positiva que refleje nuestro compromiso con la “no pérdida neta de biodiversidad”. En este sentido, resaltamos los resultados más representativos del último año, considerando la implementación de acciones según la jerarquía de mitigación:

Evitar: En 2025, no se realizaron nuevos proyectos que intervinieran áreas protegidas o de especial importancia para la biodiversidad. Los proyectos en curso, en fase de diseño o estudio ambiental, definieron su trazado por fuera de áreas protegidas.

Minimizar: Se realizaron actividades de mantenimiento de los gasoductos dentro de las áreas autorizadas, minimizando en un 80 % las intervenciones de vegetación programadas. Así también se disminuyó el ancho del derecho de vía para la implementación de derivaciones hacia las industrias en Perú.

Restaurar: En las áreas intervenidas, se implementaron medidas de revegetalización y rescate de epífitas, que involucró su traslado a otras áreas idóneas y labores de mantenimiento para asegurar su adaptación.

Compensar: Se implementaron las compensaciones requeridas para resarcir las intervenciones sobre la biodiversidad en los proyectos en curso, cumpliendo con los compromisos asumidos con las autoridades. Entre estas, se destacan:

- Siembra de 9,7 hectáreas con 10.776 árboles en Hatonuevo, La Guajira, en el Resguardo Indígena Lomamato.
- Mantenimiento de las compensaciones derivadas de licencias y permisos ambientales de Promigas y Surtigas, en 54 hectáreas, cerca de 59.000 árboles.
- Medidas de protección de conservación de fauna, tales como capacitaciones, ahuyentamiento de fauna y minimización de ruido en las áreas donde operamos.
- Capacitación a 70 comunidades del área de influencia del Gasoducto Gibraltar-Bucaramanga y 30 comunidades del área de influencia del Gasoducto Barrancabermeja-Payoa-Bucaramanga, en temas relacionados con la preservación del medio ambiente.
- Monitoreo de la fauna en las áreas de enriquecimiento de epífitas en 36 hectáreas.
- Trámites de cesión del predio El Mirador para fines de conservación, preservación y recuperación de áreas a la Corporación Autónoma Regional de Santander (CAS), con restauración ecológica de 1,46 hectáreas, ubicado en la ciénaga del Opón en Barrancabermeja, Santander. En este ecosistema, también se realizaron dos monitoreos de fauna y flora, demostrando el aporte a la formación de corredores ecológicos y la conectividad ecosistémica dentro del sistema de humedales del Magdalena Medio, hábitat crítico para innumerables especies.

Adicionalmente a las compensaciones de ley, realizamos acciones voluntarias para fortalecer la gestión de la biodiversidad, incluyendo, entre otras:

- Compensación para captura de carbono en la Reforestación Protectora Voluntaria Finca El Respiro, iniciada en 2009, mencionada en el capítulo precedente.
- Compensación ecosistémica en el Estuario de Virrilá y los Manglares de Chulliyache, que contempla la reforestación de 222,75 hectáreas con siembra en vivero de 4.778 plantones de especies nativas como algarrobo, sapote y azote de cristo, que contribuirá al mejoramiento del suelo, la reducción de gases de efecto invernadero, la recuperación de biodiversidad y la preservación de áreas protegidas, como el sitio Ramsar Estuario de Virrilá y la zona de conservación ambiental Manglares de Chulliyache.

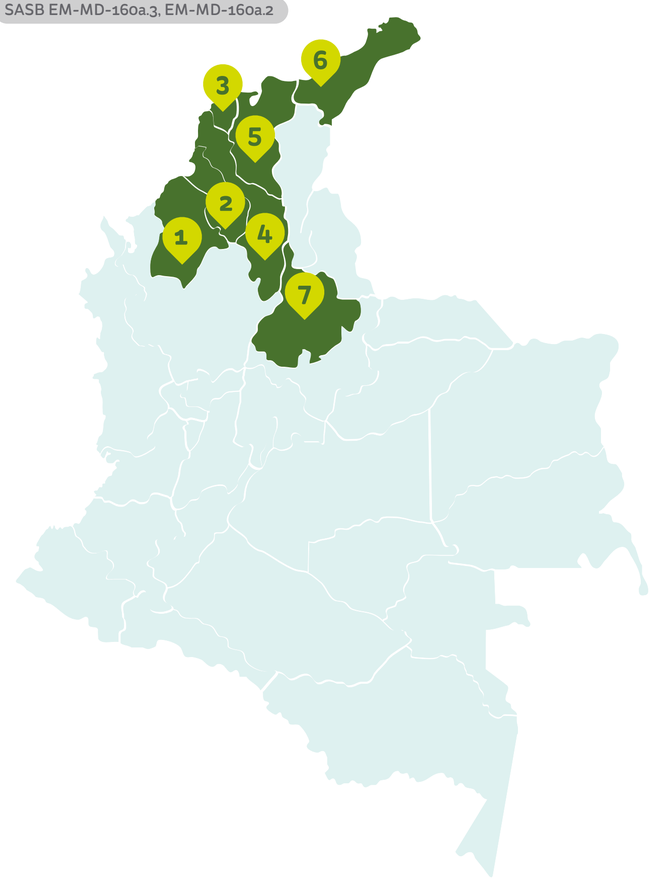
EN CIFRAS

602,88
HECTÁREAS
compensadas en ecosistemas estratégicos.

516,65
HECTÁREAS
de bosque seco tropical bajo esquemas de preservación o restauración en búsqueda de ganancia neta.

Operaciones en zonas protegidas

SASB EM-MD-160a.3, EM-MD-160a.2



Para ver el detalle de los primeros pasos en la aplicación del marco TNFD y otros indicadores de biodiversidad, le invitamos a consultar el *apéndice de este informe*.

1. Departamento de Córdoba

Tipo de parque: Regional
Ecosistemas: Humedales
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: Distritos de Conservación de Suelos Complejo de Humedales Arcial, Porro y Cintura
2025 (km²): 0,077

Tipo de parque: Regional
Ecosistemas: Humedales
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: Distrito Regional de Manejo Integrado - Sitio Ramsar del Complejo de Humedales de Ayapel
2025 (km²): 0,018

2. Departamento de Sucre

Tipo de parque: Regional
Ecosistemas: Lagunar
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: DRMI Ecosistema de Manglar y Lagunar Ciénaga de la Caimanera
2025 (km²): 0,038

Tipo de parque: Regional
Ecosistemas: Terrestre
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: RNSC El Rosario
2025 (km²): 0,015

Tipo de parque: Regional
Ecosistemas: Terrestre
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: RNSC El Socorro
2025 (km²): 0,001

3. Departamento del Atlántico

Tipo de parque: Regional
Ecosistemas: Terrestre
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: Parque Natural Regional Los Rosales
2025 (km²): 0,016

Tipo de parque: Regional
Ecosistemas: Terrestre
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: DRMI Palmar el Titi
2025 (km²): 0,038

4. Departamento de Bolívar

Tipo de parque: Nacional
Ecosistemas: Marino
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: Parque Natural Nacional los Corales del Rosario y San Bernardo
Categoría UIN: II
2025 (km²): 0,014

5. Departamento del Magdalena

Tipo de parque: Nacional
Ecosistemas: Terrestre
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: Parque Nacional Natural Sierra Nevada de Santa Marta
Categoría UIN: II
2025 (km²): 0,091

Tipo de parque: Nacional
Ecosistemas: Terrestre
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: Parque Natural Tayrona (Interior)
Categoría UIN: II
2025 (km²): 0,000

Tipo de parque: Nacional
Ecosistemas: Terrestre
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: Vía Parque Nacional Isla Salamanca
Categoría UIN: II
2025 (km²): 0,477

6. Departamento de La Guajira

Tipo de parque: Regional
Ecosistemas: Terrestre
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: DRMI Delta del Río Ranchería
2025 (km²): 0,080

Tipo de parque: Regional
Ecosistemas: Terrestre
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: RNSC Hacienda El Cequión
2025 (km²): 0,004

7. Departamento de Santander

Tipo de parque: Nacional
Ecosistemas: Terrestre
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: Zona de reserva de Ley 2da de 1959
2025 (km²): 0,626

Tipo de parque: Regional
Ecosistemas: Terrestre
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: Distrito de Manejo Integrado Berlín
2025 (km²): 0,330

Tipo de parque: Regional
Ecosistemas: Terrestre
Ubicación: Interior
Operación: Transporte de gas
Nombre: Distrito de Manejo Integrado Bucaramanga
2025 (km²): 0,042

ECOEFICIENCIA

EN PROMIGAS ASUMIMOS EL COMPROMISO

de la gestión responsable de los recursos naturales como un pilar esencial de nuestra visión de la sostenibilidad.

Continuamos ampliando el uso de fuentes de energía renovables y equipos más eficientes y ecológicos en nuestras sedes; constantemente aplicamos medidas para prevenir el agotamiento y la contaminación del agua; y gestionamos los residuos mediante la reducción, reutilización y reciclaje, minimizando la cantidad de los que deben ser incinerados o dispuestos en vertederos, una gestión respaldada por certificaciones en Basura Cero e iniciativas de mejora continua.

A continuación, describimos las acciones que nos han permitido reducir impactos y generar valor para las comunidades y el negocio.

ENERGÍA: UN COMPROMISO QUE SE TRADUCE EN ACCIÓN

Nuestra política ambiental impulsa el uso responsable de la energía en todas nuestras operaciones. Esto incluye el seguimiento permanente al consumo eléctrico, la incorporación de fuentes renovables y la promoción de prácticas eficientes en nuestras instalaciones.

Durante 2025 avanzamos con medidas concretas para reducir el consumo energético: continuación del uso de luminarias LED y sistemas de encendido automático, mantenimiento preventivo de equipos y subestaciones, y capacitación continua a nuestros colaboradores.

Entre los hitos más relevantes se destacan:

- Implementación de sistemas solares fotovoltaicos en sedes administrativas, estaciones operativas y subestaciones eléctricas.
- Instalación de puntos de carga para vehículos eléctricos y adopción de flotas híbridas y eléctricas en varias filiales.
- Uso de sensores y tecnologías eficientes para optimizar climatización y consumo en sedes, complementado con sistemas de control energético y horarios programados.

Estas acciones reflejan nuestro compromiso con la transición hacia energías limpias y la reducción de lahuella ambiental, fortaleciendo la resiliencia y competitividad de nuestras operaciones.

Consumo energético dentro de la organización

GRI 302-1

362.288 MWh

CONSUMO ENERGÉTICO TOTAL 2025

642 MWh

ENERGÍA RENOVABLE

361.646,3 MWh

ENERGÍA NO RENOVABLE

GESTIÓN RESPONSABLE DEL AGUA: UN COMPROMISO COTIDIANO

GRI 303-1

En Promigas asumimos la eficiencia en el uso del recurso hídrico como parte esencial de nuestra política ambiental, garantizando el cumplimiento normativo y el manejo responsable del agua en todas nuestras instalaciones.

Para asegurar este compromiso, contamos con planes de ahorro y uso eficiente de agua y cumplimos de forma rigurosa con permisos, licencias y planes de manejo ambiental en las actividades propias y de nuestros contratistas.

Durante 2025, implementamos las siguientes acciones para minimizar el consumo:

- Capacitación continua a nuestros equipos
- Continuidad en el uso de dispositivos ahorradores en nuestras instalaciones.
- Detección y corrección de fugas con seguimiento permanente a redes y medidores.
- Reutilización del agua proveniente de vaporizadores en nuestra filial en Perú.
- Aprovechamiento de agua lluvia en estaciones inasistidas de Transmetano.
- Actualización de planes de ahorro en instalaciones clave como la estación Palomino.
- Herramientas digitales para reportar desviaciones y optimizar la gestión del recurso.

Estas medidas nos permiten cumplir los límites autorizados y avanzar hacia una operación más eficiente y sostenible, porque cada gota cuenta en la construcción de un futuro responsable.

Consumo de agua

GRI 303-5

57,94 Ml
EXTRACIÓN TOTAL 2025

GESTIÓN INTEGRAL DE RESIDUOS: COMPROMISO CON LA ECONOMÍA CIRCULAR

GRI 306-2

Reconocemos la gestión integral de residuos, basada en el principio de economía circular, como un elemento central para la sostenibilidad de nuestras operaciones. Nuestro objetivo es minimizar la generación y maximizar el aprovechamiento, extendiendo estas prácticas a toda la cadena de valor, tanto en operaciones directas, como en las de nuestros proveedores.

Como parte de nuestra política, implementamos alianzas con gestores autorizados que brindan oportunidades de aprovechamiento de residuos, para minimizar la disposición en rellenos o incineración (sin aprovechamiento), y para la eliminación de equipos contaminados con aceites dieléctricos con bifenilos policlorados (PCB).

Durante 2025 avanzamos con acciones concretas:

- Certificación del programa Basura Cero en Promigas (categoría Oro) y continuidad en filiales como CEO, GdO, Surtigas y SPEC.
- Alianzas estratégicas con gestores autorizados para valorización de residuos y disposición segura de residuos.
- Participación en el proyecto del PNUD para la eliminación ambientalmente adecuada de PCB, logrando la disposición final de 14 equipos y parte de un transformador, contribuyendo al Convenio de Estocolmo.
- Fortalecimiento del programa Renovarte en GdO, reincorporando residuos a procesos textiles para elaborar artículos promocionales, impulsando la economía circular.
- Capacitación en economía circular para nuestros equipos y promoción de la reducción de materiales desechables en todas las filiales.
- Innovación en aprovechamiento: generación de abono para áreas verdes internas en Transmetano y coprocesamiento de residuos peligrosos para reducir disposición en rellenos.

Estas iniciativas reflejan nuestra visión de convertir los residuos en oportunidades, reducir impactos y generar valor para el negocio y la sociedad, cumpliendo con la normativa nacional e internacional.

Residuos

GRI 306-4; 306-5

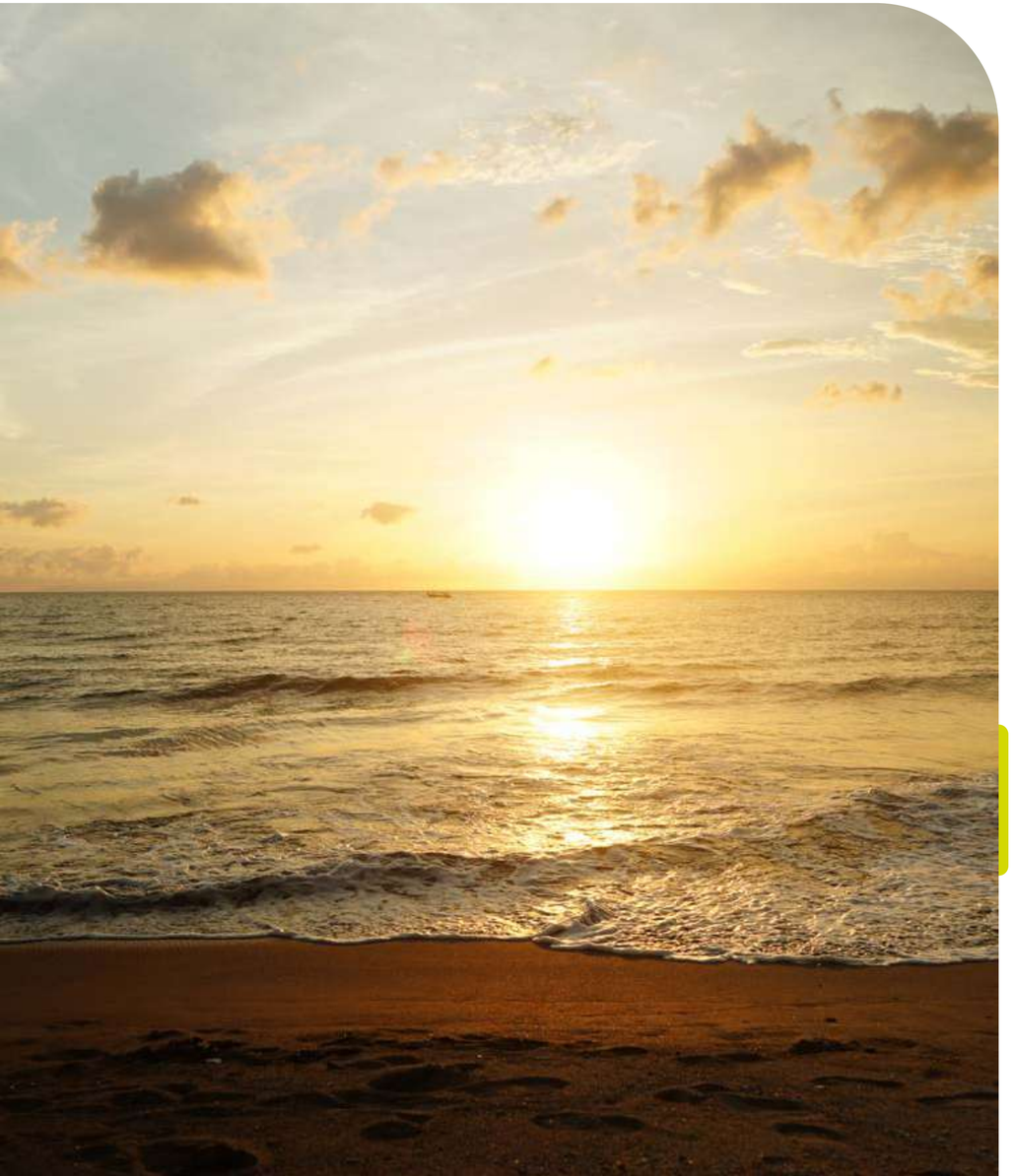
464,10 t
RESIDUOS PELIGROSOS

Reciclados	148,08
Reutilizados	0,03
Vendidos	32,91
Eliminados	282,40

1.134,35 t
RESIDUOS NO PELIGROSOS

Reciclados	571,00
Reutilizados	401,64
Vendidos	0
Eliminados	161,71

Consulte nuestra gestión de recursos y residuos en detalle y el histórico de los indicadores en el *apéndice de este informe.*



PERSPECTIVAS

- De cara a 2026, continuaremos con nuestro plan de descarbonización para el abatimiento conjunto de emisiones en Alcance 1, Alcance 2 y Alcance 3 dedicado, a través de 16 iniciativas activas.
- En adaptación, profundizaremos el análisis de riesgos físicos sobre activos estratégicos para orientar inversiones resilientes y planes de continuidad operativa.
- La gobernanza y la innovación serán el motor del siguiente ciclo. Avanzaremos en alianza con el Centro Técnico de Excelencia para asegurar alineación con estándares internacionales, integrar I+D+i y potenciar sinergias con aliados estratégicos.
- Priorizaremos la integración sistemática de criterios de resiliencia en proyectos y operación, el escalamiento de soluciones energéticas eficientes y renovables, y el registro riguroso de acciones e inversiones en infraestructura resiliente, consolidando una gestión climática que aporte valor técnico, operativo y financiero a todo el portafolio.

ÉTICA Y DERECHOS **HUMANOS**

Asuntos materiales relacionados

- Ética
- Derechos humanos

Capital humano

Grupos de interés

- Todos

Pacto Global 1, 2 , 4, 5 ,10

EN PROMIGAS CREEMOS QUE LA INTEGRIDAD

NO ES SOLO UN PRINCIPIO, SINO LA BASE QUE SOSTIENE CADA DECISIÓN.

Actuamos con ética y transparencia porque sabemos que la confianza se construye día a día.

GRI 3-3, 2-27, 205-1

En Promigas, asumimos con convicción el cumplimiento de todas las normas que nos rigen y mantenemos una política de cero tolerancia frente al fraude, la corrupción y cualquier práctica que amenace la integridad.
Este compromiso nos permite proteger lo que más valoramos: la confianza de nuestros grupos de interés y la responsabilidad con la que impulsamos cada una de nuestras operaciones.

VALORES QUE SE TEJEN EN COMUNIDAD

Avanzamos hacia lo esencial: construir una cadena de suministro donde la justicia y la conciencia no sean solo declaraciones, sino prácticas diarias. Junto a aliados que creen en el poder del conocimiento compartido, abrimos espacios donde no solo aprendimos con proveedores y contratistas, sino que encontramos un lugar para reconocernos parte de algo mayor: una red que respira responsabilidad y compromiso con los derechos humanos.

Entendimos, una vez más, que gestionar los derechos humanos es mirar más allá del deber; es anticipar riesgos, fortalecer capacidades, y asegurar que nuestros valores acompañen cada etapa del camino, incluso cuando otros lo recorren por nosotros.

Este año fortalecimos este compromiso con una cadena de suministro más justa y consciente, impulsando dos iniciativas de formación en derechos humanos junto a la Fundación Ideas para la Paz y Cecodes, que aportaron conocimientos clave para mejorar nuestra gestión, sumando a una red comprometida con un desarrollo responsable.

Para nosotros, este programa es una brújula que orienta, conecta e inspira y, en esa suma de aprendizajes, la Compañía y sus proveedores avanzamos juntos hacia un modo más consciente de hacer las cosas, donde cada decisión, por pequeña que parezca, ayuda a construir un entorno más justo para todos.

CULTURA DE **CUMPLIMIENTO**

GRI 3-3

DURANTE 2025, REAFIRMAMOS NUESTRO COMPROMISO

con la integridad mediante la implementación de iniciativas que fortalecen nuestro sistema de cumplimiento y

CONSOLIDAN UNA CULTURA ORGANIZACIONAL BASADA EN VALORES.

Uno de los logros más significativos del año fue la **certificación en la norma ISO 37001 – Sistema de Gestión Antisoborno**, que ratifica nuestra determinación para prevenir y mitigar riesgos de soborno y corrupción. Este reconocimiento internacional refleja la solidez de nuestros controles y la efectividad de las políticas que rigen nuestra operación.

Adicionalmente, durante el año robustecimos nuestro sistema de prevención frente a riesgos de corrupción, lavado de activos, financiación del terrorismo y financiación para la proliferación de armas de destrucción masiva (LA/FT/FPADM) con otras acciones, que incluyen:

- Planes de comunicación y formación diferenciada, con capacitaciones dirigidas a grupos focales y áreas de mayor exposición, además de entrenamientos especializados para líderes y tomadores de decisiones.
- Capacitación especializada a la Junta Directiva y la Alta Gerencia, reforzando el rol de liderazgo en la gestión de cumplimiento.
- Monitoreo continuo de transacciones críticas y señales de alerta, reforzando la detección temprana de conductas inusuales.
- Evaluaciones de cultura ética (ABAC) y análisis de madurez del programa, que nos permiten medir percepciones, identificar brechas y fortalecer la efectividad de los controles.
- Procesos robustos de debida diligencia para la vinculación y permanencia de contrapartes, alineados con estándares internacionales.
- Seguimiento a la efectividad de los controles clave en prevención de corrupción, lavado de activos y delitos fuente.
- Identificación, valoración y monitoreo de riesgos de integridad, LA/FT y ABAC, actualizando matrices y priorizando controles según la criticidad.
- Automatización de alertas transaccionales y monitoreo, reduciendo riesgos operativos y asegurando la integridad de la información.
- Implementación de herramientas innovadoras para la evaluación de terceros intermediarios y la gestión de regalos e invitaciones.

RESULTADOS Y PROYECCIÓN

Gracias a este esfuerzo integral, obtuvimos resultados sobresalientes en las evaluaciones de madurez de nuestros sistemas de prevención, evidenciando la solidez del gobierno corporativo y la mejora continua de nuestros procesos. La certificación ISO 37001 no solo ratifica nuestro compromiso institucional, sino que también genera un impacto positivo en las demás empresas del portafolio, que comparten la misma Política Anticorrupción.

Estas acciones se complementan con políticas corporativas claras y accesibles, aprobadas por nuestra Junta Directiva y divulgadas a través de inducciones, capacitaciones periódicas y cláusulas contractuales, fortaleciendo así la cultura de ética y transparencia en todos los niveles y con todos nuestros grupos de interés: colaboradores, proveedores y contratistas, y socios de negocios.

En Promigas, seguiremos avanzando con determinación para prevenir riesgos éticos, legales y reputacionales, implementando mecanismos que aseguren una gestión responsable y confiable. Porque la integridad no es solo un valor: es la base sobre la cual construimos el futuro.

EN CIFRAS

RIESGOS RELACIONADOS CON LA CORRUPCIÓN

GRI 205-1

21 operaciones evaluadas

100 % Corresponde a las filiales controladas operativas.

COMUNICACIÓN Y FORMACIÓN EN POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS ANTICORRUPCIÓN

GRI 205-2

Junta Directiva (Colombia)

6 personas formadas

43 % La Junta Directiva de Promigas se conforma por siete miembros principales y siete suplentes.

Empleados

DIRECTIVOS
30 Personas
100 %

NO DIRECTIVOS
1.915 Personas
100 %

DIRECTIVOS
6 Personas
100 %

NO DIRECTIVOS
241 Personas
100 %

Proveedores y Contratistas

DIRECTIVOS
9.625 Personas
100 %

FORMACIÓN
420 Personas
4 %

COMUNICACIÓN
549 Personas
29 %

FORMACIÓN
279 Personas
15 %

Socios de negocios/Otros Terceros

830 Personas
100 %

38 Personas
21 %

Comunicación Formación

GRI 205-3

Casos confirmados de corrupción: Se presentó un caso categorizado como un evento de bajo impacto ABAC en una de las empresas vinculadas de Promigas, relacionado con la violación a la norma de regalos e invitaciones; se tomaron medidas disciplinarias y sancionatorias sobre los implicados.

Casos de conflicto de interés: 0

Casos de lavado de activos: 0

GRI 406-1

Casos de discriminación: Durante el año, no se presentaron casos de discriminación.

GRI 415-1

Promigas no hace contribuciones a partidos o representantes políticos.

CUMPLIMIENTO NORMATIVO

Propiedad intelectual, derechos de autor y otros

La empresa, que se ha asegurado de utilizar software debidamente licenciado en la totalidad de sus procesos, cumple con las disposiciones vigentes relativas a los derechos de autor, en particular la Ley 603 de 2000.

Según lo previsto en el Artículo 87 de la Ley 1676 de 2013, se deja constancia de que no se entorpeció la libre circulación de las facturas emitidas por los vendedores o proveedores y que se ha cumplido a cabalidad con la normatividad vigente en cuanto a seguridad social.

DERECHOS **HUMANOS**

GRI 2-23, 2-25, 3-3

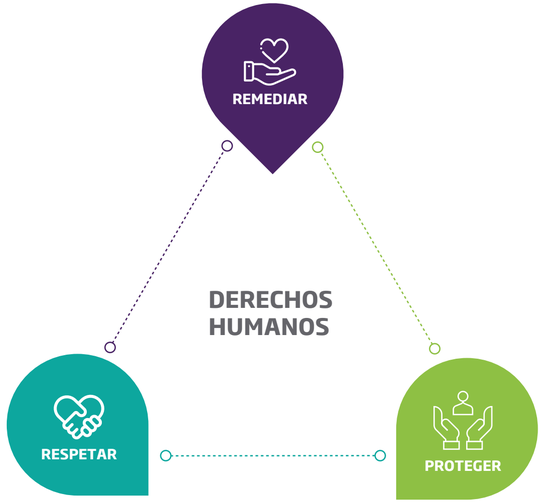
LOS DERECHOS HUMANOS SON UNIVERSALES,
pero su fuerza depende de acciones particulares.

Son el fundamento de sociedades prósperas y organizaciones responsables, herramientas poderosas para construir un mundo más justo y equitativo. Cuando los promovemos, abrimos la puerta a la dignidad, la paz y las oportunidades para todos.

Esta responsabilidad no recae únicamente en los individuos. Como organización, tenemos un papel decisivo para que los derechos humanos sean una realidad tangible. Por esto, en Promigas fundamentamos nuestra gestión en los Principios Rectores sobre Empresas y Derechos Humanos de las Naciones Unidas, que establecen las responsabilidades del Estado y la empresa en materia de protección, respeto y remediación de los derechos humanos.

Estado y Empresa

Acceso efectivo a remediación ante la afectación de derechos. Judicial, no judicial y operacional.



Empresa

Actuar con responsabilidad para hacer frente a su deber de respetar los derechos humanos con alcance en su cadena -> la debida diligencia.

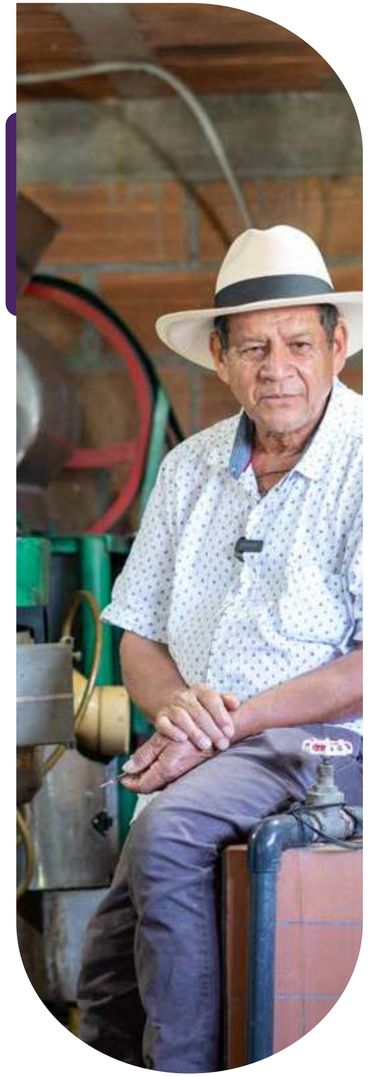
Estado

Marcos de política, investigar y sancionar.

POLÍTICA DE DERECHOS HUMANOS

En línea con los principios rectores, nuestra Política de Derechos Humanos, aprobada por la Junta Directiva y publicada en nuestra página web (***www.promigas.com***), establece compromisos fundamentales con los siguientes postulados:

- No discriminación
- Libertad de asociación y negociación colectiva
- Prohibición del trabajo forzoso e infantil
- Seguridad y salud en el trabajo
- Prevención del acoso
- Respeto al medio ambiente y comunidades locales



GESTIÓN DE RIESGOS E IMPACTOS EN DERECHOS HUMANOS

Periódicamente evaluamos nuestros riesgos en materia de derechos humanos y los impactos reales y potenciales de nuestra gestión. Anualmente, actualizamos nuestra matriz de riesgos, proceso que nos permite identificar y gestionar sistemáticamente los riesgos potenciales, asignando responsabilidades específicas a las áreas correspondientes de la organización. Para cada riesgo identificado, hemos desarrollado planes de acción que establecen medidas concretas de prevención, mitigación y remediación.

En 2025 finalizamos la evaluación de impactos adversos tanto reales como potenciales de las actividades de la empresa en materia de derechos humanos, aplicando las Directrices de la OCDE para empresas multinacionales y el marco de acción de los Principios Rectores sobre Empresas y Derechos Humanos de las Naciones Unidas.

La matriz de riesgos y controles, que detalla los procesos críticos, los riesgos asociados y las medidas de control implementadas, junto con la evaluación de riesgos inherentes y residuales, puede consultarse en el ***apéndice de este informe.***

MECANISMOS DE DENUNCIA

GRI 2-25, 2-26

Promigas tiene a disposición de sus grupos de interés diversos mecanismos para consultar sobre inquietudes o preocupaciones relacionadas con derechos humanos y denunciar posibles violaciones.

Con alcance interno, contamos con el Comité de Convivencia Laboral, y con alcance interno y externo, con la Línea Ética de reportes confidenciales. Mediante esta última, empleados, proveedores, clientes, contratistas y cualquier tercero con el que nos relacionamos pueden hacer sus denuncias o reportes, incluso de manera anónima, cuando tengan conocimiento o indicios de conductas inapropiadas, entre ellas las que vulneren los derechos humanos, bajo condiciones garantizadas de confidencialidad, anonimato y cero represalias para los denunciantes.

SOCIALIZACIÓN Y DIVULGACIÓN

GRI 410-1

Socializamos nuestra postura y comunicamos a través de nuestra página web y visitas a las comunidades los mecanismos y canales de denuncia disponibles para ellos.

Capacitamos a nuestros empleados, contratistas y proveedores en el cumplimiento de estos lineamientos, los cuales hemos integrado en nuestros procesos corporativos. En el año, se llevaron a cabo diversas acciones de capacitación, en las cuales contamos con el apoyo de organizaciones externas, y la participación de cerca de 300 colaboradores y cerca de 1.200 proveedores.

Resaltamos las dos iniciativas llevadas a cabo con la Fundación Ideas para la Paz y con CECODES, a fin de compartir con nuestros proveedores y contratistas las últimas tendencias globales en la materia, las cuales les ofrecieron los conocimientos para fortalecer su gestión empresarial con enfoque en derechos humanos y convertirse en parte de una red comprometida con el desarrollo justo y responsable.

Destacamos también la formación en derechos humanos otorgada por nuestro contratista de seguridad física a los 464 miembros de su personal asignados a Promigas y sus filiales, fomentando el respeto, la igualdad y la no discriminación en sus actividades diarias.

La Compañía gestiona los riesgos de terceros e intermediarios mediante una metodología basada en buenas prácticas internacionales, evaluando varias dimensiones, entre ellas derechos humanos, para asegurar relaciones responsables y proteger la continuidad del negocio. Además, aplica debida diligencia reforzada a los intermediarios que actúan en nombre de la organización.

INNOVACIÓN Y **TRANSFORMACIÓN DIGITAL**

Pacto Global 9

Asuntos materiales relacionados

- Innovación
- Transformación digital

Capital humano, social e industrial

Grupos de interés

- Todos

CON CIENCIA, TECNOLOGÍA Y NUEVAS **FORMAS DE ORGANIZACIÓN, GENERAMOS VALOR A NUESTROS CLIENTES,** capturamos oportunidades emergentes y gestionamos los riesgos del negocio.

Durante 2025, Promigas consolidó la innovación y la transformación digital como habilitadores estratégicos que atraviesan todas las dimensiones del negocio. Más allá de iniciativas puntuales, la Compañía construyó capacidades tecnológicas, científicas y organizacionales que fortalecen la operación actual mientras preparan el terreno para capturar las oportunidades emergentes de la transición energética. La articulación entre tecnologías de energía, capacidades digitales y generación de nuevo conocimiento se tradujo en resultados concretos: desde soluciones avanzadas de monitoreo con inteligencia artificial hasta nuevas líneas de negocio en bioenergía y energía distribuida.

La transformación digital, por su parte, avanzó con una visión clara: poner al cliente en el centro de la operación y potenciar el talento humano. A través de la Hoja de Ruta de Transformación Digital aprobada por la Junta Directiva, la organización inició la modernización de plataformas, consolidó su infraestructura de datos y desplegó soluciones de automatización e inteligencia artificial que liberan capacidades, agilizan la toma de decisiones y elevan la calidad del servicio. Este ecosistema de innovación, movilizado por cientos de colaboradores y reconocido internacionalmente, posiciona a Promigas como referente en la transformación del sector energético latinoamericano.

CORNFLAKE,
PRIMER PERRO ROBOT DEL SECTOR EN LATINOAMÉRICA

Cornflake es una solución tecnológica avanzada para el monitoreo e inspección de activos críticos. Equipado con cámaras termográficas, acústicas y visuales, Cornflake permite la detección en tiempo real de fugas y anomalías en las estaciones, así como la ejecución de rutas autónomas en terrenos complejos. Esta capacidad habilita inspecciones continuas y más seguras para los operarios, incluyendo recorridos nocturnos y labores en condiciones de mayor riesgo o difícil acceso, **contribuyendo a una reducción estimada del 40 % en fugas de gas o metano** y fortaleciendo la confiabilidad de la operación.

INNOVACIÓN

GRI 3-3

EN 2025, PROMIGAS Y LAS EMPRESAS DE SU PORTAFOLIO LOGRARON TRADUCIR

tecnologías de energía, capacidades digitales y nuevo conocimiento en resultados tangibles para los negocios actuales y nuevas oportunidades de valor. Así, la innovación cumplió su promesa de convertirse en un habilitador estratégico de negocios, eficiencias y agregación energética.

INNOVACIÓN COMO HABILITADOR DEL CRECIMIENTO Y LA DIVERSIFICACIÓN

En la categoría de tecnologías energéticas, durante el año se habilitaron nuevas líneas de negocio en bioenergía que fortalecieron nuestra apuesta por soluciones de energía distribuida dirigidas a los sectores comercial e industrial. Estas capacidades permitieron incorporar al portafolio soluciones orientadas a la reducción de emisiones y a la captura de oportunidades emergentes en energéticos de bajo carbono.

El *pipeline* de oportunidades en bioenergía se estructuró en cuatro líneas estratégicas: la producción de biometano para su inyección en redes con el fin de sustituir demanda de gas natural; la producción y suministro de biometano para aplicaciones internas de clientes, incluyendo movilidad; la generación de energía térmica o eléctrica a partir de la combustión de biomasa residual; y la de bajo carbono.

En este contexto, Promisol, presentó las dos primeras ofertas vinculantes para la generación de energía a partir de valorización de residuos industriales: producción de biometano a partir de vinaza para un reconocido ingenio azucarero; y producción de calor renovable a partir de la combustión de residuos de madera para una importante empresa del centro del país.

De manera complementaria, en el marco de la alianza Greengas y en conjunto con la Universidad del Norte, la Universidad Icesi y EAFIT, se avanzó en la generación de nuevo conocimiento mediante el desarrollo de capacidades técnicas y científicas que habilitan estos negocios en el mediano y largo plazo. Este trabajo incluyó el diseño de nuevos procesos para el *upgrading* de biogás mediante captura fotosintética de CO_2, la producción de gas natural sintético (SNG) y el desarrollo de investigación aplicada para la síntesis de nuevos materiales biodegradables orientados a la captura de CO_2.

En paralelo, se estructuró un portafolio de 17 soluciones digitales orientadas a ampliar la cobertura hacia clientes de pequeña escala en el negocio de energía solar fotovoltaica, fortaleciendo la operación integral de los procesos del negocio, trabajando en conjunto con nuestra filial Gases de Occidente (GdO). Como parte de este esfuerzo, se consolidó una plataforma de datos que integra información histórica y operativa, habilitando el uso de analítica avanzada e inteligencia artificial para optimizar la toma de decisiones en el diseño, la operación, el mantenimiento y la gestión del negocio Solar-BESS[23] residencial.

Promigas Perú avanzó en la implementación de proyectos pioneros para la región del norte del país, destacándose la puesta en operación de la estación de regasificación Chimbote II, primera planta satélite de regasificación en Latinoamérica, y la Central Eléctrica de Paita, nuestro primer proyecto de generación eléctrica con gas natural en este país. Por su parte, Promisol avanzó en la materialización del proyecto Distrito Térmico Unibol, un hito importante en la ampliación de nuestra oferta de servicios de generación eficiente de energía.

En línea con el desarrollo de nuevas capacidades para diversificar nuestro portafolio de servicios, CEO, en alianza con la Universidad Autónoma del Cauca, puso en operación un laboratorio de innovación, desde el cual se desarrollaron cinco casos de negocio orientados al sector eléctrico, entregando además 30 becas a estudiantes de Ingeniería Energética.

[23]BESS: Sistema de energía con almacenamiento en baterías, por sus siglas en inglés (battery storage energy system).

INNOVACIÓN TECNOLÓGICA APLICADA AL NEGOCIO DE INFRAESTRUCTURA DE GAS

Durante 2025 desarrollamos e implementamos tecnologías orientadas a la descarbonización, la eficiencia operativa y la mejora de la experiencia del cliente en nuestros negocios de infraestructura de gas.

Entre los principales hitos, se destacan la construcción y puesta en marcha del primer sistema de captura de venteos de gas natural mediante tecnología ANG[24] en la estación Caracolí, realizado por Promigas; la fabricación e instalación de más de 60 transformadores inteligentes de distribución en zonas del Cauca con altas pérdidas de energía, liderado por CEO; el despliegue de una estación portátil de regulación y medición para asegurar la continuidad del servicio de gas natural en el Valle del Cauca, liderado por GdO; y proyectos estratégicos de alto impacto ejecutados por SPEC, como el compresor de BOG en tierra y la ampliación de capacidad Fase I, habilitando nuevas capacidades de regasificación.

Por último y no menos importante, Promigas puso en operación a Cornflake, el primer perro robot del sector Oil & Gas en Latinoamérica.

SOLUCIONES DIGITALES HABILITADORAS DE EFICIENCIAS

Promigas avanzó en el desarrollo de soluciones digitales para la personalización de ofertas del programa Brilla, implementando más de cinco soluciones soportadas en inteligencia artificial que optimizan la estructuración de ofertas y mejoran la experiencia del cliente mediante decisiones basadas en datos.

De forma transversal, se consolidó una plataforma con visión OT/IT/AI que habilita tecnologías de alto impacto para la evolución del negocio de infraestructura de gas. En este marco, se desarrollaron prototipos digitales orientados a maximizar la eficiencia en la generación solar con una producción estimada de 802 MWh/año y a mejorar los procesos de entrenamiento de operadores del Centro Principal de Control, generando beneficios superiores a los $2.360 millones por eficiencias operativas, reducción de costos y mitigación de riesgos.

Adicionalmente, se avanzó en la estructuración de redes inteligentes para la conexión de activos críticos, la concepción de un centro de control integrado y la formulación de iniciativas de gemelos digitales bajo un modelo común de datos.

[24] ANG: Gas natural absorbido, por sus siglas en inglés.

UN ECOSISTEMA DE INNOVACIÓN SOPORTADO EN NUESTROS COLABORADORES

La innovación se apalancó en una movilización masiva del talento. En el torneo corporativo de iniciativas de innovación participaron más de 800 colaboradores, equivalente al 45 % de la organización, con 570 iniciativas inscritas, de las cuales 240 se encuentran en implementación. En los últimos tres meses, estas iniciativas generaron ahorros superiores a $ 1.000 millones y una reducción de 852 horas de trabajo operativo. Al cierre del torneo, se estima un potencial de ahorros e ingresos totales por más de $8.000 millones. Adicionalmente, se realizaron más de 260 sesiones y talleres sobre diseño y venta de soluciones innovadoras, en compañía de nuestros vicepresidentes, gerentes y consultores expertos.

Nuestra filial **GdO** radicó cuatro solicitudes de patente y dos diseños industriales para dispositivos de seguridad, fortaleciendo su posicionamiento como una de las empresas más innovadoras del Valle del Cauca. Asimismo, a través de programas de innovación abierta, **Promigas, Surtigas, CEO y GdO** lanzaron retos orientados a la optimización de procesos y a la aceleración de la transformación digital del negocio, en articulación con el ecosistema académico.

Este año reafirmamos nuestro compromiso con la innovación y la excelencia. Promigas se posicionó en el puesto 12 del Ranking de Innovación Empresarial ANDI-Dinero, destacándose como la segunda empresa más innovadora del sector energía y la líder en innovación en el Atlántico. Nuestra filial GdO también brilló, alcanzando la posición 16 a nivel nacional y consolidándose como la empresa de servicios públicos domiciliarios más innovadora del país.

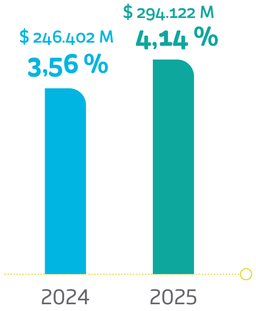
A nivel internacional, fuimos galardonados en los GIMI Innovation Awards 2025 como la Empresa Más Innovadora, reconocimiento que resalta la integración estratégica y sostenible de la innovación en nuestra cultura, procesos y portafolio. Además, en el World Gas Congress 2025, dos investigaciones de Promigas en hidrógeno y bioenergía recibieron los premios Regional Gas Award – LATAM e Industry Award, ratificando nuestro liderazgo técnico y nuestra contribución a la transición energética.

En 2025, la innovación en Promigas se consolidó como un habilitador estratégico del crecimiento, la eficiencia y la agregación energética. Más allá del desarrollo de iniciativas, la Compañía fortaleció capacidades que impactan directamente sus negocios actuales y preparan a la organización para capturar oportunidades futuras, generando valor económico, ambiental y social de manera sostenible.

EN CIFRAS

Gastos e inversión en I+D+I/ ventas

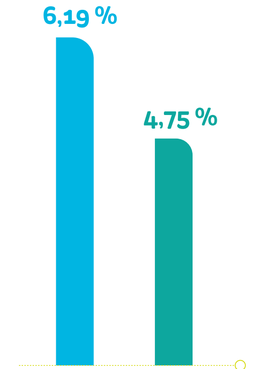
IPIN-1



META 2028
4,2 %

Ingresos de nuevos productos y servicios/ventas

IPIN-2



META 2028
6,5 %

TRANSFORMACIÓN **DIGITAL**

GRI 3-3, IPTD-1

ENFOCAMOS NUESTRA GESTIÓN EN EL CLIENTE como centro de la operación.

Para lograrlo, avanzamos en la ejecución de proyectos clave de nuestra Hoja de Ruta de Transformación Digital, modernizando capacidades que impactan directamente en la eficiencia, el conocimiento del usuario y la calidad del servicio. Este plan, aprobado por la Junta Directiva, contempla proyectos tecnológicos en cinco dimensiones: Customer Success, Datos e IA, SmartOPS, Core Digital y ERP-CIS[25].

De esta forma, avanzamos en el despliegue de soluciones de automatización para liberar tiempo y agilizar la respuesta en áreas clave de soporte y atención. Impulsamos también la eficiencia operativa con inteligencia artificial, incorporando agentes virtuales que reducen la carga manual, optimizan procesos internos y aceleran la toma de decisiones.

En el ámbito de datos, se desplegó la plataforma tecnológica del *Datalake* corporativo, con avances significativos en la incorporación de datos claves de áreas de negocio, integrando información dispersa y habilitando analítica avanzada e inteligencia artificial. Esta capacidad nos permite comprender mejor a nuestros usuarios y tomar decisiones basadas en *insights* profundos.

[25] Enterprise Resourse planer (SAP), Customer Informtion System (Open Smartflex)

UN ECOSISTEMA QUE REDEFINE EL FUTURO DE PROMIGAS

En el frente de las operaciones técnicas, el foco estuvo en reducir la obsolescencia tecnológica mediante la renovación integral de la plataforma de Gestión de Información Geoespacial (GIS). Expandimos su alcance para brindar datos geoespaciales a los procesos comerciales, permitiendo una visión de mercado enriquecida y transversal. Esta actualización es vital para modernizar la gestión de nuestra infraestructura técnica, y paralelamente contribuye con la continuidad del servicio, la optimización de recursos y la mitigación de riesgos operativos.

Complementamos estas iniciativas con la transformación de las operaciones de campo mediante inteligencia artificial, evolucionando hacia un modelo predictivo que anticipa riesgos y optimiza recursos, garantizando un servicio más confiable y seguro.

En experiencia del cliente, alcanzamos un hito con la implementación de la primera fase de la plataforma omnicanal, con la cual se logró una mejora sustancial en la percepción del servicio. Esta nueva capacidad tecnológica redefine la interacción con el usuario, unificando los puntos de contacto para garantizar una atención fluida, consistente y altamente personalizada.

Apalancada en la automatización, esta solución no solo agiliza el servicio, sino que fortalece la gestión de créditos y financiación no bancaria, simplificando el acceso a nuestros productos financieros. Todo esto se suma a la consolidación de nuestro ecosistema financiero digital, que optimiza la gestión de créditos y mejora la experiencia en los canales de atención.

Otros proyectos nos permitieron reforzar nuestra estrategia, como *Customer Insights*, que captura información inédita sobre las necesidades reales del cliente, o la implementación de agentes virtuales para reducir carga operativa y agilizar procesos internos.

Es así como durante 2025 continuamos avanzando en nuestra transformación tecnológica, integrando la dimensión digital, con la humana y la cultural, en clave de sostenibilidad. Estamos construyendo el futuro hoy, un futuro donde la tecnología potencia el talento, donde la innovación abre caminos y donde cada avance digital tiene un propósito humano.

Liderar el cambio significa transformar retos en oportunidades y conectar lo mejor de la tecnología con lo mejor de las personas. En un entorno dinámico y desafiante, respondimos consolidando procesos más ágiles y eficientes, mediante la incorporación de herramientas innovadoras para optimizar la operación, mejorar la experiencia del cliente y fortalecer la toma de decisiones, siempre con las personas en el centro.

PERSPECTIVAS

En 2026, la inteligencia artificial será el motor que impulse nuestra próxima gran transformación. Más allá de la automatización, avanzaremos hacia la integración de agentes virtuales como verdaderos "copilotos", diseñados para potenciar el talento humano, acompañar a nuestros equipos en tiempo real y abrir nuevas formas de trabajo más ágiles, inteligentes y colaborativas.

Seguiremos evolucionando nuestra plataforma omnicanal para ofrecer una experiencia cada vez más predictiva, resolutiva y personalizada. Nuestro objetivo es cerrar el ciclo de digitalización de la atención, garantizando que cada interacción con el cliente sea fluida, coherente y memorable.

Sobre la base del *Datalake* corporativo, daremos el salto hacia la analítica avanzada. Convertiremos datos en conocimiento profundo, desarrollando modelos predictivos que optimicen estrategias y decisiones en todas las áreas del negocio.

Transformaremos nuestras operaciones técnicas hacia un modelo de SmartOps, intensificando el uso de IA para la gestión inteligente de activos. Esto nos permitirá anticipar riesgos, optimizar inversiones y garantizar una operación más confiable, eficiente y sostenible.

AGRADECIMIENTOS

NUESTRO MÁS PROFUNDO AGRADECIMIENTO
A QUIENES HICIERON POSIBLE ESTOS LOGROS.

A nuestros accionistas, por la confianza que nos inspira a seguir creciendo; a nuestros clientes y proveedores, por su respaldo permanente y por caminar a nuestro lado en cada desafío; y a las comunidades y aliados, por abrirnos sus puertas y permitirnos construir juntos bienestar y progreso.

Un reconocimiento especial a nuestro equipo humano y a la Junta Directiva: su dedicación, talento y visión son la fuerza que impulsa cada avance. Gracias por convertir los retos en oportunidades y por mantener vivo nuestro compromiso.

Hoy reafirmamos que juntos seguimos conectando, innovando y generando bienestar, porque cada meta alcanzada es fruto del trabajo colectivo y del propósito que compartimos: transformar vidas y territorios con energía que impulsa desarrollo.

María Lorena Gutiérrez
Presidente Junta Directiva

Juan Manuel Rojas
Presidente de Promigas

El informe de gestión fue aprobado en Junta Directiva realizada el 20 de febrero de 2026, según consta en el Acta N° 602.

María Paula Camacho
Secretaria de la Junta Directiva

ACERCA DE ESTE **REPORTE**

GRI 2-2, 2-3, 2-4, 2-5, 2-14

EL *INFORME INTEGRADO DE GESTIÓN 2025* DE PROMIGAS

Brinda a nuestros grupos de interés información sobre la gestión y los hechos relevantes en los ámbitos económico, social y ambiental, relacionada con los capitales financiero, humano, social y reputacional, natural, industrial e intelectual, así como en la gestión de gobernanza para el período comprendido entre el 1° de enero y el 31 de diciembre de 2025. Cada uno responde a los temas estratégicos de Promigas y a los retos y logros que alcanzamos durante el periodo de reporte.

A lo largo del documento, se presentan los resultados consolidados de Promigas y sus filiales: Promigas Perú, Gases del Pacífico, Gases del Norte del Perú, SPEC LNG, Promisol, Transmetano, Promioriente, Transoccidente, Gases de Occidente, Compañía Energética de Occidente y Surtigas, de acuerdo con los estándares de la Global Reporting Iniciative (GRI) y los lineamientos del Marco de Reporte Integrado (IIRC, por sus siglas en inglés), incluyendo también nuestro aporte a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de las Naciones Unidas.

Asimismo, estamos incorporando progresivamente los lineamientos de la Norma Internacional de Información Financiera sobre Divulgaciones de Sostenibilidad (NIIF S1) y la Norma sobre Divulgaciones Relacionadas con el Clima (NIIF S2), fortaleciendo nuestro proceso de reporte mediante la adopción de las mejores prácticas en la materia.

Para una mayor comprensión, los contenidos de GRI reportados, los indicadores propios de Promigas y los ODS priorizados, se ven reflejados en cada uno de los capítulos relacionados.

En el 2024 llevamos a cabo la revisión de nuestra materialidad bajo la perspectiva de doble materialidad, con la asesoría de expertos en sostenibilidad, que evaluaron tanto nuestro impacto en el entorno como la influencia de factores externos en nuestra operación. Los resultados determinaron 10 asuntos materiales y 6 asuntos relevantes, cuya gestión incluimos en este documento.

Este informe fue preparado por la Vicepresidencia de Asuntos Corporativos y Sostenibilidad y la Gerencia de Sostenibilidad, en conjunto con las diferentes unidades de negocios, y fue presentado por el Presidente de Promigas en reunión de Junta Directiva realizada el 20 de febrero de 2026. La periodicidad del *Informe integrado de gestión* es anual. La versión anterior se publicó en marzo de 2024.

Para asegurar la integridad y confiabilidad de los datos reportados, estos fueron validados por la Alta Dirección de la organización y verificados por BDO, firma auditora independiente que sigue los lineamientos de las normas internacionales ISAE 3000 e ISAE 3410 (ver en Anexos la carta de verificación o Informe de Aseguramiento Limitado).

Lo invitamos a escribirnos con sus dudas y comentarios a: **comunicaciones@promigas.com.**

Declaración de uso	Promigas ha elaborado el informe conforme a los Estándares GRI para el periodo comprendido entre 1° de enero y 31 de diciembre de 2025.
GRI 1 usado	GRI 1: Fundamentos 2021
Estándares sectoriales GRI aplicables	GRI 11: Sector Petróleo y Gas 2021

05

APÉNDICE
INFORME INTEGRADO DE GESTIÓN 2025

Nuestra gestión - Suplementos

Índice de contenidos GRI

Memorando de verificación

Glosario

NUESTRA GESTIÓN: **SUPLEMENTOS**

MATERIALIDAD DE IMPACTO Y GESTIÓN **DE LOS TEMAS MATERIALES**

GRI 3-3

En el marco del ejercicio de materialidad, identificamos los impactos que genera nuestra operación a lo largo de la cadena de valor, positivos y negativos, reales y potenciales. Siguiendo los lineamientos de los Estándares GRI, organizamos estos hallazgos y elaboramos un resumen que recoge los impactos más relevantes.
En nuestro *Informe Integrado de Gestión* se detalla la forma en que gestionamos cada asunto material, así como las lecciones aprendidas y los indicadores que utilizamos para su seguimiento y mejora continua.

Para gestionar todos nuestros temas materiales contamos con políticas transversales como:

- Política Anticorrupción
- Política Corporativa LAFT
- Norma para el cumplimiento de la Ley de Prácticas Corruptas en el Extranjero (FCPA)
- Política de Gestión Integral de Riesgos
- Política de Conflictos de Interés
- Política de Cargos Críticos frente a Riesgos de Fraude
- Política Ambiental
- Política de Derechos Humanos
- Política Corporativa de Seguridad de la Información
- Política de Revelación de Información al Mercado
- Política de Diversidad, Equidad e Inclusión

Además, para comprender mejor las expectativas y necesidades de nuestros grupos de interés en relación con la gestión de estos impactos, mantenemos un diálogo constante con ellos. Su participación en el análisis de materialidad enriquece el proceso y nos permite tomar decisiones más informadas y coherentes.

MATRIZ DE IMPACTO Y GESTIÓN **DE TEMAS MATERIALES**

GRI 3-3

Tema material	Impactos y relación
Acción climática	La operación y la cadena de valor generan emisiones que pueden resultar en un aumento en la concentración de CO_2 en la atmósfera. La implementación de proyectos bajos en carbono tiene un impacto positivo en el medio ambiente y la sociedad, al reducir las emisiones de CO_2.
Biodiversidad	La remoción de vegetación durante las actividades de construcción impacta negativamente la flora. Las compensaciones ambientales pueden mejorar la salud de los ecosistemas y la biodiversidad.
Gestión de riesgos	Implementar estrategias de prevención y preparación ante emergencias busca minimizar los impactos ambientales y sociales negativos de nuestras operaciones.
Soluciones energéticas para la transición	Una reducción de emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) y una mejora de la calidad del aire se pueden lograr mediante nuestras soluciones energéticas. Nuestro suministro energético sostenible puede disminuir la vulnerabilidad de la sociedad ante crisis energéticas.
Gestión del talento humano y bienestar	La generación de empleos locales directos en nuestras operaciones puede contribuir a reducir el desempleo y mejorar la calidad de vida en las comunidades. Promover la inclusión y diversidad en nuestras operaciones mejora el ambiente laboral y aumenta la satisfacción de los empleados.
Seguridad operativa y preparación ante emergencias	Proteger la salud de nuestros empleados y contratistas puede generar una mejora en la calidad de vida y reducir ausentismos relacionados con enfermedades, tanto laborales como comunes.
Derechos humanos	Nuestras medidas de prevención buscan proteger la integridad y dignidad de todas las personas y evitar potenciales vulneraciones a los derechos humanos en nuestra operación y cadena de valor.

Tema material	Impactos y relación
Huella social	Aportamos al acceso a servicios de gas y electricidad, lo que impacta positivamente en la calidad de vida de las comunidades, promoviendo el desarrollo integral y contribuyendo a reducir la pobreza energética. Con nuestro negocio Brilla, ofrecemos acceso a créditos de financiación no bancaria, fomentando el emprendimiento y mejorando la estabilidad financiera de comunidades excluidas del sistema financiero tradicional. A través de nuestra inversión social aportamos al desarrollo sostenible de las comunidades. Nuestra operación puede tener un impacto negativo sobre las comunidades que conviven en la zona de influencia de nuestra infraestructura de transporte de gas natural.
Innovación	Nuestras soluciones energéticas de bajo carbono generan un impacto positivo al reducir emisiones contaminantes y mejorar la calidad del aire.
Transformación digital	A través del desarrollo de soluciones enfocadas en la eficiencia operacional, podemos mejorar la experiencia del cliente.
Desempeño económico	El aumento de nuestra rentabilidad contribuye al crecimiento sostenible, permitiendo reinversiones en proyectos que benefician a la sociedad y al medio ambiente.
Continuidad del negocio	La continuidad del servicio energético es crucial para el funcionamiento diario de hogares y negocios; evitar cortes de energía mejora la calidad de vida al garantizar el acceso a servicios esenciales. La supervisión proactiva de variables operacionales puede reducir costos asociados a interrupciones del servicio, ya que las fallas en el suministro energético pueden resultar en pérdidas económicas significativas.
Gestión de la cadena de abastecimiento	Incrementar nuestras compras locales fortalece la economía regional y fomenta el desarrollo comunitario a través de la creación de empleo. Trabajamos para establecer alianzas con proveedores que promuevan el desarrollo regional y mejores prácticas en derechos humanos y sostenibilidad, generando un impacto positivo en nuestra cadena de suministro. Tomamos las medidas de control necesarias para evitar impactos negativos potenciales por riesgos de salud en la operación de nuestros proveedores y contratistas.

RELACIÓN ENTRE TEMAS MATERIALES Y **OBJETIVOS ESTRATÉGICOS**

Hemos analizado la manera en que los temas materiales se relacionan con nuestros objetivos estratégicos y con los Objetivos de Desarrollo Sostenible. En ese análisis, nuestro propósito superior, así como la misión y la visión del negocio, actúan como una guía que reafirma nuestro compromiso con las tres dimensiones de la sostenibilidad: las personas, el planeta y la prosperidad económica. Esta mirada integrada nos ha permitido trazar con claridad cómo cada tema material aporta a nuestras metas y definir los indicadores que nos ayudan a seguir de cerca su evolución en el tiempo.

Fortalecimiento del liderazgo en infraestructura energética

Continuamos consolidando nuestra posición en el transporte, la distribución y la regasificación de gas en Colombia, así como en la expansión del gas natural en Perú. Estos avances se articulan con aspectos esenciales para la organización, como la continuidad del negocio, la gestión integral de riesgos, la satisfacción de nuestros clientes, la calidad del servicio, la huella social, las soluciones energéticas orientadas a la transición y el desempeño económico.

La solidez y confiabilidad de la infraestructura respaldan nuestro liderazgo en el sector y fortalecen nuestra capacidad para gestionar los riesgos propios de la operación. Asimismo, este posicionamiento nos permite aportar al desarrollo sostenible y contribuir a mejorar la calidad de vida de las comunidades con las que interactuamos.

Diversificación del portafolio en geografías y negocios de bajas emisiones

Avanzamos en la diversificación del portafolio hacia nuevas geografías y negocios de bajas emisiones, una apuesta que se alinea con la acción climática, la innovación, los derechos humanos y el bienestar de nuestro talento humano, y refleja una respuesta proactiva frente a la evolución hacia una economía más sostenible. Al ampliar nuestro alcance, reducimos la exposición a riesgos regulatorios y de mercado, mientras fortalecemos nuestro posicionamiento como empresa referente en innovación, responsabilidad social y generación de oportunidades.

Fortalecimiento de la relación con el usuario final

Reforzamos nuestra relación con el usuario final mediante soluciones integrales que fortalecen nuestra propuesta de valor. Este propósito se articula con pilares como la satisfacción del cliente, la calidad del servicio, el desempeño económico, la gestión eficiente de la cadena de abastecimiento y la transformación digital. Este enfoque, con foco en el cliente, resulta esencial en un entorno competitivo y nos impulsa a innovar y mejorar continuamente nuestros servicios, consolidando así nuestra competitividad.

Desarrollo de negocios innovadores en energía

Desarrollamos negocios innovadores en energía con el propósito de generar mayor valor para nuestros clientes. En este ámbito, los temas materiales clave incluyen la innovación, la transformación digital, la ética, la transparencia y el cumplimiento, así como la gestión y el bienestar del talento humano, la ciberseguridad y la seguridad de la información. La incorporación de tecnologías avanzadas nos permite alinear nuestra oferta con las expectativas del mercado y con los estándares de sostenibilidad, impulsando así nuestro crecimiento y fortaleciendo nuestra propuesta de valor.

Generación de una huella social y ambiental positiva

Trabajamos para contribuir con la reducción de la pobreza energética y el desarrollo de las comunidades donde operamos. Este propósito abarca nuestra huella social, la seguridad operativa y la preparación ante emergencias, la acción climática, la biodiversidad y el respeto por los derechos humanos, reflejando nuestro compromiso con el desarrollo sostenible. Más allá de cumplir con los requisitos normativos, buscamos ser un agente de cambio, promoviendo un futuro más sostenible y equitativo.

En conjunto, estos elementos conforman un enfoque integral que equilibra el crecimiento económico con la adaptación al cambio climático y la responsabilidad social. Nuestra estrategia busca la prosperidad a largo plazo, visión que nos ayuda a fortalecer nuestro liderazgo en el sector energético y respalda la capacidad para responder a entornos normativos y ambientales en evolución. La conexión entre nuestros objetivos estratégicos y los temas materiales evidencia una estrategia empresarial sólida, orientada a la sostenibilidad, la innovación y el bienestar de las personas.

Gestión de impactos, riesgos y oportunidades

Durante la revisión anual de materialidad, consultamos a nuestros grupos de interés en el marco de la debida diligencia en derechos humanos, identificando impactos percibidos, reales o potenciales vinculados al respeto de los derechos humanos y la protección ambiental. Los hallazgos confirmaron, entre otros, la importancia del fortalecimiento de la cadena de suministro como asunto de nuestra materialidad, lo que derivó en programas de formación y sensibilización en derechos humanos, en línea con nuestro compromiso de prevenir impactos negativos y generar valor compartido.

En el año continuamos avanzando en nuestra evolución hacia un grupo multienergético y de servicios, tal como está planteado en nuestra Estrategia 2040, para responder con mayor flexibilidad a los desafíos del entorno y a las necesidades energéticas de nuestros clientes.

El avanzar como orquestadores de la agregación energética nos llevó a elevar, de forma prioritaria, el nivel de preparación corporativa, fortaleciendo cultura y capacidades de nuestro talento humano, e integrando la salud financiera y la gestión de cadenas de suministro como habilitadores estratégicos.

Paralelamente fortalecimos la gestión integral de riesgos y con ello la capacidad de anticipar y responder a estos desafíos, entre estos, el cambio climático y la pérdida de biodiversidad. En este proceso, la incorporación de lineamientos de marcos internacionales como TCFD y TNFD cobraron relevancia y nos facilitaron el integrar en la toma de decisiones, riesgos y oportunidades con impacto financiero, especialmente en proyectos de soluciones energéticas.

Para conocer más detalles sobre la relación de los riesgos y oportunidades con nuestros asuntos materiales, le invitamos a consultar los capítulos de "Gestión del riesgo" de nuestro *Informe Integrado de Gestión* y los capítulos de "Aplicación del marco TCFD" y "Biodiversidad" de este Apéndice.

ALINEACIÓN **CON ODS**

GRI 2-24

Nuestra estrategia está alineada con los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), contribuyendo al bienestar de las comunidades, la protección del medio ambiente y la disminución de la pobreza energética. A través de soluciones innovadoras y sostenibles, fortalecemos la resiliencia de nuestra operación y cadena de valor.

La siguiente tabla presenta la relación entre nuestras prioridades en pos de la prosperidad energética, los asuntos materiales y los ODS a los que contribuimos activamente. Los ODS prioritarios para la organización se reflejan directamente en nuestras prioridades de sostenibilidad.

Sostenibilidad: Nuestras Prioridades para la Prosperidad Energética

- Energía confiable y asequible
- Clima y naturaleza
- Energía y ambientes seguros
- Capacidades para el progreso

Nuestra gestión también aporta con el cumplimiento de algunas metas de los ODS 1, 3, 4, 5, 9, 11 y 15. A continuación detallamos este aporte alineado con nuestras prioridades de sostenibilidad y los asuntos materiales.

Prioridad de sostenibilidad	Asuntos materiales	ODS
Energía confiable y asequible	Huella social Desempeño económico	1, 7, 9, 10, 11
Capacidades para el progreso	Gestión y bienestar del talento humano Gestión de la cadena de abastecimiento Huella social (inversión social estratégica)	4, 11, 8, 10
Energía y ambientes seguros	Seguridad operativa y preparación ante emergencias Ciberseguridad Huella social (territorios equipados para el bienestar)	3, 8, 11
Clima y naturaleza	Acción climática Soluciones energéticas para la transición Biodiversidad Huella social (territorios más sostenibles) Gestión del riesgo	7, 11, 13, 15

Asuntos materiales transversales	ODS
Gestión del riesgo	8, 9, 13, 15
Ética Derechos humanos	8, 9, 16
Innovación Transformación digital	7, 8, 9

GRUPOS DE INTERÉS Y **ESTRATEGIA DE RELACIONAMIENTO**

GRI 2-29

En 2024, actualizamos la estrategia de relacionamiento con nuestros grupos de interés mediante un proceso riguroso que incluyó:

- Análisis comparativo de 13 organizaciones del sector
- Revisión de informes de gestión (2018-2022)
- Evaluación de estándares aplicables
- Priorización con líderes clave de la organización

El resultado de este proceso fue la identificación de 12 grupos, objetivos generales y principales canales de relacionamiento.

Junta Directiva

Quiénes: Miembros de Junta y comités de Promigas y filiales

Objetivo: Alineación estratégica y toma de decisiones

Canales clave: Reuniones presenciales, reportes ejecutivos, tableros de control

Colaboradores

Quiénes: Equipo directivo, colaboradores, contratistas

Objetivo: Fortalecer compromiso y desarrollo

Canales clave: Comunicación interna, encuentros presenciales, plataformas digitales

Inversionistas y accionistas

Quiénes: Accionistas mayoritarios y minoritarios

Objetivo: Generar confianza y transparencia

Canales clave: Informes financieros, asambleas, portal especializado

Clientes

Quiénes: Comerciales, industriales, residenciales, de movilidad

Objetivo: Satisfacer necesidades con excelencia

Canales clave: Atención directa, plataformas digitales, encuestas

Comunidades locales

Quiénes: Comunidad general, grupos étnicos, poblaciones vulnerables, juntas comunales y dueños de predios

Objetivo: Impulsar el desarrollo local sostenible y fortalecer la confianza

Canales clave: Diálogo directo, programas sociales, consultas previas

Proveedores

Quiénes: Aliados locales, nacionales e internacionales

Objetivo: Relaciones justas y desarrollo conjunto

Canales clave: Plataforma digital, encuentros, evaluaciones

Sector financiero

Quiénes: Calificadoras, bancos, fiduciarias

Objetivo: Fortalecer confianza y estabilidad

Canales clave: Reportes financieros, reuniones especializadas

Comunidad empresarial y académica

Quiénes: Centros de investigación, universidades, expertos

Objetivo: Fomentar innovación y conocimiento

Canales clave: Reuniones especializadas, encuentros

Autoridades y reguladores

Quiénes: Entidades gubernamentales y regulatorias nacionales, regionales y locales

Objetivo: Asegurar cumplimiento y colaboración

Canales clave: Mesas técnicas, informes oficiales

Aliados y operadores

Quiénes: Fundaciones, ONG, organizaciones aliadas

Objetivo: Maximizar impacto conjunto

Canales clave: Plataformas colaborativas, encuentros

Asociaciones y agremiaciones

Quiénes: Gremios sectoriales

Objetivo: Fortalecer políticas sectoriales

Canales clave: Participación activa, encuentros especializados

Medios y líderes de opinión

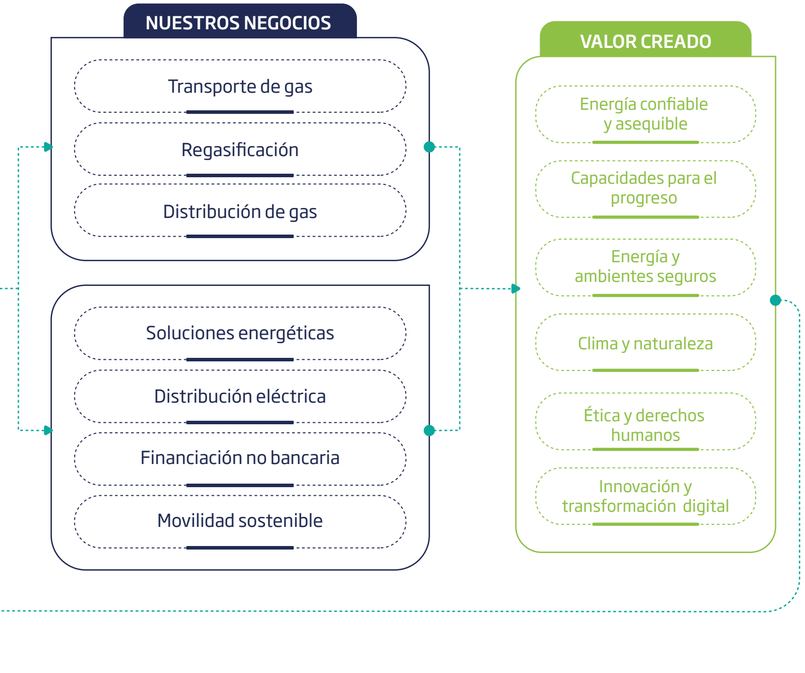
Quiénes: Periodistas, influenciadores

Objetivo: Mantener comunicación transparente

Canales clave: Comunicados, entrevistas, redes sociales

MODELO DE **CREACIÓN DE VALOR**

Hemos evolucionado desde una empresa pionera en el mercado de gas del Caribe colombiano hasta convertirnos en un grupo de 22 empresas con presencia en Colombia y Perú. Esta trayectoria refleja nuestra capacidad para movilizar diversas fuentes de valor y transformarlas, a través de múltiples actividades de negocio, en resultados que generan valor para nuestros grupos de interés y el medio ambiente.



FUENTES DE VALOR

Sustentamos nuestro modelo de negocio en seis fuentes de valor[1]:

- **Capital financiero:** Recursos económicos que permiten inversión, operación y crecimiento del portafolio de negocios.
- **Activos físicos:** Infraestructura física y sistemas que soportan la operación y entrega de servicios energéticos.
- **Activos intangibles:** Conocimiento y capacidades organizacionales que generan ventaja competitiva.
- **Talento humano:** Cultura, competencias y compromiso de las personas que hacen posible la operación.
- **Relaciones de confianza:** Vínculos con grupos de interés que sustentan la licencia para operar y crecer.
- **Naturaleza:** Recursos y servicios ecosistémicos de los que depende la operación y que buscamos preservar.

[1]El concepto de "fuente de valor" es intercambiable con el de "capital", propio del marco IIRF. Privilegiamos este concepto alternativo, pues tres de estas seis dimensiones constituyen fines en sí mismos, y no pueden concebirse solo como medios a disposición de la compañía para cumplir sus objetivos: el talento humano, las relaciones de confianza y la naturaleza.

Nuestra gestión como orquestadores de la agregación energética

Organizamos nuestras actividades en dos categorías que responden a la estrategia de agregación energética: negocios de transporte y distribución de gas natural y negocios de bajas emisiones. De esta manera, consolidamos un modelo de negocio que nos permite capitalizar fortalezas para crecer y evolucionar la oferta de valor.

Negocios de infraestructura de gas natural: resilientes y competitivos

Los negocios de infraestructura de gas natural constituyen son parte importante de la operación, generando flujos estables y capacidad de inversión:

- **Transporte de gas natural:** Transportamos el 53 % del gas natural consumido en Colombia a través de cuatro sistemas de gasoductos: Promigas, Promioriente, Transmetano y Transoccidente.
- **Regasificación (SPEC LNG):** Fortalecemos la seguridad energética nacional con capacidad de regasificación de 475 Mpcd.
- **Distribución de gas natural:** Conectamos cerca de 7 millones hogares y empresas en Colombia y Perú, con una participación de mercado de 38 % en Colombia y 96 % en Perú.

Negocios de bajas emisiones

Los negocios de bajas emisiones representan una apuesta por diversificar la oferta energética y reducir la huella de carbono:

- **Soluciones energéticas:** Aportamos a las matrices energéticas nacionales de Colombia y Perú con 122 MW de generación solar y 39 MW en soluciones de auto- y cogeneración.
- **Distribución de energía eléctrica:** Conectamos cerca de 475.000 usuarios en 38 poblaciones atendidas.
- **Financiación no bancaria:** Facilitamos el acceso de hogares vulnerables a financiación flexible e inclusiva, con más de 6,5 millones de créditos otorgados en nuestra historia. Hoy contamos con una cartera que supera los 2,52 billones de pesos.
- **Movilidad sostenible:** Promovemos la conversión de vehículos a gas, de menores emisiones, acumulando 174.000 vehículos convertidos a la fecha.

Valor creado

Nuestra operación transforma las fuentes de valor, generando efectos (*outcomes*), tanto al interior como por fuera de la organización.

La gestión integrada con enfoque sostenible apunta a que esos efectos sean netos positivos, esto es, generadores de valor, y a mitigar los potenciales impactos negativos, teniendo siempre en cuenta la perspectiva de nuestros distintos grupos de interés.

Energía confiable y asequible:

Generamos valor económico sostenible que impulsa el progreso del país mediante energía confiable y asequible.

Ingresos
7,3
Billones

Ebitda
2,4
Billones

Proporción Ebitda negocios de bajas emisiones
21%

Usuarios
7,5
Millones

Continuidad
99,99%

Satisfacción del cliente
82%

Capacidades para el progreso:

Desarrollamos nuestro talento humano, fortalecemos la cadena de suministro y contribuimos al bienestar de las comunidades donde operamos:

Empleados
1.886
colaboradores

38%
mujeres

Proveedores
44%
locales

15%
nuevos proveedores

Inversión social estratégica
$68.798
millones comprometidos
que beneficiaron a:
106.902
colaboradores

Energía y ambientes seguros:

Protegemos a las personas, la infraestructura y la continuidad operativa mediante una gestión integral de riesgos y ciberseguridad.

Tasa de accidentalidad (LTIFR)
25% vs 2024
Incluye empleados y contratistas

Índice de madurez en seguridad:
98,5%

Incidentes ciberseguridad:
0

Clima y naturaleza:

Contribuimos a la acción climática y la protección de la biodiversidad en los territorios donde operamos, avanzando en nuestra ruta de descarbonización.

Emisiones
52.400
tCO_2e abatidas

Biodiversidad
603
hectáreas compensadas en ecosistemas estratégicos

Ética y derechos humanos:

Promovemos una cultura de integridad, cumplimiento normativo y respeto por los derechos humanos en todas nuestras operaciones y relaciones.

- Ningún caso de discriminación.

Innovación y transformación digital:

Incorporamos habilitadores estratégicos que potencian la agregación energética, la eficiencia operativa y la experiencia del cliente.

294.122
Millones invertidos

4,14%
de los ingresos

GESTIÓN INTEGRAL **DE RIESGOS**

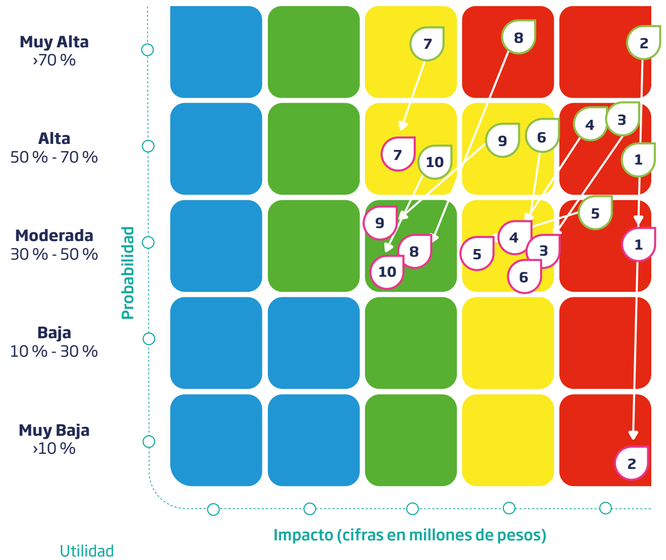
El modelo de Gestión Integral de Riesgos de Promigas se fundamenta en los lineamientos de COSO 2013 y la NTC ISO 31000, además de cumplir con los requerimientos definidos por los accionistas y la Junta Directiva. Nuestro Sistema Integral de Riesgos incorpora la gestión de riesgos ASG –incluidos los climáticos– para apoyar la toma de decisiones orientada al logro de los objetivos corporativos. Esta integración ha fortalecido nuestras acciones frente al cambio climático, mediante el uso de escenarios y la estimación de posibles impactos financieros, tal como se detalla en el capítulo de "Gestión del riesgo" de este informe.

RIESGOS **ESTRATÉGICOS**

Gestionar de manera proactiva los riesgos estratégicos que pueden afectar nuestra operación, sostenibilidad y generación de valor compartido es una de nuestras prioridades. El siguiente mapa de calor presenta los riesgos clave de corto plazo para el período 2025-2027, evaluados según su impacto financiero y probabilidad de ocurrencia. Este análisis nos permite priorizar acciones estratégicas que fortalecen la resiliencia de la operación, garantizan la seguridad energética y protegen nuestra reputación en un entorno dinámico y altamente regulado.

	Riesgo calves de corto plazo	VaR -M
1	Cambios en la normatividad, regulación y decisiones administrativas que afectan al negocio	$423.458
2	Rotura catastrófica e indisponibilidad de la infraestructura que afecte la continuidad del negocio	$314.822
3	Iniciativas estratégicas que no cumplen con expectativa de valor	$189.625
4	Desabastecimiento del gas natural en el país	$186.545
5	Incremento de fenómenos climáticos e incumplimiento de la hoja de ruta de descarbonización	$182.926
6	Percepción negativa de la reputación de la compañía o industria por escasez/ incremento de tarifas del GN (NUEVO)	**
7	Paros y bloqueos con las comunidades, agremiaciones y actos malintencionados de terceros (AMIT) que afectan la seguridad de los colaboradores, operaciones, proyectos y/o mantenimiento de la Infraestructura)	$111.492
8	Ciberataques y/o fuga, pérdida o captura de información potencializados por el uso de IA	$86.767
9	Deterioro de cartera de la compañía (brilla, energía y gas)	$75.384
10	No contar con el talento humano competente para la adopción e implementación de tecnologías emergentes o nuevas líneas de negocio (NUEVO)	**

MAPA DE CALOR DE RIESGOS ESTRATÉGICOS



Utilidad Neta Promigas Corporativa **Ppto. 2025 $1.073.933 M**

Inferior	**Menor**	**Importante**	**Mayor**	**Superior**
›1 %	1 % - 7 %	8 % - 13 %	14 % - 20 %	›20 %
$10.739	$75.1 75	$139.611	$214.786	›$214.786

Impacto (cifras en M) **#** **Riesgo Inherente** **#** **Riesgo Residual**

RIESGOS EMERGENTES

En un entorno de transición energética y creciente regulación, en Promigas creemos que es fundamental anticiparnos a los desafíos para mantener nuestra competitividad y liderazgo en el sector. En la siguiente tabla identificamos los riesgos emergentes que pueden afectar la continuidad y sostenibilidad de nuestra operación, alineándonos con un enfoque de mitigación basado en la innovación, la resiliencia y la responsabilidad ambiental.

Riesgos	Impacto	Acciones de mitigación
Degradación de ecosistemas y cuencas La degradación de los ecosistemas impulsada por la intervención humana –incluida la pérdida de biodiversidad y la disrupción de los ciclos naturales– puede afectar negativamente la integridad ambiental y la infraestructura crítica, representando un riesgo material para la continuidad del negocio, la resiliencia operativa y la sostenibilidad del valor.	• La introducción de nuevos requisitos y restricciones ambientales para la construcción de infraestructura y el acceso a recursos naturales utilizados por la compañía puede incrementar la complejidad regulatoria, los costos de cumplimiento y los plazos de ejecución de proyectos, generando riesgos para la continuidad operativa y la creación de valor a largo plazo • Daños a la infraestructura derivados de la desestabilización del suelo y de impactos negativos en las comunidades aledañas al trazado del gasoducto, con posibles efectos sobre la continuidad operativa y la licencia social para operar • Aprobación de regulaciones ambientales más estrictas que podrían aumentar los costos operativos o generar restricciones operativas. • Demandas adicionales de los reguladores y las partes interesadas para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y proteger los ecosistemas.	• Continuar planificando e implementando actividades de conservación y restauración de ecosistemas y cuencas hidrográficas en el área de influencia de los proyectos y actividades de operación y mantenimiento. • Actividades de construcción, operación y mantenimiento con enfoque prioritario en los activos críticos de la operación. • Promover la investigación, desarrollo e implementación de tecnologías sostenibles para mitigar los impactos de los ecosistemas y cuencas hidrográficas en el área de influencia de los proyectos y actividades de operación y mantenimiento. • Promover la participación de las comunidades aledañas al gasoducto a través de la Fundación Promigas en iniciativas relacionadas con la protección de los ecosistemas, la biodiversidad y la mitigación del cambio climático.
Nuevas tecnologías que nos impiden desarrollar negocios bajos en emisiones de carbono, afectando el proceso de agregación energética La acelerada evolución de tecnologías disruptivas, junto con cambios regulatorios y una creciente presión para reducir emisiones, puede afectar la viabilidad y competitividad de los negocios de bajas emisiones. Este contexto puede generar riesgos de obsolescencia tecnológica, desafíos en la transición energética y la necesidad de inversiones significativas para adaptarse a un nuevo panorama energético.	• Cambios regulatorios que restringen las tecnologías y operaciones actuales. • Obsolescencia de la infraestructura (física y tecnológica) instalada y aumento de capital para adaptación tecnológica. • Pérdida de posicionamiento en el mercado energético del futuro. • Eliminación de beneficios fiscales para proyectos de soluciones energéticas. • Mayores costos de financiamiento en la adquisición de nuevas tecnologías para el desarrollo de negocios de bajas emisiones o incremento en Capex no planificado por reconversión tecnológica • Disminución de la demanda de GN debido al desarrollo de nuevas tecnologías o energías que generen menores emisiones.	• Promover la investigación, desarrollo e implementación de tecnologías sostenibles para mitigar los impactos de las actividades de construcción, operación y mantenimiento. • Establecer alianzas estratégicas con instituciones académicas, centros de investigación y otras empresas para compartir conocimientos y recursos en el desarrollo de tecnologías innovadoras. • Desarrollar e implementar proyectos piloto para probar nuevas energías. (hidrógeno, biometano) • Mantener una comunicación abierta y transparente con todas las partes interesadas y los bancos con respecto a las iniciativas sostenibles y los avances tecnológicos de la empresa.

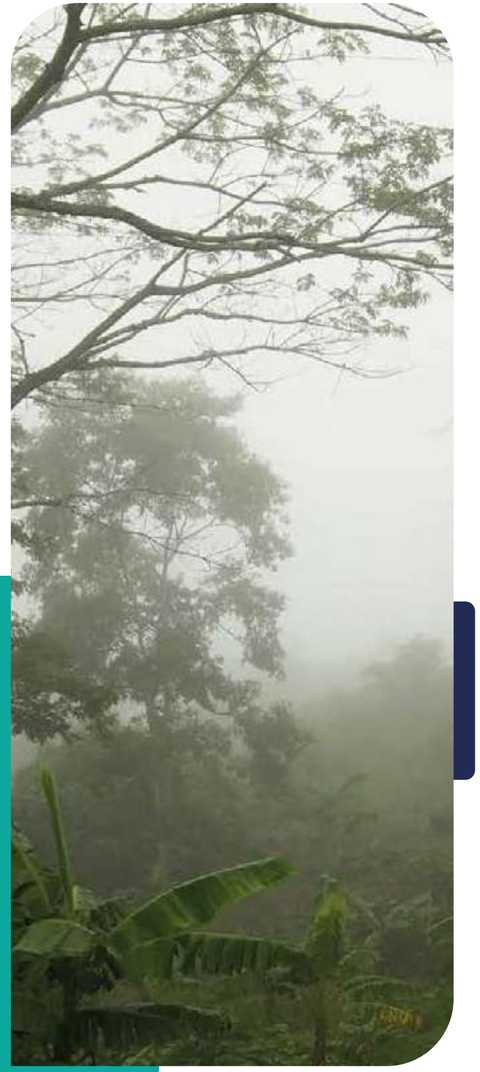
RIESGOS EN **DERECHOS HUMANOS**

Con el propósito de mejorar continuamente nuestra gestión en derechos humanos, cada año actualizamos nuestra matriz de riesgos, priorizándolos según su probabilidad de ocurrencia e impacto. Este proceso nos permite identificar y gestionar de manera sistemática los riesgos potenciales, asignando responsabilidades específicas a las áreas correspondientes dentro de la organización.

Cada riesgo identificado cuenta con controles orientados a mitigar su probabilidad o su impacto. A continuación, presentamos la matriz de riesgos y controles, donde se detallan los procesos críticos, los riesgos asociados, las medidas implementadas para su control y la evaluación de los riesgos residuales.

Riesgo	Clasificación del riesgo	Medidas de control	Riesgo residual
Incumplir regulación laboral o de seguridad y salud en el trabajo	Moderado	• Actualización matriz de peligros y riesgos • Actualización matriz legal • Asesoría laboral externa • Comité de Convivencia Laboral • Formación en la Política de Derechos Humanos • Inspecciones de seguridad • Inspecciones HSE a frentes de trabajo • Investigación y seguimiento a las denuncias por vulneración de derechos humanos • Revisión del almacenamiento de registros generados en la ejecución de los planes de SST y ambiente • Revisión pasivo vacacional • Seguimiento al plan de trabajo de los contratistas • Verificación y seguimiento al cumplimiento de requisitos legales	Moderado
Discriminación	Moderado	• Investigación y seguimiento a denuncias de vulneración de derechos humanos • Medición de cultura organizacional ante cambios estratégicos. • Reportes confidenciales	Moderado
Acoso laboral	Bajo	• Investigación y seguimiento a denuncias de vulneración de derechos humanos • Charlas de sensibilización en materia de hostigamiento sexual • Medidas de protección a la víctima	Bajo
Restricción a la libertad de opinión, libre asociación y negociación colectiva	Bajo	• Reportes confidenciales (control a nivel entidad) • Investigación y seguimiento a las denuncias por vulneración de derechos humanos	Bajo
Trabajo infantil	Bajo	• Inclusión de cláusula de compromiso con la ética en contratos • Debida diligencia de subcontratistas de construcción	Bajo
Incidentes que pueden afectar la integridad personal	Extremo	• Actualización matriz de peligros y riesgos • Aplicación de monitoreos ambientales y ocupacionales • Auditorías a contratistas de servicios significativos. • Ejecución de Plan de Mantenimiento Preventivo • Inspecciones de condiciones de HSE • Inspecciones de seguridad en las estaciones asistidas, sedes administrativas y proyectos • Plan de formación en materia de seguridad • Revisión de Plan de Contigencia y Seguridad • Seguimiento a los Programas de Mantenimiento Anual de Extintores (PAME) • Seguimiento al cumplimiento del contrato marco de vigilancia • Verificación de eventos y análisis del entorno de seguridad para monitoreo en tiempo real • Verificación y actualización del análisis de riesgos y amenazas y estudio de seguridad de directivos y de la infraestructura	Alto

Riesgo	Clasificación del riesgo	Medidas de control	Riesgo residual
Desigualdad en la remuneración o en la asignación de funciones o cargos	Bajo	• Investigación y seguimiento a las denuncias por vulneración de derechos humanos • Comité de Convivencia Laboral • Medición de factores psicosociales	Bajo
Incumplimiento regulación de salud y seguridad en el trabajo por parte de proveedores	Moderado	• Investigación y seguimiento a las denuncias por vulneración de derechos humanos • Auditoría al Cumplimiento del Manual HSE de proveedores • Inspecciones HSE a frentes de trabajo	Bajo
Afectaciones de los derechos humanos a las comunidades	Moderado	• Inducción y reinducción a personal propio y contratistas • Seguimiento a la atención de solicitudes en temas ambientales y de comunidades • Socialización de las medidas de manejo ambiental y social, según aplique, a los equipos de proyectos, contratistas, subcontratistas y comunidades, siempre y cuando se haya recibido la solicitud por parte del área encargada. • Seguimiento indicadores quejas • Seguimiento al reporte de contratista de gestión ambiental	Moderado
Privación de la libertad de los colaboradores de la compañía	Alto	• Seguimiento al cumplimiento del contratista de vigilancia. • Seguimiento de cumplimiento a compromisos y especificaciones técnicas • Plan de sanciones a proveedores por incumplimiento • Coordinaciones de seguridad con Organismos de Seguridad del Estado • Verificación y actualización del análisis de riesgos y amenazas y estudio de seguridad de directivos y de la infraestructura • Activación Comité de Crisis	Moderado



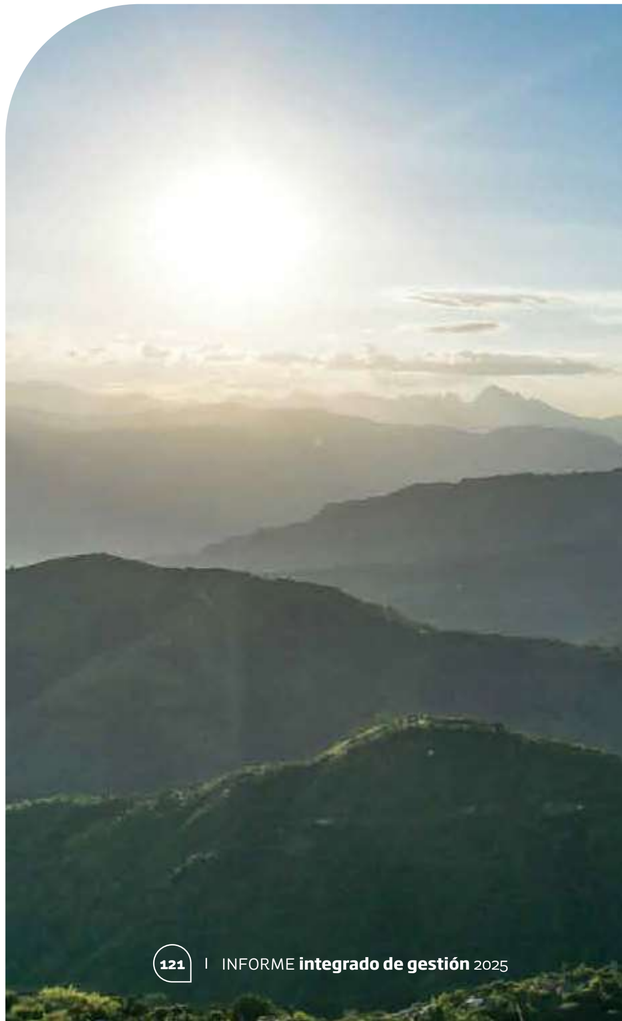
APLICACIÓN DEL MARCO TCFD

Gobernanza

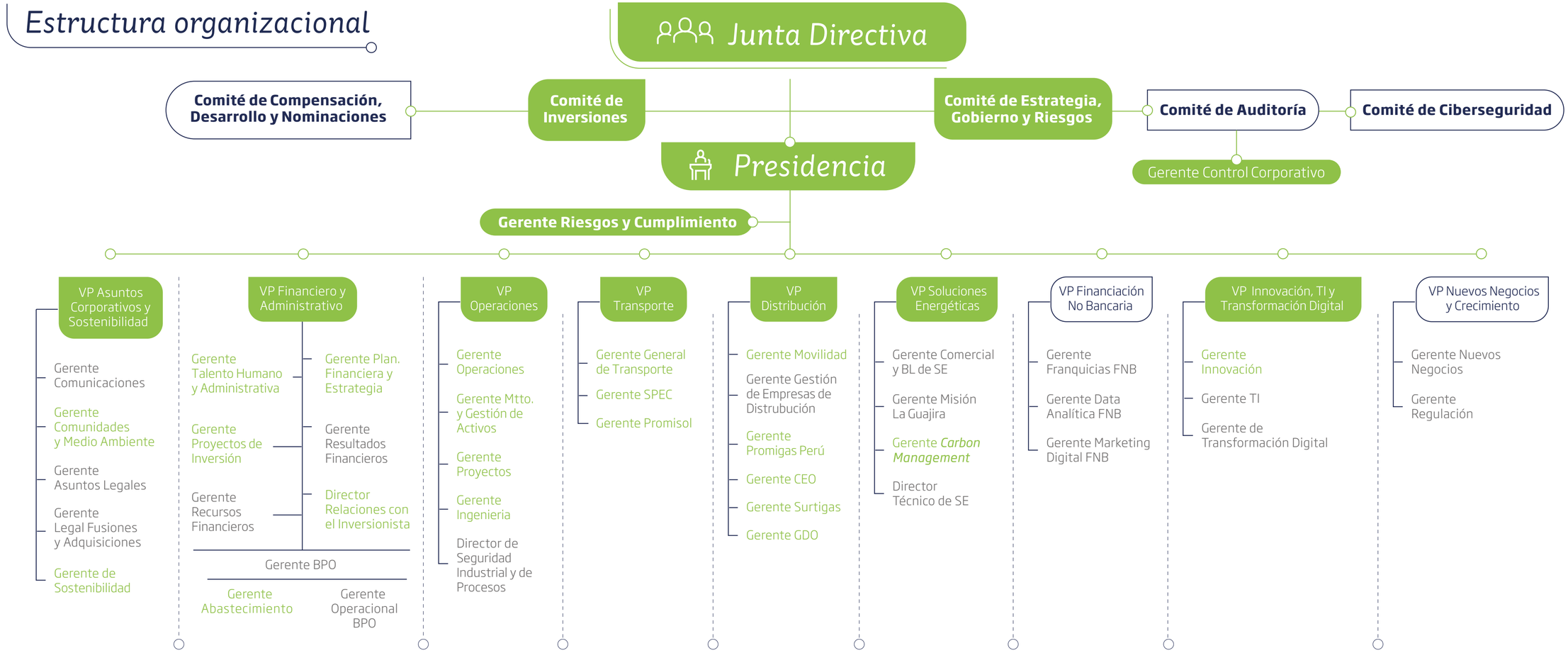
La Junta Directiva de Promigas supervisa la gestión de riesgos y oportunidades relacionadas con el clima, apoyada por varios comités y equipos de trabajo. La compensación de los directivos está vinculada al cumplimiento de objetivos climáticos.

Los principales órganos y roles incluyen:

- **Junta Directiva:** Responsable de aprobar la estrategia de descarbonización y supervisar su implementación. Además, ajusta el apetito al riesgo en función del cumplimiento de los objetivos climáticos.
- **Comité de Estrategia, Gobierno y Riesgos:** Supervisa la implementación de la estrategia climática y la identificación y gestión de los riesgos materiales relacionados con el clima cuando tienen el potencial de afectar significativamente al valor de la empresa a largo plazo.
- **Comité de Riesgos y Cumplimiento:** Realiza un seguimiento a la gestión integral de riesgos.
- **CEO y vicepresidentes (Comité Ejecutivo):** Lideran a la organización en el desarrollo de la estrategia de negocios, supervisando el logro de los objetivos y las metas estratégicas, incluyendo las relacionadas con la estrategia climática y descarbonización de la organización.
- **Gerencias:** Ejecutan las iniciativas climáticas y de descarbonización. Forman parte de la primera línea cuyas funciones son la definición de los riesgos, controles o medidas de mitigación de sus respectivos riesgos, entre ellos los climáticos.
- **Comité de Sostenibilidad:** conformado por vicepresidentes, los gerentes generales de las filiales y los gerentes responsables de temas ambientales y sociales, el cual impulsa la adopción de prácticas sostenibles en todos los ámbitos de la organización. Este comité monitorea la Hoja de Ruta de Descarbonización y los indicadores de impacto social de nuestro negocio de Financiación No Bancaria, entre otros, asegurando que las acciones contribuyan a la resiliencia empresarial y a la diferenciación competitiva.



Estructura organizacional



Partcipan en Estrategia climática

Esta estructura de gobernanza permite que la gestión de los ries gos y oportunidades climáticas sea un eje transversal en la estrategia corporativa, al tiempo que asegura el cumplimiento de nuestros compromisos ambientales y la resiliencia de nuestra operación ante los desafíos del cambio climático.

ESTRATEGIA **CLIMÁTICA**

GRI 201-1

Conscientes de la relación de nuestros negocios con los aspectos climáticos, así como de su impacto social y las consecuencias financieras para la organización generadas por los riesgos y oportunidades climáticas, en Promigas desarrollamos una estrategia que alinea y estructura la acción climática.

La estrategia cuenta con tres ejes fundamentales:

- Adaptación frente a riesgos físicos.
- Mitigación de riesgos asociados a la transición energética.
- Identificación y aprovechamiento de oportunidades de desarrollo de nuevas líneas de negocio de bajas emisiones.

Mitigación

Garantizar la sostenibilidad del negocio mediante la reducción de la huella de carbono de nuestros negocios actuales y futuros.

Adaptación

Incrementar la resiliencia frente a potenciales eventos climáticos que puedan afectar nuestra infraestructura, nuestros procesos y el bienestar y seguridad de nuestros empleados y comunidades ubicadas en las zonas de influencia de nuestras operaciones.

Crecimiento Sotenible

Desarrollar una estrategia corporativa para abordar nuevos negocios basados en soluciones de baja huella de carbono, eficiencia energética y energías renovables.

Comunicación y Gobernanza Climática

Un adecuado gobierno de las decisiones y actuaciones climáticas de la organización y sensibilizar a las partes interesadas sobre la estrategia climática de Promigas y las empresas de su portafolio.

En línea con nuestro compromiso con la sostenibilidad, adoptamos los principios y metas establecidos por el Pacto Global de Naciones Unidas y los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS). En particular, hemos identificado el **ODS 13: Acción por el Clima** como una prioridad estratégica, asegurando que nuestras iniciativas contribuyan a la mitigación del cambio climático y a la construcción de un futuro energético próspero para todos.

RIESGOS

Promigas y sus compañías cuentan con una política corporativa de gestión integral de riesgos, asegurando una administración efectiva de los riesgos asociados al cambio climático y su impacto en la continuidad del negocio. Nuestro enfoque en la identificación, evaluación y mitigación de estos riesgos nos permite anticiparnos a las amenazas y aprovechar oportunidades estratégicas en un entorno energético en transformación.

Implementamos este enfoque a través de un proceso iterativo de análisis que se nutre de diferentes fuentes, como la planeación estratégica, los riesgos de los negocios estratégicos, el análisis de materialidad, los diálogos con los grupos de interés y las tendencias del entorno.

Clasificación de los riesgos

Los riesgos climáticos en Promigas se agrupan en dos categorías principales:

Categoría	Descripción
Riesgos estratégicos	Aquellos riesgos que afectan directamente el cumplimiento de los objetivos estratégicos del negocio y los procesos misionales de la compañía. Los procesos de identificación de los riesgos clave evolucionan en la medida en que cambian los objetivos estratégicos. Para la definición de estos riesgos se realiza el análisis de contexto y tendencia para determinar las situaciones que pueden tener impacto potencial o real en la estrategia de Promigas Corporativo. Dentro de los riesgos estratégicos aprobados por Junta Directiva para el periodo 2023-2024, se identificaron y valoraron dos riesgos asociados a cambio climático: • Incremento de fenómenos climáticos e incumplimiento de la hoja de ruta de descarbonización. • Rotura catastrófica e indisponibilidad de la infraestructura que afecte la continuidad del negocio.
Riesgos tácticos	Son los eventos que pueden afectar el logro o cumplimiento de los objetivos de los procesos. La gestión de estos corresponde a los líderes de tales procesos. Aquí encontramos el detalle de los riesgos físicos y de transición a lo largo de los procesos.

Gestión y mitigación de riesgos

Para enfrentar estos riesgos, Promigas ha integrado la gestión climática dentro de su sistema corporativo de toma de decisiones. Nuestro enfoque combina prevención, adaptación y resiliencia, asegurando la continuidad operativa y la sostenibilidad del negocio. Esto facilita la toma de decisiones estratégicas a la Alta Dirección y refuerza la capacidad de respuesta ante potenciales impactos climáticos.

A través de nuestro Sistema de Gestión Integral de Riesgos, hemos identificado, evaluado y gestionado con éxito los riesgos climáticos más críticos, asegurando que cada nivel de la organización tenga roles y responsabilidades claramente definidos en cuanto a control y supervisión.

Un eje clave de nuestra gestión de riesgos climáticos es la definición de materialidad, determinada a partir de un proceso estructurado que incluye:

- Diálogos con nuestros grupos de interés.
- Identificación de asuntos relevantes en sostenibilidad.
- Priorización de los asuntos críticos.
- Validación con la Alta Dirección.

A continuación, se puede apreciar el ciclo de riesgos que aplicamos para la identificación, evaluación y tratamiento de los riesgos climáticos revisados en los capítulos anteriores.

Ciclo de riesgos climáticos

1.
PLANEACIÓN

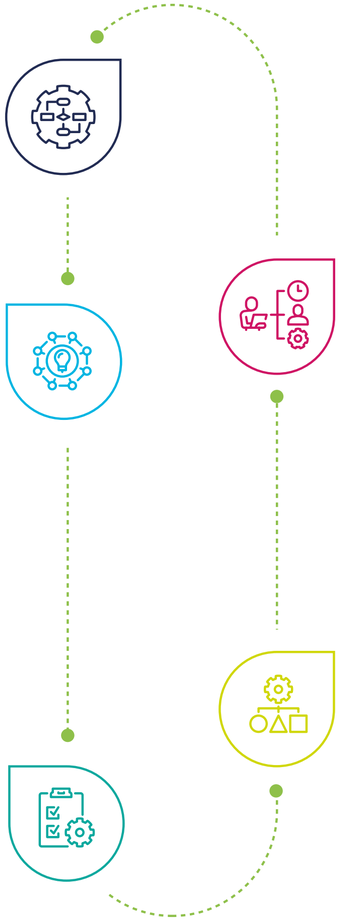
- Análisis de contexto
- Definición de horizontes temporales y construcción de escenarios climático.

2.
IDENTIFICACIÓN Y ANÁLISIS

- Identificación riesgos climáticos con todas las áreas de negocio.
- Identificar las variables físicas climáticas y de mercado asociada a cada escenario climático y de acuerdo a la zona climática.

3.
EVALUACIÓN

- Realizar la Valoración del riesgo de acuerdo con el V@R (Valor en riesgo) según el escenario climático y horizonte temporal.



4.
TRATAMIENTO

- Priorización de los riesgos climáticos (Físicos y Transicipon a partir de su impacto financiero estimado)
- Riesgos físicos definimos medidas de adaptación y riesgos de transición, medidas de mitigación cuando es aplicable.

5.
MONITOREO Y SEGUIMIENTO

- Monitoreo se realiza desde las tres líneas de defensa según su alcance.
- Desde la 2 línea se realiza monitoreo a los controles y medidas de tratamiento según aplique para los riesgos climáticos.
- Reporte a la Alta Dirección y JD de los resultados del monitoreo.

Gestión de los riesgos climáticos

GRI 201-2

La gestión integral de riesgos es clave en nuestra operación. Ante el desafío del cambio climático, identificamos riesgos y oportunidades con impacto financiero en todos los horizontes temporales y zonas geográficas donde operamos.

Lineamientos TCDF

Para este análisis, adoptamos los lineamientos establecidos por el marco TCFD, que recomienda:

- **Escenarios climáticos:** Uso de escenarios climáticos públicos para la cuantificación de los riesgos.
- **Horizontes temporales:** Uso de diferentes horizontes temporales (corto, medio y largo plazo), alineados con los objetivos nacionales e internacionales en materia de cambio climático.
- **Transparencia y coherencia:** Los parámetros, hipótesis, enfoques analíticos y horizontes temporales deben permitir que los resultados obtenidos en cada escenario sean comparables entre sí.
- **Integralidad:** Los escenarios deben incluir tanto variables físicas (crónicas y agudas), como de transición.
- **Inclusión:** Se debe incluir al menos un escenario que contemple hipótesis y variables compatibles con un aumento de temperatura menor a 2 °C.

Construcción de escenarios

Construimos los escenarios basándonos en los modelos y proyecciones propuestos por la Agencia Internacional de Energía (IEA, por sus siglas en inglés) y por el Panel Intergubernamental de Expertos sobre el Cambio Climático (IPCC, por sus siglas en inglés).

1.	**Transición acelerada** SSP1 -1,9 +NZE	*NET-ZERO EMISSIONS* 2050	▲T<1,5 °C	**1.** Gran esfuerzo y cooperación internacional. **2.** Prohibición de nuevos vehículos de combustión interna, eliminación progresiva de centrales eléctricas a carbón y petróleo para 2040. **3.** Protagonistas: hidrógeno y generación hidráulica, entro otros de bajas emisiones.
2.	**Transición moderada** SSP1 -2,6 +SDS	*NET-ZERO EMISSIONS* 2050 ECONOMÍAS DESARROLLADAS	▲T<1,65 °C	**1.** Adopción de políticas, iniciativas y marcos regulatorios desarrollados en pro del cuidado del medio ambiente. **2.** Disminución del precio de combustibles y aumento del precio del CO_2 (mayor costo de oportunidad de emitir).
3.	**Transición lenta** SSP2 -4,5 +STEPS	*NET-ZERO EMISSIONS* 2050 NO ALCANZADO	▲T<2,8 °C	**1.** Adopción de políticas para reducir uso de combustibles fósiles, pero se mantiene una alta demanda de combustibles fósiles que lleva al aumento del valor de los mismos. **2.** Aumento en el precio del CO_2 moderado.

A continuación, el detalle de las variables cuantitativas utilizadas en cada escenario:

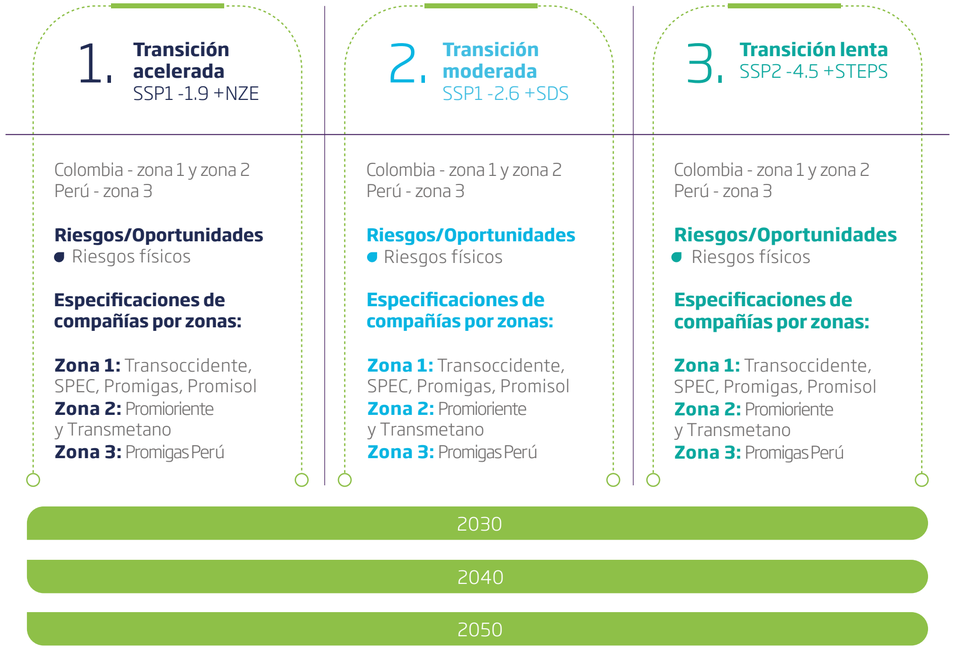
1. **Transición acelerada**
SSP1 -1.9 + NZE
ipcc SSP1 - 1.9 *Sustainability*
iea *NZE Net zero emissions by 2050*

2. **Transición moderada**
SSP1 -2.6 + SDS
ipcc SSP1 - 2.6 *Sustainability*
iea *SDS Sustainable Development*

3. **Transición lenta**
SSP2 -4.5 + STEPS
ipcc *SSP2 - 4.5 Middle of The Road*
iea *STEPS Stated Policies*

Cuantificación de los riesgos GRI 201-2

La cuantificación de los riesgos climáticos se efectuó bajo la recomendación de TCFD teniendo en cuenta: horizontes temporales a corto (2030), mediano (2040) y largo plazo (2050); escenario climático; geografías, teniendo en cuenta Colombia y Perú, su variabilidad del clima y su afectación a la operación, activos y gestión financiera, y tipo de riesgo u oportunidad.



Para cuantificar los riesgos, Promigas y sus filiales han seleccionado el escenario de transición lenta como el más probable.

Las siguientes son cuatro circunstancias clave que se tuvieron en cuenta para la selección del escenario base:

- Los gobiernos que se habían comprometido a alcanzar cero emisiones netas en 2050 han reconsiderado el cumplimiento de sus objetivos climáticos, debido a la reciente intensificación de conflictos geopolíticos. Estos países han decidido no eliminar el gas natural de manera acelerada de sus matrices energéticas y lo han posicionado como el combustible de la transición, al ser más limpio que otros hidrocarburos.
- Los insumos minerales que se requieren para alcanzar la masificación de las tecnologías renovables (paneles solares, turbinas eólicas, baterías, entre otros) no se encuentran asegurados en el corto plazo, lo que ocasiona una ralentización en la salida de los combustibles fósiles de las matrices energéticas y, por tanto, una penetración de las fuentes renovables más lenta de lo esperado.

World Economic Forum. (2025). Balancing the Energy Transition with Energy Security.

- El crecimiento acelerado de nuevas demandas intensivas en energía convencional–incluyendo el desarrollo de tecnologías digitales avanzadas– ha impulsado mayores requerimientos de energía firme y relativamente más limpia, reforzando la importancia transicional del gas natural en diversas regiones. Estos factores, combinados con el clima de incertidumbre económica y comercial que lleva a algunos inversionistas a adoptar posiciones más conservadoras frente a nuevos desarrollos, pueden contribuir a moderar temporalmente el ritmo de adopción y despliegue de energías renovables a escala global.

[Balancing the energy transition with energy security | World Economic Forum, Outlook-2025-Navigating-the-Global-Energy-Landscape.pdf]

- Las tensiones geopolíticas globales continúan ejerciendo presión sobre los mercados energéticos, aumentando la incertidumbre en torno al suministro de combustibles y a la estabilidad de las cadenas de abastecimiento. En este contexto, el gas natural ha adquirido un rol destacado como fuente energética de respaldo para garantizar continuidad, ante la necesidad de equilibrar seguridad, costos y disponibilidad en un entorno volátil.

McKinsey. (2025). Top Geopolitical Risks 2025: Energy Insights.

A través de un exhaustivo proceso de modelación de escenarios climáticos, nuestra organización ha desarrollado un marco integral para evaluar los impactos financieros potenciales derivados de riesgos y oportunidades climáticas. Este análisis cubre múltiples horizontes temporales: corto plazo (2030), mediano (2040) y largo (2050), y considera la totalidad de nuestras zonas geográficas de operación.

La metodología implementada permite establecer prioridades y determinar la magnitud del impacto financiero potencial. Este enfoque considera los riesgos físicos y los de transición, evaluándolos en el contexto de diversos escenarios climáticos y marcos temporales específicos.

La valoración cuantitativa realizada ha facilitado la estimación precisa de parámetros de riesgo críticos, culminando en el cálculo del Climate Value-at-Risk agregado. Este indicador proporciona una medida integral del riesgo climático que enfrentamos, permitiendo una toma de decisiones más informada y estratégica en nuestra planificación financiera y operativa.

Riesgos físicos

La evaluación de riesgos físicos ha identificado amenazas climáticas con alta probabilidad de ocurrencia y un impacto financiero significativo.

En el horizonte de corto plazo (2030), el escenario de transición lenta presenta los mayores desafíos, con afectaciones estimadas entre el 20 % y 30 % de la utilidad neta presupuestada.

A continuación, se presentan los riesgos físicos más relevantes, diferenciados entre riesgos agudos (eventos extremos de corta duración) y riesgos crónicos (cambios graduales en las condiciones climáticas) –se destaca que, en todos los escenarios climáticos, las lluvias e inundaciones son los riesgos con mayor impacto financiero esperado–.

Posteriormente, se detallan las iniciativas estratégicas implementadas para mitigar estos impactos y fortalecer la resiliencia de nuestra infraestructura.

Riesgos físicos	Riesgos de mayor impacto	Probabilidad	Impactos potenciales - V@R Utilidad Neta
Riesgos agudos	• Deslizamiento de tierra. • Eventos extremos - lluvias/inundaciones. • Incendios (forestales). • Olas de calor. • Periodos de sequía. • Huracanes.	Alta	• Fallas en la infraestructura que generan impacto en la continuidad del negocio. • Aumento de los costos de mantenimiento. • Reposición o reubicación de activos • Dificultad en el acceso a frentes de trabajo que generarían retrasos en operaciones, construcciones y actividades de mantenimiento El impacto financiero estimado se encuentra dentro del límite de la capacidad del apetito del riesgo. **20 % - 30 % Utilidad neta (Periodo 2030)** Esta exposición no coloca en riesgo el cumplimiento de la estratégia corporativa. Adicionalmente, se definen planes de acción a corto y mediano plazo.
Riesgos crónicos	• Incremento del nivel del mar. • Disponibilidad del viento. • Incremento de temperatura. • Precipitación. • Radiación solar. • Acidificación del océano.		

Nota: el horizonte de corto plazo se define a 2030.

Para mitigar estos riesgos asociados al cambio climático, hemos implementado iniciativas estratégicas en nuestra infraestructura de transporte de gas, que incluyen:

- Planes de adaptación ante el cambio climático para activos estratégicos.
- Proyecto Alertas Tempranas.
- Plan de Construcción de Obras Geotécnicas, proyecto AVR.
- Construcción de espolones en Ciénaga y rompeolas en la válvula Tasajera.

Riesgos de transición y sus impactos

Promigas prioriza la gestión de los riesgos asociados a la transición energética, particularmente, aquellos vinculados a nuestro compromiso con la descarbonización operacional y a la transformación energética global. Este enfoque requiere una gestión integral que contempla múltiples dimensiones del panorama energético actual y futuro.

Hemos desarrollado un marco de identificación, gestión y evaluación de riesgos de transición, considerando factores críticos como la evolución del marco regulatorio en materia climática, el avance de tecnologías más sostenibles y los cambios en los mercados de gas natural.

Nuestro proceso de evaluación se fundamenta en una metodología de valoración que permite determinar con precisión el impacto potencial de estos riesgos sobre nuestra estrategia de negocio. Este análisis ha sido fundamental para el desarrollo de un plan de resiliencia robusto, diseñado para garantizar la sostenibilidad a largo plazo de nuestras operaciones.

El siguiente esquema presenta los principales riesgos de transición identificados, organizados en cuatro áreas clave: mercado, tecnología, política y regulación y reputacional.

MERCADO

- Disminución demanda GN Industrial, residencial y vehicular por transición energética, electrificación e implementación de soluciones de autogeneración.
- Ante un Fenómeno de El Niño:
  - **Energía:** Pérdidas no reconocidas por incrementos de precios en bolsa.
  - **Gas:** Incremento en precio afectando la competitividad

IMPACTO: Menor – entre 1 % y 7 % (nota 1)

PROBABILIDAD: Moderada.

TECNOLÓGICO

- Incremento de la participación de fuentes renovables en la matriz de generación eléctrica.
- Disminución de consumo de gas por descarbonización de los combustibles líquidos.
- Mayor valor de las inversiones para la reducción de las emisiones del negocio
- Incrementar gastos AOM para reducir emisiones fugitivas.

IMPACTO: Menor – entre 1 % y 7 % (nota 1)

PROBABILIDAD: Moderada.

POLÍTICO Y LEGAL

- Ampliación del impuesto al carbono.
- Cambios regulatorios y normativos asociados a la transición energética que afecten el negocio.

IMPACTO: Inferior – menor al 1 % (nota 1)

PROBABILIDAD: Moderada.

REPUTACIONAL

- Mayor costo de financiamiento en algunos proyectos de la compañía.

IMPACTO: Menor – entre 1 % y 7 % (nota 1)

PROBABILIDAD: Moderada.

Nota 1: Respecto a la Utilidad Neta presupuestada (horizonte 2030).

La hoja de ruta de descarbonización es el método que Promigas y sus filiales han desarrollado para gestionar eficazmente los riesgos de transición identificados. Este plan estratégico integra 22 iniciativas específicas diseñadas para reducir emisiones y fortalecer nuestra capacidad de adaptación ante las condiciones climáticas cambiantes y sus potenciales impactos ambientales.
Algunas de ellas están orientadas a:

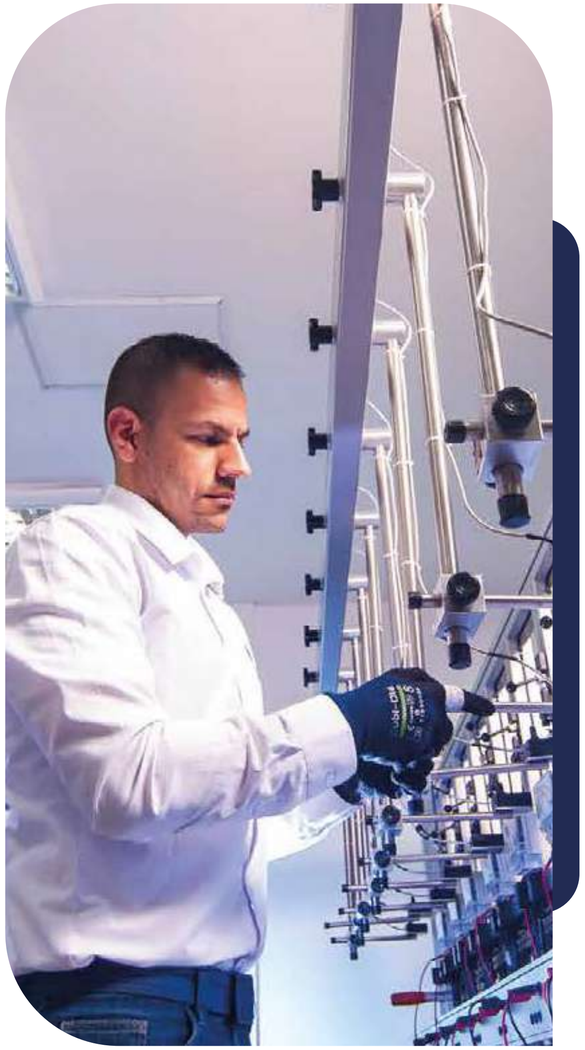
- **Eficiencia energética:** La optimización del desempeño energético orienta nuestra estrategia a la modernización de equipos principales y la racionalización del consumo de combustibles en nuestras operaciones de transporte de gas y regasificación de GNL.
- **Integridad de activos:** Implementamos tecnología avanzada de detección y medición para el control y eliminación de emisiones fugitivas, así como para implementar mejoras en componentes críticos y programas preventivos. En el futuro, este enfoque se complementará con iniciativas de participación comunitaria para promover la protección de la infraestructura y prevenir incidentes que puedan resultar en emisiones no deseadas.
- **Energía baja en carbono:** Avanzamos en la transformación de nuestras fuentes de energía mediante la implementación de sistemas de generación híbrida, la incorporación de hidrógeno y la electrificación de nuestra flota vehicular, estableciendo así las bases para una operación más sostenible.
- **Gestión de contratos:** Desarrollamos una estrategia de diversificación en nuestros contratos de suministro eléctrico, priorizando la contratación de energía proveniente de fuentes renovables para maximizar el uso de energía limpia en nuestras operaciones.

OPORTUNIDADES Y SUS BENEFICIOS **PARA LOS NEGOCIOS DE PROMIGAS**

La dinámica global de la transición energética y el cambio climático ha catalizado el surgimiento de oportunidades significativas en el sector de Energía y Gas. Desde Promigas hemos identificado un portafolio de oportunidades estratégicas centradas en la optimización de recursos, el fortalecimiento de la resiliencia operacional y el desarrollo de soluciones sostenibles. Nuestro enfoque abarca la implementación de tecnologías más eficientes, la diversificación hacia fuentes de energía verde y la exploración de nuevos segmentos de mercado.

A continuación, se presenta un análisis detallado de estas oportunidades prioritarias y sus beneficios potenciales para la organización.

Oportunidades	Beneficios potenciales
Soluciones energéticas	Desarrollo de negocios en energía solar distribuida, auto y cogeneración, distritos térmicos, eficiencia energética, movilidad verde y gestión del carbono para usuarios industriales y comerciales. Se espera un porcentaje de participación sobre los ingresos totales de 0,5 %, 1,9 % y 1,1 %, respectivamente, en negocios de energías renovables, conversiones a combustibles limpios (GNV, solar, gas natural) y eficiencia energética.
Entrada de hidrógeno	El hidrógeno es un vector energético importante a futuro. Gran cantidad de equipos, tanto de transporte como industriales, podrían funcionar con hidrógeno. Para el desarrollo de estudios que permitan capturar oportunidades en la producción, distribución, comercialización y uso del hidrógeno para movilidad vehicular eléctrica en Colombia y Perú, se suscribió un acuerdo con Sumitomo Corporation, uno de los principales conglomerados empresariales del Japón. En 2022, se puso en marcha el primer piloto exploratorio de producción de hidrógeno verde e inyección en redes de gas natural de América Latina.
Entrada de biogás, biometano	Participar en el naciente mercado de biogás y biometano, en primera instancia transportándolo y, a futuro, también tomando posición en su producción.
Aumento de la demanda de GNV en el parque automotor de vehículos pesados	Aumentar las flotas de vehículos para transporte público y especialmente transporte de carga, lo que equivale a un incremento potencial de consumo de 83,6 Mpcd.



MÉTRICAS

En Promigas, medimos y reportamos nuestras emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) conforme a los estándares internacionales GRI y SASB, asegurando transparencia y alineación con las mejores prácticas del sector. La siguiente sección presenta el comportamiento de nuestras emisiones directas e indirectas (Alcance 1, 2 y 3), junto con otros indicadores ambientales clave, como la tasa de fugas de gas y las pérdidas en distribución de energía.

Nuestros esfuerzos en descarbonización y eficiencia operativa han permitido mejorar nuestras métricas en diversos frentes, consolidando nuestro compromiso con la sostenibilidad y la reducción del impacto ambiental. Estos datos reflejan nuestra gestión y los avances en la transición hacia operaciones más limpias y eficientes.

La organización tomo como año base el 2021, teniendo en cuenta el periodo comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2021, en concordancia con el año contable de la organización. La selección de este periodo como año base de PROMIGAS S.A. E.S.P. se realizó en razón que la empresa considera que el 2021, es el año en el cual se tiene información representativa, confiable y verificable a comparación de años anteriores; el cálculo de huella de carbono del año base se desarrolló la herramienta tomando los principios del inventario de emisiones que se señalan en la NTC-ISO 14064-1:2020 y el GHG Protocol.

El enfoque seleccionado para la consolidación de emisiones es el de control operacional, debido a que todas las instalaciones y operaciones, y por tanto las emisiones de GEI asociadas, están bajo el control de la organización.

Emisiones totales

(tCO_2e)

2021	2022	2023	2024	2025
3.849.808	4.134.173	4.012.219	3.980.840	3.802.011

Alcance 1

GRI 305-1 y SASB EM-MD-110a.1

Emisiones directas de GEI al generar energía (Alcance 1)

Los gases que hacen parte de estas emisiones son CO_2, CH_4, N_2O y compuestos fluorados; donde el 56 % de la composición es CH_4 y el 43 % es CO_2 del total de Alcance 1.

2021 (Año base)	2022	2023	2024	2025
138.474,83	169.207	162.982	176.717	187.347

Nota: Para el cálculo de las emisiones Alcance 1, se utilizan factores de emisión de FECOC, 2016, GWP-AR6-IPCC e IPCC 2019.

Emisiones directas discriminadas por tipo de gas, en toneladas métricas de CO_2 equivalente

Emisiones por gases en alcance 1	2023	2024	2025
Total, Alcance 1	162.966,22	176.717,27	187.347
CO_2	56.965,69	92.084,68	79.899
CH_4	103.754,55	81.981,61	104.070
N_2O	36,78	54,12	45
HFC	2.209,20	2.591,88	1.515
PFC	0	0	
SF_6	0	0	57
NF_3	0	0	-
Las emisiones biogénicas de CH_4 y N_2O	11,15	5,97	3
Las emisiones biogénicas de CO_2	206,72	201,32	207

Emisiones directas discriminadas por tipo de gas, en toneladas métricas de CO_2 equivalente

Emisiones por fuentes (Alcance 1)	2025
Total Fuentes	187.347
Fuentes Móviles	2.724,62
Fuentes Fijas	77.283
Emisiones Fugitivas	107.339
Emisiones de Proceso	0,00
Emisiones de Uso del Suelo	0,00

Alcance 2

Emisiones indirectas de GEI al generar energía (Alcance 2)

GRI 305-2

En 2025, las emisiones indirectas de gases de efecto invernadero alcanzaron un total de 8.155 tCO_2 (Alcance 2*).

2021	2022	2023	2024	2025
8.804	12.927	14.428	18.395	8.155

* Se utilizó factor emisión XM 2025. ** Se aplica para el cálculo el método de locación.

Alcance 3

Otras Emisiones indirectas de GEI

GRI 305-3

En 2025, el restante de las emisiones indirectas de gases de efecto invernadero alcanzaron un total 3.606.509 tCO_2 (Alcance 3).

2021	2022	2023	2024	2025
3.702.529,97	3.952.039,15	3.834.809	3.785.728	3.606.509

Mediciones NOx

GRI 305-7, SASB EM-MD-120a.1

Los óxidos de nitrógeno (NO_x) son contaminantes clave en la calidad del aire, con impactos en la salud y el medio ambiente. En la siguiente tabla se detallan las emisiones anuales de NO_x en toneladas, como parte del compromiso de Promigas con la reducción de emisiones y la sostenibilidad operativa.

2021	2022	2023	2024	2025
69,86	38,51	42,5	39,6	64,9

NOx, toneladas

Tasa de fugas de gas

IPDA10,011

El monitoreo y reducción de fugas de gas en el sistema de transporte son fundamentales para garantizar eficiencia operativa y minimizar impactos ambientales. Para el cálculo se tiene consideración las emisiones fugitivas, venteos, paros y maniobras operativas así con las acciones de mantenimiento a la infraestructura.

A continuación, se presentan las tasas de fuga registradas por empresa en los últimos años.

Transporte de gas (%)

Empresa	2021	2022	2023	2024	2025
Promigas	1,2633	0,04	0,037	0,022	0,043
Transmetano	0,9537	-	0,010	0,066	0,043
Promioriente	5,2267	8	0,1	0,045	0,333
Transoccidente	0,2940	0,01	0	0,001	0
Promedio	-	-	0,008	0,026	0

Distribución de gas (%)

Empresa	2021	2022	2023	2024	2025
Surtigas	0,0140	0,04	0,13	0,00	0,10
GdO	0,0973	0,23	0,32	0,07	0,043
Perú	NA	0,75	0,67	0,52	0,29
Promedio*	NA	NA	0,196	0,0001	0,0001

SAIDI, SAIFI y pérdidas en distribución de energía

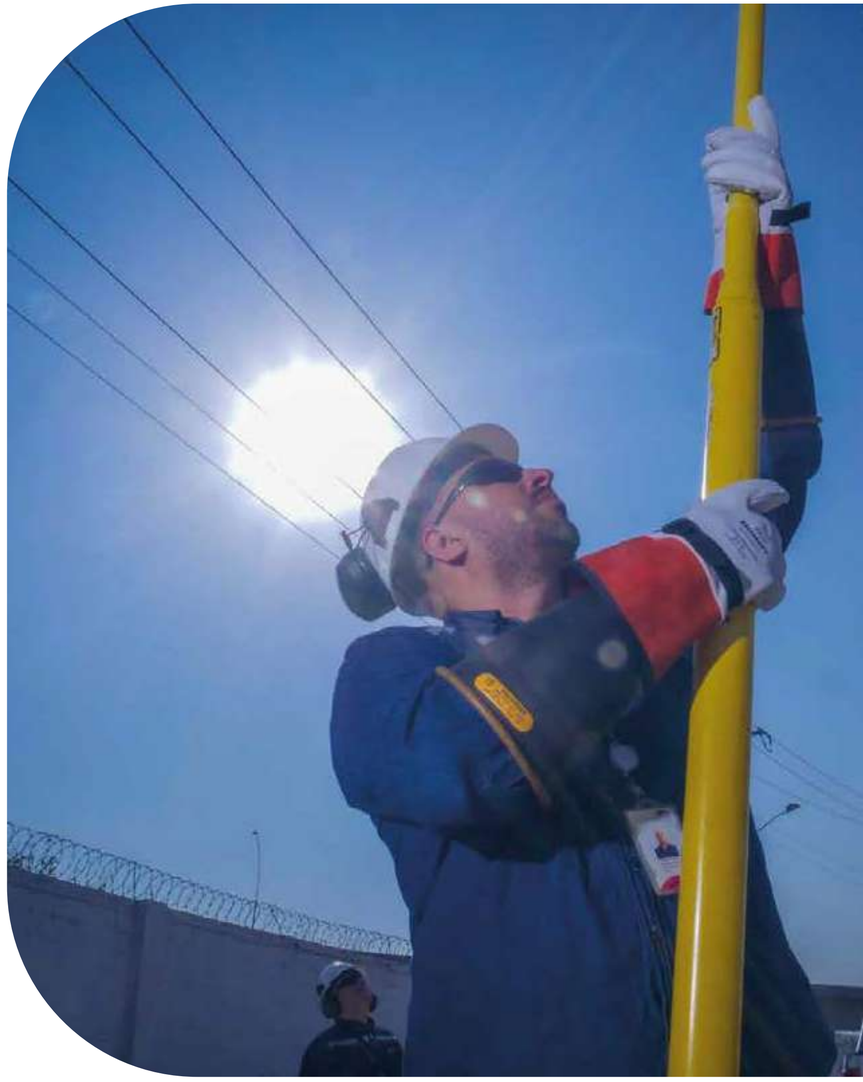
Los indicadores de calidad del servicio, como SAIDI y SAIFI, permiten evaluar la continuidad y confiabilidad del suministro. En la siguiente tabla se detallan los valores históricos de estos indicadores, junto con el porcentaje de pérdidas en distribución (aplicable a CEO), reflejando el desempeño del sistema y las mejoras implementadas.

Año	SAIFI	SAIDI	SAIDI Minutos	CAIDI	Pérdidas
2022	16,63	20,89	1.253,35	75,36	20,85
2023	15,08	21,64	1.298,40	86,10	19,36
2024	13,78	17,11	1.026,65	74,50	19,58
2025	12,71	13.66	819.6	13.66	19.45

SAIDI: Duración promedio por usuario, de los eventos sucedidos durante el año, en minutos.

SAIFI: Frecuencia promedio por usuario, de los eventos sucedidos durante el año, en cantidad.

CAIDI: tiempo promedio de restauración del servicio tras un corte.



BIODIVERSIDAD

SASB EM-MD-160a.1

En 2025, culminamos el proyecto piloto para la aplicación del marco TNFD (Taskforce on Nature-related Financial Disclosures), el cual nos permitió avanzar en la evaluación de las dependencias, riesgos y oportunidades de nuestro negocio en relación con la naturaleza. Este piloto se estructuró en tres etapas:

- Diagnóstico de madurez corporativo, mediante la herramienta N-MAT (Nature Maturity Assessment Tool) desarrollada por ERM, que nos arrojó un nivel de madurez, "Comprensiva". Este resultado nos ubicó a nivel nacional dentro del grupo de empresas que han logrado trascender la gestión ambiental tradicional, para dar pasos concretos hacia una visión corporativa alineada con estándares emergentes de sostenibilidad, resiliencia y capital natural.
- Implementación de la metodología LEAP–*Locate, Evaluate, Assess, Prepare*– , en el gasoducto *Loop* San Mateo-Mamonal, localizado en un área con zonas de alta sensibilidad ecológica a nivel de la región Caribe. Para ello aplicamos las cuatro fases del marco con énfasis en un análisis detallado de la sensibilidad ecosistémica, los impactos, las dependencias, los riesgos y las oportunidades asociadas a la naturaleza presentes en el trazado de este gasoducto. Adicionalmente, realizamos un análisis preliminar de la cadena de valor de Promigas, tanto en los eslabones *upstream* como *downstream*, con el fin de ampliar la comprensión de impactos y dependencias más allá del activo evaluado.
- Se estableció la hoja de ruta a partir de los hallazgos del diagnóstico y del análisis LEAP, la cual guiará los siguientes pasos en nuestra gestión con la naturaleza.

APLICACIÓN DEL MARCO TNFD

A continuación, presentamos los avances en la aplicación del marco TNFD, por cada uno de los cuatro pilares.

Gobierno

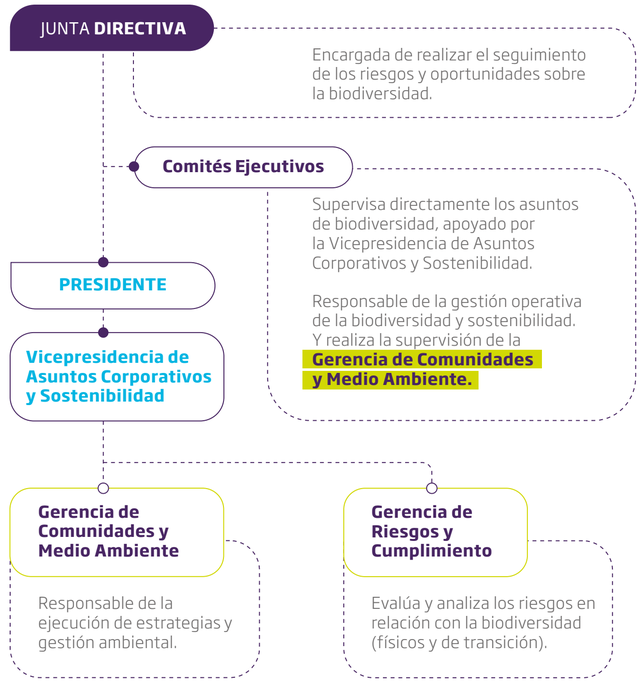
GRI 101-1

Al igual que en los asuntos climáticos, la Junta Directiva realiza el seguimiento de los temas de biodiversidad a través del Comité de Estrategia, Riesgos y Cumplimiento. El Presidente supervisa directamente estos temas en sus comités ejecutivos, con el apoyo de la Vicepresidencia de Asuntos Corporativos y Sostenibilidad, de la cual depende la Gerencia de Comunidades y Medio Ambiente, encargada de su gestión.

Adicionalmente, la Gerencia de Riesgos y Cumplimiento monitorea estos asuntos, dado que la naturaleza forma parte de los análisis de riesgos físicos y de transición que se aplican a las distintas actividades y operaciones de la empresa.

A continuación, se presenta la estructura de gobernanza que orienta la toma de decisiones en este ámbito, destacando el rol de cada instancia en la gestión ambiental y de sostenibilidad.

A continuación, se presenta la estructura de gobernanza que regula la toma de decisiones en este ámbito, destacando el rol de cada instancia en la gestión ambiental y de sostenibilidad.



Estrategia

En nuestra estrategia está establecida como premisa el generar valor para los grupos de interés. Con este punto de partida incorporamos el enfoque de biodiversidad al negocio mediante objetivos concretos que buscan dejar una huella ambiental y social positiva, mientras ofrecemos a los clientes soluciones con menores emisiones de carbono.

Con esta perspectiva, hemos identificado las acciones que nos ayudarán a materializar esta integración entre el cuidado de la naturaleza y el desarrollo de nuestros negocios, implementando diversas medidas de gestión ambiental en búsqueda de minimizar el impacto de las operaciones sobre los ecosistemas.

Entre ellas, privilegiamos el diseño de rutas que atraviesen áreas previamente intervenidas, especialmente en zonas con alta riqueza de biodiversidad. Durante la fase de construcción, realizamos un aprovechamiento forestal máximo del 50 % de los árboles autorizados y aislamos los ecosistemas estratégicos, marcando los árboles en categoría de amenaza para evitar su tala.

Asimismo, innovamos en técnicas constructivas que reducen la afectación sobre la biodiversidad, como la perforación horizontal dirigida, que permite enterrar tuberías sin intervenir la cobertura vegetal. Para disminuir el área de intervención, utilizamos derechos de vía menores a los aprobados, con un máximo de veinte metros, y adelantamos procesos de reforestación con especies locales.

También reubicamos y mantenemos especies de epífitas con una tasa de supervivencia superior al 90 %, y monitoreamos la fauna antes y después de las intervenciones, con el fin de evaluar la efectividad de las medidas de manejo. En las zonas de conservación bajo seguimiento hemos identificado ocho especies de fauna y ocho de flora en categoría de amenaza.

Durante la operación, realizamos mantenimientos preventivos y rutinarios dentro de áreas de servidumbre de seis metros para evitar la afectación de nuevas zonas; únicamente cuando una obra lo requiere se autoriza un ancho mayor, sin superar lo establecido en los permisos ambientales. Finalmente, compensamos los impactos residuales mediante acciones de conservación y restauración en ecosistemas estratégicos. Un ejemplo de ello es la creación de corredores que conectan el bosque seco tropical entre el SFF Los Colorados y otras áreas protegidas.

Impactos

GRI 101-2, 101-4

Se evaluaron sesenta impactos ambientales, siendo los más relevantes los asociados a la construcción, por la transformación del uso del suelo, afectación de coberturas vegetales y pérdida de hábitat. Esta etapa concentra el mayor número de impactos clasificados como "altos" y "muy altos". En operación y mantenimiento, los impactos disminuyen en intensidad, pero persisten presiones sobre el suelo, los cuerpos de agua y la biodiversidad, derivados del mantenimiento del derecho de vía y la fragmentación del paisaje.

Dependencias

Se evaluaron 24 servicios ecosistémicos de los cuales depende el proyecto, valoradas bajo las dimensiones operacional, legal, financiera, reputacional y social. Entre ellas se incluyeron: provisión y calidad del agua, regulación del clima local y global, retención de suelos y control de erosión, mantenimiento de hábitat y conectividad ecológica y control biológico y prevención de desastres.

Este análisis de dependencias resalta que el desempeño del proyecto depende directamente de la salud de los ecosistemas, lo que refuerza la necesidad de incorporar criterios de naturaleza en la gestión del riesgo corporativo y en la planificación de inversiones ambientales.

Riesgos

A partir del análisis de los impactos, las dependencias y el contexto territorial del Loop San Mateo-Mamonal, se identificaron y priorizaron los riesgos relacionados con la naturaleza que tienen mayor relevancia estratégica para Promigas.

Entre los riesgos más significativos se destacan:

- Fragmentación de hábitats estratégicos para especies sensibles, como el bosque seco tropical). Frente a ello venimos implementando compensaciones ambientales, con monitoreo de fauna silvestre, aportando también a la conformación de áreas que sirvan como corredores biológicos.
- Erosión y degradación de suelos en zonas críticas del trazado, especialmente en laderas con poca cobertura vegetal o alta intervención. Frente a este riesgo se tienen inspecciones periódicas y se desarrollan intervenciones para controlar escorrentía y estabilizar taludes en nuestras áreas de intervención.
- Impacto de eventos climáticos extremos, como lluvias intensas o inundaciones, que pueden afectar la operación del Loop y demandar refuerzo de infraestructura. Este riesgo ya ha sido incorporado en nuestro Sistema Integral de Gestión de Riesgos, en línea con recomendaciones del TCFD.
- Tensiones sociales o percepción de impactos acumulativos, particularmente en territorios con historia de conflictividad ambiental o expectativas altas frente a beneficios del proyecto. Promigas ha desarrollado instrumentos robustos de relacionamiento comunitario, consulta previa y gestión de impactos, incluyendo experiencias como CO_2ROZO y alianzas con actores locales. El reto actual es fortalecer la coherencia entre lo ambiental, lo social y la narrativa corporativa.
- Otros riesgos, identificados los asociados a cambios regulatorios en biodiversidad, restauración o uso del suelo, que pueden derivar en nuevos requerimientos técnicos, administrativos o financieros, riesgo reputacional por falta de visibilidad estratégica de los avances ambientales, especialmente cuando no se comunican adecuadamente los resultados logrados en restauración, monitoreo o compensación.

Cada uno de estos riesgos está directamente conectado con variables críticas del negocio: continuidad operativa, eficiencia de capital, acceso a financiamiento sostenible, gobernanza corporativa y confianza de los *stakeholders*.

Oportunidades

Identificamos 19 oportunidades de alto valor estratégico, organizadas en dos escalas de acción: el nivel del activo (*Loop* San Mateo-Mamonal) y el nivel corporativo. Estas oportunidades se construyen sobre los avances ya consolidados por Promigas, y ofrecen una guía para convertir la gestión de la naturaleza en una ventaja competitiva y una plataforma de toma de decisiones informadas. Entre las cuales se encuentran:

A nivel del activo (Loop San Mateo – Mamonal)

- **Diseñar e implementar un Plan de Acción en Biodiversidad (PAB) alineado con estándares como IPIECA y el GRI 101:** Esto implica complementar nuestra estrategia actual con indicadores de desempeño, metas a 2030 y una línea base actualizada del estado ecológico del trazado del *Loop*.
- **Desarrollar un portafolio de Soluciones Basadas en la Naturaleza (SbN):** articuladas con las metas climáticas de la Compañía y los compromisos de carbono neutralidad. El proyecto CO_2ROZO es un referente en conservación a gran escala que puede complementarse con nuevas SbN más localizadas y replicables en tramos sensibles del *Loop*, por ejemplo: Reforestación de franjas riparias para mejorar calidad del agua y estabilidad de suelos.

Otras acciones como restauración activa de bosque seco tropical en tramos críticos, control de erosión con ingeniería ecológica, protección de corredores biológicos identificados en Locate, continuar capitalizando experiencias existentes (como CO_2ROZO), estructurando pagos por servicios ambientales, viveros comunitarios y acuerdos productivos sostenibles y articular SbN con comunidades locales con las que ya vienen trabajando.

A nivel corporativo

- Adoptar una Política Corporativa de Naturaleza Positiva
- Incorporar los riesgos de naturaleza en el sistema de riesgos corporativos
- Definir métricas e indicadores corporativos de naturaleza, más allá de los que se vienen implementando para cambio climático y biodiversidad
- Integrar de forma estructurada la dimensión territorial y ecológica en sus procesos de planificación y gestión del riesgo, sentando las bases para que variables de naturaleza puedan ser consideradas con el mismo nivel de rigurosidad que las financieras y operativas.
- Fortalecer su posicionamiento corporativo con base en resultados medibles y narrativas verificables, elevando su capacidad de comunicación ante grupos de interés clave, incluyendo inversionistas, autoridades regulatorias y comunidades.

MÉTRICAS DE **BIODIVERSIDAD**

En las áreas donde intervenimos, desarrollamos monitoreo de especies y de los ecosistemas, para evaluar los efectos de nuestras actividades y establecemos estrategias de compensación y conservación para minimizar la afectación a la flora y fauna, implementando también seguimiento a los resultados de las compensaciones.

A continuación, se muestra el histórico de las compensaciones implementadas para preservar la biodiversidad, así como las especies en distintas categorías de amenaza que hemos identificado dentro de nuestras áreas de influencia.

Conservación dentro de áreas protegidas

GRI 101-2 SASB EM-MD-160a.3

Acciones	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	Total	Meta	Zonas
Saneamiento predial en áreas de PNN Santuario de Flora y Fauna Los Colorados.	0	81,13	19,89	16,73	0	0	0	117,75	139,96	Santuario Flora y Fauna Los Colorados
Creación de Reservas Naturales de la Sociedad Civil - RNSC - (Conservación neta de bosque seco tropical). Cerca al Santuario Flora y fauna Los Colorados	112,2	11,8	77,9	0	0	0	0	201,9	177,29	Cerca al Santuario Flora y Fauna Los Colorados
Total	112,2	92,93	97,79	16,73	0	0	0	319,65	317,25	

Conservación en corredor de conectividad de biodiversidad

Acciones	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	Total	Meta	Zonas
Corredores de conectividad o de conservación de flora y fauna.	0	0	0	186,15	10,85	0	0	197	359,73	Cerca al Santuario Flora y Fauna Los Colorados

Otras compensaciones o acciones de conservación

Acciones	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	Total	Meta	Zonas
Compra de predios privados para conservación o restauración.	0	0	0	0	0	0	0	0	430,2	
Restauración o reforestación de áreas por cambio de uso del suelo.	4,37	0	0	0	4,45	0	0	8,82	8,82	Sucre
Restauración o reforestación de áreas	0	0	10	11,3	4,06	42,35	9,7	77,41	77,41	**Promigas:** Sucre, Magdalena y La Guajira. **Surtigas:** Vereda Camarón, Carmen de Bolívar. En el marco de la compensación forestal de la Resolución 148 del 2021. **Promioriente:** Predio El Mirador, ubicado en la ciénaga del Opón en Barrancabermeja Santander. **GDO:** Cuenca arroyo Hondo en el cauca.
Total	4,37	0	10	11,3	8,51	42,35	9,7	86,23	516,43	

Áreas de compensación total

	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	Total	Meta
Total	116,57	92,93	107,79	214,18	19,36	42,35	9,7	602,88	1.193,41

Valor de la inversión en conservación: A24.2
3.251.407.098

Inversión ambiental total:
9.494 millones

Especies amenazadas en el área de influencia

GRI 101-4 EM-MD-160a.2

Categoría de amenaza	Especies de flora	Especies de fauna	Área de localización
En peligro critico		Mono tití *(Saguinus oedipus)*, Tortuga carranchina *(Mesoclemmys dahli)*	Área de Influencia del gasoducto Paiva - Caracolí y compensaciones del loop San Mateo.
En peligro Casi amenazada (NT)	Carreto *(Aspidosperma polyneuron)* Cedro *(Cedrela odorata)* (nivel nacional)	Mono Araña *(Ateles geoffroyi)* Loro harinoso *(Amazona farinosa)* y tigrillo *(Leopardus wiedii)*	En el área de influencia de los gasoductos. Y el Mono Araña solo compensaciones en Mamonal - Paiva. En el corredor de conservación Cerro Maco, SFF Los Colorados y El Corchal El Mono Hernández. En área de influencia del gasoducto *Loop* San Mateo - Mamonal.
Vulnerables (VU)	Sangregao *(Pterocarpus acapulcensis)* y negrito *(Trichilia acuminata)*	Cerquero alidorado *(Arremon schlegeli VU)*	En el corredor de conservación Cerro Maco, SFF Los Colorados y El Corchal El Mono Hernández.
En preocupación menor (LC)	**Epífita:** *Orchidaceae: Catasetum sp (Aff maculatum), Catasetum bicolor, Catasetum viridiflavum; Oeceoclades maculata.*	Armadillo de cola desnuda *(Cabassous centrales)*, mono ahuyador *(Alouatta seniculus)*	El mono aullador en área de influencia de la estación Filadelfia. En el corredor de conservación Cerro Maco, SFF Los Colorados y El Corchal El Mono Hernández. Las epífitas en los departamentos de Córdoba, Sucre, Bolívar, Atlántico y Magdalena.
Datos insuficientes (DD)	***Orchidaceae:*** Prosthechea sp., Brassavola nodosa, Trichocentrum sp., Encyclia cordigera, Ionopsis sp. (aff. utricularioides), Cyrtopodium paniculatum, Notylia incurva, Trichocentrum cebolleta. ***Bromeliaceae:*** Bromelia chrysantha, Tillandsia flexuosa, Tillandsia paucifolia, Tillandsia sp., Tillandsia elongata, Tillandsia balbisiana, Tillandsia recurvata.		En los departamentos de Córdoba, Sucre, Bolívar, Atlántico, y Magdalena.

Las acciones implementadas, como la restauración de hábitats, la conectividad ecológica de corredores de especies de fauna cercanos a áreas protegidas y la protección de áreas estratégicas, hacen parte de nuestra estrategia de generar valor en nuestros ecosistemas, más allá de la compensación de las áreas intervenidas con biodiversidad, compromiso que mantenemos en nuestra política ambiental.

GESTIÓN PARA UNA **MEJORA CONTINUA**

Continuamos con integración de la biodiversidad al negocio a partir de objetivos concretos que nos retan a generar una huella ambiental y social positiva y a ofrecer a nuestros clientes soluciones bajas en emisiones de carbono. Identificamos acciones para materializar esa integración entre biodiversidad y negocio y proteger así la naturaleza:

- Minimización del impacto en ecosistemas desde la fase de diseño de nuestros proyectos y durante la operación y mantenimiento de nuestra infraestructura.
- Diseño de rutas estratégicas para la ubicación de nuestros gasoductos.
- Manejo sostenible en la construcción, minimizando las intervenciones y realizando revegetalización de las áreas intervenidas con especies nativas.
- Conservación de epífitas tanto en nuevos proyectos, como durante las intervenciones durante los mantenimientos donde se intervienen estas especies.
- Monitoreo de fauna antes y después de intervención.
- Compensación de impactos residuales.

ECOEFICIENCIA

En Promigas llevamos a cabo una gestión responsable de los recursos naturales a fin de minimizar el impacto de nuestras operaciones. Nuestra mirada se enfoca en la optimización del consumo energético, la reducción de residuos y la gestión responsable del agua, garantizando el cumplimiento de estándares ambientales y regulatorios.

A continuación, presentamos los principales indicadores históricos.

ENERGÍA

GRI 302-1

Consumo energético dentro de la organización

El consumo energético es fundamental para nuestra gestión operativa. La siguiente tabla presenta el detalle de la energía utilizada en la organización, segmentada por fuentes renovables y no renovables, lo que nos permite analizar de manera integral nuestro desempeño en eficiencia energética y monitorear el hacia modelos más sostenibles.

Energía, MWh	2021	2022	2023	2024	2025
Total Energía renovable	330,86	258,41	207,01	266,60	641.7
Total Energía no renovable	94. 861,63	320.658,84	273.558,83	376.094,26	361.646,3
Total	95.192,5	320.917,25	273.876,81	376.360,86	362.288,07

Detalle consumo de energía no renovable

	2021	2022	2023	2024	2025
Por usos de combustibles	88.050,64	311.362,63	263.451,52	366.005,16	352.234,90
Energía eléctrica adquirida	6.810,99	9.296,21	10.107,31	10.089,10	9.411,46

Nota: Para la conversión a unidades de energía, en 2022 se actualizó la fuente de información para poderes caloríficos de cada combustible. Fuente: FECOC 2016, <http://www.upme.gov.co/Calculadora_Emisiones/aplicacion/calculadora.html>.

Consumo de energía no renovable por tipo de combustible

Energía no renovable por combustibles, MWh

Año	2022	2023	2024	2025
Carbón	0	0	0	0
Gasolina y ACPM	14.299,63	15.743,50	11.237,85	11.962,72
Gas natural	297.063,01	247.864,21	354.767,30	340.272,19
Total	311.362,63	263.607,71	366.005,16	352.234,91

Costos de consumo de energía

El costo de la energía representa un factor importante en la gestión operativa y financiera de la compañía. La siguiente tabla presenta la inversión en energía renovable y no renovable durante los últimos años.

Costos	2021	2022	2023	2024	2025
Energía renovable COP	$ 119.042.100	$80.525.900	$1.263.196.998	$81.034.815	$ 113.057.097
Energía no renovable COP	$ 7.538.194.028	$ 10.904.453.781	$5.178.416.725	$5.716.449.389	$ 4.008.403.515
Total COP	$ 7.657.236.128	$ 10.984.979.681	$6.441.613.724	$ 5.797.484.204	$ 4.121.460.613

Consumo de energía fuera de la organización

GRI 302-2

A continuación se presenta el volumen total de energía vendida en los últimos años.

	2022	2023	2024	2025
Energía vendida (MWh, energía eléctrica)	620.732	620.126	609.405	642.551

GESTIÓN **DEL AGUA**

GRI 303-1, 303-3, 303-4, 303-5 SASB IF-EU-140a. 1

El uso eficiente del recurso hídrico es parte importante de nuestra Política Ambiental. A continuación, se detallan los volúmenes de agua extraída de diferentes fuentes, asegurando el cumplimiento normativo y una gestión responsable del recurso.

Extracción de agua, ML	2021	2022	2023	2024	2025
Acueducto	45,1	62,10	56,38	87,74	59,14
Superficial de aguas marinas	2.978,6	1.787,632	43.011,04	132.352,11	99.336,00
Retorno de agua marina	2.978,6	1.787,632	43.011,04	132.352,11	99.336,00
Subterránea	1,1	0,78	1,57	3,56	0,76
Total	46,2	62,88	57,95	91,31	59,90

El uso del de agua captada o adquirida es para consumo doméstico, riego de nuestras zonas verdes, abastecimiento de nuestros sistemas contra incendio, uso en el proceso de regasificación como enfriamiento y desarrollos de obras en nuestras construcciones. La mayor extracción del agua proviene de fuentes marinas (pero la misma se retorna al mar, sin cambiar sus propiedades) y en menor proporción se toma agua de redes de acueducto municipal y de fuentes de agua subterránea, cuyos usos y volúmenes se realizan dentro de lo autorizado por las autoridades ambientales.

EFLUENTES Y **RESIDUOS**

El manejo adecuado de residuos es un elemento central en la sostenibilidad de nuestras operaciones. En la siguiente tabla se presentan los volúmenes totales de residuos peligrosos y no peligrosos generados en los últimos años.

Total de residuos generados en toneladas

GRI 306-3

Residuos generados	2021	2022	2023	2024	2025
Peligrosos	420,46	412,44	185,54	345,17	463,42
No peligrosos	403,53	719,00	878,23	520,71	1.134,35
Total	823,99	1.131,45	1.063,77	865,87	1.598,45

Para mayor comprensión de la gestión, presentamos desglosados nuestros residuos generados en función de su destino.

Gestión de residuos peligrosos generados presentados en toneladas

Priorizamos la reutilización, el reciclaje y la correcta eliminación conforme a los estándares ambientales. La siguiente tabla detalla los residuos peligrosos generados y su destino final.

GRI 306-4, 306-5

Residuos peligrosos	2021	2022	2023	2024	2025
Reciclados	88,4	1,88	2,31	136,88	148,08
Reutilizados	3,08	271,86	10,29	0,04	0,03
Vendidos	15,94	3,87	101,64	0	32,91
Eliminados	313,04	134,84	71,31	208,24	282,40
Total	420,46	412,44	185,54	345,17	464.10

Gestión de residuos no peligrosos generados presentados en toneladas

El manejo de residuos no peligrosos se orienta hacia la reducción, el reciclaje y la disposición responsable. La siguiente tabla detalla los residuos generados y su destino.

Residuos no peligrosos	2021	2022	2023	2024	2025
Reciclados	70,18	30,35	313,4	207,92	571,00
Reutilizados	1	52,25	0	0,51	401,64
Vendidos	166,22	219,17	273,27	0,14	0,00
Eliminados (dispuestos para vertedero)	166,13	417,23	291,56	318,76	161,71
Total	403,53	719,00	878,23	527,33	1.134,35

Los resultados obtenidos reflejan nuestros esfuerzos por reducir la huella ambiental y fortalecer la economía circular en nuestras operaciones.

GESTIÓN Y BIENESTAR DE **TALENTO HUMANO**

En Promigas, nuestro equipo humano es el motor de la organización. Por ello, gestionamos de manera eficiente la caracterización sociodemográfica de nuestros colaboradores, la contratación, la permanencia y los beneficios laborales, garantizando un ambiente de trabajo equitativo y sostenible. La siguiente sección presenta un análisis detallado de la distribución de empleados por sexo, edad y región, así como información sobre contratación, rotación, prestaciones, permisos y negociaciones colectivas.

EMPLEADOS

GRI 2-7

La siguiente tabla presenta una caracterización sociodemográfica de los empleados. Este desglose es posible gracias al uso de la herramienta SAP SuccessFactors, software basado en la nube, en el que se crean reportes que permiten caracterizar a los colaboradores activos. Este reporte se exporta a Microsoft Excel, y la información se transforma y se limpia para el cálculo de las distintas cifras y métricas. Dado que las empresas de Perú no cuentan con licencia de SAP SuccessFactors, la información se solicita en plantillas de Excel con los campos que se requieren.

Información sobre empleados[2]	2023		2024		2025	
	Categoría	Total	Categoría	Total	Categoría	Total
Empleados por sexo	Masculino	1.446	Masculino	1.347	Masculino	1.177
	Femenino	901	Femenino	804	Femenino	709
Empleados por región	Colombia	2.116	Colombia	1.926	Colombia	1.664
	Perú	231	Perú	225	Perú	222
Empleados por contrato permanente y por sexo	Masculino	1.422	Masculino	1.323	Masculino	1.175
	Femenino	880	Femenino	785	Femenino	707
Empleados por contrato laboral permanente por región	Colombia	2.071	Colombia	1.883	Colombia	1.660
	Perú	231	Perú	225	Perú	222
Empleados por contrato temporal por sexo	Masculino	24	Masculino	24	Masculino	2
	Femenino	21	Femenino	19	Femenino	2
Empleados por contrato temporal por región	Colombia	45	Colombia	43	Colombia	4
	Perú	0	Perú	0	Perú	0

GRI 202-2

A corte de 31 de diciembre de 2025, contamos con 16 altos ejecutivos: 10 en Promigas (presidente y vicepresidentes) y 6 en filiales (gerentes generales), de los cuales 12 es decir el 75 %, nacieron en alguna de las zonas de influencia[3].

[2]Las cifras se presentan como plantilla de personal. En el total de empleados colombianos y peruanos se incluyen los expatriados. El número de colaboradores se presenta a partir de la información a cierre del periodo objeto del informe, es decir, al 31 de diciembre de 2025. La variación presentada obedece a las necesidades organizacionales.

Temporales y contratistas

GRI 2-8

A 31 de diciembre de 2025, contábamos con 8.401 empleados contratistas, clasificados en permanentes y transitorios, que realizaban tanto actividades core como actividades de soporte. Esta información se recopila a través de los administradores de contrato y se presenta como plantilla de personal.

Trabajadores que no son empleados pero que su trabajo es controlado por la organización.

2023	2024	2025
10.754	9.414	8.401

Bajo esta categoría, se clasifican los trabajadores temporales transitorios y de outosurcing permanente. Los transitorios suplen vacaciones, incapacidades y licencias. Por su parte, los trabajadores en outsourcing permanentes son de carácter operativo y técnico. Contamos con trabajadores asignados a la operación y mantenimiento de la infraestructura de transporte de gas natural, construcción y mantenimiento de obras civiles, gestión operativa de distribución y comercialización de energía eléctrica, entre otros procesos relacionados con las distintas líneas de negocio del portafolio; y trabajadores asignados a actividades administrativas permanentes, tales como servicio de limpieza, seguridad física, asesoría comercial e interventoría, entre otras.

Las principales fluctuaciones en el indicador se deben al inicio y al cierre de los distintos proyectos que tienen lugar en el corporativo.

Los siguientes tipos de contrato no son considerados dentro de la planta directa de la compañía (apartado 2-7), y tampoco corresponden a trabajadores contratistas o temporales:

- Empleados con contrato de aprendizaje: **35**
- Empleados con contrato a plazo fijo de las compañías de Perú: **19**

En total 10.431 trabajadores conforman nuestra fuerza de trabajo.

GRI 401-1

Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal

GRI 401-1

En la siguiente tabla, presentamos el número total y la tasa de nuevas contrataciones de empleados durante el periodo objeto del informe, por grupo de edad, sexo y región.

Edad	Región	Sexo	Total a 31/12	Ingresos	Tasa de contratación
Menores de 30 años	Colombia	Femenino	79	26	32,9 %
		Masculino	107	28	26,2 %
	Perú	Femenino	14	5	35,7 %
		Masculino	26	6	23,1 %
Entre 30 y 50 años	Colombia	Femenino	496	32	6,5 %
		Masculino	722	62	8,6 %
	Perú	Femenino	42	1	2,4 %
		Masculino	131	5	3,8 %
Mayores de 50 años	Colombia	Femenino	76	1	1,3 %
		Masculino	184	2	1,1 %
	Perú	Femenino	2	0	0,0 %
		Masculino	7	0	0,0 %

En la siguiente tabla presentamos el número total y la tasa de rotación de personal durante el periodo objeto del informe, por grupo de edad, sexo y región.

IPTH-2

Edad	Región	Sexo	Total a 31/12	Número de retiros	Tasa de rotación total	Numero de retiros voluntarios	Tasa de rotación voluntaria
Menores de 30 años	Colombia	Femenino	107	10	12,7%	6	7,6 %
		Masculino	14	7	6,5%	5	4,7 %
	Perú	Femenino	26	1	7,1%	1	7,1 %
		Masculino	496	4	15,4%	2	7,7 %
Entre 30 y 50 años	Colombia	Femenino	722	32	6,5%	18	3,6 %
		Masculino	42	56	7,8%	35	4,8 %
	Perú	Femenino	131	4	9,5%	2	4,8 %
		Masculino	76	12	9,2%	4	3,1 %
Mayores de 50 años	Colombia	Femenino	184	18	23,7%	3	3,9 %
		Masculino	2	28	15,2%	2	1,1 %
	Perú	Femenino	7	0	0,0%	0	0,0 %
		Masculino	107	0	0,0%	0	0,0 %

Total de empleados a 31 de diciembre de 2025
1.886

Total de nuevas contrataciones de empleados
168

Total de retiros de personal
172

Total de retiros voluntarios
78

[3]"Zona de influencia o local" hace referencia al espacio geográfico (municipio, corregimiento, etc.) que se encuentre dentro de alguna de las ubicaciones de operación significativas. En este caso, que se encuentre dentro de alguno de los departamentos de operación de Promigas y filiales en Colombia y de Perú.

Prestaciones para los empleados a tiempo completo que no se dan a los empleados a tiempo parcial o temporales

GRI 401-2

Los colaboradores con contrato a tiempo completo tienen acceso a una serie de prestaciones adicionales que contribuyen a su calidad de vida y desarrollo profesional. Estas son:

- Póliza de salud
- Póliza de vida
- Prima de vacaciones
- Prima semestral
- Prima de antigüedad
- Auxilio para medicamentos
- Auxilio nacimiento
- Auxilio mortuorio
- Bono por pensión
- Crédito para vivienda y vehículo
- Auxilio de matrimonio
- Licencia de paternidad
- Días libres
- Patrocinio para estudios

Permiso parental

A continuación, se presentan los principales indicadores sobre el acceso, retorno y retención de los empleados que han hecho uso del permiso parental en la organización.

GRI 401-3

La cantidad total de empleados que han tenido derecho al permiso parental

Femenino 709 **Masculino** 1.177

La cantidad total de empleados que se han acogido al permiso parental

Femenino 26 **Masculino** 25

La cantidad total de empleados que han regresado al trabajo en el periodo objeto del informe después de terminar el permiso parental

Femenino 26 **Masculino** 25

La cantidad total de empleados que han regresado de permiso parental en el periodo anterior al periodo objeto del informe

Femenino 14 **Masculino** 23

La cantidad total de empleados que han regresado al trabajo después de terminar el permiso parental y que seguían siendo empleados 12 meses después de regresar al trabajo

Femenino 14 **Masculino** 21

Las tasas de regreso al trabajo de los empleados que se acogieron al permiso parental

Femenino 100 % **Masculino** 100,0 %

Las tasas de retención de los empleados que se acogieron al permiso parental

Femenino 100 % **Masculino** 91,3 %

Convenios de negociación colectiva

GRI 2-30

El porcentaje de empleados cubierto por los convenios de negociación colectiva es del 70,5 %. Para los para los empleados que no están cubiertos por los acuerdos colectivos, Promigas no establece sus beneficios en función de dichos acuerdos.Sin embargo, existen beneficios que están en los acuerdos colectivos y que son extendidos al resto de la población.

Ratios entre el salario de categoría inicial estándar por género y el salario mínimo local

GRI 202-1

Salario mínimo legal vigente		Salario de categoría inicial		Ratio Salarial
Colombia	$ 20.099.820	Colombia	$ 27.068.040	1,35
Perú	$ 17.737.542	Perú	$ 30.404.973	1,71

Nota: El salario mínimo no varía en función del género. Salario de categoría inicial: Salario de un empleado a tiempo completo en la categoría laboral más baja:

Las empresas contratistas garantizan condiciones laborales de ley, incluido el salario mínimo legal vigente para sus trabajadores. Promigas y sus empresas vinculadas, a través de auditorías y verificaciones laborales, supervisan el cumplimiento de las obligaciones laborales de las empresas contratistas en materia de nómina, seguridad social y parafiscalidad.

Ratio entre el salario básico y la remuneración de mujeres y de hombres

GRI 405-2

	Ratio salarial (Promedio anual)		Ratio salarial (remuneración total)	
	No directivo	Directivo	No directivo	Directivo
Colombia	1,00	0,90	1,00	0,90
Perú	0,97	0,78	0,97	0,77

Nota: Salario básico se refiere al promedio del salario base de los colaboradores sin tener en cuenta bonificaciones, primas, entre otros. Remuneración total se refiere al promedio del salario base junto con remuneraciones adicionales como bonificaciones, comisiones, primas, entre otros.

[4]El salario mínimo en Colombia es 1.423.500 COP. Para el valor anual, se multiplica por 14,12 meses + prestaciones. El salario mínimo en Perú es 1.130 PEN que equivale a 1.266.967 COP. Para el valor anual, se multiplica por 14. El salario mínimo no varía en función del género.

DIVERSIDAD

En Promigas, promovemos un entorno laboral diverso e inclusivo, donde la representatividad en términos de edad y género es clave para el desarrollo organizacional. A continuación, se presenta la distribución de nuestros colaboradores según rangos de edad y género en las distintas áreas funcionales y en el total de la organización para 2025.

Alta dirección

GRI 405-1

Rango de edad	Hombres				Mujeres			
	2024		2025		2024		2025	
	#	%	#	%	#	%	#	%
Menores de 30 años	0	0	0	0	0	0	0	0
Entre 30 y 50 años	3	23	4	33	1	25	1	0
Mayores de 50 años	10	77	8	67	3	75	3	25
Total	13		12		4		4	

Gerencia media

Rango de edad	Hombres				Mujeres			
	2024		2025		2024		2025	
	#	%	#	%	#	%	#	%
Menores de 30 años	0	0	0	0	0	0	0	0
Entre 30 y 50 años	20	59	24	65	21	75	23	77
Mayores de 50 años	14	41	13	35	7	25	7	23
Total	34		37		28		30	

Gerencia subalterna

Rango de edad	Hombres				Mujeres			
	2024		2025		2024		2025	
	#	%	#	%	#	%	#	%
Menores de 30 años	0	0	0	0	0	0	0	0
Entre 30 y 50 años	95	78	86	78	59	78	59	78
Mayores de 50 años	27	22	24	22	17	22	17	22
Total	122		110		76		76	

Áreas funcionales

Rango de edad	Hombres				Mujeres			
	2024		2025		2024		2025	
	#	%	#	%	#	%	#	%
Menores de 30 años	146	12	133	13	101	15	93	15
Entre 30 y 50 años	823	70	739	73	525	75	455	75
Mayores de 50 años	209	18	146	14	70	10	51	9
Total	1.178		1.018		696		599	

Total 2024

Rango de edad	Hombres				Mujeres				Totales	
	2024		2025		2025		2024		2024	2025
	#	%	#	%	#	%	#	%		
Menores de 30 años	146	59	133	11	101	41	93	13	247	226
Entre 30 y 50 años	941	61	853	73	606	39	538	76	1.547	1.391
Mayores de 50 años	260	73	191	16	97	27	78	11	357	269
Total	1.347	63	1.177		804	37	709		2.151	1.886

Identidad

- LGBTI **1,80 %**
- Condición de discapacidad **0,11 %**

FORMACIÓN

Apostar por el aprendizaje continuo y el fortalecimiento de competencias como ejes fundamentales para el crecimiento profesional de nuestros colaboradores es una de las prioridades de la organización. A través de programas de formación especializados, en Promigas, promovemos el desarrollo de habilidades estratégicas, el liderazgo y la adaptación a los cambios del entorno empresarial.

Media de horas de formación al año

GRI 404-1

En las siguientes tablas se desglosa la media de horas de formación para los periodos 2023 y 2024, diferenciada por sexo; así como la distinción según la categoría laboral a la que pertenecen.

Hito	2024	2025	Variación anual
Media de horas de formación por empleado	39,21	48,20	23 %
Media de horas de formación por mujer	38,50	47,64	24 %
Media de horas de formación por hombre	39,64	48,54	22 %

2024	2025					
Promedio de horas de formación	Sexo	Categoría laboral	Total de empleados	Total de horas de formación	Promedio	Variación anual
59,94	Femenino	Directivo	34	2.225,74	65	9 %
37,69		No Directivo	834	39.129,48	47	24 %
64,56	Masculino	Directivo	58	4.043,99	70	8 %
38,78		No Directivo	1.389	66.193,34	48	23 %

En el número de empleados, se incluyen empleados activos al final del periodo de análisis (1.886), y retirados durante el periodo de análisis (429). Total: 2.315.

Programas de formación y transición laboral

GRI 404-2

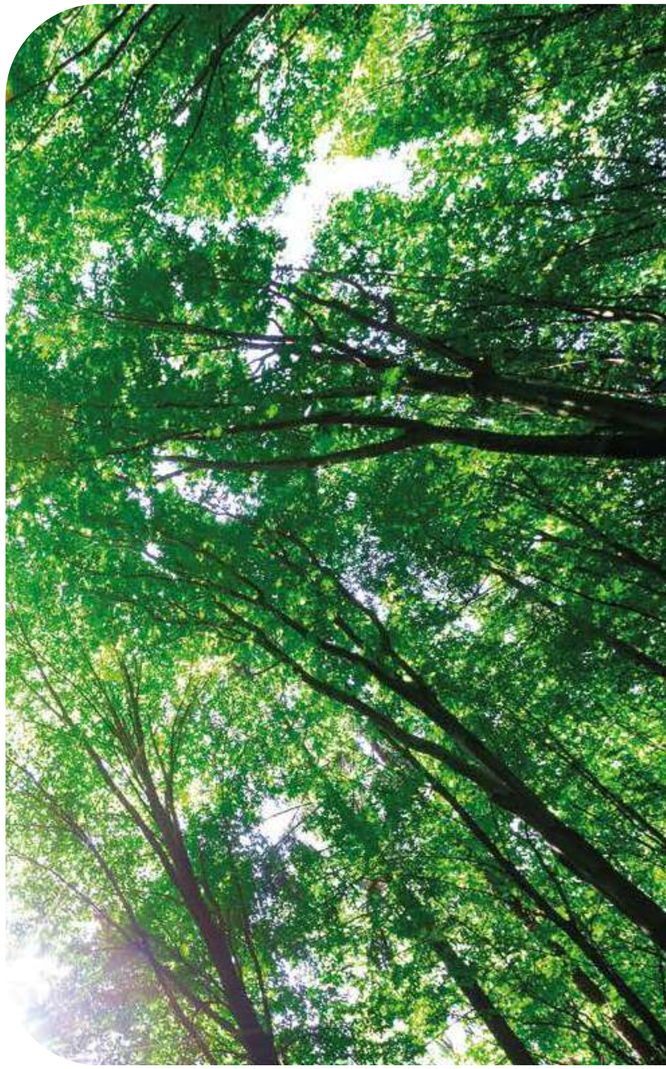
Promigas impulsa el crecimiento profesional y el fortalecimiento de habilidades de sus colaboradores a través de diversos programas de formación. Así mismo, procura ayudar en los procesos de transición laboral. A continuación, presentamos los programas que buscan cumplir con estos objetivos.

Participación en escuelas de la Universidad Corporativa de Corficolombiana:

- Escuela Administración - Fundamentos
- Escuela Liderazgo - Liderando Hoy
- Escuela Administración - Desarrollo de Habilidades
- Escuela Liderazgo - Desarrollando tu Potencial

Desarrollo y fortalecimiento del liderazgo

- El rol del líder como promotor de espacios saludables
- Estrategias de planeación del tiempo y delegación de tareas, para la conciliación vida personal-laboral
- Retroalimentación efectiva para impulsar motivación y desarrollo
- Estrategias de reconocimiento de equipos
- Taller de retroalimentación efectiva y técnicas para el manejo del trabajo en ambientes de alta presión
- Taller de liderazgo para la construcción de equipos de alto desempeño
- Comunicación asertiva y empática
- Taller de construcción de equipos con propósito
- Taller de equipos colaborativos, unidos y cohesionados hacia la transición energética



Taller para fortalecer habilidades tecnológicas

- Curso Storytelling de Datos con Power BI
- Diplomado en Analítica de datos con Power BI
- Hackaton de Inteligencia Artificial

Plan de capacitación para auxiliares

- Estrategias de planeación del tiempo y priorización de tareas para la productividad
- Conectando con energía para generar valor
- Conceptos clave del Accountability en el servicio al cliente

Programa bilingüismo Promigas

Programas de ayuda a la transición para facilitar la empleabilidad continuada y la gestión del final de las carreras profesionales.

Programa de prepensionados

Preparamos a los empleados para la transición hacia la jubilación y el cambio de vida. Se realizan actividades de planeación financiera, además de acompañar en la gestión para alcanzar la pensión, a través del apoyo en la revisión y actualización de la historia laboral en el fondo de pensiones. En el programa fomentamos hábitos saludables, y orientamos al trabajador para actualizar su historia clínica en la EPS.

Programa de *Outplacement* y Transición de Carrera

Es un programa integral de desvinculación responsable y transición de carrera para acompañar a colaboradores en procesos de salida para gestionar una transición exitosa (búsqueda de empleo, emprendimiento).

Porcentaje de empleados que reciben evaluaciones periódicas del desempeño y desarrollo profesional GRI 404-3

A continuación, se presenta el detalle por género y nivel jerárquico. La evaluación de 2025 no se llevó a cabo, por lo que se muestran los resultados de la evaluación de competencias vigente, llevada a cabo en el año 2024.

2024

Sexo	Categoría	Total de colaboradores elegibles para la evaluación de desempeño	Total de empleados evaluados	Porcentaje de empleados evaluados
Femenino	Directivo	22	21	95 %
	No Directivo	713	693	97 %
Masculino	Directivo	35	35	100 %
	No Directivo	1.212	1.192	98 %

2025
Promedio de competencias corporativas
91,58 %

Porcentaje total de empleados evaluados
98 %

PROFUNDIZACIÓN EN GESTIÓN DE

SALUD Y SEGURIDAD EN EL TRABAJO

Como complemento al capítulo de "Energía y ambientes seguros", en este apartado incluimos el detalle de nuestro Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el trabajo (SG SST) e indicadores del seguimiento de nuestra gestión.

SISTEMA DE GESTIÓN DE SEGURIDAD Y **SALUD EN EL TRABAJO (SGSST)**

GRI 403-1, 403-8, SASB EM-RM-320a.2, EM-MD-540a.4

La seguridad de nuestros empleados, contratistas, clientes y comunidades es una de nuestras prioridades. Por esto, promovemos la prevención y comportamientos seguros, a fin de anticiparnos a los riesgos y prevenir accidentes en nuestras operaciones.

Promigas integra una sólida cultura de seguridad y un programa integral de preparación y respuesta ante emergencias que abarca toda la cadena de valor y cada fase del ciclo de vida de los proyectos, desde la adquisición y construcción hasta la operación, el mantenimiento y el desmantelamiento. Este enfoque combina sistemas de gestión alineados con marcos reconocidos, incluidos el Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo (SG-SST) y la Seguridad de Procesos bajo metodologías RBPS/CCPS, la gestión basada en riesgos y la mejora continua.

La implementación de este enfoque se materializa mediante capacitación continua y estandarizada para trabajadores propios y contratistas; la gestión conjunta entre la dirección y los equipos operativos para identificar riesgos, definir controles y fortalecer la disciplina operativa; la actualización de normas, directrices y procedimientos; y la incorporación de tecnologías que robustecen la preparación, como el monitoreo en tiempo real, la simulación de escenarios y los sistemas de detección, alarma y comunicaciones.

Asimismo, la compañía trabaja de manera articulada con sus socios comerciales –contratistas, proveedores y clientes– para alinear prácticas, integrar capacidades en los planes de emergencia y asegurar la coordinación operativa y logística en etapas críticas. Este enfoque integral busca proteger a los trabajadores, las comunidades y el medio ambiente, garantizando respuestas oportunas y eficaces frente a contingencias de origen natural, tecnológico, social o biológico.

También se gestionan los riesgos asociados a eventos con potencial catastrófico, como pérdidas de contención, incendios o explosiones, emergencias tecnológicas y desastres naturales. Para ello se implementa un esquema de barreras y controles administrativos y de ingeniería soportado por planes y sistemas de emergencia y continuidad. Estos incluyen estudios y análisis de riesgos para identificar escenarios críticos, definición de controles preventivos y mitigadores, planes de respuesta a emergencias para instalaciones, redes y sedes, y simulacros periódicos con participación de personal interno, contratistas y, cuando aplica, autoridades y organismos de socorro.

Nuestro Sistema de Gestión de Salud y Seguridad en el Trabajo (SG SST) está implementado en cumplimiento del marco legal colombiano y es gestionado conforme a estándares reconocidos. De manera explícita, se reporta la aplicación de ISO 45001:2018, así como del Decreto 1072 de 2015 y la Resolución 0312 de 2019 (estándares mínimos del SG SST). Adicionalmente, se integran directrices de gestión de riesgos de Seguridad de Procesos (CCPS/Risk Based Process Safety) y, en el caso de Promisol, alineación con la Guía RUC del Consejo Colombiano de Seguridad.

Adicionalmente, según la naturaleza de la operación, se integran disposiciones específicas como Resolución 40595 de 2022 (Plan Estratégico de Seguridad Vial), Resolución 4272 de 2021 (trabajo en alturas), Resolución 0491 de 2020 (espacios confinados), Resolución 2404 de 2019 (riesgo psicosocial), Resolución 773 de 2021 (SGA), Resolución 5018 de 2019 y Resolución 40293 de 2021 (RETIE/riesgo eléctrico), Decreto 2157 de 2017 (PGRD) y Decreto 1347 de 2021 (PPAM).

En el caso de Perú, el SG SST está implementado en cumplimiento de la Ley 29783 de Seguridad y Salud en el Trabajo y su Reglamento (D.S. N.° 005 2012 TR), y conforme a la norma ISO 45001:2018 como estándar internacional de referencia.

La preparación se complementa con infraestructura y recursos especializados –sistemas contra incendio, equipos de detección y alarmas tipo *fire & gas*, equipos de respiración autónoma, trajes y dispositivos de intervención, sistemas de comunicación y elementos portátiles de extinción y primeros auxilios–, además de brigadas entrenadas bajo planes anuales de formación.

Finalmente, como parte de la prevención y la reducción del riesgo, se fortalecen la gestión del riesgo de desastres y la coordinación externa mediante la divulgación periódica de protocolos y planes de atención, la operación de canales de atención 24/7, procesos de sensibilización comunitaria, articulación con autoridades locales y entrega de material informativo para promover la identificación temprana de riesgos, la comunicación oportuna y la actuación segura. Todo esto se complementa con estándares de diseño e integridad orientados a disminuir la probabilidad de eventos mayores y mitigar sus potenciales impactos sobre las personas, las comunidades y el ambiente.

GESTIÓN DE RIESGOS **Y PREVENCIÓN**

GRI 403-2, 403-7, 403-9, 11.9.3

Para garantizar la calidad de los procesos, la identificación de peligros y la evaluación de riesgos se llevan a cabo procedimientos y mecanismos definidos que son gestionados por la dependencia de seguridad de cada compañía. Este proceso incluye el apoyo de empresas contratistas e interventoras de seguridad, y es monitoreado y verificado por auditorías internas, externas y la Gerencia de Control Corporativo. Estas medidas aseguran un enfoque estructurado en la recopilación de información, la evaluación de riesgos y el diseño de controles preventivos y correctivos.

Nuestro SGSST se fundamenta en la prevención de riesgos y la promoción de comportamiento seguros, con el objetivo de reducir accidentes y enfermedades laborales. Para ello implementamos:

- Identificación de peligros
- Diagnóstico basado en riesgos
- Participación de los trabajadores
- Acciones de seguimiento y auditorías
- Intercambio de lecciones aprendidas relevantes a fin de desarrollar las competencias y compartir conocimiento a nivel corporativo

Esta gestión se alimenta de diversos canales formales de reporte y control, que incluyen inspecciones de seguridad, reportes de condiciones y actos inseguros, análisis y auditorías de permisos de trabajo, investigaciones de incidentes y accidentes, la actualización de la matriz de peligros y riesgos, observaciones de comportamiento, caminatas ejecutivas, verificación de ciclos de trabajo, gestión del cambio y el seguimiento de los indicadores de los programas de gestión.

En materia de seguridad operacional, la organización cuenta con sistemas estructurados como el SG-SST y el modelo de Seguridad de Procesos, además del Plan HSE, los permisos de trabajo (PTW), los programas de preparación y respuesta ante emergencias, las normas y estándares corporativos y las "Reglas que Salvan Vidas". También se aplican prácticas de disciplina operativa, mecanismos de gestión de contratistas y estrategias de seguridad vial –incluyendo el PESV y la torre de control para riesgos viales–, junto con un esquema continuo de formación de conductores. Estos lineamientos se articulan con mecanismos de cultura y gobernanza como programas de reconocimientos y consecuencias y encuentros anuales con contratistas.

Las competencias del personal involucrado se garantizan mediante requisitos de experiencia y certificaciones aplicables, y se fortalecen con inducciones, reinducciones y planes de formación continua. El sistema se implementa en cumplimiento de los requisitos legales de cada jurisdicción y alineado con estándares reconocidos, como ISO 45001, que incorpora auditorías de tercera parte cuando corresponde. Los resultados de la gestión se convierten en indicadores y acciones correctivas, preventivas y de mejora, que son monitoreadas periódicamente por los líderes y reportadas a la Alta Dirección para asegurar la revisión sistemática, la eficacia operativa y la mejora continua del sistema.

Para identificar, prevenir y reducir los riesgos presentes en la cadena de valor, la empresa adopta un enfoque basado en riesgo y en madurez en seguridad, sustentado en la gobernanza, el liderazgo, la disciplina operativa, la gestión de contratistas y el desempeño en accidentalidad.

Este enfoque incluye la identificación y evaluación de peligros y riesgos que puedan afectar a terceros –como proveedores, contratistas y subcontratistas–, considerando procesos, equipos, materiales y entornos asociados a las actividades. Además, se establecen criterios de selección y contratación que exigen requisitos mínimos de SST, cumplimiento legal y técnico, y validación documental. Durante la ejecución de actividades, se aplican controles contractuales y operacionales, tales como las cláusulas del manual de proveedores, procedimientos de trabajo seguro, análisis de trabajo seguro (ATS), permisos de trabajo y auditorías o inspecciones en campo. A esto se suman procesos de inducción, reinducción y capacitación continua para personal externo, así como el seguimiento del desempeño a través de auditorías, indicadores preventivos, investigaciones de incidentes y planes de acción correctivos.

GRI 403-3

El SGSST incluye la identificación de manera oportuna de los riesgos y peligros asociados a enfermedades laborales, mediante programas enfocados en estilos de vida saludables, reducción de riesgos, promoción de la salud en el trabajo y prevención de enfermedades. Estos programas cuentan con recurso humano, presupuesto y un plan anual monitoreado a través de indicadores de cumplimiento y gestión.

Se implementan programas integrales de salud orientados a la promoción de estilos de vida saludables, la conservación auditiva y respiratoria, la vigilancia osteomuscular y epidemiológica –incluido el riesgo químico y la hipoacusia–, así como iniciativas de prevención del consumo de sustancias psicoactivas, revisión de perfiles médicos ocupacionales, procesos de reincorporación sociolaboral y acciones en ergonomía. Estos esfuerzos se complementan con campañas de bienestar que buscan fortalecer el cuidado integral de los colaboradores.

La calidad del servicio se garantiza mediante evaluaciones de proveedores, realizadas directamente o a través de la ARL cuando corresponde, y mediante la coordinación de disponibilidad para asegurar el acceso oportuno del personal a las actividades programadas.

La empresa está certificada en ISO 45001 y anteriormente en OHSAS 18001, lo que refleja el compromiso de la alta dirección con el bienestar físico y mental de los trabajadores y con un entorno laboral seguro, saludable y equilibrado.

Las actividades de la organización pueden generar diferentes efectos en los trabajadores de sus clientes, especialmente en operaciones relacionadas con distribución de productos peligrosos, manipulación de cargas o transporte de mercancías. Entre los principales riesgos se encuentran la exposición a atmósferas explosivas, liberaciones no controladas de producto –con el potencial asociado de incendios o explosiones–, riesgos viales derivados de la movilidad, lesiones asociadas a trabajos de alto riesgo (como alturas, espacios confinados, izaje o energías peligrosas), así como afectaciones causadas por ruido o condiciones locativas durante las labores de mantenimiento y operación. Para mitigar estos riesgos, la organización promueve prácticas seguras dirigidas tanto a clientes como a contratistas, mediante entrenamientos específicos en tareas críticas, procedimientos para la detección de fugas y la atención de emergencias, inspecciones técnicas, certificación de instalaciones internas y procesos permanentes de divulgación para los grupos de interés.

En cuanto a las exigencias a clientes en materia de salud y seguridad laboral, la empresa establece requisitos mínimos y comparte estándares y protocolos de SST y Seguridad de Procesos. Se identifican diversos peligros específicos que pueden surgir en las relaciones comerciales y que son gestionados de manera preventiva. Entre ellos se encuentran riesgos químicos –como exposición a gas natural, odorizantes, sustancias peligrosas, atmósferas explosivas o deficiencia de oxígeno–, que se controlan mediante monitoreo y detección de gases, ventilación adecuada, hojas de seguridad, permisos de trabajo y uso de EPP certificados. En cuanto a los peligros físicos y de proceso, se abordan riesgos asociados a altas presiones, ruido, vibración, temperatura o energías peligrosas, a través de prácticas como integridad de activos, procedimientos LOTO, señalización, distancias de seguridad y controles de ingeniería. Los riesgos viales se gestionan mediante el PESV, control de rutas, mantenimiento vehicular y formación de conductores, mientras que los peligros por emergencias mayores (fugas, incendios o explosiones) se mitigan mediante planes de emergencia, simulacros y coordinación con las autoridades.

Todo este sistema de gestión se apoya en metodologías de análisis de riesgos como Hazop, What-If y LOPA, acompañadas de inspecciones, auditorías, formación de brigadas y ejercicios de simulación.

Riesgos críticos y controles implementados

- **Incendio y explosión en transporte y distribución de gas natural:** Este riesgo, aunque de alta severidad, no ha generado consecuencias en personas gracias a la aplicación de metodologías avanzadas para el análisis de riesgos operacionales como Hazop, What-If, LOPA, auditorías de seguridad de procesos e inspecciones en áreas clasificadas. Estas herramientas permiten identificar y mitigar riesgos operacionales de manera proactiva.
- **Riesgo de tránsito y movilidad:** Ocurre por la dispersión geográfica de nuestras redes de distribución de energía y usuarios. Para este contamos con un Plan Estratégico de Seguridad Vial, que cuenta con un conjunto de estrategias de caracterización, valoración y controles de los riesgos.
- **Tareas de alto riesgo:** Dentro de este encontramos el trabajo en alturas y espacios confinados. Para contrarrestarlo se cuenta con estrategias robustas enfocadas a la mitigación del riesgo.
- **Riesgo eléctrico:** Para el caso de las empresas de generación de energía este es el riesgo de mayores consecuencias junto al de alturas, para ello se cuenta con los programas de gestión bajo estándares nacionales asociados al riesgo.

PARTICIPACIÓN Y **CULTURA DE SEGURIDAD**

GRI 403-4

El SGSST fomenta una cultura de seguridad basada en la participación activa de los trabajadores. Para ello, se han conformado comités como el Comité Paritario de Seguridad y Salud en el Trabajo (COPASST) y el Comité de Convivencia Laboral (CCL) que actúan como canales de participación activa de los colaboradores para reportar inquietudes, proponer mejoras y monitorear la efectividad de las medidas adoptadas. A través de estos comités, fomentamos un diálogo continuo que fortalece la cultura de seguridad y bienestar en la organización.

La participación de nuestros colaboradores es clave para el éxito del SGSST. Se realiza por varios canales de comunicación establecidos para tal fin como son, el COPASST, Comité de convivencia laboral, grupos primarios, jornadas lúdica para el fortalecimiento en la apropiación de los elementos del Sistema de Gestión de SST, entre otros; por medio de los cuales los trabajadores pueden canalizan sus solicitudes, inquietudes, comentarios y propuestas en temas de seguridad y salud en el trabajo, y temas relacionados con el ambiente o clima laboral donde pueden solucionarlos de manera directa. Los comités cuentan con buzones electrónicos o espacios en nuestra intranet (Sumapp), para facilitar la participación de los trabajadores. Además, periódicamente se realiza encuesta de clima laboral y factores psicosociales con el fin de identificar brechas en el ambiente de trabajo. Para el año 2024 se realizaron ambas mediciones, la primera con la metodología "Great Place to Work".

Para el retiro o suspensión de situaciones peligrosas, el permiso de trabajo exige que las tareas solo se desarrollen bajo condiciones normales y con controles verificados; en caso contrario, la actividad se suspende. La matriz de responsabilidades otorga además la autoridad necesaria para detener el trabajo ante un peligro inminente, garantizando la protección del personal. Finalmente, la investigación de incidentes se rige por un procedimiento formal de reporte, análisis e investigación, apoyado por comités multidisciplinarios. Cada investigación deriva en acciones correctivas y preventivas que se aplican conforme a la jerarquía de control y se integran al SG SST y a los programas de gestión para reforzar la prevención y la mejora continua.

En el proceso de transformación para la evolución cultural, la seguridad y salud en el trabajo desde una visión holística es una de las capacidades diferenciadoras para apalancar el cumplimiento de los objetivos estratégicos. Por tal motivo, hemos adoptado la seguridad y la salud como un estilo de vida, presente en cada una de nuestras decisiones y en todos los ámbitos en los que interactuamos con nuestros grupos de interés. Entendemos la salud como un pilar fundamental del bienestar integral, y la seguridad en sus tres dimensiones: seguridad de las personas, de los procesos y de la información.

Teniendo como pilar fundamental todo el trabajo que se ha venido haciendo en el fortalecimiento de proceso de participación y consulta en la conformación de comités de seguridad de procesos y el Comité de Seguridad Vial, divulgaciones de lecciones aprendidas a nivel corporativo, programas de mejora en seguridad de proceso, y cambios en los permisos de trabajo, entre otros.

A continuación, se reportan los indicadores de participación en los comités:

Comité	Número de representantes promedio por empresa	Número de reuniones citadas en promedio por empresa	Número de reuniones realizadas en promedio por empresa	Número de miembros participantes en promedio por reunión	Casos recibidos	Casos cerrados
COPASST*	5,1	9,9	9,8	3,8	122	109
Comité de Convivencia Laboral (CCL)	8,8	4,3	5	7,1	6	3

***COPASST:** Comité Paritario de Seguridad y Salud en el Trabajo

FORMACIÓN DE TRABAJADORES SOBRE **SALUD Y SEGURIDAD EN EL TRABAJO**

GRI 403-5

La organización cuenta con un programa integral de formación que garantiza que todo el personal –propio, temporal y contratista– cuente con las competencias necesarias para operar de manera segura. Este programa incluye inducción y reinducción general, capacitación específica según riesgos o actividades peligrosas y componentes de respuesta a emergencias, con evaluación de competencias y registro en la matriz institucional de formación. La capacitación se desarrolla mediante sesiones teórico prácticas, clases presenciales, prácticas en campo y entornos virtuales, y es obligatoria para los contratistas que participan en actividades de alto riesgo.

El proceso formativo abarca contenidos transversales como identificación de peligros, valoración de riesgos, inspecciones de seguridad, investigación de incidentes y uso adecuado de los EPP; además, incluye formación en el SG SST, SGRL, primeros auxilios, gestión de emergencias, seguridad vial, comités de SST, observaciones de comportamiento, caminatas gerenciales, preoperacionales y gestión de sustancias químicas bajo el SGA.

Asimismo, se incluye formación especializada para riesgos de alto impacto, como trabajo en alturas, espacios confinados, bloqueo y etiquetado de energías peligrosas (LOTO), izaje de cargas, trabajos en caliente, manejo de mercancías peligrosas, operación de equipos y estaciones de gas, seguridad eléctrica y disciplinas asociadas a la seguridad de procesos, permisos de trabajo y análisis de tareas.

Todas las capacitaciones incorporan evaluaciones para validar competencias, cuyos resultados y fechas de vencimiento se registran para seguimiento. La aprobación de los cursos es requisito para habilitar la ejecución de tareas críticas, y tanto contratistas como subcontratistas deben cumplir los mismos estándares corporativos y normativos para desarrollar actividades en las operaciones.

PROMOCIÓN DE LA SALUD **DE LOS TRABAJADORES**

GRI 403-6, 11.9.7

Con el fin de facilitar el acceso de los trabajadores a los servicios de salud y cuidado no relacionados con el trabajo, la empresa cuenta con el beneficio de una póliza de salud para empleados asumida al 100 % con una aseguradora legalmente constituida en Colombia y que cuenta con los mejores estándares de calidad y servicio en las tablas de Fasecolda.

Periódicamente se realizan evaluaciones y licitaciones para garantizar que el servicio sea prestado de la mejor manera y se tiene una relación directa con la aseguradora para dar pronta solución a los inconvenientes de acceso y calidad en la prestación del servicio. Además, se cuenta con la figura de intermediario de seguros que permite hacer más eficiente la relación empresa-aseguradora.

También ofrecemos otros beneficios en salud como odontología, lentes y monturas, medicamentos y consultorios médicos habilitados, que le permiten a los colaboradores tener una atención oportuna y de excelente calidad, dado que los proveedores son contratados y evaluados directamente.

De acuerdo con el informe del diagnóstico de condiciones de salud general de los colaboradores, llevamos a cabo programas enfocados principalmente a la prevención del riesgo, de manera intramural o virtual, lo que facilita el acceso y participación de los colaboradores y su adherencia a cada uno de los programas, los cuales están enfocados a mejorar sus estilos de vida, reducir riesgos a través de cambios en hábitos y conductas, y la prevención de enfermedades.

En la dimensión de salud mental, realizamos las intervenciones de los grupos definidos como prioritarios según la última medición de factores psicosociales aplicando una nueva metodología de acompañamiento al líder para asegurar el cierre efectivo de las brechas encontradas. Implementamos para todo el portafolio la plataforma de SELIA donde los colaboradores de manera abierta pueden agendar hasta dos (2) citas por mes para hablar de todos los temas que consideren necesarios y que van desde manejo del duelo, hasta autoestima y pautas de crianza. Así mismo, definimos la estrategia de salud mental para toda la organización y como parte de la misma llevamos a cabo un plan de formación relacionadas con el fortalecimiento del manejo de emociones donde obtuvimos una participación, adicionalmente conmemoramos el "Día Mundial de la Salud Mental" donde a través de actividades lúdicas les enseñamos a los colaboradores a reconocer la importancia del bienestar emocional como base para su desempeño personal y laboral.

Otros programas son:

- **Programa de Enfermedades Crónicas:** su objetivo es la prevención y seguimiento de la población sensible a enfermedades cardiovasculares, embarazos de alto riesgo y enfermedades crónicas como cáncer, insuficiencia renal, entre otras.
- **Programa de Factores Psicosociales:** su objetivo es la identificación, intervención y prevención de factores intralaborales que puedan afectar la salud y el desempeño de los colaboradores.
- **Programa de Prevención de Patologías Musculoesqueléticas:** está diseñado para prevenir, identificar y controlar los riesgos ergonómicos que pueden dar lugar a enfermedades de origen común o profesional.
- **Descansos Saludables:** busca promover pausas durante la jornada laboral a través de actividades que mejoren la salud del colaborador desde el enfoque físico, cognitivo y emocional, permitiendo reanudar el día de una manera más productiva.
- **Programa de Maternidad/Paternidad:** Su propósito es acompañar a los padres desde la etapa de embarazo hasta el restablecimiento de la licencia de maternidad/paternidad, incluyendo el proceso de lactancia y los primeros meses del bebé.
- **Asistencia Sanitaria a los Empleados:** abarca los beneficios que se proporcionan a los trabajadores según lo establecido por cada una de las empresas, tales como, política de salud, consultorio médico, medicamentos, servicios ontológicos, entre otros.
- **Reincorporación:** busca crear condiciones seguras para que nuestros empleados regresen al trabajo cuando han presentado discapacidades temporales por causas comunes o laborales.
- **Programa de Estilos de Vida Saludables:** promueve hábitos saludables entre los trabajadores y su familia a través de actividades que mejoren sus condiciones de salud física, cognitiva y emocional como rumbaterapia, cursos de cocina, senderismo, días de relajación, entre otros.
- **Mitigación de la Fatiga:** su objetivo es prevenir e identificar las causas de fatiga dentro de los empleados que forman parte de la población objetivo (profesionales y operadores de centros de control, conductores, técnicos, entre otros) evitar accidentes en la operación o enfermedades que reduzcan el desempeño de sus funciones.

INDICADORES DE COBERTURA **DEL SGSST**

GRI 403-8, 11.9.2

El Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo de Promigas y empresas tiene alcance a todas las instalaciones, y a todos los trabajadores directos (administrativos y operativos), temporales y contratistas que hacen parte de las actividades de operación y mantenimiento de la infraestructura de transporte y distribución de gas y energía. Esta gestión se realiza dando cobertura través de los sistemas de cada una de las empresas que hacen parte del corporativo y alcance a todos los procesos de la organización de forma transversal.

Para el periodo en mención no se ha excluido ningún proceso o funciones del alcance del Sistema de Gestión de Seguridad Y Salud en el Trabajo.

Cobertura del sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo

El número y el porcentaje de todos los empleados y trabajadores que no sean empleados y cuyo trabajo o lugar de trabajo estén controlados por la organización y que estén cubiertos por dicho sistema.

2023	2024	2025
12.045 | 98 %	41.550 | 98 %	10,212 | 100

El número y el porcentaje de todos los empleados y trabajadores que no sean empleados y cuyo trabajo o lugar de trabajo estén controlados por la organización y que estén cubiertos por dicho sistema, sujeto a auditoría interna.

2023	2024	2025
12.045 | 98 %	41.886 | 100 %	9.914 | 100

El número y el porcentaje de todos los empleados y trabajadores que no sean empleados y cuyo trabajo o lugar de trabajo estén controlados por la organización y que estén cubiertos por dicho sistema, sujeto a auditoría o certificación por parte de un tercero.

2023	2024	2025
12.045 | 84 %	40.385 | 93 %	9.081 | 100

Auditorías y cumplimiento normativo

GRI 403-9

El método utilizado para realizar auditorías internas sigue las directrices de la ISO 19011:2018, garantizando un proceso estructurado y basado en evidencia para la planificación, ejecución y seguimiento. Los auditores deben cumplir con el perfil recomendado por la norma, incluyendo conocimientos técnicos, habilidades en auditoría y experiencia mínima de 2 años en implementación o mantenimiento de sistemas de gestión y auditorías en el sector hidrocarburos o gas. Para el periodo evaluado, no se han excluido procesos ni funciones del alcance del Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo.

Adicionalmente, para auditorías internas de Seguridad de Procesos, se emplea la herramienta que mide el avance en la implementación de los 20 elementos del CCPS.

En algunos casos, se aplica el procedimiento corporativo P-04-1-3 Auditoría Interna de Gestión, basado en la norma NTC ISO 19001:2018, que define disposiciones para planificación, ejecución y registro de auditorías internas del Sistema Integrado de Gestión, incluyendo el Plan Estratégico de Seguridad Vial (PESV) y otros sistemas voluntarios, asegurando conformidad y eficacia.

ACCIDENTES Y **SEGURIDAD LABORAL**

Fatalidades por accidente laboral

GRI 403-9-SASB IF-EU-320a.1

	2021		2022		2023		2024		2025	
	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas
Número	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0
Tasa	0	0	0	0,009	0	0	0	0	0	0

Tasa: (número de fallecimientos por accidente laboral *200.000)/Horas hombre trabajadas.

Lesiones por accidente laboral con grandes consecuencias (sin incluir fallecimientos)

	2021		2022		2023		2024		2025	
	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas
Número	0	6	1	9	0	9	1	7	0	9
Tasa	0	0,058	0,04	0,09	0,00	0,10	0,041	0,064	0	0,09

Tasa: (Número de accidentes con grandes consecuencias *200.000)/Horas hombre trabajadas.

Lesiones por accidente laboral registrables

GRI 403-9

Accidentes registrables

	2021		2022		2023		2024		2025	
	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas
Número	28	241	41	270	36	169	23	155	9	113
Tasa	0,71	2,07	1,12	1,93	1,27	1,90	0,94	1,42	0,40	1,16

Accidente laboral registrable: Accidentes con o sin días perdidos (no incluye fallecimientos o primeros auxilios). Tasa: (#AT*200.000)/Horas hombre trabajadas.

Accidentes incapacitantes

	2021		2022		2023		2024		2025	
	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas	Empleados	Contratistas
Número	19	214	28	208	17	146	11	125	2	91

Accidente incapacitante: Accidentes con días perdidos (no incluye fallecimientos o primeros auxilios).

Tasa de frecuencia de cuasi accidentes

2025		
	Empleados	Contratistas
Número	8	41
Tasa	0,35	0,42

Tasa de frecuencia de cuasi accidentes (NMFR): (Número de cuasi accidentes*200.000)/Horas hombre trabajadas

Tasa de incidentes registrables

2025		
	Empleados	Contratistas
Número	4	92
Tasa	0,17	0,95

Tasa: (Número de incidentes registrables *200.000)/Horas hombre trabajadas

Número de horas trabajadas 2025

GRI 403-9

Empleados
4.508.954

Contratistas
19.487.389

Los peligros que han contribuido a accidentes graves corresponden principalmente a riesgos mecánicos, de tránsito y locativos, según la accidentalidad registrada en el corporativo en periodos anteriores. En algunos casos se reportaron eventos asociados a riesgo eléctrico y caídas en altura, considerados de alto impacto por su potencial severidad.

Se aplican controles según la jerarquía de control:

- **Controles de ingeniería:** rediseño de estructuras (p. ej., eliminación de espacios confinados mediante relleno), adecuación de bunkers, mejoras en infraestructura, sistemas de bloqueo y etiquetado (LOTO), dispositivos de detección y monitoreo.
- **Controles administrativos:** permisos de trabajo (PTW), análisis de seguridad por tarea (ATS), procedimientos estandarizados, auditorías internas y externas, inspecciones en campo, simulacros y divulgación de lecciones aprendidas.
- **Equipos de protección personal (EPP):** uso obligatorio y verificación de certificaciones.
- **Cultura preventiva:** Se refuerza la cultura preventiva mediante capacitación continua y actualización periódica de matrices de riesgos.

Para riesgos recurrentes (mecánicos, locativos, tránsito), se implementan:

- **Controles administrativos:** fortalecimiento de disciplina operativa, inspecciones preoperacionales, programas de seguridad vial, paradas de seguridad y campañas preventivas.
- **Controles de ingeniería:** incorporación de tecnologías seguras, mejoras en planificación y diseño de áreas de trabajo.
- **Capacitaciones:** formación en conducción defensiva, trabajos en altura, espacios confinados y seguridad eléctrica.

Estas acciones se complementan con seguimiento a indicadores y planes de mejora continua.

ENFERMEDADES **LABORALES**

GRI 403-10

En esta sección, se presentan los principales indicadores de enfermedades ocupacionales en 2025, así como las medidas adoptadas para su prevención y control.

Empleados	2021	2022	2023	2024	2025
El número de fallecimientos resultantes de una dolencia o enfermedad laboral	0	0	0	0	0
El número de casos de dolencias y enfermedades laborales registrables	2	2	2	2	4

Las enfermedades laborales registradas en empleados, se identificaron patologías asociadas al sistema osteomuscular, específicamente síndrome del túnel carpiano en la mano derecha y bilateral y síndrome del manguito rotatorio, bursitis del hombro derecho.

La matriz de gestión de riesgos de SST que empleamos integra evaluaciones médicas periódicas, datos de ausentismo laboral y el cuestionario nórdico, lo que permite una valoración integral de los riesgos y la implementación de controles efectivos para prevenir enfermedades laborales.

Los principales peligros laborales que representan un riesgo de enfermedad o dolencia son el biomecánico por posturas prolongadas, movimientos repetitivos o manipulación de cargas, y físicos y biológicos. Estos riesgos son identificados en la Matriz de gestión de riesgos de seguridad y salud en el trabajo, en la que se valoran y definen los controles necesarios para que no se presenten enfermedades laborales en los trabajadores.

Para eliminar dichos peligros y minimizar los riesgos, aplicamos medidas como:

- Controles
- Eliminación del peligro/riesgo
- Sustitución
- Controles de ingeniería
- Controles administrativos y EPP, por ejemplo, la adecuación de puestos de trabajo (fuentes) y capitación/educación (individuo).

Para la elaboración de este informe no se ha excluido a ningún trabajador, y se tuvo en cuenta el personal directo, temporal, practicantes y contratistas internos. Se han tenido en cuenta los resultados de las evaluaciones medicas periódicas anteriores, los datos del ausentismo laboral, la encuesta del cuestionario nórdico.

Promigas mantiene un enfoque integral en seguridad y salud laboral, garantizando la prevención de riesgos, la formación continua y la protección del bienestar de sus colaboradores y contratistas. A través de la mejora continua y el cumplimiento de estándares internacionales, seguimos fortaleciendo una cultura de seguridad en todas nuestras operaciones.

ÍNDICE DE **CONTENIDOS GRI**

Declaración de Uso	Promigas S.A. E.S.P. ha elaborado el informe conforme a los Estándares GRI para el periodo comprendido entre 01 de enero a 31 de diciembre de 2025
GRI 1 Usado	GRI 1: Fundamentos 2021
Estándares Sectoriales GRI aplicables	GRI Sectorial 11: Sector del petróleo y el gas 2021

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
GRI 2: Contenidos generales	2-1	Detalles organizacionales	Nuestros Negocios. Pag 6 Promigas SA ESP es una empresa privada que opera en Colombia y Perú. Sus oficinas principales están ubicadas en Barranquilla, Colombia.			Pacto Global Principios: 1, 2, 4, 5, 10 ODS: 10, 16
	2-2	Entidades incluidas en los informes de sostenibilidad de la organización	Acerca de este Reporte, pág 107			
	2-3	Período de notificación, frecuencia y punto de contacto	Acerca de este Reporte, pág 107			
	2-4	Reformulación de información	Acerca de este Reporte, pág 107 Para el periodo de reporte 2025 no se presenta ningún tipo de corrección, reexpresión o actualización de la información presentada en el Informe Integrado de Gestión 2024.			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
GRI 2: Contenidos generales	2-5	Verificación externa	Acerca de este Reporte, pag 107 El detalle de los indicadores verificados se puede consultar en el memorando de verificación incluido en este informe.			Pacto Global Principios: 1, 2, 4, 5, 10 ODS: 10, 16
	2-6	Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales	Nuestros negocios, pág 6 Gestión de la cadena de abastecimiento, pág 62			
	2-7	Empleados totales desglosados por género y región	Gestión y Bienestar del Talento Humano, pág 58 Apéndice, Gestión y Bienestar del Talento Humano, pág 139			
	2-8	Trabajadores que no son empleados	Apendice - Gestión y Bienestar del Talento Humano, pág 140			
	2-9	Estructura y composición de la gobernanza	Sobre Promigas - Gobierno Corporativo, pág 12, 13 Anexos, Informe de Gobierno Corporativo, pág 10			
	2-10	Nominación y selección del máximo órgano de gobierno	Anexos, Informe de Gobierno Corporativo, pag 15			
	2-11	Presidente del máximo órgano de gobierno	Sobre Promigas - Gobierno Corporativo, pág 13 Anexos, Informe de Gobierno Corporativo, pág 10			
	2-12	Rol del máximo órgano de gobierno en la supervisión de la gestión de impactos	Sobre Promigas - Gobierno Corporativo, pag 15 Gestión del riesgo, Pag 23 Anexos, Informe de Gobierno Corporativo, pág 24			
	2-13	Delegación de responsabilidad para la gestión de impactos	Sobre Promigas - Gobierno Corporativo, pag 15 Gestión del riesgo, Pag 23 Anexos, Informe de Gobierno Corporativo, pág 24			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
GRI 2: Contenidos generales	2-14	Función del máximo órgano de gobierno en la elaboración de informes de sostenibilidad	Sobre este Reporte, pág 107 En 2024, llevamos a cabo nuestro análisis de doble materialidad el cual contó integró la perspectiva y participación de los grupos de interés de la compañía, entre ellos la Junta Directiva. De igual forma, este organismo aprobó la doble materialidad en el Comité de Estrategia, Gobierno y Riesgos llevado a cabo en el mes de noviembre de 2024.			Pacto Global Principios: 1, 2, 4, 5, 10 ODS: 10, 16
	2-15	Conflictos de interés	Anexos, Informe de Gobierno Corporativo, pág 27			
	2-16	Comunicación de preocupaciones críticas	Anexos, Informe de Gobierno Corporativo, pág 24 El oficial de cumplimento anticorrupción y de prevención del riesgo de lavado de activos y financiación del terrorismo, semestralmente presenta informe de gestión ante la junta directa y las recomendaciones sobre aspectos relevantes cuando los hay, a fin de que la junta directiva se pronuncie sobre ellos.	Literal b No se tiene la información sobre el número total y la naturaleza detallada de las inquietudes críticas comunicadas al máximo órgano de gobierno durante el periodo objeto del informe. Solo se reportan las consideradas procedentes		
	2-17	Conocimiento colectivo del máximo órgano de gobierno	Sobre Promigas - Gobierno Corporativo, pág 13 Anexos, Informe de Gobierno Corporativo, pág 23			
	2-18	Evaluación del desempeño del máximo órgano de gobierno	Anexos, Informe de Gobierno Corporativo, pág 25			
	2-19	Políticas de remuneración	Anexos, Informe de Gobierno Corporativo, pág 17			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
	2-20	Proceso para determinar la remuneración	Anexos, Informe de Gobierno Corporativo, pág 17	Posible omisión de b Confidencialidad. No se detalla el número de votos. Para las reuniones de Junta y sus comités, celebradas durante el año 2025, el pago de los honorarios se realizó conforme a lo aprobado en la Asamblea General de Accionistas del 20 de marzo de 2025.		
GRI 2: Contenidos generales	2-21	Ratio de compensación total anual	El ratio de compensación total anual de la persona mejor pagada de la organización con respecto a la mediana de la compensación total anual de todos los empleados (excluida la persona mejor pagada) es 31,26. El ratio del porcentaje de incremento de la compensación total anual de la persona mejor pagada de la organización con respecto a la mediana del porcentaje de incremento de la compensación total anual de todos los empleados (excluida la persona mejor pagada es 1,06. Los datos fueron recolectados a traves de los salarios con los que cuenta Promigas, identificando la mediana de la compensanción anual, asi como la identificación del salario más alto.			Pacto Global Principios: 1, 2, 4, 5, 10 ODS: 10, 16
	2-22	Declaración sobre la estrategia de desarrollo sostenible	Mensaje de la Presidenta de la Junta Directiva y del Presidente de Promigas, pág 22			
	2-23	Compromisos de política	Sostenibilidad, pág 21 Derechos Humanos, pág 98 Apéndice, Materialidad, pág 110 Se pueden consultar todas las políticas en: https://www.promigas.com/Paginas/Nuestra_Empresa/ESP/PoliticasCorporativas.aspx			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
GRI 2: Contenidos generales	2-24	Integración de compromisos políticos	Sostenibilidad, pág 20, 21 Derechos Humanos, pág 98 Apéndice, Alineación con los ODS, pág 113			Pacto Global Principios: 1, 2, 4, 5, 10 ODS: 10, 16
	2-25	Procesos para remediar impactos negativos	Derechos Humanos, pág 98 Mecanismos de Denuncia, pág 99			
	2-26	Mecanismos para buscar asesoramiento y plantear inquietudes	Relaciones con la Comunidad, pág 72 Mecanismos de Denuncia, pág 99			
	2-27	Cumplimiento de leyes y reglamentos	Nota: En el año 2025 Promigas no tuvo multas ni sanciones significativas.			
	2-28	Afiliación a asociaciones	Compromisos Voluntarios y Participación Sectorial, pág 20			
	2-29	Enfoque para la participación de las partes interesadas	Sostenibilidad, pág 20 Apéndice, Grupos de Interés y Estrategias de Relacionamiento, pág 114			
	2-30	Convenios de negociación colectiva	Apéndice - Gestión y Bienestar de Talento Humano, pág 141			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Materialidad	3-1	Proceso de determinación de los temas materiales	En 2024, realizamos un exhaustivo análisis de doble materialidad con la asesoría de expertos en sostenibilidad, que evaluaron tanto nuestro impacto en el entorno como la influencia de factores externos en nuestra operación. El ejercicio integró fuentes de información interna, un benchmark de empresas del sector a nivel global, estándares internacionales y la perspectiva de los grupos de interés de la compañía, en un proceso que constó de seis etapas metodológicas: 1. Identificación y priorización de los grupos de interés: 12 grupos de interés 2. Identificación de asuntos ASG: lista preliminar de 96 asuntos, 16 asuntos seleccionados para el análisis de doble materialidad 3. Identificación de impactos, riesgos y oportunidades 4. Análisis de materialidad de impacto: 12 grupos de interés consultados 79 respuestas para calificar la materialidad de impacto 5. Análisis de materialidad financiera 6. Priorización de asuntos materiales Como resultado del ejercicio se determinaron 10 asuntos materiales y 6 asuntos relevantes.			
	3-2	Lista de temas materiales	Sostenibilidad, pág 20 En 2025 no hubo cambios en la materialidad			
	3-3	Gestión de los temas materiales	Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pág 110, 111			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Gestión del riesgo	3-3	Gestión de los temas materiales	Gestión del Riesgo, pág 22			ODS 8, 9, 13, 15
	IPGR1	Cumplimiento de planes de acción para mitigación de riesgos	Gestión del Riesgo: Cultura de gestión del riesgo, pág 23 Nota: El alcance cubre Promigas, GdO, Surtigas, Promioriente, Quavii, SPEC, CEO, Transoccidente, Transmetano y Versa			
Derechos Humanos	3-3	Gestión de los temas materiales	Derechos Humanos, pág 98 Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pág 111			Pacto Global Principios: 1,2,4,5,10 ODS: 16
	408-1	Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil	En nuestros análisis de riesgos no encontramos proveedores ni operaciones con este riesgo.			
	410-1	Personal de seguridad capacitado en políticas o procedimientos de derechos humanos	Derechos Humanos - Socialización y divulgación, pág 99		11.18.2	
	11.16.1	Derechos sobre la tierra y los recursos: información adicional del sector	Relaciones con la Comunidad, pág 72		11.17.4	
	11.16.2	Derechos sobre la tierra y los recursos: información adicional del sector	En 2025 no se presentaron reasentamientos involuntarios ni hay reasentamientos en curso.			
	11.17.4	Derechos sobre la tierra y los recursos: información adicional del sector	Relaciones con la Comunidad- Gstión de PQR, pág 72		11.17.4	

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Derechos Humanos	11.17.3	Ubicaciones de las operaciones en las que hay pueblos indígenas presentes o afectados por las actividades de la organización.	Las comunidades de nuestra área de influencia incluyuen afrodescendientes, indígenas (wayú, zenú, mokaná, kogui, arahuaco, kankuamo, wiwa, uwa), así como rurales dispersas, víctimas de violencia, mujeres cabeza de hogar y población migrante.		11.17.3	Pacto Global Principios: 1,2,4,5,10 ODS: 16
	407-1	Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo	No identificamos proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo		11.13.2	
	409-1	Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio	No identificamos proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo		11.12.2	
Ética, transparencia y cumplimiento	3-3	Gestión de los temas materiales	Cultura de Cumplimiento, pág 96 Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pág 111			Pacto Global Principio: 10 ODS: 16
	201-4	Asistencia financiera recibida del gobierno	No se presentó asistencia financiera recibida del gobierno.		11.21.3	
	205-1	Operaciones en las que se han evaluado los riesgos relacionados con la corrupción	Cultura de Cumplimiento, pág 97		11.20.2	
	205-2	Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción	Cultura de Cumplimiento, pág 97		11.20.3	

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Ética, transparencia y cumplimiento	205-3	Casos de corrupción confirmados y medidas tomadas	Cultura de Cumplimiento, pág 97		11.20.4	Pacto Global Principio: 10 ODS: 16
	206-1	Acciones jurídicas relacionadas con la competencia desleal, comportamientos contra la libre competencia y prácticas monopolísticas	En el año no se presentaron acciones jurídicas relacionadas con competencia desleal, comportamientos contra la libre competencia y prácticas monopolísticas.		11.19.2	
	11.20.5	Describir el enfoque para asegurar la transparencia en los contratos	Para los contratos de nuestros proveedores, las condiciones generales están publicadad en nuestra página web. Los de los servicios de distribución de gas son entregados a los usuarios al contratarlo. Los contratos con nuestros clientes industriales de los negocios de transporte de gas, LNG y servicios integrados están sujetos a claúsulas de confidencialidad.		11.20.5	
	415-1	Contribuciones a partidos y/o representantes políticos	Cultura de Cumplimiento, pág 97		11.22.2	
Innovación	3-3	Gestión de los temas materiales	Innovación, pág 102 Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pág 111			Pacto Global Principio: 9 ODS: 9
	IPIN-1	Gasto e inversión en I+D+i como porcentaje de las ventas brutas ajustadas	Innovación, pág 104			
	IPIN-2	Ingresos derivados de nuevos productos y servicios como porcentaje de las ventas brutas ajustadas de la empresa	Innovación, pág 104			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Tranformación Digital	3-3	Gestión de los temas materiales	Transformación Digittal, pág 105 Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pág 111			Pacto Global Principio: 9 ODS: 10
	IPTD1	Ejecución Plan Transformación Digital	Transformación Digital, pág 105			
Desempeño económico	3-3	Gestión de los temas materiales	Energía confiable y asequible, pág 35 Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pág 111			
	201-1	Valor económico directo generado y distribuido	Gestión Económica y Financiera Corporativa, pág 53 Nota: No se considera significativo reportar el valor económico generado distribuido por separado dado que la información reportada es a nivel corporativo.		11.14.2 11.21.2	
	203-2	Impactos económicos indirectos significativos	Energía confiable y asequible	Información no disponible literal b. Importancia de los impactos económicos indirectos en el contexto de parámetros de referencia (benchmarks) externos y de las prioridades de los grupos de interés, como los estándares, protocolos y agendas políticas nacionales e internacionales, debido a que actualmente no realizamos un benchmark o relacionamos politicas nacionales e internacionales en la realción de la impoirtancia de los impactos economicos indirectos. Estamos trabajando para realizar las actividades sugeridas para mejorar nuestro mapeo de estos impactos.	11.14.6	Pacto Global Principio: 9 ODS: 10

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Desempeño económico	IPDE-1	Crecimiento Utilidad Neta	Gestión Económica y Financiera Corporativa, pág 53			Pacto Global Principio: 9 ODS: 10
	IPDE-3	Diversificación EBITDA (bajas emisiones y nuevas geografías)	Gestión Económica y Financiera Corporativa, pág 53			
	IPDE-4	Colocación Brilla	Financiación No Bancaria - Brilla, pág 43			
	IPDE-5	Número de créditos	Financiación No Bancaria - Brilla, pág 43			
	IPDE-6	Proyectos ejecutados de servicios de valor agregado	Servicios de Valor Agregado, Construcción y O&M, pág 38			
	IPDE-7	Capacidad de transporte y de regasificación contratada en Promigas y filiales	Transporte de Gas Natural, pág 37 Regasificación, pág 38			
	IPDE-8	# Usuarios conectados de gas natural	Distribución de Gas Natural, pág 39			
	IPDE-9	# Usuarios conectados de energía eléctrica	Distribución de Energía Eléctrica, pág 41			
Soluciones energéticas para la transición	3-3	Gestión de los temas materiales	Soluciones Energéticas, pág 40 Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pág 111			Pacto Global Principios 8 y 9 ODS: 7, 11, 13, 15
	IPSE-1	Porcentaje de inversión en nuevos proyectos que van dirigidos a energías limpias y/o conversión a energías limpias	Gestión Económica y Financiera Corporativa, pág 53			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Soluciones energéticas para la transición	IPSE-2	Ingresos que provienen de productos, servicios o negocios de baja o cero emisiones.	Gestión Económica y Financiera Corporativa, pág 53			Pacto Global Principios 8 y 9 ODS: 7, 11, 13, 15
	IPSE-3	Porcentaje de ingresos provenientes de nuevos negocios de baja o cero emisiones respecto a los ingresos de los nuevos negocios	Gestión Económica y Financiera Corporativa, pág 53			
	IPSE-4	Reducción de emisiones de CO2 en proyectos operativos - Huella verde	Soluciones Energéticas, pág 41			
	IPSE-5	MW Cierres Comerciales	Soluciones Energéticas, pág 41			
	IPSE-6	Número de Vehículos GNV (dedicados)	Movilidad Sostenible, pág 42			
	IPSE-7	Número de Vehículos convertidos	Movilidad Sostenible, pág 42			
Satisfacción del cliente y calidad del servicio	3-3	Gestión de los temas materiales	Satisfacción del Cliente y Calidad del Servicio, pág 44			ODS: 9
	418-1	Reclamaciones fundamentadas relativas a violaciones de la privacidad del cliente y pérdida de datos del cliente	Satisfacción del Cliente y Calidad del Servicio, pág 46			
	IPCS-1	Índice de Satisfacción de cliente externo	Satisfacción del Cliente y Calidad del Servicio, pág 46 Nota: Este indicador consolida la medición que se hace en 2025 del periodo 2024 para todas las compañías			
	IPCS-2	Quejas y reclamos clientes	Satisfacción del Cliente y Calidad del Servicio, pág 46			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Continuidad del negocio	3-3	Gestión de los temas materiales	Preparación ante Emergencias y Continuidad del Negocio, pág 79 Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pág 111			Pacto Global Principio 8 ODS: 13, 15
	IPCN - 1	Índice de continuidad	Satisfacción del Cliente y Calidad del Servicio, pág 46			
	IPCN - 2	Eventos de interrupción atribuibles a la empresa	Satisfacción del Cliente y Calidad del Servicio, pág 46			
Gestión y bienestar del talento humano	3-3	Gestión de los temas materiales	Gestión y Bienestar del Talento Humano, pág 58 Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pág 111			Pacto Global Principios3, 6, 10 ODS: 1, 5, 8, 10,16
	202-1	Ratios entre el salario de categoría inicial estándar por género y el salario mínimo local	Apéndice - Gestión y Bienestar de Talento Humano, pág 141			
	401-1	Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal	Apéndice - Gestión y Bienestar de Talento Humano, pág 140		11.10.2	
	401-2	Prestaciones para los empleados a tiempo completo que no se dan a los empleados a tiempo parcial o temporales	Apéndice - Gestión y Bienestar de Talento Humano, pág 141		11.10.3	
	401-3	Permiso parental	Apéndice - Gestión y Bienestar de Talento Humano, pág 141		11.10.4	
	402-1	Plazos de aviso mínimos sobre cambios operativos	En nuestros acuerdos colectivos no tenemos pactados estos tiempos. Para los cambios de la Organización se implementa un Plan de Gestión de Cambio y, dependiendo del tipo de cambio, así son las acciones a implementar y los tiempos		11.10.5	
	404-1	Media de horas de formación al año por empleado	Capacidades para el progreso - Gestión y Bienestar del Talento Humano, pág 61 Apéndice - Gestión y Bienestar de Talento Humano, pág 143		11.10.6	

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Gestión y bienestar del talento humano	404-2	Programas para mejorar las competencias de los empleados y programas de ayuda a la transición	Apéndice - Gestión y Bienestar de Talento Humano, pág 143		11.10.7	Pacto Global Principios3, 6, 10 ODS: 1, 5, 8, 10,16
	404-3	Porcentaje de empleados que reciben evaluaciones periódicas de su desempeño y del desarrollo de su carrera	Apéndice - Gestión y Bienestar de Talento Humano, pág 144			
	404-3	Diversidad de órganos de gobernanza y empleados	Gestión y Bienestar del Talento Humano, pág 58 Informe de Gobierno Corporativo, pág 16 El 100% los miembros de junta son mayores de 50 años. Ninguno pertenece a grupos minoritarios.			
	405-2	Relación entre salario base y remuneración	Apéndice - Gestión y Bienestar de Talento Humano, pág 141		11.11.6	
	406-1	Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas	Cultura de Cumplimiento, pág 97			
	IPTH-1	Clima organizacional	Gestión y Bienestar de Talento Humano, pág 59			
	IPTH-2	Tasa de rotación voluntaria de personal	Apéndice - Gestión y Bienestar de Talento Humano, pag 140			
	IPTH-4	Promedio de competencias corporativas	Gestión y Bienestar de Talento Humano, pág 61			
	IPTH-2	Inversión en Salud	Salud y Seguridad de las Personas, pág 75			
Gestión de la cadena de abastecimiento	3-3	Gestión de los temas materiales	Gestión de la Cadena de Abastecimiento, pág 62 Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pag 111			Pacto Global Principios 1, 2,3, 4, 5, 6 y10 ODS: 1, 5, 8, 10,16
	308-1	Nuevos proveedores que han pasado filtros de selección de acuerdo con criterios ambientales	Gestión de la Cadena de Abastecimiento, pág 65			
	414-1	Nuevos proveedores que han pasado filtros de selección de acuerdo con los criterios sociales	Gestión de la Cadena de Abastecimiento, pág 65 Todos nuestros proveedores deben pasa por un riguroso proceso de selección a través de evaluaciones sociales, de riesgo y conflictos de interés antes de la vinculación.		11.10.8 11.12.2	

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Gestión de la cadena de abastecimiento	204-1	Proporción de gasto en proveedores locales	Gestión de la Cadena de Abastecimiento, pág 65		11.14.5	Pacto Global Principios 1, 2,3, 4, 5, 6 y10 ODS: 1, 5, 8, 10,16
	IPGA-1	Evaluación de desempeño proveedores	Gestión de la Cadena de Abastecimiento, pág 65			
	IPGA-2	Pluralidad de proveedores	Gestión de la Cadena de Abastecimiento, pág 64			
	308-2	Impactos ambientales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	No se identifican impactos ambientales negativos en la cadena de valor			
	414-2	Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	No se identifican impactos sociales negativos en la cadena de valor		11.10.9	
Huella Social	3-3	Gestión de los temas materiales	Capacidades para el Progreso, pág 56 Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pág 111			Pacto Global Principios 1, 2,3, 4, 5, 6 y10 ODS: 1, 5, 8, 10,16
	203-1	Inversiones en infraestructuras y servicios apoyados	Huella social, pág 68		11.14.4	
	IPHS-2	Estimado de ahorros de los usuarios de estos vehículos	Movilidad Sostenible, pág 42		11.15.2	
	IPHS-3	Mano de obra local (Calificada y No Calificada)	Relaciones con la Comunidad, pág 72		11.15.3	
	IPHS-4	Número de nuevos usuarios convertidos de leña a gas	Distribución de Gas Natural, pág 39			
	IPHS-5	Porcentaje colocación de créditos a mujeres	Financiación No Bancaria - Brilla, pág 43			
	IPHS-6	Porcentaje colocación áreas rurales	Financiación No Bancaria - Brilla, pág 43			
	IPHS-7	Porcentaje colocación por los estratos socioeconómicos 1, 2 y 3	Financiación No Bancaria - Brilla, pág 43			
	IPHS-8	Cumplimiento meta de la Inversión de alto impacto	Huella social, pág 69			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Huella Social	IPHS-1	Inversión social	Huella social, pág 69		11.14.5	Pacto Global Principios 1, 2,3, 4, 5, 6 y10 ODS: 1, 5, 8, 10,16
	IPHS-1	Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y programas de desarrollo	Relaciones con la Comunidad, pág 70 El 100% de las operaciones de Promigas Colombia y sus filiales CEO, GDO, Promioriente, Promisol y Surtigas priorizadas como muy altas (31 municipios) cuentan con programas implementados de participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y desarrollo. Transmetano cuenta con sus comunidades priorizadas como altas.			
	413-2	Operaciones con impactos negativos significativos -reales y potenciales- en las comunidades locales	Relaciones con la Comunidad, pág 70			
	411-1	Casos de violaciones de los derechos de los pueblos indígenas	Relaciones con la Comunidad, pág 70			
	11.15.4	Quejas y reclamos de la comunidad	El total de quejas y reclamos de las comunidades del área de influencia de Promigas y sus empresas transportadoras es 96, de las cuales 38 corresponden a reclamaciones de comunidades del área de influencia de Promigas.			
Seguridad operativa y preparación ante emergencias	3-3	Gestión de los temas materiales	Energía y Ambientes Seguros, pág 74 Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pág 111			Pacto Global Principios 1 y 2 ODS: 8
	403-1	Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	Salud y Seguridad para las Personas, pág 75, 76 Apéndice - Profundización en Gestión de Salud y Seguridad en el Trabajo, pág 145		11.9.2	
	403-2	Identificación de peligros, evaluación de riesgos e investigación de incidentes	Apéndice - Profundización en gestión de Salud y Seguridad en el Trabajo, pág 146		11.9.3	
	403-3	Servicios de salud en el trabajo	Salud y Seguridad para las Personas, pág 75 Apéndice - Profundización en Gestión de Salud y Seguridad en el Trabajo, pág 147, 149		11.9.4	

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Seguridad operativa y preparación ante emergencias	403-4	Participación de los trabajadores, consultas y comunicación sobre salud y seguridad en el trabajo	Apéndice - Profundización en Gestión de Salud y Seguridad en el Trabajo, pág 148		11.9.5	Pacto Global Principios 1 y 2 ODS: 8
	403-5	Formación de trabajadores sobre salud y seguridad en el trabajo	Salud y Seguridad para las Personas, pág 76 Apéndice - Profundización en Gestión de Salud y Seguridad en el Trabajo, pág 149		11.9.6	
	403-6	Promoción de la salud de los trabajadores	Salud y seguridad para las personas, pág 75 Apéndice - Sección de Seguridad y Salud en el Trabajo, pág 149		11.9.7	
	403-7	Prevención y mitigación de los impactos en la salud y la seguridad en el trabajo directamente vinculados con las relaciones comerciales	Apéndice - Profundización en Gestión de Salud y Seguridad en el Trabajo, pág 146		11.9.8	
	403-8	Cobertura del sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	Apéndice - Profundización en Gestión de Salud y Seguridad en el Trabajo, pág 145, 150		11.9.9	
	403-9	Lesiones por accidente laboral	Salud y Seguridad para las Personas, pág 76 Apéndice - Profundización en gestión de Salud y Seguridad en el Trabajo, pág 151		11.9.10	
	403-10	Lesión, dolencia o enfermedad laboral	Salud y Seguridad para las Personas, pág 76 Apéndice - Profundización en gestión de Salud y Seguridad en el Trabajo, pág 152 En el año no se tienen registro de enfermedades laborales de contratistas. Promigas no lleva control directo las enfermedades laborales de los contratistas, pero si recibe de estas el reporte correspondiente.			
	IPSO-1	Indicador Madurez en Seguridad IMS	Salud y Seguridad para las Personas, pág 76			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Ciberseguridad y seguridad de la información	IPSO-2	Porcentaje de cobertura en términos de municipios sensibilizados en el marco del programa preventivo de educación comunitaria	Relaciones con la Comunidad, pág 72			ODS: 9
	IPSO-3	Índice de fugas	Seguridad de la infraestructura, pág 77			
	3-3	Gestión de los temas materiales	Ciberseguridad, pág 80		11.9.6	
	IPCS-1	Concientización y formación a todos los colaboradores en temas de ciberseguridad	Ciberseguridad, pág 81			
	IPCS-2	Madurez del sistema de gestión (SGSI)	Ciberseguridad, pág 81			
	IPCS-3	Número de incidentes materializados	Ciberseguridad, pág 81			
Acción climática	3-3	Gestión de los temas materiales	Clima y Naturaleza, pág 85 Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pág 111			"Pacto Global Principios 7, 8 y 9 ODS: 7, 13
	201-2	Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades derivados del cambio climático	Apéndice - Aplicación de marco TNFD, pág 127			
	IPAC-1	Reducción de emisiones - Programa de Descarbonización	Acción Climática, pág 85			
	305-1	Emisiones directas de GEI (alcance 1)	Acción Climática, pág 87 Apéndice - Aplicación de marco TNFD, pág 131			
	305-2	Emisiones indirectas de GEI asociadas a la energía (alcance 2)	Acción Climática, pág 87 Apéndice - Aplicación de marco TNFD, pág 131			
	305-3	Otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3)	Acción Climática, pág 87 Apéndice - Aplicación de marco TNFD, pág 131			
	305-4	Intensidad de las emisiones de GEI	Acción Climática, pág 85			
	305-5	Reducción de las emisiones de GEI	Acción Climática, pág 85			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
	305-7	Óxidos de nitrógeno (NO), óxidos de azufre (SO) y otras emisiones significativas al aire	Apéndice - Aplicación de Marco TNFD, pág 132	No procede la trazabilidad de los contaminantes criterios con respecto a SOx,Contaminantes orgánicos persistentes (POP), Compuestos orgánicos volátiles (VOC),Contaminantes peligrosos del aire (HAP) y material particulado (MP)Otras categorías estándar de emisiones al aire identificadas en las normativas pertinentes, debido a la naturaleza de nuestras operaciones.		
	303-1	Interacción con el agua como recurso compartido	Ecoeficiencia, pág 92 Apéndice - Ecoeficiencia, pág 138 El alcance cubre a Promigas y sus filiales.			
	303-2	Gestión de los impactos relacionados con los vertidos de agua	No tenemos un impacto significativo por vertimientos directos a cuerpos de agua. Las aguas residuales que se generan corresponden a aguas domésticas que se vierten a las redes de alcantarillado público dentro de lo establecido en la normatividad ambiental.			
Acción climática	303-3	Extracción de agua	Ecoeficiencia, pág 92 Apéndice - Ecoeficiencia, pág 138 El alcance cubre a Promigas y sus filiales.			"Pacto Global Principios 7, 8 y 9 ODS: 7, 13
	303-4	Vertidos de agua	La cantidad total de agua vertida es 1,96Ml			
	303-5	Consumo de agua	Ecoeficiencia, pág 92			
	302-1	Consumo de energía dentro de la organización	Ecoeficiencia, pág 92 Apéndice - Ecoeficiencia, pág 138 El alcance cubre a Promigas y sus filiales.	Literal c ii; iii; iv, Literal d i; ii; iii; iv No tenemos consumo de calefacción, de refrigeración o de vapor. No vendemos calefacción, refrigeración o vapor.		
	302-2	Consumo de energía fuera de la organización	"Apéndice - Ecoeficiencia, pág 137 Se calcula a partir de la contabilización y factura del servicio."			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
	302-4	Reducción del consumo energético		Información no disponible Se está actualizando la línea base del consumo energético para establecer la meta de reducción y su contabilización. Se reportará en 2027.		
Acción climática	306-1	Generación de residuos e impactos significativos relacionados con los residuos	Ecoeficiencia, pag 92 Apéndice - Ecoeficiencia, pág 138 Implementamos en nuestras actividades la gestión de residuos, bajo el principio de evitar la generación, y fomentar la clasificación en la fuente, la reutilización y el reciclaje para minimizar los residuos que deben incinerarse o disponerse en vertederos. Promigas y el corporativo cuentan con la identificación de impactos por la generación de residuos y medidas de manejo ambiental, enmarcadas dentro del plan de Gestión Integral de Residuos, el cual es aplicable a nuestros contratistas o proveedores a lo largo de la cadena. Llevamos registros de los residuos generados en nuestras instalaciones y presentamos anualmente los reportes de la generación de residuos establecidos por ley que se realizan con base en la facturación o certificado expedido por los gestores con los que se cuenta para el aprovechamiento y la disposición final.			"Pacto Global Principios 7, 8 y 9 ODS: 7, 13
	306-2	Gestión de impactos significativos relacionados con los residuos	Ecoeficiencia, pag 92			
	306-3	Residuos generados	Apéndice - Ecoeficiencia, pág 138			
	306-4	Residuos no destinados a eliminación	Ecoeficiencia, pag 92 Apéndice, Ecoeficiencia, pág 138 Promigas realiza el cálculo y trazabilidad de los residuos generados dentro y fuera de la organización.			
	306-5	Residuos destinados a eliminación	Ecoeficiencia, pag 9 Apéndice - Ecoeficiencia, pág 138			

Estandar GRI/ Otra fuente	Indicador Código	Indicador Nombre	Pág / Ubicación / Respuesta directa	Omisión Requisito/Motivo/Explicación	GRI Sectorial	Pacto Global/ODS
Biodiversidad	3-3	Gestión de los temas materiales	Clima y Naturaleza, pág 83, 88 Apéndice - Detalle materialidad de impacto y gestión de los temas materiales, pág 111			Pacto Global Principios 7, 8 y 9 ODS: 7, 13, 15
	101-1	Políticas para detener y revertir la pérdida de biodiversidad	Clima y Naturaleza, pág 88 Apendice- Biodiversidad, pág 133			
	101-2	Políticas para detener y revertir la pérdida de biodiversidad	Clima y Naturaleza, pág 88 Apendice- Biodiversidad, pág 134			
	101-4	Identificación de los impactos sobre la biodiversidad	Clima y Naturaleza, pág 88 Apendice- Biodiversidad, pág 134			
	101-5	Ubicaciones con impactos sobre la biodiversidad	Clima y Naturaleza, pág 90 El total de sitios operacionales en propiedad, arrendados o gestionados ubicado dentro de o junto a áreas protegidas y zonas de gran valor para la biodiversidad fuera de áreas protegidas en las que opera Promigas es un total de 1,87 km2			
	A24.2	Valor de la inversión en acciones de conservación adicionales desglosadas por tipo de medida y tipo de ecosistema/bioma al que se aplican	Apendice- Biodiversidad, pág 136			
	IPBD-1	Hectáreas de bosque seco tropical bajo algún esquema de preservación/restauración en búsqueda de la ganancia neta	Clima y Naturaleza, pág 89			
	IPBD-2	Hectáreas compensadas en ecosistemas estratégicos	Clima y Naturaleza, pág 89			

Indicador GRI Sectorial Tema	Reporte	Comentario Adicional
Tema 11.8.2 Integridad de activos y gestión de incidentes	No aplica	No tenemos operaciones de transporte de combustibles líquidos
Tema 11.8.4 Integridad de activos y gestión de incidentes	No aplica	No tenemos operaciones de minería de arenas petrolíferas
Temas 11.7.4, 11.7.5, 11.7.6, Cierre y Rehabilitación 2021	Adicionalmente no aplica debido a que no estamos cerrando operaciones	En nuestro análisis de materialidad este tema no fue priorizado por los grupos de interés.
Temas 11.21.4, 11.21.5, 11.21.6, 11.21.7, 11.21.8. Fiscalidad En nuestro análisis de materialidad este tema no fue priorizado por los grupos de interés.	Promigas no realiza pagos a los gobiernos	En nuestro análisis de materialidad este tema no fue priorizado por los grupos de interés.

INDICADORES SASB

Oil & Gas - Midstreams

Tema Material	Tema	Codigo	Parámetro	Página / Respuesta / Observación
Desempeño económico	Parámetro de actividad	EM-MD-000.A	Toneladas métricas por kilómetro totales de: 1) gas natural, 2) petróleo crudo y 3) productos petrolíferos refinados transportados, por modo de transporte4	1.975,48
Acción climática	Emisión de gases de efecto invernadero	EM-MD-110a.1	1 Emisiones mundiales brutas de alcance 1, porcentaje de metano, porcentaje cubierto por las regulaciones de limitación de las emisiones y (3) las regulaciones de notificación de emisiones	131
		EM-MD-110a.2	Análisis de la estrategia o plan a largo y corto plazo para gestionar las emisiones de alcance 1, objetivos de reducción de emisiones y análisis de los resultados en relación con esos objetivos	85
	Calidad del aire	EM-MD-120a.1	Emisiones atmosféricas de los siguientes contaminantes: (1) NOx (excluyendo N2O), (2) SOx, (3) compuestos orgánicos volátiles (COV) y (4) partículas (PM10)	132
Biodiversidad	Impactos ecológicos	EM-MD-160a.3	Superficie de terreno alterado, porcentaje de área afectada recuperada	90, 135
		EM-MD-160a.2.	Porcentaje de tierras en propiedad, arrendadas o explotadas dentro de zonas con estado de conservación protegido o hábitats de especies en peligro de extinción	90, 136
		EM-MD-160a.1	Descripción de las políticas y prácticas de gestión ambiental para las operaciones activas	88, 133
	Gestión del agua	IF-EU-140a. 1	(1) Total de agua extraída, (2) total de agua consumida, porcentaje de cada una en regiones con un estrés hídrico inicial alto o extremadamente alto	138
Seguridad operativa y preparación ante emergencias	Seguridadoperativa, preparación y respuesta ante emergencias	EM-MD-540a.1	Número de incidentes notificables en gasoductos, porcentaje significativo	78
		EM-MD-540a.2	Porcentaje de tuberías de (1) gas natural y (2) líquidos peligrosos inspeccionadas	78
		EM-MD-540a.3	Número de (1) emisiones accidentales y (2) emisiones no accidentales (NAR) en el transporte ferroviario	N/A
		EM-MD-540a.4	Análisis de los sistemas de gestión utilizados para integrar una cultura de seguridad y preparación ante casos de emergencia en toda la cadena de valor y en todo el ciclo de vida de los proyectos	77
	Salud y seguridad de la fuerza laboral	IF-EU-320a.1	(1) Tasa total de incidentes registrables (TRIR), (2) tasa de mortalidad y (3) tasa de frecuencia de cuasi acci dentes (NMFR), para empleados y contratistas	151
Ética, transparencia y cumplimiento	Comportamiento competitivo	EM-MD-520a.1	Importe total de las pérdidas monetarias derivadas de los procedimientos judiciales asociados a las regulaciones federales de oleoductos y almacenamiento	No aplica por la naturaleza del negocio.

Señores
Accionistas y demás grupos de interés de
PROMIGAS S.A. E.S.P.
Barranquilla - Atlántico

Informe de Aseguramiento Limitado del Profesional Independiente

Alcance

Hemos llevado a cabo un encargo de aseguramiento limitado sobre la información detallada en el anexo A del presente documento (en adelante, información objeto de aseguramiento) de **PROMIGAS S.A. E.S.P.**, en adelante "la Compañía", que será incluida en el Informe Integrado de Gestión para el periodo comprendido entre el 1 de enero al 31 de diciembre de 2025.

Nuestro compromiso de aseguramiento limitado se realizó únicamente en relación con la información seleccionada de sostenibilidad incluida en el anexo A. Nuestro informe de aseguramiento no se extiende a información de períodos anteriores ni a otra información del Informe Integrado de Gestión 2025 no incluida en el anexo A, ni a otra información relacionada a dicho Informe que pudiera contener imágenes, audios o videos. En consecuencia, no expresamos conclusión ni ningún otro tipo de aseguramiento sobre dicha información.

Responsabilidad de la Administración de PROMIGAS S.A E.S.P

La Administración es responsable de la preparación de la información **objeto de aseguramiento**, de conformidad con los siguientes criterios aplicables **vigentes en 2025**:

- Los estándares de la Global Reporting Initiative (GRI) en su opción de uso "De Conformidad GRI".
- Los indicadores de las industrias de "Infrastructure - Gas Utilities & Distributors" y "Midstream de Petróleo y Gas (Oil & Gas – Midstream)" del Consejo de Normas Contables de Sostenibilidad (SASB, por sus siglas en inglés).
- Los criterios definidos por la Compañía para la revisión del proceso de análisis de doble materialidad.
- Los criterios definidos por La Compañía para los indicadores propios.
- En el caso del indicador A24.2 – valor de la inversión en acciones de conservación adicionales, la Administración utilizó, como marco de referencia complementario, las recomendaciones del Taskforce on Nature-related Financial Disclosures (TNFD) para apoyar el análisis y validación de las inversiones reportadas.

La Administración también es responsable de la selección de los criterios aplicables utilizados.

La preparación de la información sobre el objeto de aseguramiento requiere que la Administración establezca e interprete los criterios, realice determinaciones sobre la relevancia de la información a incluir y realice estimaciones y supuestos que afecten la información reportada. La selección por parte de la Administración de diferentes pero aceptables técnicas de medición, estimaciones o supuestos podría haber dado lugar a que se informen importes o métricas materialmente diferentes. La obtención de evidencia suficiente y adecuada para respaldar nuestra conclusión de aseguramiento limitado no reduce la incertidumbre inherente en los montos y las revelaciones.

La Administración es también responsable del control interno según la Administración determine necesario para permitir la preparación de la información sobre el objeto de aseguramiento, que esté libre de incorrección material, ya sea debida a fraude o error.

Nuestra Independencia y Gestión de Calidad

Hemos cumplido con el Código de Ética para profesionales de la contabilidad emitido por el International Ethics Standard Board for Accountants (IESBA), junto con los requisitos éticos relevantes en Colombia, y hemos cumplido con las demás responsabilidades éticas aplicables, los cuales se basan en principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia profesional y debido cuidado, confidencialidad y comportamiento profesional.

La firma aplica la Norma Internacional de Gestión de la Calidad 1 (International Standard on Quality Management ("ISQM") 1 - *Gestión de la Calidad para Firmas que Realizan Auditorías o Revisiones de Estados Financieros y Otros Encargos de Aseguramiento o Servicios Relacionados*, la cual requiere que la firma diseñe, implemente y opere un sistema de gestión de la calidad que incluya políticas o procedimientos relativos al cumplimiento de requerimientos éticos, normas profesionales y requisitos legales y reglamentarios aplicables.

Nuestra Responsabilidad

Nuestra responsabilidad es expresar una conclusión de aseguramiento limitado sobre la información objeto de análisis, basada en los procedimientos que hemos realizado y la evidencia que hemos obtenido. Hemos llevado a cabo nuestro encargo de aseguramiento limitado de conformidad con la *Norma Internacional de Encargos de Aseguramiento 3000 (ISAE 3000 Revisada), Encargos de Aseguramiento distintos de la Auditoría o de la Revisión de Información Financiera Histórica*, emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (IAASB). Esta norma exige que concluyamos si ha llegado a nuestro conocimiento algo que nos haga creer que la información detallada en el anexo A no ha sido preparada, en todos los aspectos materiales, de conformidad con los criterios aplicables.

Un encargo de aseguramiento limitado es sustancialmente menor en alcance que un encargo de aseguramiento razonable en relación tanto con los procedimientos de valoración del riesgo, incluyendo el entendimiento del control interno, como con los procedimientos realizados en respuesta a los riesgos valorados.

Nuestro encargo incluyó, entre otros, los siguientes procedimientos realizados:

a) A través de indagaciones, se obtuvo una comprensión del entorno de control y sistemas de información de la Compañía relevantes, pero no evaluamos el diseño de las actividades de control particulares ni obtuvimos evidencia sobre su implementación, ni probamos su efectividad operativa.

b) Entendimiento de las herramientas utilizadas para generar, agregar y reportar la información objeto de aseguramiento mediante indagaciones con los responsables de los procesos relacionados.

c) Entendimiento, indagación con los representantes delegados por la administración y verificación en sí, del proceso llevado a cabo por la Compañía en 2025 para la revisión del proceso de análisis de doble materialidad vigente en 2025.

d) Entrevistas con el personal de la Compañía, para comprender su negocio y el proceso de preparación del Informe Integrado de Gestión 2025.

e) Entrevistas con el personal de la Compañía a nivel corporativo, responsable de la información a reportar para comprender el proceso de recolección, consolidación y presentación de la información objeto de aseguramiento.

f) Comprobación de los criterios de cálculo y su aplicación adecuada de acuerdo con las metodologías descritas en los

criterios de los indicadores objeto de aseguramiento, según alcance indicado en el anexo A.

g) Realización de procedimientos analíticos para respaldar la razonabilidad de los datos.

h) Comparación de la información presentada en el Informe Integrado de Gestión 2025 con la información correspondiente a las fuentes subyacentes relevantes para determinar si la misma ha sido incluida en el Informe Integrado de Gestión 2025.

i) Análisis de los procesos de recolección y de control interno de los datos cuantitativos reflejados en el Informe, en cuanto a la confiabilidad de la información, utilizando procedimientos analíticos y pruebas de verificación con base en muestreos.

j) Lectura de la información que será incluida en el Informe Integrado de Gestión 2025 para compararla frente a los criterios definidos por los estándares GRI 1 – Fundamentos, GRI 2 - Contenidos Generales y GRI 3 - Temas Materiales aplicables según la declaración de uso que aplicó la Compañía. Estos procedimientos fueron realizados con base en la versión del Informe Integrado de Gestión 2025 suministrada por la Compañía a BDO el día 16 de marzo de 2026.

k) Aplicación de pruebas sustantivas sobre una base selectiva aleatoria de la información objeto de aseguramiento, elaborada por la administración, para determinar los estándares e indicadores y corroborar que los datos se hayan medido, registrado, recopilado e informado adecuadamente a través de:

   i. Inspección de políticas y procedimientos establecidos por la Compañía.
   ii. Inspección de documentos soporte de origen interno y externo.
   iii. Recálculos.
   iv. Comparaciones de los contenidos presentados por la Administración, frente a lo establecido en los criterios aplicables mencionados en este informe.

En el anexo A se detalla la información objeto de aseguramiento incluida en el alcance de nuestro trabajo.

Los procedimientos realizados en un encargo de aseguramiento limitado varían en naturaleza y oportunidad, y son menores en extensión que en un encargo de aseguramiento razonable. En consecuencia, el nivel de aseguramiento obtenido es sustancialmente inferior al aseguramiento que se habría obtenido si se hubiera realizado un encargo de aseguramiento razonable.

Consideramos que la evidencia obtenida es suficiente y adecuada para proporcionar una base razonable para nuestra conclusión.

Limitaciones Inherentes Significativas

La información de sostenibilidad seleccionada está sujeta a incertidumbre inherente debido al uso de información no financiera la cual es objeto de mayores limitaciones inherentes que la información financiera dada la naturaleza de los métodos utilizados para determinar, calcular, hacer muestreos o estimar dicha información. En la preparación de la información seleccionada la entidad efectúa interpretaciones cualitativas sobre la relevancia, la materialidad y la exactitud de la información que están sujetas a supuestos y juicios.

Conclusión del Aseguramiento Limitado

Basándonos en los procedimientos realizados y en la evidencia obtenida, nada ha llegado a nuestro conocimiento que nos haga creer que la información objeto de aseguramiento indicada en el anexo A de este informe, y que a su vez será incluida en el Informe Integrado de Gestión 2025 de la Compañía para el periodo comprendido entre el 1 de enero al 31 de diciembre de 2025, no ha sido preparada, en todos los aspectos materiales, de conformidad con los criterios aplicables mencionados en el anexo A.

Otro Asunto

Nuestro encargo de aseguramiento no se extiende a la información relativa a periodos anteriores.

Restricción del uso del Informe

Nuestro informe se emite exclusivamente con el propósito expuesto en el primer párrafo y no debe utilizarse para ningún otro propósito ni ser distribuido a otras partes por separado. Este informe se refiere solamente a los asuntos mencionados en las secciones precedentes y la información objeto de aseguramiento incluida en el anexo A y no se extiende a ninguna otra información financiera y no financiera incluida en el Informe Integrado de Gestión 2025 de la Compañía para el periodo comprendido entre el 1 de enero al 31 de diciembre de 2025, ni a sus estados financieros, tomados en su conjunto.

Planes de acción

BDO Audit S.A.S BIC entrega a la Compañía, a través de un informe adicional, las recomendaciones de acción para la futura preparación del Informe Integrado de Gestión 2025, que no modifican la conclusión expresada en este informe, buscando fortalecer el proceso de construcción, gestión, medición, revisión, reporte y comunicación de los indicadores de sostenibilidad de la Compañía.

Luis Fernando Gomez Gonzalez

Firmado digitalmente por Luis Fernando Gomez Gonzalez
DN: cn=Luis Fernando Gomez Gonzalez, o=Luis Fernando Gomez Gonzalez, ou=N/A, email=lgomezg@bdo.com.co

Luis Fernando Gómez
Socio de Auditoría y Aseguramiento
Contador Público TP 144.355

Miembro de
BDO Audit S.A.S BIC
Bogotá D.C., 16 de marzo de 2026.

ANEXO A

A continuación, se presenta el detalle de los criterios de aseguramiento y la información cualitativa y cuantitativa **objeto de aseguramiento**, que forman parte integral de nuestro informe de aseguramiento limitado independiente sobre el Informe Integrado de Gestión de **PROMIGAS S.A E.S.P** para el periodo comprendido entre el 1 de enero al 31 de diciembre de 2025.

A.1. Alcance del aseguramiento limitado – Información cuantitativa

Estándar GRI	Descripción	Valor
2-7	**Empleados totales desglosados por género y región**	
	Número de empleados totales - mujeres	709
	Número de empleados totales - hombres	1.177
	Número de empleados totales - Colombia	1.664
	Número de empleados totales - Perú	222
	Número de empleados temporales - mujeres	2
	Número de empleados temporales - hombres	2
	Número de empleados temporales - Colombia	4
	Número de empleados temporales - Perú	0
	Número de empleados por horas no garantizadas - mujeres	0
	Número de empleados por horas no garantizadas - hombres	0
	Número de empleados por horas no garantizadas - Colombia	0
	Número de empleados por horas no garantizadas - Perú	0
	Número de empleados a tiempo completo - mujeres	707
	Número de empleados a tiempo completo - hombres	1.175
	Número de empleados a tiempo completo - Colombia	1.660
	Número de empleados a tiempo completo - Perú	222
	Número de empleados a tiempo parcial - mujeres	0
	Número de empleados a tiempo parcial - hombres	0
	Número de empleados a tiempo parcial - Colombia	0
	Número de empleados a tiempo parcial - Perú	0
201-1	**Valor económico directo, generado y distribuido**	
	Valor Económico Generado (Millones COP)	$ 8.395.489 COP
	Valor Económico Distribuido (Millones COP)	$ 7.052.510 COP
	Valor Económico Retenido (Millones COP)	$ 1.342.979 COP
204-1	**Proporción de gasto en proveedores locales**	
	Gasto total de proveedores locales	$ 1.463.690.704.470 COP
	Total de presupuesto destinado para el gasto de proveedores	$ 3.297.033.181.720 COP
	% del presupuesto de abastecimiento para las ubicaciones de operación significativas que se emplea en proveedores de la localidad de la operación (como el porcentaje de productos y servicios que se compra en el ámbito local)	44%
205-3	**Incidentes de corrupción confirmados y medidas tomadas**	
	Cantidad total de los incidentes de corrupción confirmados	1
	Cantidad total de incidentes de corrupción confirmados a consecuencia de los cuales fueron despedidos o se aplicaron medidas disciplinarias a los empleados	1
	Cantidad total de casos confirmados en los que se hayan rescindido o no se hayan renovado contratos con socios de negocio por infracciones relacionados con la corrupción	0
	Casos jurídicos públicos relacionados con la corrupción interpuestos contra la organización o sus empleados	0
302-1	Consumo de energía dentro de la organización	362.288,07 MWh
303-3	Extracción de agua	59,9 Megalitros
303-4	Vertido de agua	1,96 Megalitros
303-5	Consumo de agua	57,94 Megalitros
306-4	Residuos no destinados a eliminación	1154,34 t
306-5	Residuos destinados a eliminación	444,12 t
401-1	**Contrataciones de nuevos empleados y rotación de personal**	
	Cantidad de contrataciones menores 30 años - Mujeres Colombia	26
	Tasa de contratación menores 30 años - Mujeres Colombia	32.91%

Estándar GRI	Descripción	Valor
	Cantidad de contrataciones menores 30 años - Mujeres Perú	5
	Tasa de contratación menores 30 años - Mujeres Perú	35.71%
	Cantidad de contrataciones menores 30 años - Hombres Colombia	28
	Tasa de contratación menores 30 años - Hombres Colombia	26.17%
	Cantidad de contrataciones menores 30 años - Hombres Perú	6
	Tasa de contratación menores 30 años - Hombres Perú	23.08%
	Cantidad de contrataciones entre 30 y 50 años - Mujeres Colombia	32
	Tasa de contratación entre 30 y 50 años - Mujeres Colombia	6.45%
	Cantidad de contrataciones entre 30 y 50 años - Mujeres Perú	1
	Tasa de contratación entre 30 y 50 años - Mujeres Perú	2.38%
	Cantidad de contrataciones entre 30 y 50 años - Hombres Colombia	62
	Tasa de contratación entre 30 y 50 años - Hombres Colombia	8.59%
	Cantidad de contrataciones entre 30 y 50 años - Hombres Perú	5
	Tasa de contratación entre 30 y 50 años - Hombres Perú	3,82%
	Cantidad de contrataciones mayores 50 años - Mujeres Colombia	1
	Tasa de contratación mayores 50 años - Mujeres Colombia	1.32%
	Cantidad de contrataciones mayores 50 años - Mujeres Perú	0
	Tasa de contratación mayores 50 años - Mujeres Perú	0%
	Cantidad de contrataciones mayores 50 años - Hombres Colombia	2
	Tasa de contratación mayores 50 años - Hombres Colombia	1.09%
	Cantidad de contrataciones mayores 50 años - Hombres Perú	0
	Tasa de contratación mayores 50 años - Hombres Perú	0%
	Cantidad de retiros menores 30 años - Mujeres Colombia	10
	Tasa de rotación menores 30 años - Mujeres Colombia	12.70%
	Cantidad de retiros menores 30 años - Mujeres Perú	1
	Tasa de rotación menores 30 años - Mujeres Perú	7.10%
	Cantidad de retiros menores 30 años - Hombres Colombia	7
	Tasa de rotación menores 30 años - Hombres Colombia	6.50%
	Cantidad de retiros menores 30 años - Hombres Perú	4
	Tasa de rotación menores 30 años - Hombres Perú	15.40%
	Cantidad de retiros entre 30 y 50 años - Mujeres Colombia	32
	Tasa de rotación entre 30 y 50 años - Mujeres Colombia	6.50%
	Cantidad de retiros entre 30 y 50 años - Mujeres Perú	4
	Tasa de rotación entre 30 y 50 años - Mujeres Perú	9.50%
	Cantidad de retiros entre 30 y 50 años - Hombres Colombia	56
	Tasa de rotación entre 30 y 50 años - Hombres Colombia	7.80%
	Cantidad de retiros entre 30 y 50 años - Hombres Perú	12
	Tasa de rotación entre 30 y 50 años - Hombres Perú	9.20%
	Cantidad de retiros mayores 50 años - Mujeres Colombia	18
	Tasa de rotación mayores 50 años - Mujeres Colombia	23.70%
	Cantidad de retiros mayores 50 años - Mujeres Perú	0
	Tasa de rotación mayores 50 años - Mujeres Perú	0%
	Cantidad de retiros mayores 50 años - Hombres Colombia	28
	Tasa de rotación mayores 50 años - Hombres Colombia	15.20%
	Cantidad de retiros mayores 50 años - Hombres Perú	0
	Tasa de rotación mayores 50 años - Hombres Perú	0%
	Lesiones por accidente laboral	
	El número de fallecimientos resultantes de una lesión por accidente laboral colaboradores	0
	El número de fallecimientos resultantes de una lesión por accidente laboral contratistas	0
	Tasa de fallecimientos resultantes de una lesión por accidente laboral colaboradores	0
	Tasa de fallecimientos resultantes de una lesión por accidente laboral contratistas	0
403-9	Lesiones por accidente laboral con grandes consecuencias colaboradores	0
	Lesiones por accidente laboral con grandes consecuencias contratistas	9

Estándar GRI	Descripción	Valor
	Tasa de lesiones por accidente laboral con grandes consecuencias colaboradores	0
	Tasa de lesiones por accidente laboral con grandes consecuencias contratistas	0,09
	Lesiones por accidente laboral registrable colaboradores	9
	Lesiones por accidente laboral registrable contratistas	113
	Tasa de lesiones por accidente laboral registrable colaboradores	0,40
	Tasa de lesiones por accidente laboral registrable contratistas	1,16
	Horas hombre trabajadas colaboradores	4.508.954
	Horas hombre trabajadas contratistas	19.487.389
403-10	**Las dolencias y enfermedades laborales**	
	Cantidad de fallecimientos resultantes de una dolencia o enfermedad laboral colaboradores	0
	Cantidad de casos de dolencias y enfermedades laborales registrables colaboradores	4
	Cantidad de fallecimientos resultantes de una dolencia o enfermedad laboral contratistas	0
	Cantidad de casos de dolencias y enfermedades laborales registrables contratistas	0
404-1	**Promedio de horas de formación al año por empleado**	
	Promedio de horas de formación - Mujeres Directivas	65.46
	Promedio de horas de formación - Mujeres No Directivas	46.92
	Promedio de horas de formación - Hombres Directivos	69.72
	Promedio de horas de formación - Hombres No Directivos	47.66
405-1	**Diversidad de órganos de gobierno y empleados**	
	# de empleados por categoría laboral /Alta Dirección /Mujeres	4
	# de empleados por categoría laboral /Alta Dirección /Hombres	12
	# de empleados por categoría laboral /Alta Dirección /Menores de 30 años	0
	# de empleados por categoría laboral /Alta Dirección /Entre 30 y 50 años	5
	# de empleados por categoría laboral /Alta Dirección /Mayores de 50 años	11
	# de empleados por categoría laboral /Gerencia media /Mujeres	30
	# de empleados por categoría laboral / Gerencia media /Hombres	37
	# de empleados por categoría laboral / Gerencia media /Menores de 30 años	0
	# de empleados por categoría laboral / Gerencia media /Entre 30 y 50 años	47
	# de empleados por categoría laboral / Gerencia media /Mayores de 50 años	20
	# de empleados por categoría laboral /Gerencia subalterna/Mujeres	76
	# de empleados por categoría laboral / Gerencia subalterna/Hombres	110
	# de empleados por categoría laboral / Gerencia subalterna/Menores de 30 años	0
	# de empleados por categoría laboral / Gerencia subalterna/Entre 30 y 50 años	145
	# de empleados por categoría laboral / Gerencia subalterna/Mayores de 50 años	41
	# de empleados por categoría laboral /Áreas funcionales /Mujeres	599
	# de empleados por categoría laboral / Áreas funcionales /Hombres	1.018
	# de empleados por categoría laboral / Áreas funcionales /Menores de 30 años	226
	# de empleados por categoría laboral / Áreas funcionales /Entre 30 y 50 años	1.194
	# de empleados por categoría laboral / Áreas funcionales /Mayores de 50 años	197
405-2	**Ratio entre el salario básico y la remuneración de mujeres y de hombres**	
	Ratio salarial (promedio salarial) - Colombia - No Directivo	1,0018
	Ratio salarial (promedio de remuneración) - Colombia - No Directivo	1,014
	Ratio salarial (promedio salarial) - Colombia - Directivo	0,8929
	Ratio salarial (promedio de remuneración) - Colombia - Directivo	0,9025
	Ratio salarial (promedio salarial) - Perú - No Directivo	0,9756
	Ratio salarial (promedio de remuneración) - Perú - No Directivo	0,9756
	Ratio salarial (promedio salarial) - Perú - Directivo	0,7805
	Ratio salarial (promedio de remuneración) - Perú - Directivo	0,7717
406-1	**Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas**	
	Cantidad total de casos de discriminación	0
418-1	**Reclamaciones fundamentales relativas a violaciones de la privacidad del cliente y pérdida**	

Estándar GRI	Descripción	Valor
	de datos del cliente	
	Cantidad total de reclamaciones fundamentadas recibidas relativas a violaciones de la privacidad del cliente	16
	Reclamaciones recibidas de terceros y corroboradas por la organización	14
	Reclamaciones de autoridades regulatoria	2
GRI 11 11.15.4	**Número y los tipos de reclamaciones de las comunidades locales**	
	Reclamaciones de comunidades Gasoducto	6
	Reclamaciones de comunidades Manaure	32
	Total reclamaciones comunidades	38

Estándar SASB	Descripción	Valor
EM-MD 000.A	Toneladas métricas por km totales de gas natural transportados	
	Promigas	930,01 t/Km
	Corporativo	1.975,48 t/Km
EM-MD 540a.2	% de tuberías de gas natural inspeccionadas (In-Line-Inspección)	95%
IF-GU-540a.1	**Eventos de interrupción atribuibles a Promigas y No atribuibles a Promigas Número de (1) incidentes a reportar en gasoductos, (2) órdenes de acciones correctivas (CAO), y (3) avisos de posibles infracciones (NOPV)**	
	# Incidentes atribuibles a la empresa	[1]4
	# Incidentes atribuibles a terceros	[2]2

Propios	Descripción	Valor
IPCS-1	% Índice de continuidad de servicio	99.99%
IPDE-3	**Diversificación EBITDA (bajas emisiones y nuevas geografías)**	
	EBITDA	$ 2.433.679 COP
	Utilidad neta	$ 1.073.912 COP
	Crecimiento Utilidad neta	2%
IPDE-4	Monto de colocación Brilla	$ 1.373.891 COP
IPDE-5	Número de créditos Brilla	518.363
IPHS-3	**Mano de obra local (Calificada y No Calificada)**	
	# de personas contratadas localmente en el área de influencia del proyecto de construcción - Mano de obra calificada	85
	# de personas contratadas localmente en el área de influencia del proyecto de construcción - Mano de obra no calificada	252
	# de personas contratadas localmente en el área de influencia del proyecto de construcción (Calificada + No calificada)	337
	# total de personas contratadas por proyecto de construcción	593
	% de mano de obra total	57%
IPHS-4	**Número de nuevos usuarios convertidos de leña a gas**	
	# total de conexiones nuevas provenientes de conversión	56.083
	Ahorro promedio de los hogares convertido	$ 50.000 COP
IPHS-5	% colocación de créditos a mujeres	66.87%
IPHS-6	% colocación áreas rurales	45%
IPHS-7	Porcentaje colocación por los estratos socioeconómicos 1, 2 y 3	94%
IPHS-8	**Cumplimiento meta de la Inversión de alto impacto**	
	Monto de inversión social	$ 68.798.295.165 COP

[1] El valor del indicador se construye a partir de los incidentes atribuibles a la empresa, correspondientes a Promigas, Promioriente, Transmetano y Transoccidente.

[2] El valor del indicador se construye a partir de los incidentes atribuibles a terceros, correspondientes a Promigas.

Propios	Descripción	Valor
	Recursos propios	$ 28.862.244.139 COP
	Recursos de terceros	$ 39.936.051.026 COP
	# de programas sociales	232
	# de comunidades impactadas	171
	# de personas impactadas	106.902
	Tiempo: voluntariado de los empleados durante las horas de trabajo remuneradas	890
IPIN-1	Gasto e inversión en I+D+i como porcentaje de las ventas brutas ajustadas de la empresa	4.14%
IPGA-1	**Evaluación de Proveedores**	
	Total de proveedores segmentados evaluados	628
	Calificación promedio proveedores segmentados	96
	Calificación promedio por segmento A - Críticos	97
	Calificación promedio por segmento B - Estratégicos	96
	Calificación promedio por segmento C - Rutinarios	94
	Calificación promedio por segmento D - Relevantes	97
	Total de proveedores con transacciones	660
	% Evaluación de desempeño proveedores	95%
IPGA-1	**Evaluación de Proveedores Significativos**	
	# de proveedores significativos que han sido evaluados	538
	% de proveedores evaluados	86%
	# de proveedores evaluados con calificación aceptable o regular	18
	% de proveedores evaluados con calificación aceptable o regular que han accedido a llevar a cabo planes de mejora	72%
	# de proveedores en el programa de construcción de capacidades	13
	# de proveedores con impactos negativos actuales o potenciales a quienes se les ha terminado el contrato	5
	# de proveedores con calificación deficiente que han sido bloqueados para futuros procesos competitivos	13
	% de proveedores en programas de construcción de capacidades	72%
IPSC-1	Índice de satisfacción del cliente externo	82%
IPSC-2	**Quejas y reclamos clientes**	
	# QRS Totales	175.025
	# QRS Transporte de gas - Promigas	36
	# QRS Transporte de gas - Promioriente	12
	# QRS Transporte de gas - Transmetano	18
	# QRS Transporte de gas - Transoccidente	7
	# QRS Regasificación - SPEC	0
	# QRS Distribución de gas - Surtigas	48.440
	# QRS Distribución de gas - GdO	61.694
	# QRS Promigas Perú	13.277
	# QRS Distribución de energía - CEO	51.541
IPSE-1	**Porcentaje de inversión en nuevos proyectos que van dirigidos a energías limpias y/o conversión a energías limpias y eficiencia energética**	
	Energías renovables	5.50%
	Conversiones a combustibles limpios (GNV, solar, gas natural)	12.80%
	Eficiencia energética	7.42%
IPSE-2	**Ingresos que provienen de productos, servicios o negocios de baja o cero emisiones.**	

Propios	Descripción	Valor
	(Revenues from New Business Opportunities)	
	Energías renovables	$ 22.641 COP
	Conversiones a combustibles limpios (GNV, solar, gas natural)	$ 212.688 COP
	Eficiencia energética	$ 3.291 COP
IPSE-3	**% de ingresos provenientes de nuevos negocios de baja o cero emisiones respecto a los ingresos de los nuevos negocios**	
	Energías renovables	0.34%
	Conversiones a combustibles limpios (GNV, solar, gas natural)	3.19%
	Eficiencia energética	0.05%
IPSO-2	**% de cobertura de términos de municipios sensibilizados en el marco del programa preventivo de educación comunitaria**	
	Programa Educación comunitaria - # Cobertura de Alcaldías	90
	% cumplimiento Programa Educación comunitaria - Cobertura de Alcaldías	100%
IPSO-3	% Índice de fugas km/año	0,0026 fugas km/año
IPTH-1	Clima organizacional	87%
IPTH-2	**Inversión en salud**	
	Inversión en salud integral	$ 20.397.212.166 COP
	Número de beneficiados	5.253
	Inversión promedio	$ 3.882.964 COP

Marco de referencia TNFD	Descripción	Valor
A24.2	Valor de la inversión en acciones de conservación adicionales desglosadas por tipo de medida y tipo de ecosistema/bioma al que se aplican.	3.251.407.098 COP

A.2. Alcance del aseguramiento limitado – Información cualitativa

Estándar GRI	Descripción
2-6	Trabajamos de la mano para alcanzar mejores prácticas en derechos humanos, laborales, ambientales y de salud y seguridad. Realizamos un riguroso proceso de selección a través de evaluaciones de riesgo (LAFT) antes de la vinculación. En el proceso de Abastecimiento priorizamos la Gestión de Proveedores con el objetivo de articular las iniciativas de identificación, integración, desarrollo y evaluación de proveedores para Promigas y filiales. Contamos con un Código de Conducta corporativo el cuál se encuentra publicado en la página web de la compañía, y cada dos años se realiza una capacitación a los proveedores. Nuestros proveedores y contratistas deben compartir nuestra visión de negocio, vivir nuestros valores y aplicar nuestro código de conducta. Generamos escenarios de relacionamiento con nuestros proveedores a través de actividades de formación, encuestas de satisfacción, jornadas de comunicación y de atención a proveedores.
101-1	Se cuenta con la política ambiental y el compromiso con la Biodiversidad, contemplando acciones dentro de la jerarquía de mitigación, evitando la construcción de nueva infraestructura en áreas protegidas dentro de la categoría de la UICN. Implementamos medidas que minimicen las áreas intervenidas, capacitación a los trabajadores para el manejo y conservación de la biodiversidad, así como acciones de compensación por tala o pérdida de biodiversidad dada en los proyectos. Así mismo implementamos alianzas con terceros para fortalecer nuestra gestión y contribuir a la conservación de la Biodiversidad, con la ANDI, Fundación Herencia Ambiental, Fundación Bosque Seco, que nos permita avanzar en nuestros planes de compensación y seguimiento de las acciones implementadas.
101-2	No solo buscamos mitigar impactos, sino dejar una huella positiva que refleje nuestro compromiso con la “no pérdida neta de biodiversidad”. En este sentido, resaltamos los resultados más representativos del último año, considerando la implementación de acciones según la jerarquía de mitigación: Evitar: En 2025, no se realizaron nuevos proyectos que intervinieran áreas protegidas o de especial importancia para la biodiversidad. Los proyectos en curso, en fase de diseño o estudio ambiental, definieron su trazado por fuera de áreas protegidas. Minimizar: Se realizaron actividades de mantenimiento de los gasoductos dentro de las áreas autorizadas, minimizando en un 80 % las intervenciones de vegetación programadas. Así también se disminuyó el ancho del derecho de vía para la implementación de derivaciones hacia las industrias en Perú. Restauración: En las áreas intervenidas, se implementaron medidas de revegetalización y rescate de epífitas, que involucró su traslado a otras áreas idóneas y labores de mantenimiento para asegurar su adaptación. Compensación: Se implementaron las compensaciones requeridas para resarcir las intervenciones sobre la biodiversidad en los proyectos en curso, cumpliendo con los compromisos asumidos con las autoridades. Entre estas, se destacan: Siembra de 9,7 hectáreas con 10.776 árboles en Hatonuevo, La Guajira, en el Resguardo Indígena Lomamato. Mantenimiento de las compensaciones derivadas de licencias y permisos ambientales de Promigas y Surtigas, en 54 hectáreas, cerca de 59.000 árboles. Medidas de protección de conservación de fauna, tales como capacitaciones, ahuyentamiento de fauna y minimización de ruido en las áreas donde operamos. Capacitación a 70 comunidades del área de influencia del Gasoducto Gibraltar. Bucaramanga y 30 comunidades del área de influencia del Gasoducto Barrancabermeja Payoa-Bucaramanga, en

	temas relacionados con la preservación del medio ambiente. Monitoreo de la fauna en las áreas de enriquecimiento de epífitas en 36 hectáreas Trámites de cesión del predio El Mirador para fines de conservación, preservación y recuperación de áreas a la Corporación Autónoma Regional de Santander (CAS), con restauración ecológica de 1,46 hectáreas, ubicado en la ciénaga del Opón en Barrancabermeja, Santander. En este ecosistema, también se realizaron dos monitoreos de fauna y flora, demostrando el aporte a la formación de corredores ecológicos y la conectividad ecosistémica dentro del sistema de humedales del Magdalena Medio, hábitat crítico para innumerables especies. Adicionalmente a las compensaciones de ley, realizamos acciones voluntarias para fortalecer la gestión de la biodiversidad, incluyendo, entre otras: Compensación para captura de carbono en la Reforestación Protectora Voluntaria Finca El Respiro, iniciada en 2009, mencionada en el capítulo precedente. Compensación ecosistémica en el Estuario de Virrilá y los Manglares de Chulliyache, que contempla la reforestación de 222,75 hectáreas con siembra en vivero de 4.778 plantones de especies nativas como algarrobo, sapote y azote de cristo, que contribuirá al mejoramiento del suelo, la reducción de gases de efecto invernadero, la recuperación de biodiversidad y la preservación de áreas protegidas, como el sitio Ramsar Estuario de Virrilá y la zona de conservación ambiental Manglares de Chulliyache.
101-4	Se evaluaron sesenta impactos ambientales, siendo los más relevantes los asociados a la construcción, por la transformación del uso del suelo, afectación de coberturas vegetales y pérdida de hábitat. Esta etapa concentra el mayor número de impactos clasificados como “altos” y “muy altos”. En operación y mantenimiento, los impactos disminuyen en intensidad, pero persisten presiones sobre el suelo, los cuerpos de agua y la biodiversidad, derivados del mantenimiento del derecho de vía y la fragmentación del paisaje. Dependencias Se evaluaron 24 servicios ecosistémicos de los cuales depende el proyecto, valoradas bajo las dimensiones operacional, legal, financiera, reputacional y social. Entre ellas se incluyeron: provisión y calidad del agua, regulación del clima local y global, retención de suelos y control de erosión, mantenimiento de hábitat y conectividad ecológica y control biológico y prevención de desastres Este análisis de dependencias resalta que el desempeño del proyecto depende directamente de la salud de los ecosistemas, lo que refuerza la necesidad de incorporar criterios de naturaleza en la gestión del riesgo corporativo y en la planificación de inversiones ambientales. A partir del análisis de los impactos, las dependencias y el contexto territorial del Loop San Mateo Mamonal, se identificaron y priorizaron los riesgos relacionados con la naturaleza que tienen mayor relevancia estratégica para Promigas. Entre los riesgos más significativos se destacan: Fragmentación de hábitats estratégicos para especies sensibles, como el bosque seco tropical). Frente a ello venimos implementando compensaciones ambientales, con monitoreo de fauna silvestre, aportando también a la conformación de áreas que sirvan como corredores biológicos. Erosión y degradación de suelos en zonas críticas del trazado, especialmente en laderas con poca cobertura vegetal o alta intervención. Frente a este riesgo se tienen inspecciones periódicas y se desarrollan intervenciones para controlar escorrentía y estabilizar taludes en nuestras áreas de intervención. Impacto de eventos climáticos extremos, como lluvias intensas o inundaciones, que pueden afectar la operación del Loop y demandar refuerzo de infraestructura. Este riesgo ya ha sido incorporado en nuestro Sistema Integral de Gestión de Riesgos, en línea con recomendaciones del TCFD. Tensiones sociales o percepción de impactos acumulativos, particularmente en territorios con historia de conflictividad ambiental o expectativas altas frente a beneficios del proyecto Promigas ha desarrollado instrumentos robustos de relacionamiento comunitario, consulta previa y gestión de impactos, incluyendo experiencias como CO_2ROZO y alianzas con actores locales. El reto actual es fortalecer la coherencia entre lo ambiental, lo social y la narrativa corporativa. Otros riesgos, identificados los asociados a cambios regulatorios en biodiversidad, restauración o uso del suelo, que pueden derivar en nuevos requerimientos técnicos, administrativos o financieros, riesgo reputacional por falta de visibilidad estratégica de los avances ambientales, especialmente cuando no se comunican adecuadamente los resultados logrados en restauración, monitoreo o compensación. Cada uno de estos riesgos está directamente conectado con variables críticas del negocio: continuidad operativa, eficiencia de capital, acceso a financiamiento sostenible, gobernanza corporativa y confianza de los stakeholders.

Concepto	Proceso aplicado por la Compañía	Alcance del aseguramiento limitado BDO
Análisis de doble materialidad vigente y disponible en 2025	Revisión del proceso de análisis de doble materialidad de Promigas S.A. vigente en 2025.	Durante nuestro proceso de aseguramiento, verificamos mediante observación, indagación e inspección documental los siguientes hitos y componentes clave: • La transición conceptual del tema “Transición Energética” hacia el modelo denominado “Agregación Energética”, donde se menciona que el gas natural se mantiene como base del mix energético mientras se incorporan nuevas tecnologías. • Actualización de los 10 riesgos estratégicos de negocio, partiendo de los 12 riesgos priorizados en el análisis de doble materialidad. • La inclusión de Salud Financiera y Cadena de Suministro como habilitadores críticos. • La metodología para capturar Impactos, Riesgos y Oportunidades (IROs) desde el análisis de contexto de septiembre de 2025 y su integración macro en la Matriz de Riesgos Corporativos.

ANEXO B
Informe Integrado de Gestión 2025 de la Compañía.

GLOSARIO

B

Biogas
Gas producido por la descomposición de materia orgánica.

Biometano
Es un gas verde compuesto al menos por un 95 % de metano (CH_4), un gas limpio con emisiones neutras de CO_2 que se obtiene a partir del biogás.

C

Cobertura efectiva
Cálculo porcentual determinado por los usuarios residenciales conectados dividido entre la población potencial que puede atender una empresa prestadora de servicios públicos.

Calentamiento global
Aumento del efecto invernadero, un proceso en el que la radiación térmica emitida por la Tierra queda atrapada en la atmósfera debido a los gases con ese efecto (GEI).

Cambio climático
Hace referencia a los cambios a largo plazo de las temperaturas y los patrones climáticos.

Combustibles fósiles
Procede de la biomasa producida en eras pasadas, que ha sufrido enterramiento y tras él, procesos de transformación, por aumento de presión y temperatura, hasta la formación de sustancias de gran contenido energético, como el carbón, el petróleo, o el gas natural.

Cobertura potencial
Cálculo porcentual determinado por los usuarios anillados, dividido entre la población potencial que puede atender una empresa prestadora de servicios públicos.

Capex
Inversiones que una empresa realiza en la adquisición, mejora o mantenimiento de activos fijos que tienen una vida útil prolongada.

D

Distribución - comercialización de gas
Corresponde a las actividades de administración, gestión comercial, planeación, expansión, operación y mantenimiento de todo o parte de la capacidad de un sistema de distribución de gas. Es el agente encargado del transporte de gas combustible a través de redes de tubería, desde las estaciones reguladoras de puerta de ciudad, o desde un sistema de distribución, hasta la conexión de un usuario. Además, estas son empresas comercializadoras, cuya actividad es el suministro de gas combustible a título oneroso.

Distribución - comercialización de energía eléctrica
Corresponde a las actividades de administración, gestión comercial, planeación, expansión, operación y mantenimiento de todo o parte de la capacidad de un sistema de distribución de energía eléctrica. Los distribuidores ejercen simultáneamente las actividades de comercialización.

E

EBITDA
Indicador financiero, acrónimo del inglés *Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization* (beneficio antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones), es decir, el beneficio bruto de explotación calculado antes de la deducibilidad de los gastos financieros.

G

Gas combustible
Cualquier gas que pertenezca a una de las tres familias de gases combustibles (gases manufacturados, gas natural y gas licuado de petróleo), cuyas características permiten su empleo en artefactos a gas, según lo establecido en la Norma Técnica Colombiana NTC - 3527, o aquellas que la modifiquen, sustituyan o complementen.

Gas licuado de petróleo
Hidrocarburo derivado del petróleo, compuesto principalmente por propano y butano, extraído del procesamiento del gas natural o del petróleo, gaseoso en condiciones atmosféricas, que se licúa fácilmente. Es combustible y se distribuye principalmente en cilindros y en redes urbanas.

G	**Gas natural**	Mezcla de gases de composición variable que se encuentra en función del yacimiento del que se extrae. Está compuesto principalmente por metano en cantidades que comúnmente pueden superar 90 % o 95 %, puede contener otros gases como nitrógeno, etano, CO_2, H_2S, butano y propano, mercaptanos y trazas de hidrocarburos más pesados.
	Gas natural líquido	Gas natural en forma líquida, se consigue a través de un proceso de licuefacción que reduce el volumen del gas natural 600 veces con respecto a su volumen original. Se almacena a -1.610°C y a presión atmosférica en tanques criogénicos especiales para baja temperatura.
	Gas natural sintético	Es un gas combustible que se puede producir a partir de combustibles fósiles o utilizando sistemas de conversión de electricidad en gas.
	Gases de efecto invernadero	Retienen el calor del Sol dentro de la atmósfera, provocando un aumento de la temperatura de la Tierra.
	Gas natural vehicular	Gas natural cuya presión se aumenta a través de un proceso de compresión y se almacena en recipientes de alta resistencia.
	Gases renovables	El gas renovable es cualquier gas que proceda o sea producido a partir de fuentes renovables.
H	**Henry Hub**	Punto de confluencia de ductos localizado en Louisiana, EUA. Se utiliza como referencia para establecer los contratos de futuros del gas natural que son negociados en el *New York Mercantile Exchange* (NYMEX).
	Hidrógeno azul	Cuando se obtiene hidrógeno a partir de hidrocarburos y se efectúa una captura de las emisiones contaminantes en un alto porcentaje. Se produce sobre todo en yacimientos de gas natural y su coste es cada vez más competitivo.
	Hidrógeno verde	Es el que se genera a partir de electricidad procedente de energías renovables a través de un proceso llamado "electrólisis del agua" (separación del oxígeno y el hidrógeno).
H	**Hogar (según el DANE)**	Es la persona o grupo de personas, parientes o no, que ocupan la totalidad o parte de una vivienda; atienden necesidades básicas, con cargo a un presupuesto común y generalmente comparten las comidas.
I	**ISO 45001**	Norma internacional para sistemas de gestión de seguridad y salud en el trabajo.
	ISO 31000	Norma internacional de administración/gestión de riesgos.
L	**Licencia ambiental**	Es un proceso utilizado para la planeación y administración de proyectos que asegura que las actividades humanas y económicas se ajusten a las restricciones ecológicas y de recursos, y de esta forma se constituye en un mecanismo clave para promover el desarrollo sostenible.
	LTI FR	Lost Time Injury Frequency Rate, tasa de frecuencia de lesiones con tiempo perdido.
	LEAP	Leading and Effective Audit Practice, metodología y plataforma tecnológica global de auditoría de Grant Thronton.
M	**Mpcd**	Millones de pies cúbicos por día. Unidad de volumen del sistema inglés que se utiliza para medir el gas natural en su estado gaseoso. Aproximadamente, un pie cúbico de gas natural es igual a 1.000 unidades térmicas británicas en condiciones estándar de atmósfera y temperatura.
	MME	Mobility Management Entity, gestiona la movilidad y ejecuta la identificación y autenticación del UE (Equipos de usuario).

R

Regional — Hace referencia a un gasoducto regional, o sistema regional de transporte. En la Resolución CREG 008 de 2001 se definen como gasoductos o grupo de gasoductos del sistema nacional de transporte, con diámetros inferiores a 16 pulgadas, derivados de sistemas troncales de transporte.

Reservas — Aquellas cantidades de hidrocarburos que se prevé serán recuperadas comercialmente de acumulaciones conocidas a una fecha dada.

Reservas probadas — Cantidades de hidrocarburos que, de acuerdo con el análisis de la información geológica y de ingeniería, se estima con razonable certeza podrán ser comercialmente recuperadas, a partir de una fecha dada, desde acumulaciones conocidas y bajo las condiciones económicas operacionales y regulaciones gubernamentales existentes. Estas pueden clasificarse en reservas probadas desarrolladas y reservas probadas no desarrolladas. En general, las acumulaciones de hidrocarburos en cantidades determinadas se consideran reservas probadas a partir de la declaración de comercialidad por parte de la ANH a través de actos administrativos.

Reservas no probadas — Volúmenes calculados a partir de información geológica e ingeniería disponible, similar a la utilizada en la cuantificación de las reservas probadas; sin embargo, la incertidumbre técnica, económica o de otra naturaleza, no permite clasificarlas como probadas.

Reservas probables — Aquellas reservas no probadas en donde el análisis de la información geológica y de ingeniería del yacimiento sugiere que son más factibles de ser comercialmente recuperables que lo contrario. Si se emplean métodos probabilistas para su evaluación, existirá una probabilidad de al menos 50 % de que las cantidades a recuperar sean iguales o mayores que la suma de las reservas probadas más probables.

R

Reservas posibles — Aquellos volúmenes de hidrocarburos cuya información geológica y de ingeniería sugiere que es menos segura su recuperación comercial que las reservas probables. De acuerdo con esta definición, cuando son utilizados métodos probabilistas, la suma de las reservas probadas, probables más posibles tendrá al menos una probabilidad de 10 % de que las cantidades realmente recuperadas sean iguales o mayores.

S

SGSST — Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo.

T

Total Organic Carbon — Índice necesario para que un área sea prospectiva, el cual debe ser igual o superior al 2 %. Materiales orgánicos, como fósiles de microorganismos y materia vegetal, proporcionan los átomos de carbono, oxígeno e hidrógeno, necesarios para crear gas natural y petróleo.

Transporte de gas — Actividades ejecutadas por los transportadores desde un punto de entrada hasta un punto de salida del Sistema Nacional de Transporte y que reúnen las siguientes condiciones: 1) capacidad de decisión sobre el libre acceso a un sistema de transporte, siempre y cuando dicho acceso sea técnicamente posible; y 2) que realice la venta del servicio de transporte a cualquier agente mediante contratos de transporte.

Transmisión — Transporte de energía eléctrica a través del sistema de transmisión.

Transición energética — Cambio significativo en un sistema de energía que podría estar relacionado con un factor o con una combinación de factores tales como estructura de sistema, escala, economía y política energética.

T	**Troncal**	Hace referencia a un gasoducto troncal, o sistema troncal de transporte. En la Resolución CREG 008 de 2001 se define como gasoducto o grupo de gasoductos de un sistema de transporte, con diámetros iguales o superiores a 16".
	TCFD	Task Force on Climate-related Financial Disclosures, grupo de trabajo sobre divulgaciones financieras relacionadas con el clima.
	TNFD	Taskforce on Nature-related Financial Disclosures, grupo de trabajo sobre divulgaciones financieras relacionadas con la Naturaleza.

U	**Usuarios anillados**	Usuarios que técnicamente están habilitados para conectarse al servicio de gas natural, en caso de que así lo deseen.
	Usuarios conectados	Usuarios que adquirieron los derechos de conexión frente al distribuidor de gas.
	Usuarios potenciales	Usuarios que reporta el Ministerio de Minas y Energía con base en el catastro del municipio o localidad, en algunos casos no corresponde a fuente oficial. De igual manera, en el reporte se ajustó la información publicada por MinMinas, teniendo en cuenta que los usuarios potenciales deben ser iguales o superiores a los usuarios anillados y conectados.

06

ANEXOS

Anexos al Informe de Asamblea

Estados financieros separados

Estados financieros consolidados

Informe de gobierno corporativo

Composición del portafolio

ANEXO AL INFORME DE **ASAMBLEA A DICIEMBRE 2025**

(cifras en miles)

Salarios y prestaciones sociales

Presidentes y Vicepresidentes	18.330.052
TOTAL	**18.330.052**

Honorarios Junta Directiva

GUTIERREZ BOTERO MARIA LORENA	122.187
BETANCOUR AZCARATE CLAUDIA BEATRIZ	119.574
CABALLERO ARGAEZ CARLOS EDUARDO	119.574
DE FRANCISCO VALENZUELA CAMILO	119.574
DUQUE SAMPER MARIA PAULA	119.574
RAMIREZ GALINDO GUSTAVO ANTONIO	119.574
FONSECA ONOFRE GUILLERMO	111.774
SUAREZ LONDOÑO MARIA FERNANDA	103.469
PAZ BAUTISTA CARLOS ARCESIO	102.492
TORRES DE CRISTANCHO MARIA VIRGINIA	94.692
SANCHEZ VACA ALEJANDRO	85.410
MEJIA CASTRO LUIS ERNESTO	77.610
MOLANO VEGA DIEGO ERNESTO	76.869
SILVA LUJAN JORGE	76.869
LOPEZ ROCHA ANA MILENA	25.623
JIMENEZ JARAMILLO CLAUDIA ELENA	17.082
ERAZO AGUILAR CAMILO ALBERTO	10.023
TOTAL	**1.501.970**

Honorarios Comité de Compensación

BETANCOUR AZCARATE CLAUDIA BEATRIZ	25.623
CABALLERO ARGAEZ CARLOS EDUARDO	25.623
RAMIREZ GALINDO GUSTAVO ANTONIO	25.623
TOTAL	**76.869**

Honorarios Comité de Auditoria

BETANCOUR AZCARATE CLAUDIA BEATRIZ	32.029
DE FRANCISCO VALENZUELA CAMILO	32.029
DUQUE SAMPER MARIA PAULA	32.029
FONSECA ONOFRE GUILLERMO	32.029
MORALES RIVERA OSCAR DARIO	32.029
RAMIREZ GALINDO GUSTAVO ANTONIO	32.029
TORRES DE CRISTANCHO MARIA VIRGINIA	32.029
CABALLERO ARGAEZ CARLOS EDUARDO	25.623
MEJIA CASTRO LUIS ERNESTO	25.623
ERAZO AGUILAR CAMILO ALBERTO	6.406
JIMENEZ JARAMILLO CLAUDIA ELENA	6.406
TOTAL	**288.259**

Honorarios Comité de Inversiones

CABALLERO ARGAEZ CARLOS EDUARDO	108.898
BETANCOUR AZCARATE CLAUDIA BEATRIZ	96.642
RAMIREZ GALINDO GUSTAVO ANTONIO	96.406
DE FRANCISCO VALENZUELA CAMILO	96.086
MEJIA CASTRO LUIS ERNESTO	71.575
GUTIERREZ BOTERO MARIA LORENA	84.932
LOPEZ ROCHA ANA MILENA	12.812
MOLANO VEGA DIEGO ERNESTO	6.406
TOTAL	**573.756**

Honorarios Comité de Gobierno Corporativo

DUQUE SAMPER MARIA PAULA	6.406
FONSECA ONOFRE GUILLERMO	6.406
MEJIA CASTRO LUIS ERNESTO	6.406
SUAREZ LONDOÑO MARIA FERNANDA	6.406
LOPEZ ROCHA ANA MILENA	6.406
TOTAL	**32.029**

Honorarios Comité de Tecnología & Cibernético

RAMIREZ GALINDO GUSTAVO ANTONIO	25.623
DUQUE SAMPER MARIA PAULA	25.623
FONSECA ONOFRE GUILLERMO	25.623
SUAREZ LONDOÑO MARIA FERNANDA	25.623
SILVA LUJAN JORGE	12.812
MOLANO VEGA DIEGO ERNESTO	6.406
TOTAL	**121.709**

Honorarios de Revisoría Fiscal

KPMG SAS	224.505
TOTAL	**224.505**

Honorarios Auditoría Externa

DELOITTE ASESORES Y CONSULTORES LTDA	98.667
TOTAL	**98.667**

Honorarios Asesoría Jurídica

DLA PIPER MARTINEZ BELTRAN ABOGADOS SAS	1.762.043
BRIGARD & URRUTIA ABOGADOS SAS	1.724.596
DEBEVOISE & PLIMPTON	1.531.052
RODRIGO ELIAS & MEDRANO ABOGADOS	959.600
GOMEZ PINZON ABOGADOS SAS	852.127
ESGUERRA ASESORES JURIDICOS S.A.	623.650
CAREY Y CIA LIMITADA	619.918
GUARDELA & ASOCIADOS S.A.S	579.688
MIRANDA & AMADO ABOGADOS S.CIVIL DE R.L.	531.744
FRANCISCO SINTURA VARELA ABOGADOS A	451.891
VT SERVICIOS LEGALES SAS	398.684
C&E ABOGADOS Y ASESORES SAS	398.400
QUINTERO Y QUINTERO ASESORES S.A.	395.642
X100 LEGAL S.A.S	340.342
LARIOS FARAK HERNANDO	288.736
LATHAM & WATKINS LLP	278.079
HAYNES AND BOONE LLP	232.734
LONDOÑO & ARANGO SAS	208.385
OLARTE MOURE Y ASOCIADOS SAS	200.724
GOWLING WLG (CANADA) LLP	144.930
VALL DE RUTEN & JUBIZ ABOGADOS SAS	139.250
WHITE & CASE LLP	116.003
CUATRECASAS, GONÇALVES PEREIRA S.A.S.	110.290
CLIFFORD CHANCE US L	98.301
FORIGUA ROJAS JEANNETTE	80.960
WILLKIE FARR & GALLA	76.123
ASESORIAS Y SERVICIOS CLARIDAD S.A.S.	74.753
PAREDES LOPEZ ASOCIADOS SAS	71.999
MAYER BROWN LLP	63.630
BAKER & MCKENZIE SAS	57.611
HUMAQUI CONSULTORIAS Y ASESORIAS S.A.S.	57.495
INSTITUTO COLOMBIANO DE GOBIERNO CORPORATIVO	56.100
CAICEDO DE CASTRO JUAN PABLO	55.234
GOBIERNO Y RIESGO S.A.S	48.000
RODRIGUEZ - AZUERO ABOGADOS	43.430
DIVISA INGENERIEROS ASOCIADOS LTDA	35.700
CASTRO NIETO ABOGADOS S.A.	35.270
LUQUE CAMPO RICARDO JOSE	34.164
ARCHILA ABOGADOS LTDA	31.022
URIA MENENDEZ ABOGADOS SLP	30.863
ALJURE SALAME ANTONIO AGUSTIN	25.368
GARCIA POVEDA JEANNETTE BIBIANA	21.210
EF LEGAL & ASOCIADOS S.A.S.	18.898
LUPA JURIDICA SAS	18.311
OTROS MENORES	14.015
TOTAL	**13.936.965**

Honorarios Asesoría Técnica

ACCENTURE LTDA	14.584.141
BAKER HUGHES DE COLOMBIA	6.083.670
Y&V INGENIERIA Y CONSTRUCCION	5.518.145
KENT ENERGY COLOMBIA SAS	4.715.112
AB PROYECTOS S.A.	4.698.902
FUNDACION CATARUBEN	4.160.166
THE BOSTON CONSULTING GROUP SAS	3.045.000
APPLUS NORCONTROL COLOMBIA LTDA.	2.390.081
ARUP COLOMBIA SAS	1.414.356
SUMMUM PROJECTS SAS	1.258.398
SOFKA TECHNOLOGIES S.A.S.	1.200.720
SETI SAS	741.907
ATECH ADVANCED SOLUT S.A.	726.388
E.D. INGEOTECNIA SAS	688.218
CCR INGENIEROS ASOCIADOS SAS	521.172
KROLL ASSOCIATES COLOMBIA SA	494.632
STRATEGY AM AND PSM SAS	464.974
HYBRYTEC SAS	441.285
UNIVERSIDAD ICESI	410.784
MOSAIQ GESTION SL	402.994
OPPORTUNITAS ADVISOR	382.540
PRICEWATERHOUSECOOPERS ASESORES	377.301
DIBUJARQ DISEÑO Y DIBUJO PROFESIONAL	366.411
SALGADO MELENDEZ Y ASOCIADOS	350.949
TURBINAS SOLAR DE COLOMBIA S. A.	346.657
CARDINAL POINTS SAS	333.600

DIVISA INGENERIEROS ASOCIADOS LTDA	330.216
MANPOWER PROFESSIONAL LTDA	317.817
SERINPETROL CONSULTING LIMITADA	312.080
PENSPEN	305.105
POLYGON ENERGY SAS	303.021
CONCEP SAS	302.744
FUNDACION UNIVERSIDAD DEL NORTE	284.281
MYPEOPLE CONSULTORES ORGANIZACIONALES SAS	278.981
PROMISOL SAS	258.388
SURTIGAS SA ESP	246.347
GARTNER AUDITORES Y CONSULTORES SA	239.803
GEOCOL CONSULTORES SA	227.868
GASES DE OCCIDENTE S.A. E.S.P.	225.330
HUBSPOT LATIN AMERICA S.A.S.	223.275
JC SOLUCIONES DE INFRAESTRUCTURA S.A.S.	222.877
SOLAR TURBINES INTERNATIONAL COMPANY	215.284
TALENTO HUMANO POSITIVO SAS	210.400
GOVERNANCE CONSULTANTS S.A.	202.115
ORZA RELACIONAMIENTO ESTRATÉGICO SAS	198.000
QUANTIL SAS	195.050
COMPASS LEXECON LLC	191.974
DELOITTE ASESORES Y CONSULTORES LTDA	172.658
ENERSINC SAS	172.450
TECNICONTROLES SAS	170.625
ECONCEPT ANALISIS ECONOMICO INDEPENDIENTE	165.000
UNIVERSIDAD DE LA SABANA	150.000
STRUCTURE BI SAS	150.000
INCLUSIÓN CONSULTORÍA PARA EL DESARROLLO S.A.S	148.638
EXPERIAN COMPUTEC S.A.	140.959
DESARROLLO Y GESTION TERRITORIAL S.A.S.	140.718
SMK DIGITAL STUDIO S.A.S.	134.000
COMPAÑIA ENERGETICA DE OCCIDENTE S.	131.962
DSS SUSTAINABLE SOLUTIONS COLOMBIA SAS	126.077
VARGAS LINARES MAURICIO ENRIQUE	118.000
PHC SERVICIOS INTEGRADOS GROUP SAS	117.120
UNIVERSIDAD SIMON BOLIVAR	116.912
CHAVEZ SANDOVAL JORGE ALBERTO	114.380
CAMPO ROCHA MAURICIO ENRIQUE	112.954
CRESPO NASSAR MARIA VICTORIA	112.954
ALDAS BRAND SAS	111.000
FUNDACION PARA EL DESARROLLO DEL CARIBE	105.463
FORIGUA ROJAS JEANNETTE	104.400
ECONOMICA CONSULTORES LTDA	100.000
CONFORTFRESH S.A.S.	98.490
CENTRO INDUSTRIAL MECANICO CIMEC LT	98.460
MONTAJES Y SERVICIOS DE INGENIERIA S.A.S.	98.011
APLIKA CONTROL CORROSION S.A.S.	97.951
NTT DATA SPAIN S.L, SUCURSAL EN COLOMBIA	97.259
DONADO SOTO JORGE ENRIQUE	96.250
3R GLOBAL SUPPLY SAS	96.218
LATHAM & WATKINS LLP	96.112
CHALITA SAER KARINA DEL CARMEN	96.000
IXL CENTER INC	95.219
MULTIPROCESOS SIG SAS	95.200
AOS S.A.S.	95.000
ATION SOLUTIONS PTY LTD	94.725
CERRITO CAPITAL S.A.S.	92.434
ARQUITECSOFT SAS	91.241
ERNST & YOUNG AUDIT SAS	90.000
UNIVERSIDAD EAFIT	90.000
POPULIS SAS	89.113
TECNO FUEGO SAS	88.656
TESLA CONSULTING GROUP SAS	86.388
CHAIN ALVAREZ CARMENZA	85.950
KONFIRMA SAS	85.796
I DO SAS	83.760
ALCIDES HUETO GUERRERO INGENIERO S.A.S	80.790
LINK MARKETING & SERVICIOS S.A.S.	80.460
VENTURA INTL S.A.S	77.000
OLSOFTWARE S.A.S.	75.863
TPR ENTERPRISES, LLC	75.453
ICONTEC	75.418
PIVVOT CONSULTING S.A.S	74.254
CONNECTEP S.A.S.	72.672
MINDLABS S.A.S.	71.000
ACERTA SOCIEDAD POR ACCIONES SIMPLIFICADA	69.523
FEEDBACK PROVOKERS S.A.S.	69.350
INGENIERIA AVANZADA DE COLOMBIA LTDA	69.240
AVAL VALOR COMPARTIDO SAS	68.747
TECHNET LIMITADA	68.000
EXCELTIS S.A.S	67.825

ROCKWELL AUTOMATION COLOMBIA SA	67.799
ENMEDIO COMUNICACION DIGITAL S.A.S.	67.032
EXERGY CORPORATION S	65.358
NAVEX GLOBAL, Inc.	64.687
HAVAS MEDIA COLOMBIA SAS	61.659
BDO AUDIT S.A.S. BIC	61.538
HDCL SAS	60.000
KYMERA STUDIOS SAS	59.393
AMBIENTE SOLAR SAS	58.667
PROYECTIZA SAS	57.281
KREO S.A.	56.143
SMART IT SOLUTIONS CONSULTORS S.A.S.	55.250
ACP Y CIA SAS	51.239
ORION CONTACT CENTER SAS	50.501
X100 LEGAL S.A.S	50.000
BEDOYA Y VENERO SAC	46.408
A TODA HORA S.A.	46.054
ECOMUNIDAD SAS	46.000
ERM COLOMBIA LTDA	44.500
S&P GLOBAL MARKET IN	44.401
BEC PLUS EDUCATION S A S	44.277
IQUARTIL SAS	43.831
MARKUP CONSULTORES S.A.S.	42.500
JORGE MOZO CANTILLO ASESORIA Y CONSULTORIAS S.A.S.	42.000
UNIVERSIDAD NACIONAL DE COLOMBIA	41.000
E3 WORKS SAS	40.800
BOSTON DYNAMICS INC	40.487
MULTISPONSOR SAS	40.000
BRANDSTRAT S.A.	39.500
A.T. KEARNEY SAS	39.101
UNIVERSIDAD DE ANTIOQUIA	37.993
PUNTO CARDINAL COMUNICACIONES E.U.	37.325
VELASQUEZ ARCON SANDRA CECILIA	36.960
QUANTUM AMERICA CORP	35.875
SYNERGY XPERIENCE SAS	34.720
IPSOS NAPOLEON FRANCO & CIA S A S	34.410
JERONIMO MARTINS COLOMBIA SAS	34.050
CH4CLIMATE GMBH	33.589
HUMAQUI CONSULTORIAS Y ASESORIAS S.A.S.	33.090
FUNDACION ECSIM CENTRO DE ESTUDIOS EN ECONOMIA SISTEMICA	33.000
ANKARA SOLUTIONS S.A.	32.956
SOLUCIONES INTEGRA DE NEGOCIOS SAS	31.940
ASOCIACION DE ENERGIAS RENOVABLES COLOMBIA	31.600
GAS ENERGY LATIN AMERICA PERU SAC	31.387
JEREH OIL & GAS ENGINEERING CORPORATION	31.137
ENTELGY COLOMBIA SAS	29.515
GESTION PREDIAL Y TITULACION S.A.S.	29.450
RICO MORA EMERIS ROCIO	29.276
SOFTWEB ASESORES S.A	29.122
SPROULE INTERNATIONAL LIMITED	28.682
BRIGARD & URRUTIA ABOGADOS SAS	28.530
INGENIERIA ESPECIALIZADA SA	28.450
TECNA I.C.E. S.A.	28.398
MEJORA Y SOLUCIONES S.A.S.	27.725
YOLANDA LUCIA OVIEDO CHADID	27.350
PARRA PARRA FRANCY MILENA	27.000
AVALUOS Y TASACIONES DE COLOMBIA VALORAR S.A.	26.770
HOTELES ESTELAR S.A.	25.899
EDITORIAL CATARSIS SAS	25.489
GOVIASO Y CIA LTDA	25.436
CORPORACION CONNECT BOGOTA REGION	25.110
CMI CONSULTORIA S.A.S.	25.000
GO SOCIAL - MEDIA & COMMUNICATIONS S.A.S.	24.500
MECC ASESORIAS LEGALES Y PREDIALES S.A.S.	24.450
ESTRUCCON INGENIERIA S.A.S	24.040
BRAZDYS VILLEGAS KAREN	22.776
UPEGUI CUARTAS JAIME ALBERTO	22.552
SKALO TEK SAS	22.500
ASESORIAS Y SERVICIOS CLARIDAD S.A.S.	22.180
IKONOZU SAS	22.130
ASESORIAS EN PROYECTOS Y ENERGIA S.A.S.	21.768
GREENAIR ENGINEERING SOLUTIONS S.A.S.	21.728
ASOCIACION COLOMBIANA DE EMPRESAS DE TECNOLOGIA E INNOVACION FINANCIERA	21.000
URUIT S.A.S.	20.900
GAS TECHNOLOGY INSTITUTE	20.779
PANTOGLOT LTDA	19.849
EME AGENCIA DIGITAL SAS	19.350
PHINEAS LTDA	18.792
CONSULCONS LTDA	18.554
E&C INGENIERIA S.A.S.	17.500

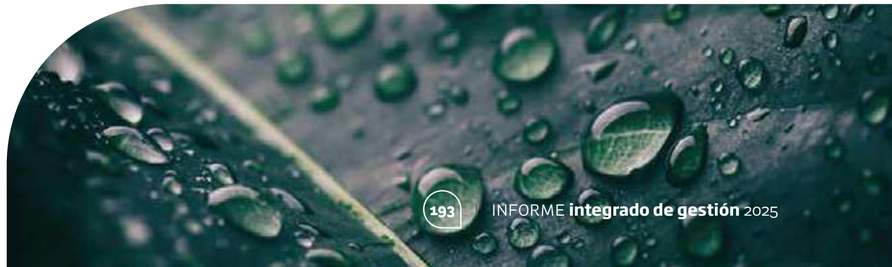
CERTI-REDES S.A.S.	17.500
SENSEICO SAS	16.656
ESRI COLOMBIA SAS	16.315
CONSERTO SAS	14.345
FUNDACIÓN EL ORIGEN	14.312
JARAMILLO DIAZ GRANADOS ELENA MARIA	14.250
ESCUELA NACIONAL DE RESCATE E.U.	14.220
OCA GLOBAL COLOMBIA SAS	14.126
GREINE SOLAR S.A.S	14.116
EUNO CONSULTING SAS	13.646
ARIZA POLO S.A.S.	13.186
SIGMA SOLUC EN SIST Y COMPUTAC LTDA	13.090
PMO PROJECTS COLOMBIA SAS	12.480
CORPORACION LONJA DE PROPIEDAD RAIZ DE BARRANQUILLA	12.316
OLARTE MOURE Y ASOCIADOS SAS	12.063
NATGAS COLOMBIA SUCURSAL	11.880
INTERLAN SAS	11.794
EQUIPOS Y CONTROLES INDUSTRIALES S.	11.570
JUNGLEBOX SAS	11.371
ADVANCE CONTROLES COLOMBIA LTDA	11.201
PITAKA ESTUDIO DE DISEÑO Y PUBLICIDAD S.A.S.	11.156
GOMEZ GARZON RICARDO	10.909
OXIGENOS DE COLOMBIA LTDA.	10.350
DELCOP COLOMBIA SAS	10.230
TORRES MARENCO AMED FRANCISCO	10.063
CARBON DISCLOSURE PROJECT LATIN AME	10.028
ONAC	10.000
FUNDACIÓN LA SILLA VACÍA	10.000
OTROS MENORES	274.496
TOTAL	**71.077.214**

Honorarios Asesoría Financiera

BANCA DE INVERSION BANCOLOMBIA S.A. CORPORACION FINANCIERA	1.000.000
RICCIULLI & ASOCIADOS RSA S.A.S	728.579
PRICEWATERHOUSECOOPERS SERVICIOS LEGALES	535.070
FITCH RATINGS COLOMBIA S.A.	437.780
FITCH RATINGS	377.883
BRIGARD & URRUTIA ABOGADOS SAS	337.687
CORFICOLOMBIANA S.A.	335.000
ERNST & YOUNG AUDIT SAS	256.052
MOODY´S INVESTORS SERVICE INC	220.067
PARDO & ASOCIADOS ESTRA. TRIBUTARIA	157.618
STANDARD COMPLIANCE & LEGAL SERVICES S.A.S.	154.500
ENCISO RINCON JAVIER	134.600
SUPERINTENDENCIA FINANCIERA DE COLOMBIA	64.811
BOLSA DE VALORES DE COLOMBIA S.A.	62.500
PWC CONTADORES Y AUDITORES LTDA	61.160
OCA GLOBAL COLOMBIA SAS	54.233
DELOITTE SAS	50.680
VALORES BANCOLOMBIA S.A.	50.000
ERNST & YOUNG SAS	37.295
US BANK NATIONAL ASSOCIATION	28.258
EDITORIAL CATARSIS SAS	23.131
FACTURE SAS	17.864
GASES DEL CARIBE S.A. E.S.P.	14.814
DONADO SOTO JORGE ENRIQUE	5.500
PRECIA PROV DE PRECIOS PARA VALORAC	2.196
AGORA GRUPO INMOBILIARIO SAS	1.450
TOTAL	**5.148.727**

Honorarios Asesoría Talento Humano

QUINTERO Y QUINTERO ASESORES S.A.	518.374
MYPEOPLE CONSULTORES ORGANIZACIONALES SAS	363.840
DEPO DISEÑO, EXCELENCIA Y PRODUCTIVIDAD	98.500
HAY GROUP LTDA	66.225
TALENTO HUMANO POSITIVO SAS	56.250
SIETE GESTIÓN HUMANA Y ORGANIZACIONAL S.A.S.	53.910
ABOGADOS TRIANA SAS	53.258
EPI-USE COLOMBIA S.A.S.	40.800
INTEGRO COLOMBIA S.A.S.	27.249
TELMA DE MORAES SAS	18.893
THF CONSULTORIA SAS	10.400
YOLANDA LUCIA OVIEDO CHADID	3.990
CORFICOLOMBIANA S.A.	1.560
TOTAL	**1.313.248**



Honorarios asesoría Informática

ACCENTURE LTDA	1.943.282
CAPGEMINI COLOMBIA SAS	982.012
ENTELGY COLOMBIA SAS	481.809
IQUANT COLOMBIA SAS	113.940
NTT DATA SPAIN S.L, SUCURSAL EN COLOMBIA	68.168
INFORMATICA & TECNOLOGIA STEFANINI	65.187
HR SOLUTIONS S . A . S	58.744
COMPGENIOSS SAS	24.700
EVOLUTION TECHNOLOGIES GROUP SAS	20.668
DRAGONJAR SOLUCIONES Y SEGURIDAD INFORMATICA S.A.S	16.000
DELCOP COLOMBIA SAS	13.262
PHINEAS LTDA	12.690
VISION SOFTWARE SAS	11.475
GO SOCIAL - MEDIA & COMMUNICATIONS S.A.S.	8.000
ATLAS GOVERNANCE INTERNATIONAL S.A.	7.890
SOLUCIONES INTEGRA DE NEGOCIOS SAS	7.000
ANDEANTRADE GROUP LATAM SAS	5.870
REDSIS SAS	4.400
TOTAL	**3.845.098**

Honorarios por interventorias

APPLUS NORCONTROL COLOMBIA LTDA.	7.850.510
SALGADO MELENDEZ Y ASOCIADOS	6.657.854
COMPAÑIA ENERGETICA DE OCCIDENTE	916.994
GASES DE OCCIDENTE S.A. E.S.P.	315.600
PROMISOL SAS	217.168
SURTIGAS SA ESP	152.524
CONSORCIO HCA 2024	78.190
AB PROYECTOS S.A.	31.073
CCR INGENIEROS ASOCIADOS SAS	30.322
CONSULTORIA Y CONSTRUCCIONES CIVILES S.A.S	9.100
REM TALENTO HUMANO CON PROPOSITO S.A.S.	8.000
ENGINEERING CONSULTING AND CONSTRUCTION	7.110
COMBARRANQUILLA	956
GRUAS Y MANIOBRAS SEGURAS LTDA	600
TOTAL	**16.276.001**

Otros Honorarios

BANCO BILBAO VIZCAYA ARGENTARIA COLOLOMBIA SA	2.820.000
PRICEWATERHOUSECOOPERS ASESORES	1.813.441
COMPAÑIA ENERGETICA DE OCCIDENTE S.	662.523
SURTIGAS SA ESP	470.687
SUMATORIA SAS	200.000
GASES DE OCCIDENTE S.A. E.S.P.	168.563
FIDUCIARIA BOGOTA S.A.	43.417
APPLUS NORCONTROL COLOMBIA LTDA.	19.440
MANPOWER PROFESSIONAL LTDA	18.441
CUATRECASAS, GONÇALVES PEREIRA S.A.S.	18.000
IMAGINAMOS S.A.S	11.880
PRECIA PROV DE PRECIOS PARA VALORAC	7.145
CARACTER DESIGN & MARKETING SAS	1.750
TOTAL	**6.255.288**

Publicidad y Propaganda

UNIVERSAL MCCANN SERVICIOS DE MEDIOS LIMITADA	1.808.000
KYMERA STUDIOS SAS	405.304
ACCENTURE LTDA	303.429
CARNAVAL DE BARRANQUILLA SAS	227.000
PUERTA DE ORO EMPRESA DE DES. CARIB	190.914
THE JUJU SAS	170.000
CASA EDITORIAL EL TIEMPO	134.583
PITAKA ESTUDIO DE DISEÑO Y PUBLICIDAD S.A.S.	125.854
CARACOL S.A.	88.605
ROA OYUELA VALENTINA	62.852
PRIMERAPAGINA COLOMBIA SAS	60.000
RADIO CADENA NACIONAL SAS	53.869
VALORA INVERSIONES SAS	45.000
N & D COMUNICACIONES SAS	43.121
PUBLICACIONES SEMANA S.A.	39.000
CARACOL TELEVISION S.A.	30.196
EL HERALDO LTDA	28.796
IKONOZU SAS	25.000
TRES ZURDOS SAS	24.755
GRAFICENTER PLUS SAS	17.863
FUNDACION LAS DOS ORILLAS	15.000
JARAMILLO CHAR ANDREA	14.085
ARTETEX DESIGN SAS	13.210
DELCOP COLOMBIA SAS	12.915
ESTIBOL SAS	12.801

POPULIS SAS	12.000
EL COLOMBIANO	10.000
URAL SOLUCIONES Y SERVICIOS SAS	9.602
LERC COMUNICACION LTDA.	7.000
RAMOS MORALES RAFAEL ANDRES	7.000
ASOBOLSA	6.700
MLP COMUNICACIONES Y RELACIONES PUBLICAS SAS	6.100
ANDESCO	6.000
EDITORIAL LA REPUBLICA SAS	5.500
ZONACERO INFO SAS	5.000
PUBLICITAR COLOMBIA SAS	4.919
ROJAS ATENCIO CLIMACO RAFAEL	4.200
MAFLA SANCHEZ ALEJANDRO	4.000
FORERO JARAMILLO HENRY	3.850
MONTAÑO ACOSTA JORGE JESUS	3.850
TEJEDA RIQUETT NORBERTO	3.850
GRUPO EDITADO SAS	3.800
GLOBO SOLUCIONES LTDA	3.723
EL PAIS SA	3.653
ARZUZA LOPEZ CARLOS JULIO	3.500
GRANDES CLIENTES SAS	3.500
HERRERA QUINTERO VICTOR DANIEL	3.500
ORTEGA DEL RIO IBARRA CARLOS MARIO	3.500
PEÑA DE CORTINA MIRYAM ESTHER	3.500
RUEDA DOMINGUEZ JAIME	3.500
RUIZ SICILIANO JUAN JOSE	3.500
SAMPAYO COVO OSWALDO	3.500
SUAREZ BADILLO SANTOS	3.500
UCROS PINZON AMADO DE JESUS	3.500
FEDERACION NACIONAL DE COMERCIANTES EMPRESARIOS DE SUCRE FENALCO SUCRE	3.500
CHAVEZ SANDOVAL JORGE ALBERTO	3.115
LOPEZ ARREDONDO ROSA GUILLERMIN	3.000
PASOS ALTAMAR JESICA MELISA	3.000
OTROS MENORES	37.169
TOTAL	**4.147.681**

Contribuciones a las Superintendencias

SUPERINTENDENCIA DE SERVICIOS PUBLICOS DOMICILIARIOS	3.283.173
SUPERINTENDENCIA FINANCIERA DE COLOMBIA	376.354
TOTAL	**3.659.527**

Contribuciones a la comisiones de Regulación

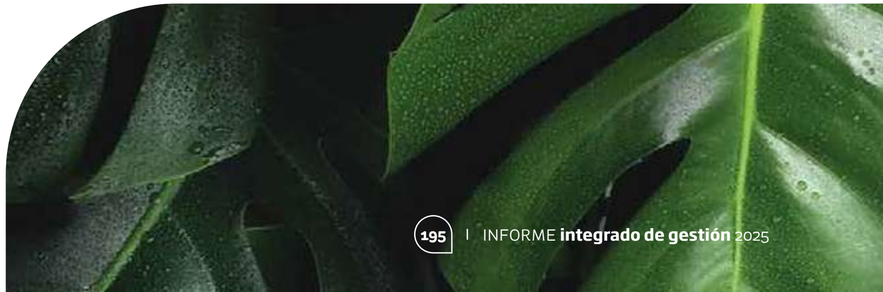
COMISION DE REGULACION DE ENERGIA Y GAS	1.988.529
TOTAL	**1.988.529**

Publicidad FNB

HAVAS MEDIA COLOMBIA SAS	656.977
IPSOS NAPOLEON FRANCO & CIA S A S	193.405
NOAD CREATIVE LLC	188.132
RIUM SAS	80.000
IMAGINAMOS S.A.S	61.160
POPULIS SAS	57.081
LUXURY HOTELS INTERNATIONAL MANAGEMENT COLOMBIA SAS	19.892
ASOCIACION COLOMB.EMPRESAS DE TECNOLOG.E INNOVACION FINANCIERA	9.900
HOTELES ROYAL SA	6.030
THE5IVEBRAND S.A.S.	6.000
TOTAL	**1.278.578**

Asesoría y Estudios Ambientales

FUNDACION HERENCIA AMBIENTAL CARIBE	1.339.948
PROYECTO DE CONSERVACION DE AGUAS Y TIERRAS COLOMBIA	875.092
SERV. AMBIENTALES Y GEOGRAFICOS S.A	710.537
CONSULTORIA Y MEDIO AMBIENTE SA	507.179
HOLLAND & KNIGHT COLOMBIA SAS	487.697
K-2 INGENIERIA SAS	315.366
ERM COLOMBIA LTDA	274.444
GLOBAL BILD SAS	80.968
CONAMBIENTE R.T S.A.S.	59.862
TRUST CONSULTORES EN CONSTRUCCION DE CONFIANZA S.A.S	6.612
ASESORIAS LEGALES Y DE PROYECTOS LTDA	1.740
TOTAL	**4.659.445**



Donaciones

FUNDACION PROMIGAS	9.943.199
FUNDACION UNIVERSIDAD DEL NORTE	1.678.907
FONDO DE EMPLEADOS DE PROMIGAS	319.368
TOTAL	**11.941.474**

Suscripciones y Afiliaciones

WORLD ECONOMIC FORUM	1.421.829
IHS GLOBAL INC	973.139
NATURGAS	432.598
ASOCIACION NACIONAL DE EMPRESARIOS	406.505
ANDESCO	356.604
CONSEJO PRIVADO DE COMPETITIVIDAD	155.906
BOLSA DE VALORES DE COLOMBIA S.A.	116.000
PANAMERICAN TECHNOLOGY GROUP SA	112.178
CORPORACION COUNTRY CLUB DE BARRANQ	103.390
AMERICAN GAS ASSOCIATION	102.752
STANDFORD UNIVERSITY	95.154
PATRIMONIOS AUTONOMOS ADMINISTRADOS	83.303
ASOC.CONSEJO EMPRESARIAL COLOMBIANO P/EL DESARROLLO SOSTENIBLE - CECODES	53.800
DIRECTV COLOMBIA LTDA	50.170
COMITE INTERGREMIAL DEL ATLANTICO	41.621
CORPORACION CONNECT BOGOTA REGION	40.715
FUNDACION IDEAS PARA LA PAZ - FIP	33.909
CONSEJO COLOMBIANO DE CONST. SOSTEN	31.200
ASOCIACION DE ENERGIAS RENOVABLES COLOMBIA	27.747
STICHTING GLOBAL REPORTING INITIATIVE	25.870
COMITE COLOMBIANO DEL WEC	24.905
CORPORACION RED LOCAL DEL PACTO GLOBAL EN COLOMBIA	22.045
ASOCIACION CAMARA DE COMERCIANTES LGBT DE COLOMBIA	21.000
CAMARA DE COMERCIO DE BARRANQUILLA	19.543
CORPORACION CLUB EL NOGAL	19.445
ICONTEC	19.099
AMPP GLOBAL CENTER INC	17.572
FOCUS ECONOMICS	16.958
RBN ENERGY LLC	16.211
ASOCIACION COLOMBIANA DE HIDROGENO	15.934
CORPORACION CLUB LAGOS DE CAUJARAL	15.514
PRIMERAPAGINA COLOMBIA SAS	12.947
CASA EDITORIAL EL TIEMPO	12.040
THE INSTITUTE OF ASS	10.758
CORPORACION CLUB CAMPESTRE GUAYMARAL	10.388
CORPORACION CLUB ABC DE BARRANQUILL	10.268
CEDIGAZ	9.126
PWC PRODUCT SALES LL	9.022
INSTITUTO DE AUDITORES INTERNOS DE COLOMBIA	8.120
WAE SOLUTIONS LLC	8.120
AUDITOOL SAS	7.747
INSTITUTO COLOMBIANO DE GOBIERNO CORPORATIVO	6.288
EL HERALDO LTDA	6.260
CONSEJO COLOMBIANO DE SEGURIDAD	5.529
CAMARA.DE CIO COLOMBO AMERICANA	4.692
NOTINET SAS	4.600
SOLUCIONES INNOVATECH LEGAL S.A.S.	4.331
ASOCIACION COLOMBIANA DE USUARIOS S	4.054
GLOBAL INNOVATION MANAGEMENT INSTITUTE INC.	4.054
ASOSEC	3.960
PUBLICACIONES SEMANA S.A.	3.352
AMERICAN EXPRESS GLOBAL CORPORATE	3.260
ISACA MEDELLIN	3.040
NATIONAL INVESTOR RELATIONS INSTITUTE	3.022
OTROS MENORES	18.427
TOTAL	**5.046.025**

Impresos y Publicaciones

GOOD SAS	51.285
DIGITAL PRINTING LTDA	48.507
DMENTE S.A.S.	27.870
THINK AGENCIA DE PUBLICIDAD SAS	24.219
SERVDIGITALES CTP SAS	22.277
CASA EDITORIAL EL TIEMPO	17.867
GLOBO SOLUCIONES LTDA	17.751
SMARTINFO SAS	14.142
CAMARGO QUINTERO SERGIO ANDRES	13.191
PITAKA ESTUDIO DE DISEÑO Y PUBLICIDAD S.A.S.	10.790
ECOMUNIDAD SAS	7.650
LIBRERIA NACIONAL SA	5.241
DIRECTIONAL INTERNATIONAL IMPORT AND EXPORT BUSINESS COMPANY	5.138
NICCA SAS	4.667
OTROS MENORES	8.885
TOTAL	**279.479**

Organización de Eventos

PALMETTO HOSPITALITY LLC	191.680
OPEN 24 EIRL	168.222
I DO SAS	139.584
MLP COMUNICACIONES Y RELACIONES PUBLICAS SAS	137.331
LP HOTELES S.A	92.263
THEVENING & COMPAÑIA SAS	85.000
INVERSIONES MORRIS PEÑA S.A.S	80.147
ANDESCO	64.500
CORPORACION CLUB EL NOGAL	60.503
PUBLICIDAD & EVENTOS CORPORATIVOS S.A.S.	54.040
FUNDACION SALVI	36.487
NATURGAS	34.000
LEGALEASE LTD	32.303
MARENCO OCHOA MIGUEL ANTONIO	30.700
GUN CLUB	28.099
HOTELES ESTELAR S.A.	25.096
ASOCIACION CAMARA DE COMERCIANTES LGBT DE COLOMBIA	25.000
EDIFICADORA CONTINENTAL S.A.S.	22.304
COLISEUM GROUP SAS	20.063
SALVAJE COLOMBIA SAS	15.908
SAL'S AIRPORT & LIMOUSINE SERVICE, INC.	14.958
M&C CATERING Y EVENTOS COLOMBIA S.A.S	13.464
FUNDACION ZOOLOGICA DE CALI	13.155
ADRIANA SANTOS MORA CATERING + EVENTOS S.A.S.	11.851
LATERAL PRODUCCIONES SAS	7.550
CASA PRODUCTORA EVENTOS SAS	7.460
DE ANDREIS BERRIO SILVANA MARCELA	7.231
LOPEZ RODRIGUEZ ALIRIO JOSE	7.082
ADRIANA SANTOS MORA	5.925
NESTLE DE COLOMBIA S.A.	5.694
SILICON VALLEY COMMERCIAL BROKERAGE INC	4.099
OTROS MENORES	24.283
TOTAL	**1.465.982**

Regalos y Atenciones

DISUIZA SAS	108.576
PRICESMART COLOMBIA SAS	49.647
COLOMBIANA DE COMERCIO SA	41.383
GONDOLA COMERCIALIZADORA LTDA	28.202
INDUSTRIA COLOMBIANA DE CONFECCIONE	25.361
AMBIENTES ACCESORIOS S.A.	20.101
ZARA HOME	18.771
OLIMPICA S.A.	14.630
ALMACENES EXITO S.A.	9.533
POSADA OROZCO YAMILE	8.696
KERUM GROUP SAS	8.280
ARIZA PELAEZ ANGELICA	7.764
FRIGORIFICO LA PARISIENNE S.A.	6.693
ASOCIACION DE ARTESANOS DE CHORRERA	6.016
VIAJAR LIMITADA L ALINXA	5.000
CIRCULATAM SAS BIC	5.000
SAMSONITE COLOMBIA SAS	4.451
ASOCIACIÓN DE DISEÑADORAS ARTESANALES DE TASAJERA	4.144
PUBLICIDAD & EVENTOS CORPORATIVOS S.A.S.	4.091
FONDO DE EMPLEADOS DE PROMIGAS	3.600
NESTLE DE COLOMBIA S.A.	3.395
EL JARDIN DE LA MIEL SAS	3.300
ALIANZA ARTISTICA SAS	3.277
CLUB COLOMBIA	3.097
ADIDAS COLOMBIA LTDA	2.500

PATRIMONIOS AUTONOMOS CREDICORP CAPITAL	2.300
DISTRIBUIDORA MATEC S.A.	2.268
DROGUERIA JULIAO	2.154
MAC CENTER COLOMBIA SAS	2.150
AMAZON.COM	1.990
INVERSIONES PASTELART S.A.S.	1.950
PAMACOL THECHNOLOGIES SAS	1.909
ELECTRODOMESTICOS DE LA COSTA LTDA	1.891
HOT AMERICA'S AVORITE PIZZA LTDA	1.750
BERNAL JUNCA PAULA	1.620
ASOCIACION POR AMOR A BARRANQUILLA	1.500
SHENZHEN JIELING INDUSTRIES CO., LTD.	1.385
SOTILLO LUNA CARLA	1.350
ATENCIO CARRANZA YESSICA PAOLA	1.224
INVERSIONES GUEVARA SAS	1.100
OTROS MENORES	8.247
TOTAL	**430.297**

Asesorías Trabajos Comunitarios

ALTURAS FOTOGRAFIA AEREA ING. SAS	1.321.705
ORGANIZACION DIS SAS	127.524
ASOCIACION NACIONAL DE EMPRESARIOS	24.246
CONSEJO COLOMBIANO DE SEGURIDAD	2.900
TOTAL	**1.476.376**

Gestion social a las comunidades

SERVI PETROL BP SAS	1.077.181
CONSORCIO HCA 2024	101.166
COVEIN SAS.	57.912
RAM MUSIC SAS	30.395
INTERDEPORTES S.A.S.	24.381
LATINOAMERICANA DE CONSULTORIA Y CONST	8.885
ASESORIAS LEGALES Y DE PROYECTOS LT	7.497
PROYECTOS MULTIPLES SAS	1.196
TOTAL	**1.308.614**

Patrocinios

FUNDACION HAY FESTIVAL DE COLOMBIA	260.000
CARNAVAL DE BARRANQUILLA SAS	229.000
CARACOL S.A.	200.000
FUNDACION SALVI	150.000
FUNDACIÓN INNOVACION PARA EL DESARROLLO	120.000
ASOCIACION NACIONAL DE EMPRESARIOS	91.800
PUERTA DE ORO EMPRESA DE DES. CARIB	80.000
CORPORACION FESTIVAL INTERNACIONAL DE CINE DE CARTAGENA DE INDIAS	40.000
ANDESCO	35.257
HOTEL WINDSOR SPA SPORT AND MEDICAL COSMETIC CENTER LIMITADA	35.000
FUNDACION PROBARRANQUILLA	32.650
COMITE COLOMBIANO DEL WEC	25.000
CAMARA.DE CIO COLOMBO AMERICANA	21.000
CORFERIAS INVERSIONES SAS	20.000
RED LATINOAMERICANA DE INVERSIÓN SOCIAL Y FILANTROPÍA ESTRATÉGICA	15.000
ASOCIACION COLOMBIANA DEL PETROLEO	14.250
CAMARA DE COMERCIO DE BARRANQUILLA	10.000
FUNDACION CARNAVAL DE RIOHACHA	10.000
UNIVERSIDAD DE LOS ANDES	8.000
ASOCIACION NACIONAL DE INSTITUCIONES FINANCIERAS ANIF	7.500
COMITE INTERGREMIAL DEL ATLANTICO	6.400
CORPORACION RED LOCAL DEL PACTO GLOBAL EN COLOMBIA	5.000
FUNDACION PUERTA CARIBE ONG	5.000
ASOCIACION NACIONAL DE EMPRESAS GENERADORAS	5.000
PATRIMONIOS AUTONOMOS FIDUCIARIA POPULAR S.A.	4.750
CAMARA REGIONAL DE LA CONSTRUCCION ATLANTICO	4.000
ICONTEC	4.000
TOTAL	**1.438.607**

Atención Funcionarios del gobierno

VIAJES COLEGIOS Y TURISMO S.A.	14.704
AVIANCA S.A.	3.841
GUERRERO VENCE DANILO	1.257
HOTELES ESTELAR S.A.	2.152
OTROS MENORES	2.530
TOTAL	**24.484**

Promigas S.A. E.S.P.
Estados Financieros Separados
al 31 de diciembre de 2025-2024
Con el informe del revisor fiscal

KPMG S.A.S.
Carrera 53 No. 106 – 280. Piso 5 Oficina 5B1
Centro Empresarial Buenavista
Barranquilla – Colombia

Teléfono +57 (601) 618 8000
Ext. 5555

www.kpmg.com/co

INFORME DEL REVISOR FISCAL

Señores Accionistas
Promigas S.A. E.S.P.:

Informe sobre la auditoría de los estados financieros

Opinión

He auditado los estados financieros separados de Promigas S.A. E.S.P. (la Compañía), los cuales comprenden el estado separado de situación financiera al 31 de diciembre de 2025 y los estados separados de resultados y otro resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha y sus respectivas notas, que incluyen las políticas contables materiales y otra información explicativa.

En mi opinión, los estados financieros separados que se mencionan, preparados de acuerdo con información tomada fielmente de los libros y adjuntos a este informe, presentan razonablemente, en todos los aspectos de importancia material, la situación financiera separada de la Compañía al 31 de diciembre de 2025, los resultados separados de sus operaciones y sus flujos separados de efectivo por el año que terminó en esa fecha, de acuerdo con Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia, aplicadas de manera uniforme con el año anterior.

Bases para la opinión

Efectué mi auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia (NIAs). Mis responsabilidades de acuerdo con esas normas son descritas en la sección "Responsabilidades del revisor fiscal en relación con la auditoría de los estados financieros separados" de mi informe. Soy independiente con respecto a la Compañía, de acuerdo con el Código de Ética para profesionales de la Contabilidad emitido por el Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código IESBA - *International Ethics Standards Board for Accountants*, por sus siglas en inglés) incluido en las Normas de Aseguramiento de la Información aceptadas en Colombia junto con los requerimientos éticos que son relevantes para mi auditoría de los estados financieros separados establecidos en Colombia y he cumplido con mis otras responsabilidades éticas de acuerdo con estos requerimientos y el Código IESBA mencionado. Considero que la evidencia de auditoría que he obtenido es suficiente y apropiada para fundamentar mi opinión.

Asuntos clave de auditoría

Asuntos clave de auditoría son aquellos que, según mi juicio profesional, fueron de la mayor importancia en mi auditoría de los estados financieros separados del período corriente. Estos asuntos fueron abordados en el contexto de mi auditoría de los estados financieros separados como un todo y al formarme mi opinión al respecto, y no proporciono una opinión separada sobre estos asuntos·

Evaluación del valor razonable de los activos financieros relacionados con contratos de concesión **(ver notas 4 (k), 6 y 8 a los estados financieros separados)**	
Asunto clave de Auditoría	**Cómo fue abordado en la auditoría**
Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía tiene activos financieros provenientes de contratos de concesión por $1.647.311 millones. Como se indica en las notas 4(k), 6 y 8 a los estados financieros separados, la Compañía tiene contratos de concesión suscritos con el Estado para la construcción y posterior uso y mantenimiento de las infraestructuras, por un período de tiempo determinado. A cambio, la Compañía tiene derecho a recibir pagos directos del Estado. La Compañía ha designado los activos financieros relacionados con contratos de concesión para ser medidos a valor razonable, según el nivel de jerarquía 3, con cambios en resultados con posterioridad al reconocimiento inicial. Identifiqué la evaluación de los activos financieros relacionados con contratos de concesión como un asunto clave de auditoría porque implica un esfuerzo y juicio significativo, específicamente debido a la naturaleza de los estimados y supuestos importantes no observables del modelo incluyendo el costo de capital promedio ponderado (WACC), las tasas de inflación futuras y los ingresos proyectados por el uso de las infraestructuras.	Mis procedimientos de auditoría para evaluar el valor razonable de los activos financieros relacionados con contratos de concesión incluyeron entre otros: • Evaluación del diseño, implementación y efectividad del control establecido por la Compañía para determinar el valor razonable de los activos financieros que surgen de los contratos de concesión. Este control incluyó lo relacionado con: (i) la verificación de los insumos y supuestos utilizados en el modelo; y (ii) la revisión y aprobación del valor razonable de los activos financieros provenientes de contratos de concesión. • Involucramiento de profesionales de valuación con habilidades específicas y conocimiento de la industria quienes me asistieron en: (i) la evaluación de sí el modelo desarrollado internamente es consistente con las prácticas de valuación generalmente utilizadas para ese propósito y las NCIF; (ii) la comparación de la tasa de descuento WACC con un rango determinado utilizando supuestos macroeconómicos de mercado; y (iii) la evaluación de las tasas de inflación futuras comparándolas con los datos de mercado disponibles.

Otros asuntos

Los estados financieros separados al y por el año terminado el 31 de diciembre de 2024 se presentan exclusivamente para fines de comparación, fueron auditados por mí y en mi informe de fecha 26 de febrero de 2025, expresé una opinión sin salvedades sobre los mismos.

Responsabilidad de la administración y de los encargados del gobierno corporativo de la Compañía en relación con los estados financieros separados

La administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros separados de acuerdo con Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia. Esta responsabilidad incluye: diseñar, implementar y mantener el control interno que la administración considere necesario para permitir la preparación de estados financieros separados libres de errores de importancia material, bien sea por fraude o error; seleccionar y aplicar las políticas contables apropiadas, así como establecer los estimados contables razonables en las circunstancias.

En la preparación de los estados financieros separados, la administración es responsable por la evaluación de la habilidad de la Compañía para continuar como un negocio en marcha, de revelar, según sea aplicable, asuntos relacionados con la continuidad de la misma y de usar la base contable de negocio en marcha a menos que la administración pretenda liquidar la Compañía o cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa más realista que proceder de una de estas formas.

Los encargados del gobierno corporativo son responsables por la supervisión del proceso de reportes de información financiera de la Compañía.

Responsabilidades del revisor fiscal en relación con la auditoría de los estados financieros separados

Mis objetivos son obtener una seguridad razonable sobre si los estados financieros separados considerados como un todo, están libres de errores de importancia material bien sea por fraude o error, y emitir un informe de auditoría que incluya mi opinión. Seguridad razonable significa un alto nivel de aseguramiento, pero no es una garantía de que una auditoría efectuada de acuerdo con NIAs siempre detectará un error material, cuando este exista. Los errores pueden surgir debido a fraude o error y son considerados materiales si, individualmente o en agregado, se podría razonablemente esperar que influyan en las decisiones económicas de los usuarios, tomadas sobre la base de estos estados financieros separados.

Como parte de una auditoría efectuada de acuerdo con NIAs, ejerzo mi juicio profesional y mantengo escepticismo profesional durante la auditoría. También:

- Identifico y evalúo los riesgos de error material en los estados financieros separados, bien sea por fraude o error, diseño y realizo procedimientos de auditoría en respuesta a estos riesgos y obtengo evidencia de auditoría que sea suficiente y apropiada para fundamentar mi opinión. El riesgo de no detectar un error material resultante de fraude es mayor que aquel que surge de un error, debido a que el fraude puede involucrar colusión, falsificación,

omisiones intencionales, representaciones engañosas o la anulación o sobrepaso del control interno.

- Obtengo un entendimiento del control interno relevante para la auditoría con el objetivo de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias.

- Evalúo lo apropiado de las políticas contables utilizadas y la razonabilidad de los estimados contables y de las revelaciones relacionadas, realizadas por la administración.

- Concluyo sobre lo adecuado del uso de la hipótesis de negocio en marcha por parte de la administración y, basado en la evidencia de auditoría obtenida, sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que puedan indicar dudas significativas sobre la habilidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluyera que existe una incertidumbre material, debo llamar la atención en mi informe a la revelación que describa esta situación en los estados financieros separados o, si esta revelación es inadecuada, debo modificar mi opinión. Mis conclusiones están basadas en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de mi informe. No obstante, eventos o condiciones futuras pueden causar que la Compañía deje de operar como un negocio en marcha.

- Evalúo la presentación general, estructura y contenido de los estados financieros separados, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros separados presentan las transacciones y eventos subyacentes para lograr una presentación razonable.

- Obtengo evidencia de auditoría suficiente y apropiada respecto de la información financiera de las entidades o actividades de negocios dentro del Grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros del Grupo. Soy responsable por la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Sigo siendo el único responsable por mi opinión de auditoría.

Comunico a los encargados del gobierno de la Compañía, entre otros asuntos, el alcance planeado y la oportunidad para la auditoría, así como los hallazgos de auditoría significativos, incluyendo cualquier deficiencia significativa en el control interno que identifique durante mi auditoría.

También proporciono a los encargados del gobierno corporativo la confirmación de que he cumplido con los requerimientos éticos relevantes de independencia y que les he comunicado todas las relaciones y otros asuntos que razonablemente se pueda considerar que influyen en mi independencia y, cuando corresponda, las salvaguardas relacionadas.

A partir de los asuntos comunicados con los encargados del gobierno corporativo, determino los asuntos que fueron de la mayor importancia en la auditoría de los estados financieros separados del período actual y, por lo tanto, son los asuntos clave de auditoría. Describo estos asuntos en mi informe del revisor fiscal a menos que la ley o regulación impida la divulgación pública sobre el asunto o cuando, en circunstancias extremadamente excepcionales, determino que un asunto no debe ser comunicado en mi informe porque las consecuencias adversas de hacerlo serían razonablemente mayores que los beneficios al interés público de tal comunicación.

Informe sobre otros requerimientos legales y regulatorios

Con base en el resultado de mis pruebas, en mi concepto durante 2025:

a) La contabilidad de la Compañía ha sido llevada conforme a las normas legales y a la técnica contable.

b) Las operaciones registradas en los libros se ajustan a los estatutos y a las decisiones de la Asamblea de Accionistas.

c) La correspondencia, los comprobantes de las cuentas y los libros de actas y de registro de acciones se llevan y se conservan debidamente.

d) Existe concordancia entre los estados financieros separados que se acompañan y el informe de gestión preparado por los administradores, el cual incluye la constancia por parte de la administración sobre la libre circulación de las facturas emitidas por los vendedores o proveedores.

e) La información contenida en las declaraciones de autoliquidación de aportes al sistema de seguridad social integral, en particular la relativa a los afiliados y a sus ingresos base de cotización, ha sido tomada de los registros y soportes contables. La Compañía no se encuentra en mora por concepto de aportes al sistema de seguridad social integral.

f) Se ha dado cumplimiento al Sistema Integral para la Prevención y Control de Lavado de Activos y de la Financiación del Terrorismo – SIPLA, según se establece en el Capítulo VII del Título I de la Parte III de la Circular Básica Jurídica de la Superintendencia Financiera de Colombia.

Para dar cumplimiento a lo requerido en los artículos 1.2.1.2. y 1.2.1.5. del Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015, en desarrollo de las responsabilidades del Revisor Fiscal contenidas en los numerales 1° y 3° del artículo 209 del Código de Comercio, relacionadas con la evaluación de si los actos de los administradores de la Compañia se ajustan a los estatutos y a las órdenes o instrucciones de la Asamblea de Accionistas y si hay y son adecuadas las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Compañía o de terceros que estén en su poder, emití un informe separado de fecha 25 de febrero de 2026.

Rosangela Barrios Pantoja
Digitally signed by Rosangela Barrios Pantoja
Date: 2026.02.25 23:40:39 -05'00'

Rosangela Barrios Pantoja
Revisor Fiscal de Promigas S.A. E.S.P.
T.P. 155173 - T
Miembro de KPMG S.A.S.

25 de febrero de 2026

KPMG S.A.S.
Carrera 53 No. 106 – 280. Piso 5 Oficina 5B1
Centro Empresarial Buenavista
Barranquilla – Colombia

Teléfono +57 (601) 618 8000
Ext. 5555

www.kpmg.com/co

INFORME INDEPENDIENTE DEL REVISOR FISCAL SOBRE EL CUMPLIMIENTO DE LOS NUMERALES 1º) Y 3º) DEL ARTÍCULO 209 DEL CÓDIGO DE COMERCIO

Señores Accionistas
Promigas S.A. E.S.P.:

Descripción del Asunto Principal

Como parte de mis funciones como Revisor Fiscal y en cumplimiento de los artículos 1.2.1.2 y 1.2.1.5 del Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015, modificados por los artículos 4 y 5 del Decreto 2496 de 2015, respectivamente, debo reportar sobre el cumplimiento de los numerales 1º) y 3º) del artículo 209 del Código de Comercio, detallados como sigue, por parte de Promigas S.A. E.S.P. en adelante "la Sociedad" al 31 de diciembre de 2025, en la forma de una conclusión de seguridad razonable independiente, acerca de que los actos de los administradores han dado cumplimiento a las disposiciones estatutarias y de la Asamblea de Accionistas y que existen adecuadas medidas de control interno, en todos los aspectos materiales, de acuerdo con los criterios indicados en el párrafo denominado Criterios de este informe:

1º) Si los actos de los administradores de la Sociedad se ajustan a los estatutos y a las órdenes o instrucciones de la Asamblea de Accionistas, y

3º) Si hay y son adecuadas las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Sociedad o de terceros que estén en su poder.

Responsabilidad de la administración

La administración de la Sociedad es responsable por el cumplimiento de los estatutos y de las decisiones de la Asamblea de Accionistas y por diseñar, implementar y mantener medidas adecuadas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Sociedad o de terceros que estén en su poder, de acuerdo con lo requerido en el Marco Integrado de Control Interno emitido por el Comité de Organizaciones Patrocinadoras de la Comisión *Treadway* (*Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission*, COSO, por sus siglas en inglés) y en la Parte III, Título V, Capítulo I de la Circular Básica Jurídica de la Superintendencia Financiera de Colombia.

Responsabilidad del revisor fiscal

Mi responsabilidad consiste en examinar si los actos de los administradores de la Sociedad se ajustan a los estatutos y a las órdenes o instrucciones de la Asamblea de Accionistas, y si hay y son adecuadas las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Sociedad o de terceros que estén en su poder y reportar al respecto en la forma de una conclusión de seguridad razonable independiente basado en la evidencia obtenida. Efectué mis procedimientos de acuerdo con la Norma Internacional de Trabajos para Atestiguar 3000 (Revisada) aceptada en Colombia (International Standard on Assurance Engagements – ISAE

© 2025 KPMG S.A.S., sociedad colombiana por acciones simplificada, adscrita a la organización global de firmas miembro independientes de KPMG International Limited, una entidad inglesa privada limitada por garantía. Todos los derechos reservados.

3000(Revisada), por sus siglas en inglés, emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento - International Auditing and Assurance Standards Board – IAASB, por sus siglas en inglés y traducida al español en 2018). Tal norma requiere que planifique y efectúe los procedimientos que considere necesarios para obtener una seguridad razonable acerca de si los actos de los administradores se ajustan a los estatutos y a las decisiones de la Asamblea de Accionistas y sobre si hay y son adecuadas las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Sociedad o de terceros que estén en su poder, de acuerdo con lo requerido en el Marco Integrado de Control Interno emitido por el Comité de Organizaciones Patrocinadoras de la Comisión *Treadway* (*Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission*, COSO, por sus siglas en inglés) y en la Parte III, Título V, Capítulo I de la Circular Básica Jurídica de la Superintendencia Financiera de Colombia, en todos los aspectos materiales.

La Firma de contadores a la cual pertenezco y que me designó como revisor fiscal de la Sociedad, aplica el Estándar Internacional de Control de Calidad No. 1 y, en consecuencia, mantiene un sistema completo de control de calidad que incluye políticas y procedimientos documentados sobre el cumplimiento de los requisitos éticos, las normas profesionales legales y reglamentarias aplicables.

He cumplido con los requerimientos de independencia y ética del Código de Ética para Contadores Profesionales emitido por la Junta de Normas Internacionales de Ética para Contadores – IESBA, por sus siglas en inglés, que se basa en principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia profesional y debido cuidado, confidencialidad y comportamiento profesional.

Los procedimientos seleccionados dependen de mi juicio profesional, incluyendo la evaluación del riesgo de que los actos de los administradores no se ajusten a los estatutos y a las decisiones de la Asamblea de Accionistas y que las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Sociedad o de terceros que estén en su poder no estén adecuadamente diseñadas e implementadas, de acuerdo con lo requerido en el Marco Integrado de Control Interno emitido por el Comité de Organizaciones Patrocinadoras de la Comisión *Treadway* (*Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission*, COSO, por sus siglas en inglés) y en la Parte III, Título V, Capítulo I de la Circular Básica Jurídica de la Superintendencia Financiera de Colombia.

Este trabajo de aseguramiento razonable incluye la obtención de evidencia al 31 de diciembre de 2025. Los procedimientos incluyen:

- Obtención de una representación escrita de la Administración sobre si los actos de los administradores se ajustan a los estatutos y a las decisiones de la Asamblea de Accionistas y sobre si hay y son adecuadas las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Sociedad o de terceros que estén en su poder, de acuerdo con lo requerido en el Marco Integrado de Control Interno emitido por el Comité de Organizaciones Patrocinadoras de la Comisión *Treadway* (*Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission*, COSO, por sus siglas en inglés) y en la Parte III, Título V, Capítulo I de la Circular Básica Jurídica de la Superintendencia Financiera de Colombia.

- Lectura y verificación del cumplimiento de los estatutos de la Sociedad.

- Obtención de una certificación de la Administración sobre las reuniones de la Asamblea de Accionistas, documentadas en las actas.

- Lectura de las actas de la Asamblea de Accionistas y los estatutos y verificación de si los actos de los administradores se ajustan a los mismos.

- Indagaciones con la Administración sobre cambios o proyectos de modificación a los estatutos de la Sociedad durante el período cubierto y validación de su implementación.

- Evaluación de si hay y son adecuadas las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Sociedad o de terceros que estén en su poder, de acuerdo con lo requerido en el Marco Integrado de Control Interno emitido por el Comité de Organizaciones Patrocinadoras de la Comisión *Treadway* (*Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission*, COSO, por sus siglas en inglés) y en la Parte III, Título V, Capítulo I de la Circular Básica Jurídica de la Superintendencia Financiera de Colombia, lo cual incluye:

    - Pruebas de diseño, implementación y efectividad sobre los controles relevantes de los componentes de control interno sobre el reporte financiero, que incluye lo requerido en la Circular Externa 012 de 2022, inmersa en el Capítulo I, Título V de la Parte III de la Circular Básica Jurídica de la Superintendencia Financiera de Colombia y los elementos establecidos por la Sociedad, tales como: entorno de control, proceso de valoración de riesgo por la entidad, los sistemas de información, actividades de control y seguimiento a los controles.

    - Evaluación del diseño, implementación y efectividad de los controles relevantes, manuales y automáticos, de los procesos clave del negocio relacionados con las cuentas significativas de los estados financieros.

    - Verificación del apropiado cumplimiento de las normas e instructivos sobre el Sistema Integral Para la Prevención de Lavado de Activos y de la Financiación del Terrorismo – SIPLA.

    - Emisión de cartas a la gerencia con mis recomendaciones sobre las deficiencias en el control interno, consideradas no significativas, que fueron identificadas durante el trabajo de revisoría fiscal.

Limitaciones inherentes

Debido a las limitaciones inherentes a cualquier estructura de control interno, es posible que existan controles efectivos a la fecha de mi examen que cambien esa condición en futuros períodos, debido a que mi informe se basa en pruebas selectivas y porque la evaluación del control interno tiene riesgo de volverse inadecuada por cambios en las condiciones o porque el grado de cumplimiento con las políticas y procedimientos puede deteriorarse. Por otra parte, las limitaciones inherentes al control interno incluyen el error humano, fallas por colusión de dos o más personas o, inapropiado sobrepaso de los controles por parte de la administración.

Criterios

Los criterios considerados para la evaluación de los asuntos mencionados en el párrafo Descripción del Asunto principal comprenden: a) los estatutos sociales y las actas de la Asamblea de Accionistas y, b) los componentes del control interno implementados por la Sociedad, tales como el ambiente de control, los procedimientos de evaluación de riesgos, sus sistemas de información y comunicaciones y el monitoreo de los controles por parte de la administración y de los encargados del gobierno corporativo, los cuales están basados en lo establecido en el Marco Integrado de Control Interno emitido por el Comité de Organizaciones Patrocinadoras de la Comisión *Treadway (Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission*, COSO, por sus siglas en inglés) y en la Parte III, Título V, Capítulo I de la Circular Básica Jurídica de la Superintendencia Financiera de Colombia.

Conclusión

Mi conclusión se fundamenta en la evidencia obtenida sobre los asuntos descritos, y está sujeta a las limitaciones inherentes planteadas en este informe. Considero que la evidencia obtenida proporciona una base de aseguramiento razonable para fundamentar la conclusión que expreso a continuación:

En mi opinión, los actos de los administradores se ajustan a los estatutos y a las decisiones de la Asamblea de Accionistas y son adecuadas las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Sociedad o de terceros que estén en su poder, en todos los aspectos materiales, de acuerdo con lo requerido en el Marco Integrado de Control Interno emitido por el Comité de Organizaciones Patrocinadoras de la Comisión *Treadway* (*Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission*, COSO, por sus siglas en inglés) y en la Parte III, Título V, Capítulo I de la Circular Básica Jurídica de la Superintendencia Financiera de Colombia.

Rosangela Barrios Pantoja

Digitally signed by Rosangela Barrios Pantoja
Date: 2026.02.25 23:40:08 -05'00'

Rosangela Barrios Pantoja
Revisor Fiscal de Promigas S.A. E.S.P.
T.P. 155173 - T
Miembro de KPMG S.A.S.

25 de febrero de 2026

Promigas S.A. E.S.P.
ESTADOS SEPARADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA
(En miles de pesos colombianos)

	Nota		Diciembre 2025	Diciembre 2024
ACTIVOS				
ACTIVO CORRIENTE:				
Efectivo	7	$	166.278.532	174.224.347
Activos financieros a valor razonable	6,8		144.681.648	36.580.770
Activos financieros a costo amortizado	9		288.336.811	318.733.564
Inventarios	10		45.618.489	36.646.172
Anticipos o saldos a favor por impuestos	21		78.304.042	95.836.910
Otros activos	11		35.749.147	37.670.782
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES DISTINTOS DE LOS MANTENIDOS PARA LA VENTA			758.968.669	699.692.545
Activos no corrientes mantenidos para la venta			6.973.423	6.973.423
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES			765.942.092	706.665.968
ACTIVO NO CORRIENTE:				
Activos financieros a valor razonable	6,8		1.657.665.519	3.288.143.807
Activos financieros a costo amortizado	9		584.525.357	751.021.050
Inversiones en subordinadas	13		4.130.021.358	4.079.341.237
Inversiones en asociadas	12		952.239.250	1.069.768.101
Propiedades, planta y equipos	14		3.142.802.848	186.953.940
Activos intangibles:				
Concesiones	15		1.384.312.760	1.987.302.242
Activos intangibles - otros	16		157.045.018	104.964.781
Total activos intangibles:			1.541.357.778	2.092.267.023
Activos por derechos de uso	17		6.759.970	9.016.614
Propiedades de inversión	6		9.289.759	9.155.901
Otros activos	11		22.114.994	8.768.679
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE			12.046.776.833	11.494.436.352
TOTAL ACTIVOS		$	12.812.718.925	12.201.102.320
PASIVOS				
PASIVO CORRIENTE:				
Obligaciones financieras	18	$	23.429.810	323.932.918
Bonos en circulación	19		175.794.087	120.714.131
Cuentas por pagar	20		122.981.512	187.303.150
Beneficios a empleados			14.207.467	15.334.483
Provisiones	22		20.106.485	28.796.265
Otros pasivos	23		53.661.490	42.537.828
TOTAL PASIVO CORRIENTE			410.180.851	718.618.775
PASIVO NO CORRIENTE:				
Obligaciones financieras	18		1.530.450.747	1.250.070.435
Bonos en circulación	19		3.133.359.558	3.028.188.938
Beneficios a empleados			1.236.736	1.303.142
Provisiones	22		80.168.919	102.649.379
Impuesto diferido pasivo, neto	21		1.036.238.895	619.136.491
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE			5.781.454.855	5.001.348.385
TOTAL PASIVOS			6.191.635.706	5.719.967.160
PATRIMONIO				
Capital suscrito y pagado			113.491.861	113.491.861
Prima en colocacion de acciones			322.822.817	322.822.817
Reservas			1.645.512.051	1.504.326.751
Resultados acumulados			4.399.228.009	4.095.385.801
Otras transacciones de patrimonio			(11.549.714)	(11.549.818)
Otro resultado integral			151.578.195	456.657.748
TOTAL PATRIMONIO	24		6.621.083.219	6.481.135.160
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO		$	12.812.718.925	12.201.102.320

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros separados.

Juan Manuel Rojas Payán
Representante Legal**

Mercedes Benitez Cohen
Contador Público **
Tarjeta profesional No.87037-T

Rosangela Barrios Pantoja
Digitally signed by Rosangela Barrios Pantoja
Date: 2026.02.25 23:38:26 -05'00'

Rosangela Barrios Pantoja
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 155173-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2026)

** Los suscritos representante legal y contador público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros separados y que los mismos han sido preparados de acuerdo con información tomada fielmente de los libros de la Compañía.

Promigas S.A. E.S.P.

ESTADOS SEPARADOS DE RESULTADO

(En miles de pesos colombianos, excepto por el resultado neto por acción el cual está expresado en pesos colombianos)

Por los períodos terminados al:	**Nota**	**Diciembre 2025**	**Diciembre 2024**
Ingresos de actividades ordinarias			
Contratos con clientes		$ 992.794.531	1.057.619.582
Ingresos por contratos de concesión nacionales		261.299.259	267.417.123
Otros ingresos de actividades ordinarias		16.909.596	26.562.687
Total Ingresos de actividades ordinarias	25	1.271.003.386	1.351.599.392
Costos de venta y prestación de servicios		(441.084.412)	(471.196.920)
Costo por construcción de contratos de concesión nacionales		(261.299.259)	(267.417.123)
Total Costos de venta y prestación de servicios	26	(702.383.671)	(738.614.043)
UTILIDAD BRUTA		568.619.715	612.985.349
Gastos de administración y ventas	27	(257.869.090)	(257.918.169)
Participación en las ganancias de subordinadas:			
Subordinadas nacionales		588.219.507	579.814.516
Subordinadas del exterior		52.145.718	55.221.214
Total participación en las ganancias de subordinadas	13	640.365.225	635.035.730
Participación en las ganancias de asociadas:			
Asociadas nacionales		107.463.795	116.984.118
Asociadas del exterior		177.555.527	169.284.610
Total participación en las ganancias de asociadas	12	285.019.322	286.268.728
Dividendos recibidos		1.896.610	1.424.273
Deterioro por pérdidas crediticias esperadas	9	244.565	(17.475.295)
Otros, netos		(3.369.451)	(19.634.210)
RESULTADOS DE ACTIVIDADES OPERACIONALES		1.234.906.896	1.240.686.406
Ingresos financieros	29	620.827.661	352.478.952
Gastos financieros	30	(401.704.478)	(461.612.453)
Diferencia en cambio, neta	31	9.637.970	473.722
RESULTADO COSTO FINANCIERO INTEGRAL		228.761.153	(108.659.779)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTO A LAS GANANCIAS		1.463.668.049	1.132.026.627
Impuesto a las ganancias	21	(386.328.712)	(71.573.743)
RESULTADOS DEL PERIODO		$ 1.077.339.337	1.060.452.884
RESULTADO NETO POR ACCIÓN		$ 949,32	934,44

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros separados

Juan Manuel Rojas Payán
Representante Legal**

Mercedes Benitez Cohen
Contador Público **
Tarjeta profesional No.87037-T

Rosangela Barrios Pantoja
Digitally signed by Rosangela Barrios Pantoja
Date: 2026.02.25 23:38:48 -05'00'

Rosangela Barrios Pantoja
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 155173-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2026)

** Los suscritos representante legal y contador público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros separados y que los mismos han sido preparados de acuerdo con información tomada fielmente de los libros de la Compañía.

Promigas S.A. E.S.P.

ESTADOS SEPARADOS DE OTRO RESULTADO INTEGRAL
(En miles de pesos colombianos)

Por los períodos terminados al:	**Nota**		**Diciembre 2025**	**Diciembre 2024**
RESULTADOS DEL PERIODO		$	1.077.339.337	1.060.452.884
OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL EJERCICIO				
Otro resultado integral que no se reclasificará a resultado del periodo				
Por valor razonable de instrumentos de patrimonio			768.834	1.705.957
Por beneficios a empleados			68.084	(227.887)
Por impuesto diferido	21		(177.553)	(175.164)
			659.365	1.302.906
Otro resultado integral que se reclasificará a resultado del periodo				
Por operaciones de coberturas	19		127.515.352	(108.825.226)
Por impuesto diferido	21		(37.919.534)	33.392.743
			89.595.818	(75.432.483)
OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL EJERCICIO EN COMPAÑÍAS CONTROLADAS				
Otro resultado integral que no se reclasificará a resultado del periodo				
Por valor razonable de instrumentos de patrimonio			889.904	(371.075)
Por beneficios a empleados			-	(50.638)
Por impuesto diferido			(136.259)	73.384
	13		753.645	(348.329)
Otro resultado integral que se reclasificará a resultado del periodo				
Por ajuste en conversion de moneda			(267.884.027)	213.813.959
Por operaciones de coberturas			156.412	762.927
Por impuesto diferido			(113.293)	(258.123)
	13		(267.840.908)	214.318.763
OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL EJERCICIO EN ASOCIADAS				
Otro resultado integral que se reclasificará a resultado del periodo				
Por ajuste en conversion de moneda			(99.899.737)	85.011.576
Por operaciones de coberturas			(29.090.516)	(11.437.513)
	12		(128.990.253)	73.574.063
			(305.822.333)	213.414.920
RECLASIFICACIONES OTRO RESULTADO INTEGRAL				
Otro resultado integral reclasificado a resultado del periodo			(7.914)	-
Reclasificado al resultado del período por operaciones de coberturas			551.243	-
			543.329	-
Otro resultado integral reciclado en el activo				
Reclasificado como mayor valor del activo asociado por operaciones de coberturas			151.965	-
			151.965	-
TOTAL RECLASIFICACIONES OTRO RESULTADO INTEGRAL			695.294	-
TOTAL OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL PERÍODO			(305.127.039)	213.414.920
TOTAL RESULTADO Y OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL PERIODO		$	772.212.298	1.273.867.804

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros separados.

Juan Manuel Rojas Payán
Representante Legal**

Mercedes Benitez Cohen
Contador Público **
Tarjeta profesional No.87037-T

Rosangela Barrios Pantoja
Digitally signed by Rosangela Barrios Pantoja
Date: 2026.02.25 23:39:03 -05'00'

Rosangela Barrios Pantoja
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 155173-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2026)

** Los suscritos representante legal y contador público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros separados y que los mismos han sido preparados de acuerdo con información tomada fielmente de los libros de la Compañía.

Promigas S.A. E.S.P.
ESTADOS SEPARADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO
(En miles de pesos colombianos)

Por los períodos terminados al :	Notas		Capital suscrito y pagado	Prima en colocacion de acciones	Reservas	Resultados acumulados				Otras transacciones de patrimonio	Otro resultado integral	Total patrimonio
						Resultados de ejercicios anteriores	Resultados del ejercicio	Efecto de adopción por primera vez	Total			
Saldos a 1 de Enero de 2024		$	113.491.861	322.822.817	1.342.484.303	1.269.529.334	1.011.522.536	1.505.587.115	3.786.638.985	(11.550.144)	243.242.828	5.797.130.650
Adquisición participación a intereses no controlantes			-	-	-	-	-	-	-	326	-	326
Constitución de reservas			-	-	161.842.448	(161.842.448)	-	-	(161.842.448)	-	-	-
Dividendos decretados en efectivo			-	-	-	(585.581.590)	-	-	(585.581.590)	-	-	(585.581.590)
Retenciones en la fuente dividendos decretados			-	-	-	(9.650.946)	-	-	(9.650.946)	-	-	(9.650.946)
Retenciones por dividendos traslado a los accionistas			-	-	-	5.368.916	-	-	5.368.916	-	-	5.368.916
Traslados			-	-	-	1.011.522.536	(1.011.522.536)	-	-	-	-	-
Resultados del ejercicio y otros resultados integrales			-	-	-	-	1.060.452.884	-	1.060.452.884	-	213.414.920	1.273.867.804
Saldos a 31 Diciembre de 2024	24		113.491.861	322.822.817	1.504.326.751	1.529.345.802	1.060.452.884	1.505.587.115	4.095.385.801	(11.549.818)	456.657.748	6.481.135.160
Saldos a 1 de Enero de 2025		$	113.491.861	322.822.817	1.504.326.751	1.529.345.802	1.060.452.884	1.505.587.115	4.095.385.801	(11.549.818)	456.657.748	6.481.135.160
Fusiones			-	-	-	(9.237.337)	-	-	(9.237.337)	-	-	(9.237.337)
Adquisición participación a intereses no controlantes			-	-	-	-	-	-	-	104	-	104
Constitución de reservas			-	-	141.185.300	(141.185.300)	-	-	(141.185.300)	-	-	-
Dividendos decretados en efectivo			-	-	-	(618.492.183)	-	-	(618.492.183)	-	-	(618.492.183)
Retenciones en la fuente dividendos decretados			-	-	-	(9.829.481)	-	-	(9.829.481)	-	-	(9.829.481)
Retenciones por dividendos traslado a los accionistas			-	-	-	5.294.658	-	-	5.294.658	-	-	5.294.658
Traslados			-	-	-	1.060.452.884	(1.060.452.884)	-	-	-	-	-
Traslados a resultados acumulados-beneficios a empleados			-	-	-	(47.486)	-	-	(47.486)	-	47.486	-
Resultados del ejercicio y otros resultados integrales			-	-	-		1.077.339.337	-	1.077.339.337	-	(305.127.039)	772.212.298
Saldos a 31 Diciembre de 2025	24	$	113.491.861	322.822.817	1.645.512.051	1.816.301.557	1.077.339.337	1.505.587.115	4.399.228.009	(11.549.714)	151.578.195	6.621.083.219

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros separados.

Juan Manuel Rojas Payán
Representante Legal**

Mercedes Benitez Cohen
Contador Público **
Tarjeta profesional No.87037-T

Rosangela Barrios Pantoja
Digitally signed by Rosangela Barrios Pantoja
Date: 2026.02.25 23:39:16 -05'00'

Rosangela Barrios Pantoja
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 155173-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2026)

** Los suscritos representante legal y contador público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros separados y que los mismos han sido preparados de acuerdo con información tomada fielmente de los libros de la Compañía.

Promigas S.A. E.S.P.
ESTADOS SEPARADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO
(En miles de pesos colombianos)

Por los períodos terminados al:	**NOTA**	**Diciembre 2025**	**Diciembre 2024**
Flujos de efectivo de las actividades de operación:			
Resultados del período		$ 1.077.339.337	1.060.452.884
Ajustes para conciliar el resultado del período con el efectivo neto provisto por las actividades de operación:			
Depreciación de propiedades planta y equipos y derechos de uso	14,17	22.617.981	10.181.045
Amortización de intangibles	15,16,17	202.077.965	201.405.577
Subvenciones entidades gubernamentales	18	(3.061.719)	-
Intereses causados	19,20,30	408.834.648	463.040.176
Rendimientos causados	29	(87.144.803)	(84.520.905)
Actualización activo financiero	6,29	(537.901.690)	(266.000.082)
Utilidad por método de participación		(925.384.547)	(921.304.458)
Deterioro de:			
Inventarios	10	99.871	288.991
Cuentas por cobrar, neto	9	(244.565)	17.475.295
Activos intangibles		-	875.824
Provisiónes causadas	22	(17.574.438)	10.999.047
Diferencia en cambio por transacciones en moneda extranjera	19,31	5.165.543	429.792
Pérdida en venta de propiedades, planta y equipos	14	5.884	-
Pérdida en baja de:			
Inversiones en compañías	13	70.484	-
Propiedades, planta y equipo	14	29.199	417.879
Concesiones	15	1.329.605	10.041.517
Otros activos intangibles	16	128.358	27.640
Derechos de uso	17,19	(722.668)	7.309
Valoración de:			
Reconocimiento de arrendamiento financiero - arrendador		3.517.444	(437.533)
Coberturas de valor razonable		551.243	(482.226)
Propiedades de inversión		(85.222)	(262.431)
Impuesto a las ganancias		386.328.712	71.573.743
Cambios en activos y pasivos:			
Cuentas por cobrar		(58.272.045)	10.719.137
Inventarios	10	(8.920.223)	492.632
Instrumentos de patrimonio con cargo a resultados		(23.314.153)	76.004.503
Operaciones de cobertura		(734.548)	513.566
Otros activos		(13.231.219)	(3.617.220)
Cuentas por pagar		(104.133.201)	22.284.148
Beneficios empleados		(5.385.328)	1.622.548
Otros pasivos		52.775.849	62.696.123
		(161.214.868)	170.715.437
Impuesto a las ganancias pagado		(34.111.826)	(36.140.730)
Rendimientos recibidos		63.790.328	72.791.108
Intereses pagados	18,19	(392.988.619)	(424.025.304)
Efectivo neto provisto por las actividades de operación		11.451.637	357.549.595
Flujo de efectivo de las actividades de inversión:			
Titulos de deuda y certificados mantenidos para vender		(70.558.640)	(78.625.897)
Préstamos concedidos		(27.936.807)	(33.716.608)
Recaudos préstamos concedidos		175.632.632	3.749.916
Adquisición de:			
Propiedades, planta y equipo	14	(73.309.162)	(144.849.075)
Inversiones en compañías	13	(124.948.445)	(156.413.998)
Instrumentos de patrimonio a valor razonable	6	(412.200)	(461.917)
Concesiones	15	(225.556.039)	(235.994.038)
Propiedades de inversión		(39.146)	(464.836)
Otros intangibles	16	(34.697.682)	(28.885.377)
Producto de la venta de:			
Propiedades, planta y equipo	14	33.057	-
Inversiones en compañías	13	1.459	3.154.898
Dividendos recibidos de inversiones en compañías	12,13	712.271.880	641.052.945
Efectivo neto provisto por (usado en) las actividades de inversión		330.480.907	(31.453.987)
Flujo de efectivo de las actividades de financiación:			
Dividendos pagados	20	(612.634.329)	(580.090.697)
Adquisición de obligaciones financieras	18	340.000.000	510.000.000
Pagos de obligaciones financieras	18	(352.587.722)	(610.048.649)
Emisión de bonos	19	374.400.000	479.600.000
Pago de bonos	19	(99.480.000)	(170.000.000)
Efectivo neto usado en las actividades de financiación		(350.302.051)	(370.539.346)
Disminución neta del efectivo		(8.369.507)	(44.443.738)
Efecto en diferencia en cambio en el efectivo		423.692	158.648
Efectivo al inicio del ejercicio		174.224.347	218.509.437
Efectivo al final del ejercicio	7	$ 166.278.532	174.224.347

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros separados.

Juan Manuel Rojas Payán
Representante Legal **

Mercedes Benitez Cohen
Contador Público **
Tarjeta profesional No.87037-T

Rosangela Barrios Pantoja
Digitally signed by Rosangela Barrios Pantoja
Date: 2026.02.25 23:39:35 -05'00'

Rosangela Barrios Pantoja
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 155173-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2026)

** Los suscritos representante legal y contador público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros separados y que los mismos han sido preparados de acuerdo con información tomada fielmente de los libros de la Compañía.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

1. ENTIDAD QUE REPORTA

Promigas S.A. E.S.P. (en adelante Promigas S.A. E.S.P., Promigas o la Compañía), fue establecida de acuerdo con las leyes colombianas el 27 de diciembre de 1974 y tiene por objeto social la compra, venta, transporte, distribución, explotación y exploración de gas natural, petróleo e hidrocarburos en general y de la actividad gasífera, petrolera y de todo tipo de energía, incluyendo, pero sin limitarse a renovables, convencionales y no convencionales. Adicionalmente, vender o prestar bienes o servicios a terceros, financieros o no financieros y financiar con recursos propios la adquisición de bienes o servicios por parte de terceros. De acuerdo con la evaluación de control establecida en la NIIF 10 Estados Financieros Consolidados, Promigas S.A E.S.P., consolida ante Corporación Financiera Colombiana S.A., cuya matriz es Grupo Aval Acciones y Valores S.A. La Compañía tiene su domicilio principal en la ciudad de Barranquilla, la dirección de la sede principal es calle 66 No. 67 – 123 y su término de duración se extiende hasta el 27 de diciembre de 2074.

La Compañía es vigilada por la Superintendencia de Servicios Públicos Domiciliarios. Adicionalmente se encuentra sujeta a la vigilancia concurrente de la Superintendencia Financiera de Colombia según lo establecido en los artículos 5.2.4.1.2 y 5.2.4.1.3 del Decreto único 2555 de 2010 y la Circular externa 007 de 2015. Así mismo, está obligada a presentar estados financieros separados y consolidados que incluyen, las participaciones en sociedades subordinadas e inversiones en asociadas.

Promigas posee las siguientes subordinadas a través de participación directa e indirecta:

Compañía	**Diciembre, 2025**			**Diciembre, 2024**		
	Directo	**Indirecto**	**Total**	**Directo**	**Indirecto**	**Total**
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P. (Surtigas S.A. E.S.P.)	99,99%	0,00%	99,99%	99,99%	0,00%	99,99%
Transoccidente S.A. E.S.P.	79,00%	0,00%	79,00%	79,00%	0,00%	79,00%
Promioriente S.A. E.S.P.	73,27%	0,00%	73,27%	73,27%	0,00%	73,27%
Transmetano E.S.P. S.A.	99,67%	0,00%	99,67%	99,67%	0,00%	99,67%
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	94,43%	0,00%	94,43%	94,43%	0,00%	94,43%
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	49,00%	48,16%	97,16%	49,00%	48,16%	97,16%
Orion Contac Center S.A.S.	0,00%	96,65%	96,65%	0,00%	96,65%	96,65%
Promisol S.A.S.	100,00%	0,00%	100,00%	100,00%	0,00%	100,00%
Promisol Perú S.A.C. (3)	0,00%	100,00%	100,00%	0,00%	0,00%	0,00%
Gases del Pacífico S.A.C.	98,03%	1,97%	100,00%	97,62%	2,38%	100,00%
Gases del Norte del Perú S.A.C.	99,09%	0,91%	100,00%	99,09%	0,91%	100,00%
Promigas Perú S.A.	100,00%	0,00%	100,00%	100,00%	0,00%	100,00%
Investmex S.A.C.	0,00%	100,00%	100,00%	0,00%	100,00%	100,00%
Generadora Paita Industrial S.A.C.	0,00%	100,00%	100,00%	0,00%	100,00%	100,00%
Promigas Panamá Corporation	100,00%	0,00%	100,00%	100,00%	0,00%	100,00%
Zonagen S.A.S. (2)	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	99,95%	99,95%
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	51,00%	0,00%	51,00%	51,00%	0,00%	51,00%
Promigas Brasil	100,00%	0,00%	100,00%	100,00%	0,00%	100,00%
Promigas USA INC.	100,00%	0,00%	100,00%	100,00%	0,00%	100,00%
Transporte de Gas Colombiano S.A.S. E.S.P.	100,00%	0,00%	100,00%	100,00%	0,00%	100,00%
Promigas GCX Holdings LLC	0,00%	100,00%	100,00%	0,00%	100,00%	100,00%
Promigas Ecuador S.A. (1)	0,00%	100,00%	100,00%	0,00%	0,00%	0,00%

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

(1) *Promigas Ecuador S.A.:* se constituyó como persona jurídica el 7 julio de 2025 en Quito, Ecuador, con duración indefinida, tiene por objeto transporte, distribución y suministro de combustibles gaseosos en el territorio ecuatoriano y la fabricación de combustibles gaseosos con un valor calorífico específico, mediante la purificación, la mezcla y otros procesos de gases de diversos tipos, incluido el gas natural.

(2) *Zonagen S.A.S.*: durante el mes de julio de 2025, la administración de Promisol S.A.S., en calidad de sociedad absorbente, adelantó ante la Superintendencia de Sociedades el trámite de fusión con Zonagen S.A.S., como sociedad absorbida. Al 31 de diciembre de 2025 se reconocieron los efectos contables.

(3) *Promisol Perú S.A.C.*: constituida el 4 de abril de 2025 en Lima, Perú, y con duración indefinida, tiene por objeto el diseño, construcción, operación y mantenimiento de infraestructura para la exploración, transporte, procesamiento y comercialización de hidrocarburos, incluyendo conexiones upstream, tratamiento y compresión de gas natural.

Adicionalmente, tiene las siguientes asociadas:

	Domicilio	Participación	
Compañía	**principal**	**Diciembre, 2025**	**Diciembre, 2024**
Gases del Caribe S.A. E.S.P. (Gascaribe)	Barranquilla	30,99%	30,99%
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	Perú	40,00%	40,00%

Marco regulatorio

Promigas se rige principalmente por la Ley 142 de 1994 con sus modificaciones, la cual establece el Régimen de los Servicios Públicos Domiciliarios, adicionalmente se aplica la reglamentación expedida por el Ministerio de Minas y Energía, la Comisión de Regulación de Energía y Gas y la Superintendencia de Servicios Públicos, los contratos de concesión vigentes, sus estatutos y demás disposiciones contenidas en el Código de Comercio.

En los negocios de Transporte se destaca la aplicación de la Resolución CREG 071 de 1999 que establece el Reglamento Único de Transporte de Gas Natural – (RUT) en Colombia. En cuanto a los negocios de Distribución, se da cumplimiento, entre otras, a la Resolución CREG 067 de 1995 mediante la cual se establece el Código de Distribución de Gas por redes. En materia de Soluciones Energéticas se da cumplimiento a las leyes 143 de 1994, 1715 de 2014 modificada por la Ley 2099 de 2021.

Las tarifas que cobra la Compañía a sus usuarios por concepto de servicio de transporte y distribución de gas natural se encuentran reguladas por el Gobierno Nacional a través de la CREG.

Modelo BRILLA

Brilla es un modelo de financiación no bancaria operado por las empresas distribuidoras de gas y energía del portafolio de Promigas, mediante el cual se otorga a los usuarios un cupo de crédito rotativo para la adquisición de bienes y servicios a través de aliados comerciales. El recaudo de las obligaciones se realiza de forma integrada en la factura del servicio público domiciliario, de conformidad con lo previsto en el Decreto 828 de 2007 y los lineamientos de la Superintendencia de Servicios Públicos Domiciliarios.

En su operación, el programa se enmarca en el régimen de los servicios públicos domiciliarios previsto en la Ley 142 de 1994 en la medida en que es desarrollado por empresas prestadoras de dichos servicios. Asimismo, Brilla se encuentra sujeto al régimen general de protección al consumidor establecido en la Ley 1480 de 2011 (Estatuto del Consumidor) y sus modificaciones, en particular la Ley 2439 de 2024, que regula las relaciones de consumo y refuerza los deberes de información y protección al usuario.

2. BASES DE PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS

2.1 Marco técnico normativo

Los estados financieros separados han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia para entidades del Grupo 1 (NCIF Grupo 1) establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por los Decretos 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018, 2270 de 2019, 1432 de 2020, 938 de 2021, 1611 de 2022 y 1271 de 2024. Las NCIF Grupo 1 se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) completas, emitidas y traducidas oficialmente al español por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés).

Las siguientes excepciones establecidas en la Circular Externa 036 de la Superintendencia Financiera de Colombia del 12 de diciembre de 2014, para vigilados y controlados:

Provisión bienes recibidos en dación de pago: mantener las provisiones de los bienes recibidos en dación en pago o restituidos, independientemente de su clasificación contable, de conformidad con las instrucciones establecidas en el Capítulo III de la Circular Básica Contable y Financiera.

Libro 2 del Decreto 2420 de 2015, según modificaciones incluidas en el artículo 3 del Decreto 2131 de 2016, aplicables a entidades del Grupo 1:

Las participaciones en subsidiarias por parte de entidades controladoras deben reconocerse en los estados financieros separados de acuerdo con el método de participación (artículo 35 de la Ley 222), tal como se describe en la NIC 28.

Estos estados financieros separados fueron preparados para cumplir con las disposiciones legales a que está sujeta la Compañía como entidad legal independiente, no incluyen los ajustes ni eliminaciones necesarios para la presentación de la situación financiera consolidada y los resultados integrales consolidados de la Compañía y sus subordinadas.

Por consiguiente, los estados financieros separados deben leerse conjuntamente con los estados financieros consolidados de Promigas S.A. E.S.P. y sus subordinadas.

Para efectos legales en Colombia, los estados financieros principales son los estados financieros separados.

Un resumen de las políticas contables significativas está incluido en la nota 4 a estos estados financieros separados.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

2.2 Moneda funcional y de presentación

La moneda funcional y de presentación de la Compañía es el peso colombiano.

La determinación de la moneda funcional de Promigas se realizó con base en las condiciones económicas correlativas del país donde ejecuta sus operaciones. Esta determinación requiere juicio. Al hacer este juicio se evalúa entre otros factores, la localidad de las actividades, flujos de efectivo, las fuentes de ingresos, los riesgos asociados con esas actividades y la denominación de las monedas de operación de la entidad.

Los tipos de cambio representativos para convertir las transacciones de dólares estadounidenses a pesos colombianos calculados y certificados por la Superintendencia Financiera de Colombia son los siguientes:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Cierre	$	3.757,08	$ 4.409,15

Promedios mensuales:

2025			2024		
Enero	$	4.300,31	Enero	$	3.920,20
Febrero		4.131,95	Febrero		3.931,85
Marzo		4.133,48	Marzo		3.908,67
Abril		4.273,88	Abril		3.866,12
Mayo		4.202,30	Mayo		3.865,09
Junio		4.115,88	Junio		4.054,56
Julio		4.047,29	Julio		4.036,80
Agosto		4.051,59	Agosto		4.062,98
Septiembre		3.924,24	Septiembre		4.191,86
Octubre		3.881,44	Octubre		4.257,76
Noviembre		3.780,34	Noviembre		4.411,12
Diciembre	$	3.794,93	Diciembre	$	4.386,20

Toda la información es presentada en miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación y ha sido redondeada a la unidad más cercana.

2.3 Bases de medición

Los estados financieros separados han sido preparados sobre la base del costo histórico, con excepción de las siguientes partidas importantes incluidas en el estado separado de situación financiera:

- Los instrumentos financieros derivados son medidos al valor razonable.
- Inversiones en instrumentos de deuda y valores de renta variable a valor razonable con cambios en el Otro Resultado Integral.
- Los activos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

3. USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS

La preparación de los estados financieros separados de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos sobre el futuro, que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos y pasivos contingentes en la fecha del balance, así como los ingresos y gastos del año. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente y son consistentes con la administración de riesgos de la Compañía. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

A. Juicios

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante en los estados financieros separados se describe en las siguientes notas:

- Nota 4 (e) - clasificación de activos financieros: evaluación del modelo de negocio dentro del cual se mantienen los activos financieros y evaluación de si los términos contractuales del activo financiero son únicamente pagos del principal e intereses sobre el monto principal pendiente.
- Nota 2.2 - la determinación de la moneda funcional de Promigas requiere juicio significativo en la determinación.
- Nota 25 – reconocimiento de ingresos regulados: la aplicación de la metodología tarifaria definida por la CREG requiere juicio en la interpretación de los componentes que integran la tarifa, incluyendo la tasa de costo promedio ponderado de capital (WACC), como parte de los parámetros que determinan el ingreso reconocido frente a los clientes.
- Nota 4 (n) – Juicio sobre si un contrato contiene arrendamiento y su clasificación como financiero u operativo.
- Nota 4 (h y k) - Establecer la vida útil de los activos que conforman los intangibles de concesión y la propiedad, planta y equipo, la cual es revisada periódicamente con el fin de determinar si las expectativas difieren de las estimaciones previas.

B. Suposiciones e incertidumbres en la estimación

La información sobre los supuestos y las incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste importante en el importe en libros de activos y pasivos en el próximo año financiero, se incluye en las siguientes notas.

- Nota 4 (q) - Nota 5 (d) - Nota 9 - deterioro de los instrumentos financieros: evaluación de si el riesgo crediticio sobre el activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, incorporación de información prospectiva en la medición de Pérdida Crediticia Esperada, supuestos claves utilizados en la estimación de los flujos de efectivo recuperables.
- Nota 4 (k) - Nota 6 y Nota 8 - reconocimiento de los acuerdos de concesión en la determinación del valor razonable del activo financiero con insumos no observables.

- Nota 4 (p) - Nota 22 - reconocimiento y medición de provisiones y contingencias: supuestos clave sobre la probabilidad y magnitud de una salida de recursos.
- Nota 9 y Nota 18 – reconocimiento y medición de arrendamientos financieros.

4. POLÍTICAS CONTABLES MATERIALES

Las políticas contables materiales y las bases establecidas a continuación han sido aplicadas consistentemente por la Compañía en la preparación de los estados financieros separados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera en Colombia (NCIF).

La Compañía no tuvo cambios en sus políticas contables respecto a las aplicadas en los estados financieros al 31 de diciembre de 2024 y por el período terminado en esa fecha.

a) Inversiones en subordinadas

Las subordinadas son entidades controladas por la Compañía.

Las inversiones en subordinadas son contabilizadas utilizando el método de participación de acuerdo con la NIC 28, según el cual la inversión se registra inicialmente al costo y es ajustada periódicamente por los cambios en la participación del inversor en los activos netos de la participada. El resultado del período y del Otro Resultado Integral de la participada es incluida por el inversor según su participación.

b) Inversiones en asociadas

Las inversiones de la Compañía en entidades donde no tiene control o control conjunto, pero si posee una influencia significativa se denominan “inversiones en asociadas” y se contabilizan por el método de participación patrimonial. Se presume que se ejerce una influencia significativa en otra entidad si posee directa o indirectamente entre el 20% y 50% o más del poder de voto de la participada, a menos que pueda demostrarse claramente que tal influencia no existe.

De acuerdo con la NIC 28, la existencia de influencia significativa se pone en evidencia habitualmente a través de una o varias de las siguientes vías:

- Se tiene representación en el consejo de administración u órgano equivalente de dirección de la entidad participada;
- Se tiene participación en los procesos de fijación de políticas, entre los que se incluyen la toma de decisiones sobre dividendos y otras distribuciones;
- Se presentan transacciones de importancia relativa entre la entidad y la participada;
- Se presenta intercambio de personal directivo; o
- Se presenta suministro de información técnica esencial.

Las inversiones en asociadas se reconocen al método de participación.

c) Acuerdos conjuntos

Los acuerdos conjuntos son aquellos sobre los cuales existe control conjunto, establecido por contratos que requieren el consentimiento unánime para las decisiones relacionadas con las actividades que afectan significativamente los rendimientos del acuerdo. Se clasifican y contabilizan como sigue:

- Operación conjunta – cuando Promigas tiene derecho a los activos y obligaciones con respecto a los pasivos, relacionados con el acuerdo, contabiliza cada activo, pasivo y transacción, incluidos los mantenidos o incurridos de forma conjunta, en relación con la operación.
- Negocio conjunto – cuando Promigas tiene derecho solo a los activos netos del acuerdo, contabiliza su participación utilizando el método de participación, como ocurre con las asociadas.

d) Transacciones y saldos en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de la Compañía en las fechas de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras se convierten a la moneda funcional utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de presentación. Los activos y pasivos no monetarios denominados en monedas extranjeras en términos de costos históricos se miden utilizando el tipo de cambio a la fecha de la transacción. Los instrumentos financieros medidos al valor razonable se convierten utilizando el tipo de cambio en la fecha en que se determinó el valor razonable. Las ganancias o pérdidas resultantes del proceso de conversión se reconocen en resultados, excepto los instrumentos financieros designados como instrumentos de cobertura.

Sin embargo, las diferencias en moneda extranjera surgidas de la conversión de las siguientes partidas se reconocen en otro resultado integral:

- Un pasivo financiero designado como cobertura de la inversión neta en una operación en el extranjero siempre que la cobertura sea eficaz; o
- Coberturas de flujo de efectivo calificadas siempre que la cobertura sea eficaz.

Para el proceso de conversión de los estados financieros de las subordinadas en el exterior y que manejan moneda funcional dólar estadounidense, la Compañía convierte los activos y pasivos a pesos colombianos al tipo de cambio de cierre, el estado consolidado de resultados a tipo de cambio promedio del año y el patrimonio a tasa de cambio histórico. El ajuste neto resultante se incluye en el patrimonio como “ajuste por conversión de estados financieros” en el “otro resultado integral”.

e) Instrumentos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los créditos comerciales y los títulos de deuda emitidos se reconocen inicialmente cuando se originan. Todos los demás activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando la Compañía se convierte en parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

Un activo financiero (a menos que sea una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo) o un pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más, para un elemento que no está a valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción que son directamente atribuibles a su adquisición o emisión. Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.

Clasificación y medición posterior

Activos financieros – Clasificación

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido posteriormente a: costo amortizado; valor razonable con cambios en otro resultado integral - inversión de deuda; valor razonable con cambio en otro resultado integral - patrimonio; o valor razonable con cambio en resultados.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, a menos que la Compañía cambie su modelo de negocios para administrar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados se reclasifican el primer día del primer período de reporte posterior al cambio en el modelo de negocios.

Un activo financiero se mide al costo amortizado si cumple con las dos condiciones siguientes y no está designado como a valor razonable con cambio en resultados:

- Se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos para cobrar flujos de efectivo contractuales; y
- Sus términos contractuales dan lugar en fechas específicas a los flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el monto del principal pendiente.

Una inversión de deuda se mide a valor razonable con cambio en otro resultado integral si cumple las dos condiciones siguientes y no se designa como a valor razonable con cambio en resultados:

- Se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra mediante la recopilación de flujos de efectivo contractuales y la venta de activos financieros; y
- Sus términos contractuales dan lugar en fechas específicas a los flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el monto del principal pendiente.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o a valor razonable con cambios en otro resultado integral como se describe anteriormente se miden a valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados.

Activos financieros - Evaluación del modelo de negocio:

La Compañía realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene a nivel de un portafolio porque esto refleja mejor la forma en que se administra la empresa y se proporciona información a la gerencia.

Las transferencias de activos financieros a terceros en transacciones que no califican para la baja en cuentas no se consideran ventas para este propósito, de manera consistente con el continuo reconocimiento de los activos por parte de la Compañía.

Los modelos de negocio de la Compañía son los siguientes:

Mantener hasta el cobro	Se clasifican en este modelo de negocio, los valores o títulos y, en general, cualquier tipo de inversión respecto de la cual la compañía tiene el propósito y la capacidad legal, contractual, financiera y operativa de mantenerlas hasta el vencimiento de su plazo de maduración o redención con el propósito principal de obtener los flujos contractuales de los valores allí clasificados. El propósito de mantener la inversión corresponde a la intención positiva e inequívoca de no enajenar el título o valores.
Mantenidos para cobrar y vender	La Compañía clasifica en este modelo de negocio los valores o títulos y, en general, cualquier tipo de inversión, que no se clasifiquen como inversiones negociables o para mantener hasta el vencimiento, con el propósito principal de obtener los flujos contractuales de los valores allí clasificados y el aprovechamiento de los cambios en el precio de los activos producto de las fluctuaciones que se producen por la variación de las tasas de interés. Podrán ser reclasificadas en cualquiera de las otras categorías cuando, se den entre otras una o varias de las siguientes circunstancias a) Por requerimientos de liquidez, b) Cuando en el periodo de tenencia de la inversión y por variación en los precios de mercado la rentabilidad de la misma supere la inicialmente adquirida, c) Cuando por condiciones de mercado se decida recomponer el portafolio por duración y riesgo.
Mantenidos para negociar	Se clasifica en este modelo de negocio todo valor o título y, en general, cualquier tipo de inversión que ha sido adquirida con el propósito principal de obtener utilidades por las fluctuaciones a corto plazo del precio.

Activos financieros - Evaluación de si los flujos de efectivo contractuales son únicamente pagos de principal e intereses

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son únicamente pagos de principal e intereses, la Compañía considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si el activo financiero contiene un término contractual que podría cambiar el tiempo o el monto de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpla con esta condición. Al hacer esta evaluación, la Compañía considera:

- Eventos contingentes que cambiarían la cantidad o el calendario de los flujos de efectivo;
- Términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa variable;
- Características de prepago y extensión; y
- Términos que limitan la reclamación la Compañía a los flujos de efectivo de activos especificados (por ejemplo, características sin recurso).

Una característica de pago anticipado es consistente con los criterios de pago y principal de intereses únicamente si el monto del pago anticipado representa sustancialmente los montos pendientes de pago e intereses sobre el monto pendiente de pago, que puede incluir una compensación adicional razonable por la terminación anticipada del contrato. La Compañía no tenía activos financieros mantenidos fuera de los modelos de negocio comerciales que no superaran la evaluación de los criterios de pago y principal de intereses.

Activos financieros - Medición posterior y ganancias y pérdidas

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados	Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluidos los ingresos por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.
Activos financieros a costo amortizado	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado bajo el método de interés efectivo. Al importe bruto en libros se le restan las pérdidas por deterioro. Los ingresos por intereses, las ganancias y pérdidas por cambio de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por baja en cuentas se reconoce en resultados.
Inversiones en deuda a valor razonable con cambios en otro resultado integral	Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Los ingresos por intereses calculados bajo el método de interés efectivo, las ganancias y pérdidas en divisas y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en ORI. En la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas en ORI se reclasifican a utilidad o pérdida.
Inversiones de capital a valor razonable con cambios en otro resultado integral	Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Los dividendos se reconocen como ingresos en resultados a menos que el dividendo represente claramente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en ORI y nunca se reclasifican a utilidad o pérdida.

Pasivos financieros - Clasificación, medición posterior y ganancias y pérdidas

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados. Un pasivo financiero se clasifica al valor razonable con cambios en resultados si está clasificado como mantenido para negociación, es un derivado o es designado como tal en el reconocimiento inicial. Los pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados se miden al valor razonable y las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados. Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado bajo el método de interés efectivo. El gasto por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.

Baja en cuentas:

Pasivos financieros

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se liberan o cancelan, o expiran. La Compañía también da de baja un pasivo financiero cuando sus términos se modifican y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente diferentes, en cuyo caso un nuevo pasivo financiero basado en los términos modificados se reconoce al valor razonable.

En la baja de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros extinguido y la contraprestación pagada (incluidos los activos no transferidos o pasivos asumidos) se reconoce en resultados.

f) Coberturas de inversión neta en el extranjero

Promigas utiliza diferentes instrumentos financieros con el fin de gestionar su exposición a los riesgos de la tasa de cambio. Los pasivos financieros son medidos a su costo amortizado; aquellos que se negocian con una moneda extranjera generan diferencia en cambio. La pérdida o ganancia resultante de la diferencia en cambio es inmediatamente reconocida en resultados a menos que el pasivo financiero sea designado y en vigencia como instrumento de cobertura, en cuyo caso el momento del reconocimiento en los resultados depende de la naturaleza de la relación de cobertura.

La cobertura se clasifica como de inversión neta en el extranjero cuando cubre el riesgo de tasa de cambio que se origina por el efecto en conversión de una inversión neta en el extranjero.

Al inicio de la relación de cobertura, Promigas documenta la relación entre el instrumento de cobertura y el rubro cubierto, junto con sus objetivos de gestión de riesgo y su estrategia para llevar a cabo varias transacciones de cobertura. Adicionalmente, al inicio de la cobertura y de manera continua, Promigas documenta si el instrumento de cobertura es altamente eficiente en contrarrestar los cambios en los valores de mercado o los flujos de efectivo del rubro cubierto atribuible al riesgo cubierto.

La porción eficaz de los cambios en los pasivos financieros que son designados y que califican como coberturas de una inversión neta, se reconoce en otros resultados integrales y acumulados bajo el título de cobertura de inversión neta. La pérdida o ganancia relacionada con la porción ineficaz se reconoce inmediatamente en los resultados, y se incluye en la partida de pérdidas o ganancias por diferencia en cambio en los estados separados de resultados para instrumentos de cobertura de moneda extranjera.

Las cantidades previamente reconocidas en otros resultados integrales, y acumuladas en el patrimonio, son reclasificadas en utilidades del período en los que el rubro cubierto es reconocido en utilidades.

Estas utilidades se incluyen dentro de la misma partida de los estados separados de resultados del rubro cubierto reconocido.

La contabilidad de coberturas se descontinúa cuando la partida cubierta se vence o es vendido, terminado o ejercido, o cuando deja de cumplir los criterios de contabilidad de coberturas. Cualquier pérdida o ganancia reconocida en otros resultados integrales, y acumulada en el patrimonio en ese momento, se mantiene en el patrimonio y es reconocida cuando la transacción prevista es finalmente reconocida en los resultados. Cuando se espera que una transacción prevista eventualmente no ocurra, la pérdida o ganancia acumulada en el patrimonio es inmediatamente reconocida en los resultados.

g) Efectivo

El efectivo comprende el efectivo y el saldo en bancos que estén sujetos a un riesgo poco significativo del cambio a su valor y son usados por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

h) Propiedades, planta y equipos

Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedades, planta y equipo son medidos al costo, que incluye costos por préstamos capitalizables menos las depreciaciones acumuladas, y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de valor que haya sufrido. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

El costo de activos construidos por la Compañía incluye el costo de los materiales, la mano de obra directa y cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto, los costos de desmantelar, remover y de restaurar el lugar donde estén ubicados. Adicionalmente, Promigas también capitalizará los elementos de PPE que sean adquiridos por razones de seguridad, bioseguridad o de índole medioambiental.

En la etapa de construcción, la Compañía podrá capitalizar un porcentaje de los salarios y viáticos del personal directamente asociado al proyecto de inversión y el de aquellos cargos que por su naturaleza permiten *optimizar los costos* incurridos en las etapas iniciales del proyecto y hacer posible la ejecución del mismo mediante la toma de decisiones.

Costos posteriores

El costo de reemplazar parte de un elemento de las propiedades planta y equipo se capitaliza, si es probable que se reciban los beneficios económicos futuros y su costo pueda ser medido de manera fiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los costos del mantenimiento diario son reconocidos en resultados cuando se incurren.

Depreciación

La depreciación es el mecanismo mediante el cual se reconoce contablemente el desgaste que sufre un bien o un activo por el uso que se haga de el con el paso del tiempo.

El importe depreciable de un activo se distribuirá de forma sistemática a lo largo de su vida útil. El valor residual, el método de depreciación y la vida útil de un activo se revisarán, como mínimo, al término de cada período anual y, si las expectativas difirieren de las estimaciones previas, los cambios se contabilizarán como un cambio en una estimación contable, de manera prospectiva. Para la revisión, la Compañía también considera cambios tecnológicos.

A continuación, un resumen de los tipos de activos de la compañía y la estimación de su vida útil:

Elemento	**Años**
Terrenos	No se deprecian
Construcciones y edificaciones	70
Gasoductos y plantas	70
Maquinaria y equipo	5 a 10
Muebles y enseres	5 a 10
Herramientas	5
Flota y equipo de transporte	5
Equipo de computación y comunicación	3 a 5
Mejoras en propiedades arrendadas	Asociado al arrendamiento
Repuestos mayores	Asociado al componente
Plantas de generación de energía	
(componentes)	
Paneles Solares	20 a 35
Inversor Solar	5 a 15
Sistema de Apantallamiento BOD	10
Compensador de Energía Reactiva BOD	10

La vida útil de un activo puede ser más corta que su vida económica.

Enajenaciones

La diferencia entre el producto de la venta y el valor neto en libros del activo se reconoce en los resultados.

i) Costos por préstamos

La Compañía capitaliza los costos por préstamos que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos aptos, como parte del costo de dichos activos. Es considerado un activo apto, aquel que requiere, un período sustancial de construcción y/o montaje antes de estar listo para el uso al que está destinado o para la venta. Estos costos por préstamos se capitalizarán, como parte del costo del activo, siempre que sea probable que den lugar a beneficios económicos futuros para la entidad y puedan ser medidos con fiabilidad.

j) Activos intangibles

El costo de los activos intangibles se reconoce a su valor razonable a la fecha de la adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo menos cualquier amortización acumulada, y cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor.

Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de su vida útil económica y se evalúan para determinar si tuvieron algún deterioro, siempre que exista un indicio que el activo intangible pudiera haber sufrido dicho deterioro. El período y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada período sobre el que se informa.

Promigas capitaliza los costos de la fase de desarrollo de activos intangibles generados internamente que cumplan con los criterios de reconocimiento. En la etapa preoperativa Promigas, podrá capitalizar un porcentaje de los salarios y viáticos del personal directamente asociado al proyecto y el de aquellos cargos que por su naturaleza permiten optimizar los costos incurridos en las etapas iniciales del proyecto y hacer posible la ejecución del mismo mediante la toma de decisiones.

Las vidas útiles asignadas a los activos intangibles son:

Grupo	**Vida útil**
Licencias	Entre 3 a 5 años
Softwares	Entre 3 a 5 años
Servidumbres	Entre 20 y 70 años
Patentes (1)	20 años
Otros intangibles (2)	Entre 5 y 20 años

(1) Corresponde a la vida útil regulatoria de acuerdo con lo estipulado en la Decisión 486 de la Comunidad Andina de Naciones, la cual corresponde al tiempo máximo en que se puede explotar el intangible de forma exclusiva. Una vez finalizado este término, cualquier persona podrá explotarlo generando un impacto en la generación de los beneficios económicos relacionados con el activo y en el control de este.

(2) Corresponde principalmente a modelos generados internamente por la Compañía y que son explotados en la operación y administración.

Para el caso de los prototipos, teniendo en cuenta que estos corresponden a la representación gráfica del activo a construir, su vida útil se asignará de acuerdo con la política contable considerando lo dispuesto en el párrafo 4 de la NIC 38.

Las ganancias o pérdidas que surjan de dar de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el ingreso neto procedente de la venta y el importe en libros del activo, y se reconocen en el estado separado de resultado cuando se da de baja el activo.

La Compañía registra como gastos del período todos los costos de investigación y aquellos costos de desarrollo en los cuales no se puede establecer la viabilidad tecnológica y comercial de los mismos.

k) Acuerdos de concesión de servicios

La Compañía reconoce un activo intangible en la medida en que reciba un derecho a efectuar cargos a los usuarios del servicio público. El derecho para efectuarlos no es un derecho incondicional a recibir efectivo porque los importes están condicionados al grado de uso del servicio por parte del público.

Asimismo, reconoce un activo financiero por el derecho contractual incondicional de recibir, de la concedente o de una entidad bajo su supervisión, efectivo u otro activo financiero por los servicios de construcción. La Compañía también reconoce un activo financiero cuando las condiciones contractuales otorgan a una tercera parte el derecho de compra y establecen para la Compañía la obligación de vender al concedente o a una entidad bajo su supervisión la infraestructura relacionada con el contrato.

Si cambian las condiciones de los acuerdos de manera que ya no se cumplan las condiciones de la CINIIF 12 para considerarlos en el alcance de los acuerdos de concesión de servicios, la Compañía reclasifica los activos de concesión a las propiedades, planta y equipo, o a los activos intangibles si se dan prórrogas sin que exista un derecho contractual incondicional de recibir, de la concedente efectivo u otro activo financiero.

Determinación del valor del intangible:

En el caso de las concesiones donde no se garantiza el pago en efectivo de los activos construidos, Promigas reconoce los ingresos y su contrapartida, el intangible, de acuerdo con las siguientes alternativas:

a) Valor razonable del activo intangible utilizando un modelo financiero.

b) Por referencia al precio de venta independiente de los bienes o servicios comprometidos con el cliente (o clase de cliente) a cambio de la contraprestación: costo más margen estándar, obtenido de la ponderación de varios modelos financieros reales.

c) Por referencia al precio de venta independiente de los bienes o servicios comprometidos con el cliente (o clase de cliente) a cambio de la contraprestación: costo + margen cero.

Vida útil

Promigas tiene suscritos contratos de concesión con el estado colombiano. La vida útil de los activos asociados a dichos contratos está dada por la duración de los mismos. Aunque a la fecha, Promigas no cuenta aún con alguna renovación que permita determinar que los próximos contratos a vencer serán prorrogados, existe otra evidencia que nos permite concluir que estos contratos se renovarán y esta tiene que ver con la aprobación de las tarifas que contempla una vida útil regulatoria de 20 años para los activos. Sin embargo, las estaciones compresoras incluidas en los activos en concesión se encuentran segregadas por componentes y se amortizan en la vida útil que se detalla a continuación, sin exceder el término de la concesión:

Gasoductos y redes concesionadas Terrenos concesionados Edificios concesionados Mejoras en propiedad ajena concesionada	De acuerdo con el contrato de concesión al que se encuentra asociado el activo.
Estaciones Compresoras (componentes)	**Años a menos que se indique un criterio diferente**
Compresoras centrifugas	
Turbina	30.000 horas máquina [1]
Compresor	60.000 horas máquina[1]
Compresoras reciprocantes	
Turbina	20.000 horas máquina[1]
Compresor	40.000 horas máquina[1]
Patín de valvula	20

Estaciones Compresoras (componentes)	Años a menos que se indique un criterio diferente
Sistemas auxiliaries	
Enfriadores	20
Sistema contra incendios	10
Unit Control Panel	5
Equipos auxiliaries	
Patín gas combustible	20
Patín compresor de aire	10
Panel de control de la estación	5
Motor Control Center	20
Generador de energía	10
Válvulas y accesorios	20
Repuestos mayores	Asociado al componente[2]

1. Se calcula una equivalencia tomando el porcentaje de utilización de cada estación compresora durante su vida útil.

2. Cuando se reconoce por primera vez un repuesto mayor se le asigna la vida útil del gasoducto relacionado con el último contrato de concesión a vencer. Durante el proceso de construcción este elemento continuará amortizándose con la vida útil asignada inicialmente y el valor de la amortización se reconocerá como parte de las actividades de construcción. Una vez se dé el proceso constructivo y el repuesto mayor sea asignado al activo para el cual fue adquirido, la compañía procederá a realizar la revisión de su vida útil de acuerdo con la política contable – Cambios de políticas contables, estimaciones y errores.

La vida útil de los activos concesionados se revisará cuando existan indicios de que ha habido algún cambio en la expectativa de uso por parte de la compañía, cuando existan cambios en la forma en que el activo es utilizado o por lo menos una vez al año.

l) Inventarios

Los inventarios son materiales para la prestación de servicios, medidos al menor entre el costo y el valor neto realizable. El costo incluye el precio de compra de las existencias y otros costos directos necesarios para dejarlos disponibles para su uso. El costo de los inventarios consumidos se determina usando el método precio medio ponderado. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los gastos de comercialización y distribución.

Inventario en tránsito

Los inventarios en tránsito deberán reconocerse a partir de la fecha en la cual la Compañía asume los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de los mismos.

Repuestos mayores o importantes como activos tangibles o concesionado

Partidas tales como las piezas de repuesto, equipo de reserva y el equipo auxiliar asociado a las propiedades, plantas y equipos o la infraestructura en concesión se reconocerán como activo tangible o activo en concesión cuando cumpla con los siguientes aspectos:

- Sea asociado a las propiedades, plantas y equipos y tenga una vida útil superior a un año y su valor unitario supere los 372 UVT.
- Sea tubería.
- Elementos de cuantía superior a los 372 UVT asociada con los gasoductos, estaciones compresoras y estaciones reguladoras.

En otro caso, estos elementos se clasificarán como inventarios o gasto según corresponda.

m) Gastos pagados por anticipado

Los gastos pagados por anticipado comprenden principalmente seguros, servicios, arrendamiento que se pagan anticipadamente, se amortizan de manera periódica mensualmente al término contractual establecido, con cargo a resultados.

n) Arrendamientos

Al inicio de un contrato, la Compañía evalúa si un contrato es, o contiene, un arrendamiento. Un contrato es, o contiene, un arrendamiento si el contrato transmite el derecho de controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una contraprestación.

Arrendador

Al inicio de un contrato que contiene un componente de arrendamiento, la Compañía asigna la contraprestación en el contrato a cada componente de arrendamiento sobre la base de sus precios relativos independientes.

Cuando la Compañía actúa como arrendador, determina al inicio del arrendamiento si cada arrendamiento es financiero u operativo, así como la tasa de descuento a aplicar.

Para clasificar cada arrendamiento, la Compañía evalúa si el contrato transfiere sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del activo subyacente. Cuando dicha transferencia ocurre, el arrendamiento se clasifica como arrendamiento financiero; en caso contrario, se clasifica como arrendamiento operativo. Como parte de esta evaluación, la Compañía considera, entre otros indicadores, si el plazo del arrendamiento cubre la mayor parte de la vida económica del activo, así como la naturaleza de los pagos contractuales, analizando si estos corresponden a pagos fijos o pagos en esencia fijos.

En los arrendamientos clasificados como financieros, la medición del activo financiero del arrendador se basa en el valor presente de los pagos del arrendamiento que sean fijos o en esencia fijos. Los pagos puramente variables, es decir, aquellos que dependen de factores futuros no controlados por las partes (por ejemplo, niveles de uso, ingresos o indicadores de desempeño), no permiten una medición fiable del activo financiero y, por tanto, no se incluyen en su reconocimiento inicial. En aquellos contratos en los que la contraprestación esté compuesta exclusivamente por pagos variables, aun cuando exista un activo subyacente identificado, la Compañía concluye que no es posible reconocer un activo financiero, y el arrendamiento se trata como arrendamiento operativo, reconociendo los ingresos variables en resultados a medida que se devengan.

Para descontar los flujos en los arrendamientos financieros, la Compañía utiliza como primera medida la tasa de interés implícita en el arrendamiento, que es la tasa de interés que iguala el valor presente de (a) los pagos por el arrendamiento y (b) el valor residual no garantizado, con la suma de (i) el valor razonable del activo subyacente y (ii) cualquier costo directo inicial del arrendador.

Cuando se presentan modificaciones contractuales que alteran sustancialmente los flujos de efectivo originalmente pactados, la Compañía evalúa la materialidad de dichos cambios con base en su impacto sobre el resultado del período y el rendimiento económico del activo, de conformidad con el Marco Conceptual. Si la modificación implica una variación significativa en los flujos contractuales, la compañía aplica los requerimientos de baja en cuenta de la NIIF 9 al activo financiero original y reconoce un nuevo activo financiero medido al valor presente de los flujos futuros modificados, descontados a la tasa implícita recalculada del contrato, la cual refleja adecuadamente las condiciones económicas del acuerdo.

La inversión neta en el arrendamiento está sujeta a los requerimientos de deterioro de valor de NIIF 9.

Si un acuerdo contiene componentes de arrendamiento y que no son de arrendamiento, la Compañía aplica la NIIF 15 para distribuir la contraprestación en el contrato.

La Compañía aplica los requerimientos de baja en cuentas y deterioro del valor de la NIIF 9 a la inversión neta en el arrendamiento.

Arrendadores que son a la vez fabricantes o distribuidores de los bienes arrendados

Al inicio del arrendamiento, cuando la compañía actúa como fabricante o distribuidor de los bienes arrendados reconoce lo siguiente para cada uno de sus arrendamientos financieros:

a) ingresos de actividades ordinarias por el valor razonable del activo subyacente, o si es menor, por el valor presente de los pagos por arrendamiento acumulados (devengados) al arrendador, descontados usando una tasa de interés de mercado;
b) el costo de venta por el costo o el importe en libros, si fuera distinto, del activo subyacente, menos el valor presente del valor residual no garantizado; y
c) el resultado de la venta (que es la diferencia entre los ingresos de actividades ordinarias y el costo de la venta) de acuerdo con su política de ventas directas a los que se aplica la NIIF 15. Un arrendador, que es a la vez fabricante o distribuidor de los bienes arrendados, reconocerá el resultado de la venta sobre un arrendamiento financiero en la fecha de comienzo, independientemente de si el arrendador transfiere el activo subyacente.

Arrendatario

Al comienzo o en la modificación de un contrato que contiene un componente de arrendamiento, la Compañía asigna la contraprestación en el contrato a cada componente de arrendamiento sobre la base de precio relativo independiente. Sin embargo, para los arrendamientos de propiedades, la Compañía ha elegido no separar los componentes que no son de arrendamiento y contabilizar los componentes de arrendamiento y los que no son de arrendamiento como un componente de arrendamiento único.

La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de inicio del arrendamiento. El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende el monto inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago de arrendamiento realizado en o antes de la fecha de inicio, más los costos directos iniciales incurridos y una estimación de los costos para desmantelar y remover el activo subyacente o para restaurar el activo subyacente o el sitio en el que se encuentra, menos los incentivos de arrendamiento recibidos.

El activo por derecho de uso se deprecia posteriormente bajo el método de línea recta desde la fecha de inicio hasta el final del plazo del arrendamiento, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente a la Compañía al final del plazo del arrendamiento o el costo del activo por derecho de uso refleje que la Compañía ejercerá una opción de compra. En ese caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que los de propiedad y equipo. Además, el activo por derecho de uso se reduce periódicamente por pérdidas por deterioro, si corresponde, y se ajusta para ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos de arrendamiento que no se pagan en la fecha de inicio, descontados utilizando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o, si esa tasa no puede determinarse fácilmente, la tasa incremental por préstamos de la Compañía.

Generalmente, la Compañía usa la tasa definida a nivel corporativo como tasa de descuento, cuando no se cuenta con esta, se utiliza la tasa incremental de arrendamiento.

Los pagos de arrendamiento incluidos en la medición del pasivo de arrendamiento comprenden lo siguiente:

- pagos fijos, incluidos los pagos fijos en esencia;
- pagos de arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa, inicialmente medidos utilizando el índice o la tasa en la fecha de inicio;
- importes que se espera pagar como garantía de valor residual; y
- el precio de ejercicio de una opción de compra que la Compañía está razonablemente segura de ejercer, los pagos de arrendamiento en un período de renovación opcional si la Compañía está razonablemente segura de ejercer una opción de extensión y penalidades por terminación anticipada de un contrato de arrendamiento a menos que la Compañía tenga la certeza razonable de no terminar anticipadamente.

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado bajo el método de interés efectivo. Se vuelve a medir cuando hay un cambio en los pagos de arrendamiento futuros que surgen de un cambio en un índice o tasa, si hay un cambio en la estimación de la Compañía del monto que se espera pagar bajo una garantía de valor residual, si la Compañía cambia su evaluación de si ejercerá una opción de compra, extensión o terminación o si hay un pago de arrendamiento fijo revisado en esencia.

Cuando el pasivo por arrendamiento se vuelve a medir de esta manera, se realiza el ajuste correspondiente al valor en libros del activo por derecho de uso o se registra en resultados si el valor en libros del activo por derecho de uso se ha reducido a cero.

Arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor

La Compañía ha decidido no reconocer los activos por derecho de uso y los pasivos por arrendamientos para arrendamientos de activos de bajo valor y arrendamientos a corto plazo. La Compañía reconoce los pagos de arrendamiento asociados con estos arrendamientos como un gasto en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

o) Impuestos

Impuesto a las ganancias

El gasto o ingreso por impuestos comprende el impuesto corriente y diferido.

Los impuestos corrientes y diferidos se reconocen como ingreso o gasto y se incluyen en el resultado, excepto cuando se relacionan con partidas en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, caso en el cual, el impuesto corriente o diferido también se reconoce en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, respectivamente.

Impuestos corrientes

El impuesto corriente es la cantidad por pagar o a recuperar por el impuesto de renta y complementarios corrientes, se calcula con base en las leyes tributarias promulgadas a la fecha del estado de situación financiera. La Gerencia evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones de impuestos, respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación y, en caso necesario, constituye provisiones sobre los montos que espera deberá pagar a las autoridades tributarias.

Para determinar la provisión de impuesto de renta y complementarios, la Compañía hace su cálculo a partir del mayor valor entre la utilidad gravable o la renta presuntiva (rentabilidad mínima sobre el patrimonio líquido del año anterior que la ley presume para establecer el impuesto sobre las ganancias).

La Compañía solo compensa los activos y pasivos por impuestos a las ganancias corrientes, si existe un derecho legal frente a las autoridades fiscales y tiene la intención de liquidar las deudas que resulten por su importe neto, o bien, realizar los activos y liquidar las deudas simultáneamente.

Impuestos diferidos

El impuesto diferido se reconoce utilizando el método del pasivo, determinado sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales y el importe en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros.

Los pasivos por impuesto diferido son los importes a pagar en el futuro en concepto de impuesto a las ganancias relacionadas con las diferencias temporarias imponibles, mientras que los activos por impuesto diferido son los importes a recuperar por concepto de impuesto a las ganancias debido a la existencia de diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas compensables o deducciones pendientes de aplicación. Se entiende por diferencia temporaria la existente entre el valor en libros de los activos y pasivos y su base fiscal.

Los pasivos por impuesto diferido derivados de diferencias temporarias imponibles se reconocen en todos los casos, excepto que:

- Surjan del reconocimiento inicial de la plusvalía o de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y la fecha de la transacción no afecta el resultado contable ni la base imponible fiscal;

- Correspondan a diferencias asociadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos sobre las que la Compañía tenga la capacidad de controlar el momento de su reversión y no fuese probable que se produzca su reversión en un futuro previsible.

- Para el caso del reconocimiento de impuestos diferidos pasivos por diferencias temporarias relacionadas con inversiones en asociadas cuando no se tenga en un futuro previsible la intención de venta de la inversión, sólo se reconocerá pasivos por impuestos diferidos por la existencia de ganancias no distribuidas que puedan generar dividendos gravados en el futuro previsible y para los cuales no haya un acuerdo que establezca la no distribución de dividendos gravados.

Los activos por impuesto diferido derivados de diferencias temporarias deducibles se reconocen siempre que:

- Resulte probable que existan ganancias fiscales futuras suficientes para su compensación, excepto en aquellos casos en las que las diferencias surjan del reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y en fecha de la transacción no afecta el resultado contable ni la base imponible fiscal;

- Correspondan a diferencias temporarias asociadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida en que las diferencias temporarias vayan a revertir en un futuro previsible y se espere generar ganancias fiscales futuras positivas para compensar las diferencias.

- Los activos por impuestos diferidos que no cumplen con las condiciones anteriores no son reconocidos en el estado de situación financiera. La Compañía reconsidera al cierre del ejercicio, si se cumplen con las condiciones para reconocer los activos por impuestos diferidos que previamente no habían sido reconocidos.

- Las oportunidades de planificación fiscal, solo se consideran en la evaluación de la recuperación de los activos por impuestos diferidos, si la Compañía tiene la intención de adoptarlas o es probable que las vaya a adoptar.

- Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que apliquen en los ejercicios en los que se espera realizar los activos o pagar los pasivos, a partir de la normativa aprobada o que se encuentra a punto de aprobarse, y una vez consideradas las consecuencias fiscales que se derivarán de la forma en que la Compañía espera recuperar los activos o liquidar los pasivos.

- La Compañía compensa los activos y pasivos por impuesto a las ganancias diferidos, al existir un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales y dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal.

- Los activos y pasivos por impuestos diferidos compensados se reconocen en el estado de situación financiera como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

p) Provisiones

Una provisión se reconoce si: es resultado de un suceso pasado, la Compañía posee una obligación legal, implícita o asumida que puede ser estimada de forma fiable y es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación. Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro a la tasa antes de impuestos, que refleja la evaluación actual del mercado del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación.

Costos de desmantelamiento y retiro

Se reconoce la mejor estimación de la provisión sobre el costo de desmantelamiento y retiro del elemento o rehabilitación del lugar sobre el que se encuentra, cuando existe una obligación. La estimación se basa en una obligación presente (legal o implícita) que surge como resultado de la adquisición, construcción o desarrollo de un activo de largo plazo. Si no está claro si existe una obligación presente, la Compañía puede evaluar la evidencia bajo el umbral de que sea más probable. Este umbral se evalúa en relación con el riesgo de liquidación de la obligación.

Obligaciones ambientales

La Compañía debe revisar por lo menos al cierre del periodo la existencia de obligaciones ambientales producto de los nuevos proyectos y los existentes. El área responsable de suministrar dicha información es la Gerencia de Sostenibilidad y Medio Ambiente. La estimación para registrar será la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente.

En la medida que los costos ambientales son costos necesarios para que un activo funcione de la forma prevista por la administración, estos serán registrados como un mayor del activo que los origina.

Cada provisión ambiental debe ser utilizada sólo para afrontar los desembolsos para los cuales fue originalmente reconocida.

Inspección de gasoducto (a través de la herramienta SMARTPIG)

La Compañía debe realizar cada quinquenio una inspección a la infraestructura en concesión con el fin de determinar el plan de mantenimiento a seguir, por lo tanto, en cada cierre del período se estima y registra con cargo a resultados el monto requerido para dicha inspección.

- Se toma como base el último valor pagado por este concepto (una parte de este valor es en dólares estadounidenses y otra parte en pesos colombianos).
- La parte del valor pagado en dólares estadounidenses se indexa con proyecciones del IPC (índice de precios al consumidor) de Estados Unidos de América y luego se convierte a pesos colombianos con una tasa de cambio proyectada para la fecha de la próxima inspección. La parte del valor pagado en pesos se indexa con proyecciones del IPC de Colombia.
- Las proyecciones macroeconómicas se revisan al inicio de cada año, o a discreción de Gerencia Planeación Financiera si determina volatilidad en las variables utilizadas, para ajustar la provisión.

q) Deterioro

Activos financieros

La Compañía aplica el modelo de deterioro por Pérdida Crediticia Esperada (PCE). Este modelo requiere el reconocimiento de una reserva por la probabilidad ponderada en el incumplimiento de pago desde el otorgamiento del crédito, para lo cual se aplica un juicio considerable con respecto a cómo los cambios en los factores económicos afectan la PCE, lo que se determinará sobre una base promedio ponderada.

El modelo de deterioro es aplicable a los siguientes activos financieros:

- Cuentas por cobrar comerciales.
- Cuentas por cobrar por arrendamiento
- Otras cuentas por cobrar.

El cálculo de la pérdida crediticia esperada de deterioro se realiza de las dos siguientes formas dependiendo del riesgo crediticio del activo:

- Para activos financieros con bajo riesgo crediticio, las pérdidas esperadas se calculan a una proyección de doce (12) meses, las cuales son resultantes de los eventos de deterioro posibles dentro de los doce meses después de la fecha de reporte de los estados financieros separados.
- Y para los activos financieros con riesgo crediticio significativo, las pérdidas crediticias esperadas que se calculan se proyectan por la vida remanente del activo financiero las cuales son resultantes de todos los posibles eventos de deterioro durante toda la vida remanente del instrumento financiero.

Se presume que un activo está deteriorado cuando tiene más de 30 días de vencido, a menos que la compañía pueda demostrar y refutar dicha presunción.

Bajo este esquema, la Compañía ha desarrollado un modelo de determinación de provisiones basado en las experiencias de pérdida históricas teniendo en cuenta los días de mora, y un modelo simplificado de proyección de factores macroeconómicos que inciden en el negocio.

Enfoque simplificado:

Bajo el enfoque simplificado, siempre se estiman las pérdidas esperadas del activo a lo largo de su vida útil, esto es solo para los activos financieros generados de contratos que no contengan un componente de financiación significativo y tengan menos de 12 meses de vida útil. Dado que en el enfoque simplificado siempre se calculan las pérdidas crediticias sobre la vida remanente del activo, no es necesario segmentar los activos por etapas de mora o riesgo crediticio.

Se utilizará este modelo para todas las demás cuentas por cobrar medidas a costo amortizado.

Baja de activos financieros

Un activo financiero es dado de baja cuando:

- Ha expirado el derecho de recibir los flujos de caja del activo
- Se posee el derecho de recibir flujos de caja del activo, pero tiene la obligación de pagarlos totalmente a un tercero de forma inmediata.
- Se ha transferido sus derechos de recibir flujos de caja del activo y/o:

  ✓ Ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo
  ✓ Ha transferido control del activo.

Activos no financieros

En cada fecha de preparación, la Compañía revisa los importes en libros de sus activos no financieros (distintos de propiedades de inversión e inventarios), para determinar si existe indicios de deterioro. Se realiza prueba de deterioro cuando existen indicios de que el valor en libros de un activo puede exceder su importe recuperable. El importe recuperable de un activo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de disposición y su valor en uso. La Compañía evaluará al final de cada período si existe algún indicio de deterioro del valor de un activo no financiero. Si existiere, la Compañía estimará el deterioro del activo.

Los activos corporativos no generan entradas de flujo de efectivo separadas. Si existe un indicio de que un activo corporativo pueda estar deteriorado, el importe recuperable se determina para la unidad generadora de efectivo (UGE) a la que pertenece el activo corporativo.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados. Las pérdidas por deterioro reconocidas en relación con las unidades generadoras de efectivo son distribuidas, primero, para reducir el valor en libros de cualquier plusvalía distribuida a las unidades, y para reducir el valor en libros de otros activos en la unidad (grupos de unidades) sobre una base de prorrateo.

Una pérdida por deterioro en relación con la plusvalía no se revierte. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro reconocidas en períodos anteriores son evaluadas al final de cada período sobre el que se informa, en búsqueda de cualquier indicio de que la pérdida haya disminuido o haya desaparecido. Una pérdida por deterioro se revierte si ha ocurrido un cambio en las estimaciones usadas para determinar el importe recuperable. Una pérdida por deterioro se revierte solo en la medida en que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización y si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

La plusvalía que forma parte del valor en libros de una inversión en subordinada de acuerdo con la Ley 222 de 1995 no se reconoce por separado y, en consecuencia, no se le aplican pruebas de deterioro por separado. Por el contrario, el monto total de la inversión se prueba por deterioro como un activo único cuando existe evidencia objetiva que la inversión puede estar deteriorada.

r) Ingreso de las actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes

La Compañía reconoce los ingresos provenientes de contratos con clientes con base en un modelo de cinco pasos:

- *Paso 1. Identificación de contratos con clientes*: Un contrato se define como un acuerdo entre dos o más partes, el cual crea derechos y obligaciones exigibles y establece criterios que se deben cumplir para cada contrato. Los contratos pueden ser escritos, verbales o implícitos a través de las prácticas empresariales acostumbradas de una empresa.
- *Paso 2. Identificación de las obligaciones de desempeño en el contrato:* Una obligación de desempeño es una promesa en un contrato con un cliente para la transferencia de un bien o servicio a este último.
- *Paso 3. Determinación del precio de la transacción:* El precio de la transacción es el monto del pago al que se espera tener derecho a cambio de la transferencia de los bienes o servicios prometidos a un cliente, sin tener en cuenta los montos recibidos en representación de terceros.
- *Paso 4. Distribuir el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño del contrato:* En un contrato que tiene más de una obligación de desempeño, se distribuye el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño en montos que representen el monto de la consideración a la que la Compañía espera tener derecho a cambio de cumplir cada obligación de desempeño.
- *Paso 5. Reconocimiento de ingresos cuando (o a medida que) se cumple una obligación de desempeño.*

Se cumple una obligación de desempeño y reconoce los ingresos a través del tiempo, si se cumple alguno de los siguientes criterios:

a) El desempeño de la Compañía no crea un activo con un uso alternativo, y se tiene un derecho exigible al pago por el desempeño completado a la fecha.
b) El desempeño de la Compañía crea o mejora un activo que el cliente controla a medida que el mismo se crea o mejora.
c) El cliente al mismo tiempo recibe y consume los beneficios que resultan del desempeño a medida que este trabaja.

Para obligaciones de desempeño donde no se cumple ninguna de las condiciones antes indicadas, se reconoce el ingreso en el momento en que se cumple la obligación de desempeño.

Cuando la Compañía cumple una obligación de desempeño mediante la entrega de los bienes o servicios prometidos, crea un activo contractual por el monto de la consideración obtenida con el desempeño. Cuando el monto de la consideración recibida por parte de un cliente supera el monto del ingreso reconocido, esto genera un pasivo contractual.

El ingreso se mide con base en la consideración especificada en el contrato con el cliente, y excluye los montos recibidos en representación de terceros. La Compañía reconoce ingresos cuando transfiere el control sobre un bien o servicio a un cliente.

La Compañía evalúa sus planes de ingreso con base en criterios específicos para determinar si actúa como principal o como agente. El ingreso se reconoce en la medida que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía y si es posible medir de forma confiable los ingresos y costos, en caso de que los haya.

A continuación, aparece una descripción de las actividades principales a través de las cuales la Compañía genera ingresos provenientes de contratos con clientes:

Servicios públicos

Los contratos entre un cliente y la Compañía para la prestación de un servicio público para el transporte y distribución de gas establecen las tasas y términos del servicio. La Compañía determinó que su obligación de distribuir o transportar gas representa una única obligación de desempeño, la cual se cumple a través del tiempo (en la duración del contrato representa una serie de bienes definidos que son sustancialmente los mismos y tienen un mismo patrón de transferencia al cliente).

Algunos contratos incluyen múltiples entregables, tales como la instalación de conexiones o reparaciones, que se contabilizan como obligaciones de desempeño separadas. El precio de transacción se asigna a cada obligación de desempeño con base en las tarifas individuales (tasas reguladas). Si los contratos incluyen la instalación de bienes, el ingreso de los bienes se reconoce en el punto en el tiempo en que los bienes se entregan, se pasa el título legal y el cliente ha aceptado dichos bienes.

Cobrabilidad de la Contraprestación

La entidad solo aplica la guía de ingresos a un contrato cuando es probable que pueda cobrar la contraprestación a la que tiene derecho por los bienes o servicios transferidos al cliente. El objetivo del análisis de cobrabilidad es determinar si existe una transacción sustancial y válida entre la entidad y el cliente.

Este análisis debe reflejar tanto la capacidad como la intención del cliente de pagar a medida que los montos vencen. Para ello, la gerencia debe considerar factores como el historial de pagos del cliente, sus condiciones financieras y cualquier garantía recibida.

Estimación de la contraprestación variable

El objetivo de determinar el precio de la transacción es predecir el importe de la contraprestación a la que la entidad tendrá derecho, incluidos los importes que son variables. La administración determina el precio total de la transacción, incluida una estimación de cualquier contraprestación variable, al inicio del contrato y vuelve a evaluar esta estimación en cada fecha de presentación de informes. La administración debe utilizar toda la información razonablemente disponible para realizar su estimación.

La entidad estimará un importe de contraprestación variable utilizando alguno de los siguientes métodos, dependiendo del método que la entidad espere que prediga mejor el importe de contraprestación al que tendrá derecho:

Método del valor esperado: el método del valor esperado estima la consideración variable en función del rango de resultados posibles y las probabilidades de cada resultado. La estimación es la cantidad ponderada por probabilidad basada en esos rangos. El método del valor esperado podría ser más apropiado cuando una entidad tiene una gran cantidad de posibles escenarios de resultado.

Método del monto más probable: el método del monto más probable estima la contraprestación variable basándose en el monto más probable dentro de un rango de posibles montos de contraprestación. Este método podría ser el más predictivo si la entidad considera pocos escenarios de posibles resultados y uno de esos escenarios tiene una expectativa de ocurrencia importante.

Servicios construcción (Concesiones)

En los acuerdos de concesión, la Compañía determina que sus obligaciones de desempeño de construcción han sido cumplidas a través del tiempo y mide sus avances de acuerdo con los costos incurridos, reconociendo sus ingresos y costos por la construcción en la medida de dicho avance.

Para el reconocimiento de los ingresos cuando la contrapartida es un activo intangible, como en el caso de las concesiones donde no se garantiza el pago en efectivo de los activos construidos, Promigas reconocerá los ingresos de acuerdo con los criterios y alternativas establecidos en la política indicada en la nota 4 (k).

Financiación no bancaria

Los ingresos por financiación no bancaria son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo descrito en la NIIF 9. Sin embargo, la Compañía también obtiene ingresos que contienen componentes que están dentro de la NIIF 15, tales como el cobro de comisiones.

Venta de bienes

Los ingresos por la venta de bienes se reconocen cuando los riesgos y beneficios significativos inherentes a la propiedad de los bienes han sido transferidos al comprador, generalmente al entregar los bienes.
Excepto los ingresos por Financiación no Bancaria (FNB) y arrendamiento financiero, el resto de los elementos de ingresos se miden de acuerdo con la NIIF 15.

s) Ingresos y costos financieros

Incluye los ingresos y/o gastos por intereses que se calculan aplicando el método de la tasa de interés efectivo y la ganancias y pérdidas por las diferencias en cambio que surgen de activos y pasivos monetario en moneda extranjera.

t) Reconocimiento de costos y gastos

La Compañía reconoce sus costos y gastos en la medida en que ocurran los hechos económicos en forma tal que queden registrados sistemáticamente en el período contable correspondiente (causación), independiente del flujo de recursos monetarios o financieros (caja).

Se reconoce un gasto de forma inmediata cuando un desembolso no genera beneficios económicos futuros o cuando no cumple los requisitos necesarios para su registro como activo.

u) Resultado por acción

Promigas presenta datos de las ganancias por acciones básicas de sus acciones ordinarias. Las ganancias por acciones básicas se calculan dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por las acciones propias mantenidas. Durante 2025 y 2024. Promigas no ha presentado cambios en las acciones ordinarias, por lo que el resultado del período se divide entre el número de acciones ordinarias.

v) *Segmentos de operación*

La información por segmento se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados a los responsables de tomar decisiones operativas relevantes. Para los estados financieros separados se consideran los siguientes segmentos:

- Transporte de Gas
- Distribución de Gas
- Financiación no Bancaria

La Alta Dirección revisa los resultados de los segmentos regularmente, se evalúan los resultados de cada operación y los recursos que deben ser asignados.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

5. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS

La Compañía se encuentra expuesta a una variedad de riesgos, entre ellos riesgo de mercado (incluyendo riesgo de cambio de moneda extranjera, riesgo de valor razonable por tasa de interés, riego de flujo de caja por tasas de interés y riesgo de precio), riesgo de crédito, riesgo de liquidez, operacionales y legales que son gestionados dependiendo de su naturaleza.

Marco de administración de riesgos

La Junta Directiva de la Compañía es responsable por establecer y supervisar la estructura de administración de riesgo de Promigas.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por Promigas, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que se reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades de Promigas.

La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

a. Riesgos de mercado:

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio, tasas de interés o precios de las acciones, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

1. *Factores macroeconómicos*

Los principales factores macroeconómicos que tienen impacto sobre los resultados financieros de Promigas son la devaluación, inflación y la tasa de interés.

La exposición de tasa de cambio fue mitigada con la contratación de instrumentos de cobertura financiera (Forwards), los cuales se contratan siempre que las tasas futuras de venta de dólares estadounidenses sean mayores o iguales a las bases macroeconómicas presupuestadas por las Compañías.

En cuanto a la inflación, IBR y DTF y demás tasas de interés, la Compañía presenta una exposición debido a que la mayoría de la deuda se encuentra indexada a estos índices macroeconómicos. El riesgo por estas variables se logra mitigar manteniendo un monitoreo permanente lo que permite la toma de decisiones de manera oportuna, manteniendo o refinanciando los créditos existentes o contratando nuevas obligaciones, siempre buscando, en caso de ser posible, minimizar los costos financieros.

2. Vulnerabilidad ante variaciones en la tasa de interés y la tasa de cambio

Las fluctuaciones en las tasas de interés podrían afectar a la Compañía positiva o negativamente; sin embargo, para mitigar algún impacto negativo que se pueda presentar, todas y cada una de las obligaciones financieras son contratadas sin penalidad por prepago con el fin de poder beneficiarse en casos de tener disminuciones de tasas en el mercado.

En cuanto a la vulnerabilidad a la tasa de cambio, se analiza cada proyecto de manera independiente para determinar su exposición y la estrategia a implementar que podría ser a través de la contratación de derivados o la implementación de contabilidad de coberturas. Por ejemplo, las cuentas de activo que se tengan en moneda extranjera pueden cubrirse de manera natural con financiación en la misma moneda. Las obligaciones financieras o cuentas por pagar en moneda extranjera que no tengan cobertura natural con una cuenta activa pueden cubrirse con la contratación de derivados o con derivados contables. Con las medidas implementadas se busca minimizar el riesgo cambiario.

3. Riesgo de variación en el tipo de cambio de moneda extranjera:

La Compañía está expuesta a variaciones en el tipo de cambio que surgen de transacciones en varias monedas, principalmente, dólares estadounidenses. El riesgo de tipo de cambio surge de instrumentos financieros denominados en moneda extranjera.

Los activos y pasivos monetarios denominadas en moneda extranjera son aquellos que fueron reconocidos en monedas diferentes a la moneda funcional de la Compañía.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son:

Exposición al tipo de cambio

Expresado en miles	Diciembre, 2025		Diciembre, 2024	
	Dólares estadounidenses	**Otras monedas**	**Dólares estadounidenses**	**Otras monedas**
Activo				
Efectivo	4.968	7	369	2
Activos financieros por cartera de créditos a costo amortizado	38.017	-	20.395	-
Otras cuentas por cobrar	2.595	-	23.164	-
Total, activo	42.988	7	43.928	2
Pasivo				
Bonos en circulación	(240.049)	-	(239.615)	-
Otros pasivos	(3.935)	(1)	(4.688)	(4)
Total, pasivo	(243.985)	(1)	(244.303)	(4)
Posición pasiva neta en moneda extranjera del estado separado de situación financiera	(200.997)	(6)	(200.375)	(2)

A continuación, se presenta la sensibilidad de la posición pasiva ante distintos escenarios de variación de la TRM:

Variable		Diciembre 31, 2025			Diciembre 31, 2024		
	Escenario	TRM	Posición pasiva COP	Variación	TRM	Posición pasiva COP	Variación
TRM USD/COP	Alto (+10%)	4.133	(830.678)	$ (75.516)	4.850	(971.837)	$ (88.349)
	Medio	3.757	(755.162)		4.409	(883.488)	
	Bajo (-10%)	3.381	(679.646)	$ 75.516	3.968	(795.139)	$ 88.349

b. Riesgo de operaciones:

Situación de Abastecimiento de Gas Natural:

El balance de gas natural en Colombia indica que el desabastecimiento se presenta principalmente por la declinación de los campos que históricamente han abastecido el interior del país. Esta situación ha representado una oportunidad para Promigas, que, en el marco del Plan Transitorio de Abastecimiento de Gas Natural (IPAT), Promigas S.A. E.S.P. está desarrollando el proyecto de Bidireccionalidad Barranquilla - Ballena, conforme a la Resolución 502 032 de 2023 y la 502 067 de 2024 de la Comisión de Regulación de Energía y Gas (CREG). Este proyecto tiene como objetivo habilitar el transporte de hasta 170 millones de pies cúbicos diarios (MPCD) de gas desde Barranquilla hasta el punto de interconexión con el sistema de TGI S.A. E.S.P. en Ballena, facilitando el acceso a las fuentes de gas del Caribe colombiano por parte de la demanda del interior del país.

Si bien, la fecha de entrada en operación está prevista para agosto de 2027, según los plazos establecidos por la Unidad de Planeación Minero-Energética (UPME) y adoptados por el Ministerio de Minas y Energía, la compañía colocó en operación una capacidad de transporte de 120 MPCD de manera anticipada. La remuneración de la entrada temprana será mediante las tarifas reguladas para los tramos correspondientes, mientras que la inversión y los gastos asociados a operación, administración y mantenimiento (AOM) de la solución definitiva que trata el proyecto UPME se realizará a través de los flujos de ingresos anuales oficializados por la CREG en las mencionadas resoluciones.

En términos de impacto financiero, no se prevén efectos materiales en los próximos años, ya que Promigas cuenta con contratos de capacidad firmes con una vida promedio vigente de 6 años. Así mismo, Promigas trabaja en conjunto con los productores para implementar soluciones eficientes que faciliten la conexión de nuevas fuentes de suministro al sistema de transporte.

A mediano plazo, se espera que la entrada en operación de los campos offshore y nuevas fuentes onshore, junto con la ampliación de la terminal de regasificación de SPEC, refuercen la capacidad de respuesta ante posibles coyunturas de abastecimiento.

c. Riesgo de precio:

Las empresas de transporte y de distribución de gas al ser negocios regulados, tienen un precio de venta establecido directamente por el gobierno a través de la Comisión de Regulación Energía y Gas (CREG) y por períodos determinados; por lo anterior, no tienen riesgos de fluctuaciones. Los cambios en precios se generan en los momentos de recálculos de las tarifas cuando la CREG define la metodología y las variables a incluir en el respectivo cálculo.

d. Riesgo de crédito:

El riesgo de crédito representa la posibilidad de pérdida financiera para la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero incumple con sus obligaciones contractuales, y se origina, principalmente, del activo financiero a valor razonable con cambios en resultados, activos financieros a costo amortizado y el efectivo.

Promigas, a través de su Programa de financiación no bancaria – Brilla, enfrenta exposición al riego de crédito, lo cual consiste en que el deudor cause una pérdida financiera por no cumplir sus obligaciones. La exposición al riesgo de crédito surge como resultado de las actividades del programa Brilla y las transacciones con contrapartes que dan lugar a activos financieros, donde Promigas financió la cartera de Surtigas S.A. E.S.P, Gases del Caribe S.A. E.S.P. y Gases de la Guajira S.A. E.S.P.

Con respecto al riesgo de cartera por Financiación No Bancaria, la política de Brilla establece las directrices para la gestión y aprobación del crédito, con el Consejo Directivo Brilla como máxima autoridad, encargado de fijar los cupos de crédito para cada distribuidora y supervisar el análisis y seguimiento de las solicitudes.

La compañía sigue la normativa NIIF 9 y su metodología de cálculo de pérdida esperada para reflejar el deterioro de cartera. La evidencia de deterioro incluye dificultades financieras significativas de los deudores e incrementos en la probabilidad de incumplimiento.

La pérdida crediticia esperada del portafolio se compone por tres elementos: exposición, probabilidad de incumplimiento y severidad.

Definición de pérdida para análisis grupal: La pérdida se define como el monto no recuperado dado el plazo máximo de vida esperado para obtener recuperaciones. Promigas ha definido como pérdida la suma de:

- Cuentas por cobrar castigadas durante la ventana de tiempo de 12 meses
- Valor no recuperado de la cuenta por cobrar durante a ventana de 12 meses.

Se clasifican los créditos en cada una de las etapas considerando las siguientes definiciones:

Etapa 1: Todos los créditos que tengan una mora menor a 30 días.
Etapa 2: Todos los créditos que tengan una mora entre 30 y 89 días.
Etapa 3: Todos los créditos que tengan una mora igual o mayor a 90 días.

Todos los créditos que tengan 360 días de mora tendrán una provisión del 100%.

A fin de determinar si el riesgo de la cartera no se ha aumentado de manera significativa realiza un análisis con base en los siguientes aspectos:

- *Aspectos cuantitativos* – Considerando que la gestión interna de las Compañías no considera un modelo de calificación para discriminar a los clientes, no se considera la transición de etapas a través de la medición de la probabilidad de default lifetime.
- *Aspectos cualitativos* - De manera cualitativa se consideran las transiciones entre etapas por el concepto de refinanciación de acuerdo con la marca de refinanciado, normalizado o retiro de la marca.
- *Backstops* - La transición entre Etapas se realiza principalmente por los "Backstops" (atrasos) definidos en la política de Promigas.

Concentración de la cartera:

A 31 de diciembre de 2025, la cartera de Brilla de Promigas aumento un 156%, con respecto al mismo período del año anterior 2024, el cual se da principalmente porque desde septiembre se inició nuevamente a fondear la cartera de Surtigas, y a diciembre de ese mismo año. este nuevo fondeo alcanzó $80.004 millones según lo previsto por la compañía.

Las notas 7 (Efectivo) y 9 (Activos financieros al costo amortizado), incluyen los saldos expuestos por la Compañía al riesgo de crédito.

Riesgo de liquidez:

El riesgo de liquidez está relacionado con la imposibilidad de cumplir con las obligaciones adquiridas con los acreedores, para lo cual la Compañía revisa diariamente sus recursos disponibles. Con la información obtenida se determinan las necesidades de liquidez y se toman las decisiones necesarias para definir la estrategia de colocación de excedentes de liquidez, buscando optimizar la rentabilidad y minimizando el riesgo de concentración.

A nivel consolidado, Promigas dispone de cupos de crédito con entidades financieras locales e internacionales por un total de $1 billón. Adicionalmente, cuenta con $1 billón disponible en el marco de su Programa de Emisión de Bonos Local. La Compañía mantiene una estrategia financiera robusta, respaldada por su calificación de grado de inversión otorgada por Fitch Ratings (Nacional: AAA; Internacional: BBB-) y Moody's (Internacional: Baa3), además de una generación constante de flujos de caja que asegura los recursos y la liquidez necesarios para operar con estabilidad.

Promigas garantiza la continuidad operativa a través de contratos a largo plazo con sus clientes y una sólida infraestructura que respalda la prestación de sus servicios. Esto permite a la Compañía cumplir con sus compromisos frente a acreedores y accionistas, fortaleciendo su posición financiera y su reputación en el mercado.

Los siguientes son los vencimientos contractuales de los pasivos financieros restantes al término del periodo sobre el que se informa, incluyendo los pagos estimados de intereses:

31 de diciembre de 2025		**Flujos de efectivo contractuales**						
En miles de pesos	**Importe en libros**	**Menor a 1 año**	**De 1 a 2 años**	**De 2 a 3 años**	**De 3 a 4 años**	**De 4 a 5 años**	**Mayor a 5 años**	**Total flujos contractuales**
Préstamos bancarios	1.529.001.325	1.501.325	80.000.000	638.000.000	50.000.000	759.500.000	-	1.529.001.325
Intereses préstamos bancarios	8.880.195	192.985.107	180.412.027	149.423.818	94.921.162	51.926.503	-	669.668.617
Emisiones de bonos	3.283.359.558	150.000.000	6.750.000	6.750.000	1.258.449.200	181.750.000	1.477.519.957	3.081.219.157
Intereses emisiones de bonos	25.794.087	261.590.905	226.875.150	227.621.421	218.107.781	139.580.718	4.668.343.477	5.742.119.452
pasivos por arrendamiento financiero	15.984.534	9.524.549	2.077.082	1.807.348	1.187.536	1.183.536	204.483	15.984.534
Intereses pasivos por arrendamiento	14.503	1.016.356	606.265	324.663	96.047	890.118	186.653	3.120.102
Totales	4.863.034.202	616.618.242	496.720.524	1.023.927.250	1.622.761.726	1.134.830.875	6.146.254.570	11.041.113.187

e. Riesgo de tasa de interés:

La Compañía está expuesta a las fluctuaciones del mercado de tasas de interés, las cuales impactan su posición financiera y los flujos de caja futuros.

Las obligaciones financieras están sujetas a variaciones en las tasas de interés que pueden afectar sus flujos de caja. Para gestionar este riesgo, la Compañía realiza revisiones periódicas de las condiciones de sus obligaciones financieras, evaluando opciones como sustitución, pago anticipado o implementación de coberturas.

Promigas contrata créditos indexados a diversas tasas, tales como Tasa de Depósito a Término Fijo (DTF), el Índice de Precios al Consumidor (IPC), la Tasa de Referencia Bancaria (IBR), la Unidad de Valor Real (UVR) y la Tasa Fija. Adicionalmente, las emisiones de bonos ordinarios en pesos colombianos están indexadas al IPC y la UVR, mientras que la emisión en dólares estadounidenses (USD) se encuentran pactadas a tasa fija.

Al 31 de diciembre de 2025, la deuda financiera de la Compañía estaba distribuida en un 34.24% de IBR, 35.18% de IPC, 19.52% de Tasa Fija, 10.84% de UVR y 0,22% de DTF. En cuanto a la deuda financiera al 31 de diciembre de 2024, la deuda financiera de la Compañía estaba distribuida en un 32,96% de IBR, 30,48% de IPC, 24.80% de Tasa Fija, 11,10% de UVR y 0,67% de DTF. Así mismo, las emisiones de bonos ordinarios en COP se encuentran indexadas al IPC y UVR y la emisión en USD en tasa fija.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

La sensibilidad del resultado neto de la variación de los tipos de interés es la que se detalla en el cuadro a continuación:

Efecto en la variación de DTF:

Diciembre 31, 2025

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor COP $Miles
	Bajo	10,63%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	61.055
DTF	Medio	11,63%	Utilidad Neta/Patrimonio		
	Alto	12,63%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	(61.055)

Diciembre 31, 2024

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor COP $Miles
	Bajo	10,36%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	181.271
DTF	Medio	11,36%	Utilidad Neta/Patrimonio		-
	Alto	12,36%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	(181.271)

Para la anterior sensibilidad se parte de la base del escenario medio el cual es el escenario real. Se consideran para los escenarios bajo y alto, una variación de más o menos 100 puntos básicos y una tasa de impuesto del 40%. El resultado se verá reflejado en resultados de los períodos siguientes.

Efecto en la variación del IPC:

Diciembre 31, 2025

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor COP $Miles
	Bajo	9,43%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	12.753.120
IPC (1)	Medio	10,43%	Utilidad Neta/Patrimonio		
	Alto	11,43%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	(12.753.120)

Diciembre 31, 2024

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor COP $Miles
	Bajo	8,90%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	11.250.000
IPC (1)	Medio	9,90%	Utilidad Neta/Patrimonio		-
	Alto	10,90%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	(11.250.000)

(1) Incluye emisión 2020 en moneda local, indexada al UVR. Esta indexación está correlacionada con variación del IPC.

Para la anterior sensibilidad, se parte de la base del escenario medio el cual es el escenario real. Se consideran para los escenarios bajo y alto, una variación de más o menos 100 puntos básicos y una tasa de impuesto del 40%, con respecto al escenario medio.

Efecto en la variación de la IBR:

Diciembre 31, 2025

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor COP $Miles
	Bajo	11,23%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	9.489.000
IBR	Medio	12,23%	Utilidad Neta/Patrimonio		
	Alto	13,23%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	(9.489.000)

Diciembre 31, 2024

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor COP $Miles
	Bajo	11,55%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	8.917.986
IBR	Medio	12,55%	Utilidad Neta/Patrimonio		-
	Alto	13,55%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	(8.917.986)

Para la anterior sensibilidad, se parte de la base del escenario medio el cual es el escenario real. Se consideran para los escenarios bajo y alto, una variación de más o menos 100 puntos básicos y una tasa de impuesto del 40%, con respecto al escenario medio.

De acuerdo con los análisis expuestos anteriormente la metodología e hipótesis utilizadas siguen vigentes y no han sufrido modificaciones.

Promigas recibe dividendos de sus subordinadas en los segmentos de distribución y comercialización de gas y energía, las cuales tienen ingresos ajustados por IPC; por lo tanto, hay una cobertura natural del negocio ante las fluctuaciones que pueda tener esta variable.

Promigas mantiene como estrategia de tesorería, la inversión de los recursos en Fondos de Inversión Colectiva en sociedades fiduciarias o comisionistas de bolsa o en cuentas bancarias remuneradas con intereses especiales, con el fin de maximizar las rentabilidades. Estas inversiones son a la vista para mantener disponibilidad de los recursos.

La valoración de los Fondos de inversión se realiza diariamente a precio de mercado, estas valoraciones pueden incrementar o reducir los intereses devengados, en cuanto está expuesto a las fluctuaciones de mercado; Promigas, diariamente monitorea el comportamiento de los Fondos y los saldos invertidos, con el fin de tomar decisiones para el planteamiento de nuevas estrategias de inversión, cuando las condiciones de mercado no sean favorables.

Adicionalmente, los recursos se mantienen invertidos en cuentas de ahorros o corrientes con remuneración especial, las cuales no cuentan con riesgo de tasa de interés debido a que son tasas fijas pactadas con los Bancos.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

6. DETERMINACION DE VALORES RAZONABLES

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Compañía requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros.

La Compañía cuenta con un marco de control establecido en relación con la medición de los valores razonables. Esto incluye el equipo de finanzas que tiene la responsabilidad general por la supervisión de todas las mediciones significativas del valor razonable.

El valor razonable de los activos y pasivos financieros que se negocian en mercados activos (como los activos financieros en títulos de deuda y de patrimonio y derivativos cotizados activamente en bolsas de valores o en mercados interbancarios) se basa en precios de mercados cotizados al cierre de la negociación en la fecha de cierre del período.

Un mercado activo es un mercado en el cual las transacciones para activos o pasivos se llevan a cabo con la frecuencia y el volumen suficientes con el fin de proporcionar información de precios de manera continua.

El valor razonable de activos y pasivos financieros que no se negocian en un mercado activo se determina mediante técnicas de valoración permitidas por las NCIF que están en línea con las establecidas por la Superintendencia Financiera. Promigas utiliza una variedad de métodos y asume que se basan en condiciones de mercado existentes a la fecha de cierre de cada período. Las técnicas de valoración utilizadas para forward, incluye el uso de transacciones similares recientes en igualdad de condiciones, referencias a otros instrumentos que sean sustancialmente iguales, análisis de flujo de caja descontado, modelos de precios de opciones y otras técnicas de valoración comúnmente utilizadas por los participantes del mercado que usan al máximo los datos del mercado y confían lo menos posible en datos específicos de entidades.

Promigas desarrolla modelos financieros internos, que se basan en métodos y técnicas de valoración generalmente aceptados y estandarizados, para la medición de instrumentos que no tengan un mercado activo, y para los cuales no se cuente ni con transacciones recientes, ni con información de mercado observable. Dichos modelos se utilizan para estimar el precio al que tendría lugar una transacción ordenada para vender el activo o transferir el pasivo entre participantes del mercado en la fecha de la medición en condiciones de mercado presentes.

La salida de un modelo siempre es una estimación o aproximación de un valor que no puede determinarse con certeza, y las técnicas de valoración empleadas pueden no reflejar plenamente todos los factores pertinentes a las posiciones de la Compañía. Por lo tanto, las valoraciones se ajustan, en caso de ser necesario, para permitir factores adicionales, incluidos riesgos del modelo, de liquidez y de contraparte.

La jerarquía del valor razonable tiene los siguientes niveles:

- Nivel 1: son precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la Compañía pueda acceder a la fecha de medición
- Nivel 2: son entradas diferentes a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o el pasivo, ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: son entradas no observables para el activo o el pasivo.

El nivel en la jerarquía del valor razonable dentro del cual la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad se determina con base de la entrada del nivel más bajo que sea significativa para la medición del valor razonable en su totalidad. Para ello, la importancia de una entrada se evalúa con relación a la medición del valor razonable en su totalidad. Si una medición del valor razonable utiliza entradas observables que requieren ajustes significativos con base en entradas no observables, dicha medición es una medición de Nivel 3. La evaluación de la importancia de una entrada particular a la medición del valor razonable en su totalidad requiere juicio, teniendo en cuenta factores específicos del activo o del pasivo.

Mediciones de valor razonable sobre base recurrente

Mediciones de valor razonable sobre bases recurrentes son aquellas que las NCIF requieren o permiten en el estado separado de situación financiera al final de cada período contable.

La siguiente tabla analiza, dentro de la jerarquía del valor razonable, los activos y pasivos de Promigas (por clase) medidos al valor razonable sobre bases recurrentes. No incluye información de valor razonable para activos y pasivos financieros que no se miden a valor razonable si el valor en libros es una aproximación razonable del valor razonable.

Los activos financieros a costo amortizado, las cuentas por pagar comerciales, y otras cuentas por pagar no se incluyen en la tabla a continuación. Su valor en libros es una aproximación razonable del valor razonable por el corto plazo de las transacciones:

	Diciembre, 2025		Diciembre, 2024	
	Nivel 2	Nivel 3	Nivel 2	Nivel 3
Activo				
Operaciones de cobertura por cobrar	920			
Instrumentos de deuda con cargo a resultados	84.088.841			
Instrumentos de patrimonio con cargo a resultados (1)	60.591.887	-	36.580.770	-
Instrumentos de patrimonio con cargo al ORI (1)	-	10.354.261	-	9.173.227
Activo financiero por opción de compra Estado Colombiano (1)	-	1.647.311.258	-	3.278.970.580
Propiedades de inversión	9.289.759	-	9.155.901	-
	$ 153.971.407	1.657.665.519	45.736.671	3.288.143.807

(1) Ver nota 8. Activos financieros a valor razonable

La Compañía no posee activos y pasivos que puedan ser clasificados en el Nivel 1.

Los instrumentos financieros que no cotizan en mercados activos, pero que se valoran de acuerdo con precios de mercado cotizados, cotizaciones de corredores o fuentes de precio alternativas apoyadas por entradas observables, se clasifican en el Nivel 2. Se incluye las valoraciones de contratos derivados de coberturas de moneda extranjera de venta libre. Como las inversiones incluyen posiciones que no se negocian en mercados activos y/o están sujetas a restricciones de transferencia, las valoraciones pueden ajustarse para reflejar la falta de liquidez o no transferibilidad, que generalmente se basan en la información disponible del mercado.

Cuando un precio para un activo o pasivo idéntico no es observable, una entidad medirá el valor razonable utilizando una técnica de valoración que maximice el uso de datos de entrada observables. Si al determinar el valor razonable se utilizan datos de entrada no observables, incluyendo los supuestos sobre riesgo, estos instrumentos financieros son categorizados en el Nivel 3. En este nivel 3 de jerarquía de valor razonable se encuentran los activos financieros de los contratos de concesión que son medidos a valor razonable.

Los activos financieros de contratos de concesión que se reflejan en el estado separado de situación financiera de la Compañía corresponden a los derechos contractuales incondicionales que se tienen para recibir de la concedente, o de entidades bajo la supervisión de estas (Gobierno), efectivo u otros activos financieros, en el marco de los contratos de concesión, y que el Estado tiene poca o ninguna capacidad de evitar el pago, porque el acuerdo es legalmente exigible. Promigas a su vez reconoce activos intangibles por la contraprestación de los servicios de construcción en la medida que también recibe un derecho (una licencia) a efectuar cargos a los usuarios del servicio público.

A juicio de la Administración, se concluyó que el mejor método para medir el valor razonable de los activos financieros de contratos de concesión es el de flujos de caja libre descontados que refleja las expectativas del mercado presentes sobre los importes que serían generados por los activos concesionados en la fecha de finalización, renovación o modificación.

Los supuestos utilizados en los cálculos del valor razonable de los activos financieros de contratos de concesión fueron:

- Fechas de terminación, renovación o modificación de los contratos de concesión.
- Flujos de caja operacionales de los activos en concesión considerando las siguientes premisas:

  - ✓ Flujo de caja libre generado únicamente por activos en concesión.
  - ✓ Períodos remanentes de utilización de activos de concesión
  - ✓ Valor a perpetuidad del Flujo de Caja Libre (FCLF) del año n.
  - ✓ Valor actual del valor residual descontado al WACC [(1)].
  - ✓ Ingresos del negocio concesionado proyectado, incluidos los incrementos por inversiones asociadas al negocio.
  - ✓ No fueron incluidos los negocios por Financiación no Bancaria – Brilla, ni soluciones energéticas.
  - ✓ Costos y Gastos directamente implicados en la generación de los ingresos del negocio concesionado.
  - ✓ Depreciaciones y amortizaciones fiscales, pues su función dentro de la metodología de valoración es de escudo fiscal.
  - ✓ Inversiones proyectadas del negocio concesionado. i.e: Loop del Sur.
  - ✓ Inversiones en mantenimiento de infraestructura en el largo plazo, necesarias para garantizar la operación y la continua generación de caja del sistema de gasoductos.

[(1)] WACC (Weighted Average Cost of Capital o Costo Promedio Ponderado de Capital) nominal calculado bajo metodología CAPM, el cual es actualizado periódicamente.

- El valor a perpetuidad considera gradiente de crecimiento. Para Promigas del 3,0%. Fuentes de Mercado -CAPM

  - ✓ Beta desapalancado USA (Oil/Gas Distribution): Promedio últimos 5 años Damodaran
  - ✓ Tasa Libre de Riesgo, Fuente: Promedio Geométrico 1998-2023 de los bonos del tesoro americano "T-Bonds".
  - ✓ Retorno de Mercado, Fuente: Promedio Geométrico 1998-2023 Damodaran "Stocks" USA.
  - ✓ Prima de Mercado: Retorno de Mercado –Tasa Libre de Riesgo.
  - ✓ Prima de Riesgo País: Promedio últimos 5 años EMBI (Diferencia entre los bonos soberanos a 10 años de Colombia y los "T-Bonds" a 10 años). Damodaran
  - ✓ Mercado Emergente: Promedio últimos 5 años Prima Equity países Emergentes (Lambda - Damodaran)

Los datos de entrada no observables significativos utilizados en la medición del valor razonable de los activos financieros de contratos de concesión en Colombia son: a) los flujos de efectivos netos esperados (2025: $ 2.436.382 millones; 2024: $ 3.368.098 millones), compuestos por los ingresos generados por activos en concesión, costos y gastos operacionales de estos activos, inversiones relacionadas; b) la tasa descuento ajustada por riesgo (tasa WACC) (2025: 8,55%; 2024: 8,52%) con la finalidad de tener en cuenta las fuentes de capital empleadas y su proporción en el capital total de la Compañía, para determinar el costo promedio de consecución de recursos de capital propio y deuda financiera. Los incrementos (disminuciones) en cualquiera de esos datos de entrada considerados aisladamente darían lugar a una medición del valor razonable significativamente menor (mayor). Los cambios en los supuestos utilizados para la proyección de ingresos, costos y gastos se reflejan en la medición del activo financiero.

Promigas revisa anualmente las valoraciones del Nivel 3 y considera lo apropiado de las entradas del modelo de valoración y el resultado de la valoración utilizando diversos métodos y técnicas de valoración estandarizados en la industria. En la selección del modelo de valoración más apropiado, la Compañía realiza de nuevo las pruebas y considera cuáles son los resultados del modelo que históricamente se alinean de manera más precisa con las transacciones reales del mercado.

Estimación valor razonable activos financieros de contratos de concesión

Promigas designa a valor razonable con cambios en resultados los activos financieros relacionados con contratos de concesión de gasoductos en los que al final del período de concesión el Gobierno podría comprar la infraestructura a su precio justo. El valor razonable se determina mediante la aplicación del enfoque de ingresos, considerando los flujos de caja estimados a perpetuidad que serían generados por los activos que se encuentran bajo concesión, desde la fecha de terminación del período de concesión en adelante. En cada período se ajusta el valor razonable teniendo en cuenta cambios en los supuestos de la tasa de descuento de la empresa (WACC) y en los flujos estimados.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

A continuación, se presenta la sensibilidad del valor razonable de los activos financieros de contratos de concesión que son medidos a valor razonable, considerando escenarios bajo y alto cambiando los principales supuestos en más o menos 10 puntos básicos:

Impacto Utilidad Neta	**Alto**		**Bajo**
		Cifras en millones	
Tasas de interés de descuento	(51.768)		54.014
Gradiente de crecimiento a perpetuidad	32.280		(31.133)
		%	
Tasas de interés de descuento	(3,5%)		3,7%
Gradiente de crecimiento a perpetuidad	2,2%		(2,1%)

Las valoraciones de los activos financieros son consideradas en el Nivel 3 de la jerarquía en la medición del valor razonable.

La siguiente tabla presenta el movimiento de los activos clasificados en Nivel 3, donde se observa que no se presentan transferencias entre niveles:

		Activo financiero por opción de compra del Estado Colombiano	**Instrumentos de patrimonio con cargo al ORI**
Saldo a 1 de enero de 2024	$	3.012.970.498	7.005.353
Ajustes al valor razonable con cargo al ORI		-	1.705.957
Ajustes al valor razonable con cargo a resultados		266.000.082	-
Compras o gastos capitalizados (neto)		-	461.917
Saldo a 31 de diciembre de 2024	$	3.278.970.580	9.173.227
Ajustes al valor razonable con cargo al ORI		-	768.834
Compras o gastos capitalizados (neto)		-	412.200
Ajustes al valor razonable con cargo a resultados		537.901.690	-
Reclasificación (1)		(2.648.078.417)	
Traslados (1)		478.517.405	
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$	1.647.311.258	10.354.261

(1) Reconocimiento como propiedades, planta y equipo, como parte del valor asignado al control residual de los activos asociados al contrato de concesión Ballena–Cartagena, que serán operados para el transporte de gas en el marco de la Ley 142 de 1994 que regula los servicios públicos.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

7. EFECTIVO

El efectivo está conformado de la siguiente forma:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
En moneda nacional			
Caja	$	29.044	37.909
Bancos relacionados (1)		77.637.800	117.307.435
Bancos (1)		69.913.177	55.245.988
Total		147.580.021	172.591.332
En moneda extranjera			
Caja		141.646	110.456
Bancos (1)		18.556.865	1.522.559
Total		18.698.511	1.633.015
Efectivo en el estado separado de flujos de efectivo	$	166.278.532	174.224.347

(1) Seguidamente se detalla la calidad crediticia determinada por agentes calificadores de riesgo independientes, de las principales instituciones financieras en la cual la Compañía mantiene fondos en efectivo:

Calidad crediticia		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
AAA	$	142.126.370	164.368.642
AA+		23.981.472	9.707.340
TOTAL	$	166.107.842	174.075.982

No existen restricciones en el uso del efectivo de la Compañía.

8. ACTIVOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE

Los activos financieros a valor razonables comprenden lo siguiente:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Porción corriente			
Instrumentos de patrimonio con cargo a resultados (1)		60.591.887	36.580.770
Instrumentos de deuda a valor razonable (2)		84.088.841	-
Valoración contratos forwards		920	-
	$	144.681.648	36.580.770
Porción no corriente:			
Instrumentos de patrimonio con cambio en ORI	$	10.354.261	9.173.227
Activo financiero – Contrato de concesión (3)		1.647.311.258	3.278.970.580
	$	1.657.665.519	3.288.143.807

(1) El saldo corresponde a instrumentos por fondos fiduciarios como fondos de inversión colectiva. El incremento obedece a traslados recibidos desde las cuentas bancarias y pagos realizados a terceros, compra de divisas y TIDIS. En el año 2025, se recibieron intereses por $7.048 millones (2024: $6.794 millones).

(2) Corresponde a la devolución de saldos a favor en TIDIS recibidos de la DIAN.

(3) Corresponde a los montos estimados que se pueden recibir de parte del Estado Colombiano en las fechas de finalización, renovación o modificación de los contratos de concesión. De acuerdo con la CINIIF12 - Acuerdos de Concesiones, el Operador reconocerá un activo financiero por el interés residual sobre la infraestructura, en la medida que tenga un derecho contractual incondicional a reci bir de la concedente, o de una entidad bajo la supervisión de ella, efectivo u otro activo financiero y que la concedente tenga poca o ninguna capacidad de evitar el pago, normalmente porque el acuerdo es legalmente exigible. Este se medirá de acuerdo con lo establecido en la NIIF 9 - Instrumentos Financieros.

9. ACTIVOS FINANCIEROS A COSTO AMORTIZADO

A continuación, el detalle de los activos financieros a costo amortizado:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Porción corriente:			
Cuentas por cobrar (1)	$	184.882.473	161.033.680
Otras cuentas por cobrar (2)		103.454.338	157.699.884
	$	288.336.811	318.733.564
Porción no corriente:			
Cuentas por cobrar (1)	$	90.448.627	152.679.050
Otras cuentas por cobrar (2)		494.076.730	598.342.000
	$	584.525.357	751.021.050

(1) Las cuentas por cobrar se detallan a continuación:

	Diciembre, 2025			Diciembre, 2024		
	Terceros	Partes relacionadas	Total	Terceros	Partes relacionadas	Total
Porción corriente						
Transporte de gas	$ 93.423.546	17.252.994	110.676.540	88.782.922	13.467.642	102.250.564
Distribución de gas	-	4.500.402	4.500.402	-	4.169.911	4.169.911
Generación y distribución de energía	1.209.706	-	1.209.706	101.414	-	101.414
Financiación No Bancaria -FNB (Brilla) (a)	45.559.055	5.059.100	50.618.155	18.846.654	5.149.030	23.995.684
Contratos de arrendamiento (b)	5	14.929.433	14.929.438	2.794.115	28.017.467	30.811.582
Otros servicios	882.644	5.458.115	6.340.759	1.515.880	6.580.034	8.095.914
	141.074.956	47.200.044	188.275.000	112.040.985	57.384.084	169.425.069
Deterioro cuentas por cobrar	(3.392.527)	-	(3.392.527)	(8.391.389)	-	(8.391.389)
	$ 137.682.429	47.200.044	184.882.473	103.649.596	57.384.084	161.033.680
Porción no corriente						
Financiación no Bancaria -FNB (Brilla) (a)	$ 55.900.183	-	55.900.183	17.629.900	-	17.629.900
Contratos de arrendamiento (b)	-	39.048.457	39.048.457	82.678.440	61.905.699	144.584.139
	55.900.183	39.048.457	94.948.640	100.308.340	61.905.699	162.214.039
Deterioro de deudores	(4.500.013)	-	(4.500.013)	(9.534.989)	-	(9.534.989)
	51.400.170	39.048.457	90.448.627	90.773.351	61.905.699	152.679.050
Total cuenta por cobrar sin deterioro	196.975.139	86.248.501	283.223.640	212.349.325	119.289.783	331.639.108
Total deterioro (ver nota 9 2b)	(7.892.540)	-	(7.892.540)	(17.926.378)		(17.926.378)
Saldo neto	$ 189.082.599	86.248.501	275.331.100	194.422.947	119.289.783	313.712.730

(a) El saldo contiene los montos de la cartera FNB asociada a la marca Brilla, la cual es una iniciativa de financiación no bancaria creada por Promigas, e implementada a través de las empresas de servicio público domiciliarios, en las cuales Promigas tiene participación, como lo son Surtigas S.A. E.S.P. y Gases del Caribe S.A. E.S.P., respectivamente; durante el cuarto trimestre del año 2025, se presentó fondeo por $80.004 millones a la cartera brilla a través de Surtigas, quien gestionará la colocación y recibirá una remuneración por ese servicio. El riesgo de crédito está a cargo de Promigas.

(b) La Compañía procedió con la reclasificación de saldos previamente registrados como activos financieros medidos al costo amortizado relacionados con el negocio de soluciones energéticas hacia propiedades, planta y equipo (nota 14).

El cambio realizado corresponde a un cambio en la estimación contable que mantenía la administración respecto de los factores considerados al inicio de la suscripción de los contratos para clasificarlos como arrendamientos financieros, tales como: a) el control del uso; y b) la existencia de pagos fijos en esencia. A partir de nueva información disponible y de una mayor experiencia operativa, se determinó que la generación de energía presenta variabilidad significativa y estructural entre periodos, asociada a factores climáticos, operativos y de eficiencia real. Esto confirma que la incertidumbre en los flujos no era marginal y, por tanto, conforme a la NIC 8, su efecto debe reconocerse de manera prospectiva, manteniendo consistencia con los principios de presentación razonable y revelación de juicios significativos exigidos por la NIC 1.

(c) La siguiente tabla establece un análisis de vencimiento de las cuentas por cobrar por arrendamiento financiero de los contratos de Promisol, mostrando los pagos no descontados que se recibirán después de la fecha del informe:

Períodos		**2025**	**2024**
2026		-	43.865.163
2027	$	20.156.313	44.058.908
2028		20.465.827	44.382.435
2029		20.782.499	40.710.482
2030		2.854.200	7.238.611
2031 en adelante		-	72.246.625
Total de arrendamientos por cobrar no descontados	$	64.258.839	252.502.224
Ingresos financieros no ganados		(10.280.944)	(77.106.503)
Inversión neta en el arrendamiento		53.977.895	175.395.721

Garantías Otorgadas por los deudores

Para garantizar las deudas de clientes nacionales se cuenta con garantías bancarias, pagarés en blanco con cartas de instrucciones y contratos/órdenes de compra/oferta mercantil.

Para los préstamos de cartera Brilla se constituyen pagarés en blanco con cartas de instrucciones y para las deudas con los empleados se suscriben libranzas y se pignoran las prestaciones sociales en caso de retiro. Actualmente no hay restricciones relacionadas con cuentas por cobrar.

Activos del contrato

A 31 de diciembre de 2025 y 2024, las cuentas por cobrar por transporte de gas incluyen activos del contrato que ascienden a $102.043.155 y $98.744.838, respectivamente. Los activos del contrato se relacionan principalmente con el derecho de la Compañía a la contraprestación del trabajo realizado, pero no facturado a la fecha del informe en los contratos con clientes por venta de bienes y/o prestación de servicios.

(2) Las otras cuentas por cobrar se detallan a continuación:

	Diciembre, 2025			Diciembre, 2024		
	Terceros	Partes relacionadas	Total	Terceros	Partes relacionadas	Total
Porción corriente						
Préstamos concedidos	$ 1.397.436	50.219.084	51.616.520	1.348.305	95.746.494	97.094.799
Dividendos por cobrar (a)	1.896.608	35.571.965	37.468.573	-	56.214.381	56.214.381
Otros deudores	5.136.080	9.302.066	14.438.146	1.655.644	2.769.308	4.424.952
	$ 8.430.124	95.093.115	103.523.239	3.003.949	154.730.183	157.734.132
Deterioro prestamos (b)	(68.901)	-	(68.901)	(34.248)	-	(34.248)
	8.361.223	95.093.115	103.454.338	2.969.701	154.730.183	157.699.884
Porción no corriente						
Préstamos concedidos (c)	$ 4.789.605	489.334.300	494.123.905	4.727.097	593.651.120	598.378.217
Deterioro préstamos (b)	(47.175)	-	(47.175)	(36.217)	-	(36.217)
	4.742.430	489.334.300	494.076.730	4.690.880	593.651.120	598.342.000

(a) Corresponde a los dividendos por cobrar a las siguientes compañías:

	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Transportadora de Metano E.S.P. S.A.	$ 9.719.505	-
Compañía Energética de Occidente S.A. E.S.P.	18.258.130	-
Promisol S.A.S.	7.594.328	3.546.590
Triple A S A E.S.P.	1.896.610	-
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P. (Surtigas)	-	39.995.601
Promioriente S.A. E.S.P.	-	12.672.190
	$ 37.468.573	56.214.381

El siguiente es un resumen de los años en los cuales se recaudarán las otras cuentas por cobrar clasificadas como no corriente:

Año	Valor	Año	Valor
2026	-	2026	244.580.639
2027	140.620	2027	992.377
2028	38.208.768	2028	1.522.120
2029	270.670	2029	351.283.081
2030	108.250	2030	-
2031 en Adelante	455.395.597	2031 en Adelante	-
	$ 494.123.905		$ 598.378.217

(b) A continuación, el movimiento del deterioro de las cuentas por cobrar y las otras cuentas por cobrar:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Saldo al inicio del período	$	(17.996.843)	(12.351.640)
Deterioro cargado a resultados		(2.446.360)	(17.897.922)
Castigos		9.781.315	11.830.092
Recuperación de otros deudores castigados		(37.653)	-
Reintegro de deterioro con abono a resultados		2.690.925	422.627
Saldo al final del período	$	(8.008.616)	(17.996.843)

(c) El rubro de préstamos concedidos corresponde a créditos hipotecarios a empleados, otros préstamos a empleados, a vinculados económicos y a particulares. Durante el año se recibió recaudo de cartera por $ 120.000 millones de Compañía Energética de Occidente y Surtigas por prestamos vinculados.

La nota 5 a lo estados financieros separados incluye las revelaciones del riesgo de crédito.

10. INVENTARIOS

A continuación, el detalle de los inventarios:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Materiales para la prestación de servicios	$	43.848.059	36.321.670
Inventarios en tránsito		1.770.430	324.502
Total	$	45.618.489	36.646.172

En 2025 la Compañía deterioró $99.871 (2024: $288.991), los cuales castigó en esos correspondientes períodos.

11. OTROS ACTIVOS

El siguiente es el detalle de los otros activos:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Porción corriente:			
Gastos pagados por anticipado (1)	$	25.101.567	29.037.253
Anticipos o saldos a favor por otros impuestos		6.547.762	4.498.275
Depósitos Judiciales		4.099.818	4.135.254
		35.749.147	37.670.782
Porción no corriente:			
Gastos pagados por anticipado (1)		12.067.938	3.134.687
Otros activos reembolsables (2)		10.047.056	5.633.992
	$	22.114.994	8.768.679

(1) Corresponde al pago de las pólizas de seguro que son amortizadas mensualmente en el resultado del período.

(2) Corresponde a registros de costos por estructuración de proyectos, los cuales formarán parte del valor de la inversión una vez concluya favorablemente el proyecto o en su defecto serán reclasificados a los resultados del periodo.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

12. INVERSIONES EN ASOCIADAS

Identificación y actividad económica de las compañías asociadas

Gas Natural de Lima y Callao S.A.C. – Tiene por objeto social la distribución de gas natural, incluyendo la comercialización de equipos, su instalación, mantenimiento y realización de actividades vinculadas a los hidrocarburos y/o distribución. Su domicilio principal es en Lima Perú.

Gases del Caribe S.A. E.S.P. - Fue establecida de acuerdo con las leyes colombianas el 25 de noviembre de 1966 y tiene por objeto social la compra, almacenamiento, envase y distribución de gases y derivados de hidrocarburos; la construcción y explotación de gasoductos de gas natural de tipo industrial, comercial y domiciliario y la compra y venta de elementos, servicios y artefactos relacionados con la venta y distribución de gases combustibles y afines. La Compañía tiene su domicilio principal en la ciudad de Barranquilla, Colombia. Su vida jurídica expira el 26 de enero del año 2083.

A continuación, se presenta el detalle de las inversiones en asociadas:

Compañía	Actividad Económica	Lugar de Residencia	Porcentaje poseído	Valor en libros	Ingreso método de participación	Efecto en ORI
31 de diciembre, 2025						
Nacionales						
Gases del Caribe S.A. E.S.P. (1)	Distribución de gas	Colombia	30,99%	357.601.895	107.463.795	(392.155)
Del exterior						
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	Distribución de gas	Perú	40,00%	594.637.355	177.555.527	(128.598.098)
Total asociadas				952.239.250	285.019.322	(128.990.253)
31 de diciembre, 2024						
Nacionales						
Gases del Caribe S.A. E.S.P. (1)	Distribución de gas	Colombia	30,99%	348.945.617	116.984.118	(189.571)
Del exterior						
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	Distribución de gas	Perú	40,00%	720.822.484	169.284.610	73.763.634
Total asociadas				1.069.768.101	286.268.728	73.574.063

(1) Para calcular y registrar el método de participación, la Compañía efectúa la homologación de principios contables para alinear las políticas contables con las de Promigas S.A. E.S.P.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

A continuación, se detallan los movimientos de las inversiones en asociadas:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Saldo al inicio del período	$	1.069.768.101	964.150.799
Dividendos decretados (1)		(273.437.364)	(254.225.489)
Retención por dividendos traslado		(120.556)	-
Utilidad por el método de participación		285.019.322	286.268.728
Efecto en Otro Resultado Integral		(128.990.253)	73.574.063
Saldo al final del período		952.239.250	1.069.768.101

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Compañía no ha identificado indicios de deterioro de sus inversiones en asociadas.

(1) A continuación, se detallan los dividendos decretados y efectivamente recibidos:

		Diciembre, 2025		Diciembre, 2024	
		Dividendos decretados	Dividendos recibidos efectivamente	Dividendos decretados	Dividendos recibidos efectivamente
Gases del Caribe S.A. E.S.P.	$	98.294.807	(88.465.326)	96.509.460	(86.858.513)
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.		175.142.557	(165.212.528)	157.716.029	(160.987.350)
	$	273.437.364	(253.677.854)	254.225.489	(247.845.863)

A continuación, se detalla la composición patrimonial de las inversiones en asociadas, registradas por el método de participación patrimonial:

Diciembre, 2025

Compañía		Activos	Pasivos	Patrimonio
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	$	6.263.578	4.823.135	1.440.443
Gases del Caribe S.A. E.S.P.	$	3.818.159	2.668.169	1.149.990

Diciembre, 2024

Compañía		Activos	Pasivos	Patrimonio
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	$	6.998.396	5.235.887	1.762.509
Gases del Caribe S.A. E.S.P.	$	3.708.558	2.581.571	1.126.987

Diciembre, 2025

Compañía		Ingresos	Utilidad antes de impuesto	Impuesto a las ganancias	Resultado del Período
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	$	3.695.424	631.954	193.394	438.561
Gases del Caribe S.A. E.S.P.		2.396.592	460.722	115.742	344.979

Diciembre, 2024

Compañía		Ingresos	Utilidad antes de impuesto	Impuesto a las ganancias	Resultado del Período
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	$	3.638.097	618.164	184.869	433.294
Gases del Caribe S.A. E.S.P.		2.526.264	511.587	131.286	380.301

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

	Capital	Prima en colocación de acciones	Reservas	Resultados del Período	Resultados acumulados no apropiados	Resultados por Adopción NCIF	Ganancias o Pérdidas no realizadas (ORI)	Total patrimonio
Al 31 de diciembre, 2025								
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C. $	474.434	-	133.451	438.561	(99.577)	-	493.574	1.440.443
Gases del Caribe S.A. E.S.P.	1.755	1.261	23.726	344.979	(80.346)	874.666	(16.051)	1.149.990
Al 31 de diciembre, 2024								
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C. $	474.434	-	133.451	433.294	(95.015)	-	816.345	1.762.509
Gases del Caribe S.A. E.S.P.	1.755	1.261	23.929	380.301	(139.678)	874.666	(15.247)	1.126.987

13. INVERSIONES EN SUBORDINADAS

Identificación y actividad económica de las compañías subordinadas

Surtidora de Gas del Caribe S.A. E. S. P. – (Surtigas) **-** Tiene por objeto social la compra, almacenamiento, envase y distribución de gases derivados de hidrocarburos; la construcción y explotación de gasoductos de gas natural de tipo industrial, comercial y domiciliario y la compra y venta de elementos, servicios y artefactos relacionados con la venta y distribución de gases combustibles y afines. La Compañía desarrolla actividades en los departamentos de Bolívar, Sucre, Córdoba y en algunos municipios de Antioquia y Magdalena. Su domicilio se encuentra en la ciudad de Cartagena. Promigas a través de Surtigas S.A. E.S.P. posee el 3,65% en Gases del Pacífico S.A.C. y el 40,00% en Orión Contac Center S.A.S.

Transoccidente S.A. E.S.P. **-** Realizar el transporte de gas combustible mediante la construcción, operación y mantenimiento de sistemas y subsistemas de transporte y el montaje, construcción, operación, mantenimiento y explotación comercial de sistemas y subsistemas en cualquier parte del territorio nacional o en el exterior por cuenta propia o ajena. Su actividad se desarrolla en la ciudad de Santiago de Cali.

Transportadora de Metano E.S.P. S.A. (Transmetano). **–** Tiene por objeto transportar gas combustible mediante la construcción, operación y mantenimiento de sistemas de transporte. Esta actividad es desarrollada en el Nordeste Antioqueño (Municipios de Cimitarra, Berrio, Yolombó, Cisneros, Maceo, San Roque, Santo domingo, Barbosa, Girardota, Guarne y Río Negro). Su domicilio se encuentra en la ciudad de Medellín.

Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. **-** Tiene por objeto la inversión en construcción, mantenimiento y administración de puertos, el cargue y descargue, almacenamiento en puertos y otros servicios directamente relacionados con la actividad portuaria que se realizarán en un puerto de Cartagena. Su domicilio se encuentra en la ciudad de Cartagena.

Gases del Pacífico S.A.C. **-** Tiene por objeto social la compra, venta, producción, comercialización de energía en cualquiera de sus formas, incluyendo, pero sin limitar a gas natural, energía eléctrica, hidrocarburos derivados del petróleo, carbón y otros combustibles. La sociedad tiene como domicilio principal la ciudad de Lima en Perú.

Promioriente S.A E.S.P. **-** Tiene por objeto el transporte de gas combustible mediante la construcción, operación y mantenimiento de gasoductos troncales y ramales. El montaje, construcción, operación y mantenimiento y explotación comercial de gasoductos en cualquier parte del territorio nacional o en el exterior, por cuenta propia o ajena. Sus actividades se desarrollan en los municipios de Lebrija, Girón, Bucaramanga y su Área Metropolitana. Su domicilio principal se encuentra en la ciudad de Bucaramanga.

Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. **-** Tiene por objeto exclusivo la celebración y ejecución del Contrato de Gestión para la realización de la gestión administrativa, operativa, técnica y comercial, la inversión, ampliación de coberturas, rehabilitación y mantenimiento preventivo y correctivo de la infraestructura del servicio, junto con todas las demás actividades necesarias para garantizar la prestación de servicios de distribución y comercialización de energía eléctrica en el Departamento del Cauca. La sede de esta entidad se ubica en la ciudad de Popayán.

Gases de Occidente S.A. E.S.P. **–** Su principal objetivo se centra en la prestación del servicio de distribución de gas combustible, abarcando actividades que incluyen la compra, venta, almacenamiento, transporte, envasado, distribución y comercialización de gas natural, así como hidrocarburos y sus derivados en todas sus formas. Estas actividades se llevan a cabo en los departamentos del Valle del Cauca y Cauca. La Nación otorgó a Gases de Occidente S.A. E.S.P. una concesión por un período de 50 años, contados a partir de la fecha de inicio de operaciones del gasoducto, que fue el 23 de septiembre de 1997 para áreas de servicio no exclusivo y el 29 de diciembre de 1997 para áreas de servicio exclusivo. Esto permite que la empresa preste el servicio público de transporte y distribución de gas licuado del petróleo y gas natural, mediante propanoductos y gasoductos, principalmente en la ciudad de Santiago de Cali. Promigas, a través de Gases de Occidente S.A. E.S.P., ostenta participaciones del 54,07% y el 51,00% en las empresas Orión Contac Center S.A.S. y Compañía Energética de Occidente S.A. E.S.P., respectivamente.

Gases del Norte del Perú S.A.C. **-** Tiene por objeto social realizar las actividades de compra, venta, producción, comercialización de energía en cualquiera de sus formas, incluyendo, pero sin limitar a gas natural, energía eléctrica, hidrocarburos derivados del petróleo, carbón y otros combustibles. La sociedad tiene como domicilio principal la ciudad de Piura en Perú.

Promigas Perú S.A. **–** Denominada Gas Comprimido del Perú hasta el 7 de noviembre de 2020, fecha en que por decisión de la junta general de accionistas se modificó el artículo primero del estatuto, relativo a la denominación social de la Sociedad, la cual tiene por objeto social la comercialización de Gas Natural Comprimido (GNC) que opera en las regiones de Piura y Lambayeque en el norte del Perú desde junio 2009. La sociedad tiene como domicilio principal la ciudad de Piura en Perú.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

Promisol S.A.S. **-** El objeto social es implementar sistemas de gestión energética, desarrollar diagnósticos energéticos y formular e implementar proyectos de mejora que representen soluciones energéticas para las empresas, así como también brindar asesorías integrales en el manejo de energía. Adicionalmente, prestar servicios de compresión y deshidratación de gas natural. En el desarrollo de su objeto social, ha celebrado ofertas comerciales para prestar los servicios de deshidratación y compresión de gas natural proveniente de los campos de Ballena y Chuchupa, antes de ser transportado. Su domicilio se encuentra en la ciudad de Barranquilla. Promigas a través de Promisol S.A.S. posee el 99,95% de Zonagen S.A.

Promigas Panamá Corporation **-** Compañía constituida el 24 de mayo de 2021 conforme a la legislación de la República de Panamá. El objeto social de esta Compañía es la comercialización de Gas Natural y Gas Natural Licuado (LNG). La duración de la compañía es perpetua.

Promigas Brasil – La compañía fue adquirida el 13 de marzo de 2023 conforme a la legislación de la Republica de Brasil. Es una sociedad de responsabilidad limitada, domiciliada en la ciudad y Estado de Rio de Janeiro, tiene por objeto social la tenencia de acciones, participaciones sociales o cualquier otro tipo de interés en otras sociedades, en Brasil o en el exterior.

Promigas USA Inc. - Compañía constituida el 28 de agosto de 2023 conforme a la legislación del estado de Delaware, con una participación directa de 100% de Promigas. La compañía tiene por objeto social participar en actividades de administración empresarial en Estados Unidos.

Promigas GCX Holdings LLC. **-** Compañía de responsabilidad limitada constituida el 28 de agosto de 2023 conforme a la legislación del estado de Delaware con una participación directa de 100% de Promigas USA Inc., la cual a su vez es controlada por Promigas S.A. E.S.P. con una participación del 100%.

Transporte de Gas Colombiano S.A.S. E.S.P. - El objeto social es la realización de cualquier actividad comercial o civil licita tanto en Colombia como en el extranjero. Las siguientes actividades transporte, distribución, explotación y exploración de gas natural, petróleo, hidrocarburos, energía en general, así como las actividades relacionadas con el sector gasífero, energético y petrolero.

A continuación, se detallan los saldos, porcentajes y movimiento de las inversiones en subordinadas:

			Diciembre, 2025				
Compañía	**Actividad Económica**	**Lugar de Residencia**	**Número de acciones**	**Porcentaje poseído**	**Valor en libros**	**Ingreso método de participación**	**ORI del período**
Controladas nacionales							
Transportadora de Metano E.S.P. S.A. (Transmetano)	Transporte de gas	Colombia	1.460.953.304	99,67%	$ 299.089.678	75.038.995	(115)
Transoccidente S.A. E.S.P.	Transporte de gas	Colombia	146.464	79,00%	13.513.052	6.242.752	-
Promioriente S.A. E.S.P.	Transporte de gas	Colombia	883.229.859	73,27%	366.758.035	80.279.023	(436)
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	Distribución y comercialización de gas	Colombia	1.830.454	94,43%	588.453.327	174.575.880	55.050
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P. (Surtigas)	Distribución y comercialización de gas	Colombia	62.900.742	99,99%	1.071.140.754	113.292.428	(2.314.955)
Compañía Energética de Occidente S.A.S E.S.P.	Distribución y comercialización de energía	Colombia	3.185.000	49,00%	64.133.605	20.706.152	(11.177)
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	Regasificación GNL	Colombia	20.399.997	51,00%	249.087.328	99.758.473	(40.953.608)
Promisol S.A.S.	Servicios	Colombia	19.274.944	100,00%	92.703.226	18.325.804	(186.607)
Transporte de Gas Colombiano S.A.S. E.S.P.	Transporte de gas	Colombia	1.000	100,00%	1.000	-	-
					2.744.880.005	588.219.507	(43.411.848)
Controladas del exterior							
Gases del Pacífico S.A.C.	Distribución de gas	Perú	987.870.451	97,62%	574.576.684	(13.613.677)	(94.225.219)
Gases del Norte del Perú S.A.C.	Distribución de gas	Perú	158.939.822	99,09%	702.001.955	76.940.261	(114.945.772)
Promigas Perú S.A.	Distribución de gas	Perú	3.678.168.276	100,00%	108.319.716	(10.969.580)	(14.488.735)
Promigas Panamá Corporation	Distribución de gas	Panamá	150	100,00%	-	(4.369)	(169)
Promigas Brasil Ltda.	Distribución de gas	Brasil	460.227	100,00%	-	(31.980)	25.384
Promigas USA	Distribución de gas	USA	1.000	100,00%	242.418	(174.937)	(40.904)
Generadora Paita Industrial	Distribución de gas	Perú	1	0.00%	59	-	-
Investmex S.A.C.	Distribución de gas	Perú	1	0.00%	521	-	-
					1.385.141.353	52.145.718	(223.675.415)
					$ 4.130.021.358	640.365.225	(267.087.263)

			Diciembre, 2024				
Compañía	**Actividad Económica**	**Lugar de Residencia**	**Número de acciones**	**Porcentaje poseído**	**Valor en libros**	**Ingreso método de participación**	**ORI del período**
Subordinadas nacionales							
Transportadora de Metano E.S.P. S.A. (Transmetano)	Transporte de gas	Colombia	1.460.953.304	99,67%	283.949.883	73.393.759	-
Transoccidente S.A. E.S.P.	Transporte de gas	Colombia	146.464	79,00%	10.656.109	3.385.863	(262)
Promioriente S.A. E.S.P.	Transporte de gas	Colombia	883.229.859	73,27%	364.203.676	81.778.270	-
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	Distribución de gas	Colombia	1.830.454	94,43%	583.857.182	192.554.133	13.333
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P. (Surtigas)	Distribución y comercialización de gas	Colombia	62.900.742	99,99%	1.001.335.338	116.169.405	3.032.627
Compañía Energética de Occidente S.A.S E.S.P.	Distribución de energía	Colombia	3.185.000	49,00%	61.696.762	22.880.307	(18.907)
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	Regasificación GNL	Colombia	20.399.997	51,00%	251.400.854	83.318.491	27.215.611
Promisol S.A.S.	Servicios	Colombia	19.274.944	100,00%	91.395.693	12.505.314	1.764
Enlace Servicios Empresariales Globales S.A.S. – En liquidación	Servicios	Colombia	14.279.123	100,00%	-	(6.171.026)	-
Transporte de Gas Colombiano S.A.S. E.S.P.	Transporte de gas	Colombia		100,00%	1.000	-	-
					2.648.496.497	579.814.516	30.244.166
Subordinadas del exterior							
Gases del Pacífico S.A.C	Distribución de gas	Perú	816.142.382	97,62%	609.151.854	5.963.148	77.239.620
Gases del Norte del Perú S.A.C	Distribución de gas	Perú	158.939.822	99,09%	740.007.466	66.927.448	95.526.651
Promigas Perú S.A.	Distribución de gas	Perú	2.144.601.610	100,00%	81.446.401	(17.350.454)	10.942.318
Promigas Panamá Corporation	Distribución de gas	Panamá	150	100,00%	5.996	(63.984)	3.715
Promigas Brasil Ltda.	Distribución de gas	Brasil	460.227	100,00%	77.080	(79.430)	(10.660)
Promigas USA	Distribución de gas	USA	1.000	100,00%	155.943	(175.515)	24.624
					1.430.844.740	55.221.214	183.726.268
					4.079.341.237	635.035.730	213.970.434

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

El siguiente es un resumen del movimiento de las inversiones en subordinadas:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Saldo al inicio del período	$	4.079.341.237	3.471.080.682
Capitalizaciones y adquisiciones (1)		124.876.502	156.413.998
Dividendos decretados por compañías ()		(437.951.609)	(383.452.382)
Método de participación con efecto a resultados		640.365.225	635.035.730
Participación con efecto en ORI del período		(267.087.263)	213.970.434
Método de Participación en transacciones con no controlantes		104	326
Retenciones por dividendos traslado a los accionistas		(285.501)	(314.000)
Liquidaciones		-	(13.393.551)
Fusión Compañias		(9.237.337)	-
Saldo al final del período	$	4.130.021.358	4.079.341.237

(1) Incluye las siguientes operaciones de inversión llevadas a cabo durante el año 2025:

Gases del Pacífico S.A.C.

El 29 de julio de 2025, la Junta Directiva de Promigas aprobó aumentar el capital social de la Sociedad en la suma de US$18.000.000, mediante la capitalización de aportes efectuados por el accionista Promigas S.A E.S.P. Con lo anterior, Promigas pasa de tener 816.142.382 acciones a 987.870.451 acciones. Lo anterior para estar en línea con el plan de negocio y presupuesto 2025. La capitalización se hizo efectiva el 26 de agosto de 2025.

	Inicial		Posterior	
Accionista	**Participación**	**No. de Acciones**	**Participación**	**No. de Acciones**
Promigas S.A. E.S.P.	97,62%	816.142.382	98,03%	987.870.451
Surtigas S.A. E.S.P.	2,38%	19.883.832	1,97%	19.883.832
Total	100,00%	836.026.214	100,00%	1.007.754.283

Promigas Perú S.A.

El 29 de julio de 2025, la Junta Directiva de Promigas aprobó aumentar el capital social de la Sociedad en la suma de US$13.000.000, mediante la capitalización de aportes efectuados por el accionista Promigas S.A E.S.P. Con lo anterior, Promigas pasa de tener 2.144.601.610 acciones a 3.678.168.276 acciones. Lo anterior para estar en línea con el plan de negocio y presupuesto 2025.

Promigas USA INC

La Junta Directiva de Promigas USA Inc. autorizó la capitalización del accionista por USD $72.000, a ser tratado como capital de trabajo, por lo que no se emiten nuevas acciones. La capitalización se hizo efectiva el 13 de mayo de 2025.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

El detalle de los dividendos decretados y recibidos se presenta a continuación:

	Diciembre, 2025		Diciembre, 2024	
Compañía	**Dividendos decretados**	**Dividendos recibidos efectivamente**	**Dividendos decretados**	**Dividendos recibidos efectivamente**
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P.	$ 39.995.601	(79.991.202)	39.995.601	-
Transoccidente S.A. E.S.P.	3.385.808	(3.385.808)	3.713.888	(3.713.888)
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	169.976.037	(169.976.037)	127.325.272	(157.543.234)
Transportadora de Metano E.S.P. S.A.	59.899.085	(50.179.581)	64.281.945	(64.281.945)
Promisol S.A.S.	7.594.328	(3.546.590)	7.093.179	(9.020.674)
Compañía Energética de Occidente S.A.S E.S.P.	18.258.131	-	11.160.997	(40.013.758)
Promioriente S.A. E.S.P.	77.724.228	(90.396.417)	91.855.906	(79.183.716)
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	61.118.391	(61.118.391)	38.025.594	(38.025.594)
	$ 437.951.609	(458.594.026)	383.452.382	(391.782.809)

A continuación, se detalla la composición patrimonial de las inversiones en subordinadas, registradas por el método de participación patrimonial:

	Diciembre, 2025								
	Activo	Pasivo	Patrimonio						
			Capital	Prima en colocación de acciones	Reservas	Resultados acumulados	Resultados del periodo	ORI y Otras transacciones patrimoniales	Total, Patrimonio
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P.	2.086.881.688	1.051.041.972	571.764	1.932.628	810.804.737	(1.231.156)	113.304.888	110.456.855	1.035.839.716
Transoccidente S.A. E.S.P.	21.788.485	4.979.775	1.854.000	-	1.587.713	(226.893)	7.902.325	5.691.565	16.808.710
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	1.682.503.503	1.128.792.132	37.391.491	18.529.438	291.617.242	(20.816.669)	184.871.110	42.118.759	553.711.371
Transportadora de Metano E.S.P. S.A.	470.611.751	171.447.005	13.195.633	3.293.272	104.033.035	(198.871)	75.289.904	103.551.773	299.164.746
Promisol S.A.S.	403.945.913	311.334.188	19.274.944	24.075.992	50.789.401	(26.373.692)	18.325.804	6.519.276	92.611.725
Compañía Energética de Occidente S.A.S E.S.P.	1.379.623.545	1.249.136.449	65.000.000	110.236.194	29.258.004	(16.572.039)	42.257.452	(99.692.515)	130.487.096
Promioriente S.A. E.S.P.	796.371.797	299.723.292	120.538.477	-	241.820.613	(4.436.508)	109.560.507	29.165.416	496.648.505
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	1.661.669.538	1.173.923.613	40.000.000	83.688.175	158.091.631	(1.645.328)	195.604.878	12.006.569	487.745.925
Gases del Pacífico S.A.C.	2.357.437.100	1.771.295.339	379.777.188	-	22.032.941	171.428.419	(13.911.931)	26.815.144	586.141.761
Gases del Norte del Perú S.A.C.	1.813.930.232	1.105.499.172	156.317.108	-	34.150.839	472.089.768	77.644.898	(31.771.553)	708.431.060
Promigas Perú S.A.	289.650.591	205.134.227	160.947.767	10.172.628	-	(32.697.599)	(10.727.657)	(43.178.775)	84.516.364
Promigas USA INC	246.724	4.306	609.149	-	-	(175.515)	(174.937)	(16.279)	242.418
Promigas Holding LLC	38.664	4.307	158.534	-	-	(52.814)	(66.736)	(4.627)	34.357
Investmex S.A.C.	2.743.600	2.297.394	841.962	-	-	(101.260)	(235.682)	(58.814)	446.206
Generadora Paita Industrial	80.628.721	79.858.046	2.177.085	-	-	(338.612)	(898.786)	(169.012)	770.675
Totales	13.048.071.852	8.554.471.217	998.655.102	251.928.327	1.744.186.156	538.651.231	798.746.037	161.433.782	4.493.600.635

	Diciembre, 2024								
	Activo	Pasivo	Patrimonio						
			Capital	Prima en colocación de acciones	Reservas	Resultados acumulados	Resultados del periodo	ORI y Otras transacciones patrimoniales	Total, Patrimonio
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P.	2.034.533.965	1.068.507.344	571.764	1.932.628	734.622.555	(1.004.379)	116.182.181	113.721.872	966.026.621
Transoccidente S.A. E.S.P.	19.536.806	6.344.529	1.854.000	-	1.587.644	(226.893)	4.285.961	5.691.565	13.192.277
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	1.650.479.537	1.101.635.359	37.391.491	18.529.438	267.707.652	(20.754.454)	203.909.590	42.060.461	548.844.178
Transportadora de Metano E.S.P. S.A.	440.108.935	156.134.607	13.195.633	3.293.272	91.732.394	(1.438.026)	73.639.166	103.551.889	283.974.328
Promisol S.A.S.	433.846.863	342.542.670	19.274.944	24.075.992	45.878.415	(17.136.355)	12.505.314	6.705.883	91.304.193
Compañía Energética de Occidente S.A.S E.S.P.	1.348.456.846	1.222.942.900	65.000.000	110.236.194	19.824.992	(16.572.039)	46.694.504	(99.669.705)	125.513.946
Promioriente S.A. E.S.P.	774.501.906	281.339.454	120.538.477	-	236.287.873	(4.436.508)	111.606.599	29.166.011	493.162.452
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	1.965.757.273	1.473.475.023	40.000.000	83.688.175	114.562.015	(1.645.328)	163.369.615	92.307.773	492.282.250
Gases del Pacífico S.A.C.	2.729.980.623	2.105.987.873	307.463.268	-	21.397.087	165.946.513	6.117.761	123.068.121	623.992.750
Gases del Norte del Perú S.A.C.	1.939.287.578	1.192.502.942	156.317.108	-	34.150.839	404.549.383	67.540.385	84.226.921	746.784.636
Promigas Perú S.A.	235.868.533	182.619.912	65.413.005	12.178.187	-	(16.622.096)	(17.107.259)	9.386.784	53.248.621
Promigas USA INC	160.996	5.053	306.834	-	-	-	(175.515)	24.624	155.943
Promigas Holding LLC	51.327	5.053	96.593	-	-	-	(52.814)	2.495	46.274
Investmex S.A.C.	82.252	181.040	2.642	-	-	(1.242)	(100.019)	(169)	(98.788)
Generadora Paita Industrial	22.941.001	23.196.255	79.285	-	-	(16.858)	(321.754)	4.073	(255.254)
Promigas Panamá Corporation	17.319	11.323	56.031	104.006	-	(98.140)	(63.984)	8.083	5.996
Promigas Brasil	69.175	775	398.825	-	-	(225.611)	(79.430)	(25.384)	68.400
Totales	13.595.680.935	9.157.432.112	827.959.900	254.037.892	1.567.751.466	490.317.967	787.950.301	510.231.297	4.438.248.823

14. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPOS

A continuación, se muestra el detalle de propiedades, planta y equipos:

	Diciembre, 2025				Diciembre, 2024			
	Costo	Depreciación acumulada	Deterioro acumulado	Total	Costo	Depreciación acumulada	Deterioro acumulado	Total
Terrenos	$ 17.352.963	-	-	17.352.963	16.360.989	-	-	16.360.989
Construcciones en curso	47.136.303	-	-	47.136.303	27.452.609	-	-	27.452.609
Maquinaría, planta y equipo en montaje	77.400.934	-	-	77.400.934	56.130.594	-	-	56.130.594
Edificaciones	87.321.040	(12.038.764)	-	75.282.276	57.949.296	(10.371.329)	-	47.577.967
Gasoductos y estaciones (1)	2.772.731.914	(8.698.121)	-	2.764.033.793				
Plantas de generación	114.299.127	(678.474)	-	113.620.653	893.122	(44.596)	-	848.526
Maquinaria, equipo y herramientas	71.957.290	(39.617.457)	(1.964)	32.337.869	61.880.284	(35.339.929)	(1.964)	26.538.391
Muebles, enseres y equipos de oficina	9.517.577	(5.319.707)	-	4.197.870	8.131.618	(4.359.503)	-	3.772.115
Equipos de comunicación y computación	27.036.160	(16.574.634)	-	10.461.526	19.920.920	(13.471.370)	-	6.449.550
Equipo de transporte	4.399.105	(3.928.757)	-	470.348	4.399.105	(3.785.315)	-	613.790
Mejoras en propiedad ajena	1.313.203	(804.890)	-	508.313	1.299.865	(90.456)	-	1.209.409
	$ 3.230.465.616	(87.660.804)	(1.964)	3.142.802.848	254.418.402	(67.462.498)	(1.964)	186.953.940

(1) Con ocasión al vencimiento del plazo para el ejercicio de la opción de compra no ejercida por el concedente, se procede con el reconocimiento como propiedad, planta y equipo del valor asignado al control residual de los activos asociados al contrato Ballena–Cartagena, que serán operados para el transporte de gas en el marco de la Ley 142 de 1994 que regula los servicios públicos

El siguiente es el movimiento de las cuentas de propiedades, planta y equipos:

	Terrenos	Construcción en curso	Maquinaria, planta y equipo en montaje	Edificaciones	Gasoducto y Estaciones	Maquinaria, equipo y herramientas	Muebles, enseres y equipos de oficina	Equipos de comunicación y computación	Equipo de transporte	Mejoras en propiedad ajena	Plantas de generación	Total
Costo												
Saldo a 1 de enero de 2024	$ 15.610.989	8.510.767	40.688.528	54.630.327	-	56.363.882	6.924.122	18.129.104	4.399.105	-	-	205.256.824
Compras	750.000	25.435.181	82.495.351	-	-	32.512.095	386.571	1.970.012	-	1.299.865	-	144.849.075
Intereses capitalizados	-	910.968	4.109.785	-	-	-	-	-	-	-	-	5.020.753
Activos entregados en arrendamiento financiero	-	-	(70.564.103)	-	-	(24.675.330)	-	-	-	-	-	(95.239.433)
Capitalizaciones	-	(7.164.477)	-	3.318.969	-	2.232.682	719.704	-	-	-	893.122	-
Retiro	-	(236.320)	-	-	-	(101.683)	(112.094)	(799.801)	-	-	-	(1.249.898)
Liquidaciones	-	-	-	-	-	179.558	213.314	621.605	-	-	-	1.014.477
Traslados descuento tributario	-	(3.510)	(598.967)	-	-	(4.630.919)	-	-	-	-	-	(5.233.396)
Saldo a 1 de enero de 2025	$ 16.360.989	27.452.609	56.130.594	57.949.296	-	61.880.285	8.131.617	19.920.920	4.399.105	1.299.865	893.122	254.418.402
Compras	-	17.503.583	49.405.918		-	4.929.563	118.009	1.338.751		13.338		73.309.162
Intereses capitalizados	-	2.131.403	4.883.260	-	-	-	-	-	-	-	-	7.014.663
Adición nuevos contratos de arrendamiento	-	-	(15.736.830)	-	-	(1.924.711)	-	-	-	-	-	(17.661.541)
Capitalizaciones	303.495	(62.583.806)	(14.666.702)	6.849.111	42.324.540	7.266.986	1.050.078	5.591.683	-		14.666.702	802.087
Retiro	-	(29.095)	(38.940)	-	(2.503)	-	-	(67.055)	-	-	-	(137.593)
Reclasificaciones	-	-	-	-		271.393	217.873	251.861	-	-	-	741.127
Reclasificación desde activo financiero y PPE (1)	688.479	62.679.909	-	22.522.633	2.730.409.877	-	-	-	-	-	-	2.816.300.898
Traslado a activo financiero	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	98.739.303	98.739.303
Traslados descuento tributario	-	(18.300)	(2.576.366)	-	-	(466.226)	-	-	-	-	-	(3.060.892)
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$ 17.352.963	47.136.303	77.400.934	87.321.040	2.772.731.914	71.957.290	9.517.577	27.036.160	4.399.105	1.313.203	114.299.127	3.230.465.616

	Terrenos	Construcción en curso	Maquinaria, planta y equipo en montaje	Edificaciones	Gasoducto y Estaciones	Maquinaria, equipo y herramientas	Muebles, enseres y equipos de oficina	Equipos de comunicación y computación	Equipo de transporte	Mejoras en propiedad ajena	Plantas de generación	Total
Depreciación acumulada												
Saldo a 1 de enero de 2024	-	-	-	(8.875.843)		(31.956.541)	(3.833.336)	(12.200.211)	(3.548.945)	-	-	(60.414.876)
Depreciación				(1.495.486)		(3.478.138)	(569.391)	(1.965.204)	(236.370)	(90.456)	(44.596)	(7.879.641)
Retiro	-	-	-	-		94.749	43.225	694.045				832.019
Saldo a 1 de enero de 2025	-	-	-	(10.371.329)	-	(35.339.930)	(4.359.502)	(13.471.370)	(3.785.315)	(90.456)	(44.596)	(67.462.498)
Depreciación	-	-	-	(1.667.435)	(8.700.520)	(4.006.134)	(742.332)	(2.918.457)	(143.442)	(714.434)	(633.878)	(19.526.632)
Retiro	-	-	-	-	2.399		-	67.054	-	-	-	69.453
Reclasifiicaciones	-	-	-	-	-	(271.393)	(217.873)	(251.861)	-	-	-	(741.127)
Saldo a 31 de diciembre de 2025	-	-	-	(12.038.764)	(8.698.121)	(39.617.457)	(5.319.707)	(16.574.634)	(3.928.757)	(804.890)	(678.474)	(87.660.804)
Deterioro, 2024	-	-	-	-	-	(1.964)	-	-	-	-	-	(1.964)
Deterioro, 2025	-	-	-	-	-	(1.964)	-	-	-	-	-	(1.964)
Saldo Neto												
Saldo a 1 de enero de 2025	16.360.989	27.452.609	56.130.594	47.577.967	-	26.538.391	3.772.115	6.449.550	613.790	1.209.409	848.526	186.953.940
Saldo a 31 de diciembre de 2025	17.352.963	47.136.303	77.400.934	75.282.276	2.764.033.793	32.337.869	4.197.870	10.461.526	470.348	508.313	113.620.653	3.142.802.848

(1) Con ocasión al vencimiento del plazo para el ejercicio de la opción de compra no ejercida por el concedente, se procede con el reconocimiento como propiedad, planta y equipo del valor asignado al control residual de los activos asociados al contrato Ballena–Cartagena, que serán operados para el transporte de gas en el marco de la Ley 142 de 1994 que regula los servicios públicos

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

El importe bruto en libros de las propiedades, planta y equipos que, estando totalmente depreciados, se encuentran todavía en uso es el siguiente:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Edificaciones	$	1.627.503	783.262
Maquinaria, Equipo y Herramientas		3.768.617	3.646.994
Muebles, Enseres y Equipos de oficina		2.057.013	1.739.201
Equipos de comunicación y computación		10.361.277	9.396.363
Equipo de transporte		124.632	124.632
	$	17.939.042	15.690.452

Actualmente, no hay restricciones relacionadas con las propiedades, planta y equipos, así como tampoco existen indicios de deterioro.

15. ACTIVOS INTANGIBLES - CONCESIONES

El detalle de los activos intangibles por infraestructura en concesión es:

	Diciembre, 2025				Diciembre, 2024			
	Costo	Amortización acumulada	Deterioro acumulado	Total	Costo	Amortización acumulada	Deterioro acumulado	Total
Terrenos	$ 1.916.479	(806.528)	-	1.109.951	4.765.926	(2.964.818)	-	1.801.108
Construcciones en curso	244.629.694	-	-	244.629.694	224.651.766	-	-	224.651.766
Gasoductos y redes	1.295.994.646	(402.943.428)	(1.024.927)	892.026.291	2.401.505.897	(918.621.531)	(8.684.408)	1.474.199.958
Maquinaria y equipo	404.564.465	(190.227.265)	-	214.337.200	424.850.994	(199.540.778)	-	225.310.216
Edificios	46.136.783	(14.077.008)	-	32.059.775	78.922.954	(17.774.698)	-	61.148.256
Mejoras en Propiedades ajenas	356.009	(206.160)	-	149.849	356.009	(165.071)	-	190.938
	$ 1.993.598.076	(608.260.389)	(1.024.927)	1.384.312.760	3.135.053.546	(1.139.066.896)	(8.684.408)	1.987.302.242

A continuación, se detalla el movimiento de los activos intangibles por las concesiones:

		Terrenos	Construcciones en curso (1)	Gasoductos y redes	Maquinaria y equipo	Edificios	Mejoras en propiedad ajena	Total
Costo								
Saldo a 1 de enero de 2024	$	4.460.018	159.395.741	2.250.282.825	460.468.267	53.994.486	326.206	2.928.927.543
Adiciones		-	228.571.157	7.393.078	-	-	29.803	235.994.038
Adición intereses capitalizables		-	16.247.371	-	-	-	-	16.247.371
Costos de personal capitalizado		-	2.701.271	-	-	-	-	2.701.271
Capitalización de activos en curso		137.162	(181.135.916)	144.429.049	11.641.236	24.928.468	-	(1)
Adición provisiones capitalizadas		-	-	1.400.000	578.894	-	-	1.978.894
Depreciación capitalizada		-	272.912	-	-	-	-	272.912
Retiros		-	(269.316)	(1.826.340)	(14.437.861)	-	-	(16.533.517)
Traslados		168.746	3.969	(172.715)	-	-	-	-
Traslado descuento tributario		-	(1.135.423)	-	-	-	-	(1.135.423)
Traslados mantenidos para la venta		-	-	-	(33.399.542)	-	-	(33.399.542)
Saldo a 1 de enero de 2025	$	4.765.926	224.651.766	2.401.505.897	424.850.994	78.922.954	356.009	3.135.053.546
Adiciones (1)		-	197.500.274	28.055.765	-	-	-	225.556.039
Adición intereses capitalizables		-	19.750.509	-	-	-	-	19.750.509
Costos de personal capitalizado		-	4.430.410	-	-	-	-	4.430.410
Capitalización de activos en curso		686.445	(160.425.009)	141.680.610	14.337.513	3.720.441	-	-
Adición provisiones capitalizadas		-	-	12.461.650	659.481	-	-	13.121.131
Depreciación capitalizada		-	163.463	-	-	-	-	163.463
Retiros		-	(1.224.744)	(8.245.425)	(44.550)	-	-	(9.514.719)
Reclasificaciones (2)		(3.535.892)	(62.679.909)	(1.254.803.715)	(35.238.973)	(36.506.612)	-	(1.392.765.101)
Traslados		-	24.660.136	(24.660.136)	-	-	-	-
Traslado descuento tributario		-	(2.197.202)	-	-	-	-	(2.197.202)
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$	1.916.479	244.629.694	1.295.994.646	404.564.465	46.136.783	356.009	1.993.598.076

	Terrenos	Construcciones en curso (2)	Gasoductos y redes	Maquinaria y equipo	Edificios	Mejoras en propiedad ajena	Total
Amortización acumulada							
Saldo a 1 de enero de 2024	$ (2.497.407)	-	(760.680.128)	(205.695.315)	(13.033.848)	(124.787)	(982.031.485)
Amortización	(433.037)		(158.742.023)	(25.963.664)	(4.740.850)	(40.284)	(189.919.858)
Amortización capitalizada	-	-	(31.579)	-	-	-	(31.579)
Traslados	(34.374)	-	34.374	-	-	-	-
Amortización de activos vendidos y dados de baja	-	-	797.825	5.692.082	-	-	6.489.907
Traslado de activos a mantenidos para la venta	-	-	-	26.426.119	-	-	26.426.119
Saldo a 1 de enero de 2025	$ (2.964.818)	-	(918.621.531)	(199.540.778)	(17.774.698)	(165.071)	(1.139.066.896)
Amortización	(689.124)	-	(153.107.720)	(23.848.923)	(10.286.289)	(41.089)	(187.973.145)
Reclasificaciones (2)	2.847.414	0	668.785.823	33.162.436	13.983.979		718.779.652
Amortización de activos vendidos y dados de baja	-	-	3.016.058	44.550	-	-	3.060.608
Reclasificaciones	-	-	(32.941)	-	-	-	(32.941)
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$ (806.528)	-	(402.943.428)	(190.227.265)	(14.077.008)	(206.160)	(608.260.389)
Deterioro acumulado							
Saldo a 1 de enero de 2025	-	-	(8.684.408)	-	-	-	(8.684.408)
Costos de activos vendidos y dados de baja	-	-	5.124.506	-	-	-	5.124.506
Reclasificaciones (2)	-	-	2.534.975	-	-	-	2.534.975
Saldo a 31 de diciembre de 2025	-	-	(1.024.927)	-	-	-	(1.024.927)
Saldo neto							-
Saldo a 1 de enero de 2025	$ 1.801.108	224.651.766	1.474.199.958	225.310.216	61.148.256	190.938	1.987.302.242
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$ 1.109.951	244.629.694	892.026.291	214.337.200	32.059.775	149.849	1.384.312.760

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, no se han identificado indicios de deterioro en los activos intangibles concesionados.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

(1) Al cierre del período se encuentran en curso los siguientes proyectos, correspondientes a inversiones en desarrollo destinadas a la mejora, ampliación y rehabilitación de la infraestructura concesionada. A continuación, se detallan los proyectos y sus respectivos saldos:

Denominación del Proyecto	**Diciembre 31, 2025**
Medidas de mitigación interferencias AC DC	2.192.062
Bidireccionalidad 170MPCD -	2.396.746
Gasoducto Zona Bananera	2.659.214
Adecuaciones SPC - UPC Mamonal-Jobo bidireccionalidad	2.735.001
Est.Transf. de custodia	2.962.572
Rehabilitación Parches Gd Troncal	3.321.976
Interconexión L20B-L24B Bidireccional	3.588.463
Rehabilitación, Recubrimiento e Instalación de Placas	4.413.628
Variante Cabica	4.831.641
Ramal Repelón 3" - 19,8 KM	6.072.437
Adecuación válvulas de seccionamiento	6.689.003
Gasoducto Cartagena - Jobo 10"	7.833.135
Bidireccionalidad Paiva - Estación Palomino	11.517.749
Variante HCA Luruaco	16.367.155
Bidireccionalidad 150MPCD - Estación Palomino	49.754.358
Bidireccionalidad 150MPCD - Estación Caracolí	55.784.928
Otras inversiones menores	61.509.626
Saldo total	244.629.694

Denominación del Proyecto	**Diciembre 31, 2024**
Rehabilitación línea 20A, 20E y 20D	36.459.105
Bidireccionalidad 150MPCD - Estación Palomino	22.529.520
Bidireccionalidad 150MPCD - Estación Caracolí	22.365.205
Ramal Repelón 3" - 19,8 KM	13.302.301
Variante HCA Luruaco	13.212.689
Rehabilitación, Recubrimiento e Instalación de Placas	6.979.433
Rehabilitación Parches Gd Troncal	4.465.164
Variante Cabica	4.414.195
Adecuación válvulas de seccionamiento	4.407.820
Gasoducto Zona Bananera	3.910.279
Gasoducto Cartagena - Jobo 10"	6.981.141
Reacondicionamiento de Gasoductos - Composites y Recubrimientos	3.191.905
Reacondicionamiento SPC L10A – Tramo Barranquilla-Cartagena	2.414.519
Adecuaciones SPC - UPC Mamonal-Jobo bidireccionalidad	2.247.945
Otras inversiones menores	77.770.545
Saldo total	224.651.766

Estos activos se encuentran en proceso de ejecución y su capitalización se realiza conforme al avance de las obras y al cumplimiento de los criterios de reconocimiento contable aplicables.

(2) Con ocasión al vencimiento del plazo para el ejercicio de la opción de compra no ejercida por el concedente, se procede con el reconocimiento como propiedad, planta y equipo del valor asignado al control residual de los activos asociados al contrato Ballena–Cartagena, que serán operados para el transporte de gas en el marco de la Ley 142 de 1994 que regula los servicios públicos.

Información adicional requerida para contratos de concesión

El siguiente es el detalle de los principales movimientos de los ingresos y costos incurridos en la etapa de construcción de contratos de concesión que originan los saldos que se tienen por concepto de contratos de concesión que se encuentran aún en etapa de construcción:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Ingresos por contratos de construcción concesión (nota25)	$	261.299.259	267.417.123
Costos por construcción de concesiones (nota 26)		261.299.259	267.417.123

La Compañía no tenía activos contingentes por concepto de ingresos por recibir que se haya originado por alguna diferencia contractual con alguna construcción de gasoductos, diferente a cualquier reconocimiento tarifario. Tampoco se tenían pasivos contingentes por concepto de multas o sanciones impuestas por el Gobierno en el desarrollo de los contratos de concesión por posibles incumplimientos contractuales.

Contractualmente con las concesiones, Promigas está comprometida en la construcción y operación, en cumplir con los estándares internacionales y es por eso por lo que sus construcciones de infraestructura de gas natural se hacen mediante la realización de ingenierías que satisfagan las condiciones de operación requeridas, cumpliendo con los diseños y especificaciones establecidos, para garantizar la calidad esperada de todos sus clientes. Sus diseños y construcciones se enfocan en altos índices de integridad, de manera que la operación y el mantenimiento sean seguros y confiables.

Todas las fases que involucra para Promigas, prestar el servicio de transporte y distribución de gas a lo largo de los años, desde la construcción y mejoras de la infraestructura, su mantenimiento y operación, es retribuida mediante los cargos que sobre bases tarifarias establece el Gobierno a través de la CREG.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

En el desarrollo de sus negocios la Compañía tiene vigentes los siguientes contratos de concesión:

Tramos	Fecha del contrato	Vencimiento primer hito de 30 años	Fecha de vencimiento 50 años	Tiempo remanente
La Guajira - Barranquilla de 20" y 24"	25/05/1976	24/05/2006	24/05/2026	0 años y 4 meses
La Guajira – Cartagena de 20" y 24"	16/09/1976	15/09/2006	15/09/2026	0 años y 8 meses
Baranoa	20/10/1988	19/10/2018	19/10/2038	12 años y 9 meses
Jobo – Tablón – Montelíbano	20/10/1988	19/10/2018	19/10/2038	12 años y 9 meses
Cartagena – Montería	20/10/1988	19/10/2018	19/10/2038	12 años y 9 meses
Arjona	20/10/1988	19/10/2018	19/10/2038	12 años y 9 meses
San Onofre	17/11/1988	16/11/2018	16/11/2038	12 años y 10 meses
Sampués	13/04/1989	12/04/2019	12/04/2039	13 años y 3 meses
Chinú	19/06/1989	18/06/2019	18/06/2039	13 años y 5 meses
Sincelejo – Corozal	18/07/1990	17/07/2020	17/07/2040	14 años y 6 meses
El Difícil – Campo de la Cruz –Suan	4/10/1990	3/10/2020	3/10/2040	14 años y 9 meses
Galapa	4/10/1990	3/10/2020	3/10/2040	14 años y 9 meses
Ovejas – San Juan Nepo	4/10/1990	3/10/2020	3/10/2040	14 años y 9 meses
Sabanalarga	18/10/1990	17/10/2020	17/10/2040	14 años y 9 meses
Cerromatoso – Montelíbano	27/10/1990	26/10/2020	26/10/2040	14 años y 9 meses
Troncal Municipio Cerete	8/11/1990	7/11/2020	7/11/2040	14 años y 10 meses
Toluviejo	19/11/1990	18/11/2020	18/11/2040	14 años y 10 meses
Barranquilla – Puerto Colombia	25/01/1991	24/01/2021	24/01/2041	15 años y 0 meses
Tolú	24/04/1991	23/04/2021	23/04/2041	15 años y 3 meses
Aracataca – Fundación	17/05/1991	16/05/2021	16/05/2041	15 años y 4 meses
Palmar – Varela	18/07/1991	17/07/2021	17/07/2041	15 años y 6 meses
Troncal a Ciénaga de Oro	18/07/1991	17/07/2021	17/07/2041	15 años y 6 meses
Troncal Magangué	1/08/1991	31/07/2021	31/07/2041	15 años y 7 meses
Sincé – Corozal	1/08/1991	31/07/2021	31/07/2041	15 años y 7 meses
Santo Tomas	23/06/1992	22/06/2022	22/06/2042	16 años y 5 meses
San Marcos	2/07/1992	1/07/2022	1/07/2042	16 años y 6 meses
Luruaco	21/04/1993	20/04/2023	20/04/2043	17 años y 3 meses
Manaure – Uribia	22/10/1993	21/10/2023	21/10/2043	17 años y 9 meses
Polonuevo	15/10/1994	14/10/2024	14/10/2044	18 años y 9 meses
Ramales Departamento Córdoba	8/11/1994	7/11/2024	7/11/2044	18 años y 10 meses
Ramales Departamento La Guajira	8/11/1994	7/11/2024	7/11/2044	18 años y 10 meses
Ramales Departamento Atlántico	9/11/1994	8/11/2024	8/11/2044	18 años y 10 meses
Ramales Departamento Bolívar	9/11/1994	8/11/2024	8/11/2044	18años y 10 meses
Ramales Departamento Magdalena	9/11/1994	8/11/2024	8/11/2044	18 años y 10 meses

Los anteriores contratos se suscribieron en el marco de regulaciones colombianas existentes para el sector de hidrocarburos que conceden a Promigas el derecho para construir, operar, mantener, explotar, y administrar una red de gasoductos de servicio público para el transporte de hidrocarburos iniciando desde la Guajira hasta ciudades principales como Barranquilla y Cartagena con gasoductos troncales y con gasoductos regionales a otras poblaciones de la Costa Atlántica.

Estos contratos contemplan los siguientes elementos relevantes:

- Requieren la prestación de servicios de construcción para desarrollar, operar, mantener, explotar y administrar toda una red de gasoductos por Promigas.
- Tienen un término de vigencia de 50 años, prorrogables por 20 años más con la aprobación del Ministerio de Minas y Energía.
- La vida útil estimada de los gasoductos objeto de concesión es de 70 años, en condiciones actuales y con el mínimo de mantenimiento requerido.
- En las fechas de finalización, renovación o modificación de los contratos, los gasoductos estarán en condiciones óptimas de operación que garanticen la continuidad en la prestación del servicio público más allá del término contractual de las concesiones.
- Promigas recibe un derecho (una licencia) a efectuar cargos a los usuarios del servicio público, que es regulado por el Gobierno que establece las tarifas para el transporte de gas a través de la CREG, teniendo en cuenta las siguientes premisas:
  - ✓ La amortización del capital invertido en la construcción;
  - ✓ Los gastos de sostenimiento, administración y explotación; y
  - ✓ Una ganancia equitativa para el empresario.

La remuneración de Promigas incluye además pagos que el Gobierno colombiano podría efectuar en las fechas de finalización, renovación o modificación de los contratos en relación con los valores residuales de la infraestructura de transporte existente. A lo largo de los periodos de concesión se han considerado las nuevas inversiones o reforzamientos de la infraestructura en los cálculos de tarifas que se actualizan cada cinco años, según el marco regulatorio, que no tiene en cuenta los valores finales que pueden ser pagados por el Gobierno en las fechas de finalización, renovación o modificación de los contratos de concesión.

Los acuerdos suscritos con el Estado, consideran como uno de los mecanismos que podría ocurrir en las fechas de finalización, renovación o modificación de los contratos de concesión, la venta de los gasoductos única y exclusivamente al Gobierno: i) a los 30 años transcurridos del contrato; ii) al finalizar el período de concesión inicial a los 50 años; o iii) al final de cada prórroga si las hubiere, otorgando en línea con la CINIIF 12 Acuerdos de Concesión de Servicios, el control del valor residual de la infraestructura concesionada al Gobierno colombiano, permitiendo a este optar por diversos procedimientos para asegurar la prestación del servicio público.

El Gobierno y Promigas acordarán los valores que podrían ser pagados en las fechas de finalización, renovación o modificación de los contratos de concesión y sólo en caso de discrepancia, el precio justo se fijará por un tercero.

Promigas no podrá ceder o traspasar sus contratos, en todo o en parte a ninguna persona natural o jurídica sin la previa autorización del Gobierno, quien podrá otorgarla o negarla a su juicio, sin que quede obligado a suministrar las razones de su determinación.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

Las resoluciones CREG que determinan tarifas aplicables para Promigas durante el actual período tarifario son las siguientes:

Servicio de transporte

Resolución CREG	Descripción
126 de 2010	Establece los criterios generales de remuneración del servicio de transporte de gas natural y el esquema general de cargos del Sistema de Transporte Nacional por el período tarifario
117 de 2011	Se fija los cargos regulados de transporte
122 de 2012	Ajusta los cargos regulados de la Resolución CREG 117 de 2011
068 de 2013	Ajusta los cargos regulados de la Resolución CREG 117 de 2011
082 de 2014	Se ajustan los cargos regulados del sistema de transporte, actualizando el valor de los activos que vencieron vida útil normativa en el 2013 o antes
040 de 2015	Se realiza ajuste a los cargos de transporte
084 de 2016	Ajusta los cargos regulados para el sistema de transporte, actualizando el valor de los activos que vencieron vida útil normativa en el 2014
103 de 2021	Por la cual se definen unos parámetros para la estimación de las tasas de descuento y se determinan las tasas de descuento actividad de transporte de gas natural
175 de 2021	Por la cual se establecen los criterios generales para la remuneración del servicio de transporte de gas natural y el esquema general de cargos del Sistema Nacional de Transporte, y se dictan otras disposiciones en materia de transporte de gas natural
502 025 de 2022	Ajusta los cargos regulados para el sistema de transporte, actualizando el valor de los activos que vencieron vida útil normativa en el 2016, 2017 y 2018
102 002 de 2023	Por la cual se modifica la Resolución CREG 103 de 2021.
102 008 de 2024	Por la cual se modifica la Resolución CREG 175 de 2021 en virtud de las solicitudes particulares en interés general recibidas por la Comisión con base en lo establecido en el artículo 126 de la Ley 142 de 1994

Servicio de distribución

Resolución CREG	Descripción
202 de 2013	Establecen los criterios generales para remunerar la actividad de distribución de gas combustible por redes de tubería y se dictan otras disposiciones.
198 de 2017 y 018 de 2018	Resuelve el recurso de reposición interpuesto por la empresa Gases del Caribe S.A. E.S.P. contra la Resolución CREG 198 de 2017, “Por la cual se aprueba cargo transitorio por uso del sistema de distribución de gas combustible por redes de tubería, para el mercado relevante conformado por municipios de los departamentos de Atlántico, Magdalena, Cesar y Bolívar, según solicitud tarifaria presentada por Gases del Caribe S.A. E.S.P. y Promigas S.A. E.S.P.
033 de 2001	Establece el Cargo Máximo que permite remunerar los activos que conforman la "Red de Distribución de Barranquilla", de propiedad de Promigas S.A. E.S.P.: Resolución mediante la cual la Comisión aprobó remunerar los activos que conforman la "Red de Distribución de Barranquilla", de Promigas, como activos de distribución.

El acuerdo establece que Promigas tendrá la obligación de vender los gasoductos única y exclusivamente al Gobierno como sigue: i) a los 30 años transcurridos del contrato; ii) al finalizar el contrato a los 50 años; y iii) al final de cada prórroga si las hubiera.

Sobre la obligación anterior, el Gobierno y Promigas acordarán el precio del gasoducto y sólo en caso de discrepancia, el precio justo se fijará por un tercero.

De lo anterior, se deriva que Promigas por cada concesión, está frente a un interés residual significativo sobre la infraestructura de gasoductos y sobre el que ha reconocido tener un derecho representado en un activo financiero por la obligación de vender la infraestructura al Gobierno del que su medición es al valor razonable.

Promigas no podrá ceder o traspasar este contrato, en todo o en parte a ninguna persona natural o jurídica sin la previa autorización del Gobierno, quien podrá otorgarla o negarla a su juicio, sin que quede obligado a suministrar las razones de su determinación.

16. ACTIVOS INTANGIBLES - OTROS

El siguiente es un detalle de los otros activos intangibles:

	Diciembre, 2025			Diciembre, 2024		
	Costo	Amortización acumulada	Total	Costo	Amortización acumulada	Total
Licencias (1)	45.168.580	(41.422.194)	3.746.386	71.422.855	(40.652.218)	30.770.637
Software	49.917.055	(11.226.967)	38.690.088	9.939.404	(3.283.271)	6.656.133
Derechos	6.622.666	-	6.622.666	2.977.694	-	2.977.694
Servidumbres(2)	27.973.254	(72.459)	27.900.795			
Otros (3)	94.742.814	(14.657.731)	80.085.083	74.166.342	(9.606.025)	64.560.317
	$ 224.424.369	(67.379.351)	157.045.018	158.506.295	(53.541.514)	104.964.781

(1) La variación corresponde principalmente a la separación de los costos incurridos en modificación de aplicaciones por importe de ($21.908.701).

(2) Reconocimiento como intangible del valor asignado al control residual de los activos asociados al contrato Ballena - Cartagena, que serán operados para el transporte de gas en el marco de la Ley 142 de 1994 que regula los servicios públicos.

(3) Este rubro incluye modelos desarrollados internamente con el objetivo de optimizar los procesos de la Compañía. Estos modelos incorporan herramientas conceptuales y teóricas reconocidas a nivel internacional, junto con metodologías aplicadas en diferentes sectores industriales, que permiten gestionar un portafolio de proyectos, priorizando aquellos con mayor impacto para su negocio principal: la conexión de mercados de energía y gas natural. Además, abarca la creación de estrategias, políticas, procesos y metodologías que promueven la excelencia, la innovación y la transformación digital en Promigas.

Estas inversiones fortalecen la cultura organizacional, añaden valor a la toma de decisiones estratégicas y aceleran la adopción de nuevas tecnologías.

También incluye patentes, diseños y prototipos.

El siguiente es el movimiento de los otros activos intangibles:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Costo			
Saldo al inicio del período	$	158.506.295	116.558.509
Adquisiciones		34.697.682	28.885.377
Adición intereses capitalizables		3.612.166	3.087.517
Traslado descuento tributario		(1.670)	-
Retiros, ventas		(128.358)	(2.244.038)
Reclasificaciones (1)		27.738.254	-
Liquidaciones		-	12.218.930
Saldo al final del período	$	224.424.369	158.506.295
Amortización acumulada			
Saldo al inicio del período	$	(53.541.514)	(40.908.212)
Amortización cargada al costo		(8.411.556)	(4.742.819)
Amortización cargada al gasto		(5.426.281)	(6.587.167)
Retiro, ventas		-	2.216.398
Liquidaciones		-	(3.519.714)
Saldo al final del período	$	(67.379.351)	(53.541.514)
Saldo neto		157.045.018	104.964.781

(1) Con ocasión al vencimiento del plazo para el ejercicio de la opción de compra no ejercida por el concedente, se procede con el reconocimiento como propiedad, planta y equipo del valor asignado al control residual de los activos asociados al contrato Ballena–Cartagena, que serán operados para el transporte de gas en el marco de la Ley 142 de 1994 que regula los servicios públicos.

17. ACTIVOS POR DERECHO DE USO

		Diciembre, 2025			Diciembre, 2024		
		Costo	Depreciación acumulada	Total	Costo	Depreciación acumulada	Total
Derechos de uso asociados a propiedad, planta y equipo							
Edificios		677.204	(523.442)	153.762	660.222	(284.847)	375.375
Maquinaria y equipo	$	701.136	(701.136)	-	890.670	(257.091)	633.579
Equipo de transporte		6.507.431	(4.052.408)	2.455.023	8.022.404	(4.310.863)	3.711.541
Equipo de comunicación y computación		5.610.967	(2.148.858)	3.462.109	4.485.774	(1.282.445)	3.203.329
	$	13.496.738	(7.425.844)	6.070.894	14.059.070	(6.135.246)	7.923.824
Derechos de uso asociados a concesión							
Terrenos en concesión		165.537	(45.359)	120.178	164.362	(34.694)	129.668
Edificios en concesión	$	1.921.211	(1.352.313)	568.898	1.966.240	(1.003.118)	963.122
		2.086.748	(1.397.672)	689.076	2.130.602	(1.037.812)	1.092.790
	$	15.583.486	(8.823.516)	6.759.970	16.189.672	(7.173.058)	9.016.614

A continuación, se detalla el movimiento de derechos de uso:

	Edificios	Maquinaria y equipo	Equipo de transporte	Equipo de comunicación y computación	Derechos de uso de propiedad, planta y equipo	Terrenos	Edificios en concesión	Derecho de uso de concesión	Total Derecho de uso
Costo									
Saldo al 1 de enero de 2024	$ 600.310	639.305	8.859.184	1.572.888	11.671.687	125.865	1.740.925	1.866.790	13.538.477
Adición contratos nuevos arrendamiento	-	-	895.460	2.876.636	3.772.096	33.083	-	33.083	3.805.179
Adición contratos existentes arrendamiento	59.912	251.365	-	36.250	347.527	5.414	225.315	230.729	578.256
Retiros, ventas y bajas	-	-	(1.732.240)	-	(1.732.240)	-	-	-	(1.732.240)
Saldo al 1 de enero de 2025	660.222	890.670	8.022.404	4.485.774	14.059.070	164.362	1.966.240	2.130.602	16.189.672
Adición contratos nuevos arrendamiento	-	-	397.353	-	397.353	-	-	-	397.353
Adición contratos existentes arrendamiento	16.982	-	54.932	1.150.301	1.222.215	1.175	22.848	24.023	1.246.238
Retiros, ventas y bajas	-	(189.534)	(1.967.258)	(25.108)	(2.181.900)	-	(67.877)	(67.877)	(2.249.777)
Saldo al 31 de diciembre de 2025	677.204	701.136	6.507.431	5.610.967	13.496.738	165.537	1.921.211	2.086.748	15.583.486
Depreciación acumulada									
Saldo al 1 de enero de 2024	(68.607)	(210.597)	(4.411.184)	(786.445)	(5.476.833)	(24.385)	(658.645)	(683.030)	(6.159.863)
Depreciación cargada a resultados	(216.240)	(46.494)	(1.542.670)	(496.000)	(2.301.404)	(10.309)	(145.424)	(155.733)	(2.457.137)
Retiros, ventas y bajas	-	-	1.685.272	-	1.685.272	-	-	-	1.685.272
Depreciación capitalizada	-	-	(42.281)	-	(42.281)	-	(199.049)	(199.049)	(241.330)
Saldo al 1 de enero de 2025	(284.847)	(257.091)	(4.310.863)	(1.282.445)	(6.135.246)	(34.694)	(1.003.118)	(1.037.812)	(7.173.058)
Depreciación cargada a resultados	(238.595)	(444.045)	(1.542.296)	(866.413)	(3.091.349)	(10.665)	(256.318)	(266.983)	(3.358.332)
Retiros, ventas y bajas	-	-	1.838.396	-	1.838.396	-	-	-	1.838.396
Depreciación capitalizada	-	-	(37.645)	-	(37.645)	-	(92.877)	(92.877)	(130.522)
Saldo al 31 de diciembre de 2025	(523.442)	(701.136)	(4.052.408)	(2.148.858)	(7.425.844)	(45.359)	(1.352.313)	(1.397.672)	(8.823.516)
Saldo neto al 1 de enero de 2025	375.375	633.579	3.711.541	3.203.329	7.923.824	129.668	963.122	1.092.790	9.016.614
Saldo neto al 31 de diciembre de 2025	$ 153.762	-	2.455.023	3.462.109	6.070.894	120.178	568.898	689.076	6.759.970

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

18. OBLIGACIONES FINANCIERAS

El siguiente es un detalle de las obligaciones financieras:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Porción corriente			
Créditos obtenidos moneda nacional		1.501.325	293.236.300
Contratos de arrendamiento		10.885.528	12.980.469
Intereses por pagar		11.042.957	17.716.149
	$	23.429.810	323.932.918
Porción no corriente			
Créditos obtenidos moneda nacional		1.525.351.741	1.230.445.038
Contratos de arrendamiento		5.099.006	19.625.397
	$	1.530.450.747	1.250.070.435
Total, obligaciones financieras		1.553.880.557	1.574.003.353

La siguiente es una conciliación entre cambios en los pasivos y flujos de efectivo surgidos de actividades de financiación:

Obligaciones financieras		Créditos obtenidos en moneda nacional	Contratos de arrendamiento	Intereses por pagar	Obligaciones financieras
Saldo a 1 de enero de 2024	$	1.608.657.190	43.169.593	22.374.151	1.674.200.934
Adición obligaciones (1)		510.000.000	4.383.433	-	514.383.433
Pagos		(595.141.148)	(14.907.501)	(237.057.334)	(847.105.983)
Traslados, cancelaciones y retiros		-	(39.659)	-	(39.659)
Intereses con cargo a resultados		165.296	-	222.593.775	222.759.071
Intereses capitalizados		-	-	9.805.557	9.805.557
Saldo a 1 de enero de 2025	$	1.523.681.338	32.605.866	17.716.149	1.574.003.353
Adición obligaciones (1)		340.000.000	1.643.591	-	341.643.591
Pagos		(335.236.300)	(17.351.422)	(182.524.444)	(535.112.166)
Traslados, cancelaciones y retiros		-	(1.549.155)	415.106	(1.134.049)
Intereses con cargo a resultados		1.469.747	635.654	165.939.489	168.044.890
Intereses capitalizados		-	-	9.496.657	9.496.657
Subvenciones entidades gubernamentales		(3.061.719)	-	-	(3.061.719)
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$	1.526.853.066	15.984.534	11.042.957	1.553.880.557

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

(1) Las adiciones de las obligaciones financieras durante el año 2025 y 2024 se encuentran compuestas por los siguientes créditos:

Entidad	Inicial	Final	Tasa	Período Intereses	Amortiz. Capital	Diciembre, 2025
Scotibank	21/02/2025	21/02/2026	IBR+0,60%SV	Semestrales	Bullet	40.000.000
BBVA	14/11/2025	14/11/2030	DTF+2,5%TV	Trimestrales	Bullet	50.000.000
Scotibank	18/12/2025	18/12/2028	DTF+3,25%TV	Trimestrales	Bullet	250.000.000
						$ 340.000.000

Entidad	Inicial	Final	Tasa	Período Intereses	Amortiz. Capital	Diciembre,2024
Bancolombia	23/02/2024	23/02/2027	IBR+3,00%TV	Trimestrales	Bullet	$ 80.000.000
Bancolombia	24/06/2024	24/06/2029	IBR+2,70%TV	Trimestrales	Bullet	50.000.000
Bancolombia	20/08/2024	20/08/2027	IBR+2,70%TV	Trimestrales	Bullet	50.000.000
Bancolombia	19/09/2024	19/09/2029	IBR+2,70%TV	Trimestrales	Bullet	40.000.000
Bancolombia	28/10/2024	28/10/2027	IBR+2,5%TV	Trimestrales	Bullet	50.000.000
Citibank	20/08/2024	20/08/2025	IBR+2,98%TV	Mensuales	Bullet	90.000.000
Citibank	20/08/2024	20/08/2025	IBR+2,98%TV	Mensuales	Bullet	59.000.000
Itaú	20/08/2024	20/08/2025	IBR+2,4%TV	Mensuales	Bullet	21.000.000
Bancoldex	26/11/2024	26/11/2025	IBR+2,4%MV	Mensuales	Bullet	70.000.000
Total						$ 510.000.000

Los contratos de arrendamiento financiero tienen como garantía los activos asociados a los mismos.

El siguiente es un detalle de las obligaciones financieras:

		Tasa de Interés	Año de vencimiento	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Porción corriente:					
Créditos obtenidos moneda nacional					
Banco Davivienda S.A.	Pesos colombianos	DTF-2,00	2026	$ 1.501.325	6.005.300
Citibank Colombia S.A.	Pesos colombianos	IBR+2,98%	2025	-	90.000.000
Itaú Corpbanca Colombia S.A.	Pesos colombianos	IBR+2,40%	2025	-	21.000.000
Bancóldex	Pesos colombianos	IBR+2,40%	2025	-	70.000.000
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	Pesos colombianos	IBR+5,10%	2025	-	106.231.000
				1.501.325	293.236.300
Contratos Arrendamiento					
Renting Colombia S.A.	Pesos colombianos	17,91%	2028	1.314.608	-
Leasing Bancolombia S.A.	Pesos colombianos	DTF+3,10	2026	8.674.431	10.018.667
Renting Colombia S.A.	Pesos colombianos	DTF+3,10	2026	-	1.548.940
Compañía Energética de Occidente S.A E.S.P.	Pesos colombianos	13,50%	2033	-	43.775
Inversiones Arroyo Sierra S.A.S.	Pesos colombianos	13,18%	2029	99.257	73.172
Valencia Beltrán Rosa	Pesos colombianos	13,81%	2043	2.936	1.562
Vergara Restrepo Gustavo	Pesos colombianos	12,44%	2029	44.107	39.548

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

		Tasa de Interés	Año de vencimiento	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Omar Gomez Miranda	Pesos colombianos	DTF+3,10	2025	-	5.033
Omar Gomez Miranda	Pesos colombianos	4,95%	2033	5.684	-
Transelca S.A.	Pesos colombianos	13,92%	2038	248	605
Samuel Caballero	Pesos colombianos	14,24%	2040	309	543
Telmex Telecomunicaciones S.A. E.S.P.	Pesos colombianos	7,66%	2025	-	371.280
Telmex Telecomunicaciones S.A. E.S.P.	Pesos colombianos	18,38%	2029	559.044	412.983
F.J. Rummie	Pesos colombianos	11,15%	2025	-	226.493
Agropecuaria El Destino S.A.S.	Pesos colombianos	11,15%	2026	92.452	118.934
Arango Isaza Mauricio	Pesos colombianos	11,15%	2026	92.452	118.934
				10.885.528	12.980.469
Intereses por pagar				11.042.957	17.716.149
Total Porción corriente				$ 23.429.810	323.932.918
Créditos obtenidos moneda nacional					
Banco Davivienda S.A.	Pesos colombianos	DTF-2,00	2026	-	945.038
Bancolombia S.A.	Pesos colombianos	IBR+3,00	2027	80.000.000	80.000.000
Bancolombia S.A.	Pesos colombianos	IBR+2,7	2027	50.000.000	50.000.000
Bancolombia S.A.	Pesos colombianos	IBR+0,95	2026	-	65.000.000
Bancolombia S.A.	Pesos colombianos	IBR+2,37	2027	80.000.000	80.000.000
Bancolombia S.A.	Pesos colombianos	IBR+3,45	2027	170.000.000	170.000.000
Bancolombia S.A.	Pesos colombianos	IBR+2,5	2027	50.000.000	50.000.000
Bancolombia S.A.	Pesos colombianos	IBR+3,1	2029	472.500.000	472.500.000
Bancolombia S.A.	Pesos colombianos	IBR+2,7	2029	90.000.000	90.000.000
Bancolombia S.A.	Pesos colombianos	IBR+3,37	2028	112.000.000	112.000.000
BBVA S.A.	Pesos colombianos	Fija 13,77%	2028	-	8.000.000
BBVA S.A.	Pesos colombianos	Fija 13,66%	2028	-	52.000.000
Scotiabank	Pesos colombianos	DTF+3,25	2028	250.000.000	-
Scotiabank	Pesos colombianos	DTF+0,7	2028	38.000.000	-
BBVA S.A.	Pesos colombianos	DTF+2,6	2030	20.000.000	-
Bancolombia S.A.	Pesos colombianos	DTF+2,5	2030	65.000.000	-
BBVA S.A.	Pesos colombianos	DTF+2,5	2030	50.000.000	-
Scotiabank	Pesos colombianos	DTF+0,7	2028	(2.148.259)	-
				1.525.351.741	1.230.445.038
Contratos Arrendamiento					
Leasing Bancolombia S.A.	Pesos colombianos	DTF+3,10	2026	-	12.686.570
Renting Colombia S.A.	Pesos colombianos	DTF+3,10	2026	-	2.577.689
Compañía Energética de Occidente S.A E.S.P.	Pesos colombianos	13,50%	2033	-	826.733
Inversiones Arroyo Sierra S.A.S.	Pesos colombianos	13,18%	2029	282.386	381.643
Valencia Beltrán Rosa	Pesos colombianos	13,81%	2043	141.752	137.540
Vergara Restrepo Gustavo	Pesos colombianos	12,44%	2029	249.196	374.224
Omar Gomez Miranda	Pesos colombianos	DTF+3,10	2025	-	50.345
Omar Gomez Miranda	Pesos colombianos	4,95%	2033	49.694	-
Transelca S.A.	Pesos colombianos	13,92%	2038	22.723	21.991

		Tasa de Interés	Año de vencimiento	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Samuel Caballero	Pesos colombianos	14,24%	2040	27.402	27.712
Telmex Telecomunicaciones S.A. E.S.P.	Pesos colombianos	18,38%	2029	2.782.363	2.367.052
Agropecuaria El Destino SAS	Pesos colombianos	11,15%	2026	-	86.949
Arango Isaza Mauricio	Pesos colombianos	11,15%	2026	-	86.949
Renting Colombia S.A.	Pesos colombianos	17,91%	2028	1.543.490	-
				$ 5.099.006	19.625.397
Total Porción no corriente				$ 1.530.450.747	1.250.070.435

Al 31 de diciembre de 2025, no hay covenants relacionados con las obligaciones financieras.

El siguiente es el detalle de los vencimientos de la porción no corriente de las obligaciones financieras:

Año vencimiento	Diciembre 31, 2025	Año vencimiento	Diciembre 31, 2024
2026	$ -	2026	$ 81.364.819
2027	180.000.000	2027	431.730.148
2028	537.395.231	2028	173.381.092
2029	93.313.945	2029	563.287.013
2030 en adelante	719.741.571	2030 en adelante	307.363
	$ 1.530.450.747		$ 1.250.070.435

19. BONOS EN CIRCULACIÓN

Los bonos en circulación se detallan a continuación:

	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Porción corriente:		
Bonos	$ 150.000.000	99.480.000
Intereses por pagar	25.794.087	21.234.131
	$ 175.794.087	120.714.131
Porción no corriente:		
Bonos	$ 2.931.219.157	2.863.315.957
Valoración costo amortizado	(13.258.620)	(15.226.160)
Ajuste Unidad de Valor Real (UVR)	215.399.021	180.099.141
	$ 3.133.359.558	3.028.188.938

Los bonos emitidos por la Compañía en el mercado local son a largo plazo, tienen calificación de riesgo AAA por parte de las Agencias Calificadoras de Riesgos, y posee pago de interés trimestre vencido. Los bonos emitidos en el mercado internacional son a largo plazo, tienen calificación de riesgo BBB-, posee pago de intereses semestre vencido.

Valor razonable:

Para la mayoría de los préstamos, los valores razonables no son materialmente diferentes de sus valores en libros, ya que los intereses por pagar sobre esos préstamos están cerca de las tasas de mercado actuales. La diferencia material se identifica únicamente para los bonos emitidos por Promigas S.A. E.S.P. y Gases del Pacífico S.A.C. en dólares estadounidenses:

	Diciembre, 2025		Diciembre, 2024	
	Valor en libros	Valor razonable	Valor en libros	Valor razonable
Bonos mercado internacional	$ 1.036.806.241	908.995.937	1.039.907.115	879.844.516

El valor razonable se estima calculando el valor presente neto de los flujos contractuales, utilizando como tasa de descuento la Yield to Maturity (YTM) observada en el mercado para los mismos bonos emitidos por la compañía. La YTM corresponde a una tasa de mercado que refleja el rendimiento esperado hasta el vencimiento, obtenida directamente de las cotizaciones de dichos bonos, y se utiliza sin aplicar ajustes adicionales.

De acuerdo con la NIIF 13, esta metodología corresponde a una medición de valor razonable de Nivel 2, dado que la tasa utilizada proviene de datos de mercado observables, aunque el cálculo implica la proyección y descuento de flujos futuros.

Covenants:

Producto de la emisión internacional de bonos, Promigas y subordinada, Gases del Pacífico S.A.C. deben cumplir con los acuerdos suscritos en la estructuración de los bonos que se encuentran detallados en el artículo 4- Covenants del contrato original con fecha 16 de octubre de 2019.

Dentro de dichos compromisos se encuentra el siguiente:

Envío a USBANK de EEFF trimestrales (no auditados) y anuales (auditados)

Mientras la deuda exista, Promigas deberá, dentro de los 90 días posteriores al final de cada trimestre y 120 días después del final de cada año fiscal, proporcionar al fiduciario copias de un balance consolidado no auditado (con respecto al trimestre) o auditado (con respecto al año fiscal), estado separado de resultados y estado separado de flujos de efectivo de Promigas, preparados en una forma sustancialmente similar a la declaración financiera incluida en el memorando de oferta preparado de acuerdo con las NIIF colombianas y presentado en inglés. La información auditada proporcionada relacionada con los estados financieros anuales también incluirá un informe al respecto por contadores públicos independientes certificados.

Emisión de Bonos Sociales (Mercado Local):

La Compañía debe cumplir con una serie de covenants afirmativos y negativos establecidos en el contrato de bonos sociales. Entre ellos se incluyen el uso exclusivo de los fondos para financiar el programa Brilla, la obligación de mantener una adecuada gestión financiera y operativa, restricciones en la creación de gravámenes sobre los activos de la Compañía, la obligación de mantener auditorías externas, la presentación de estados financieros trimestrales y anuales. Adicionalmente, la Compañía debe garantizar la implementación de políticas ambientales y sociales en línea con los principios de los bonos sociales, así como notificar oportunamente cualquier evento relevante o posible incumplimiento que pueda afectar sus obligaciones contractuales.

A la fecha de este informe, Promigas cumple con todos los covenants establecidos en los contratos vigentes, incluidos los asociados a la emisión de bonos sociales y a la obligación de reporte a USBANK.

A continuación, el detalle de bonos:

Serie	Plazo	Tasa de interés	Fecha de emisión	Fecha de vencimiento	Fecha de suscripción	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
A20	20años	IPC+3,64%	2013-01-29	2033-01-29	2013-01-29	250.000.000	250.000.000
A15	15años	IPC+4,37%	2015-03-11	2030-03-11	2015-03-11	175.000.000	175.000.000
A10	10años	IPC+3.74%	2016-09-08	2026-09-08	2016-09-09	150.000.000	150.000.000
A20	20años	IPC+4.12%	2016-09-08	2036-09-08	2016-09-09	250.000.000	250.000.000
USD	10años	Fija3,75%	2019-10-16	2029-10-16	2019-10-16	788.991.811	925.921.500
USD	9años	Fija3,75%	2020-10-16	2029-10-16	2020-10-16	112.707.389	132.274.500
A5	5años	IPC+1,58%	2020-11-19	2025-11-19	2020-11-19	-	99.480.000
D25	25años	UVR3,77%	2020-11-19	2045-11-19	2020-11-19	500.519.957	500.519.957
A10	10años	IPC+6,30%	2024-12-17	2034-12-17	2024-12-17	450.000.000	450.000.000
A10	10años	IBR+3,75%	2024-12-19	2034-10-15	2024-12-19	29.600.000	29.600.000
A10	10años	IBR+3,75%	2025-02-13	2034-10-15	2025-02-13	8.000.000	-
A10	10años	IBR+3,75%	2025-05-15	2034-10-15	2025-05-15	16.400.000	-
B4	4años	IPC+6,40%	2025-08-15	2029-08-15	2025-08-15	350.000.000	-
Total bonos emitidos						3.081.219.157	2.962.795.957
Intereses por pagar						25.794.087	21.234.131
Costo amortizado						(13.258.620)	(15.226.160)
Ajuste UVR						215.399.021	180.099.141
						$ 3.309.153.645	3.148.903.069

Costo amortizado en bonos y obligaciones financieras método de tasa efectiva – Procedimiento de valoración LAC

Este procedimiento supone un proceso de amortización lineal. El beneficio previsto se distribuye por igual durante el plazo. Este método de cálculo supone que el valor de las posiciones se basa en una tasa de amortización anual constante. La formulación de la tasa de amortización es como sigue:

$$\text{Book Rate new} = \text{Book Rate old} + \left(\frac{100\% - \text{Book Rate old} \times Da}{Db}\right)$$

Da = Duration in days between the last amortization and the current one
Db = Duration in days between the last amortization and the final repayment

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

El siguiente es el detalle de los vencimientos de la porción no corriente del pasivo por bonos en circulación:

Año vencimiento	Diciembre, 2025	Año vencimiento	Diciembre, 2024
2026	-	2026	150.000.000
2027	-	2027	-
2028	-	2028	-
2029	1.251.699.200	2029	1.058.196.000
2030 en Adelante	1.679.519.957	2030 en adelante	1.655.119.957
	$ 2.931.219.157		$ 2.863.315.957

El siguiente es un detalle del movimiento de bonos en circulación:

		Bonos	Intereses bonos por pagar	Bonos en circulación
Bonos en circulación				
Saldo a 1 de enero de 2024	$	2.639.932.673	24.813.456	2.664.746.129
Emisiones		479.600.000	-	479.600.000
Adición costos incrementales		(3.973.509)	-	(3.973.509)
Pagos		(170.000.000)	(186.967.970)	(356.967.970)
Intereses con cargo a resultados		41.930.798	168.821.989	210.752.787
Intereses capitalizados		-	14.566.656	14.566.656
Diferencia en cambio		30.845.654	-	30.845.654
Coberturas no derivadas con efecto en ORI (1)		109.333.322	-	109.333.322
Saldo a 1 de enero de 2025	$	3.127.668.938	21.234.131	3.148.903.069
Emisiones		374.400.000	-	374.400.000
Adición costos incrementales		(1.806.538)	-	(1.806.538)
Pagos		(99.480.000)	(210.464.175)	(309.944.175)
Intereses con cargo a resultados		39.261.304	194.133.961	233.395.265
Intereses capitalizados		-	20.890.170	20.890.170
Diferencia en cambio		(28.367.008)	-	(28.367.008)
Coberturas no derivadas con efecto en ORI (1)		(128.317.138)	-	(128.317.138)
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$	3.283.359.558	25.794.087	3.309.153.645

(1) Coberturas no derivadas de inversión neta en un negocio del extranjero

Se ha identificado el riesgo de la fluctuación en la tasa de cambio del efecto en conversión de las inversiones netas en el extranjero con moneda funcional dólar estadounidense, como partida cubierta. Los pasivos financieros designados limitan el riesgo resultante de las fluctuaciones de la tasa de cambio en dólares estadounidenses por encima o por debajo de los rangos especificados.

Con la primera emisión de bonos internacionales efectuada el 16 de octubre de 2019, se confirma el cambio de instrumento de cobertura, siendo actualmente la porción de obligación en bonos en dólares estadounidenses la que se utiliza como instrumento de cobertura para contrarrestar los efectos de la fluctuación de la Tasa Representativa de Mercado (TRM) (tasa spot USD/COP) en el patrimonio de Promigas, por el ajuste de conversión de las Inversiones Netas en el extranjero con moneda funcional dólar estadounidense.

Para determinar la efectividad de la relación de cobertura, la Compañía evalúa las obligaciones contractuales críticas entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura de manera cualitativa. Si se notan incongruencias en las obligaciones contractuales, se utiliza una valoración cuantitativa para determinar el impacto de la potencial inefectividad.

A continuación, se detalla el valor en libros de la inversión neta en el extranjero y el porcentaje cubierto de las mismas en dólar estadounidenses y en pesos colombianos:

31 de diciembre de 2025

Compañía	Valor inversión neta USD	Valor inversión neta miles de pesos colombianos	Partida cubierta USD	% de partida cubierta
Gases del Pacífico S.A.C.	152.724.337	573.797.553	31.887.910	20,9%
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	65.938.650	247.736.781	26.365.351	40,0%
Gases del Norte del Perú S.A.C.	186.779.757	701.746.490	24.007.082	12,9%
Promigas Perú S.A.	28.852.623	108.401.613	4.819.714	16,7%
Promigas USA Inc.	64.524	241.601	7.999	124%
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	152.704.834	573.724.349	115.384.552	75,6%
Total	587.064.725	2.205.648.387	202.472.608	34,49%

31 de diciembre de 2024

Compañía	Valor inversión neta USD	Valor inversión neta miles de pesos colombianos	Partida cubierta USD	% de partida cubierta
Gases del Pacífico S.A.C.	138.156.304	609.151.854	31.887.910	23,08%
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	57.017.986	251.400.854	26.365.351	46,24%
Gases del Norte del Perú S.A.C.	167.834.493	740.007.466	24.006.682	14,30%
Promigas Perú S.A.	18.472.132	81.446.401	4.819.714	26,09%
Promigas Panamá Corporation	1.360	5.996	400	29,41%
Promigas USA Inc.	35.368	155.943	7.999	22,62%
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	158.740.210	699.909.479	108.973.533	68,65%
Total	540.257.853	2.382.077.993	196.061.589	36,29%

Análisis de sensibilidad:

	Pruebas Prospectivas del 31 de diciembre de 2025							
	VN. Instrumentos de Cobertura (USD)	INE (USD)	TC spot	Vn. Instrumentos de Cobertura (COP)	INE (COP)	Cambio VN Inst. de Cobertura	Cambio INE	% efectividad Prospectivo
31-Dec-25	202.472.608	202.472.608	3.757,08	(760.705.786)	760.705.786	-	-	-
(30%)	-	-	2.629,96	(532.494.050)	532.494.050	228.211.736	(228.211.736)	100%
(20%	-	-	3.005,66	(608.564.629)	608.564.629	152.141.157	(152.141.157)	100%
(10%)	-	-	3.381,37	(684.535.207)	684.535.207	76.070.579	(76.070.579)	100%
10%	-	-	4.132,79	(836.776.364)	836.776.364	(76.070.578)	76.070.578	100%
20%	-	-	4.508,50	(912.846.943)	912.846.943	(152.141.157)	152.141.157	100%
30%	-	-	4.884,20	(988.917.521)	988.917.521	(228.211.735)	228.211.735	100%

Impacto de la Relación de Cobertura:

La parte de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina que es una cobertura eficaz es reconocida en otros resultados integrales, para el período terminado a 31 de diciembre la relación de cobertura fue altamente eficaz.

	Medición partida Cubierta	Medición instrumento de cobertura	Ratio
Efectividad de la relación de cobertura	$ (2.561.278)	2.561.278	100%

20. CUENTAS POR PAGAR Y OTRAS

El siguiente es un detalle de las cuentas por pagar y otras:

	Diciembre, 2025			Diciembre, 2024		
	Terceros	Entes relacionados	Total	Terceros	Entes relacionados	Total
Bienes y servicios nacionales	$ 80.483.350	26.416.764	106.900.114	131.960.391	46.491.149	178.451.540
Bienes y servicios del exterior	5.653.473	-	5.653.473	3.424.326	477	3.424.803
Acreedores	4.931.998	3.569.663	8.501.661	3.506.310	219.529	3.725.839
Dividendos por pagar (1)	1.858.107	-	1.858.107	-	1.700.968	1.700.968
Coberturas por pagar	60879	7278	68.157	-	-	-
	$ 92.987.807	29.993.705	122.981.512	138.891.027	48.412.123	187.303.150

El siguiente es el movimiento de los dividendos por pagar:

	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Saldo al inicio del periodo	$ 1.700.968	1.892.991
Dividendos decretados	618.492.183	585.581.590
Dividendos pagados en efectivo	(612.634.329)	(580.090.697)
Retenciones por dividendos traslado a los accionistas	(5.700.715)	(5.682.916)
Saldo al final del periodo (a)	$ 1.858.107	1.700.968

(a) Corresponde a los dividendos por pagar a los accionistas con participación inferior al 5%.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

21. IMPUESTO A LAS GANANCIAS

De acuerdo con la normatividad fiscal vigente, la Compañía está sujeta al impuesto de renta y complementarios. La tarifa aplicable para los años 2025 y 2024 fue del 33%.

La Compañía en el año gravable 2009 suscribió un contrato de estabilidad jurídica con el Gobierno Nacional, el cual finaliza en el año 2029. Mediante este contrato se estabilizó la tarifa del impuesto de renta de que trata el artículo 240 del Estatuto Tributario en el 33%, tarifa correspondiente a la vigencia fiscal del año 2009.

Es preciso indicar que, si durante la vigencia del contrato de estabilidad jurídica se modifican en forma adversa los artículos o normas incluidos en el contrato, sobre estos continuaran aplicando las normas estabilizadas por el término de duración de dicho contrato.

Las rentas fiscales por concepto del impuesto de ganancias ocasionales para los años 2025 y 2024 se gravaron a la tarifa del 15%.

A partir del año gravable 2021 la tarifa de renta presuntiva es del cero por ciento (0%).

La Ley 1819 de 2016, determinó a través del artículo 22 que para la vigencia de 2017 y siguientes, la determinación del impuesto sobre la renta y complementarios, en el valor de los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos y gastos, de los sujetos pasivos de este impuesto obligados a llevar contabilidad, aplicarán los sistemas de reconocimiento y medición, de conformidad con los marcos técnicos normativos contables vigentes en Colombia, cuando la ley tributaria remita expresamente a ellas y en los casos en que esta no regule la materia. En todo caso, la ley tributaria puede disponer de forma expresa un tratamiento diferente, de conformidad con el artículo 4 de la ley 1314 de 2009.

La Ley 2277 de 2022, estableció un impuesto mínimo para los residentes en Colombia, fijando un impuesto adicional en caso de que el impuesto de renta depurado con algunos ajustes sea inferior al 15% de la utilidad contable antes de impuestos con ciertos ajustes. Así las cosas, los contribuyentes deberán: (i) Determinar el impuesto depurado del contribuyente colombiano, o el impuesto depurado del grupo en caso de que se haga parte de un grupo empresarial. (ii) Determinar la utilidad depurada del contribuyente colombiano o del grupo en caso de que se haga parte de un grupo empresarial, y, (iii) Determinar la tasa de tributación depurada de contribuyente colombiano o del grupo en caso de que se haga parte de un grupo empresarial. Si la tasa efectiva (Impuesto depurado/utilidad depurada) es inferior al 15% deberá calcularse el impuesto a adicionar para alcanzar la tasa del quince por ciento (15%) del contribuyente o del grupo en caso de que se haga parte de un grupo empresarial.

No obstante, esta disposición no le aplica a la Compañía ya que como lo mencionamos anteriormente el artículo 240 del ET fue incluido dentro de las normas estabilizadas mediante el contrato de estabilidad jurídica.

En adición:

Las declaraciones del impuesto sobre la renta de los años gravables 2019, 2021, 2022, 2023 y 2024 se encuentran abiertas para revisión fiscal por parte de las autoridades tributarias, no se prevén impuestos adicionales con ocasión de una inspección.

Se unifica el término general de firmeza de las declaraciones de renta en 3 años; para las compañías que resenten las siguientes situaciones, la firmeza estará supeditada así:

Año declaración	Término de firmeza
2015	Declaraciones en las que se liquiden y/o compensen pérdidas quedarían en firme dentro de los cinco (5) años siguientes a la fecha de la presentación de la declaración.
2016 al 2018	Las declaraciones que arrojan pérdidas fiscales la firmeza son de doce (12) años; si se compensan pérdidas fiscales, o estuviesen sujetos al régimen de precios de transferencia la firmeza es de seis (6) años.
A partir de la renta 2019	En las declaraciones que se liquiden y/o compensen pérdidas fiscales o que estén sujetos al régimen de precios de transferencia la firmeza será de cinco (5) años.

La siguiente es la conciliación de la tasa efectiva por los períodos terminados el 31 de diciembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024:

		Diciembre, 2025	%	Diciembre, 2024	%
Utilidad antes de impuesto sobre la renta	$	**1.463.668.049**		**1.132.026.627**	
Gasto de impuesto teórico calculado de acuerdo con las tasas tributarias vigentes		483.010.456	33,00	373.568.787	33,00
Gastos no deducibles		14.450.576	0,99	26.029.415	2,30
Ingresos de método de participación no constitutivos de renta		(306.002.782)	(20,91)	(304.500.481)	(26,90)
Intereses y otros ingresos no gravados de impuestos		(385.339)	(0,03)	(136.529)	(0,01)
Renta Exenta		(994.519)	(0,07)	(904.293)	(0,08)
Descuentos tributarios		(938.747)	(0,06)	(2.802.199)	(0,25)
Gastos no deducibles utilizados como descuento tributario		3.940.687	0,27	3.698.902	0,33
Venta de activos ganancia ocasional		-	-	(330.678)	(0,03)
Beneficio tributario en adquisición de activos productivos		(16.004.432)	(1,09)	(17.161.614)	(1,52)
Utilidades de subordinadas en países con tasas tributarias diferentes		5.586.055	0,38	5.411.595	0,48
Efecto en el impuesto diferido por cambios en las tasas tributarias		82.421	0,01	(824.016)	(0,07)
Efecto del impuesto diferido por reclasificación de las concesiones		358.769.223	24,51	-	-
Efecto del impuesto del activo financiero en el período		(164.706.098)	(11,25)	(32.063.084)	(2,83)
Intereses presuntos		1.585.108	0,11	-	-
Efecto del ajuste de renta		(1.078.898)	(0,07)	905.408	0,08
Beneficio fuentes no convencionales de energía		(3.754.987)	(0,26)	(2.185.100)	(0,19)
Otros conceptos		12.769.988	0,87	22.867.630	2,01
Total gasto del impuesto del período	$	386.328.712	26,39%	71.573.743	6,32%

La siguiente es la composición del gasto por impuesto de renta por los años terminados el 31 de diciembre de 2025 y 2024:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Impuesto sobre la renta corriente	$	2.816.239	21.463.449
Impuestos de renta dividendos en el exterior		5.586.054	5.411.595
Ajuste impuesto de renta años anteriores		(1.078.898)	905.408
Impuesto diferido (neto)		379.005.317	43.793.291
	$	386.328.712	71.573.743

A continuación, el detalle del activo por impuesto de renta corriente:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Impuesto de renta año corriente	$	(2.816.239)	(21.463.449)
Compensación impuestos de renta y complementarios		81.120.281	117.300.359
Saldo a favor del Impuesto de renta corriente	$	78.304.042	95.836.910

Impuestos diferidos

Las diferencias entre el valor en libros de los activos y pasivos y las bases fiscales de los mismos dan lugar a las siguientes diferencias temporarias que generan impuestos diferidos, calculados y registrados en los períodos terminados el 31 de diciembre de 2025 y 2024, con base en las tasas tributarias vigentes como referentes para los años en los cuales dichas diferencias temporarias se revertirán.

En cumplimiento de la NIC 12, la Compañía no registró impuestos diferidos pasivos relacionados con diferencias temporarias de inversiones en subordinadas, principalmente por conceptos correspondientes a utilidades no distribuidas y reajustes fiscales sobre las inversiones. Lo anterior debido a que: i) La Compañía tiene el control de las subsidiarias y, por consiguiente, puede decidir acerca de la reversión de tales diferencias temporarias; y ii) la Compañía no tiene previsto su realización a mediano plazo; por lo tanto, es probable que dichas diferencias temporarias no se reviertan en un futuro previsible.

Las diferencias temporarias por los conceptos indicados al 31 de diciembre de 2025 y 2024 ascendían a $3.099.349.245 y $3.201.014.423, respectivamente.

El siguiente es del movimiento del impuesto diferido pasivo:

	Saldo al 1 de enero de 2024	Reconocido en resultados	Reconocido en el otro resultado integral	Saldo al 31 de diciembre de 2024	Reconocido en resultados	Reconocido en el otro resultado integral	Saldo al 31 de diciembre de 2025
Cargos diferidos activos intangibles	$ 63.358.739	18.158.332	-	81.517.071	(61.608.110)	-	19.908.961
Provisiones pasivas no deducibles	43.856.353	(887.483)	-	42.968.870	(6.318.158)	-	36.650.712
Diferencia entre las bases contables y fiscales de propiedades, planta y equipos	8.461.165	697.136	-	9.158.301	(554.066.548)	-	(544.908.247)
Beneficios a empleados	977.668	(48.583)	75.203	1.004.288	(41.982)	(38.138)	924.168
Activo financiero (1)	(678.293.886)	(55.716.943)	-	(734.010.829)	345.967.763	-	(388.043.067)
Valoración de inversiones de renta variable	(22.101.788	(1.176.227)	-	(23.278.015)	2.541.329	1.805.860	(18.930.826)
Cartera de crédito	(14.219.577)	(6.189.626)	-	(20.409.203)	5.343.780	-	(15.065.424)
Propiedades, planta y equipo	(17.788.705)	(6.237.112)	-	(24.025.817)	(101.134.942)	-	(125.160.760)
Otros (2)	7.189.252	7.607.215	33.142.376	47.938.843	(9.688.449)	(39.864.809)	(1.614.412)
	$ (608.560.779)	(43.793.291)	33.217.579	(619.136.491)	(379.005.317)	(38.097.087)	(1.036.238.895)

(1) La disminución en esta partida es el efecto de la contabilización de la concesión en el rubro de propiedades, planta y equipo, por la baja del activo financiero. El ajuste por esta partida ascendió a $358.769.223.

(2) Corresponde principalmente al impuesto diferido generado por las partidas temporarias de los bonos en circulación.

La siguiente es la composición del impuesto diferido:

	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Impuesto diferido activo	191.462.631	436.946.162
Impuesto diferido pasivo	(1.227.701.526)	(1.056.082.653)
	(1.036.238.895)	(619.136.491)

Incertidumbres en posiciones tributarias abiertas

Actualmente existe un proceso abierto con la DIAN por la renta del año gravable 2019, esta entidad cuestionó los costos y gastos asociados a los ingresos no constitutivos de renta y ganancia ocasional y argumento que al total de las deducciones se debía aplicar una proporcionalidad del 25.46% y del resultado de este procedimiento aritmético se debía eliminar 118 mil millones de gastos cuyo impacto en el impuesto sería de $39 mil millones.

Con base en lo anterior, se realizó un análisis interno y se procedió a corregir la declaración de renta, asignando el porcentaje indicado del 25.46% a Presidencia y Vicepresidencia Financiera, arrojando un ajuste en las deducciones solo por cuantía de $ 5.200 millones, con un impacto en impuestos de $ 1.700 millones y sanción e intereses por $ 2.500 millones, para un total de $ 4.200 millones.

Aun cuando Promigas corrige la declaración de renta del 2019, consideramos que no existe contingencia adicional por las declaraciones de renta de los años 2021 al 2023.

Con base en lo anterior, al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Compañía no poseía incertidumbres tributarias.

No se prevén impuestos adicionales con ocasión de posibles visitas de las autoridades tributarias o por la existencia de incertidumbres relacionadas con posiciones tributarias aplicadas por la Compañía.

Precios de transferencia

En atención a lo previsto en las Leyes 788 de 2002, 863 de 2003, 1607 de 2012 y 1819 de 2016, reglamentadas por el Decreto 2120 de 2017, la Compañía preparó un estudio de precios de transferencia sobre las operaciones realizadas con vinculados económicos del exterior durante el año gravable 2024. El estudio no dio lugar a ajustes que afectaran los ingresos, costos y gastos fiscales de la Compañía.

Aunque el estudio de precios de transferencia del año 2025 se encuentra en proceso de preparación, no se anticipan cambios significativos en relación con el del año anterior.

Otros aspectos normativos

- Se limita al 3% anual de la renta líquida ordinaria el monto de la sumatoria de algunos ingresos no constitutivos de renta, deducciones especiales, rentas exentas y descuentos tributarios.

- Los costos y gastos asociados a inversiones en Ciencia, Tecnología e Innovación (CTeI), no son deducibles, estas inversiones únicamente darán derecho a descuento tributario del 30% de las inversiones en Ciencia, Tecnología e Innovación (CTeI) que cuenten con aprobación del Consejo Nacional de Beneficios Tributarios (CNBT).

- La Ley 2277 de 2022 eliminó la posibilidad de deducir los pagos de regalías de que tratan los artículos 360 y 361 de la Constitución Nacional indistintamente de la denominación del pago, del tratamiento contable y de la forma de pago (dinero o especie), el monto no deducible corresponde al costo total de producción de los recursos no renovables en la exploración y explotación de recursos naturales no

renovables, no obstante la Corte Constitucional mediante Sentencia C-489 de 2023 declaró inexequible dicho artículo, por lo tanto, esta clase de regalías resultan deducibles en la medida que cumplan con los requisitos del artículo 107 del Estatuto Tributario.

- El artículo 10 de la Ley 2277 de 2022, que adiciono el parágrafo 6° al artículo 240 del Estatuto Tributario en lo relativo a la Tasa Mínima de Tributación, ha sido objeto de demandas por inconstitucionalidad, durante el año 2024, la Corte Constitucional mediante las Sentencias C-219 de junio 12 de 2024, y C-488 de noviembre 21 de 2024, determinó que esta norma cumple con los principios de la Constitución Nacional y con ello la declara exequible.

- El Consejo de Estado mediante auto 28920 del 3 de julio de 2025, levanta la suspensión provisional del numeral 12 del concepto DIAN No. 100208192-202 de marzo de 2024, el cual establece la necesidad de efectuar el cálculo de la tasa de tributación depurada (TTD) en Compañías que presenten pérdida contable.
- Es deducible el 100% de los impuestos, tasas y contribuciones devengadas y pagadas durante el año o periodo gravable, que guarden relación de causalidad con la generación de renta (salvo el impuesto de renta) y siempre que sean pagados previo a la presentación inicial del impuesto sobre la renta. Será deducible el 50% del gravamen a los movimientos financieros (GMF), independientemente de que tenga o no relación de causalidad con la actividad generadora de renta y siempre que se encuentre debidamente certificado por el agente retenedor.

- Los impuestos aplicables a las utilidades que se distribuyan a título de dividendos establecen una tarifa de retención en la fuente del 10% para los dividendos recibidos por sociedades nacionales que tengan la naturaleza de no constitutivos de renta ni ganancia ocasional, la cual será trasladable a la persona natural residente. Se mantienen las excepciones establecidas en las normas vigentes.

- Los dividendos y participaciones recibidos por personas sin residencia, sociedades y entidades extranjeras, establecimientos permanentes de sociedades extranjeras que tengan la naturaleza de no constitutivos de renta ni ganancia ocasional estarán gravados a la tarifa especial del 20%.

  Los dividendos gravados se determinarán: (i) aplicando la tarifa de renta correspondiente al año en que se decreten hoy (35%) y (ii) sobre el remanente se aplicará la tarifa que corresponda al dividendo no gravado, dependiendo del beneficiario.

- Los dividendos decretados con cargo a utilidades de los años 2016 y anteriores conservarán el tratamiento vigente para ese momento.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

22. PROVISIONES

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Porción corriente:			
Desmantelamiento y costos de restauración	$	1.681.369	13.921.676
Inspección de gasoductos		-	3.184.460
Reposición de activos		-	773.133
Compensaciones ambientales (1)		18.425.116	10.916.996
	$	20.106.485	28.796.265
Porción no corriente:			
Desmantelamiento y costos de restauración		37.073.925	41.206.971
Inspección de gasoductos		13.590.386	11.271.452
Compensaciones ambientales (1)		29.504.608	38.997.441
Otros tributos		-	11.173.515
	$	80.168.919	102.649.379

La siguiente tabla presenta el movimiento por cada tipo de provisiones:

	Administrativas	Laborales	Civiles	Desmantelamiento y costos de restauración (1)	Inspección de gasoductos (2)	Compensaciones ambientales (3)	Reposición de activos	Otros Tributos	Total provisiones
Saldo a 1 de enero de 2024	11.876.403	16.147	1.250.689	45.879.992	18.430.369	53.304.390	773.133	-	131.531.123
Nuevas provisiones cargadas a gastos	1.359.010	-	398.611	-	-	-	-	-	1.757.621
Adición provisiones cargadas a gastos	514.582	-	-	9.150.388	-	-	-	-	9.664.970
Adición provisiones capitalizadas	-	-	-	578.894	-	1.400.000	-	-	1.978.894
Adición provisiones cargadas al costo	-	-	-	-	2.551.547	-	-	-	2.551.547
Reajuste provisiones cargada a resultados	-	-	-	2.246.026	-	2.111.236	-	-	4.357.262
Utilización de provisiones	-	(16.147)	(1.250.689)	(2.726.653)	(6.526.004)	(6.901.189)	-	-	(17.420.682)
Reintegro de provisiones	-	-	-	-	-	-	-	(1.217.470)	(1.217.470)
Reclasificaciones (4)	(12.390.985)	-	-	-	-	-	-	12.390.985	-
Saldo a 31 de diciembre de 2024	-	-	-	55.128.647	14.455.912	49.914.437	773.133	11.173.515	131.445.644
Adición provisiones existentes cargadas a gastos	-	-	-	-	-	-	-	244.176	-
Adición provisiones capitalizadas	-	-	-	659.481	-	12.461.650	-	-	13.121.130
Adición provisiones existentes cargadas al costo	-	-	-	-	2.318.934	-	-	-	2.318.934
Reajuste provisiones existentes cargada a resultados	-	-	-	2.057.732	-	1.720.878	-	-	3.778.610
Utilización de provisiones	-	-	-	(15.869.274)	(3.184.460)	(10.668.677)	(773.133)	-	(30.495.544)
Reintegro de provisiones(5)	-	-	-	(3.221.292)	-	(5.498.565)	-	(11.173.515)	(19.893.372)
Saldo a 31 de diciembre de 2025	-	-	-	38.755.294	13.590.386	47.929.724	-	-	100.275.404
Saldo a 31 de diciembre de 2024									
Porción Corriente	-	-	-	13.921.676	3.184.460	10.916.996	773.133	-	28.796.265
Porción no Corriente	-	-	-	41.206.971	11.271.452	38.997.441	-	11.173.515	102.649.379
Saldo a 31 de diciembre de 2025									
Porción Corriente	-	-	-	1.681.369	-	18.425.116	-	-	20.106.485
Porción no Corriente	-	-	-	37.073.925	13.590.386	29.504.608	-	-	80.168.919

1) La Compañía reconoce provisión por desmantelamiento de estaciones compresoras teniendo en cuenta que la vida útil de sus componentes es inferior a la vida útil de la concesión y estas pueden trasladarse de un lugar a otro de acuerdo con los requerimientos operativos. Por otro lado, el saldo contiene una estimación de costos por desmantelamiento de gasoductos que se encuentran en proceso de reemplazo por su alto grado de desgaste.

2) Corresponde a la estimación del costo de la corrida de la herramienta inteligente, que de acuerdo con la regulación está obligada a realizar la Compañía cada 5 años.

3) En la medida en que los costos ambientales son necesarios para que un activo funcione de la forma prevista por la administración, son reconocidos como un mayor valor del activo que los origina.

4) Corresponde a la reclasificación por los procesos de alumbrado público y predial que presenta la Compañía y que por su naturaleza se asocian a otra categoría de procesos tributarios diferentes de renta.

5) Recuperación de provisiones de litigios tributarios (Impuestos de alumbrado público y Predial) que estaban calificados como probables, y que para el cierre de diciembre esta calificación cambió a remotos.

23. OTROS PASIVOS

A continuación, el detalle de los otros pasivos:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Recaudos a favor de terceros	$	23.259.182	16.715.078
Retenciones y autorretenciones en la fuente		15.738.628	16.277.259
Retención de industria y comercio por pagar		634.222	697.957
Otros impuestos y contribuciones por pagar		10.072.727	7.239.647
Impuesto al valor agregado por pagar		212.390	442.100
Anticipos e ingresos recibidos por anticipado		3.744.341	1.165.787
	$	53.661.490	42.537.828

24. PATRIMONIO

***Capital suscrito y pagado* –** El capital social de la Compañía al 31 de diciembre de 2025 y 2024 estaba representado por 1.150.000.000 acciones comunes respectivamente con un valor nominal de cien pesos colombianos cada una. El detalle de las acciones se presenta a continuación:

	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Número de acciones autorizadas, emitidas y en circulación	1.134.848.043	1.134.848.043
Número de acciones suscritas y pagadas	1.134.918.610	1.134.918.610
Número de acciones readquiridas	70.567	70.567
Capital suscrito y pagado	$ 113.491.861	113.491.861

Reservas – El saldo de las reservas se detalla así:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Reserva legal	$	65.623.121	65.623.121
Reservas estatutarias		66.097.318	66.097.318
Reservas ocasionales		380.543	380.543
Reservas para readquisición de acciones		1.000.000	1.000.000
Otras reservas		1.512.411.069	1.371.225.769
Total	$	1.645.512.051	1.504.326.751

Reserva legal – De acuerdo con la ley colombiana, la Compañía debe transferir como mínimo el 10% de la utilidad del período a una reserva legal hasta que ésta sea igual al 50% del capital suscrito. Esta reserva no está disponible para ser distribuida, pero puede ser utilizada para absorber pérdidas.

Reserva fiscal – De conformidad con el artículo 45 de la Ley 75 de 1986, la Compañía creó una reserva equivalente al 70% del mayor valor de la depreciación solicitada como deducción fiscal. Dicha reserva puede capitalizarse o distribuirse en la medida en que se libere.

Reserva para readquisición de acciones propias – En el año 2004, la Compañía constituyó una reserva para readquisición de acciones propias por valor de $1.527.933 y ha readquirido 70.567 acciones propias por $527.933.

Otras reservas – Corresponde principalmente a reservas constituidas por el reconocimiento del activo financiero generado mediante la obligación de vender los activos generados dentro del contrato de concesión con el Estado Colombiano.

Distribución de utilidades – Los dividendos se decretan y pagan a los accionistas con base en la utilidad neta no consolidada del año inmediatamente anterior. Los dividendos decretados fueron los siguientes:

		Diciembre 31, 2025	Diciembre 31, 2024
Fecha de la Asamblea		20 de marzo de 2025	15 de marzo de 2024
Utilidades no consolidadas del período inmediatamente anterior		1.050.452.884	1.011.522.536
Dividendos decretados			
Total dividendos ordinarios	$	411.949.840	390.387.727
Fecha de pago		22 de agosto y 23 de octubre de 2025	22 de agosto y 22 de octubre de 2024
Total dividendo extraordinario	$	206.542.344	195.193.863
Fecha de pago		23 de diciembre 2025	20 de diciembre 2024
Total acciones en circulación		1.134.848.043	1.134.848.043
Total dividendos decretados	$	618.492.183	585.581.590
Disponible para futuros repartos	$	300.775.400	264.898.498
Traslado de resultados de períodos anteriores a reservas por efecto NIIF		141.185.301	161.842.448

Otro resultado integral – El saldo de otros resultados integrales se detalla a continuación:

	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Valoración de títulos de deuda	10.793.487	10.024.652
Operaciones de coberturas	(77.776.617)	(205.995.177)
Beneficios a empleados	(163.375)	(278.945)
Impuesto diferido	17.538.597	55.635.686
ORI por método de participación en controladas (1)	6.760.160	273.855.335
ORI por método de participación en asociadas (1)	194.425.943	323.416.197
$	151.578.195	456.657.748

(1) Corresponde principalmente al efecto en conversión de moneda.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

25. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

El siguiente es un detalle de ingresos de actividades ordinarias por los años terminados en:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes:			
Transporte y distribución de gas natural (1)	$	948.019.874	963.380.696
Generación y distribución de energía		180.574	-
Instalaciones y servicios técnicos (2)		1.021.611	73.256.344
Servicios de Back office		23.677.767	19.048.578
Otros servicios		19.894.705	1.933.964
Ingresos por construcción de contratos de concesión (ver nota 15)		261.299.259	267.417.123
Total ingresos procedentes de contratos con clientes	$	1.254.093.790	1.325.036.705
Otros ingresos:			
Contratos de arrendamientos		10.194.010	8.754.818
Intereses por financiación no bancaria		6.715.586	17.807.869
Total otros ingresos	$	16.909.596	26.562.687
Total ingresos de actividades ordinarias	$	1.271.003.386	1.351.599.392

(1) La principal variación se presenta en el rubro de Transporte de Gas Natural y Facturación a cliente por pérdida de Gas. Para 2025, se refleja una disminución en los ingresos respecto al año anterior. Durante el 2024 los bajos niveles de en los embalses ocasionados por el fenómeno de El Niño, incrementó el volumen de gas transportado y el consumo hacia las plantas térmicas, lo que a su vez elevó los ingresos en dicho período.

(2) Corresponde al reconocimiento de los arrendamientos financieros de sistemas fotovoltaicos dentro de las actividades desarrollada por el GEN de Soluciones Energéticas, por los sistemas fotovoltaicos instalados en el año a clientes Principalmente: Universidad de Cartagena, Olímpica, UTB, JGB SAS, Alimentos cárnicos, Alico SAS, Tiendas ARA y otros. La variación se presenta por el traslado de los contratos de soluciones energéticas que pasan de ser reconocidos como arrendamiento financiero a arrendamientos operativos.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

26. COSTOS DE VENTA Y PRESTACIÓN DE SERVICIOS

El siguiente es un detalle de los costos de ventas y prestación de servicios por los años terminados en:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Beneficios a empleados (1)	$	50.964.680	46.476.034
Mantenimientos y materiales		48.962.193	38.726.827
Honorarios y asesorías		4.633.555	5.249.224
Costos generales		98.893.404	153.337.574
Financiación No Bancaria		4.190.823	3.959.821
Deterioro		99.871	1.164.815
Resultado cobertura de costos		551.243	-
Costos de construcción de concesiones (ver nota 15)		261.299.259	267.417.123
Impuestos		22.015.216	23.180.089
Depreciaciones y amortizaciones		210.773.427	199.102.536
	$	702.383.671	738.614.043

(1) A continuación, se detalla el número de empleados de la Compañía en las áreas: a) operativos; b) Administrativos; c) comerciales; d) tesorería:

Tipo de Vinculación	Directos Término Indefinido				Aprendices Sena	Temporales transitorios (Compañías terceras):				Compañías Outsourcing permanentes (Empresas Especializadas):				Compañías Outsourcing transitorios (Empresas Especializadas):				Totales
	a	b	C	d	A	a	b	c	d	a	b	C	d	a	b	c	d	
Sede principal	162	280	27	18	0	41	40	2	2	147	13	-	-	32	8	1	1	774
Regionales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	121	1	-	-	35	-	-	-	157
Oficinas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	116	24	1	1	12	8	-	-	162
	162	**280**	**27**	**18**	**0**	**41**	**40**	**2**	**2**	**384**	**48**	**1**	**1**	**79**	**16**	**1**	**1**	**1.093**

27. GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS

El siguiente es un detalle de los gastos de administración y ventas por los años terminados en:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Beneficios a empleados	$	110.039.497	99.583.083
Honorarios		44.304.913	35.026.614
Mantenimientos y materiales		7.160.605	5.928.863
Gastos generales administrativos		86.023.892	81.832.165
Provisiones		(19.893.371)	8.447.500
Impuestos administrativos		16.311.035	14.615.858
Depreciaciones y amortizaciones		13.922.519	12.484.086
	$	257.869.090	257.918.169

28. OTROS, NETO

El siguiente es un detalle de los otros ingresos y otros gastos, netos por los años terminados en:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Arriendos	$	1.054.231	679.322
Indemnizaciones		2.500.000	735.195
Aprovechamientos		7.003.906	2.727.079
Donaciones (1)		(11.941.475)	(11.208.795)
Pérdida en venta/retiro de activos		(835.234)	(10.494.345)
Otros gastos		(1.150.879)	(2.072.666)
Otros, netos	$	(3.369.451)	(19.634.210)

(1) Las donaciones son aprobadas por la Asamblea General de Accionistas. Las mismas son entregas a la Fundación Promigas por un valor de $9.943.199 (2024: 9.396.343) y Fundación Universidad del Norte por concepto de becas por valor de $1.678.906 (2024: 1.586.120), principalmente.

29. INGRESOS FINANCIEROS

El siguiente es un detalle de los ingresos financieros por los años terminados en:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Intereses y rendimientos	$	76.611.745	86.146.672
Ingresos por activo financiero concesión (nota 6)		537.901.690	266.000.082
Otros		6.314.226	332.198
	$	620.827.661	352.478.952

30. GASTOS FINANCIEROS

El siguiente es un detalle de los gastos financieros por los años terminados en:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Intereses bonos emitidos	$	230.528.265	207.619.065
Intereses obligaciones financieras		164.633.537	217.627.013
Intereses contratos de arrendamiento		3.411.353	5.132.058
Otros		3.131.323	31.234.317
	$	401.704.478	461.612.453

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

31. DIFERENCIA EN CAMBIO

El siguiente es un detalle de la diferencia en cambio por los años terminados en:

	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Diferencia en cambio causada	2.453.053	(8.639.477)
Diferencia en cambio realizada	(7.325.733)	8.209.685
Resultado coberturas de tasa de cambio	14.510.650	421.288
Valoración coberturas de tasa de cambio	-	482.226
	9.637.970	473.722

32. SALDOS Y TRANSACCIONES CON ENTES RELACIONADOS

De acuerdo con la "*NIC 24 – Partes relacionadas*": una parte relacionada es una persona o entidad que está relacionada con la entidad que prepara sus estados financieros en las cuales se podría ejercer control o control conjunto sobre la entidad que informa; ejercer influencia significativa sobre la entidad que informa; o ser considerado miembro del personal clave de la gerencia de la entidad que informa o de una controladora de la entidad que informa. Dentro de la definición de parte relacionada se incluye: personas y/o familiares relacionados con la entidad, entidades que son miembro del mismo grupo (controladora y subordinadas), asociadas o negocios conjuntos de la entidad o de entidades del Grupo, planes de beneficio post-empleo para beneficio de los empleados de una entidad que informa o de una entidad relacionada.

Se consideran partes relacionadas:

- Un vinculado económico es una persona o entidad que está relacionada con alguna entidad del grupo a través de transacciones como transferencias de recursos, servicios y obligaciones, con independencia de que se cargue o no un precio. Para la Compañía se denominan transacciones entre vinculados económicos todo hecho económico celebrado con los accionistas y entidades de la controladora.

- Los Accionistas que individualmente posean más del 10% del capital social de la Compañía.

- Personal clave de la gerencia: son aquellas personas que tienen autoridad y responsabilidad de planificar dirigir y controlar las actividades de la entidad directa o indirectamente, incluyendo cualquier director o administrador (sea o no ejecutivo) de la entidad, incluye al presidente, vicepresidentes y miembros de Junta Directiva.

- Entidades Subordinadas: Compañías donde se ejerce control de acuerdo con la definición de control de código de comercio y la "*NIIF 10 – Estados Financieros Consolidados".*

- Entidades Asociadas: compañías donde se tiene influencia significativa, la cual generalmente se considera cuando se posee una participación entre el 20% y el 50% de su capital.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

Operaciones con partes relacionadas:

Al 31 de diciembre de 2025, a través de su infraestructura empresarial Promigas presta soporte técnico – administrativo en algunas actividades de las compañías, como es el caso de Promioriente S.A. E.S.P., Transmetano E.S.P. S.A., Transoccidente S.A. E.S.P., Gases del Pacífico S.A.C., Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. y Promisol S.A.S. Al 31 de diciembre de 2024, a través de su infraestructura empresarial Promigas presta soporte técnico – administrativo en algunas actividades de las compañías, como es el caso de Promioriente S.A. E.S.P., Transmetano E.S.P. S.A., Zonagen S.A., Transoccidente S.A. E.S.P., Gases del Pacífico S.A.C., Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. y Promisol S.A.S.

Durante los períodos terminados el 31 de diciembre 2025 y 2024, no se llevaron a cabo transacciones significativas de las siguientes características:

-Servicios gratuitos o compensados con cargo a una compañía relacionada.
-Préstamos que impliquen para el mutuario una obligación que no corresponda a la esencia o naturaleza del contrato de mutuo.

El siguiente es el resumen de los activos y pasivos al 31 de diciembre de 2025 y 2024 por transacciones realizadas durante los períodos terminados en esas fechas, con sus compañías subordinadas, no subordinadas, accionistas, representantes legales y administradores:

	Accionistas	Miembros de la junta directiva	Personal Clave de la Gerencia	Controladas y/o subordinadas	Asociadas	Otras Relacionadas	Total
30 de diciembre, 2025							
Activos							
Efectivo	$ 7.547.689	-	-	-	-	70.090.111	77.637.800
Inversiones en asociadas y subordinadas	-	-	-	4.130.021.358	952.239.250	-	5.082.260.608
Activos financieros a costo amortizado	-	-	739.609	650.394.604	19.373.288	168.415	670.675.916
	7.547.689	-	739.609	4.780.415.962	971.612.538	70.258.526	5.830.574.324
Pasivos							
Obligaciones Financieras	-	-	-	-	-	-	-
Cuentas Por Pagar	1.858.106	-	-	29.035.982	652.132	2.832.330	34.378.550
Bonos en circulación	33.970.025	-	-	-	-	-	33.970.025
	35.828.131	-	-	29.035.982	652.132	2.832.330	68.348.575
Ingresos							
Ingresos de actividades ordinarias	-	-	-	33.493.282	87.522.183	-	121.015.465
Ingresos financieros	157.315	-	50.016	75.297.497	36.823.839	2.802.325	115.130.992
Utilidad por el método de participación	-	-	-	640.365.225	285.019.322	-	925.384.547
Otros, netos	-	-	-	955.585	-	-	955.585
	157.315	-	50.016	750.111.589	409.365.344	2.802.325	1.162.486.589
Egresos							
Costos de ventas	-	-	-	142.330.603	1.456.514	793.523	144.580.640
Sueldos y Salarios	-	-	18.330.052	-	-	-	18.330.052
Honorarios	-	2.562.563	-	-	-	-	2.562.563
Gastos generals	-	-	-	241.784	23.668	11.920.595	12.186.047
Gastos financieros	$ 1.364.443	-	-	52.554.066	32.542.886	42.979	86.504.374
	1.364.443	2.562.563	18.330.052	195.126.453	34.023.068	12.757.097	264.163.676

	Accionistas	Miembros de la junta directiva	Personal Clave de la Gerencia	Subordinadas	Asociadas	Otras Relacionadas	Total
31 de diciembre de 2024							
Activos							
Efectivo	$ 2.694.771	-	-	-	-	114.612.664	117.307.435
Inversiones	-	-	-	4.079.341.237	1.069.768.101	-	5.149.109.338
Activos financieros a costo amortizado		-	706.926	848.189.099	18.533.967	241.094	867.671.086
	2.694.771	-	706.926	4.927.530.336	1.088.302.068	114.853.758	6.134.087.859
Pasivos							
Obligaciones financieras	-	-	-	106.628.247	-	-	106.628.247
Cuentas por pagar	1.726.441	-	-	38.251.904	5.503.138	2.930.640	48.412.123
Bonos en circulación	40.007.984	-	-	-	-	-	40.007.984
	41.734.425	-	-	144.880.151	5.503.138	2.930.640	195.048.354
Ingresos							
Ingresos de actividades ordinarias	-	-	-	25.831.420	97.265.302	-	123.096.722
Ingresos financieros	327.667	55.859	-	101.566.287	22.823.437	3.705.910	128.479.160
Utilidad por el método de participación patrimonial	-	-	-	635.035.730		-	635.035.730
Otros, netos	-	-	-	612.421	286.268.728	-	286.881.149
	327.667	55.859	-	763.045.858	406.357.467	3.705.910	1.173.492.761
Egresos							
Costos de Venta	-	-	-	124.087.906	1.147.713	879.142	126.114.761
Sueldos y salarios	-	-	14.904.467	-	-	-	14.904.467
Honorarios	-	2.750.480	-	-	-	-	2.750.480
Gastos Generales	-	-	-	305.385	16.307	11.474.794	11.796.486
Gastos financieros	$ 1.531.439	-	-	26.205.622	14.142.204	110.189	41.989.454
	1.531.439	2.750.480	14.904.467	150.598.913	15.306.224	12.464.125	197.555.648

Compensación del personal clave de la Gerencia:

El personal clave de la Gerencia incluye presidente, vicepresidentes y gerentes. La compensación recibida por el personal clave de la Gerencia se compone de lo siguiente:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Conceptos			
Salarios	$	31.754.539	27.417.059
Beneficios a los empleados		4.826.541	3.299.466
Total	$	36.581.080	30.716.525

A continuación, el detalle del personal clave de la Compañía:

	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Personal clave:		
Presidente	1	1
Vicepresidente	9	7
Otros directivos	32	36
	42	44

33. COMPROMISOS Y CONTINGENCIAS

Compromisos **-** Para el desarrollo de su objeto social, la Compañía ha celebrado, entre otros, los siguientes contratos:

Por Escritura Pública número 1629 del 16 de septiembre de 1976 de la Notaría 18 de Bogotá, la Compañía obtuvo del Gobierno Nacional la concesión para construir, operar, mantener, explotar y administrar un gasoducto de servicio público para el transporte de hidrocarburos desde Ballenas, Departamento de la Guajira, hasta las ciudades de Barranquilla y Cartagena, por un término de 50 años, prorrogables por 20 años adicionales. Bajo los términos de la concesión, el Gobierno Nacional tendrá el derecho preferencial que establece el artículo 45 del Código de Petróleos para el acarreo por el gasoducto de gas natural, mediante el pago de la tarifa vigente al tiempo de efectuarlo, hasta por un 20% de la capacidad de transporte diaria del gasoducto. tiene un derecho preferencial para el transporte de estos productos a través del gasoducto, pagando una tarifa corriente. La Compañía estará obligada a vender el gasoducto a la Nación si así lo exigiera el Gobierno al cumplirse los primeros 30 años del Contrato (2006) o al vencimiento de éste (2026) o de las prórrogas, bajo las condiciones señaladas en el artículo 50 y 51 del Código de Petróleos al precio acordado por las partes o con base en el avalúo de un perito independiente. La Compañía no podrá ceder o asignar el contrato, parcial o totalmente, sin previa aprobación del Gobierno Nacional.

Mediante comunicación del 11 de mayo de 2005, el Ministerio de Minas y Energía confirmó que no ejercería la opción de compra que tenía para el año 2006 sobre los gasoductos bajo concesión.

Igualmente, la Compañía ha celebrado otros 33 contratos de concesión.

Los contratos suscritos con los clientes por concepto de transporte de gas natural por los sistemas de gasoductos que dispone la Compañía se ajustan al marco regulatorio vigente y estos cuentan con las garantías estipuladas por la Compañía para cada contrato.

La administración de la Compañía considera que no existen riesgos de pérdidas importantes en el futuro como resultado de la ejecución de estos contratos y compromisos.

Compromiso pago de aportes a Fiducia Mercantil de Administración y pagos - Con el fin de aunar esfuerzos para financiar la adquisición de transportes de carga que desde su fabricación el sistema de propulsión sea exclusivamente por gas natural a personas naturales o jurídicas que tengan experiencia prestando servicios de transporte en el país, se suscribió en agosto de 2023, un contrato de fiducia mercantil de administración y pagos de compañías de gas con Alianza Fiduciaria S.A., donde participan, diversas compañías del sector, dentro de las cuales se encuentran también Promigas S.A. E.S.P., Gases de Occidente S.A. E.S.P. y Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P., donde se establecen que los fideicomitentes se obligan desde el momento de la celebración del contrato a generar unos aportes al patrimonio autónomo de acuerdo con un cronograma de pagos.

Firma de SPA con Zelestra Corporation

Promigas S.A. E.S.P., suscribió el 5 de diciembre de 2025 un acuerdo con Zelestra Corporación S.A.U. para la adquisición del 100% de las acciones de las sociedades propietarias de una plataforma regional de generación de energía renovable con presencia en Colombia, Chile y Perú.

Dicha plataforma comprende un portafolio de proyectos con una capacidad contratada de 1,4 GW, así como un portafolio adicional de proyectos en distintas fases de desarrollo que superan los 2,1 GW de capacidad instalada potencial.

El cierre de esta operación está sujeto a la culminación de los trámites requeridos ante las autoridades de competencia de Colombia y Perú, y al cumplimiento de condiciones precedentes habituales para este tipo de operaciones, las cuales se espera obtener en los próximos meses.

Garantía créditos bancarios - A 31 de diciembre de 2025, Promigas avala obligaciones financieras en dólares americanos y soles peruanos, bonos en dólares americanos y garantías bancarias de las siguientes subordinadas:

Entidad	**Monto equivalente en USD**
	USD
Gases del Pacifico S.A.C.	145.641.323
Gases del Norte del Perú S.A.C.	175.854.720
Promigas Perú S.A.	29.300.000

Nota: la tasa de conversión que utilizamos para la deuda en soles al cierre de diciembre 2025 es PEN/USD 3,369.

Contingencias - En el curso de sus operaciones la Compañía está sujeta a diversas reglamentaciones de orden legal y regulatorias inherentes a las empresas de servicios públicos y de protección del medio ambiente. En opinión de la administración de la Compañía y de acuerdo con conceptos legales, no se han identificado situaciones que puedan indicar posibles incumplimientos con esas normas que puedan tener un impacto importante en los estados financieros.

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

La Compañía tiene los siguientes litigios y demandas individuales en contra, cuyas cuantías son determinadas por las pretensiones y no son reconocidos en provisiones considerando que la calificación de los abogados que manejan cada proceso está calificada como posible:

	Diciembre, 2025		Diciembre, 2024	
	Número	**Valor**	**Número**	**Valor**
Litigios y demandas en contra				
Reclamaciones de servidumbre:				
Entre $1 y $1.000	12	2.465.322	14	2.718.303
De $1.001 en adelante	3	8.338.039	3	8.338.039
Servidumbre	15	10.803.361	17	11.056.342
Procesos ordinarios:				
Entre $1 y $1.000	2	330.000	2	330.000
De $3.001 en adelante	-	-	-	-
Ordinarios	2	330.000	2	330.000
Laborales	10	1.444.334	9	1.445.459
Total procesos	27	12.577.695	28	12.831.801

A continuación, se detalla el número de litigios y demandas en contra sin cuantía:

	Número de reclamaciones	
	Diciembre, 2025	**Diciembre, 2024**
Procesos		
Servidumbre	4	4
Ordinarios	4	5
Laborales	2	1
	10	10

A continuación, el detalle de los derechos contingentes razonablemente probables:

	Diciembre de 2025		Diciembre de 2024	
Rango (miles de pesos colombianos)	**Número de reclamaciones**	**Valor**	**Número de reclamaciones**	**Valor**
Derechos contingentes	11	$ 6.968.486	7	$ 6.299.948

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

34. OPERACIÓN POR SEGMENTO

La información por segmentos se estructura en función de las distintas líneas de negocio de la Compañía. Las líneas de negocio que se describen seguidamente se han establecido de acuerdo con la estructura organizativa de la Compañía que tiene en cuenta la naturaleza de servicios y productos ofrecidos. La estructura de esta información está diseñada como si cada línea de negocio se tratara de un negocio autónomo y dispusiera de recursos propios independientes que se distribuyen en función de los activos asignados a cada línea conforme a un sistema interno de distribución porcentual de costes.

A continuación, se presenta la información por segmentos de estas actividades:

	Transporte de gas	Distribución de gas	Financiación no bancaria	Total
31 de diciembre 2025				
Ingresos de actividades ordinarias	$ 949.990.392	34.065.040	25.648.695	1.009.704.127
Ingresos por contratos de concesión	258.660.513	2.638.746	-	261.299.259
Total, Ingresos de actividades ordinarias	1.208.650.905	36.703.786	25.648.695	1.271.003.386
Costos de venta y prestación de servicios	(422.855.977)	(12.662.588)	(5.565.847)	(441.084.412)
Costo por construcción de contratos de concesión	(258.660.513)	(2.638.746)	-	(261.299.259)
Total, Costos de venta y prestación de servicios	(681.516.490)	(15.301.334)	(5.565.847)	(702.383.671)
UTILIDAD BRUTA	527.134.415	21.402.452	20.082.848	568.619.715
Gastos de administración y ventas	(224.551.043)	(26.441.677)	(7.019.900)	(258.012.620)
Participación en las ganancias de asociadas:	-	-		
Asociadas nacionales	-	107.463.795	-	107.463.795
Asociadas del exterior	-	177.555.527	-	177.555.527
Total participación en las ganancias de asociadas	-	285.019.322	-	285.019.322
Participación en las ganancias de controladas:		-		
Subordinadas nacionales	279.645.047	308.574.460	-	588.219.507
Subordinadas del exterior	(179.306)	52.325.024	-	52.145.718
Total participación en las ganancias de controladas	279.465.741	360.899.484	-	640.365.225
Dividendos Recibidos	1.896.610	-	-	1.896.610
Deterioro por pérdidas crediticias esperadas	(46.378)	-	290.943	244.565
Otros, netos	(3.298.967)	(70.484)	-	(3.369.451)
RESULTADOS DE ACTIVIDADES OPERACIONALES	580.600.378	640.809.097	13.353.891	1.234.763.366
Ingresos financieros	614.641.703	8.094	6.177.864	620.827.661
Gastos financieros	(395.458.036)	(685)	(6.102.227)	(401.560.948)
Diferencia en cambio, neta	7.819.318	1.801.416	17.236	9.637.970
Total, costo financiero integral	227.002.985	1.808.825	92.873	228.904.683
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTO A LAS GANANCIAS	807.603.363	642.617.922	13.446.764	1.463.668.049
Impuesto a las ganancias	(372.992.016)	(4.534.084)	(8.802.612)	(386.328.712)
RESULTADOS DEL PERIODO	$ 434.611.347	638.083.838	4.644.152	1.077.339.337
TOTAL, ACTIVOS	$ 8.524.191.277	4.125.217.911	163.309.737	12.812.718.925
TOTAL, PASIVOS	$ 6.007.694.408	25.069.022	158.872.276	6.191.635.706

PROMIGAS S.A. E.S.P.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

	Transporte de gas	Distribución de gas	Financiación no bancaria	Total
31 de diciembre 2024				
Ingresos de actividades ordinarias	$ 1.034.162.129	32.212.271	17.807.869	1.084.182.269
Ingresos por contratos de concesión	265.983.945	1.433.178	-	267.417.123
Total, Ingresos de actividades ordinarias	1.300.146.074	33.645.449	17.807.869	1.351.599.392
Costos de venta y prestación de servicios	(458.165.387)	(7.848.082)	(5.183.451)	(471.196.920)
Costo por construcción de contratos de concesión	(265.983.945)	(1.433.178)	-	(267.417.123)
Total, Costos de venta y prestación de servicios	(724.149.332)	(9.281.260)	(5.183.451)	(738.614.043)
UTILIDAD BRUTA	575.996.742	24.364.189	12.624.418	612.985.349
Gastos de administración y ventas	(224.613.622)	(29.039.032)	(4.265.515)	(257.918.169)
Participación en las ganancias de asociadas:		-		
Asociadas nacionales	-	116.984.118	-	116.984.118
Asociadas del exterior	-	169.284.610	-	169.284.610
Total participación en las ganancias de asociadas	-	286.268.728	-	286.268.728
Participación en las ganancias de controladas:		-		
Subordinadas nacionales	254.381.697	325.432.819	-	579.814.516
Subordinadas del exterior	(239.499)	55.460.713	-	55.221.214
Total participación en las ganancias de controladas	254.142.198	380.893.532	-	635.035.730
Dividendos Recibidos	1.424.273	-	-	1.424.273
Deterioro por pérdidas crediticias esperadas	(29.890)	-	(17.445.405)	(17.475.295)
Otros, netos	(19.582.605)	(51.605)	-	(19.634.210)
RESULTADOS DE ACTIVIDADES OPERACIONALES	587.337.096	662.435.812	(9.086.502)	1.240.686.406
Ingresos financieros	352.311.409	7.752	159.791	352.478.952
Gastos financieros	(461.605.250)	(7.203)	-	(461.612.453)
Diferencia en cambio, neta	(9.066.469)	9.543.397	(3.206)	473.722
Total, costo financiero integral	(118.360.310)	9.543.946	156.585	(108.659.779)
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTO A LAS GANANCIAS	468.976.786	671.979.758	(8.929.917)	1.132.026.627
Impuesto a las ganancias	(64.268.088)	(6.152.833)	(1.152.822)	(71.573.743)
RESULTADOS DEL PERIODO	$ 404.708.698	665.826.925	(10.082.739)	1.060.452.884
TOTAL, ACTIVOS	$ 7.961.638.997	4.209.680.842	29.782.481	12.201.102.320
TOTAL PASIVOS	$ 5.662.869.263	28.717.643	28.380.254	5.719.967.160

35. NUEVAS NORMAS E INTERPRETACIONES

Pronunciamientos contables emitidos aún no vigentes

Los siguientes pronunciamientos contables emitidos son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2027, y no han sido aplicados en la preparación de estos estados financieros separados. La Compañía tiene previsto adoptar los pronunciamientos contables que les correspondan en sus respectivas fechas de aplicación y no anticipadamente.

Modificaciones a las NIIF	Decreto asociado	Fecha de entrada en vigor
Contratos de Seguro (NIIF 17)	Decreto 1271 de 2024	Será aplicable para los estados financieros de propósito general, de las entidades clasificadas en el Grupo 1, a partir del 1° de enero de 2027. Deroga la Norma Internacional de Información Financiera NIIF 4, a partir del 1° de enero de 2027.

36. HECHOS OCURRIDOS DESPUÉS DEL PERÍODO SOBRE EL QUE SE INFORMA

No se conocieron hechos entre el 1 de enero y el 25 de febrero de 2026, fecha de autorización para su publicación de los estados financieros separados al 31 de diciembre de 2025.

37. APROBACION DE ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS

Los estados financieros separados y las notas que se acompañan fueron aprobados para su emisión de acuerdo con el acta No. 585 de Junta Directiva del 20 de febrero de 2026. Estos estados financieros separados y las notas que se acompañan serán presentados en la Asamblea de Accionistas de la Compañía el 18 de marzo de 2026.

Certificado del Representante Legal y Contador de Promigas S.A.E.S.P.

A los señores Accionistas de Promigas S.A. E.S.P.

Los suscritos Representante Legal y Contador Público de Promigas S.A. E.S.P., certifican que los estados financieros de la compañía al 31 de diciembre de 2025 han sido tomados fielmente de los libros y que antes de ser puestos a su disposición y de terceros hemos verificado las siguientes afirmaciones contenidas en ellos:

a. Todos los activos y pasivos incluidos en los estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2025 existen y todas las transacciones incluidas en dichos estados se han realizado durante los años terminados en esas fechas.
b. Todos los hechos económicos realizados por la Compañía durante el año terminado al 31 de diciembre de 2025 han sido reconocidos en los estados financieros.
c. Los activos representan probables beneficios económicos futuros (derechos) y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros (obligaciones), obtenidos a cargo de la Compañía al 31 de diciembre de 2025.
d. Todos los elementos han sido reconocidos por sus valores apropiados de acuerdo con la Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.
e. Todos los hechos económicos que afectan a la Compañía han sido correctamente clasificadas, descritos y revelados en los estados financieros.

Dando cumplimiento al Artículo 37 de la Ley 222 de 1995.

Para constancia se expide en Barranquilla a los veinticinco (25) días de febrero de dos mil veintiséis (2026).

Atentamente,

Juan Manuel Rojas Payán
Representante Legal

Mercedes Benítez Cohen
Contador
T.P. 87.037-T

En cumplimiento de lo establecido en los artículos 46 y 47 de la Ley 964 de 2005
El Suscrito Representante Legal de Promigas S.A. E.S.P.
Certifica que:

1. Certificación en cumplimiento del artículo 46 de la Ley 964 de 2005:

Los estados financieros separados de los años que terminaron al 31 de diciembre de 2025 y 2024, aprobados por la Junta Directiva y dictaminados por la Revisoría Fiscal, así como los demás informes puestos a disposición de los accionistas y publicados como relevantes al mercado de valores, no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial y financiera de la Sociedad.

Que el Informe Periódico de Fin de Ejercicio del 2025 comprende todos los aspectos materiales del negocio de la Compañía.

2. Sistemas de revelación y control de la información financiera del artículo 47 de la Ley 964 de 2005:

La Sociedad y el Comité de Auditoría se apoyan en un equipo de auditoría de control interno para fortalecer la estructura del ambiente de control interno y apoyar a la compañía en el mantenimiento de controles efectivos.

El equipo de auditoría interno evaluó los controles en los procesos del negocio y evaluó el sistema de control interno en cuanto a la estructura organizacional, entorno de control, tesorería, contabilidad y área informática. La auditoría interna constató que la Sociedad cuenta con una estructura de control interno en los ciclos y procesos evaluados, que le permite soportar razonablemente el desarrollo normal de su negocio, en cuanto a la salvaguarda de los activos y confiabilidad de la información.

Respecto de los sistemas de control, se ha procedido a verificar la operatividad de los controles establecidos en Sociedad, la existencia del Manual de Políticas para la Prevención de Lavado de Activos y Financiación del Terrorismo con sus reportes pertinentes a las autoridades competentes; también se han valorado satisfactoriamente los sistemas existentes para la revelación y control de la información financiera, y se concluyó que los mismos funcionan adecuadamente.

Se han realizado efectivamente los controles y procesos de Auditoría Interna en PROMIGAS S.A. E.S.P. de acuerdo con los planes de trabajo previamente establecidos.

Para constancia se expide en Barranquilla a los veinticinco (25) días de febrero de dos mil veintiséis (2026).

Atentamente,

Juan Manuel Rojas Payán
Representante Legal

Promigas S.A. E.S.P. y subordinadas
Estados Financieros Consolidados
Al 31 de diciembre de 2025-2024
Con el informe del revisor fiscal

KPMG S.A.S.
Carrera 53 No. 106 – 280. Piso 5 Oficina 5B1
Centro Empresarial Buenavista
Barranquilla – Colombia

Teléfono +57 (601) 618 8000
Ext. 5555

www.kpmg.com/co

INFORME DEL REVISOR FISCAL

Señores Accionistas
Promigas S.A. E.S.P.:

Opinión

He auditado los estados financieros consolidados de Promigas S.A. E.S.P. y Subordinadas (el Grupo), los cuales comprenden el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2025 y los estados consolidados de resultados y otro resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha y sus respectivas notas, que incluyen las políticas contables significativas y otra información explicativa.

En mi opinión, los estados financieros consolidados que se mencionan y adjuntos a este informe, presentan razonablemente, en todos los aspectos de importancia material, la situación financiera consolidada del Grupo al 31 de diciembre de 2024, los resultados consolidados de sus operaciones y sus flujos consolidados de efectivo por el año que terminó en esa fecha, de acuerdo con Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia, aplicadas de manera uniforme con el año anterior.

Bases para la opinión

Efectué mi auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia (NIAs). Mis responsabilidades de acuerdo con esas normas son descritas en la sección "Responsabilidades del revisor fiscal en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados" de mi informe. Soy independiente con respecto al Grupo, de acuerdo con el Código de Ética para profesionales de la Contabilidad emitido por el Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código IESBA - *International Ethics Standards Board for Accountants*, por sus siglas en inglés) incluido en las Normas de Aseguramiento de la Información aceptadas en Colombia junto con los requerimientos éticos que son relevantes para mi auditoría de los estados financieros consolidados establecidos en Colombia y he cumplido con mis otras responsabilidades éticas de acuerdo con estos requerimientos y el Código IESBA mencionado. Considero que la evidencia de auditoría que he obtenido es suficiente y apropiada para fundamentar mi opinión.

Asuntos clave de auditoría

Asuntos clave de auditoría son aquellos que, según mi juicio profesional, fueron de la mayor importancia en mi auditoría de los estados financieros consolidados del período corriente. Estos asuntos fueron abordados en el contexto de mi auditoría de los estados financieros consolidados como un todo y al formarme mi opinión al respecto, y no proporciono una opinión separada sobre estos asuntos.

© 2025 KPMG S.A.S., sociedad colombiana por acciones simplificada, adscrita a la organización global de firmas miembro independientes de KPMG International Limited, una entidad inglesa privada limitada por garantía. Todos los derechos reservados.

Evaluación del valor razonable de los activos financieros relacionados con contratos de concesión **(ver notas 4(k), 6, 8 los estados financieros consolidados)**	
Asunto clave de Auditoría	**Cómo fue abordado en la auditoría**
Al 31 de diciembre de 2025, el Grupo tiene activos financieros provenientes de contratos de concesión por $2.635.437 millones Como se indica en las Notas 4(k), 6, 8 los estados financieros consolidados, el Grupo tiene contratos de concesión suscritos con el estado para la construcción y posterior uso y mantenimiento de las infraestructuras, por un período de tiempo determinado. A cambio, el Grupo tiene derecho a recibir pagos directos del estado. El Grupo ha designado los activos financieros relacionados con contratos de concesión para ser medidos a valor razonable, según el nivel de jerarquía 3, con cambios en resultados con posterioridad al reconocimiento inicial. Identifiqué la evaluación de los activos financieros relacionados con contratos de concesión como un asunto clave de auditoría porque implica un esfuerzo y juicio significativo. Específicamente debido a la naturaleza de los estimados y supuestos importantes no observables de los modelos incluyendo el costo de capital promedio ponderado (WACC), las tasas de inflación futuras y los ingresos proyectados por el uso de las infraestructuras.	Mis procedimientos de auditoría para evaluar el valor razonable de los activos financieros relacionados con contratos de concesión incluyeron entre otros: ▪ Evaluación del diseño, implementación y efectividad del control establecido por el Grupo para determinar el valor razonable de los activos financieros que surgen de los contratos de concesión. Este control incluyó lo relacionado con: (i) la verificación de los insumos y supuestos utilizados en los modelos; y (ii) la revisión y aprobación del valor razonable de los activos financieros provenientes de contratos de concesión. ▪ Involucramiento de profesionales en valuación con habilidades específicas y conocimiento de la industria quienes me asistieron en la verificación de los activos financieros en relación con: (i) la evaluación de si los modelos desarrollados internamente son consistentes con las prácticas de valuación generalmente utilizadas para ese propósito y las NCIF; (ii) la comparación de la tasa de descuento WACC con un rango determinado utilizando supuestos macroeconómicos de mercado; y (iii) la evaluación de las tasas de inflación futuras comparándolas con los datos de mercado disponibles.

Otros asuntos

Los estados financieros consolidados al y por el año terminado el 31 de diciembre de 2024 se presentan exclusivamente para fines de comparación, fueron auditados por mí y en mi informe de fecha 26 de febrero de 2025, expresé una opinión sin salvedades sobre los mismos.

Responsabilidad de la administración y de los encargados del gobierno corporativo del Grupo en relación con los estados financieros consolidados

La administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados de acuerdo con Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia. Esta responsabilidad incluye: diseñar, implementar y mantener el control interno que la administración considere necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de errores de importancia material, bien sea por fraude o error; seleccionar y aplicar las políticas contables apropiadas, así como establecer los estimados contables razonables en las circunstancias.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la administración es responsable por la evaluación de la habilidad del Grupo para continuar como un negocio en marcha, de revelar, según sea aplicable, asuntos relacionados con la continuidad del mismo y de usar la base contable de negocio en marcha a menos que la administración pretenda liquidar el Grupo o cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa más realista que proceder de una de estas formas.

Los encargados del gobierno corporativo son responsables por la supervisión del proceso de reportes de información financiera del Grupo.

Responsabilidades del revisor fiscal en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados

Mis objetivos son obtener una seguridad razonable sobre si los estados financieros consolidados considerados como un todo, están libres de errores de importancia material bien sea por fraude o error, y emitir un informe de auditoría que incluya mi opinión. Seguridad razonable significa un alto nivel de aseguramiento, pero no es una garantía de que una auditoría efectuada de acuerdo con NIAs siempre detectará un error material, cuando este exista. Los errores pueden surgir debido a fraude o error y son considerados materiales si, individualmente o en agregado, se podría razonablemente esperar que influyan en las decisiones económicas de los usuarios, tomadas sobre la base de estos estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría efectuada de acuerdo con NIAs, ejerzo mi juicio profesional y mantengo escepticismo profesional durante la auditoría. También:

- Identifico y evalúo los riesgos de error material en los estados financieros consolidados, bien sea por fraude o error, diseño y realizo procedimientos de auditoría en respuesta a estos riesgos y obtengo evidencia de auditoría que sea suficiente y apropiada para fundamentar mi opinión. El riesgo de no detectar un error material resultante de fraude es mayor que aquel que surge de un error, debido a que el fraude puede involucrar colusión, falsificación, omisiones intencionales, representaciones engañosas o la anulación o sobrepaso del control interno.

- Obtengo un entendimiento del control interno relevante para la auditoría con el objetivo de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias.

- Evalúo lo apropiado de las políticas contables utilizadas y la razonabilidad de los estimados contables y de las revelaciones relacionadas, realizadas por la administración.

- Concluyo sobre lo adecuado del uso de la hipótesis de negocio en marcha por parte de la administración y, basado en la evidencia de auditoría obtenida, sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que puedan indicar dudas significativas sobre la habilidad del Grupo para continuar como negocio en marcha. Si concluyera que existe una incertidumbre material, debo llamar la atención en mi informe a la revelación que describa esta

situación en los estados financieros consolidados o, si esta revelación es inadecuada, debo modificar mi opinión. Mis conclusiones están basadas en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de mi informe. No obstante, eventos o condiciones futuras pueden causar que el Grupo deje de operar como un negocio en marcha.

- Evalúo la presentación general, estructura y contenido de los estados financieros consolidados, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros consolidados presentan las transacciones y eventos subyacentes para lograr una presentación razonable.

- Obtengo evidencia de auditoría suficiente y apropiada respecto de la información financiera de las entidades o actividades de negocios dentro del Grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Soy responsable por la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Sigo siendo el único responsable por mi opinión de auditoría.

Comunico a los encargados del gobierno del Grupo, entre otros asuntos, el alcance planeado y la oportunidad para la auditoría, así como los hallazgos de auditoría significativos, incluyendo cualquier deficiencia significativa en el control interno que identifique durante mi auditoría.

También proporciono a los encargados del gobierno corporativo la confirmación de que he cumplido con los requerimientos éticos relevantes de independencia y que les he comunicado todas las relaciones y otros asuntos que razonablemente se pueda considerar que influyen en mi independencia y, cuando corresponda, las salvaguardas relacionadas.

A partir de los asuntos comunicados con los encargados del gobierno corporativo, determino los asuntos que fueron de la mayor importancia en la auditoría de los estados financieros consolidados del período actual y, por lo tanto, son los asuntos clave de auditoría. Describo estos asuntos en mi informe del revisor fiscal a menos que la ley o regulación impida la divulgación pública sobre el asunto o cuando, en circunstancias extremadamente excepcionales, determino que un asunto no debe ser comunicado en mi informe porque las consecuencias adversas de hacerlo serían razonablemente mayores que los beneficios al interés público de tal comunicación.

Rosangela Barrios Pantoja
Revisor Fiscal de Promigas S.A. E.S.P.
T.P. 155173 - T
Miembro de KPMG S.A.S.

25 de febrero de 2026

Promigas S.A. E.S.P. y Subordinadas
ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
(En miles de pesos colombianos)

	Nota		Diciembre 2025	Diciembre 2024
ACTIVOS				
ACTIVO CORRIENTE:				
Efectivo	7	$	610.401.251	709.295.745
Activos financieros a valor razonable	8		255.275.749	283.187.178
Activos financieros a costo amortizado	9		1.999.381.645	1.892.577.393
Inventarios	10		217.721.046	181.721.936
Anticipos o saldos a favor por impuestos			247.768.049	241.162.543
Otros activos	11		297.511.402	296.159.016
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES DISTINTOS DE LOS MANTENIDOS PARA LA VENTA			3.628.059.142	3.604.103.811
Activos no corrientes mantenidos para la venta			7.057.940	6.973.424
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES			3.635.117.082	3.611.077.235
ACTIVO NO CORRIENTE:				
Activos financieros a valor razonable	8		2.665.769.455	4.208.952.586
Activos financieros a costo amortizado	9		2.150.255.582	2.648.585.621
Inversiones en asociadas	12		932.515.232	1.051.104.591
Propiedades, gasoductos, redes, planta y equipos:	13		4.754.573.326	1.577.749.370
Activos intangibles:				
Activos intangibles - concesiones	14		5.578.266.775	6.375.120.038
Plusvalia	15		149.484.342	153.070.983
Activos intangibles - otros	16		244.258.435	180.348.647
Total activos intangibles:			5.972.009.552	6.708.539.668
Activos por derechos de uso	17		173.338.906	169.083.307
Propiedades de inversión			11.490.388	11.057.144
Impuesto diferido activo, neto	18		72.899.864	69.804.061
Otros activos	11		317.410.158	355.210.037
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE			17.050.262.463	16.800.086.385
TOTAL ACTIVOS		$	20.685.379.545	20.411.163.620
PASIVOS				
PASIVO CORRIENTE:				
Obligaciones financieras	19	$	767.981.612	1.301.748.340
Bonos en circulación	20		200.111.711	368.522.576
Cuentas por pagar	21		667.416.539	759.138.635
Beneficios a empleados	22		32.340.218	33.694.737
Impuesto corriente	18		48.259.258	65.349.610
Provisiones	23		51.785.685	112.218.900
Otros pasivos	24		237.884.389	228.828.984
TOTAL PASIVO CORRIENTE			2.005.779.412	2.869.501.782
PASIVO NO CORRIENTE:				
Obligaciones financieras	19		4.790.374.971	4.208.037.737
Bonos en circulación	20		4.989.379.805	4.906.284.223
Cuentas por pagar	21		27.187.597	30.976.365
Beneficios a empleados	22		3.494.556	3.572.072
Provisiones	23		205.897.515	261.291.622
Impuesto diferido pasivo, neto	18		1.635.812.427	1.249.697.291
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE			11.652.146.871	10.659.859.310
TOTAL PASIVOS			13.657.926.283	13.529.361.092
PATRIMONIO				
PATRIMONIO ATRIBUIBLE A LOS ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA	25			
Capital suscrito y pagado			113.491.861	113.491.861
Prima en colocacion de acciones			322.822.817	322.822.817
Reservas			1.645.512.048	1.504.326.747
Resultados acumulados			4.398.289.280	4.088.636.610
Otras transacciones de patrimonio			(11.558.956)	(11.554.217)
Otro resultado integral			151.689.213	456.672.155
TOTAL PATRIMONIO ATRIBUIBLE A LOS ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA			6.620.246.263	6.474.395.973
INTERESES NO CONTROLANTES	26		407.206.999	407.406.555
TOTAL PATRIMONIO			7.027.453.262	6.881.802.528
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO		$	20.685.379.545	20.411.163.620

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros consolidados.

Juan Manuel Rojas Payan
Representante Legal

Mercedes Benitez Cohen
Contador Público
Tarjeta profesional No.87037-T

Rosangela Barrios Pantoja
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 155173-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2026)

**Los suscritos Representante Legal Suplente y Contador Público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros consolidados y que los mismos han sido preparados de acuerdo con información tomada fielmente de los libros de la matriz y sus subordinadas.

Promigas S.A. E.S.P. y Subordinadas

ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADO INTEGRAL

(En miles de pesos colombianos, excepto por el resultado neto por acción el cual está expresado en pesos colombianos)

Por los períodos terminados al 31 de diciembre de:	Nota		Diciembre 2025	Diciembre 2024
Ingresos de actividades ordinarias	27			
Contratos con clientes		$	6.033.613.234	5.973.395.393
Ingresos por contratos de concesión nacionales			287.852.713	321.050.548
Ingresos por contratos de concesión del exterior			359.448.454	410.406.265
Otros ingresos de actividades ordinarias			656.681.449	658.447.410
Total Ingresos de actividades ordinarias			7.337.595.850	7.363.299.616
Costos de venta y prestación de servicios	28		(4.478.268.198)	(4.386.167.581)
Costo por construcción de contratos de concesión nacionales			(195.899.683)	(231.353.624)
Costo por construcción de contratos de concesión del exterior			(202.855.068)	(235.721.225)
Total Costos de venta y prestación de servicios			(4.877.022.949)	(4.853.242.430)
UTILIDAD BRUTA			2.460.572.901	2.510.057.186
Gastos de administración y ventas	29		(660.004.267)	(659.076.275)
Participación en las ganancias de asociadas:				
Asociadas nacionales			107.736.620	117.082.003
Asociadas del exterior			177.555.528	169.284.610
Total participación en las ganancias de asociadas	12		285.292.148	286.366.613
Dividendos recibidos			3.497.713	3.268.340
Deterioro por pérdidas crediticias esperadas	9		(103.558.005)	(122.741.443)
Otros, netos	30		4.477.207	(13.903.535)
RESULTADOS DE ACTIVIDADES OPERACIONALES			1.990.277.697	2.003.970.886
Ingresos financieros	31		720.692.021	467.136.666
Gastos financieros	32		(798.414.659)	(860.455.168)
Diferencia en cambio, neta	33		13.459.217	2.743.749
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTO A LAS GANANCIAS			1.926.014.276	1.613.396.133
Impuesto a las ganancias	18		(714.755.799)	(434.302.037)
RESULTADOS DEL PERIODO		$	1.211.258.477	1.179.094.096
RESULTADO ATRIBUIBLE A:				
Accionistas de la compañía		$	1.073.912.462	1.056.728.713
Participaciones no controladoras	26		137.346.015	122.365.383
		$	1.211.258.477	1.179.094.096
RESULTADO NETO POR ACCIÓN		$	946,31	931,16

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros consolidados

Juan Manuel Rojas Payan
Representante Legal

Mercedes Benitez Cohen
Contador Público
Tarjeta profesional No.87037-T

Rosangela Barrios Pantoja
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No 155173-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2026)

**Los suscritos Representante Legal Suplente y Contador Público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros consolidados y que los mismos han sido preparados de acuerdo con información tomada fielmente de los libros de la matriz y sus subordinadas.

Promigas S.A. E.S.P. y Subordinadas
ESTADOS CONSOLIDADOS DE OTRO RESULTADO INTEGRAL
(En miles de pesos colombianos)

Por los períodos terminados al 31 de diciembre de:

	Nota		Diciembre 2025	Diciembre 2024
RESULTADOS DEL PERIODO		$	1.211.258.477	1.179.094.096
OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL PERIODO				
Otro resultado integral que no se reclasificará a resultado del periodo				
Por valor razonable de instrumentos de patrimonio			1.664.017	1.337.868
Por beneficios a empleados			68.044	(279.561)
Por impuesto diferido	18		(313.812)	(101.780)
			1.418.249	956.527
Otro resultado integral que se reclasificará a resultado del periodo				
Por ajuste en conversion de moneda			(307.388.135)	239.917.264
Por operaciones de coberturas			134.197.085	(108.422.005)
Por impuesto diferido	18		(38.096.207)	33.141.513
			(211.287.257)	164.636.772
OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL EJERCICIO EN ASOCIADAS				
Otro resultado integral que se reclasificará a resultado del periodo				
Por ajuste en conversion de moneda			(99.899.737)	85.011.577
Por operaciones de coberturas			(29.090.516)	(11.437.513)
	12		(128.990.253)	73.574.064
			(338.859.261)	239.167.363
RECLASIFICACIONES OTRO RESULTADO INTEGRAL				
Otro resultado integral reclasificado a resultado del periodo				
Por operaciones de coberturas			(2.090.636)	489.917
			(2.090.636)	489.917
Otro resultado integral reciclado en el activo				
Por operaciones de coberturas			(3.425.287)	(97.241)
			(3.425.287)	(97.241)
			(5.515.923)	392.676
TOTAL RESULTADO Y OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL PERIODO		$	866.883.293	1.418.654.135
RESULTADO Y OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL PERIODO ATRIBUIBLE A:				
Accionistas de la compañía		$	768.882.037	1.270.139.366
Participación no controlada			98.001.256	148.514.769
		$	866.883.293	1.418.654.135

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros consolidados

Juan Manuel Rojas Payan
Representante Legal

Mercedes Benitez Cohen
Contador Público
Tarjeta profesional No.87037-T

Rosangela Barrios Pantoja
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No 155173-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2026)

**Los suscritos Representante Legal Suplente y Contador Público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros consolidados y que los mismos han sido preparados de acuerdo con información tomada fielmente de los libros de la matriz y sus subordinadas.

Promigas S.A. E.S.P. y Subordinadas
ESTADOS CONSOLIDADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO
(En miles de pesos colombianos)

Por los períodos terminados al :	Nota	Capital suscrito y pagado	Prima en colocacion de acciones	Reservas	Resultados acumulados: Resultados de ejercicios anteriores	Resultados acumulados: Resultados del ejercicio	Resultados acumulados: Efecto de adopción por primera vez	Resultados acumulados: Total	Otras transacciones de patrimonio	Otro resultado integral	Total Patrimonio atribuible a los accionistas de la compañía	Participaciones no controladas	Total patrimonio
Saldos a 1 de enero de 2024	$	113.491.861	322.822.817	1.342.484.299	1.268.568.357	1.009.258.982	1.505.786.626	3.783.613.965	(11.554.543)	243.261.502	5.794.119.901	337.649.553	6.131.769.454
Adquisición participación a intereses no controlantes		-	-	-	-	-	-	-	326	-	326	(326)	-
Constitución de reservas	25	-	-	161.842.448	(161.842.448)	-	-	(161.842.448)	-	-	-	-	-
Dividendos decretados en efectivo	25	-	-	-	(585.581.590)	-	-	(585.581.590)	-	-	(585.581.590)	(78.753.701)	(664.335.291)
Retenciones en la fuente dividendos decretados		-	-	-	(9.650.946)	-	-	(9.650.946)	-	-	(9.650.946)	(3.740)	(9.654.686)
Retenciones por dividendos traslado a los accionistas		-	-	-	5.368.916	-	-	5.368.916	-	-	5.368.916	-	5.368.916
Traslados		-	-	-	1.009.258.982	(1.009.258.982)	-	-	-	-	-	-	-
Resultados del período y otros resultados integrales		-	-	-	-	1.056.728.713	-	1.056.728.713	-	213.410.653	1.270.139.366	148.514.769	1.418.654.135
Saldos a Diciembre de 2024		113.491.861	322.822.817	1.504.326.747	1.526.121.271	1.056.728.713	1.505.786.626	4.088.636.610	(11.554.217)	456.672.155	6.474.395.973	407.406.555	6.881.802.528
Saldos a 1 de enero de 2025	$	113.491.861	322.822.817	1.504.326.748	1.526.121.271	1.056.728.712	1.505.786.627	4.088.636.610	(11.554.217)	456.672.153	6.474.395.972	407.406.559	6.881.802.531
Venta participación a intereses no controlantes		-	-	-	-	-	-	-	(4.739)	-	(4.739)	2.481	(2.258)
Constitución de reservas	25	-	-	141.185.300	(141.185.300)	-	-	(141.185.300)	-	-	-	-	-
Dividendos decretados en efectivo	25	-	-	-	(618.492.183)	-	-	(618.492.183)	-	-	(618.492.183)	(98.199.807)	(716.691.990)
Retenciones en la fuente dividendos decretados		-	-	-	(9.829.481)	-	-	(9.829.481)	-	-	(9.829.481)	(3.490)	(9.832.971)
Retenciones por dividendos traslado a los accionistas		-	-	-	5.294.658	-	-	5.294.658	-	-	5.294.658	-	5.294.658
Traslados	25	-	-	-	1.056.728.713	(1.056.728.713)	-	-	-	-	-	-	-
Resultados del período y otros resultados integrales		-	-	-	(47.486)	1.073.912.462	-	1.073.864.976	-	(304.982.940)	768.882.036	98.001.256	866.883.292
Saldos a Diciembre de 2025	$	113.491.861	322.822.817	1.645.512.048	1.818.590.192	1.073.912.461	1.505.786.627	4.398.289.280	(11.558.956)	151.689.213	6.620.246.263	407.206.999	7.027.453.262

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros consolidados.

Juan Manuel Rojas Payan
Representante Legal

Mercedes Benitez Cohen
Contador Público
Tarjeta profesional No.87037-T

Rosangela Barrios Pantoja
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No 155173-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2026)

**Los suscritos Representante Legal Suplente y Contador Público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros consolidados y que los mismos han sido preparados de acuerdo con información tomada fielmente de los libros de la matriz y sus subordinadas.

Promigas S.A. E.S.P. y Subordinadas
ESTADOS CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO
(En miles de pesos colombianos)

Por los períodos terminados al 31 de diciembre de:	Nota		**Diciembre 2025**	**Diciembre 2024**
Flujos de efectivo de las actividades de operación:				
Resultados del período		$	1.211.258.477	1.179.094.096
Ajustes para conciliar los resultados del período con el efectivo neto provisto por:				
las actividades de operación:				
Depreciación de propiedades planta y equipos y derechos de uso	13,17,28,29		82.207.420	63.477.654
Amortización de intangibles	14,16,28,29		360.985.709	342.492.341
Indemnizaciones recibidas en especie	14, 30		-	(1.299.935)
Subvenciones entidades gubernamentales			(9.118.643)	-
Intereses causados	19,20,28,32		888.402.556	947.551.995
Rendimientos causados	9,31		(757.983.718)	(747.869.893)
Actualización activo financiero	6,8,31		(623.162.563)	(350.918.961)
Modificaciones a los contratos de arrendamientos financieros			3.118.559	-
Utilidad por método de participación	12		(285.292.148)	(286.366.613)
Deterioro de:				
Inventarios	10		1.608.465	(625.620)
Cuentas por cobrar, neto	9		103.595.654	122.741.443
Activos tangibles	13		(158.566)	4.168.934
Activos intangibles	14		-	875.824
Provisiónes causadas	23		882.261	64.484.548
Diferencia en cambio por transacciones en moneda extranjera	33		(11.170.767)	1.588.767
(Ganancia)/Pérdida en venta de:				
Inversiones negociables renta fija	30		(58.518)	-
Bienes mantenidos para la venta	13		(68.698)	(61.196)
Propiedades, gasoductos, redes, planta y equipo	14		(115.228)	(69.188)
Concesiones			-	(106.759)
Pérdida en baja de:				
Propiedades, gasoductos, redes, planta y equipo	13		1.302.743	2.881.589
Concesiones	14		1.502.647	14.795.122
Otros activos intangibles	16		689.532	563.019
Derechos de uso	17		(1.350.457)	(270.205)
Valoración de:				
Reconocimiento de arrendamiento financiero - arrendador	13		1.803.625	(11.614.926)
Coberturas de valor razonable	6,8		-	(482.226)
Propiedades de inversión			(149.190)	(346.905)
Contratos de construcción concesiones	14		(156.593.386)	(174.685.040)
Impuesto a las ganancias	18		714.755.681	434.302.037
Cambios en activos y pasivos:				
Cuentas por cobrar			7.668.695	(350.519.766)
Inventarios			(51.131.818)	(41.137.100)
Instrumentos de patrimonio con cargo a resultados			(11.105.107)	158.293.877
Operaciones de cobertura			11.278.265	(2.726.632)
Otros activos			(33.339.197)	(64.206.214)
Cuentas por pagar			(201.167.113)	43.683.912
Beneficios empleados			(7.905.981)	(2.932.011)
Otros pasivos			64.532.825	87.993.549
			(221.169.431)	(171.550.385)
Impuesto a las ganancias pagado			(409.365.969)	(379.788.429)
Rendimientos recibidos			742.432.735	703.391.100
Intereses pagados	19, 20		(870.764.502)	(920.700.588)
Efectivo neto provisto por las actividades de operación			768.024.280	835.651.600
Flujo de efectivo de las actividades de inversión:				
Titulos de deuda y certificados mantenidos para vender			(36.629.538)	(93.709.698)
Préstamos concedidos			(12.603.661)	(14.932.498)
Recaudos prestamos concedidos			11.483.874	11.502.963
Adquisición de:				
Propiedades, gasoductos, redes, planta y equipo	13		(328.686.609)	(328.925.567)
Inversiones en compañías			-	364.213
Instrumentos de patrimonio a valor razonable			(1.551.300)	(1.737.806)
Concesiones	14		(545.440.620)	(592.193.144)
Propiedades de inversión			(274.565)	(772.784)
Otros intangibles	16		(64.859.316)	(55.315.211)
Producto de la venta de:				
Propiedades, gasoductos, redes, planta y equipo			160.508	6.787.537
Concesiones			-	143.267
Bienes mantenidos para la venta			68.698	395.000
Exceso pagado por adquisición de participación a intereses no controlantes			(4.739)	326
Dividendos recibidos de inversiones en compañías	12		256.323.297	252.129.795
Efectivo neto usado en actividades de inversión			(722.013.971)	(816.263.607)
Flujo de efectivo de las actividades de financiación:				
Dividendos pagados	21		(697.201.340)	(648.991.553)
Adquisición de obligaciones financieras	19		1.719.859.644	1.539.247.848
Pagos de obligaciones financieras	19		(1.326.588.407)	(1.542.670.660)
Emisión de bonos	20		531.900.000	808.100.000
Pago de bonos	20		(330.880.000)	(170.000.000)
Participación no controlada			2.481	(327)
Efectivo neto usado en las actividades de financiación			(102.907.622)	(14.314.692)
Disminución neta del efectivo			(56.897.313)	5.073.301
Efecto ajuste por conversión en el efectivo			(46.557.694)	29.366.996
Efecto en diferencia en cambio en el efectivo			4.589.657	1.060.438
Efecto combinaciones, fusiones y escisiones de negocios			(29.144)	(2.194.801)
Efectivo al inicio del periodo			709.295.745	675.989.811
Efectivo al final del periodo			610.401.251	709.295.745

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros consolidados.

Juan Manuel Rojas Payan
Representante Legal

Mercedes Benitez Cohen
Contador Público
Tarjeta profesional No.87037-T

Rosangela Barrios Pantoja
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No 155173-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 25 de febrero de 2026)

**Los suscritos Representante Legal Suplente y Contador Público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros consolidados y que los mismos han sido preparados de acuerdo con información tomada fielmente de los libros de la matriz y sus subordinadas.

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

1. ENTIDAD REPORTANTE

Promigas S.A. E.S.P. (en adelante Promigas S.A. E.S.P., Promigas o la Compañía), fue establecida de acuerdo con las leyes colombianas el 27 de diciembre de 1974 y tiene por objeto social la compra, venta, transporte, distribución, explotación y exploración de gas natural, petróleo e hidrocarburos en general y de la actividad gasífera, petrolera y de todo tipo de energía, incluyendo, pero sin limitarse a renovables, convencionales y no convencionales. Adicionalmente, vender o prestar bienes o servicios a terceros, financieros o no financieros y financiar con recursos propios la adquisición de bienes o servicios por parte de terceros. De acuerdo con la evaluación de control establecida en la NIIF 10 Estados Financieros Consolidados, Promigas S.A E.S.P., consolida ante Corporación Financiera Colombiana S.A., cuya matriz es Grupo Aval Acciones y Valores S.A. La Compañía tiene su domicilio principal en la ciudad de Barranquilla, la dirección de la sede principal es calle 66 No. 67 – 123 y su término de duración se extiende hasta el 27 de diciembre de 2074.

La Compañía es vigilada por la Superintendencia de Servicios Públicos Domiciliarios y en razón de mantener vigente el Registro Nacional de Valores e Intermediarios (RNVI) se encuentra sujeta a la vigilancia concurrente de la Superintendencia Financiera de Colombia, según lo establecido en los Artículos 5.2.4.1.2 y 5.2.4.1.3 del Decreto Único 2555 de 2010 y la Circular externa 007 de 2015, Título Tercero de la Superintendencia Financiera de Colombia, así mismo, está obligada a presentar estados financieros separados y consolidados.

Los estados financieros consolidados que se acompañan incluyen los activos, pasivos, patrimonio y resultados de la Compañía y subordinadas descritas a continuación:

Gases del Pacífico S.A.C. - La sociedad tiene por objeto social la compra, venta, producción, comercialización de energía en cualquiera de sus formas, incluyendo, pero sin limitar a gas natural, energía eléctrica, hidrocarburos derivados del petróleo, carbón y otros combustibles. La sociedad tiene como domicilio principal la ciudad de Lima en Perú.

Gases del Norte del Perú S.A.C. - La sociedad tiene por objeto social realizar las actividades de compra, venta, producción, comercialización de energía en cualquiera de sus formas, incluyendo, pero sin limitar a gas natural, energía eléctrica, hidrocarburos derivados del petróleo, carbón y otros combustibles. La sociedad tiene como domicilio principal la ciudad de Piura en Perú.

Promigas Perú S.A. – La sociedad tiene por objeto la comercialización de Gas Natural Comprimido (GNC) operando en las regiones de Piura y Lambayeque en el norte del Perú desde junio de 2009. La sociedad tiene como domicilio principal la ciudad de Piura en Perú.

Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. - La sociedad tiene por objeto la inversión en construcción, mantenimiento y administración de puertos, el cargue y descargue, almacenamiento en puertos y otros servicios directamente relacionados con la actividad portuaria. Su domicilio se encuentra en la ciudad de Cartagena.

Transoccidente S.A. E.S.P. – Tiene por objeto realizar el transporte de gas combustible mediante la construcción, operación y mantenimiento de sistemas y subsistemas de transporte. El montaje, construcción, operación, mantenimiento y explotación comercial de sistemas y subsistemas en cualquier parte del territorio nacional o en el exterior por cuenta propia o ajena. Su actividad se desarrolla en la ciudad de Santiago de Cali.

Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P. (Surtigas) - Tiene por objeto social la compra, almacenamiento, envase y distribución de gases derivados de hidrocarburos y la construcción y explotación de gasoductos de gas natural de tipo industrial, comercial y domiciliario y la compra y venta de elementos, servicios y artefactos relacionados con la venta y distribución de gases combustibles y afines. La Compañía desarrolla actividades en los departamentos de Bolívar, Sucre, Córdoba y en algunos municipios de Antioquia y Magdalena. Su domicilio se encuentra en la ciudad de Cartagena.

Gases de Occidente S.A. E.S.P. – Tiene por objeto social la prestación del servicio de distribución de gas combustible; la compra, venta, almacenamiento, transporte, envase, distribución y comercialización de gas natural o cualquier otro combustible, así como hidrocarburos o sus derivados en todas sus formas; la comercialización y/o financiación de toda clase de productos relacionados directa o indirectamente con las actividades o servicios prestados, actividades que realiza en el departamento del Valle del Cauca y Cauca. Gases de Occidente S.A. E.S.P. consolida con las siguientes Compañías:

Orión Contac Center S.A.S. - Tiene por objeto social la prestación de servicios de call center, contact center, prestación de servicios de externalización de procesos de negocios "Business Process Outsourcing", prestación de servicios de atención personalizada para todo tipo de negocios. Su domicilio principal se encuentra en la ciudad de Santiago de Cali.

Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. - El 28 de junio de 2010 la Compañía suscribió un Contrato de Gestión con Cedelca S.A. E.S.P. con el objeto de asumir por su cuenta y riesgo la gestión administrativa, operativa, técnica y comercial, la inversión, ampliación de coberturas, rehabilitación y mantenimiento preventivo y correctivo de la infraestructura y demás actividades necesarias para la prestación de los servicios de distribución y comercialización de energía eléctrica en el Departamento del Cauca. La ejecución del Contrato de Gestión inició el 1 de agosto de 2010 con un término de 25 años. El Contrato de Gestión está sujeto a las Leyes de la República de Colombia, especialmente a las Leyes 142 de 1994 Régimen de los Servicios Públicos Domiciliarios y 143 de 1994 Régimen para la generación, interconexión, transmisión, distribución y comercialización de electricidad en el territorio nacional, en las cuales se conceden unas autorizaciones y se dictan otras disposiciones en materia energética. Su domicilio principal se encuentra en la ciudad de Popayán.

Promisol S.A.S. - Tiene por objeto social la prestación de servicios de compresión y deshidratación de gas natural y cualquier otro servicio relacionado con la industria del gas natural y de los negocios relacionados directamente con estas actividades y la implementación de sistemas de gestión energética, desarrollo de diagnósticos energéticos, formulación e implementación de proyectos de generación en sitio o distribuida, cambio o sustitución de tecnología, programas de mantenimiento energético predictivo y asesorías integrales en el manejo de energía, compra, venta, distribución, explotación, comercialización de productos, servicios profesionales y técnicos. En el desarrollo de su objeto social, la Compañía ha celebrado ofertas comerciales para prestar los servicios de deshidratación y compresión de gas natural proveniente de los campos de Ballena y Chuchupa, antes de ser transportado. Su domicilio se encuentra en la ciudad de Barranquilla. *Promisol S.A.S.* controla la siguiente Compañía:

Zonagen S.A.S. - La Sociedad tiene como objeto social principal la generación de energía, y transmisión y distribución a empresas socias, asociadas, que sean miembros o que estén subordinadas económicamente a ella. Su domicilio principal se encuentra en ciudad de Barranquilla.

Transportadora de Metano E.S.P. S.A. *(Transmetano)* - Transportar gas combustible mediante la construcción, operación y mantenimiento de sistemas de transporte. Esta actividad es desarrollada en los municipios de Cimitarra, Puerto Berrio, Yolombó, Cisneros, Maceo, San Roque, Santodomingo, Barbosa, Guarne, Rionegro y Girardota. Su domicilio se encuentra en la ciudad de Medellín.

Promioriente S.A. E.S.P. - La sociedad tiene por objeto el transporte de gas combustible mediante la construcción, operación y mantenimiento de gasoductos troncales y ramales. El montaje, construcción, operación y mantenimiento y explotación comercial de gasoductos en cualquier parte del territorio nacional o en el exterior, por cuenta propia o ajena. Sus actividades se desarrollan en los municipios de Lebrija, Girón, Bucaramanga y su Área Metropolitana. Su domicilio principal se encuentra en la ciudad de Bucaramanga.

Promigas Panamá Corporation - Compañía constituida el 24 de mayo de 2021 conforme a la legislación de la República de Panamá. El objeto social de esta Compañía es la comercialización de Gas Natural y Gas Natural Licuado (LNG). La duración de la Compañía es perpetua.

Promigas Brasil Ltda. - Compañía adquirida el 13 de marzo de 2023, conforme a la legislación de la Republica de Brasil. Es una sociedad de responsabilidad limitada, domiciliada en la ciudad y Estado de Rio de Janeiro, tiene por objeto social la tenencia de acciones, participaciones sociales o cualquier otro tipo de interés en otras sociedades, en Brasil o en el exterior.

Promigas USA inc. - Compañía constituida el 28 de agosto de 2023, conforme a la legislación del estado de Delaware, con una participación directa de 100% de Promigas S.A. E.S.P. La compañía tiene por objeto social participar en actividades de administración empresarial en los Estados Unidos de América.

Promigas GCX Holdings LLC - Compañía de responsabilidad limitada constituida el 28 de agosto de 2023, conforme a la legislación del estado de Delaware con una participación directa de 100% de Promigas USA inc, la cual a su vez es controlada por Promigas S.A. E.S.P. con una participación del 100%.

Transporte de Gas Colombiano S.A.S. E.S.P – Compañía constituida el 31 de diciembre de 2024, con domicilio en Barranquilla y con término de duración indefinida, tiene por objeto social el transporte, distribución, explotación y exploración de gas natural, petróleo, hidrocarburos, energía en general, así como las asociadas con el sector gasífero, energético y petrolero en todas sus manifestaciones.

Generadora Paita Industrial S.A.C – Compañía adquirida por Promigas Perú S.A., el 21 de agosto de 2024, vehículo de propósito especial que tiene un contrato con Electronoroeste S.A. (Enosa), distribuidora de energía eléctrica en la región de Piura, para el suministro de 19.6 MW de energía eléctrica por 11 años en Paita.

Investmex S.A.C – Compañía adquirida por Promigas Perú S.A., el 15 de julio de 2024, vehículo de propósito especial que tiene un contrato con Electronoroeste S.A. (Enosa), distribuidora de energía eléctrica en la región de Piura, para el suministro de 9.9 MW de energía eléctrica por 15 años de Sechura.

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

La participación en las Compañías subordinadas es:

Compañía	Diciembre, 2025			Diciembre, 2024		
	Directo	Indirecto	Total	Directo	Indirecto	Total
Surtigas S.A. E.S.P.	99,99%	00,00%	99,99%	99,99%	00,00%	99,99%
Transoccidente S.A. E.S.P.	79,00%	00,00%	79,00%	79,00%	00,00%	79,00%
Promioriente S.A. E.S.P.	73,27%	00,00%	73,27%	73,27%	00,00%	73,27%
Transmetano E.S.P. S.A.	99,67%	00,00%	99,67%	99,67%	00,00%	99,67%
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	94,43%	00,00%	94,43%	94,43%	00,00%	94,43%
Compañía Energética de Occidente S.A.S E.S.P.	49,00%	48,16%	97,16%	49,00%	48,16%	97,16%
Orion Contac Center S.A.S.	00,00%	96,65%	96,65%	00,00%	96,65%	96,65%
Promisol S.A.S.	100,00%	00,00%	100,00%	100,00%	00,00%	100,00%
Promisol Perú S.A.C (1)	00,00%	100,00%	100,00%	00,00%	00,00%	00,00%
Gases del Pacífico S.A.C.	98,03%	1,97%	100,00%	97,62%	2,38%	100,00%
Gases del Norte del Perú S.A.C.	99,09%	00,91%	100,00%	99,09%	00,91%	100,00%
Promigas Perú S.A.	100,00%	00,00%	100,00%	100,00%	00,00%	100,00%
Investmex S.A.C	0,00%	100,00%	100,00%	0,00%	100,00%	100,00%
Generadora Paita Industrial S.A.C	0,00%	100,00%	100,00%	0,00%	100,00%	100,00%
Promigas Panamá Corporation (2)	100,00%	00,00%	100,00%	100,00%	00,00%	100,00%
Zonagen S.A.S. (3)	00,00%	99,98%	99,95%	00,00%	99,95%	99,95%
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	51,00%	00,00%	51,00%	51,00%	00,00%	51,00%
Enlace Servicios Empresariales Globales S.A.S. En Liquidación (4)	00,00%	00,00%	00,00%	100,00%	00,00%	100,00%
Promigas Brasil Ltda. (5)	100,00%	00,00%	100,00%	100,00%	00,00%	100,00%
Promigas USA inc	100,00%	00,00%	100,00%	100,00%	00,00%	100,00%
Promigas GCX Holdings LLC	00,00%	100,00%	100,00%	00,00%	100,00%	100,00%
Transporte de Gas Colombiano S.A.S. E.S.P.	100,00%	00,00%	100,00%	100,00%	00,00%	100,00%
Promigas Ecuador S.A.(6)	00,00%	100,00%	100,00%	00,00%	00,00%	00,00%

(1) *Promisol Perú S.A.C.*, constituida el 4 de abril de 2025 en Lima, Perú, y con duración indefinida, tiene por objeto el diseño, construcción, operación y mantenimiento de infraestructura para la exploración, transporte, procesamiento y comercialización de hidrocarburos, incluyendo conexiones upstream, tratamiento y compresión de gas natural.

(2) *Liquidación de Promigas Panamá*: De acuerdo con acta de Junta de accionista del 7 de febrero de 2025 se decidió tomar las medidas necesarias para proceder con la liquidación y disolución de la entidad Promigas Panamá Corporation, decisión que fue materializada en el mes de febrero de 2025, ejecutándose la baja contable de la inversión en la compañía.

(3) *Zonagen S.A.S*: A 31 de diciembre de 2025, Promisol S.A.S. formalizó la fusión por absorción con Zonagen S.A.S. como parte de una reorganización societaria intragrupo. Ambas compañías estaban controladas por Promigas S.A. E.S.P., por lo que la operación no implicó un cambio en el control económico ni en los derechos de propiedad finales del grupo.

(4) *Enlace Servicios Empresariales Globales S.A.S_Empresa liquidada*: En el mes de diciembre de 2024, la sociedad Enlace Servicios Empresariales Globales S.A.S. fue liquidada en cumplimiento de los lineamientos

legales y financieros aplicables. La liquidación fue debidamente registrada ante los entes competentes, finalizando el proceso de disolución y cierre de operaciones.

(5) *Liquidación de Promigas Brasil:* De acuerdo con acta de Junta de accionista del 23 de diciembre de 2024 se aprobó la disolución y liquidación voluntaria de la sociedad Promigas Brasil. En cumplimiento de dicha decisión, durante el segundo trimestre de 2025 la compañía procedió a ejecutar la baja contable de la inversión, reconociendo los efectos correspondientes.

(6) Promigas Ecuador S.A. es una sociedad anónima constituida en Ecuador mediante acto privado del 23 de junio de 2025, inscrita en el Registro Mercantil del cantón Quito el 7 de julio de 2025, fecha en que adquirió personería jurídica conforme al artículo 29 de la Ley de Compañías. Su objeto social es el transporte, distribución y suministro de combustibles gaseosos, incluida la fabricación de gas natural mediante procesos de purificación y mezcla. La compañía tiene domicilio en Quito, duración indefinida, capital social de USD 2.000, moneda funcional en dólares estadounidenses y pertenece en un 100% a Promigas Perú S.A.

A continuación, se indica el valor total de los activos, pasivos, patrimonio de las Compañías que componen los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2025 y 2024. Estos saldos no incluyen eliminaciones:

		Diciembre, 2025		
Compañía		**Activos**	**Pasivos**	**Patrimonio**
Promigas S.A. E.S.P.	$	12.812.718.922	6.191.635.703	6.621.083.219
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P. (Surtigas)		2.086.881.687	1.051.041.972	1.035.839.715
Transoccidente S.A. E.S.P.		21.788.485	4.979.775	16.808.710
Promioriente S.A. E.S.P.		796.371.796	299.723.292	496.648.504
Transportadora de Metano E.S.P. S.A. (Transmetano)		470.611.751	171.447.005	299.164.746
Gases de Occidente S.A. E.S.P.		1.682.503.503	1.128.792.131	553.711.372
Compañía Energética de Occidente S.A.S E.S.P.		1.379.623.545	1.249.136.449	130.487.096
Orion Contac Center S.A.S.		6.191.878	3.035.385	3.156.493
Promisol S.A.S.		403.945.913	311.334.188	92.611.725
Gases del Pacífico S.A.C		2.357.437.100	1.771.295.339	586.141.761
Gases del Norte del Perú S.A.C		1.813.930.232	1.105.499.172	708.431.060
Promigas Perú S.A.		289.650.591	205.134.227	84.516.364
Investmex S.A.C		2.743.600	2.297.394	446.206
Generadora Paita Industrial S.A.C		80.628.721	79.858.047	770.674
Promisol Perú S.A.C.		19.272.866	16.863.849	2.409.017
Promigas Ecuador S.A.		534.569	402.297	132.272
Promigas USA INC		246.724	4.306	242.418
Promigas Holding LLC		38.664	4.306	34.358
Transporte de Gas Colombiano S.A.S. E.S.P.		1.000	-	1.000
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	$	1.661.669.537	1.173.923.613	487.745.924

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

		Diciembre, 2024		
Compañía		**Activos**	**Pasivos**	**Patrimonio**
Promigas S.A. E.S.P.	$	12.201.102.320	5.719.967.160	6.481.135.160
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P. (Surtigas)		2.034.533.966	1.068.507.344	966.026.622
Transoccidente S.A. E.S.P.		19.536.808	6.344.532	13.192.276
Promioriente S.A. E.S.P.		774.501.906	281.339.455	493.162.451
Transportadora de Metano E.S.P. S.A. (Transmetano)		440.108.935	156.134.607	283.974.328
Gases de Occidente S.A. E.S.P.		1.650.479.537	1.101.635.358	548.844.179
Compañía Energética de Occidente S.A.S E.S.P.		1.348.456.849	1.222.942.903	125.513.946
Orion Contac Center S.A.S.		6.502.041	3.284.246	3.217.796
Promisol S.A.S.		433.846.863	342.542.669	91.304.194
Gases del Pacífico S.A.C		2.729.980.623	2.105.987.874	623.992.749
Gases del Norte del Perú S.A.C		1.939.287.578	1.192.502.942	746.784.636
Promigas Perú S.A.		235.868.533	182.619.912	53.248.621
Investmex S.A.C		82.253	181.040	98.787
Generadora Paita Industrial S.A.C		22.941.001	23.196.256	(255.255)
Promigas Panamá Corporation		17.319	11.323	5.996
Promigas Brasil		69.175	775	68.400
Promigas USA INC		160.996	5.053	155.943
Promigas Holding LLC		51.327	5.053	46.274
Transporte de Gas Colombiano S.A.S. E.S.P.		1.000	-	1.000
Zonagen S.A.S.		10.072.811	16.731.315	(6.658.504)
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	$	1.965.757.275	1.473.475.026	492.282.249

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

A continuación, se indican los ingresos, utilidad (pérdida) antes de impuesto, impuesto a las ganancias y el resultado del ejercicio de las Compañías que hacen parte de los estados financieros consolidados en los períodos terminados al 31 de diciembre de 2025 y 2024. Estos resultados no incluyen eliminaciones:

	Diciembre, 2025			
Compañía	**Ingresos**	**Utilidad (pérdida) antes de impuesto**	**Impuesto a las ganancias**	**Resultado del Periodo**
Promigas S.A. E.S.P.	$ 1.283.222.772	1.463.668.049	(386.328.712)	1.077.339.337
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P. (Surtigas)	1.665.044.351	162.538.814	(49.233.927)	113.304.887
Transoccidente S.A. E.S.P.	12.545.846	12.172.452	(4.270.126)	7.902.326
Promioriente S.A. E.S.P.	243.705.817	170.063.584	(60.503.077)	109.560.507
Transportadora de Metano E.S.P. S.A. (Transmetano)	139.843.099	111.808.879	(36.518.975)	75.289.904
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	1.870.593.322	272.124.267	(87.253.157)	184.871.110
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	820.020.860	64.401.664	(22.144.212)	42.257.452
Orion Contac Center S.A.S.	15.034.257	988.051	(332.780)	655.271
Promisol S.A.S.	221.921.272	21.388.950	(3.063.146)	18.325.804
Gases del Pacífico S.A.C	471.204.906	(13.013.141)	(898.790)	(13.911.931)
Gases del Norte del Perú S.A.C	389.124.421	103.539.791	(25.894.893)	77.644.898
Promigas Perú S.A.	133.821.589	(15.173.269)	4.445.613	(10.727.656)
Investmex S.A.C	-	(354.578)	118.896	(235.682)
Generadora Paita Industrial S.A.C	-	(898.786)	-	(898.786)
Promigas Panamá Corporation	-	(4.369)	-	(4.369)
Promigas Brasil	-	(31.887)	(118)	(32.005)
Promigas USA INC	-	(174.937)	-	(174.937)
Promigas Holding LLC	-	(66.736)	-	(66.736)
Zonagen S.A.S.	384.878	(2.594.220)	(102.523)	(2.696.743)
Promisol Perú S.A.C	16.485.452	3.427.998	(914.792)	2.513.206
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	481.489.915	237.713.318	(42.108.440)	195.604.878
Promigas Ecuador S.A.	$ -	(423.302)	92.904	(330.398)

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

	Diciembre, 2024			
Compañía	**Ingresos**	**Utilidad (pérdida) antes de impuesto**	**Impuesto a las ganancias**	**Resultado del Periodo**
Promigas S.A. E.S.P.	$ 1.351.599.392	1.132.026.627	(71.573.743)	1.060.452.884
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P. (Surtigas)	1.355.264.187	169.993.782	(53.811.601)	116.182.181
Transoccidente S.A. E.S.P.	11.191.785	6.642.649	(2.356.688)	4.285.961
Promioriente S.A. E.S.P.	240.329.790	172.914.436	(61.307.838)	111.606.598
Transportadora de Metano E.S.P. S.A. (Transmetano)	152.384.602	109.502.691	(35.863.525)	73.639.166
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	2.019.679.640	300.626.267	(96.716.677)	203.909.590
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	767.299.366	62.608.373	(15.913.869)	46.694.504
Orion Contac Center S.A.S.	13.454.403	1.058.306	(341.733)	716.573
Promisol S.A.S.	224.794.128	20.174.663	(7.669.349)	12.505.314
Gases del Pacífico S.A.C	552.379.424	16.913.164	(10.795.403)	6.117.761
Gases del Norte del Perú S.A.C	384.579.784	99.100.959	(31.560.573)	67.540.385
Promigas Perú S.A.	113.762.795	(20.275.542)	(2.942.905)	(17.332.637)
Investmex S.A.C	-	(141.902)	41.884	(100.019)
Generadora Paita Industrial S.A.C	-	(321.754)	-	(321.754)
Promigas Panamá Corporation	-	(63.984)	-	(63.984)
Promigas Brasil	-	(78.339)	(1.091)	(79.430)
Promigas USA INC	-	(175.515)	-	(175.515)
Promigas Holding LLC	-	(52.814)	-	(52.814)
Zonagen S.A.S.	18.698.768	(696.229)	(1.544.003)	(2.240.232)
Enlace Servicios Empresariales Globales S.A.S.	2.549.470	(3.927.965)	2.324.935	(6.252.900)
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	$ 485.096.884	209.107.828	(45.738.212)	163.369.616

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

Marco regulatorio Promigas y subordinadas

Promigas S.A. E.S.P., Promioriente S.A. E.S.P., Transmetano E.S.P. S.A. Transoccidente S.A. E.S.P., Surtigas S.A. E.S.P. y Gases de Occidente S.A. E.S.P., se rigen por la Ley 142 de 1994, la cual establece el Régimen de los Servicios Públicos Domiciliarios y la regulación emitida por la Comisión y Regulación de Energía y Gas ("CREG"). Con respecto a la regulación técnica y operativa del transporte de gas natural, se destaca la Resolución CREG 071 de 1999 "por la cual se establece el Reglamento Único de Transporte de Gas Natural – ("RUT") en Colombia", mientras que para la regulación técnica y operativa de distribución de gas natural se destaca el Código de Distribución definido en la Resolución CREG 067 de 1995 y las disposiciones generales para la prestación del servicio definidas en la CREG 057 de 1996. Asimismo, los aspectos comerciales y las tarifas que cobran estas Compañías a sus usuarios por concepto de servicio de transporte y distribución de gas natural se encuentran reguladas por la CREG y se trasladan al usuario a través de la fórmula tarifaria establecida en la CREG 137 de 2013.

La Ley 689 de 2001, la cual modifica parcialmente la Ley 142 de 1994, la regulación del sector, los contratos de concesión vigentes, sus estatutos y demás disposiciones contenidas en el Código de Comercio.

Durante el año 2025, mediante la resolución CREG 502 087 de 2024 se resuelve el Recurso de Reposición interpuesto por PROMIGAS S.A. E.S.P. contra la Resolución CREG 502 066 de 2024, mediante la cual se reconoce la remuneración de la Estación La Arenosa como parte de los activos del sistema de distribución de Promigas.

Modelo BRILLA
Brilla es un modelo de financiación no bancaria operado por las empresas distribuidoras de gas y energía del portafolio de Promigas, mediante el cual se otorga a los usuarios un cupo de crédito rotativo para la adquisición de bienes y servicios a través de aliados comerciales. El recaudo de las obligaciones se realiza de forma integrada en la factura del servicio público domiciliario, de conformidad con lo previsto en el Decreto 828 de 2007 y los lineamientos de la Superintendencia de Servicios Públicos Domiciliarios.

En su operación, el programa se enmarca en el régimen de los servicios públicos domiciliarios previsto en la Ley 142 de 1994 en la medida en que es desarrollado por empresas prestadoras de dichos servicios. Asimismo, Brilla se encuentra sujeto al régimen general de protección al consumidor establecido en la Ley 1480 de 2011 (Estatuto del Consumidor) y sus modificaciones, en particular la Ley 2439 de 2024, que regula las relaciones de consumo y refuerza los deberes de información y protección al usuario.

Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. está sujeta a las Leyes 142 de 1994 y 143 de 1994 que establece el régimen para la generación, transmisión, distribución y comercialización de electricidad en el territorio nacional, donde se conceden autorizaciones y se dictan otras disposiciones que rigen el sector eléctrico. En cuanto a las tarifas por ventas de energía a usuarios regulados, la Compañía aplica la fórmula tarifaria establecida por la CREG mediante la Resolución CREG 119 de 2007; para el caso de los usuarios no regulados, el artículo 42 de la ley 143 indica que la tarifa se acuerda entre las partes.

Los porcentajes de subsidios y contribuciones que contienen las tarifas finales de los servicios públicos de gas y energía no dependen de la CREG, sino que son fijados por la Ley. La CREG diseña la estructura tarifaria para aplicación de subsidios y contribuciones en los términos del mandato legal.

A través de Soluciones Energéticas, Promigas tiene competencia para el suministro de energía eléctrica a partir de autogeneración con fuentes renovables, bajo lo establecido en la Ley 143 de 1994, la Ley 1715 de 2014

modificada por la Ley 2099 de 2021, y demás reglamentación expedida por el Ministerio de Minas y Energía, la CREG y entidades competentes.

Promisol S.A.S., es vigilada por la Superintendencia de Sociedades, con base en las atribuciones de control, quién está facultada para solicitar, confirmar y analizar la información sobre la situación jurídica, contable, económica y administrativa de las sociedades comerciales, sucursales de sociedades extranjeras y empresas unipersonales supervisadas; actividades y términos otorgados por la ley, de conformidad con lo dispuesto en la Ley 222 de 1995, en los numerales 2 y 3 del artículo 7 del Decreto 1023 del 18 de mayo de 2012, el Decreto 1074 del 26 de mayo de 2015, la Ley 1314 de 2009 y el Decreto 1736 de 2020 modificado parcialmente por el Decreto 1380 de 2021.

Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. (en adelante, "SPEC LNG") se rige principalmente por la Ley 142 de 1994 la cual establece el Régimen de los Servicios Públicos Domiciliarios, el Decreto 2100 de 2011 por el cual se establecen mecanismos para promover el aseguramiento del abastecimiento nacional de gas natural. SPEC LNG está sometida a vigilancia de la Superintendencia de Transporte en cuanto a la prestación del servicio público de transporte marítimo y la calidad de infraestructura, el contrato de concesión vigente con la Agencia Nacional de Infraestructura para la construcción, operación y mantenimiento de una terminal portuaria para realizar la actividad portuaria de regasificación y la importación, exportación y cabotaje de gas natural licuado, la regulación del sector, los contratos de prestación de servicios de regasificación vigentes con sus clientes, sus estatutos y demás disposiciones contenidas en el Código de Comercio.

Las tarifas portuarias cobradas por SPEC LNG, se encuentran establecidas por el gobierno nacional a través de la Superintendencia de Transporte de conformidad con lo establecido en la Ley 1 de 1991, la Resolución 723 de 1993 y las normas que la modifican, realizará el registro de las tarifas de las sociedades portuarias.

Gases del Pacífico S.A.C., Gases del Norte del Perú S.A.C. y Promigas Perú S.A. se rigen por las leyes de la República de Perú, entre otras, por el artículo No. 76 de la Ley Orgánica de Hidrocarburos (Ley No. 26221) promulgada en agosto de 1993, que establece que el transporte, distribución y comercialización de los productos derivados de los hidrocarburos, se regirán por las normas que apruebe el Ministerio de Energía y Minas. El texto Único Ordenado del Reglamento de distribución de gas natural por red de ductos fue aprobado mediante Decreto Supremo No. 042-99-EM. Las operaciones de las Compañías en el país se encuentran reguladas por OSINERGMIN -Organismo Supervisor de la Inversión en Energía y Minería, de acuerdo con la Ley No. 26734 y por OEFA-Organismo de Evaluación y Fiscalización Ambiental de acuerdo con la Ley No. 29325. La actividad de distribución de gas natural, que se lleva a cabo bajo contratos de concesión otorgados por el Estado a plazos de máximo 60 años, dentro de áreas delimitadas.

Para Gases del Pacifico S.A.C., con fecha 05 de marzo de 2025 el OSINERGMIN aprobó las tarifas de distribución de gas natural por red de ductos 2025 – 2028 para la Concesión Norte en última instancia administrativa. Las tarifas aprobadas difieren del análisis técnico y legal de la Compañía.

Promigas S.A. E.S.P. viene realizando las acciones legales conducentes a iniciar un arbitraje internacional para cuestionar el accionar del Estado Peruano ante un Tribunal Arbitral bajo las reglas del CIADI (Centro Internacional de Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones). Por ello ha realizado la notificación de intención de arbitraje al CIADI, con lo cual inició una etapa de trato directo con SICRECI (Sistema de Coordinación y Respuesta del Estado en Controversias Internacionales de Inversión), luego de lo cual podría iniciar el arbitraje.

2. BASES DE PREPARACION DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

2.1 Marco técnico normativo

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia para entidades del Grupo 1 (NCIF Grupo 1), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por los Decretos 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017, 2483 de 2018, 2270 de 2019,1432 de 2020, 938 de 2021, 1611 de 2022 y 1271 de 2024. Las NCIF aplicables se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) junto con sus interpretaciones, emitidas y traducidas oficialmente al español por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés).

Estos estados financieros consolidados fueron autorizados para emisión por la Junta Directiva de la Compañía el 20 de febrero de 2026.

Un resumen de las políticas contables materiales está incluido en la nota 4 a estos estados financieros consolidados.

Para efectos legales en Colombia, los estados financieros separados son los estados financieros principales.

2.2 Moneda funcional y de presentación

La moneda funcional y de presentación de Promigas es el peso colombiano.

Los tipos de cambio representativos para convertir las transacciones de dólares estadounidenses a pesos colombianos calculados y certificados por la Superintendencia Financiera de Colombia son los siguientes:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Cierre	$	$ 3.757,08	$ 4.409,15

Promedios mensuales:

	Diciembre, 2024		Diciembre, 2024	
Enero	$	4.300,31	Enero	$ 3.920,20
Febrero		4.131,95	Febrero	3.931,85
Marzo		4.133,48	Marzo	3.908,67
Abril		4.273,88	Abril	3.866,12
Mayo		4.202,30	Mayo	3.865,09
Junio		4.115,88	Junio	4.054,56
Julio		4.047,29	Julio	4.036,80
Agosto		4.051,59	Agosto	4.062,98
Septiembre		3.924,24	Septiembre	4.191,86
Octubre		3.881,44	Octubre	4.257,76
Noviembre		3.780,34	Noviembre	4.411,12
Diciembre		3.794,93	Diciembre	4.386,20

A continuación, se detalla la moneda funcional de las subordinadas diferentes al peso colombiano:

Compañías subordinadas:	**Moneda funcional**
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	Dólar estadounidense
Gases del Pacífico S.A.C.	Dólar estadounidense
Gases del Norte del Perú S.A.C.	Dólar estadounidense
Promigas Perú S.A.	Dólar estadounidense
Promigas Panamá Corporation	Dólar estadounidense
Promigas Brasil	Real brasilero
Promigas USA inc.	Dólar estadounidense
Promigas GCX Holdings LLC	Dólar estadounidense
Promisol Perú S.A.C.	Dólar estadounidense
Investmex S.A.C	Soles Peruanos
Generadora Paita Industrial S.A.C	Soles Peruanos
Compañías asociadas:	
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	Dólar estadounidense

La determinación de la moneda funcional de Promigas y subordinadas se realizó con base en las condiciones económicas correlativas del país donde ejecuta sus operaciones. Esta determinación requiere juicio. Al hacer este juicio se evalúa entre otros factores, la localidad de las actividades, flujos de efectivo, las fuentes de ingresos, los riesgos asociados con esas actividades y la denominación de las monedas de operación de las diferentes entidades.

Toda la información es presentada en miles de pesos, a menos que se indique otra denominación y ha sido redondeada a la unidad más cercana.

2.3 Bases de medición

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, con excepción de las siguientes partidas importantes incluidas en el estado consolidado de situación financiera:

- Los instrumentos financieros derivados son medidos al valor razonable.
- Los instrumentos financieros no derivados al valor razonable con cambios en resultados u otros resultados integrales, son medidos al valor razonable.
- Deuda y valores de renta variable en valor razonable con cambios en el Otro Resultado Integral.

3. JUICIOS Y ESTIMADOS CONTABLES CRÍTICOS EN LA APLICACIÓN DE LAS POLÍTICAS CONTABLES

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos sobre el futuro, que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos y pasivos contingentes en la fecha del balance, así como los ingresos y gastos del año. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente y son consistentes con la administración de riesgos de la Compañía y los compromisos relacionados con el clima cuando procede. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

A. Juicios

La información sobre los juicios emitidos al aplicar políticas contables que tienen los efectos más importantes en los estados financieros consolidados se describe en las siguientes notas.

- Nota 4 (g) - clasificación de activos financieros: evaluación del modelo de negocio dentro del cual se mantienen los activos y evaluación de si los términos contractuales del activo financiero son únicamente pagos del principal e intereses sobre el monto principal pendiente.
- Nota 2 (2.2) - determinación de la moneda funcional de Promigas y subordinadas requiere juicio en la determinación.
- Nota 4 (r) - establecer el criterio para determinar el riesgo de crédito de los activos financieros que han tenido un incremento significativo desde el reconocimiento inicial, la metodología para incorporar la información prospectiva para la medición de pérdidas crediticias esperadas (PCE) y la medición, selección y aprobación de los modelos usados para medir las PCE.
- Nota 27 – reconocimiento de ingresos regulados: la aplicación de la metodología tarifaria definida por la CREG requiere juicio en la interpretación de los componentes que integran la tarifa, incluyendo la tasa de costo promedio ponderado de capital (WACC), como parte de los parámetros que determinan el ingreso reconocido frente a los clientes.
- Nota 4 (i, j y k) Establecer la vida útil de los activos que conforman los intangibles-concesión y la propiedad, planta y equipo la cual es revisada periódicamente con el fin de determinar si las expectativas difieren de las estimaciones previas.

B. Suposiciones e incertidumbres de estimación

La información sobre los supuestos y las incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste importante en el próximo año financiero se incluye en las siguientes notas.

- Nota 4 (r) - deterioro de los instrumentos financieros: evaluación de si el riesgo crediticio sobre el activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la incorporación de información prospectiva en la medición de PCE, supuestos claves utilizados en la estimación de los flujos de efectivo recuperables.
- Nota 6 - reconocimiento de los Acuerdos de Concesión de Servicios. Determinación de materialidad para definición de modelo financiero para reconocimiento de ingresos por construcción de concesiones y determinación del valor razonable de los instrumentos financieros con insumos importantes no observables.
- Nota 18 - reconocimiento de activos por impuestos diferidos: disponibilidad de ganancias fiscales futuras contra las cuales se pueden utilizar las pérdidas fiscales prorrogables.
- Notas 4 (q) - reconocimiento y medición de provisiones y contingencias: supuestos clave sobre la probabilidad y magnitud de una salida de recursos.

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

4. POLÍTICAS CONTABLES MATERIALES

Las políticas contables y las bases establecidas a continuación han sido aplicadas consistentemente por la compañía y subordinadas en la preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera en Colombia (NCIF).

La Compañía y subordinadas no tuvieron cambios en sus políticas contables respecto a las aplicadas en los estados financieros al 31 de diciembre de 2024 y por el período terminado en esa fecha.

a) Bases de consolidación

De acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia, la Compañía debe preparar estados financieros consolidados. Los estados financieros separados son los que sirven de base para la distribución de dividendos y otras apropiaciones por parte de los accionistas. Los estados financieros consolidados se presentan a la Asamblea General de Accionistas sólo con carácter informativo.

Consolidación de entidades subordinadas

De acuerdo con la Norma Internacional de Información Financiera NIIF 10 – Estados Financieros Consolidados, la Compañía debe preparar estados financieros consolidados con entidades en las cuales tiene control. La Compañía tiene control en otra entidad si, y solo si, reúne todos los elementos siguientes:

- Poder sobre la entidad participada que le otorgan la capacidad presente de dirigir sus actividades relevantes que afectan de manera significativa su rendimiento.
- Exposición o derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la entidad participada.
- Capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en los importes de rendimientos del inversor.

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre 2025 y 2024, incluyen los estados financieros de Promigas S.A. E.S.P. y los de sus subordinadas (en adelante “las Compañías”), entendiéndose como subordinadas aquellas Compañías cuyo poder de decisión está sometido directa o indirectamente a la voluntad de Promigas.

En este proceso, la Compañía consolida los activos, pasivos y resultados de las entidades en las cuales determine control, previa homogenización de sus políticas contables y conversión a pesos colombianos de las entidades subordinadas en el exterior.

El proceso de consolidación implica la eliminación de transacciones reciprocas y utilidades no realizadas entre ellas. La participación de los intereses no controlantes en las entidades subordinadas es presentada en el patrimonio de forma separada de la participación de los accionistas de la Compañía.

Para el proceso de conversión de los estados financieros de las subordinadas en el exterior y que manejan moneda funcional dólar estadounidense, la Compañía convierte los activos y pasivos a pesos colombianos al tipo de cambio de cierre, el estado consolidado de resultados a tipo de cambio promedio del año y el patrimonio a tasa de cambio histórico. El ajuste neto resultante se incluye en el patrimonio como “ajuste por conversión de estados financieros” en el “otro resultado integral”.

b) Inversiones en asociadas

Las inversiones en entidades donde no tiene control o control conjunto, pero si posee una influencia significativa se denominan "inversiones en asociadas" y se contabilizan por el método de participación patrimonial. Se presume que se ejerce una influencia significativa en otra entidad si posee directa o indirectamente entre el 20% y 50% o más del poder de voto de la participada, a menos que pueda demostrarse claramente que tal influencia no existe.

De acuerdo con la NIC 28 la existencia de influencia significativa se pone en evidencia habitualmente, a través de una o varias de las siguientes vías:

- Se tiene representación en el consejo de administración u órgano equivalente de dirección de la entidad participada;
- Se tiene participación en los procesos de fijación de políticas, entre los que se incluyen la toma de decisiones sobre dividendos y otras distribuciones;
- Se presenta transacciones de importancia relativa entre la entidad y la participada;
- Se presenta intercambio de personal directivo; o
- Se presenta suministro de información técnica esencial.

Las inversiones en entidades asociadas se reconocen bajo el método de participación y se miden inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción. Después del reconocimiento inicial, los estados financieros consolidados incluyen la participación de Promigas y subordinadas en los resultados y el resultado integral de las inversiones contabilizadas bajo el método de la participación, hasta la fecha en que la influencia significativa o el control conjunto cesan.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación de Promigas y subordinadas en las utilidades o pérdidas y en el otro resultado integral de inversiones contabilizadas según el método de la participación, después de realizar los ajustes necesarios para alinear las políticas contables de las entidades asociadas con las de Promigas y subordinadas.

Cuando la porción de pérdidas del Promigas y subordinadas excede su participación en una inversión reconocida según el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se descontinúa el reconocimiento de más pérdidas excepto en el caso que Promigas y subordinadas tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

c) Acuerdos conjuntos

Los acuerdos conjuntos son aquellos sobre los cuales existe control conjunto, establecido por contratos que requieren el consentimiento unánime para las decisiones relacionadas con las actividades que afectan significativamente los rendimientos del acuerdo. Se clasifican y contabilizan como sigue:

- Operación conjunta – cuando Promigas y subordinadas tiene derecho a los activos y obligaciones con respecto a los pasivos, relacionados con el acuerdo, contabiliza cada activo, pasivo y transacción, incluidos los mantenidos o incurridos de forma conjunta, en relación con la operación.
- Negocio conjunto – cuando Promigas y subordinadas tiene derecho solo a los activos netos del acuerdo, contabiliza su participación utilizando el método de participación, como ocurre con las asociadas.

d) Dividendos

El ingreso por dividendos se reconoce cuando se establece el derecho de La Compañía y subordinadas a recibir el pago correspondiente, lo cual generalmente ocurre cuando los accionistas aprueban el dividendo. El dividendo de inversiones asociadas se reconoce en el balance como una reducción de la inversión por tratarse de inversiones contabilizadas por el método de participación. El ingreso por dividendos se reconoce en el resultado del período cuando este proviene de inversiones reconocidas como instrumentos de patrimonio, donde Promigas no tiene influencia significativa ni control.

e) Combinaciones de negocios

En la Compañía y subordinadas la adquisición de control es reconocida en los estados financieros consolidados mediante el denominado “método de adquisición”. Bajo dicho método, el precio de adquisición es distribuido entre los activos identificables adquiridos, incluido cualquier activo intangible y pasivo asumido, sobre la base de sus valores razonables respectivos.

Cuando en la adquisición del control de la entidad quedan intereses minoritarios no controlantes dichos intereses minoritarios son registrados a elección de la Compañía y subordinadas al valor razonable, o a la participación proporcional de los instrumentos de propiedad actuales, en los importes reconocidos de los activos netos identificables de la entidad adquirida.

La diferencia entre el precio pagado más el valor de los intereses no controlantes y el valor neto de los activos y pasivos adquiridos determinados como se indica anteriormente en este párrafo, se reconoce como plusvalía.

La plusvalía registrada no es amortizada posteriormente, pero es sujeta a una evaluación anual por deterioro. Además de lo anterior, las cuentas del estado consolidado de resultados de la entidad adquirida son incluidas en los estados financieros desde la fecha de control, independientemente de la forma legal.

En las fusiones, escisiones y demás reorganizaciones societarias realizadas entre entidades bajo control común, la Compañía aplica el método del valor en libros, reconociendo los activos y pasivos recibidos por sus valores contables históricos, sin mediciones a valor razonable ni reconocimiento de plusvalía, y registrando cualquier diferencia directamente en el patrimonio, dado que estas operaciones no representan adquisiciones económicas sino redistribuciones internas de activos dentro del mismo grupo. Los resultados de la entidad intervenida se incorporan prospectivamente desde la fecha efectiva de la fusión, las operaciones recíprocas se eliminan contra patrimonio y los efectos tributarios se reconocen conforme a su naturaleza siguiendo NIC 12.

f) Transacciones y saldos en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva en las fechas de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras se convierten a la moneda funcional utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de presentación. Los activos y pasivos no monetarios denominados en monedas extranjeras en términos de costos históricos se miden utilizando el tipo de cambio a la fecha de la transacción. Los instrumentos financieros medidos al valor razonable se convierten utilizando el tipo de cambio en la fecha en que se determinó el valor razonable. Las ganancias o pérdidas resultantes del

proceso de conversión se reconocen en resultados, excepto los instrumentos financieros designados como instrumentos de cobertura.

Sin embargo, las diferencias en moneda extranjera surgidas de la conversión de las siguientes partidas se reconocen en otro resultado integral:

- Un pasivo financiero designado como cobertura de la inversión neta en una operación en el extranjero siempre que la cobertura sea eficaz;
- Coberturas de flujo de efectivo calificadas siempre que la cobertura sea eficaz.

g) Instrumentos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los créditos comerciales y los títulos de deuda emitidos se reconocen inicialmente cuando se originan. Todos los demás activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando la Compañía y subordinadas se convierte en parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

Un activo financiero (a menos que sea una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo) o un pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más, para un elemento que no está a valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción que son directamente atribuibles a su adquisición o emisión. Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.

Clasificación y medición posterior

Activos financieros – Clasificación

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido posteriormente a: costo amortizado; valor razonable con cambios en otro resultado integral - inversión de deuda; valor razonable con cambio en otro resultado integral - patrimonio; o valor razonable con cambio en resultados.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, a menos que la Compañía cambie su modelo de negocios para administrar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados se reclasifican el primer día del primer período de reporte posterior al cambio en el modelo de negocios.

Un activo financiero se mide al costo amortizado si cumple con las dos condiciones siguientes y no está designado como a valor razonable con cambio en resultados:

- Se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos para cobrar flujos de efectivo contractuales; y

- Sus términos contractuales dan lugar en fechas específicas a los flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el monto del principal pendiente.

Una inversión de deuda se mide a valor razonable con cambio en otro resultado integral si cumple las dos condiciones siguientes y no se designa como a valor razonable con cambio en resultados:

- Se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra mediante la recopilación de flujos de efectivo contractuales y la venta de activos financieros; y

- Sus términos contractuales dan lugar en fechas específicas a los flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el monto del principal pendiente.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o a valor razonable con cambios en otro resultado integral como se describe anteriormente se miden a valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados.

Activos financieros - Evaluación del modelo de negocio:

La Compañía y subordinadas realizan una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene a nivel de un portafolio porque esto refleja mejor la forma en que se administra la empresa y se proporciona información a la gerencia.

Las transferencias de activos financieros a terceros en transacciones que no califican para la baja en cuentas no se consideran ventas para este propósito, de manera consistente con el continuo reconocimiento de los activos por parte de la Compañía.

Los modelos de negocio de la Compañía y subordinadas son los siguientes:

Mantener hasta el cobro	Se clasifica en este modelo de negocio, los valores o títulos y, en general, cualquier tipo de inversión respecto de la cual la compañía tiene el propósito y la capacidad legal, contractual, financiera y operativa de mantenerlas hasta el vencimiento de su plazo de maduración o redención con el propósito principal de obtener los flujos contractuales de los valores allí clasificados. El propósito de mantener la inversión corresponde a la intención positiva e inequívoca de no enajenar el título o valores.
Mantenidos para cobrar y vender	La Compañía clasifica en este modelo de negocio los valores o títulos y, en general, cualquier tipo de inversión, que no se clasifiquen como inversiones negociables o para mantener hasta el vencimiento, con el propósito principal de obtener los flujos contractuales de los valores allí clasificados y el aprovechamiento de los cambios en el precio de los activos producto de las fluctuaciones que se producen por la variación de las tasas de interés. Podrán ser reclasificadas en cualquiera de las otras categorías cuando, se den entre otras una o varias de las siguientes circunstancias a) Por requerimientos de liquidez, b) Cuando en el periodo de tenencia de la inversión y por variación en los precios de mercado la rentabilidad de la misma supere la inicialmente adquirida, c) Cuando por condiciones de mercado se decida recomponer el portafolio por duración y riesgo.
Mantenidos para negociar	Se clasifica en este modelo de negocio todo valor o título y, en general, cualquier tipo de inversión que ha sido adquirida con el propósito principal de obtener utilidades por las fluctuaciones a corto plazo del precio.

Activos financieros - Evaluación de si los flujos de efectivo contractuales son únicamente pagos de principal e intereses

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son únicamente pagos de principal e intereses, la Compañía y subordinadas consideran los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si el activo financiero contiene un término contractual que podría cambiar el tiempo o el monto de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpla con esta condición. Al hacer esta evaluación, la Compañía considera:

- Eventos contingentes que cambiarían la cantidad o el calendario de los flujos de efectivo;
- Términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa variable;
- Características de prepago y extensión; y
- Términos que limitan la reclamación la Compañía a los flujos de efectivo de activos especificados (por ejemplo, características sin recurso).

Una característica de pago anticipado es consistente con los criterios de pago y principal de intereses únicamente si el monto del pago anticipado representa sustancialmente los montos pendientes de pago e intereses sobre el monto pendiente de pago, que puede incluir una compensación adicional razonable por la terminación anticipada del contrato. Además, para un activo financiero adquirido con un descuento o una prima a su par nominal contractual, una característica que permite o requiere un pago anticipado por un monto que representa sustancialmente el par contractual más el interés contractual acumulado (pero no pagado) (que también puede incluir una compensación adicional razonable para terminación anticipada) es tratada en forma consistente con este criterio si el valor razonable de la característica de pago anticipado es insignificante en el momento del reconocimiento inicial. La Compañía y subordinadas no tenía activos financieros mantenidos fuera de los modelos de negocio comerciales que no superaran la evaluación de los criterios de pago y principal de intereses.

Activos financieros - Medición posterior y ganancias y pérdidas

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados	Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluidos los ingresos por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.
Activos financieros a costo amortizado	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado bajo el método de interés efectivo. Al importe bruto en libros se le restan las pérdidas por deterioro. Los ingresos por intereses, las ganancias y pérdidas por cambio de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por baja en cuentas se reconoce en resultados.
Inversiones en deuda a valor razonable con cambios en otro resultado integral	Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Los ingresos por intereses calculados bajo el método de interés efectivo, las ganancias y pérdidas en divisas y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en ORI. En la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas en ORI se reclasifican a utilidad o pérdida.

Inversiones de capital a valor razonable con cambios en otro resultado integral	Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Los dividendos se reconocen como ingresos en resultados a menos que el dividendo represente claramente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en ORI y nunca se reclasifican a utilidad o pérdida.

Pasivos financieros - Clasificación, medición posterior y ganancias y pérdidas

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados. Un pasivo financiero se clasifica al valor razonable con cambios en resultados si está clasificado como mantenido para negociación, es un derivado o es designado como tal en el reconocimiento inicial. Los pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados se miden al valor razonable y las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados. Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado bajo el método de interés efectivo. El gasto por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.

Pasivos financieros

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se liberan o cancelan, o expiran. La Compañía también da de baja un pasivo financiero cuando sus términos se modifican y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente diferentes, en cuyo caso un nuevo pasivo financiero basado en los términos modificados se reconoce al valor razonable.

En la baja de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros extinguido y la contraprestación pagada (incluidos los activos no transferidos o pasivos asumidos) se reconoce en resultados.

Coberturas de inversión neta en el extranjero

Promigas utiliza diferentes instrumentos financieros con el fin de gestionar su exposición a los riesgos de la tasa de cambio. Los pasivos financieros son medidos a su costo amortizado; aquellos que se negocian con una moneda extranjera generan diferencia en cambio. La pérdida o ganancia resultante de la diferencia en cambio es inmediatamente reconocida en las utilidades a menos que el pasivo financiero sea designado y en vigencia como instrumento de cobertura, en cuyo caso el momento del reconocimiento en los resultados depende de la naturaleza de la relación de cobertura.

La cobertura se clasifica como de inversión neta en el extranjero cuando cubre el riesgo de tasa de cambio que se origina por el efecto en conversión de una inversión neta en el extranjero.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía y subordinadas documentan la relación entre el instrumento de cobertura y el rubro cubierto, junto con sus objetivos de gestión de riesgo y su estrategia para llevar a cabo varias transacciones de cobertura. Adicionalmente, al inicio de la cobertura y de manera continua, la Compañía y subordinadas documentan si el instrumento de cobertura es altamente eficiente en contrarrestar los cambios en los valores de mercado o los flujos de efectivo del rubro cubierto atribuible al riesgo cubierto.

La porción eficaz de los cambios en los pasivos financieros que son designados y que califican como coberturas de una inversión neta, se reconoce en otros resultados integrales y acumulados bajo el título de cobertura de inversión neta. La pérdida o ganancia relacionada con la porción ineficaz se reconoce inmediatamente en los resultados, y se incluye en la partida de pérdidas o ganancias en la tasa de cambio de los estados de resultados para instrumentos de cobertura de moneda extranjera.

Las cantidades previamente reconocidas en Otros Resultados Integrales son reclasificadas en utilidades en los periodos en los que el rubro cubierto es reconocido en utilidades. Estas utilidades se incluyen dentro de la misma partida de los estados de resultados del rubro cubierto reconocido.

La contabilidad de coberturas se descontinúa cuando la partida cubierta se vence o es vendida, terminado o ejercido, o cuando deja de cumplir los criterios de contabilidad de coberturas. Cualquier pérdida o ganancia reconocida en Otros Resultados Integrales y es reconocida cuando la transacción prevista es finalmente reconocida en los resultados. Cuando se espera que una transacción prevista eventualmente no ocurra, la pérdida o ganancia acumulada en el patrimonio es inmediatamente reconocida en los resultados.

h) Efectivo

El efectivo comprende el efectivo y el saldo en bancos que estén sujetos a un riesgo poco significativo del cambio a su valor y son usados por la Compañía y subordinadas en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

i) Propiedades, gasoducto, redes, planta y equipos

Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedades, gasoducto, redes, planta y equipos son medidos al costo menos las depreciaciones y el importe acumulados de las pérdidas por deterioro de valor que haya sufrido. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

El costo de activos construidos por la Compañía y subordinadas incluye el costo de los materiales, la mano de obra directa y cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto, los costos de desmantelar, remover y de restaurar el lugar donde estén ubicados.

En la etapa preoperativa, la Compañía y subordinadas podrán capitalizar un porcentaje de los salarios y viáticos del personal directamente asociado al proyecto y el de aquellos cargos que por su naturaleza permiten *optimizar los costos* incurridos en las etapas iniciales del proyecto y hacer posible la ejecución de este mediante la toma de decisiones.

Costos posteriores

El costo de reemplazar parte de un elemento de las propiedades, gasoducto, redes, planta y equipos se capitaliza, si es probable que se reciban los beneficios económicos futuros y su costo pueda ser medido de manera fiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los costos del mantenimiento diario de las propiedades, gasoducto, redes, planta y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

Depreciación

La depreciación es el mecanismo mediante el cual se reconoce contablemente el desgaste que sufre un bien o un activo por el uso que se haga de el con el paso del tiempo.

El importe depreciable de un activo se distribuirá de forma sistemática a lo largo de su vida útil. El valor residual, el método de depreciación y la vida útil de un activo se revisarán, como mínimo, al término de cada periodo anual y, si las expectativas difirieren de las estimaciones previas, los cambios se contabilizarán como un cambio en una estimación contable.

A continuación, un resumen de los tipos de activos de la Compañía y subordinadas y la estimación de su vida útil:

Elemento	**Tiempo (años)**
Terrenos	No se deprecian
Construcciones y edificaciones	70
Gasoductos y plantas	70
Redes	70
Maquinaria y equipos	5 a 10
Muebles y enseres	5 a 10
Herramientas	5
Flota y equipos de transporte	5
Equipos de computación y comunicación	3 a 5
Mejoras en propiedades arrendadas	Asociado al arrendamiento
Repuestos mayores	Asociado al componente
Plantas de generación de energía	
(componentes)	
Paneles Solares	20 a 35
Inversor Solar	5 a 15
Sistema de Apantallamiento BOD	10
Compensador de Energía Reactiva BOD	10

La vida útil de un activo puede ser más corta que su vida económica.

La Compañía y subordinadas revisan las vidas útiles de los activos, por lo menos al final de cada período contable. Por lo anterior puede modificar la vida útil remanente, considerando el uso. Tal revisión tiene que ser realizada con base realista y deberá también considerar los efectos de cambios tecnológicos. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente.

Enajenaciones

La diferencia entre el producto de la venta y el valor neto en libros del activo se reconoce en los resultados.

Costos por préstamos

La Compañía y subordinadas capitalizan los costos por préstamos que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos aptos, como parte del costo de dichos activos.

j) Activos intangibles

El costo de los activos intangibles se reconoce a su valor razonable a la fecha de la adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo menos la amortización y cualesquiera pérdidas acumuladas por deterioro del valor.

Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de su vida útil económica y se evalúan para determinar si tuvieron algún deterioro, siempre que exista un indicio que el activo intangible pudiera haber sufrido dicho deterioro. El período y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada período sobre el que se informa.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas están sujetos a revisión por deterioro anualmente con el fin de comprobar si su valor continúa siendo recuperable.

Las vidas útiles asignadas a los activos intangibles son:

Grupo	Vida útil
Licencias	Entre 3 a 5 años
Softwares	Entre 3 a 5 años
Servidumbres	Entre 20 y 70 años
Patentes (1)	20 años
Otros intangibles (2)	Entre 5 y 20 años

(1) Corresponde a la vida útil regulatoria de acuerdo con lo estipulado en la Decisión 486 de la Comunidad Andina de Naciones, la cual corresponde al tiempo máximo en que se puede explotar el intangible de forma exclusiva. Una vez finalizado este término, cualquier persona podrá explotarlo generando un impacto en la generación de los beneficios económicos relacionados con el activo y en el control de este.

(2) Corresponde principalmente a modelos generados internamente por la Compañía y que son explotados en la operación y administración.

Las ganancias o pérdidas que surjan de dar de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el ingreso neto procedente de la venta y el importe en libros del activo, y se reconoce en resultados cuando se da de baja el activo.

La Compañía y subordinadas registran como gastos del período todos los costos de investigación y desarrollo en los cuales no se puede establecer la viabilidad tecnológica y comercial de los mismos.

k) Acuerdos de Concesión de Servicios

La Compañía y subordinadas reconocen un activo intangible en la medida en que reciba un derecho a efectuar cargos a los usuarios del servicio público. El derecho para efectuarlos no es un derecho incondicional a recibir efectivo porque los importes están condicionados al grado de uso del servicio por parte del público.

Asimismo, reconoce un activo financiero por el derecho contractual incondicional de recibir, de la concedente o de una entidad bajo su supervisión, efectivo u otro activo financiero por los servicios de construcción. La Compañía también reconoce un activo financiero cuando las condiciones contractuales otorgan a una tercera parte el derecho de compra y establecen para la Compañía la obligación de vender al concedente o a una entidad bajo su supervisión la infraestructura relacionada con el contrato.

Si cambian las condiciones de los acuerdos de manera que ya no se cumplan las condiciones de la CINIIF 12 para considerarlos en el alcance de los acuerdos de concesión de servicios, la Compañía reclasifica los activos de concesión a las propiedades, planta y equipo, o a los activos intangibles si se dan prórrogas sin que exista un derecho contractual incondicional de recibir, de la concedente efectivo u otro activo financiero.

Determinación del valor del intangible:

En el caso de las concesiones donde no se garantiza el pago en efectivo de los activos construidos, Promigas y subordinadas reconocen los ingresos y su contrapartida, el intangible, de acuerdo con las siguientes alternativas:

a) Valor razonable del activo intangible utilizando un modelo financiero.
b) Por referencia al precio de venta independiente de los bienes o servicios comprometidos con el cliente (o clase de cliente) a cambio de la contraprestación: costo más margen.
c) Por referencia al precio de venta independiente de los bienes o servicios comprometidos con el cliente (o clase de cliente) a cambio de la contraprestación: costo + margen cero

Dado lo anterior, la administración definió que:

1) Alternativas a y b: aplica a aquellos proyectos de infraestructura que implican ampliación de capacidad y garantizan la generación de flujos futuros adicionales, serán reconocidos de acuerdo con el modelo financiero definido, considerando los flujos futuros esperados, así como las incertidumbres inherentes al proceso de valoración o con un margen que remunere además de la construcción, cualquier esfuerzo adicional para su administración. La Compañía deberá documentar y revelar los juicios considerados.
2) Alternativa c: Aquellos proyectos que no conllevan ampliación de capacidad ni representen mayores ingresos, se seguirán reconociendo bajo la metodología de costo más margen cero (0). Dando de baja el activo sustituido cuando sea el caso.

Vida útil

Promigas y subordinadas tienen suscritos contratos de concesión con el estado colombiano y peruano. La vida útil de los activos asociados a dichos contratos está dada por la duración de los mismos, usando los métodos de línea recta o unidades de producción. Aunque a la fecha Promigas no cuenta aún con alguna renovación que permita determinar que los próximos contratos a vencer serán prorrogados, existe otra evidencia que nos permite concluir que estos contratos se renovarán y esta tiene que ver con la aprobación de las tarifas con las que se generarán los ingresos en los próximos 20 años.

Sin embargo, las estaciones compresoras incluidas en los activos en concesión se encuentran segregadas por componentes y se amortizan en la vida útil que se detalla a continuación, sin exceder el término de la concesión:

Gasoductos y redes concesionadas Terrenos concesionados Edificios concesionados Mejoras en propiedad ajena concesionada	De acuerdo con el contrato de concesión al que se encuentra asociado el activo.
Estaciones Compresoras (componentes)	**Años a menos que se indique un criterio diferente.**
Compresoras centrifugas	
Turbina	30.000 horas máquina [1]
Compresor	60.000 horas máquina [1]
Compresoras reciprocantes	
Turbina	20.000 horas máquina [1]
Compresor	40.000 horas máquina [1]
Patín de válvula	20
Sistemas auxiliares	
Enfriadores	20
Sistema contra incendios	10
Unit Control Panel	5
Equipos auxiliares	
Patín gas combustible	20
Patín compresor de aire	10
Panel de control de la estación	5
Motor Control Center	20
Generador de energía	10
Válvulas y accesorios	20
Repuestos mayores	Asociado al componente [(2)]

(2) Cuando se reconoce por primera vez un repuesto mayor se le asigna la vida útil del gasoducto relacionado con el último contrato de concesión a vencer. Durante el proceso de construcción este elemento continuará amortizándose con la vida útil asignada inicialmente y el valor de la depreciación se reconocerá como parte de las actividades de construcción. Una vez se dé el proceso constructivo y el repuesto mayor sea asignado al activo para el cual fue adquirido, la Compañía procederá a realizar la revisión de su vida útil de acuerdo con la política contable– Cambios de políticas contables, estimaciones y errores.

[1] Se calcula una equivalencia tomando el porcentaje de utilización de cada estación compresora.

l) Inventarios

Los inventarios son materiales para la prestación de servicios, medidos al menor entre el costo y el valor neto realizable. El costo incluye el precio de compra de las existencias y otros costos directos necesarios para dejarlos disponibles para su uso. El costo de los inventarios consumidos se determina usando el método precio medio ponderado. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los gastos de comercialización y distribución.

Inventario en tránsito

Los inventarios en tránsito deberán reconocerse a partir de la fecha en la cual la Compañía asume los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de estos.

Repuestos mayores o importantes como activos tangibles o concesionado

Partidas tales como las piezas de repuesto, equipos de reserva y el equipo auxiliar asociado a las propiedades, gasoducto, redes, plantas y equipos o la infraestructura en concesión se reconocerán como activo tangible o activo en concesión cuando cumpla con los siguientes aspectos:

- Esté asociado a las propiedades, gasoducto, redes, plantas y equipos y tenga una vida útil superior a un año y su valor unitario supere los 372 UVT.
- Esté catalogado como tubería.
- Elementos de cuantía superior a los 372 UVT asociada con los gasoductos, estaciones compresoras y estaciones reguladoras.

En otro caso, estos elementos se clasificarán como inventarios o gasto según corresponda.

m) Activos no corrientes mantenidos para la venta

Los activos no corrientes se clasifican como mantenidos para la venta si es altamente probable que sean recuperados, fundamentalmente a través de la venta y no del uso continuo. Dichos bienes son registrados por el valor menor entre su valor en libros al momento de su traslado a esta cuenta y su valor razonable menos los costos estimados de venta.

Cuando se han clasificado como mantenidos para la venta, los activos intangibles y las propiedades, gasoducto, redes, planta y equipos no siguen amortizándose o depreciándose, y las participadas contabilizadas bajo el método de participación dejan de contabilizarse bajo este método.

n) Gastos pagados por anticipado

Los gastos pagados por anticipado comprenden principalmente seguros, servicios, arrendamiento que se pagan anticipadamente, se amortizan de manera periódica mensualmente al término contractual establecido, con cargo a resultados.

Seguros - Los seguros se reconocen por su costo y la amortización se calcula usando el método de línea recta para asignar el costo a resultados en el término de la vigencia de la póliza.

o) Arrendamientos

Al inicio de un contrato, la Compañía y subordinadas evalúan si un contrato es, o contiene, un arrendamiento. Un contrato es, o contiene, un arrendamiento si el contrato transmite el derecho de controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una contraprestación.

Arrendador

Al inicio de un contrato que contiene un componente de arrendamiento, la Compañía y subordinadas asigna la contraprestación en el contrato a cada componente de arrendamiento sobre la base de sus precios relativos independientes.

Cuando la Compañía y subordinadas actúa como arrendador, determina al inicio del arrendamiento si cada arrendamiento es financiero u operativo, así como la tasa de descuento a aplicar.

Para clasificar cada arrendamiento, la Compañía y subordinadas evalúan si el contrato transfiere sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del activo subyacente. Cuando dicha transferencia ocurre, el arrendamiento se clasifica como arrendamiento financiero; en caso contrario, se clasifica como arrendamiento operativo. Como parte de esta evaluación, la Compañía considera, entre otros indicadores, si el plazo del arrendamiento cubre la mayor parte de la vida económica del activo, así como la naturaleza de los pagos contractuales, analizando si estos corresponden a pagos fijos o pagos en esencia fijos.

En los arrendamientos clasificados como financieros, la medición del activo financiero del arrendador se basa en el valor presente de los pagos del arrendamiento que sean fijos o en esencia fijos. Los pagos puramente variables, es decir, aquellos que dependen de factores futuros no controlados por las partes (por ejemplo, niveles de uso, ingresos o indicadores de desempeño), no permiten una medición fiable del activo financiero y, por tanto, no se incluyen en su reconocimiento inicial. En aquellos contratos en los que la contraprestación esté compuesta exclusivamente por pagos variables, aun cuando exista un activo subyacente identificado, la Compañía concluye que no es posible reconocer un activo financiero, y el arrendamiento se trata como arrendamiento operativo, reconociendo los ingresos variables en resultados a medida que se devengan.

Para descontar los flujos en los arrendamientos financieros, la Compañía y subordinadas utilizan como primera medida la tasa de interés implícita en el arrendamiento, que es la tasa de interés que iguala el valor presente de (a) los pagos por el arrendamiento y (b) el valor residual no garantizado, con la suma de (i) el valor razonable del activo subyacente y (ii) cualquier costo directo inicial del arrendador.

Cuando se presentan modificaciones contractuales que alteran sustancialmente los flujos de efectivo originalmente pactados, la Compañía evalúa la materialidad de dichos cambios con base en su impacto sobre el resultado del período y el rendimiento económico del activo, de conformidad con el Marco Conceptual. Si la modificación implica una variación significativa en los flujos contractuales, la compañía aplica los requerimientos de baja en cuenta de la NIIF 9 al activo financiero original y reconoce un nuevo activo financiero medido al valor presente de los flujos futuros modificados, descontados a la tasa implícita recalculada del contrato, la cual refleja adecuadamente las condiciones económicas del acuerdo.

La inversión neta en el arrendamiento está sujeta a los requerimientos de deterioro de valor de NIIF 9.

Si un acuerdo contiene componentes de arrendamiento y que no son de arrendamiento, la Compañía y subordinadas aplica la NIIF 15 para distribuir la contraprestación en el contrato.

Arrendadores que son a la vez fabricantes o distribuidores de los bienes arrendados

Al inicio del arrendamiento, cuando la compañía y subordinadas actúa como fabricante o distribuidor de los bienes arrendados reconoce lo siguiente para cada uno de sus arrendamientos financieros:

a) ingresos de actividades ordinarias por el valor razonable del activo subyacente, o si es menor, por el valor presente de los pagos por arrendamiento acumulados (devengados) al arrendador, descontados usando una tasa de interés de mercado;

b) el costo de venta por el costo o el importe en libros, si fuera distinto, del activo subyacente, menos el valor presente del valor residual no garantizado; y

c) el resultado de la venta (que es la diferencia entre los ingresos de actividades ordinarias y el costo de la venta) de acuerdo con su política de ventas directas a los que se aplica la NIIF 15. Un arrendador, que es a la vez fabricante o distribuidor de los bienes arrendados, reconocerá el resultado de la venta sobre un arrendamiento financiero en la fecha de comienzo, independientemente de si el arrendador transfiere el activo subyacente.

Arrendatario

Al comienzo o en la modificación de un contrato que contiene un componente de arrendamiento, la Compañía y subordinadas asigna la contraprestación en el contrato a cada componente de arrendamiento sobre la base de precio relativo independiente. Sin embargo, para los arrendamientos de propiedades, la Compañía y subordinadas ha elegido no separar los componentes que no son de arrendamiento y contabilizar los componentes de arrendamiento y los que no son de arrendamiento como un componente de arrendamiento único.

La Compañía y subordinadas reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de inicio del arrendamiento. El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende el monto inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago de arrendamiento realizado en o antes de la fecha de inicio, más los costos directos iniciales incurridos y una estimación de los costos para desmantelar y remover el activo subyacente o para restaurar el activo subyacente o el sitio en el que se encuentra, menos los incentivos de arrendamiento recibidos.

El activo por derecho de uso se deprecia posteriormente bajo el método de línea recta desde la fecha de inicio hasta el final del plazo del arrendamiento, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente a la Compañía al final del plazo del arrendamiento o el costo del activo por derecho de uso refleje que la Compañía ejercerá una opción de compra. En ese caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que los de propiedad y equipo. Además, el activo por derecho de uso se reduce periódicamente por pérdidas por deterioro, si corresponde, y se ajusta para ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos de arrendamiento que no se pagan en la fecha de inicio, descontados utilizando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o, si esa tasa no puede determinarse fácilmente, la tasa incremental por préstamos de la Compañía. Generalmente, la Compañía y subordinadas usa la tasa definida a nivel corporativo como tasa de descuento, cuando no se cuenta con esta, se utiliza la tasa incremental de arrendamiento.

Los pagos de arrendamiento incluidos en la medición del pasivo de arrendamiento comprenden lo siguiente:

- pagos fijos, incluidos los pagos fijos en esencia;
- pagos de arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa, inicialmente medidos utilizando el índice o la tasa en la fecha de inicio;
- importes que se espera pagar como garantía de valor residual; y
- el precio de ejercicio de una opción de compra que la Compañía está razonablemente segura de ejercer, los pagos de arrendamiento en un período de renovación opcional si la Compañía está razonablemente segura de ejercer una opción de extensión y penalidades por terminación anticipada de un contrato de arrendamiento a menos que la Compañía tenga la certeza razonable de no terminar anticipadamente.

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado bajo el método de interés efectivo. Se vuelve a medir cuando hay un cambio en los pagos de arrendamiento futuros que surgen de un cambio en un índice o tasa, si hay un cambio en la estimación de la Compañía del monto que se espera pagar bajo una garantía de valor residual, si la Compañía cambia su evaluación de si ejercerá una opción de compra, extensión o terminación o si hay un pago de arrendamiento fijo revisado en esencia.

Cuando el pasivo por arrendamiento se vuelve a medir de esta manera, se realiza el ajuste correspondiente al valor en libros del activo por derecho de uso o se registra en resultados si el valor en libros del activo por derecho de uso se ha reducido a cero.

Arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor

La Compañía ha decidido no reconocer los activos por derecho de uso y los pasivos por arrendamientos para arrendamientos de activos de bajo valor y arrendamientos a corto plazo. La Compañía reconoce los pagos de arrendamiento asociados con estos arrendamientos como un gasto en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

p) Impuestos

Impuesto a las ganancias

El gasto o ingreso por impuestos comprende el impuesto corriente y diferido.

Los impuestos corrientes y diferidos se reconocen como ingreso o gasto y se incluyen en el resultado, excepto cuando se relacionan con partidas en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, caso en el cual, el impuesto corriente o diferido también se reconoce en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, respectivamente.

Impuestos corrientes

El impuesto corriente es la cantidad por pagar o a recuperar por el impuesto de renta y complementarios corrientes, se calcula con base en las leyes tributarias promulgadas a la fecha del estado consolidado de situación financiera. La Gerencia evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones de impuestos, respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación y, en caso necesario, constituye provisiones sobre los montos que espera deberá pagar a las autoridades tributarias.

Para determinar la provisión de impuesto de renta y complementarios, la Compañía hace su cálculo a partir del mayor valor entre la utilidad gravable o la renta presuntiva (rentabilidad mínima sobre el patrimonio líquido del año anterior que la ley presume para establecer el impuesto sobre las ganancias).

La Compañía solo compensa los activos y pasivos por impuestos a las ganancias corrientes, si existe un derecho legal frente a las autoridades fiscales y tiene la intención de liquidar las deudas que resulten por su importe neto, o bien, realizar los activos y liquidar las deudas simultáneamente

Impuestos diferidos

El impuesto diferido se reconoce utilizando el método del pasivo, determinado sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales y el importe en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros.

Los pasivos por impuesto diferido son los importes a pagar en el futuro en concepto de impuesto a las ganancias relacionadas con las diferencias temporarias imponibles, mientras que los activos por impuesto diferido son los importes a recuperar por concepto de impuesto a las ganancias debido a la existencia de diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas compensables o deducciones pendientes de aplicación. Se entiende por diferencia temporaria la existente entre el valor en libros de los activos y pasivos y su base fiscal.

Los pasivos por impuesto diferido derivados de diferencias temporarias imponibles se reconocen en todos los casos, excepto que:

- Surjan del reconocimiento inicial de la plusvalía o de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y la fecha de la transacción no afecta el resultado contable ni la base imponible fiscal;

- Correspondan a diferencias asociadas con inversiones en subordinadas, asociadas y negocios conjuntos sobre las que la Compañía tenga la capacidad de controlar el momento de su reversión y no fuese probable que se produzca su reversión en un futuro previsible.

- Para el caso del reconocimiento de impuestos diferidos pasivos por diferencias temporarias relacionadas con inversiones en asociadas cuando no se tenga en un futuro previsible la intención de venta de la inversión, sólo se reconocerá pasivos por impuestos diferidos por la existencia de ganancias no distribuidas que puedan generar dividendos gravados en el futuro previsible y para los cuales no haya un acuerdo que establezca la no distribución de dividendos gravados.

Los activos por impuesto diferido derivados de diferencias temporarias deducibles se reconocen siempre que:

- Resulte probable que existan ganancias fiscales futuras suficientes para su compensación, excepto en aquellos casos en las que las diferencias surjan del reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y en fecha de la transacción no afecta el resultado contable ni la base imponible fiscal;

- Correspondan a diferencias temporarias asociadas con inversiones en subordinadas, asociadas y negocios conjuntos en la medida en que las diferencias temporarias vayan a revertir en un futuro previsible y se espere generar ganancias fiscales futuras positivas para compensar las diferencias.

Los activos por impuestos diferidos que no cumplen con las condiciones anteriores no son reconocidos en el estado consolidado de situación financiera. La Compañía reconsidera al cierre del ejercicio, si se cumplen con las condiciones para reconocer los activos por impuestos diferidos que previamente no habían sido reconocidos.

Las oportunidades de planificación fiscal, solo se consideran en la evaluación de la recuperación de los activos por impuestos diferidos, si la Compañía tiene la intención de adoptarlas o es probable que las vaya a adoptar.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tarifas fiscales que apliquen en los ejercicios en los que se espera realizar los activos o pagar los pasivos, a partir de la normativa aprobada o que se encuentra a punto de aprobarse, y una vez consideradas las consecuencias fiscales que se derivarán de la forma en que la Compañía espera recuperar los activos o liquidar los pasivos.

La Compañía compensa los activos y pasivos por impuesto a las ganancias diferidos, al existir un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales y dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos compensados se reconocen en el estado de situación financiera como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

q) Provisiones

Una provisión se reconoce si: es resultado de un suceso pasado, la Compañía y subordinadas posee una obligación legal, implícita o asumida que puede ser estimada de forma fiable y es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación. Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro a la tasa antes de impuestos, que refleja la evaluación actual del mercado del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación.

Costos de desmantelamiento y retiro

Se reconoce la mejor estimación de la provisión sobre el costo de desmantelamiento y retiro del elemento o rehabilitación del lugar sobre el que se encuentra, cuando existe una obligación. La estimación se basa en una obligación presente (legal o implícita) que surge como resultado de la adquisición, construcción o desarrollo de un activo de largo plazo. Si no está claro si existe una obligación presente, la entidad puede evaluar la evidencia bajo el umbral de que sea más probable. Este umbral se evalúa en relación con el riesgo de liquidación de la obligación.

Provisión "Obligaciones ambientales"

La Compañía y subordinadas deben revisar periódicamente la existencia de obligaciones ambientales producto de los nuevos proyectos y los existentes. La estimación por registrar será la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente.

En la medida que los costos ambientales son costos necesarios para que un activo funcione de la forma prevista por la administración, estos son registrados como un mayor valor del activo que los origina.

Periódicamente la provisión es actualizada con cargo a resultados.

Provisión Inspección de gasoducto (a través de la herramienta SMARTPIG)

Regulatoriamente, la Compañía y subordinadas que han suscrito contratos de concesión con el Estado Colombiano debe realizar una inspección a la infraestructura con el fin de determinar el plan de mantenimiento a seguir; por tanto, anualmente estima y registra con cargo a resultados el monto requerido para dicha inspección. La estimación se determina de la siguiente manera:

- Se toma como base el último valor pagado por este concepto (una parte de este valor es en dólares estadounidenses y otra parte en pesos).
- La parte del valor pagado en dólares estadounidenses se indexa con proyecciones del IPC (índice de precios al consumidor) de Estados Unidos y luego se convierte a pesos con una tasa de cambio proyectada para la fecha de la próxima inspección. La parte del valor a pagar en pesos se indexa con proyecciones del IPC de Colombia.
- Las proyecciones macroeconómicas se revisan al inicio de cada año, o a discreción de la Compañía si determina volatilidad en las variables utilizadas, para ajustar la provisión.

Por motivos de buenas prácticas, la Compañía y subordinadas realizan estas inspecciones a la infraestructura propia, sin embargo, el costo de la inspección se reconoce en el importe en libros del elemento de propiedad, planta y equipos como una sustitución en el momento de su realización, si se satisfacen las condiciones para su reconocimiento.

Provisión de Reposición Boil of Gas

La Compañía subordinada Sociedad Portuaria el Cayao S.A. E.S.P, contractualmente es responsable por el "envejecimiento" del GNL, en razón de su almacenamiento por tiempo prolongado en la terminal; es decir, está obligada a reponer el gas perteneciente al Grupo Térmico que se pierda o evapore. El Boil-Off gas (BOG) es la cantidad gas que se produce por la evaporación del líquido dentro de los tanques de almacenamiento del GNL. El BOG se produce de manera natural, siendo este un proceso que se presenta dentro de cualquier sistema de almacenamiento de GNL y que puede ser mitigado y controlado, mas no evitado. El BOG debe ser removido desde los tanques de almacenamiento para evitar la sobrepresión y subsecuente calentamiento del líquido, lo que conllevaría a problemas operativos en la FSRU.

Estas cantidades de gas o vapor de líquido tienen dos (2) destinos:

- Una parte del BOG es aprovechado y es usado como combustible para la generación eléctrica de los sistemas de potencia de la FSRU.

- La parte restante del BOG, que no es aprovechada mediante su consumo es direccionada a los sistemas de quemado (GCU) de la FSRU.

Actualmente se está utilizando las siguientes alternativas para la valoración de la obligación presente del BOG:

Compras de GNL, Gas Natural y/o Cotizaciones en firme de Mercado
SPEC tendrá como opción para el precio de referencia del BOG el valor de compra de GNL o GAS de los últimos doce meses. La obligación presente se estimará promediando todos los posibles desenlaces por sus probabilidades de ocurrencia asociadas.

Índice de Mercado y/o Sondeos de Mercado
El precio de referencia del GNL y/o Gas natural puede ser estimado considerando:

- Informes de fuentes confiables sobre precios indicativos en la región donde opera SPEC.
- Los índices de mercado de gas natural y/o GNL reconocidos a nivel internacional

La obligación presente se estimará promediando todos los posibles desenlaces por sus probabilidades de ocurrencia asociadas.

r) Deterioro

Activos financieros

La Compañía y subordinadas aplican el modelo de deterioro por Pérdida Crediticia Esperada (PCE). Las pérdidas crediticias se miden como el valor presente de todos los déficits de efectivo (es decir, la diferencia entre los flujos de efectivo debidos a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que la Compañía y subordinadas espera recibir).

Las pérdidas de crédito esperadas se descuentan a la tasa de interés efectiva del activo financiero.

El modelo de deterioro es aplicable a los siguientes activos financieros que no son medidos a Valor Razonable con cambios en el Resultado:

- Activos financieros medidos a costo amortizado (deudores y otras cuentas por cobrar)
- Cuentas por cobrar por arrendamiento
- Activos contractuales

El cálculo de la pérdida crediticia esperada de deterioro se realiza de las dos siguientes formas dependiendo del riesgo crediticio del activo:

- Para activos financieros con bajo riesgo crediticio, las pérdidas esperadas se calculan a una proyección de doce (12) meses, las cuales son resultantes de los eventos de deterioro posibles dentro de los doce meses después de la fecha de reporte de los estados financieros.

- Y para los activos financieros con riesgo crediticio significativo, las pérdidas crediticias esperadas que se calculan se proyectan por la vida remanente del activo financiero las cuales son resultantes de todos los posibles eventos de deterioro durante toda la vida remanente del instrumento.

Las provisiones de pérdida para las cuentas por cobrar comerciales (incluidos los deudores por arrendamiento) y los activos contractuales siempre se miden en una cantidad igual a la pérdida de crédito esperada durante la vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial y al estimar las pérdidas de crédito esperadas, la Compañía y subordinadas consideran información razonable y sustentable que es relevante y está disponible sin costo ni esfuerzo indebido. Esto incluye información y análisis tanto cuantitativos como cualitativos, basados en la experiencia histórica de la Compañía y subordinadas y en una evaluación crediticia informada e incluyendo información prospectiva.

La Compañía y subordinadas asumen que el riesgo crediticio en un activo financiero ha aumentado significativamente si está vencido por más de 30 días.

La Compañía y subordinadas consideran que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- Es poco probable que el prestatario pague sus obligaciones de crédito al Grupo en su totalidad, sin que el Grupo recurra a acciones tales como la obtención de garantías (si se mantiene alguna);
- El activo financiero tiene más de 90 días de vencimiento.

El período máximo considerado al estimar las pérdidas de crédito esperadas es el período contractual máximo durante el cual la Compañía y subordinadas está expuesto al riesgo de crédito.

Bajo este esquema, la Compañía ha desarrollado un modelo de determinación de provisiones basado en las experiencias de pérdida históricas teniendo en cuenta los días de mora, y un modelo simplificado de proyección de factores macroeconómicos que inciden en el negocio.

Activos con deterioro crediticio

En cada fecha de reporte, la Compañía y subordinadas evalúa si los activos financieros contabilizados a costo amortizado y los valores de deuda a valor razonable con cambios en otro resultado integral tienen deterioro crediticio. Un activo financiero tiene “deterioro crediticio” cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero.

La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye los siguientes datos observables:

- Dificultades financieras significativas del prestatario o emisor;
- Un incumplimiento de contrato, como un incumplimiento de pago o con más de 90 días de vencimiento;
- La reestructuración de un préstamo o anticipo por parte de la Compañía y subordinadas en términos que la compañía y subordinadas no consideraría de otra manera;
- Es probable que el prestatario entre en quiebra u otra reorganización financiera; o
- La desaparición de un mercado activo para un título valor por dificultades financieras.

Presentación de la Pérdida Crediticia Esperada en el Estado de Situación Financiera

Las deducciones por pérdida de activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del valor en libros bruto de los activos.

Para los valores de deuda a valor razonable con cambios en otro resultado integral, la provisión para pérdidas se carga a resultados y se reconoce en Otro Resultado Integral.

Castigo

El valor en libros bruto de un activo financiero se da de baja cuando la Compañía y subordinadas no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una parte del mismo. Para los clientes individuales, la Compañía y subordinadas tiene una política de cancelación del valor bruto en libros cuando el activo financiero tiene un vencimiento de 360 días basado en la experiencia histórica de recuperaciones de activos similares. Para los clientes corporativos, la Compañía y subordinadas realiza una evaluación individual con respecto al tiempo y al monto de la cancelación en función de si existe una expectativa razonable de recuperación. La Compañía y subordinadas no espera una recuperación significativa de la cantidad cancelada.
Sin embargo, los activos financieros que se dan de baja aún podrían estar sujetos a actividades de cumplimiento para cumplir con los procedimientos de la Compañía y subordinadas para la recuperación de los montos adeudados.

Activos no financieros

En cada fecha de preparación, la Compañía y subordinadas revisan los importes en libros de sus activos no financieros (distintos de propiedades de inversión, activo por impuesto diferido e inventarios), para determinar si existe indicios de deterioro. Se realiza prueba de deterioro cuando existen indicios de que el valor en libros de un activo puede exceder su importe recuperable. El importe recuperable de un activo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de disposición y su valor en uso. La Compañía evaluará al final de cada período si existe algún indicio de deterioro del valor de un activo no financiero. Si existiere, la Compañía estimará el deterioro del activo.

Los activos corporativos no generan entradas de flujo de efectivo separadas. Si existe un indicio de que un activo corporativo pueda estar deteriorado, el importe recuperable se determina para la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo corporativo.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados. Las pérdidas por deterioro reconocidas en relación con las unidades generadoras de efectivo son distribuidas, primero, para reducir el valor en libros de cualquier plusvalía distribuida a las unidades, y para reducir el valor en libros de otros activos en la unidad (grupos de unidades) sobre una base de prorrateo.

Una pérdida por deterioro en relación con la plusvalía no se revierte. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro reconocidas en períodos anteriores son evaluadas al final de cada período sobre el que se informa, en búsqueda de cualquier indicio de que la pérdida haya disminuido o haya desaparecido. Una pérdida por deterioro se revierte si ha ocurrido un cambio en las estimaciones usadas para determinar el importe recuperable. Una pérdida por deterioro se revierte solo en la medida en que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización y si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

La plusvalía que forma parte del valor en libros de una inversión en subordinada de acuerdo con la Ley 222 de 1995 no se reconoce por separado y, en consecuencia, no se le aplican pruebas de deterioro por separado. Por el contrario, el monto total de la inversión se prueba por deterioro como un activo único cuando existe evidencia objetiva que la inversión puede estar deteriorada.

s) Ingreso de las actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes

La Compañía y subordinadas reconocen los ingresos provenientes de contratos con clientes con base en un modelo de cinco pasos:

- *Paso 1. Identificación de contratos con clientes*: Un contrato se define como un acuerdo entre dos o más partes, el cual crea derechos y obligaciones exigibles y establece criterios que se deben cumplir para cada contrato. Los contratos pueden ser escritos, verbales o implícitos a través de las prácticas empresariales acostumbradas de una empresa.

- *Paso 2. Identificación de las obligaciones de desempeño en el contrato:* Una obligación de desempeño es una promesa en un contrato con un cliente para la transferencia de un bien o servicio a este último.

- *Paso 3. Determinación del precio de la transacción:* El precio de la transacción es el monto del pago al que se espera tener derecho a cambio de la transferencia de los bienes o servicios prometidos a un cliente, sin tener en cuenta los montos recibidos en representación de terceros.

- *Paso 4. Distribuir el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño del contrato:* En un contrato que tiene más de una obligación de desempeño, se distribuye el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño en montos que representen el monto de la consideración a la que la Compañía y subordinadas espera tener derecho a cambio de cumplir cada obligación de desempeño.

- *Paso 5. Reconocimiento de ingresos cuando (o a medida que) se cumple una obligación de desempeño.* Se cumple una obligación de desempeño y reconoce los ingresos a través del tiempo, si se cumple alguno de los siguientes criterios:

    a) El desempeño de la Compañía y subordinadas no crea un activo con un uso alternativo, y se tiene un derecho exigible al pago por el desempeño completado a la fecha.

b) El desempeño de la Compañía y subordinadas crea o mejora un activo que el cliente controla a medida que el mismo se crea o mejora.

c) El cliente al mismo tiempo recibe y consume los beneficios que resultan del desempeño a medida que este trabaja.

Para obligaciones de desempeño donde no se cumple ninguna de las condiciones indicadas, se reconoce el ingreso en el momento en que se cumple la obligación de desempeño.

Cuando la Compañía y subordinadas cumple una obligación de desempeño mediante la entrega de los bienes o servicios prometidos, crea un activo contractual por el monto de la consideración obtenida con el desempeño. Cuando el monto de la consideración recibida por parte de un cliente supera el monto del ingreso reconocido, esto genera un pasivo contractual.

El ingreso se mide con base en la consideración especificada en el contrato con el cliente, y excluye los montos recibidos en representación de terceros. La Compañía y subordinadas reconoce ingresos cuando transfiere el control sobre un bien o servicio a un cliente. El ingreso se presenta neto del impuesto al valor agregado (IVA), reembolsos y descuentos.

La Compañía y subordinadas evalúa sus planes de ingreso con base en criterios específicos para determinar si actúa como principal o como agente. El ingreso se reconoce en la medida que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía y subordinadas y si es posible medir de forma confiable los ingresos y costos, en caso de que los haya.

A continuación, se describen las actividades principales a través de las cuales la Compañía y subordinadas genera ingresos provenientes de contratos con clientes:

Servicios públicos

Los contratos entre un cliente y la Compañía para la prestación de un servicio público para el transporte y distribución de gas establecen las tasas y términos del servicio. La Compañía y subordinadas determinaron que su obligación de distribuir o transportar gas representa una única obligación de desempeño, la cual se cumple a través del tiempo (en la duración del contrato representa una serie de bienes definidos que son substancialmente los mismos y tienen un mismo patrón de transferencia al cliente).

Algunos contratos incluyen múltiples entregables, tales como la instalación de conexiones o reparaciones, que se contabilizan como obligaciones de desempeño separadas. El precio de transacción se asigna a cada obligación de desempeño con base en las tarifas individuales (tasas reguladas). Si los contratos incluyen la instalación de bienes, el ingreso de los bienes se reconoce en el punto en el tiempo en que los bienes se entregan, se pasa el título legal y el cliente ha aceptado dichos bienes.

Servicios de operación y construcción (Concesiones)

En los Acuerdos de Concesión de Servicios, la Compañía y subordinadas determinan que sus obligaciones de desempeño (construcción, operación y mantenimiento) han sido satisfechas a través del tiempo y miden sus avances en la activación del proyecto. La Compañía y subordinadas tienen en cuenta la naturaleza de los productos o servicios prestados y los términos del contrato, tales como el derecho a la cancelación, derechos a exigir o retener pagos, y el título legal para trabajar en un proceso para determinar el mejor método de entrada o salida para medir el avance hacia el cumplimiento de una obligación de desempeño.

La Compañía y subordinadas aplica un único método para medir el avance en cada obligación de desempeño al interior de un contrato. El método puede ser de entrada (costo incurrido, horas trabajadas) o de salida (unidades producidas, metas alcanzadas).

Se revisan los estimados de ingresos, costos o grado de avance hacia la finalización si cambian las circunstancias. Todo aumento o disminución que se de en los ingresos o costos estimados se refleja en el estado consolidado de resultados integrales en el periodo en que la gerencia se enteró de las circunstancias que llevaron a la revisión.

Financiación no bancaria y arrendamientos financieros

Los ingresos por financiación no bancaria y cuentas por cobrar por arrendamientos financieros son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo descrito en la NIIF 9. Sin embargo, la Compañía y subordinadas también obtienen ingresos que contienen componentes que están dentro de la NIIF 15, tales como el cobro de comisiones.

t) Venta de bienes

Los ingresos por la venta de bienes se registran cuando los riesgos y beneficios significativos inherentes a la propiedad de los bienes han sido transferidos al comprador, generalmente al entregar los bienes.

u) Ingresos y costos financieros

Incluye los ingresos y/o gastos por intereses que se calculan aplicando el método de la tasa de interés efectivo y las ganancias y pérdidas por diferencias en cambio que surgen de activos y pasivos monetarios en moneda extranjera.

v) Reconocimiento de costos y gastos

La Compañía y subordinadas reconocen sus costos y gastos en la medida en que ocurran los hechos económicos en forma tal que queden registrados sistemáticamente en el periodo contable correspondiente (causación), independiente del flujo de recursos monetarios o financieros (caja).

Se reconoce un gasto de forma inmediata cuando un desembolso no genera beneficios económicos futuros o cuando no cumple los requisitos necesarios para su registro como activo.

w) Resultado por acción

Promigas y subordinadas presentan datos de las ganancias por acciones básicas de sus acciones ordinarias. Las ganancias por acciones básicas se calculan dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía y subordinadas por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por las acciones propias mantenidas.

x) Segmentos de operación:

La información por segmento se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados a los responsables de tomar decisiones operativas relevantes. Para los estados financieros consolidados se consideran los siguientes segmentos:

- Transporte de gas.
- Distribución de gas
- Distribución y comercialización de energía.
- Soluciones integradas para la industria
- Financiación no Bancaria

La Alta Dirección revisa los resultados de los segmentos regularmente, se evalúan los resultados de cada operación y los recursos que deben ser asignados.

y) Planes de emisiones

La Compañía reconoce los certificados de emisiones adquiridos en la plataforma de comercio como activos intangibles, estos se valoran inicialmente al costo. Con posterioridad al reconocimiento inicial los certificados de emisiones se miden al costo revaluado.

5. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS

Las Compañías se encuentran expuestas a una variedad de riesgos, entre ellos riesgo de mercado (incluyendo riesgo de cambio de moneda extranjera, riesgo de valor razonable por tasa de interés, riesgo de flujo de caja por tasas de interés y riesgo de precio) riesgo de crédito, riesgo de liquidez, riesgos operacionales y legales que son gestionados dependiendo de su naturaleza.

a) Marco de administración de riesgos

Las Juntas Directivas de las Compañías son responsables por establecer y supervisar la estructura de administración de riesgo de Promigas y sus subordinadas.

Las políticas de administración de riesgos de las Compañías son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que se reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades de Promigas y sus subordinadas.

Las Compañías, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretenden desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados roles y obligaciones.

b) Riesgos de operaciones

Situación de Abastecimiento de Gas Natural:

El balance de gas natural en Colombia indica que el desabastecimiento se presenta principalmente por la declinación de los campos que históricamente han abastecido el interior del país. Esta situación ha representado una oportunidad para Promigas, que, en el marco del Plan Transitorio de Abastecimiento de Gas Natural (IPAT), Promigas S.A. E.S.P. está desarrollando el proyecto de Bidireccionalidad Barranquilla - Ballena, conforme a la Resolución 502 032 de 2023 y la 502 067 de 2024 de la Comisión de Regulación de Energía y Gas (CREG). Este proyecto tiene como objetivo habilitar el transporte de hasta 170 millones de pies cúbicos diarios (MPCD) de gas desde Barranquilla hasta el punto de interconexión con el sistema de TGI S.A. E.S.P. en Ballena, facilitando el acceso a las fuentes de gas del Caribe colombiano por parte de la demanda del interior del país.

Si bien, la fecha de entrada en operación está prevista para agosto de 2027, según los plazos establecidos por la Unidad de Planeación Minero-Energética (UPME) y adoptados por el Ministerio de Minas y Energía, la compañía colocó en operación una capacidad de transporte de 120 MPCD de manera anticipada. La remuneración de la entrada temprana será mediante las tarifas reguladas para los tramos correspondientes, mientras que la inversión y los gastos asociados a operación, administración y mantenimiento (AOM) de la solución definitiva que trata el proyecto UPME se realizará a través de los flujos de ingresos anuales oficializados por la CREG en las mencionadas resoluciones.

En términos de impacto financiero, no se prevén efectos materiales en los próximos años, ya que Promigas cuenta con contratos de capacidad firmes con una vida promedio vigente de 6 años. Así mismo, Promigas trabaja en conjunto con los productores para implementar soluciones eficientes que faciliten la conexión de nuevas fuentes de suministro al sistema de transporte.

A mediano plazo, se espera que la entrada en operación de los campos offshore y nuevas fuentes onshore, junto con la ampliación de la terminal de regasificación de SPEC, refuercen la capacidad de respuesta ante posibles coyunturas de abastecimiento.

Adicionalmente, para el año 2026, Surtigas S.A. E.S.P. y Gases de Occidente S.A. E.S.P., como empresas distribuidoras de gas no presentan requerimientos adicionales de gas natural, ya que cuentan con contratos vigentes que cubren la totalidad de su demanda estimada para dicho periodo.

A mediano plazo, ambas compañías están desarrollando gestiones comerciales activas para asegurar la obtención de los volúmenes necesarios que les permitan atender sus proyecciones de demanda y garantizar la continuidad del servicio.

c) Riesgos de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio, tasas de interés o precios de las acciones, afecten los ingresos de las Compañías o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y

controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

1) *Factores macroeconómicos*

Los principales factores macroeconómicos que tienen impacto sobre los resultados financieros de Promigas y sus subordinadas son la devaluación, inflación y la tasa de interés.

La exposición de tasa de cambio fue mitigada con la contratación de instrumentos de cobertura financiera (Forwards), los cuales se contratan siempre que las tasas futuras de venta de dólares estadounidenses sean mayores o iguales a las bases macroeconómicas presupuestadas por las Compañías.

En cuanto a la inflación, IBR y DTF y demás tasas de interés, las Compañías presentan una exposición debido a que la mayoría de la deuda se encuentra indexada a estos índices macroeconómicos. El riesgo por estas variables se logra mitigar manteniendo un monitoreo permanente lo que permite la toma de decisiones de manera oportuna, manteniendo o refinanciando los créditos existentes o contratando nuevas obligaciones, siempre buscando, en caso de ser posible, minimizar los costos financieros.

- *Vulnerabilidad ante variaciones en la tasa de interés y la tasa de cambio*

Las fluctuaciones en las tasas de interés podrían afectar a las Compañías positiva o negativamente; sin embargo, para mitigar algún impacto negativo que se pueda presentar, todas y cada una de las obligaciones financieras son contratadas sin penalidad por prepago con el fin de poder beneficiarse en casos de tener disminuciones de tasas en el mercado.

En cuanto a la vulnerabilidad a la tasa de cambio, se analiza cada proyecto de manera independiente para determinar su exposición y la estrategia a implementar que podría ser a través de la contratación de derivados o la implementación de contabilidad de coberturas. Por ejemplo, las cuentas de activo que se tengan en moneda extranjera pueden cubrirse de manera natural con financiación en la misma moneda. Las obligaciones financieras o cuentas por pagar en moneda extranjera que no tengan cobertura natural con una cuenta activa pueden cubrirse con la contratación de derivados o con derivados contables. Con las medidas implementadas se busca minimizar el riesgo cambiario.

- *Riesgo de variación en el tipo de cambio de moneda extranjera*

Promigas está expuesta a variaciones en el tipo de cambio que surgen de transacciones en varias monedas, principalmente, dólares estadounidenses. El riesgo de tipo de cambio surge de instrumentos financieros denominados en moneda extranjera.

Los activos y pasivos monetarios denominadas en moneda extranjera son aquellos que fueron realizados en monedas diferentes de la moneda funcional de la compañía. Al 31 de diciembre 2025 y 2024, los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera que integran el consolidado son:

Exposición al tipo de cambio (Expresado miles)

	2025		2024	
	Dólares americanos	Soles Peruanos	Dólares americanos	Soles Peruanos
Activo				
Efectivo	51.849	30.635	74.911	28.285
Activos financieros por cartera de créditos a costo amortizado	414.025	284.240	412.798	233.886
Otras cuentas por cobrar	76.866	8.054	100.607	3.164
Otros activos	10.403	244.527	38.450	255.055
Total, activo	553.143	567.456	626.766	520.390
Pasivo				
Pasivos	(1.199.805)	(361.807)	(1.198.322)	(381.817)
Total, pasivo	(1.199.805)	(361.807)	(1.198.322)	(381.817)
Posición activa (pasiva) neta en moneda extranjera del Estado de Situación Financiera consolidado	(646.662)	205.649	(571.556)	138.573

A continuación, se presenta la sensibilidad de la posición pasiva ante distintos escenarios de variación de la TRM:

		Diciembre 31, 2025			Diciembre 31, 2024		
Variable	**Escenario**	**TRM**	**Posición pasiva**	**Variación**	**TRM**	**Posición pasiva**	**Variación**
	Alto (+10%)	4.132,79	(2.672.517)	$ (242.956)	4.850,07	(2.772.084)	$ (252.008)
TRM USD/COP	Medio	3.757,08	(2.429.561)	-	4.409,15	(2.520.076)	-
	Bajo (-10%)	3.381,37	(2.186.605)	$ 242.956	3.968,24	(2.268.069)	$ 252.007

Contabilidad de cobertura

Promigas S.A. E.S.P. y sus subsidiarias están expuestas al riesgo de tipo de cambio principalmente por transacciones en monedas distintas a su moneda funcional, asociadas a inversiones de capital (CAPEX), costos operativos (OPEX), compra y transporte de gas, pólizas de seguros y cuentas por cobrar. Con el fin de mitigar la volatilidad en los flujos de efectivo y en los resultados, La Compañía y subsidiarias utiliza instrumentos financieros derivados tipo forward non-delivery, designados como coberturas contables de conformidad con la NIIF 9 – Instrumentos Financieros, sin fines especulativos.

La política aplicable consiste en cubrir partidas presupuestadas altamente probables, tanto de CAPEX como de OPEX, garantizando la ejecución de los planes de negocio y neutralizando el riesgo cambiario sin asumir posiciones especulativas sobre la divisa. Las coberturas se designan como coberturas de flujo de efectivo, coberturas de grupos de transacciones esperadas altamente probables (TEAP) o coberturas de grupos de activos financieros reconocidos, según la naturaleza del riesgo cubierto.

La condición de altamente probable ha sido evaluada considerando, entre otros aspectos, la planeación financiera y presupuestos aprobados, la existencia de contratos u órdenes de compra con proveedores o clientes,

la recurrencia histórica de las operaciones, la capacidad financiera y operacional del Grupo y el impacto que tendría la no ejecución de dichas transacciones sobre los planes de negocio. Los horizontes de cobertura se encuentran entre 3 y 18 meses, dependiendo del tipo de exposición.
Resumen consolidado de coberturas:

Tipo de cobertura	Sociedades	Objeto cubierto	Moneda	Horizonte	Instrumento
Cobertura de flujo de efectivo – CAPEX	Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	Egresos por inversiones de CAPEX	USD	Hasta 18 meses	Forward venta USD
Cobertura de flujo de efectivo – Costos operativos	Gases de Occidente S.A. E.S.P. / Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P.	Compra y transporte de gas	USD	Hasta 12 meses	Forward compra USD
Cobertura sobre grupo de activos financieros	Gases del Norte del Perú S.A.C. / Gases del Pacífico S.A.C.	Cuentas por cobrar a largo plazo	PEN	1 a 12 meses	Forward venta USD
Cobertura de flujo de efectivo – Seguros	Promigas S.A. E.S.P. / Promioriente S.A. E.S.P. / Promisol S.A.S.	Facturas por recibir por pólizas de seguros	USD	Hasta 3 meses	Forward compra USD

Coberturas de flujo de efectivo – Inversiones de CAPEX

Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.
El objeto cubierto corresponde a egresos por inversiones de CAPEX, hasta por el valor nominal de los contratos forward contratados para cada período mensual, específicamente para la porción determinada a través de la relación USD-COP al momento de la recepción de las facturas. Estas coberturas corresponden a transacciones esperadas altamente probables, con un horizonte de hasta 18 meses.

El riesgo cubierto es el riesgo de cambio en la magnitud de los flujos de efectivo asociados a la porción de egresos de CAPEX de proyectos denominados y liquidados en COP, atribuible a fluctuaciones en la paridad COP-USD. El objetivo de la cobertura es mitigar la incertidumbre respecto a la magnitud de dichos flujos y asegurar la ejecución adecuada de las inversiones proyectadas.

La estrategia consiste en la contratación sucesiva de contratos forward de venta de moneda extranjera para fijar el tipo de cambio aplicable a los flujos cubiertos.

Coberturas de flujo de efectivo – Costos operativos de gas

Gases de Occidente S.A. E.S.P. y Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P.

El objeto cubierto corresponde a la porción de los desembolsos denominados en moneda extranjera por concepto de compra de gas, así como a la porción de los desembolsos asociados al transporte de gas determinados mediante la relación COP-USD de la facturación mensual. Estas coberturas corresponden a transacciones esperadas altamente probables, con un horizonte de hasta 12 meses.

El riesgo cubierto es el riesgo cambiario que afecta la magnitud de los flujos de caja asociados a los costos de venta por compra y transporte de gas, denominados en USD y liquidados en COP conforme a la paridad regulatoria COP-USD. El objetivo de la cobertura es mitigar la incertidumbre sobre la magnitud de los

desembolsos en COP y fijar el margen de contribución del negocio de comercialización y distribución de gas, el cual no busca exposición a variaciones en la tasa de cambio.

La estrategia consiste en la contratación sucesiva de contratos forward de compra de moneda extranjera.

Coberturas sobre grupos de activos financieros

Gases del Norte del Perú S.A.C. y Gases del Pacífico S.A.C.
El objeto cubierto corresponde a un grupo de cuentas por cobrar a largo plazo, denominadas en soles peruanos (PEN), que incluyen margen de promoción e IGV. Dicho grupo de activos financieros se renueva de manera permanente durante el período cubierto, manteniendo un monto total constante igual o superior al monto designado en la cobertura, con un horizonte de 1 a 12 meses.

El riesgo cubierto corresponde al riesgo de mercado por variaciones en la tasa de cambio PEN-USD que afectan la medición de las cuentas por cobrar reconocidas. El objetivo de la cobertura es mitigar la incertidumbre asociada a dichas fluctuaciones durante el período cubierto.

La estrategia consiste en la contratación sucesiva de contratos forward de venta de moneda extranjera.

Coberturas de flujo de efectivo – Pólizas de seguros

Promigas S.A. E.S.P., Promioriente S.A. E.S.P. y Promisol S.A.S.
El objeto cubierto corresponde a facturas por recibir, en fechas previamente establecidas con los proveedores, asociadas al pago de pólizas de seguros. Estas coberturas corresponden a transacciones esperadas altamente probables, con un horizonte de hasta 3 meses.

El riesgo cubierto es el riesgo de cambio en la magnitud de los flujos de efectivo asociados a los costos por renovación de pólizas de seguros denominados en USD y registrados en COP, atribuible a fluctuaciones en la paridad COP-USD. El objetivo de la cobertura es mitigar la incertidumbre respecto a la magnitud de dichos flujos.

La estrategia consiste en la contratación de contratos forward de compra de moneda extranjera.

a) Riesgo de precio

Las empresas de transporte y de distribución de gas al ser negocios regulados, tienen un precio de venta establecido directamente por el gobierno a través de la Comisión de Regulación Energía y Gas (CREG) y por períodos determinados; por lo anterior, no tienen riesgos de fluctuaciones. Los cambios en precios se generan en los momentos de recálculos de las tarifas cuando la CREG define la metodología y las variables a incluir en el respectivo cálculo.

b) Riesgo de crédito

El riesgo de crédito representa la posibilidad de pérdida financiera para las Compañías si un cliente o contraparte en un instrumento financiero incumple con sus obligaciones contractuales, y se origina, principalmente, del activo financiero a valor razonable, a costo amortizado y el efectivo.

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

Promigas S.A. E.S.P., junto con sus subsidiarias Surtigas S.A. E.S.P., Gases de Occidente S.A. E.S.P., Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P., Gases del Pacífico S.A.C., y Gases del Norte del Perú S.A.C., enfrentan exposición al riesgo de crédito a través del Programa de financiación no bancaria – Brilla, el servicio de comercialización y distribución de gas natural, contratos con arrendamiento implícito y otros servicios. Este riesgo surge cuando los deudores incumplen sus obligaciones, causando pérdidas financieras. La máxima exposición al riesgo de crédito es el monto de los compromisos reflejados en los activos financieros y el estado consolidado de situación financiera.

La cartera de transporte y distribución de gas es una cartera de recaudo a 30 días y se encuentra adecuadamente garantizada, por lo tanto, presenta un riesgo poco significativo de recuperabilidad. Con respecto al riesgo de cartera por Financiación No Bancaria, la política de Brilla establece las directrices para la gestión y aprobación del crédito, con el Consejo Directivo Brilla como máxima autoridad, encargado de fijar los cupos de crédito para cada distribuidora y supervisar el análisis y seguimiento de las solicitudes.

Las compañías siguen la normativa NIIF 9 y su metodología de cálculo de pérdida esperada para reflejar el deterioro de cartera. La evidencia de deterioro incluye dificultades financieras significativas de los deudores e incrementos en la probabilidad de incumplimiento.

El deterioro de la cartera se calcula con base en el modelo de pérdida crediticia esperada de la NIIF 9, considerando indicadores como mora mayor a 90 días. Mensualmente, se realiza un análisis de cartera vencida por edades, y trimestralmente el Comité de Cartera revisa indicadores, estrategias de recuperación y la gestión de cobro realizada por firmas contratistas, identificando tendencias de morosidad para establecer planes de acción inmediatos.

Al cierre de cada período, la compañía evalúa si un activo financiero o un grupo de activos muestra deterioro, evidenciado por eventos como dificultades financieras de deudores, incumplimientos de pago o condiciones económicas adversas que afecten los flujos de efectivo. El deterioro se cuantifica considerando exposición, probabilidad de incumplimiento y severidad, determinados así:

- Exposición es el importe del riesgo contraído en el momento de impago de la contraparte.
- Probabilidad de incumplimiento es la probabilidad de que la contraparte incumpla sus obligaciones de pago de capital y/o intereses. La probabilidad de incumplimiento va asociada al rating/scoring de cada contraparte/operación.
- Severidad es la estimación de la pérdida en caso de que se produzca impago. Depende principalmente de las características de la contraparte y de la valoración de las garantías o colateral asociado a la operación.

Si en períodos posteriores, se pusiera de manifiesto una recuperación del valor del activo financiero valorado al costo amortizado, la pérdida por deterioro reconocida será revertida. Esta reversión tendrá como límite el valor en libros que hubiese tenido el activo financiero en caso de no haberse registrado la pérdida por deterioro de valor. El registro de la reversión se reconoce en los resultados del período.

Para efectos del análisis de deterioro de la cartera Promigas dispuso una segmentación que permite identificar las características comunes en las cuentas por cobrar de un mismo grupo y características heterogéneas entre las cuentas por cobrar de diferentes grupos. Esta segmentación es la siguiente:

- Cuentas por cobrar por transporte y distribución de gas.
- Financiación no Bancaria.
- Otras cuentas por cobrar.

Definición de pérdida para análisis grupal: La pérdida se define como el monto no recuperado dado el plazo máximo de vida esperado para obtener recuperaciones. Promigas ha definido como pérdida la suma de:

- Cuentas por cobrar castigadas durante la ventana de tiempo de 12 meses
- Valor no recuperado de la cuenta por cobrar durante a ventana de 12 meses.

Se clasifican los créditos en cada una de las etapas considerando las siguientes definiciones:

- Etapa 1: Todos los créditos que tengan una mora menor a 30 días.
- Etapa 2: Todos los créditos que tengan una mora entre 30 y 89 días.
- Etapa 3: Todos los créditos que tengan una mora igual o mayor a 90 días.

Todos los créditos que tengan 360 días de mora tendrán una provisión del 100%.

Los ratios de provisión a aplicar para la cartera tienen incluidos el análisis de escenarios y la información prospectiva.

A fin de determinar si el riesgo de la cartera no se ha aumentado de manera significativa realiza un análisis con base en los siguientes aspectos:

- Aspectos cuantitativos – Considerando que la gestión interna de las Compañías no considera un modelo de calificación para discriminar a los clientes, no se considera la transición de etapas a través de la medición de la probabilidad de default lifetime.
- Aspectos cualitativos - De manera cualitativa se consideran las transiciones entre etapas por el concepto de refinanciación de acuerdo con la marca de refinanciado, normalizado o retiro de la marca.
- Backstops - La transición entre Etapas se realiza principalmente por los “Backstops” (atrasos) definidos en la política de Promigas y subordinadas.

La cartera se castiga tras 12 meses de mora, siempre que exista evidencia de gestión previa.

Concentración de la cartera

En el marco de la gestión del riesgo de crédito, se lleva a cabo un monitoreo continuo del riesgo de concentración mediante el análisis detallado de la cartera por cada uno de los diferentes segmentos de negocio, la revisión de los límites de exposición y el establecimiento de políticas de administración. Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía y sus subordinadas no han identificado riesgos significativos en este aspecto.

Las notas 7 (Efectivo) y 8 (Activos financieros al costo amortizado), incluyen los saldos expuestos por la Compañía y Subordinadas al riesgo de crédito.

En cuanto a Brilla, teniendo en cuenta los usuarios a los que va dirigido el programa, se asignan cupos con base en los criterios establecidos en la Política de Financiación No Bancaria y se incrementan anualmente según el comportamiento del IPC en el país. A 31 de diciembre de 2025, los cupos asignados eran en promedio de $7.8 millones (2024: 6.8 millones), cupos que se determinan a partir de scores de originación que estiman la probabilidad de incumplimiento de los usuarios y su capacidad de pago. El indicador de cartera vencida se monitorea por localidad para controlar deterioro de esta.

A 31 de diciembre de 2025, la cartera de Brilla consolidada incrementó un 8,51%, con respecto al mismo periodo del año anterior. Este resultado se explica principalmente teniendo en cuenta la implementación de la estrategia de crecimiento para Brilla.

c) Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez está relacionado con la imposibilidad de cumplir con las obligaciones adquiridas con los acreedores, para lo cual la Compañía revisa diariamente sus recursos disponibles. Con la información obtenida se determinan las necesidades de liquidez y se toman las decisiones necesarias para definir la estrategia de colocación de excedentes de liquidez, buscando optimizar la rentabilidad y minimizando el riesgo de concentración.

A nivel consolidado, Promigas dispone de cupos de crédito con entidades financieras locales e internacionales por un total de $2,4 billones. Adicionalmente, cuenta con $1 billón disponible en el marco de su Programa de Emisión de Bonos Local. La Compañía mantiene una estrategia financiera robusta, respaldada por su calificación de grado de inversión otorgada por Fitch Ratings (Nacional: AAA; Internacional: BBB-) y Moody’s (Internacional: Baa3), además de una generación constante de flujos de caja que asegura los recursos y la liquidez necesarios para operar con estabilidad.

Promigas y subordinadas garantizan la continuidad operativa a través de contratos a largo plazo con sus clientes y una sólida infraestructura que respalda la prestación de sus servicios. Esto permite a la Compañía cumplir con sus compromisos frente a acreedores y accionistas, fortaleciendo su posición financiera y su reputación en el mercado.

Los siguientes son los vencimientos contractuales de los pasivos financieros restantes al término del periodo sobre el que se informa, incluyendo los pagos estimados de intereses:

Diciembre 31, 2025		**Flujos de efectivo contractuales**						
En miles de pesos	**Valor en libros**	**Menor a 1 año**	**De 1 a 2 años**	**De 2 a 3 años**	**De 3 a 4 años**	**De 4 a 5 años**	**Mayor a 5 años**	**flujos contractuales**
Pasivos financieros								
Préstamos bancarios	4.550.428.339	594.171.276	1.058.352.243	1.433.054.688	170.127.647	1.259.835.989	34.886.496	4.550.428.339
Intereses préstamos bancarios	28.194.322	453.595.392	502.757.628	302.289.657	163.289.009	90.065.765	955.158	1.512.952.609
Emisiones de bonos	5.154.559.958	150.000.000	67.500.000	67.500.000	1.319.199.200	1.483.282.400	1.864.937.957	4.952.419.557
Intereses emisiones de bonos	32.916.998	356.629.362	319.691.518	312.507.209	294.764.140	255.554.272	4.921.315.052	6.460.461.553
pasivos por arrendamiento financiero	992.626.266	141.840.468	138.675.209	147.650.083	153.188.894	175.246.760	236.024.851	992.626.265
Intereses pasivos por arrendamiento	10.762.365	78.939.112	74.333.079	61.292.025	45.319.722	33.227.679	12.675.292	305.786.909
Totales	10.769.488.248	1.775.175.610	2.161.309.677	2.324.293.662	2.145.888.612	3.297.212.865	7.070.794.806	18.774.675.232

d) Riesgo de tasa de interés

Las Compañías tienen exposiciones a los efectos de fluctuaciones en el mercado de tasas de interés que afectan su posición financiera y sus flujos de caja futuros.

Por lo anterior, las Compañías revisan periódicamente las condiciones de las obligaciones financieras para analizar si se sustituyen, se pagan anticipadamente o se gestionan coberturas. El 100% de las obligaciones financieras son contratadas sin cláusulas de penalidad por prepago con el fin de poder beneficiarse en casos de tener disminuciones de tasas en el mercado.

Promigas S.A. E.S.P. y sus subordinadas contratan créditos indexados a la tasa Depósitos a Término Fijo (DTF), el Índice de Precios al Consumidor (IPC), la Unidad de Valor Real (UVR), el Indicador Bancario de Referencia (IBR), Secured Overnight Financing Rate (SOFR) y Tasa Fija. asimismo, las emisiones de bonos ordinarios en pesos colombianos (COP) están indexadas al IPC y a la UVR, mientras que la emisión en dólares estadounidenses (USD) se encuentra a tasa fija.

En cuanto a la deuda financiera Consolidada al 31 de diciembre de 2025, estaba conformada en un 34,44% IBR; 24,27% Fijo; 20,59% IPC; 13,33% SOFR; 5,26% UVR; y 0,11% DTF y al 31 de diciembre de 2024 estaba conformada en un 29,72 % IBR; 32,39% Fijo; 20,74% IPC; 11,46% SOFR; 5,35% UVR y 0,33% DTF.

La sensibilidad del resultado neto de la variación de los tipos de interés es la que se detalla en el cuadro a continuación:

Efecto en la variación de IBR:

Diciembre 31, 2025

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor COP $Miles
	Bajo	11,24%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	20.794.968
IBR	Medio	12,24%	Utilidad Neta/Patrimonio		-
	Alto	13,24%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	(20.794.968)

Diciembre 31, 2024

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor COP $Miles
	Bajo	11,45%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	16.671.474
IBR	Medio	12,45%	Utilidad Neta/Patrimonio		-
	Alto	13,45%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	(16.671.474)

Efecto en la variación de DTF:

Diciembre 31, 2025

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor COP $Miles
	Bajo	10,70%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	63.627
DTF	Medio	11,70%	Utilidad Neta/Patrimonio		-
	Alto	12,70%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	63.627)

Diciembre 31, 2024

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor COP $Miles
	Bajo	10,46%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	187.238
DTF	Medio	11,46%	Utilidad Neta/Patrimonio		-
	Alto	12,46%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	(187.238)

Efecto en la variación del IPC:

Diciembre 31, 2025

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor COP $Miles
	Bajo	9,31%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	14.752.428
IPC (1)	Medio	10,31%	Utilidad Neta/Patrimonio		-
	Alto	11,31%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	(14.752.428)

Diciembre 31, 2024

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor COP $Miles
	Bajo	8,81%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	14.637.708
IPC (1)	Medio	9,81%	Utilidad Neta/Patrimonio		-
	Alto	10,81%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	(14.637.708)

(1) Incluye efecto de variación de UVR que está correlacionada con variación del IPC en consecuencia de la emisión de bonos ordinarios locales indexados en UVR.

Efecto en la variación del SOFR:

Diciembre 31, 2025

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor US $Miles
	Bajo	5,72%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	2.024
SOFR	Medio	6,72%	Utilidad Neta/Patrimonio		-
	Alto	7,72%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	(2.024)

Diciembre 31, 2024

Variable	Escenario	Tasa	Impacto		Valor US $Miles
	Bajo	6,41%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	1.459
SOFR	Medio	7,41%	Utilidad Neta/Patrimonio		-
	Alto	8,41%	Utilidad Neta/Patrimonio	$	(1.459)

Para las anteriores sensibilidades, se parte de la base del escenario medio el cual es el escenario real. Se consideran para los escenarios bajo y alto, una variación de más o menos 100 puntos básicos y una tasa de impuesto del 40%, con respecto al escenario medio.

6. DETERMINACIÓN DE VALOR RAZONABLE

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Compañía y subordinadas requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

La Compañía y subordinadas cuenta con un marco de control establecido en relación con la medición de los valores razonables. Esto incluye el equipo de finanzas que tiene la responsabilidad general por la supervisión de todas las mediciones significativas del valor razonable.

El valor razonable de los activos y pasivos financieros que se negocian en mercados activos (como los activos financieros en títulos de deuda y de patrimonio y derivativos cotizados activamente en bolsas de valores o en mercados interbancarios) se basa en precios de mercados cotizados al cierre de la negociación en la fecha de cierre del período.

Un mercado activo es un mercado en el cual las transacciones para activos o pasivos se llevan a cabo con la frecuencia y el volumen suficientes con el fin de proporcionar información de precios de manera continua.

El valor razonable de activos y pasivos financieros que no se negocian en un mercado activo se determina mediante técnicas de valoración permitidas por las NCIF que están en línea con las establecidas por la Superintendencia Financiera. Promigas utiliza una variedad de métodos y asume que se basan en condiciones de mercado existentes a la fecha de cierre de cada período. Las técnicas de valoración utilizadas para forward, incluye el uso de transacciones similares recientes en igualdad de condiciones, referencias a otros instrumentos que sean sustancialmente iguales, análisis de flujo de caja descontado, modelos de precios de opciones y otras técnicas de valoración comúnmente utilizadas por los participantes del mercado que usan al máximo los datos del mercado y confían lo menos posible en datos específicos de entidades.

La Compañía y subordinadas desarrollan modelos financieros internos, que se basan en métodos y técnicas de valoración generalmente aceptados y estandarizados, para la medición de instrumentos que no tengan un mercado activo, y para los cuales no se cuente ni con transacciones recientes, ni con información de mercado observable. Dichos modelos se utilizan para estimar el precio al que tendría lugar una transacción ordenada para vender el activo o transferir el pasivo entre participantes del mercado en la fecha de la medición en condiciones de mercado presentes.

La salida de un modelo siempre es una estimación o aproximación de un valor que no puede determinarse con certeza, y las técnicas de valoración empleadas pueden no reflejar plenamente todos los factores pertinentes a las posiciones de la Compañía. Por lo tanto, las valoraciones se ajustan, en caso de ser necesario, para permitir factores adicionales, incluidos riesgos del modelo, de liquidez y de contraparte.

La jerarquía del valor razonable tiene los siguientes niveles:

- *Las entradas de Nivel 1* son precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la Compañía pueda acceder a la fecha de medición.
- *Las entradas de Nivel 2* son entradas diferentes a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o el pasivo, ya sea directa o indirectamente.
- *Las entradas de Nivel 3* son entradas no observables para el activo o el pasivo.

El nivel en la jerarquía del valor razonable dentro del cual la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad se determina con base de la entrada del nivel más bajo que sea significativa para la medición del valor razonable en su totalidad. Para ello, la importancia de una entrada se evalúa con relación a la medición del valor razonable en su totalidad. Si una medición del valor razonable utiliza entradas observables que requieren ajustes significativos con base en entradas no observables, dicha medición es una medición de Nivel 3. La evaluación de la importancia de una entrada particular a la medición del valor razonable en su totalidad requiere juicio, teniendo en cuenta factores específicos del activo o del pasivo.

La determinación de lo que se constituye como observable requiere un juicio significativo por parte de Promigas, que considera datos observables aquellos datos del mercado que ya están disponibles, que son distribuidos o actualizados regularmente, que son confiables y verificables, que no tienen derechos de propiedad, y que son proporcionados por fuentes independientes que participan activamente en el mercado en referencia.

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Compañía y subordinadas requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

Mediciones de valor razonable sobre base recurrente

Mediciones de valor razonable sobre bases recurrentes son aquellas que las NCIF requieren o permiten en el estado consolidado de situación financiera al final de cada periodo contable.

La siguiente tabla analiza, dentro de la jerarquía del valor razonable, los activos y pasivos (por clase) de Promigas y sus subordinadas medidas al valor razonable sobre bases recurrentes al:

		Diciembre, 2025		Diciembre, 2024	
		Nivel 2	Nivel 3	Nivel 2	Nivel 3
Activo					
Operaciones de coberturas por cobrar	$	638.392	-	1.302.074	-
Instrumentos de deuda con cargo a resultados		84.088.841	-	-	-
Instrumentos financieros con cargo a resultados (1)		146.562.025	-	134.584.785	-
Instrumentos financieros a valor razonable con cargo a resultados (1)		300.000	-	300.000	-
Instrumentos de patrimonio con cargo a ORI (1)		-	30.032.561	-	26.817.243
Activos financieros de contratos de concesión (1)		-	2.635.436.894	-	4.181.835.343
Propiedades de inversión		11.490.388	-	11.057.144	-
	$	243.079.646	2.665.469.455	147.244.003	4.208.652.586
Pasivo					
Acreedores por posición pasiva de coberturas	$	2.935.399	-	168.153	-

(1) Ver nota 8. Activos financieros a valor razonable

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

Promigas y sus subordinadas no poseen activos y pasivos que puedan ser clasificados en el Nivel 1 teniendo en cuenta que para que un activo y un pasivo pueda clasificarse en este nivel, sus valores se deben basar en precios de mercado cotizados en mercados activos.

Los instrumentos financieros que no cotizan en mercados activos, pero que se valoran de acuerdo con precios de mercado cotizados, cotizaciones de corredores o fuentes de precio alternativas apoyadas por entradas observables, se clasifican en el Nivel 2. Se incluye los derivados por contratos de coberturas de monedas extranjeras y derivativas de venta libre. Como las inversiones de Nivel 2 incluyen posiciones que no se negocian en mercados activos y/o están sujetas a restricciones de transferencia, las valoraciones pueden ajustarse para reflejar la falta de liquidez o no transferibilidad, que generalmente se basan en la información disponible del mercado.

Cuando un precio para un activo o pasivo idéntico no es observable, una entidad medirá el valor razonable utilizando una técnica de valoración que maximice el uso de datos de entrada observables. Si al determinar el valor razonable se utilizan datos de entrada no observables, incluyendo los supuestos sobre riesgo, estos instrumentos financieros son categorizados en el Nivel 3. En este nivel 3 de jerarquía de valor razonable se encuentran los activos financieros de los contratos de concesión que son medidos a valor razonable.

Promigas S.A. E.S.P. y sus subordinadas miden a valor razonable con cambios en resultados los activos financieros asociados a contratos de concesión de gasoductos, que contemplan al término del período contractual, mecanismos de liquidación económica de la infraestructura concesionada, conforme a los términos establecidos en dichos contratos. El valor razonable se determina mediante la aplicación del enfoque de ingresos, considerando los flujos de caja estimados a perpetuidad que serían generados por los activos que se encuentran bajo concesión, desde la fecha de terminación del período de concesión en adelante. En cada período se ajusta el valor razonable teniendo en cuenta cambios en los supuestos de la tasa de descuento de la empresa (WACC) y en los flujos estimados.

Los supuestos utilizados en los cálculos del valor razonable de los activos financieros de contratos de concesión fueron:

- Fechas de terminación, renovación o modificación de los contratos de concesión.
- Flujos de caja operacionales de los activos en concesión considerando las siguientes premisas:

  - ✓ Flujo de caja libre generado únicamente por activos en concesión.
  - ✓ Períodos remanentes de utilización de activos de concesión
  - ✓ Valor a perpetuidad del Flujo de Caja Libre (FCLF) del año n.
  - ✓ Valor actual del valor residual descontado al WACC [(1)].
  - ✓ Ingresos del negocio concesionado proyectado, incluidos los incrementos por inversiones asociadas al negocio.
  - ✓ No fueron incluidos los negocios por Financiación no Bancaria – Brilla.
  - ✓ Costos y Gastos directamente implicados en la generación de los ingresos del negocio concesionado.
  - ✓ Depreciaciones y amortizaciones fiscales, pues su función dentro de la metodología de valoración es de escudo fiscal.
  - ✓ Inversiones proyectadas del negocio concesionado. i.e: Loop del Sur.

- ✓ Inversiones en mantenimiento de infraestructura en el largo plazo, necesarias para garantizar la operación y la continua generación de caja del sistema de gasoductos.

(1) WACC (Weighted Average Cost of Capital o Costo Promedio Ponderado de Capital) nominal calculado bajo metodología CAPM, el cual es actualizado periódicamente.

- El valor a perpetuidad considera gradiente de crecimiento. Para Promigas del 3,0%. Fuentes de Mercado -CAPM

- ✓ Beta desapalancado USA (Oil/Gas Distribution): Promedio últimos 5 años Damodaran
- ✓ Tasa Libre de Riesgo, Fuente: Promedio Geométrico 1998-2023 de los bonos del tesoro americano "T-Bonds".
- ✓ Retorno de Mercado, Fuente: Promedio Geométrico 1998-2023 Damodaran "Stocks" USA.
- ✓ Prima de Mercado: Retorno de Mercado –Tasa Libre de Riesgo.
- ✓ Prima de Riesgo País: Promedio últimos 5 años EMBI (Diferencia entre los bonos soberanos a 10 años de Colombia y los "T-Bonds" a 10 años). Damodaran
- ✓ Mercado Emergente: Promedio últimos 5 años Prima Equity países Emergentes (Lambda - Damodaran)

Los datos de entrada no observables significativos utilizados en la medición del valor razonable de los activos financieros de contratos de concesión en Colombia son: a) los flujos de efectivos esperados (2025: $4.278.425 millones; 2024: $5.642.741 millones), compuestos por los ingresos generados por activos en concesión, costos y gastos operacionales de estos activos, inversiones relacionadas; b) la tasa descuento ajustada por riesgo (tasa WACC) (2025: entre 8,31% y 8,56%; 2024: entre 8,44% y 8,67%) con la finalidad de tener en cuenta las fuentes de capital empleadas y su proporción en el capital total de las Compañías, para determinar el costo promedio de consecución de recursos de capital propio y deuda financiera. Los incrementos (disminuciones) en cualquiera de esos datos de entrada considerados aisladamente darían lugar a una medición del valor razonable significativamente menor (mayor). Los cambios en los supuestos utilizados para la proyección de ingresos, costos y gastos se reflejan en la medición del activo financiero.

Promigas y sus subordinadas revisan las valoraciones de Nivel 3 periódicamente y consideran lo apropiado de las entradas del modelo de valoración y el resultado de la valoración utilizando diversos métodos y técnicas de valoración estandarizados en la industria. En la selección del modelo de valoración más apropiado se consideran los resultados que históricamente han tenido una alineación más precisa con las transacciones reales de mercado.

A continuación, se presenta la sensibilidad del valor razonable de los activos financieros de contratos de concesión que son medidos a valor razonable, considerando escenarios bajo y alto cambiando los principales supuestos en más o menos 10 puntos básicos:

Impacto Utilidad antes de impuestos	**Alto**	**Bajo**
	Cifras en millones	
Tasas de interés de descuento	(83.661)	87.318
Gradiente de crecimiento a perpetuidad	51.130	(49.330)
Tasas de interés de descuento	4,3%	4,5%
Gradiente de crecimiento a perpetuidad	2,7%	(2,6%)

Las valoraciones de los activos financieros de contratos de concesión son consideradas en el nivel 3 de la jerarquía de medición del valor razonable.

A continuación, el movimiento de los activos clasificados a nivel 3:

		Activos financieros de contratos de concesión	**Instrumentos de patrimonio con cargo al ORI**
Saldo a 1 de enero, 2024	$	3.830.916.382	23.741.569
Compras o gastos capitalizados (neto)		-	1.737.806
Ganancias (Perdidas) incluidas en resultados		350.918.961	-
Valoraciones reconocidas en ORI		-	1.337.868
Saldo a diciembre, 2024		4.181.835.343	26.817.243
Compras o gastos capitalizados (neto)		-	1.551.300
Ganancias (Perdidas) incluidas en resultados		623.162.563	-
Valoraciones reconocidas en ORI		-	1.664.018
Reclasificación (1)		(2.169.561.012)	-
Saldo a diciembre, 2025	$	2.635.436.894	30.032.561

(1) Reconocimiento como propiedad, planta y equipo del valor asignado al control residual de los activos asociados al contrato Ballena–Cartagena, que serán operados para el transporte de gas en el marco de la Ley 142 de 1994 que regula los servicios públicos.

La nota 8 incluye información de los activos financieros que se miden a valor razonable de las concesiones de Promigas y subordinadas.

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

7. EFECTIVO

El efectivo se integra de la siguiente forma:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
En moneda nacional			
Caja	$	162.233	184.475
Bancos (1)		364.462.989	356.624.666
		364.625.222	356.809.141
En moneda extranjera			
Caja		200.493	197.545
Bancos (1)		245.575.536	352.289.059
		245.776.029	352.486.604
Efectivo en el estado consolidado de flujos de efectivo	$	610.401.251	709.295.745

(1) Seguidamente se detalla la calidad crediticia determinada por agentes calificadores de riesgo independientes, de las principales instituciones financieras en la cual la Compañía y subordinadas mantienen fondos en efectivo:

Calidad crediticia		**Diciembre, 2025**	**Diciembre, 2024**
AAA	$	551.022.913	524.777.282
AA		-	68.445
AA+		25.282.224	112.415.664
A+		2.197.971	5.570.957
BBB+		31.535.417	66.081.377
	$	610.038.525	708.913.725

No existen restricciones en el uso del efectivo de Promigas y subordinadas.

8. ACTIVOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE

Los activos financieros a valor razonable comprenden lo siguiente:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Porción corriente:			
Instrumentos financieros con cargo a resultados		146.562.025	134.584.785
Valoración contratos forward (1)		638.392	1.302.074
Instrumentos de deuda a valor razonable corriente (2)		84.088.841	-
Activo financiero – Contrato de concesión (3)		23.986.491	147.300.319
	$	255.275.749	283.187.178
Porción no corriente:			
Instrumentos financieros con cargo a resultados	$	300.000	300.000
Instrumentos de patrimonio con cambios en el ORI		30.032.561	26.817.243
Activo financiero – Contrato de concesión (4)		2.635.436.894	4.181.835.343
	$	2.665.769.455	4.208.952.586

(1) Instrumentos derivados - Derivados de cobertura:

Descripción del tipo de cobertura:

(a) Non Delivery Forward (NDF) de compra por cobertura de flujo de caja de un grupo de TEAP relacionadas a (i) compras en proyectos, (ii) NDF de compra de USD para mitigar descalce regulatorio de Gas Natural.

(b) Non delivery Forward (NDF) de venta para cobertura de flujo de caja de un grupo de transacciones esperadas altamente probables (TEAP) relacionadas a (i) ingresos presupuestados en Promioriente S.A. E.S.P. y Promisol S.A.S., (ii) NDF riesgo de tasa de cambio por las transacciones de cartera en moneda extranjera y cuentas por cobrar a clientes denominadas en soles peruanos que consideren margen de promoción e IGV, (iii) NDF de flujos en COP presupuestados de proyectos de ampliación de SPEC, y (vi) NDF de compra de dólares para cubrir la recepción y pago de facturas para el pago de pólizas de seguros.

Descripción de la naturaleza de los riesgos que han sido cubiertos: Los derivados cubren riesgos como:

- Cambios en los flujos de caja asociados a ingresos por transporte de gas denominados en dólares estadounidenses (USD) y liquidados en pesos colombianos (COP).

- Cambios en los flujos de caja relacionados con costos de distribución de gas denominados en USD y liquidados en COP.

- Cambios en los flujos de caja vinculados a facturas de compras de equipos para proyectos de servicios energéticos denominadas en USD y registradas en COP.

- Fluctuaciones en los flujos de efectivo atribuibles a cambios en la relación entre el dólar estadounidense (USD) y el sol peruano (PEN).

- Riesgo de mercado derivado de las variaciones en las tasas de cambio aplicables a cuentas por cobrar denominadas en soles peruanos (PEN), atribuibles a fluctuaciones en la paridad PEN-USD.

- Fluctuaciones en la paridad entre el peso colombiano (COP) y el dólar estadounidense (USD).

Descripción de los periodos en los que ocurren los flujos de efectivo esperados y valor razonable: a 31 de diciembre de 2024, la Compañía y subordinadas tiene contratados 19 contratos NDF, con un promedio ponderado de precios pactados (Strikes) de $3.827,27 de compra de dólares estadounidenses y 1 forward con una tasa strike de $4.086,15. La Compañía fue efectiva en las contrataciones.

Contraparte: Bancos y entidades financieras.

A continuación, se detallan los contratos de Forward moneda local – dólar estadounidense:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Número de operaciones		20	22
Nominal en dólares estadounidenses		68.086.015	49.131.058
Monto nacional en miles de pesos colombianos		255.804.606	216.626.205
Valor razonable:			
Activo		638.392	1.302.074
Pasivo		(2.935.399)	(168.153)
Plazo total promedio en días		143	241
Plazo faltante promedio en días		98	183
Elemento cubierto	US$	68.086.015	49.131.058

Precios especificados en los contratos forwards de activos financieros en efectivo, así:

Bandas de tiempo acumuladas		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Hasta 1 mes	$	48.940.029	44.745.425
Entre 2 y 3 meses		21.924.410	13.966.448
Entre 3 y 12 meses		184.940.167	157.914.332
Total	$	255.804.606	216.626.205

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Compañía y sus subordinadas, excepto Surtigas S.A. E.S.P., no tienen obligaciones para entregar activos financieros en títulos de deuda o moneda extranjera ni para recibir activos financieros o moneda extranjera, dado que utilizan derivados de cobertura bajo la modalidad de Non-Delivery Forward de venta o compra. Actualmente, no existen restricciones asociadas a estos instrumentos financieros derivados de cobertura.

(2) Al cierre de diciembre 2025, el saldo corresponde a Tidis recibidos asociados a solicitudes de devolución de saldos a favor por concepto de impuestos.

(3) Al 31 de diciembre de 2025, corresponde a cuentas por cobrar de Gases del Pacífico S.A.C. por $6.038.728 (2024: $97.288.794) y Gases del Norte del Perú S.A.C. por $17.947.763 (2024: $50.011.525). Estos montos están relacionados con el convenio para ejecutar inversiones en bienes financiados con recursos del Fondo de Inclusión Social Energético (FISE), destinados al suministro de gas natural para usuarios residenciales en las concesiones Norte y Piura, conforme al Decreto de Urgencia No. 002-2023. Los proyectos en el marco del FISE han sido asignados formalmente a los operadores de concesiones u otros terceros mediante documentos oficiales emitidos por el gobierno peruano, de cumplimiento obligatorio para dichos operadores. Las actividades pendientes incluyen una modificación del contrato de concesión original, cuyas obligaciones de desempeño comprenden la construcción de obras, así como la operación y el mantenimiento de elementos no contemplados en el diseño inicial del contrato de concesión. La cuenta por cobrar se reconoce de acuerdo con el párrafo 12.16 de la Interpretación CINIIF 12, dado que la remuneración a las concesionarias está garantizada por el Estado peruano al finalizar las obras.

(4) Corresponde a los montos estimados asociados a los mecanismos contractuales de liquidación económica previstos al momento de la finalización, renovación o modificación de los contratos de concesión. De conformidad con la CINIIF 12 – Acuerdos de Concesión, el operador reconoce un activo financiero por el interés residual sobre la infraestructura cuando, conforme a los términos contractuales, surge un derecho a recibir efectivo u otro activo financiero derivado de un acuerdo legalmente exigible. Dicho activo financiero se mide de acuerdo con lo establecido en la NIIF 9 – Instrumentos Financieros.

De acuerdo con la NIIF 9 Instrumentos Financieros, el activo financiero se mide a valor razonable en cada periodo que se reporta. Esta medición se hace basada en la aplicación de la NIIF 13 – Medición del Valor Razonable (ver nota 6. Mediciones a valor razonable).

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Promigas S.A. E.S.P.	$	1.647.311.258	3.278.970.580
Transmetano E.S.P. S.A.		252.711.899	230.757.609
Surtigas S.A. E.S.P.		488.379.834	447.618.254
Promioriente S.A. E.S.P.		86.757.027	78.147.928
Gases de Occidente S.A. E.S.P.		160.276.876	146.340.972
	$	2.635.436.894	4.181.835.343

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

9. ACTIVOS FINANCIEROS A COSTO AMORTIZADO

A continuación, el detalle de los activos financieros a costo amortizado:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Porción corriente:			
Títulos de deuda	$	25.322	25.451
Cuentas por cobrar (1)		1.924.917.533	1.834.493.276
Otras cuentas por cobrar (2)		74.438.790	58.058.666
	$	1.999.381.645	1.892.577.393
Porción no corriente:			
Certificados y títulos de renta fija	$	184.033	172.553
Cuentas por cobrar (1)		2.142.657.229	2.638.687.293
Otras cuentas por cobrar (2)		7.414.320	9.725.775
	$	2.150.255.582	2.648.585.621

(1) Las cuentas por cobrar se detallan a continuación:

		Diciembre, 2025			Diciembre, 2024		
		Terceros	Entes Relacionados	Total	Terceros	Entes Relacionados	Total
Porción corriente:							
Transporte de gas	$	138.015.136	11.459.403	149.474.539	134.040.041	10.680.528	144.720.569
Distribución de gas		744.445.602	6.130.078	750.575.680	756.028.836	4.225.741	760.254.577
Distribución y comercialización de energía		255.349.991	679	255.350.670	233.755.007	697	233.755.704
Financiación No Bancaria-FNB (Brilla) (a)		562.736.836	3.390.014	566.126.850	508.489.546	3.672.372	512.161.918
Arrendamiento financiero (b)		181.229.839	-	181.229.839	158.870.720	-	158.870.720
Otros servicios		144.863.794	23.469	144.887.263	142.593.054	11.514	142.604.568
		2.026.641.198	21.003.643	2.047.644.841	1.933.777.204	18.590.852	1.952.368.056
Deterioro cuentas por cobrar		(122.727.308)	-	(122.727.308)	(117.874.780)	-	(117.874.780)
	$	1.903.913.890	21.003.643	1.924.917.533	1.815.902.424	18.590.852	1.834.493.276
Porción no corriente:							
Distribución de gas		299.249.045	-	299.249.045	300.471.707	-	300.471.707
Distribución y comercialización de energía		24.277.133	-	24.277.133	28.274.302	-	28.274.302
Otros servicios (c)		117.167.159	-	117.167.159	118.966.880	-	118.966.880
Financiación no Bancaria-FNB (Brilla) (a)		597.049.496	-	597.049.496	559.825.918	-	559.825.918
Arrendamiento financiero (b)		1.225.029.494	-	1.225.029.494	1.759.106.359	618.656	1.759.725.015
		2.262.772.327	-	2.262.772.327	2.766.645.166	618.656	2.767.263.822
Deterioro cuentas por cobrar		(120.115.098)	-	(120.115.098)	(128.576.529)	-	(128.576.529)
	$	2.142.657.229	-	2.142.657.229	2.638.068.637	618.656	2.638.687.293
Total cuenta por cobrar sin deterioro		4.289.413.525	21.003.643	4.310.417.168	4.700.422.370	19.209.508	4.719.631.878
Total deterioro		(242.842.406)	-	(242.842.406)	(246.451.309)	-	(246.451.309)
Saldo neto	$	4.046.571.119	21.003.643	4.067.574.762	4.453.971.061	19.209.508	4.473.180.569

(a) Brilla es una iniciativa de financiación no bancaria creada por Promigas, e implementada a través de las empresas de servicio público domiciliario en las cuales Promigas tiene participación. A través de este programa se otorgan a los usuarios con una buena trayectoria en el pago del servicio de gas natural y energía, cupos de crédito con el cual pueden acceder a un amplio portafolio de bienes y servicios.

El aumento se origina por mayor colocación de créditos en el negocio Brilla por estrategia de crecimiento de esta línea de negocio y la entrada de nuevos usuarios; además por el apalancamiento a través de la emisión de bonos sociales con el IFC.

(b) El saldo reconocido a 31 de diciembre de 2025 y 2024 obedece principalmente a:

Contrato entre Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. y Grupo Térmico:

Corresponde al contrato suscrito entre Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. (SPEC) y el Grupo Térmico con fines exclusivos de regasificación de GNL en el momento que sea requerido y bajo las especificaciones de los sistemas necesarios para entregar gas natural. El 24 de septiembre de 2024, SPEC suscribió un acuerdo comercial con cada uno de los clientes por una capacidad adicional de regasificación de hasta 50 MPCD, la cual entró en operación el 1 de diciembre de 2024, y en donde Termobarranquilla S.A. E.S.P. y Termocandelaria S.C.A. S.A.S. E.S.P. tomaron la capacidad adicional por un periodo de cinco (5) años, Enfragen Termoflores S.A. E.S.P la tomó por tres (3) años.

Durante el periodo entró en vigor una modificación al contrato TUA suscrito con el Grupo Térmico, consistente en la cesión de una porción de la capacidad contratada de almacenamiento de GNL, lo que generó un ajuste en los flujos de efectivo originalmente pactados. En aplicación de los requerimientos de la NIIF 16 y la NIIF 9, la Compañía determinó que esta modificación constituye un cambio sustancial en los flujos contractuales; por lo tanto, procedió a dar de baja el activo financiero original y a reconocer un nuevo activo financiero, medido al valor presente de los flujos futuros ajustados utilizando la tasa implícita del acuerdo. Este recálculo no generó impacto en el resultado del periodo, dado que el valor presente del nuevo activo financiero coincide con el importe en libros del activo sustituido.

Contrato entre Promisol S.A.S. y Hocol S.A.:

Promisol S.A.S. y Hocol S.A. suscribieron un contrato en el año 2014 en el cual Promisol S.A.S se compromete a desarrollar y gestionar la ingeniería, diseño operar y mantener los sistemas necesarios para entregar gas natural proveniente de los campos al sistema de transporte de la costa norte. De acuerdo con el análisis contable realizado, el contrato contiene un arrendamiento implícito con características de arrendamiento financiero. El 1 de agosto de 2024, Promisol S.A.S. y Hocol S.A. suscribieron un otro sí al contrato inicial, con el objetivo de aumentar la capacidad instalada de los sistemas. De acuerdo con el análisis contable realizado, la modificación de este contrato se reconoció como un arrendamiento separado, en la medida en que el incremento en la "capacidad instalada de los sistemas" añade al cliente el derecho a usar más activos subyacentes y a su vez el incremento en las tarifas remunera las nuevas inversiones a realizar por parte de Promisol S.A.S. Esto implica que Promisol S.A.S. tendría que controlar de manera separada los flujos del proyecto.

A 31 de diciembre de 2025 y 2024, no existe ningún gravamen o restricción sobre el saldo de la cuenta deudores.

Activos del contrato

A 31 de diciembre de 2025 y 2024, las cuentas por cobrar incluyen los activos del contrato ascienden a $472.969.367 y $574.047.308, respectivamente. Los activos del contracto se relacionan principalmente con el derecho de la Compañía y subordinadas a la contraprestación del trabajo realizado, pero no facturado a la fecha del informe en los contratos de bienes y servicios.

El siguiente es un resumen de los años en los cuales se recaudarán las cuentas por cobrar no corrientes:

Año		Diciembre, 2025	Año		Diciembre, 2024
2027	$	731.451.834	2026	$	689.309.362
2028		427.073.741	2027		511.274.771
2029		385.206.315	2028		461.802.327
2030		389.824.462	2029		1.035.301.885
2031 en adelante		329.215.975	2030 en adelante		69.575.477
	$	2.262.772.327		$	2.767.263.822

La composición de las cuentas por cobrar por edades es la siguiente:

		Diciembre, 2025		Diciembre, 2024
De 0 a 30 días (vigente)	$	2.745.587.046	$	3.591.135.046
Vencida 31 - 90 días		357.375.014		708.961.815
Vencida 91 - 180 días		100.475.757		121.271.010
Vencida 181 - 360 días		126.069.950		87.374.979
Vencida más de 360 días		980.909.401		210.889.028
	$	4.310.417.168	$	4.719.631.878

(2) Las otras cuentas por cobrar están conformadas como se muestra a continuación:

	Diciembre, 2025			Diciembre, 2024		
Otras cuentas por cobrar	**Terceros**	**Entes Relacionados**	**Total**	**Terceros**	**Entes Relacionados**	**Total**
Porción corriente**:**						
Préstamos concedidos	**$** 16.672.463	-	16.672.463	14.603.975	-	14.603.975
Dividendos por cobrar	-	1.896.610	1.896.610	-	-	-
Otros deudores (a)	63.712.515	2.032.547	65.745.062	52.177.191	2.004.248	54.181.439
	80.384.978	3.929.157	84.314.135	66.781.166	2.004.248	68.785.414
Deterioro préstamos concedidos	(9.875.345)	-	(9.875.345)	(10.726.748)	-	(10.726.748)
	$ 76.969.132	3.929.157	80.898.289	56.054.418	2.004.248	58.058.666
Porción no corriente						
Préstamos concedidos	9.946.123	-	9.946.123	12.415.577	-	12.415.577
Otros deudores	4.520	-	4.520	3	-	3
	9.950.643	-	9.950.643	12.415.580	-	12.415.580
Deterioro préstamos concedidos	(2.536.323)	-	(2.536.323)	(2.689.805)	-	(2.689.805)
	7.414.320	-	7.414.320	9.725.775	-	9.725.775

a) El incremento se genera principalmente por mayores adiciones en las cuentas de servicios por cobrar de la compañía Surtigas S.A. E.S.P por $9.083.399.

El siguiente es un resumen de los años en los cuales se recaudarán las otras cuentas por cobrar clasificadas como no corriente:

Año		Diciembre, 2025	Año		Diciembre, 2024
2027	$	2.611.642	2026	$	951.004
2028		515.484	2027		1.102.818
2029		372.071	2028		1.524.350
2030		387.974	2029		1.142.265
2031 en adelante		6.063.472	2030 en adelante		7.695.143
	$	9.950.643		$	12.415.580

El siguiente es el movimiento consolidado del deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Saldo al inicio del ejercicio	$	(259.867.862)	(245.055.522)
Deterioro cargado al gasto		(150.189.061)	(176.820.055)
Castigo		102.593.332	113.005.163
Recuperación de otros deudores castigados		(37.654)	-
Reintegro de deterioro con abono a resultados		46.631.056	54.078.612
Ajustes por conversión		5.616.115	(5.076.060)
Saldo al final del ejercicio	$	(255.254.074)	(259.867.862)

Garantías Otorgadas por los deudores

Para garantizar las deudas de clientes nacionales se cuenta con garantías bancarias, pagarés en blanco con cartas de instrucciones y contratos/órdenes de compra/oferta mercantil. Algunos contratos de transporte tienen póliza de seguro para ejecutar en caso de incumplimiento.

Para los préstamos de cartera Brilla se constituyen pagarés en blanco con cartas de instrucciones y para las deudas con los empleados se suscriben libranzas y se pignoran las prestaciones sociales en caso de retiro.

Actualmente, no hay restricciones relacionadas con cuentas por cobrar.

10. INVENTARIOS

A continuación, se muestra la composición de los saldos de inventarios:

	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Mercancía en existencia y materiales para la prestación de servicios (1)	209.070.890	165.571.184
Inventarios en tránsito	2.045.251	939.300
Inventarios en poder de terceros (2)	12.066.158	19.436.097
	223.182.299	185.946.581
Deterioro de inventarios (3)	(5.461.253)	(4.224.645)
	$ 217.721.046	181.721.936

(1) El saldo está compuesto principalmente por acometidas, reguladores, tuberías de polietileno, externa, y otros materiales e implementos utilizados en la construcción de redes externas e internas de distribución de gas natural, así como por materiales y equipos gasodomésticos manufacturados. Adicionalmente, en este rubro se reconocen los medidores adquiridos para la prestación de los servicios de distribución y comercialización de energía en Compañía Energética de Occidente S.A. E.S.P., así como el inventario de gas natural perteneciente a la Compañía Gases del Pacífico.

(2) Material entregado a contratistas para prestación de servicios conexos a la comercialización y distribución de energía. Estos servicios incluyen construcciones de redes eléctricas, estudios de ingeniería, ejecuciones de diseños eléctricos, alumbrados público y en ocasiones navideños y mantenimiento a clientes particulares.

En el inventario están incluidos los siguientes elementos pernos, luminarias, medidores, baterías sellos, laminas conectores entre otros requeridos para el funcionamiento de la operación. Al 31 de diciembre de 2025, la variación en este rubro se explica por una menor transferencia de inventarios a los contratistas o aliados responsables de ejecutar dichos proyectos, lo cual refleja un ajuste en el ritmo de avance o en la planificación de entregas dentro del periodo evaluado.

(3) El siguiente es el movimiento del deterioro de inventarios:

	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Saldo al inicio del ejercicio	$ (4.224.645)	(5.124.986)
Deterioro cargado a gastos	(1.608.465)	(1.801.556)
Castigo	109.514	288.945
Reintegro de deterioro con abono a resultados	-	2.427.176
Ajuste por conversión	262.343	(56.692)
Costo de activos dados de baja	-	42.468
Saldo al final del ejercicio	$ (5.461.253)	(4.224.645)

Durante 2025 y 2024, se reconocieron inventarios como gastos del periodo en costo de ventas y prestación de servicios por $7.776.243 y $29.724.871, respectivamente.

Actualmente, no existen gravámenes o garantías sobre el inventario de Promigas y subordinadas.

11. OTROS ACTIVOS

El siguiente es un detalle de los otros activos:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Porción corriente:			
Gastos pagados por anticipado	$	125.688.558	128.830.225
Anticipos o saldos a favor por otros impuestos		83.666.162	46.044.381
Depósitos en garantía (1)		88.156.682	121.284.410
	$	297.511.402	296.159.016
Porción no corriente:			
Depósitos	$	841.763	800.190
Gastos pagados por anticipado		110.795.235	110.644.812
Anticipos o saldos a favor por otros impuestos		195.726.105	237.179.417
Otros activos reembolsables		10.047.055	6.585.618
	$	317.410.158	355.210.037

(1) La variación obedece principalmente a la constitución de garantías para cubrir los precios en bolsa de los contratos de energía, bajo el derivado Futuros Energéticos por parte de Compañía Energética de Occidente S.A.S E.S.P. por $19.119.367 (2024: 27.240.845), así como una disminución en custodias por garantías para la misma compañía por $(24.264.867).

12. INVERSIONES EN ASOCIADAS

Identificación y actividad económica de las Compañías asociadas

Gas Natural de Lima y Callao S.A.C. – Tiene por objeto social la distribución de gas natural, incluyendo la comercialización de equipos, su instalación, mantenimiento y realización de actividades vinculadas a los hidrocarburos y/o distribución. Su domicilio principal es en Lima Perú.

Gases del Caribe S.A. E.S.P. - Fue establecida de acuerdo con las leyes colombianas el 25 de noviembre de 1966 y tiene por objeto social la compra, almacenamiento, envase y distribución de gases y derivados de hidrocarburos; la construcción y explotación de gasoductos de gas natural de tipo industrial, comercial y domiciliario y la compra y venta de elementos, servicios y artefactos relacionados con la venta y distribución de gases combustibles y afines. La Compañía tiene su domicilio principal en la ciudad de Barranquilla, Colombia. Su vida jurídica expira el 26 de enero del año 2083.

E2 - Energía Eficiente S.A. E.S.P. – Tiene por objeto social la compra, venta, producción y comercialización de energía en cualquiera de sus formas, desarrollo o comercialización de productos y/o servicios para la gestión de los riesgos relacionados con el negocio de energía y prestación de servicios de asesoría integral en la adquisición y uso de energéticos. La Compañía tiene su domicilio principal en la ciudad de Barranquilla, Colombia. Su vida jurídica expira el 6 de agosto de 2104.

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

A continuación, se presenta el detalle de las inversiones en asociadas:

Compañía	Actividad Económica	Lugar de Residencia	Porcentaje poseído		Valor en libros	Ingresos método de participación	Efecto en ORI
Diciembre, 2025							
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	Distribución de gas	Perú	40,00%	$	573.724.350	177.555.528	(128.598.099)
Gases del Caribe S.A. E.S.P. (1)	Distribución de gas	Colombia	30,99%		357.601.894	107.463.795	(392.154)
E2 - Energía Eficiente S.A. E.S.P.	Comercialización de gas	Colombia	33,33%		1.188.988	272.826	-
					932.515.232	285.292.149	(128.990.253)
Diciembre, 2024							
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	Distribución de gas	Perú	40,00%	$	699.909.479	169.284.610	73.763.634
Gases del Caribe S.A. E.S.P. (1)	Distribución de gas	Colombia	30,99%		348.945.617	116.984.118	(189.571)
E2 - Energía Eficiente S.A. E.S.P.	Comercialización de gas	Colombia	32,41%		2.249.495	97.885	-
					1.051.104.591	286.366.613	73.574.064

(1) Para calcular y registrar el método de participación, la Compañía efectúa homologación de principios contables para alinear las políticas contables con las de Promigas S.A. E.S.P.

La nota 15 incluye la plusvalía generada en las inversiones en subordinadas y asociadas.

A continuación, se detallan los movimientos de las inversiones en asociadas:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Saldo al inicio del ejercicio	$	1.051.104.591	946.722.734
Dividendos decretados por Compañías		(274.770.697)	(255.558.820)
Método de participación con efecto a resultados		285.292.148	286.366.613
Otro resultado Integral del ejercicio en asociadas		(128.990.253)	73.574.064
Retenciones por dividendos traslado a los accionistas		(120.557)	-
Saldo al final del ejercicio	$	932.515.232	1.051.104.591

A continuación, se detallan los dividendos decretados y recibidos por las asociadas al 31 de diciembre de 2025 y 2024:

	Diciembre, 2025		Diciembre, 2024	
Compañía	**Dividendos decretados**	**Dividendos recibidos efectivamente**	**Dividendos decretados**	**Dividendos recibidos efectivamente**
Gases del Caribe	98.294.807	(88.465.326)	96.509.459	(86.858.513)
Gas Natural de Lima y Callao	175.142.558	(165.212.528)	157.716.030	(160.987.350)
Energía Eficiente	1.333.332	(1.204.450)	1.333.331	(1.199.998)
	274.770.697	(254.882.304)	255.558.820	(249.045.861)

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

A continuación, se resume la información financiera de cada asociada significativa de la Compañía, ajustada por cualquier diferencia en las políticas contables:

Diciembre, 2025

Compañía		Activos	Pasivos	Patrimonio
Gas Natural de Lima y callao S.A.C.	$	6.204.218.008	4.803.759.499	1.400.458.509
Gases del Caribe S.A. E.S.P.	$	4.817.617.489	3.625.933.636	1.191.683.853
E2 - Energía Eficiente S.A. E.S.P.		123.107.156	105.497.486	17.609.670

Diciembre, 2024

Compañía		Activos	Pasivos	Patrimonio
Gas Natural de Lima y callao S.A.C.	$	6.998.396.357	5.235.887.349	1.762.509.008
Gases del Caribe S.A. E.S.P.	$	3.708.557.906	2.581.571.369	1.126.986.537
E2 - Energía Eficiente S.A. E.S.P.		127.393.826	104.424.555	22.969.271

Diciembre, 2025

Compañía		Ingresos	Utilidad antes de impuesto	Impuesto a las ganancias	Resultado del Período
Gas Natural de Lima y callao S.A.C.	$	3.734.931.749	623.420.350	179.531.530	443.888.820
Gases del Caribe S.A. E.S.P.		3.520.990.603	496.101.158	149.370.124	346.731.034
E2 - Energía Eficiente S.A. E.S.P.		380.633.585	1.253.099	434.620	818.479

Diciembre, 2024

Compañía		Ingresos	Utilidad antes de impuesto	Impuesto a las ganancias	Resultado del Período
Gas Natural de Lima y callao S.A.C.	$	3.638.097.497	618.163.663	184.869.790	433.293.873
Gases del Caribe S.A. E.S.P.		2.526.263.592	511.587.031	131.286.160	380.300.871
E2 - Energía Eficiente S.A. E.S.P.		289.350.829	3.756.869	673.774	3.083.095

13. ROPIEDADES, GASODUCTOS, REDES, PLANTA Y EQUIPOS

El siguiente es un detalle por tipo de propiedades, gasoductos, redes, planta y equipos:

	Diciembre, 2025				Diciembre, 2024			
	Costo	Depreciación acumulada	Deterioro acumulado	Total	Costo	Depreciación acumulada	Deterioro acumulado	Total
Terrenos	$ 100.804.188	-	(1.865.488)	98.938.700	107.453.420	-	(1.865.488)	105.587.932
Construcciones en curso	227.487.524	-	-	227.487.524	117.279.303	-	-	117.279.303
Maquinaría, planta y equipos en montaje	161.761.211	-	-	161.761.211	128.285.001	-	-	128.285.001
Construcciones y edificaciones	159.640.723	(31.144.459)	-	128.496.264	128.075.911	(27.900.781)	-	100.175.130
Gasoductos y plantas (1)	3.353.556.912	(98.872.556)	-	3.254.684.356	565.612.753	(82.786.893)	-	482.825.860
Redes no concesionadas	517.543.122	(83.316.444)	-	434.226.678	502.825.123	(75.008.418)	-	427.816.705
Plantas de generación	193.155.870	(1.191.779)	-	191.964.091	1.711.977	(82.327)	-	1.629.650
Maquinaria y equipos	365.727.612	(151.766.409)	(1.964)	213.959.239	329.283.558	(147.352.358)	(4.192.711)	177.738.489
Muebles y enseres	25.759.507	(14.922.757)	-	10.836.750	22.959.743	(13.225.367)	-	9.734.376
Equipos de computación y comunicación	72.816.605	(48.914.645)	-	23.901.960	63.522.875	(43.557.140)	-	19.965.735
Flota y equipos de transporte	13.274.363	(9.083.248)	-	4.191.115	11.290.502	(8.861.576)	-	2.428.926
Mejoras en propiedades	8.706.681	(4.581.243)	-	4.125.438	7.889.713	(3.607.450)	-	4.282.263
	$ 5.200.234.318	(443.793.540)	(1.867.452)	4.754.573.326	1.986.189.879	(402.382.310)	(6.058.199)	1.577.749.370

(1) Con ocasión al vencimiento del plazo para el ejercicio de la opción de compra no ejercida por el concedente, se procede con el reconocimiento como propiedad, planta y equipo del valor asignado al control residual de los activos asociados al contrato Ballena–Cartagena, que serán operados para el transporte de gas en el marco de la Ley 142 de 1994 que regula los servicios públicos.

Las propiedades, gasoductos, redes, planta y equipos no están sujetas a gravámenes o garantías.

A continuación, se detalla el movimiento de las propiedades, gasoductos, redes, planta y equipos:

	Terrenos	Construcción en curso	Maquinaria, planta y equipos en montaje	Construcciones y edificaciones	Gasoductos y plantas	Redes no concesionadas	Plantas de generación	Maquinaria y equipos	Muebles y enseres	Equipos de computación y comunicación	Flota y equipos de transporte	Mejoras en propiedades arrendadas	Total
Costo													
Saldo a 1 de enero de 2024	99.120.383	70.366.624	65.894.669	116.332.224	554.977.356	486.174.615	-	286.599.571	19.536.043	55.902.266	10.849.043	5.017.142	1.770.769.936
Compras	1.331.785	110.204.197	163.974.738	-	179.614	102.266	74.967	41.644.803	2.547.319	7.047.151	391.660	1.427.067	328.925.567
Adición intereses capitalizables	-	4.149.615	5.361.283	-	-	-	-	-	-	-	-	-	9.510.898
Adición nuevos contratos de arrendamiento	-	-	24.675.330	-	-	-	-	(24.675.330)	-	-	-	-	-
Costos de personal capitalizado	-	391.417	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	391.417
Reconocimiento arrendamiento financiero arrendador-constructor (2)	-	(4.534.139)	(131.058.471)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(135.592.610)
Capitalizaciones	162.955	(53.200.855)	(5.470.350)	10.924.376	10.637.101	17.141.664	976.614	16.196.284	920.047	776.610	-	638.973	(296.581)
Depreciación capitalizada	-	2.117	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2.117
Retiros, ventas y bajas	(27.000)	(6.169.026)	(1.180.657)	-	(136.583)	(538.858)	-	(2.651.049)	(389.284)	(1.827.399)	(212.275)	(159.136)	(13.291.267)
Reclasificaciones	-	(5.479.580)	5.465.639	(422.007)	-	(54.564)	660.396	(409.031)	-	-	-	422.007	182.860
Descuento tributario	-	(1.256.032)	(4.472.584)	-	(44.735)	-	-	(5.704.847)	-	(3.027)	-	-	(11.481.225)
Traslados mantenidos para la venta	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(58.996)	-	(58.996)
Ajustes por conversión	6.865.297	3.003.415	5.095.404	1.241.318	-	-	-	18.283.157	345.618	1.627.274	321.070	543.660	37.326.213
ORI por coberturas reciclado	-	(198.450)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(198.450)
Saldo a 31 de diciembre de 2024	$ 107.453.420	117.279.303	128.285.001	128.075.911	565.612.753	502.825.123	1.711.977	329.283.558	22.959.743	63.522.875	11.290.502	7.889.713	1.986.189.879
Compras (1)	-	166.543.371	139.912.105	-	-	45.874	-	13.690.052	1.972.758	5.037.482	1.471.629	13.338	328.686.609
Intereses capitalizables	-	8.862.988	8.536.875	-	-	-	-	-	-	-	-	-	17.399.863
Costos capitalizados de personal contratista.	-	1.154.038	245.715	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.399.753
Adición nuevos contratos de arrendamiento	-	-	(16.786.306)	-	-	-	-	(1.924.711)	-	-	-	-	(18.711.017)
Reconocimiento arrendamiento financiero arrendador (2)	-	(2.906.830)	(15.614.201))	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(18.521.031)

	Terrenos	Construcción en curso	Maquinaria, planta y equipos en montaje	Construcciones y edificaciones	Gasoductos y plantas	Redes no concesionadas	Plantas de generación	Maquinaria y equipos	Muebles y enseres	Equipos de computación y comunicación	Flota y equipos de transporte	Mejoras en propiedades arrendadas	Total
Capitalizaciones	303.495	(114.474.532)	(63.710.420)	10.711.419	59.920.844	14.672.125	16.154.238	65.646.242	1.489.663	7.055.772	1.209.623	1.021.531	-
Depreciación capitalizada	-	2.248	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2.248
Retiros, ventas y bajas	-	(29.095)	(367.366)	-	(2.368.040)	-	-	(14.883.361)	(121.407)	(723.362)	(194.296)	-	(18.686.927)
Reclasificaciones	-	7.922.817	(7.933.714)	-	-	-	-	(125)	-	-	-	482.404	471.382
Traslado de activos mantenidos para la venta	-	-	-	-	-	-	-	-	(84.516)	-	-	-	(84.516)
Descuento tributario	-	(1.159.810)	(3.186.143)	-	(18.522)	-	-	(1.506.017)	-	(6.234)	-	-	(5.876.726)
Reconocimiento de activos contratos soluciones energéticas (3)	-	-	-	-	-	-	175.289.655	-	-	-	-	-	175.289.655
Ajustes por conversión	(7.641.206)	(11.086.370)	(7.620.335)	(1.669.241)	-	-	-	(24.578.026)	(456.734)	(2.069.928)	(503.095)	(700.305)	(56.325.240)
Reclasificación desde activo financiero y PPE (4)	688.479	62.679.909	-	22.522.634	2.730.409.877	-	-	-	-	-	-	-	2.816.300.899
ORI por coberturas	-	(7.300.513)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(7.300.513)
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$ 100.804.188	227.487.524	161.761.211	159.640.723	3.353.556.912	517.543.122	193.155.870	365.727.612	25.759.507	72.816.605	13.274.363	8.706.681	5.200.234.318
Depreciación acumulada													
Saldo a 1 de diciembre de 2024	$ -	-	-	(24.589.487)	(73.518.919)	(67.022.010)	-	(121.584.413)	(11.634.016)	(38.639.886)	(7.845.273)	(2.294.110)	(347.128.114)
Depreciación cargada a gastos	-	-	-	(3.379.397)	(9.268.219)	(8.081.000)	(74.711)	(19.693.521)	(1.638.881)	(5.534.998)	(1.001.894)	(627.370)	(49.299.991)
Depreciación retiros, ventas y bajas	-	-	-	-	2.362	94.590		1.305.043	309.142	1.709.847	203.802	66.545	3.691.331
Reclasificaciones	-	-	-	422.007	-	2	(7.616)	7.616	-	-	-	(422.007)	2
Traslado de activos a mantenidos para la venta	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	58.996	-	58.996
Depreciación capitalizada	-	-	-	-	(2.117)	-	-	-	-	-	-	-	(2.117)
Ajustes por conversión	-	-	-	(353.904)	-	-	-	(7.387.083)	(261.612)	(1.092.103)	(277.207)	(330.508)	(9.702.417)
Saldo a 31 de diciembre de 2024	$ -	-	-	(27.900.781)	(82.786.893)	(75.008.418)	(82.327)	(147.352.358)	(13.225.367)	(43.557.140)	(8.861.576)	(3.607.450)	(402.382.310)
Depreciación cargada a gastos	-	-	-	(3.667.237)	(18.435.052)	(8.308.026)	(1.109.452)	(22.791.688)	(2.119.620)	(7.275.754)	(740.487)	(1.318.290)	(65.765.606)
Depreciación retiros, ventas y bajas	-	-	-	-	2.351.638	-	-	9.222.240	121.029	635.471	189.246	-	12.519.624
Reclasificaciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(71.088)	(71.088)

		Terrenos	Construcción en curso	Maquinaria, planta y equipos en montaje	Construcciones y edificaciones	Gasoductos y plantas	Redes no concesionadas	Plantas de generación	Maquinaria y equipos	Muebles y enseres	Equipos de computación y comunicación	Flota y equipos de transporte	Mejoras en propiedades arrendadas	Total
Depreciación capitalizada		-	-	-	-	(2.249)	-	-	-	-	-	-	-	(2.249)
Ajustes por conversión		-	-	-	423.559	-	-	-	8.454.264	301.201	1.282.778	329.569	415.585	11.206.956
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$	-	-	-	(31.144.459)	(98.872.556)	(83.316.444)	(1.191.779)	(152.467.541)	(14.922.757)	(48.914.645)	(9.083.248)	(4.581.243)	(443.793.540)
Deterioro diciembre 31, 2024		(1.865.488)	-	-	-	-	-	-	(4.192.711)	-	-	-	-	(6.058.199)
Deterioro diciembre 31, 2025		(1.865.488)	-	-	-	-	-	-	(1.964)	-	-	-	-	(1.867.452)
Saldo Neto														
Saldo a diciembre 31, 2024	$	105.587.932	117.279.303	128.285.001	100.175.130	482.825.860	427.816.705	1.629.650	177.738.489	9.734.376	19.965.735	2.428.926	4.282.263	1.577.749.370
Saldo a iciembre de 2025	$	98.938.700	227.487.524	161.761.211	128.496.264	3.254.684.356	434.226.678	191.964.091	213.959.239	10.836.750	23.901.960	4.191.115	4.125.438	4.754.573.326

(1) Este rubro corresponde principalmente a las adiciones realizadas en Promigas S.A. E.S.P, Promioriente S.A. E.S.P. y Sociedad Portuaria el Cayao S.A. E.S.P., asociadas para esta última compañía a proyectos de inversión para construcción de Compresor de Boi lof Gas, ampliación del Terminal de Regasificación y ejecución de proyecto para virtualización del sistema DRP.

(2) Comprende los proyectos que cumplen las condiciones para ser reconocidos como arrendamiento financiero implícito, una vez se encuentran disponibles para su uso. A diciembre 31 de 2025 y 2024, el movimiento está comprendido por transacciones realizadas por: Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. y Promisol S.A.S.

(3) Corresponde al reconocimiento como propiedades, planta y equipo de los proyectos solares desarrollados por las compañías Promigas S.A. E.S.P. por $98.739.302, Surtigas S.A. E.S.P. por $18.586.502, Gases de Occidente S.A. E.S.P. por $1.118.511 y Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. por $56.845.340.

(4) Con ocasión al vencimiento del plazo para el ejercicio de la opción de compra no ejercida por el concedente, se procede con el reconocimiento como propiedad, planta y equipo del valor asignado al control residual de los activos asociados al contrato Ballena–Cartagena, que serán operados para el transporte de gas en el marco de la Ley 142 de 1994 que regula los servicios públicos

(5) El valor bruto de las propiedades, gasoducto, redes, planta y equipos totalmente depreciadas que se encuentran en uso se detallan a continuación:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Edificaciones	$	7.000.906	6.314.422
Redes		1.332.574	1.332.574
Maquinaria, equipos y herramientas		20.759.416	12.825.299
Muebles, enseres y equipos de oficina		7.126.743	6.159.405
Equipos de comunicación y computación		30.546.229	28.423.369
Equipos de transporte		2.496.350	2.878.543
	$	69.262.218	57.933.612

Actualmente, no hay restricciones relacionadas con las propiedades, gasoductos, redes, planta y equipos, ni tampoco activos sujetos a garantías por préstamos concedidos.

14. ACTIVOS INTANGIBLES - CONCESIONES

El siguiente es un detalle por tipo de activos concesionados:

		Diciembre, 2025				Diciembre, 2024			
		Costo	Amortización acumulada	Deterioro acumulado	Total	Costo	Amortización acumulada	Deterioro acumulado	Total
Terrenos	$	66.371.318	(6.607.161)	-	59.764.157	80.185.596	(8.543.322)	-	71.642.274
Construcciones en curso (1)		454.259.780	-	-	454.259.780	455.414.864	-	-	455.414.864
Gasoductos y redes		5.816.150.17	(1.169.098.192)	(1.024.926)	4.646.027.299	7.022.033.644	(1.608.480.061)	(8.684.407)	5.404.869.176
Maquinaria y equipos		625.921.291	(248.675.575)	-	377.245.716	619.928.026	(247.696.596)	-	372.231.430
Edificios		56.874.860	(16.054.886)	-	40.819.974	89.604.356	(19.254.724)	-	70.349.632
Mejoras en propiedad ajena		356.010	(206.161)	-	149.849	850.623	(237.961)	-	612.662
		7.019.933.676	(1.440.641.975)	(1.024.926)	5.578.266.775	8.268.017.109	(1.884.212.664)	(8.664.407)	6.375.120.038

(1) Al 31 de diciembre de 2025, incluye el saldo de las concesiones en construcción de las subordinadas Gases del Norte del Perú S.A.C. y Gases del Pacífico S.A.C. por $61.401.789 y $129.265.144, respectivamente, para un total de $190.666.933 ($45.049.269 y $164.486.326 para un total de $209.535.595 al 31 de diciembre de 2024).

A continuación, se detalla el movimiento de los activos en concesión:

		Terrenos	Construcciones en curso	Gasoductos y redes	Maquinaria y equipos	Edificios	Mejoras en propiedad ajena	Total
Costo								
Saldo a 1 de enero de 2024	$	73.014.815	319.698.201	6.043.896.980	610.995.194	60.569.551	496.524	7.108.671.265
Adiciones		-	465.803.169	114.878.154	11.482.018	-	29.803	592.193.144
Adición Intereses capitalizables		-	26.847.035	12.585.720	-	-	-	39.432.755
Costos de personal capitalizado		-	2.794.899	4.500.490	-	-	-	7.295.389
Valoración concesiones en curso por avance de obra		-	139.467.872	-	-	-	-	139.467.872
Capitalización de activos en curso		679.377	(523.258.408)	459.423.214	34.121.013	29.034.805	296.582	296.583
Adición provisiones capitalizadas		(22.056)	805.106	1.400.000	626.572	-	-	2.809.622
Reajuste provisiones existentes capitalizadas		-	-	(2.268.739)	-	-	-	(2.268.739)
Depreciación capitalizada		-	285.982	-	-	-	-	285.982
Retiros		(4.163.701)	(288.095)	(2.958.831)	(14.437.861)	-	-	(21.848.488)
Reclasificaciones		-	3.502	(718.569)	-	-	-	(715.067)
Traslado compromiso plan de inversión		-	-	(28.670.832)	-	-	-	(28.670.832)
Indemnizaciones recibidas en especie		-	-	1.299.935	-	-	-	1.299.935
Traslados		168.746	3.969	(172.715)	-	-	-	-
Traslado descuento tributario		-	(2.025.343)	(7.353.173)	-	-	-	(9.378.516)
Traslados mantenidos para la venta (1)		-	-	-	(33.399.542)	-	-	(33.399.542)
Ajustes por conversión		10.508.415	25.276.975	426.192.010	10.540.632	-	27.714	472.545.746
Saldo a 31 de diciembre de 2024	$	80.185.596	455.414.864	7.022.033.644	619.928.026	89.604.356	850.623	8.268.017.109
Adiciones		-	408.612.956	126.092.102	10.735.562	-	-	545.440.620
Adición Intereses capitalizables		-	31.670.141	12.465.758	-	-	-	44.135.899
Costos de personal capitalizado		-	4.523.879	2.712.645	-	-	-	7.236.524
Valoración concesiones por avance de obra		-	141.949.209	-	-	-	-	141.949.209
Capitalización de activos en curso		817.979	(506.799.105)	459.443.682	42.760.328	3.777.116	-	-
Adición provisiones capitalizadas		-	910.783	13.234.784	659.481	-	-	14.805.048
Reajuste provisiones existentes capitalizadas		-	-	2.820.876	-	-	-	2.820.876
Depreciación capitalizada		-	185.021	-	-	-	-	185.021
Retiros		-	(1.230.522)	(8.487.446)	(44.550)	-	-	(9.762.518)
Reclasificaciones (2)		(3.535.892)	(62.679.909)	(1.254.803.715)	(35.238.973)	(36.506.612)	-	(1.392.765.101)
Traslado compromiso plan de inversión		-	-	(14.738.394)	-	-	-	(14.738.394)
Traslados		-	24.660.136	(24.660.136)	-	-	(482.404)	(482.404)
Traslado descuento tributario		-	(2.702.393)	(12.728.368)	-	-	-	(15.430.761)
Ajustes por conversión		(11.096.365)	(40.255.280)	(507.235.015)	(12.878.583)	-	(12.209)	(571.477.452)
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$	66.371.318	454.259.780	5.816.150.417	625.921.291	56.874.860	356.010	7.019.933.676

		Terrenos	Construcciones en curso	Gasoductos y redes	Maquinaria y equipos	Edificios	Mejoras en propiedad ajena	Total
Amortización acumulada								
Saldo a 1 de enero de 2024	$	(6.410.261)	-	(1.310.652.715)	(244.291.629)	(14.180.283)	(164.459)	(1.575.699.347)
Amortización		(1.566.909)	-	(262.344.339)	(34.965.209)	(5.074.441)	(65.976)	(304.016.874)
Retiros		127.979	-	1.194.703	5.692.082			7.014.764
Depreciación capitalizada		-	-	(44.648)	-	-	-	(44.648)
Reclasificaciones		-	-	(2)	-	-	-	(2)
Traslados		(34.374)	-	34.374	-	-	-	-
Traslado de activos a mantenidos para la venta (1)		-	-	-	26.426.119	-	-	26.426.119
Ajuste en conversión		(659.757)	-	(36.667.434)	(557.959)	-	(7.526)	(37.892.676)
Saldo a 31 de diciembre de 2024	$	(8.543.322)	-	(1.608.480.061)	(247.696.596)	(19.254.724)	(237.961)	(1.884.212.664)
Amortización		(1.786.207)	-	(272.418.448)	(34.934.152)	(10.784.141)	(41.089)	(319.964.037)
Costo de activos vendidos y dados de baja		-	-	3.090.815	44.550	-	-	3.135.365
Depreciación capitalizada		-	-	(54.500)	-	-	-	(54.500)
Reclasificación		2.847.414	-	665.802.706	33.117.886	13.983.979	-	715.751.985
Traslados		-	-	-	-	-	71.088	71.088
Ajuste en conversión		874.954	-	42.961.296	792.737	-	1.801	44.630.788
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$	(6.607.161)	-	(1.169.098.192)	(248.675.575)	(16.054.886)	(206.161)	(1.440.641.975)
Deterioro 31 de diciembre de 2024		-	-	(8.684.407)	-	-	-	(8.684.407)
Costo de activos vendidos y dados de baja		-	-	5.124.506	-	-	-	5.124.506
Reclasificación		-	-	2.534.975	-	-	-	2.534.975
Deterioro 31 de diciembre de 2025	$	-	-	(1.024.926)	-	-	-	(1.024.926)
Saldo Neto:								
Saldo a 31 de diciembre de 2024	$	71.642.274	455.414.864	5.404.869.176	372.231.430	70.349.632	612.662	6.375.120.038
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$	59.764.157	454.259.780	4.646.027.299	377.245.716	40.819.974	149.849	5.578.266.775

(1) La Gerencia ha iniciado un plan de disposición de los equipos de la Estación Compresora Filadelfia, debido a que, con la entrada en funcionamiento del gasoducto Jobo-Majagua 20", el transporte de gas ya no requiere compresión adicional, haciendo innecesaria su operación. Dado que estos activos están disponibles para la venta de forma inmediata, tienen una alta probabilidad de ser vendidos en un plazo no superior a 12 meses y su negociación se basa en un avalúo técnico que respalda su precio de mercado, se considera que, al 31 de diciembre de 2024, cumplen con las condiciones para ser clasificados como activos no corrientes mantenidos para la venta. En consecuencia, han sido reclasificados por su valor en libros de $6.973.423.451, dado que este es inferior a su valor razonable menos los costos de disposición.

(2) Con ocasión al vencimiento del plazo para el ejercicio de la opción de compra no ejercida por el concedente, se procede con el reconocimiento como propiedad, planta y equipo del valor asignado al control residual de los activos asociados al contrato Ballena–Cartagena, que serán operados para el transporte de gas en el marco de la Ley 142 de 1994 que regula los servicios públicos.

En el desarrollo de sus negocios Promigas y sus subordinadas tienen vigentes los siguientes contratos de concesión:

Propietario de la concesión	Tipo de negocio y país	Objeto	Etapa actual	Fecha inicial	Año de inicio de construcción	Fecha de finalización de concesión
Gas y energía						
Surtigas S.A. E.S.P.	Distribución y comercialización de gas Colombia	Compra, almacenamiento, envasado y distribución de gases derivados de hidrocarburos.	Operación y mantenimiento.	03/1984 a 04/1994	1984	2034 a 2045
Transmetano E.S.P. S.A.	Transporte de gas Colombia	Construcción, operación y mantenimiento de sistemas de transporte de gas.	Operación y mantenimiento	08/1994	1996	2044
Promigas S.A. E.S.P.	Transporte de gas Colombia	Compra, venta, transporte, distribución, explotación y exploración de gas natural, petróleo e hidrocarburos en general.	Operación y mantenimiento.	05/1976 a 11/1994	1976	2026 a 2044
Promioriente S.A. E.S.P.	Gas y energía Colombia	Construcción, operación y mantenimiento de gasoductos.	Operación y mantenimiento	09/1995	1995	2045
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	Distribución de gas Colombia	Transporte y distribución de gas natural.	Operación y mantenimiento.	08/1998	1998	2047
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	Distribución y comercialización de energía Colombia	Administración, operación técnica y comercial, gestión para la provisión de energía eléctrica.	Construcción, Operación y mantenimiento.	01/2010	2010	2035
Gases del Pacífico S.A.C.	Distribución de gas Perú	Compra, venta, producción, comercialización de energía en cualquiera de sus formas.	Operación y mantenimiento.	10/2013	2015	2034
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	Regasificación de Gas Natural Licuado Colombia.	Construcción, mantenimiento y administración de puertos.	Operación y mantenimiento	07/2015	2015	2035
Gases del Norte del Perú S.A.C.	Distribución de gas Perú	Compra, venta, producción, comercialización de energía en cualquiera de sus formas.	Operación y mantenimiento	11/2019	2020	2051

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

Con excepción de los contratos de Gases del Pacífico S.A.C., Gases del Norte del Perú S.A.C., Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P., y Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P., los demás contratos se suscribieron en el marco de regulaciones colombianas existentes para el sector de hidrocarburos que conceden a Promigas y sus subordinadas el derecho para construir, operar, mantener, explotar, y administrar una red de gasoductos de servicio público para el transporte de hidrocarburos iniciando desde la Guajira hasta ciudades principales como Barranquilla y Cartagena con gasoductos troncales y con gasoductos regionales a otras poblaciones de la Costa Atlántica. Estos contratos contemplan los siguientes elementos relevantes:

- Requieren la prestación de servicios de construcción para desarrollar, operar, mantener, explotar y administrar toda una red de gasoductos por Promigas y sus subordinadas.
- Tienen un término de vigencia de 50 años, prorrogables por 20 años más con la aprobación del Ministerio de Minas y Energía.
- La vida útil estimada de los gasoductos objeto de concesión es de 70 años, en condiciones actuales y con el mínimo de mantenimiento requerido.
- En las fechas de finalización, renovación o modificación de los contratos, los gasoductos estarán en condiciones óptimas de operación que garanticen la continuidad en la prestación del servicio público más allá del término contractual de las concesiones.
- Promigas y sus subordinadas reciben un derecho a efectuar cargos a los usuarios del servicio público, que es regulado por el Gobierno que establece las tarifas para el transporte de gas a través de la CREG, teniendo en cuenta las siguientes premisas:

  - ✓ La amortización del capital invertido en la construcción;
  - ✓ Los gastos de sostenimiento, administración y explotación; y
  - ✓ Una ganancia equitativa para el empresario.

La remuneración de Promigas y sus subordinadas contempla, dentro de los términos contractuales aplicables, la posibilidad de recibir contraprestaciones económicas asociadas al valor residual de la infraestructura de transporte existente en los eventos de finalización, renovación o modificación de los contratos de concesión.

Durante los períodos de concesión, las nuevas inversiones y los reforzamientos de infraestructura han sido incorporados en la determinación de las tarifas, las cuales se actualizan periódicamente conforme al marco regulatorio vigente. Dicho esquema tarifario no incorpora, de manera anticipada, eventuales valores residuales que pudieran surgir en los citados eventos contractuales.

Los contratos prevén, como uno de los mecanismos posibles a considerar en las fechas de finalización, renovación o modificación, la transferencia de la infraestructura de transporte bajo las condiciones y oportunidades establecidas contractualmente, en particular: i) una vez transcurridos 30 años desde el inicio del contrato; ii) al término del período inicial de concesión de 50 años; o iii) al cierre de eventuales prórrogas, de existir. En concordancia con lo dispuesto en la CINIIF 12 – Acuerdos de Concesión de Servicios, estos mecanismos permiten asegurar la continuidad en la prestación del servicio público, preservando el control sobre la infraestructura concesionada conforme al marco legal aplicable.

Los valores asociados a dichos mecanismos serán determinados de acuerdo con los procedimientos contractuales previstos entre las partes y, únicamente en caso de no alcanzarse un acuerdo, el valor correspondiente será establecido por un tercero independiente, conforme a lo estipulado en los contratos de concesión.

Promigas y sus subordinadas no podrán ceder o traspasar sus contratos, en todo o en parte a ninguna persona natural o jurídica sin la previa autorización del Gobierno, quien podrá otorgarla o negarla a su juicio, sin que quede obligado a suministrar las razones de su determinación.

Concesión por la prestación de servicios de energía eléctrica

Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. (CEO), se constituyó para asumir por su cuenta y riesgo la gestión administrativa, operativa, técnica y comercial, la inversión, ampliación de coberturas, rehabilitación, y mantenimiento preventivo y correctivo de la infraestructura y demás actividades necesarias para la prestación de los servicios de distribución y comercialización de energía eléctrica. La ejecución del Contrato de Gestión se inició el 1° de agosto de 2010 con un término de duración de 25 años.

Para el desarrollo del objeto del contrato, CEO recibió a título de arrendamiento los activos y el uso y goce de la infraestructura de los servicios públicos de distribución y comercialización. A la terminación del contrato de gestión por cualquier causa la infraestructura y activos de propiedad de CEO, pasarán sin ninguna contraprestación a ser propiedad de Centrales Eléctricas del Cauca S.A. (Cedelca), entidad con quien se suscribió el contrato y que cuenta con participación accionaria del Gobierno Nacional.

CEO como gestor debe cumplir con la ley y la regulación en materia de subsidios a estratos de menores ingresos y contribución de solidaridad.

También por el contrato se compromete a pagar e invertir en lo siguiente:

a) Mensualmente y durante la duración del contrato la suma de $887.000 más el IVA correspondiente. Estos pagos se ajustarán el 1 de enero de cada año calendario, de acuerdo con la variación del IPC del año inmediatamente anterior comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de cada año, como retribución por el uso de la infraestructura;
b) Con la suscripción del contrato, derechos constituidos por valor de $44.000.000 y compra de activos por $46.236.194 pagaderos a Cedelca S.A. E.S.P. y;
c) Adquiere la obligación de desarrollar un plan de inversiones, entendiendo estas como aquellas realizadas en activos no corrientes (tangibles o intangibles) y que sirvan para ejecutar la expansión, reposición y mejoramiento de la infraestructura en los 25 años por $328.875.000.

Para este contrato, CEO como operador aplicó el modelo del activo intangible según la CINIIF 12 – Acuerdos de Concesión de Servicios, considerando que el mecanismo de compensación se realiza a través del cobro por el uso de la infraestructura, aunque como Operador no tenga la obligación de construir, pero sí de realizar mejoras a la infraestructura, las cuales son reconocidas en la medida que son realizadas como un activo intangible medido al costo.

Además de lo anterior, también se tiene la obligación contractual de realizar mantenimientos correctivos que forman parte de la inversión definida contractualmente y se reconocen como parte del Intangible.

Concesión de contraprestación portuaria

A cargo de la Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. se encuentra la operación de la primera planta de regasificación de gas natural licuado -GNL- en Colombia que funciona mediante una Unidad Flotante de Regasificación y Almacenamiento - FSRU, cuyo inicio de operaciones fue en diciembre de 2016. Para tales efectos, se firmó contrato de Concesión Portuaria con la Agencia Nacional de Infraestructura - ANI, que le concede a la entidad el derecho para construir, operar y mantener un terminal portuario. Éste fue evaluado bajo el alcance de la CINIIF 12 – Acuerdos de Concesión de Servicios, reconociendo así un activo intangible por su derecho de cobrar mediante la tarifa a los usuarios. Conforme a la cláusula de reversión del mismo contrato, este gasoducto será cedido de forma gratuita y en estado operativo al término del contrato.

Concesión Gases del Pacífico S.A.C.

Mediante Resolución Suprema Nº 067-2013-EM publicada el 18 de octubre de 2013, se otorga a Gases del Pacífico S.A.C. la Concesión del Sistema de Distribución de Gas Natural por Red de Ductos de la Concesión Norte, comprendida por las regiones: Lambayeque, La Libertad, Ancash y Cajamarca; en los términos y condiciones que se detallan en el Contrato de Concesión. Los principales asuntos que establece el contrato son los siguientes:

El plazo del Contrato de Concesión es de 21 años contados a partir de la fecha de cierre (sujeto a prórroga de hasta 60 años); no obstante, mediante oficio N°981-2016 MEM /DGH de fecha 1 de junio de 2016, la Dirección General de Hidrocarburos (en adelante DGH) remitió el Informe Técnico legal N°011- 2016-MEM/DGH-DNH-DGGN, en el cual se especifica que el plazo operativo de la Concesión es de 19 años contados a partir de la Puesta en Operación Comercial (POC).

La Compañía entregará una carta fianza irrevocable, incondicional, solidaria, de realización automática, sin beneficio de exclusión, la misma que deberá ser emitida por una entidad bancaria por US$20,000,000 desde la fecha de cierre hasta 60 días posteriores al cumplimiento del Primer Plan de Conexiones. A partir de esa fecha, la carta fianza deberá ser de US$3.000.000. Durante la vigencia del Contrato de Concesión, la Compañía será la propietaria de los Bienes de la Concesión, los cuales serán transferidos al Concedente al término del mismo.

La Compañía podrá ceder su posición contractual del Contrato de Concesión, la cual será total, comprendiendo todos los derechos y obligaciones.

Concesión Piura

El contrato tiene por objeto establecer los derechos y obligaciones de las Partes y estipular las normas y procedimientos que regirán entre estas para el diseño, suministro de bienes y servicios, construcción del sistema de Distribución de Gas Natural por Red de Ductos, la explotación de los bienes de la Concesión, la prestación del Servicio de Distribución en la Región Piura y la transferencia de los Bienes de la Concesión al Estado al producirse la terminación de la Concesión.

La responsabilidad del concesionario por la construcción del Sistema de Distribución incluye todas las obras, instalaciones y equipamientos necesarios para la adecuada operación del sistema de Distribución, respetando las normas de seguridad establecidas en las leyes aplicables.

Información adicional requerida para contratos de concesión que se encuentran en etapa de construcción

El siguiente es el detalle de los principales movimientos de los ingresos y costos incurridos en la etapa de construcción de contratos de concesión en al 31 de diciembre de 2025 y 2024:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Ingresos contratos de construcción de concesión nacionales	$	287.852.713	321.050.548
Ingresos contratos de construcción de concesión del exterior		359.448.454	410.406.265
Costos contratos de construcción de concesión nacionales		195.899.683	231.353.624
Costos contratos de construcción de concesión del exterior	$	202.855.068	235.721.225

A 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Compañía y subordinadas no tenían activos contingentes por concepto de ingresos por recibir que se haya originado por alguna diferencia contractual con alguna construcción de gasoductos, diferente a cualquier reconocimiento tarifario. Tampoco se tenían pasivos contingentes por concepto de multas o sanciones impuestas por el Gobierno en el desarrollo del contrato de concesión por posibles incumplimientos contractuales.

15. PLUSVALÍA

La plusvalía generada por la adquisición de las Compañías se detalla a continuación:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C. (1)	$	20.912.996	20.912.996
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.		448.207	448.207
Gases de Occidente S.A. E.S.P. (2)		65.577.389	65.577.389
Promioriente S.A. E.S.P.		2.845.365	2.845.365
Promisol S.A.S.		91.501	91.501
Surtigas S.A. E.S.P. (3)		35.414.936	35.414.936
Transmetano E.S.P. S.A.		921.966	921.966
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.		329.486	329.486
Transoccidente S.A. E.S.P.		234.352	234.352
Enercolsa S.A.S. (4)		2.042.727	2.042.727
Promigas Perú S.A. (5)		20.665.417	24.252.058
	$	149.484.342	153.070.983

1) Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.

En 2007, Promigas adquirió el 40% de participación en Gas Natural de Lima y Callao S.A.C. al Grupo Suez, correspondiente a 14.000.111 acciones, por un valor de USD 22.656.000. Esta transacción generó una plusvalía de USD 11.546.712 según los PCGA vigentes en Colombia, calculada con base en la diferencia entre el valor pagado y la participación patrimonial adquirida. Hasta la adopción de las NIIF, dicha plusvalía fue susceptible de amortización.

2) Gases de Occidente S.A. E.S.P.

En diciembre de 1998, Promigas S.A. E.S.P. adquirió el 15% de participación en Gases de Occidente S.A. E.S.P., correspondiente a 80.700 acciones, por un valor de $807. En 1999, incrementó su participación en un 10,91% adicional mediante la compra de 219.300 acciones por $7.559. En 2003, adquirió un 39,48% de participación a la Fiduciaria de Occidente por $24.221, lo que representó 94.433 acciones. Posteriormente, en marzo de 2008, compró el 13,63% de participación en Gases del Caribe por $72.744, equivalente a 264.285 acciones.

En diciembre de 2011, Promigas S.A. E.S.P. recibió, como resultado de la liquidación de Prominversión Ltda., un 19,22% de participación, correspondiente a 372.622 acciones con un valor de $27.620. Durante 2012, adquirió un 0,79% adicional, lo que representó 15.217 acciones por $2.153. A lo largo de estos años, se registró una plusvalía por etapas, conforme a los PCGA vigentes en Colombia, por un total de $76.436, derivada de la diferencia entre el valor pagado y la participación patrimonial adquirida. Hasta la adopción de las NIIF, esta plusvalía fue susceptible de amortización.

3) Surtigas S.A. E.S.P.

El 31 de diciembre de 1985, Promigas S.A. E.S.P. adquirió un 35,59% de participación en Surtigas S.A. E.S.P., equivalente a 5.338.202 acciones. En octubre de 1986, aumentó su participación en un 8,04% mediante la compra de 1.206.281 acciones a Inversiones Araujo & Cía. por $42. Adicionalmente, adquirió un 0,88% de participación en Comercializadora Cartagena por $414, lo que representó 132.168 acciones.

El 6 de julio de 1990, adquirió el 30,71% de participación en Colgas S.A. por $414, equivalente a 8.119.873 acciones. En agosto de 2007, amplió su participación en un 14,22% con la compra de 8.944.339 acciones por $18.032. En enero de 2008, sumó 50.868.645 acciones por un valor de $2.389. En marzo de 2008, adquirió el 4,77% de participación en Gases del Caribe por $15.906, representando 3.029.588 acciones. En junio de 2010, con el fin de optimizar su estructura de inversión, Promigas S.A. E.S.P. ofreció a los accionistas minoritarios la compra de sus participaciones por $564, obteniendo así un 0,99% adicional de participación. Durante estos años, se registró una plusvalía por etapas de $37.782, conforme a los PCGA en Colombia, hasta la adopción de las NIIF, cuando dejó de ser susceptible de amortización.

4) Promisol S.A.S. y Enercolsa

En marzo de 2013 Promisol S.A.S. adquirió el 51% de participación en Enercolsa por $3.514 equivalente a 836.734 acciones, se registró una plusvalía por valor de $2.051, resultante de comparar el valor pagado con la participación patrimonial adquirida, hasta la adopción por primera vez de NIIF la plusvalía fue susceptible a amortización. En enero de 2016 Promisol S.A.S. adquiere el 49% restante de participación en Enercolsa, esta última adquisición bajo la aplicación de Normas Contables de Información Financiera y teniendo el control de la Compañía no generó plusvalía. En mayo 2016 se fusionaron Promisol S.A.S. y Enercolsa.

5) Promigas Perú S.A.

El 13 de Julio de 2020, Promigas S.A. E.S.P. adquirió el 100% de las acciones de Promigas Perú S.A. (antes Gas Comprimido del Perú S.A.), que era una Compañía controlada por Corficolombiana S.A., ejerciendo así el control directo sobre esta Compañía. Esta operación se realizó en el marco de la estrategia de expansión y fortalecimiento del posicionamiento en Perú para consolidar el liderazgo en la masificación de gas natural en dicho país. El precio de venta se acordó en USD $4.995.069, suma que fue pagada en la fecha de cierre de la transacción que fue el 17 de Julio de 2020 y que convertida a miles de pesos colombianos fue de $18.060.920. La disminución de la plusvalía a 31 de diciembre de 2025 con respecto al 2024 obedece principalmente al efecto en conversión por la variación de la Tasa Representativa del Mercado.

Los resultados de las pruebas de deterioro arrojaron cifras satisfactorias en todas las adquiridas. No se encontraron cambios ni eventos que indiquen la no recuperabilidad de la plusvalía reconocida. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la valoración fue la siguiente:

Cifras en millones de pesos		**Valoración total**	**Participación directa**	**Valor libros Promigas**	**Valoración FCL Descontado (% Promigas)**	**Mayor valor comercial sobre valor razonable**
Diciembre, 2025						
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	$	2.875.522	40,00%	594.637	1.150.209	555.572
Gases del Caribe S.A. E.S.P.		5.317.591	30,99%	357.601	1.647.921	1.290.320
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.		234.096	49,00%	64.134	114.707	50.573
Gases del Norte del Perú S.A.C.		788.072	99,09%	702.002	780.901	78.899
Gases de Occidente S.A. E.S.P.		1.363.929	94,43%	588.453	1.287.958	699.505
Promioriente S.A. E.S.P.		557.947	73,27%	366.758	408.808	42.050
Promisol S.A.S.		818.047	100,00%	92.703	818.047	725.344
Surtigas S.A. E.S.P.		1.104.108	99,99%	1.071.141	1.103.998	32.857
Transmetano E.S.P. S.A.		880.038	99,67%	299.090	877.134	578.044
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.		2.471.640	51,00%	249.087	1.260.536	1.011.449
Gases del Pacífico S.A.C.		714.712	97,62%	574.576	697.702	123.126
Transoccidente S.A. E.S.P.		44.499	79,00%	13.513	35.154	21.641
Promigas Perú S.A.	$	423.387	100,00%	108.320	423.387	315.067
Diciembre, 2024						
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	$	2.932.913	40,00%	720.822	1.173.165	452.343
Gases del Caribe S.A. E.S.P.		7.269.886	30,99%	348.946	2.252.938	1.903.992
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.		242.841	49,00%	61.697	118.992	57.295
Gases del Norte del Perú S.A.C.		1.143.469	99,09%	740.007	1.133.063	393.056
Gases de Occidente S.A. E.S.P.		1.248.088	94,43%	583.857	1.178.569	594.712
Promioriente S.A. E.S.P.		523.844	73,27%	364.204	383.820	19.616
Promisol S.A.S.		624.055	100,00%	91.396	624.055	532.659
Surtigas S.A. E.S.P.		1.789.951	99,99%	1.001.335	1.789.772	788.437
Transmetano E.S.P. S.A.		829.415	99,67%	283.950	826.678	542.728
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.		2.161.190	51,00%	251.401	1.102.207	850.806
Gases del Pacífico S.A.C.		653.736	97,62%	609.152	638.177	29.025
Transoccidente S.A. E.S.P.		33.292	79,00%	10.656	26.301	15.645
Promigas Perú S.A.	$	938.951	100,00%	81.446	938.951	857.505

A continuación, se presentan las principales premisas tomadas como base del análisis de deterioro realizado en diciembre de 2025 y 2024:

Consolidado a 31 de diciembre de 2025	2026	2027	2028	2029	2030
Crecimiento Volúmenes Transporte (MPCD) %	1%	(17%)	1%	15%	(14%)
Crecimiento Volúmenes distribución (MM m3) %	(6%)	(23%)	13%	4%	0%
Crecimiento Volúmenes distribución Energía (GWh)%	(3%)	5%	1%	1%	3%
Tasas de interés pasivas (Costo de la Deuda)	6%	6%	6%	6%	6%
Crecimiento de los ingresos consolidado	6%	6%	6%	6%	6%
Crecimiento de los gastos consolidados	2%	(3%)	10%	2%	7%
Inflación Colombia	5%	6%	5%	4%	4%
Inflación Perú	2%	2%	2%	2%	2%
Tasa de descuento después de impuestos	6%	-	-	-	-
Tasa de crecimiento después de diez años	-	-	-	-	-

Consolidado a 31 de diciembre de 2024	2025	2026	2027	2028	2029
Crecimiento Volúmenes Transporte (MPCD) %	1%	(4%)	1%	48%	8%
Crecimiento Volúmenes distribución (MM m3) %	(2%)	35%	4%	3%	2%
Crecimiento Volúmenes distribución Energía (GWh)%	1%	2%	1%	2%	1%
Tasas de interés pasivas (Costo de la Deuda)	9%	8%	6%	6%	6%
Crecimiento de los ingresos consolidado	1%	5%	6%	4%	3%
Crecimiento de los gastos consolidados	(1%)	3%	5%	5%	4%
Inflación Colombia	4%	3%	3%	3%	3%
Inflación Perú	2%	2%	2%	2%	2%
Tasa de descuento después de impuestos	6%	-	-	-	-
Tasa de crecimiento después de diez años	0	-	-	-	-

Para la evaluación de deterioro de la plusvalía se realizó una proyección de flujos de las Compañías, en la cual se utilizaron supuestos tanto macroeconómicos como respectivos al negocio, que se detallan en la tabla anterior, determinados de la siguiente manera:

- Crecimiento Volúmenes Transporte: Se promedia de forma ponderada los volúmenes a transportar por las empresas del portafolio de acuerdo con las proyecciones de consumo esperadas por la compañía.
- Crecimiento Volúmenes Distribución: Se promedia de forma ponderada los volúmenes a distribuir por las empresas del portafolio de acuerdo con las proyecciones de consumo esperadas por la compañía.
- Tasa de interés Pasiva: Las tasas de endeudamiento se proyectaron con base en las tasas esperadas de la Compañía.
- Crecimiento de los ingresos y gastos: se basan en crecimiento del negocio y otras transacciones estimadas de la Compañía, así como eficiencias en el desarrollo del negocio y los costos asociados a las variaciones de los volúmenes transportados/distribuidos.
- Tasa de Inflación Colombia y Perú: se basa en informes de fuentes externas, como LatinFocus, Banco de la Republica y Bloomberg.

- Tasa de descuento después de impuestos: Se toma como referencia la deuda financiera y el patrimonio para la estructura de capital de cada una de las empresas del portafolio de Promigas de forma ponderada.

Para el costo de la deuda se utiliza un promedio ponderado del tipo de deuda y tipo de interés de cada una de las empresas del corporativo.

- Para el cálculo del Ke se utilizó como referencia de la tasa libre de riesgo, el promedio geométrico del rendimiento de los bonos del gobierno de Estados Unidos de 10 años y el promedio geométrico de la prima de mercado, según los datos publicados por Aswath Damodaran, para el Beta "r" se tomó el publicado por Aswath Damodaran para el segmento de oil/gas distribution, el riesgo país se tomó el promedio 5 años del EMBI y la prima de mercado emergente se tomó la publicada por Aswath Damodaran.

16. OTROS ACTIVOS INTANGIBLES

El siguiente es el detalle de activos intangibles:

	Diciembre, 2025			Diciembre, 2024		
	Costo	Amortización acumulada	Total	Costo	Amortización acumulada	Total
Licencias	$ 185.502.967	(159.572.844)	25.930.123	243.916.091	(154.694.341)	89.221.750
Software	106.730.772	(19.652.130)	87.078.642	9.939.404	(3.283.271)	6.656.133
Derechos	13.132.230	(137.577)	12.994.653	10.409.651	(24.626)	10.385.025
Servidumbres	35.452.214	(2.923.823)	32.528.391	7.442.267	(2.774.566)	4.667.701
Otros intangibles	101.280.659	(15.554.033)	85.726.626	80.350.784	(10.932.746)	69.418.038
	$ 442.098.842	(197.840.407)	244.258.435	352.058.197	(171.709.550)	180.348.647

El siguiente es el movimiento de los activos intangibles:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Costo			
Saldo al inicio del periodo	$	352.058.197	289.823.643
Compras		64.859.316	55.315.211
Adición intereses capitalizables		3.657.258	3.087.518
Costo de personal capitalizado		38.989	139.311
Retiros, ventas (neto)		(854.357)	(3.405.528)
Reclasificaciones (1)		31.347.011	367.275
Traslado descuento tributario		(1.670)	-
Ajustes por conversión		(9.005.902)	6.730.767
Saldo al final del periodo	$	442.098.842	352.058.197
Amortización acumulada			
Saldo al inicio del periodo	$	(171.709.550)	(143.925.273)
Amortización cargada al costo		(13.289.602)	(10.354.047)
Amortización cargada al gasto		(14.480.806)	(15.750.084)
Retiros		164.825	2.842.509
Reclasificaciones		(3.608.756)	(367.275)
Ajustes por conversión		5.083.482	(4.155.380)
Saldo al final del periodo	$	(197.840.407)	(171.709.550)
Saldo neto	$	244.258.435	180.348.647

(1) Con ocasión al vencimiento del plazo para el ejercicio de la opción de compra no ejercida por el concedente, se procede con el reconocimiento como propiedad, planta y equipo del valor asignado al control residual de los activos asociados al contrato Ballena–Cartagena, que serán operados para el transporte de gas en el marco de la Ley 142 de 1994 que regula los servicios públicos.

17. ACTIVOS POR DERECHOS DE USO

El siguiente es un detalle por tipo de propiedades, gasoducto, redes, planta y equipos y concesiones con derecho de uso:

	Diciembre, 2025			Diciembre, 2024		
	Costo	Depreciación acumulada	Total	Costo	Depreciación acumulada	Total
Derechos de uso asociados a propiedad, planta y equipo						
Terrenos	$ 2.146.052	(214.770)	1.931.282	2.236.614	(120.281)	2.116.333
Edificios	41.272.133	(17.096.105)	24.176.028	42.665.046	(16.513.014)	26.152.032
Maquinaria y equipo	74.194.778	(56.151.126)	18.043.652	57.356.417	(55.032.264)	2.324.153
Equipo de transporte	41.915.585	(26.221.688)	15.693.897	42.432.514	(23.288.021)	19.144.493
Equipo de comunicación y computación	6.474.233	(2.549.034)	3.925.199	5.349.040	(1.530.250)	3.818.790
	$ 166.002.781	(102.232.723)	63.770.058	150.039.631	(96.483.830)	53.555.801
Derechos de uso asociados a concesiones						
Terrenos	$ 10.536.579	(2.406.097)	8.130.482	12.138.521	(1.960.570)	10.177.951
Edificios	4.818.122	(3.819.417)	998.705	4.722.116	(3.549.786)	1.172.330
Maquinaria y equipo	162.249.571	(61.809.910)	100.439.661	154.260.758	(50.083.533)	104.177.225
	177.604.272	(68.035.424)	109.568.848	171.121.395	(55.593.889)	115.527.506
Activos por derecho de uso	$ 343.607.053	(170.268.147)	173.338.906	321.161.026	(152.077.719)	169.083.307

A continuación, se detalla el movimiento de activos con derecho de uso asociados a propiedad planta y equipos y concesiones:

	Terrenos	Edificios	Maquinaria y equipos	Equipos de transporte	Equipos de comunicación y computación	Terrenos asociados a la concesión	edificios asociados a la concesión	maquinaria y equipos asociados a la concesión	Derechos de uso
Costo									
Saldo a 1 de enero de 2024	$ 2.388.223	34.130.195	57.131.365	45.242.074	1.783.864	10.371.333	3.563.514	140.397.330	295.007.898
Adición contratos nuevos arrendamiento financiero	1.238.632	2.294.334	-	3.511.896	3.528.926	33.083	206.976	-	10.813.847
Adición contratos existentes arrendamiento financiero	83.500	5.762.762	476.417	1.203.201	36.250	184.169	626.329	13.863.428	22.236.056
Retiros, ventas y bajas	(1.499.725)	(1.786.798)	-	(8.574.545)	-	-	(18.833)	-	(11.879.901)
Reclasificaciones	(13)	-	(251.365)	-	-	-	-	-	(251.378)
Ajustes por conversión	25.984	2.264.553	-	1.049.888	-	1.549.936	344.130	-	5.234.491
Saldo adquirido en combinaciones de negocios	13	-	-	-	-	-	-	-	13
Saldo a 31 de diciembre de 2024	$ 2.236.614	42.665.046	57.356.417	42.432.514	5.349.040	12.138.521	4.722.116	154.260.758	321.161.026
Adición contratos nuevos arrendamiento financiero	-	3.032.254	-	5.324.974	-	-	-	-	8.357.228
Adición contratos existentes arrendamiento financiero	93.578	5.153.556	18.000.192	781.399	1.150.301	141.078	837.673	7.988.813	34.146.590
Retiros, ventas y bajas	-	(6.709.475)	-	(5.278.833)	(25.108)	-	(261.870)	-	(12.275.286)
Ajustes por conversión	(184.140)	(2.869.248)	(1.161.831)	(1.344.469)	-	(1.743.020)	(479.797)	-	(7.782.505)
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$ 2.146.052	41.272.133	73.494.778	41.915.585	6.474.233	10.536.579	4.818.122	162.249.571	343.607.053
Depreciación acumulada									
Saldo a 1 de enero de 2024	(937.327)	(11.019.108)	(54.815.638)	(22.592.444)	(927.209)	(985.764)	(2.426.168)	(39.117.895)	(132.821.553)
Depreciación cargada a resultados	(69.210)	(5.247.755)	(216.626)	(8.041.031)	(603.041)	(770.616)	(635.082)	(10.965.638)	(26.548.999)
Retiros, ventas y bajas	905.864	602.089	-	7.997.552	-	-	18.833	-	9.524.338
Reclasificaciones	13	-	-	-	-	-	-	-	13
Depreciación capitalizada	-	-	-	(42.285)	-	-	(199.049)	-	(241.334)
Ajustes por conversión	(19.621)	(848.240)	-	(609.813)	-	(204.190)	(308.320)	-	(1.990.184)
Saldo a 31 de diciembre de 2024	$ (120.281)	(16.513.014)	(55.032.264)	(23.288.021)	(1.530.250)	(1.960.570)	(3.549.786)	(50.083.533)	(152.077.719)
Depreciación cargada a resultados	(102.527)	(5.210.048)	(1.180.745)	(8.229.713)	(1.018.784)	(779.566)	(745.321)	(11.726.377)	(28.293.081)
Reclasificaciones	(17)	-	-	-	-	-	-	-	(17)
Retiros, ventas y bajas	-	3.239.986	-	4.652.441	-	-	157.402	-	8.049.829
Depreciación capitalizada	-	-	-	(37.645)	-	-	(92.877)	-	(130.522)
Ajustes por conversión de transacciones en subordinadas en el exterior	8.055	1.386.971	61.883	681.250	-	334.039	411.165	-	2.883.363
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$ (214.770)	(17.096.105)	(56.151.126)	(26.221.688)	(2.549.034)	(2.406.097)	(3.819.417)	(61.809.910)	(170.268.147)
Saldo neto									
Saldo a 31 de diciembre de 2024	$ 2.116.333	26.152.032	2.324.153	19.144.493	3.818.790	10.177.951	1.172.330	104.177.225	169.083.307
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$ 1.931.282	24.176.028	18.043.652	15.693.897	3.925.199	8.130.482	998.705	100.439.661	173.338.906

18. IMPUESTO A LAS GANANCIAS

De acuerdo con la normatividad fiscal vigente, la Compañía está sujeta al impuesto de renta y complementarios con una tarifa del 33% al 31 de diciembre del 2025 y 2024.

La Compañía suscribió en el año gravable 2009 un contrato de estabilidad jurídica con el Gobierno Nacional, cuya vigencia se extiende hasta el año 2029. Mediante este contrato se estabilizó la tarifa del impuesto de renta de que trata el artículo 240 del Estatuto Tributario en el 33%, tarifa correspondiente a la vigencia fiscal del año 2009.

Si durante la vigencia del contrato de estabilidad jurídica se modifican en forma adversa los artículos o normas incluidos en el contrato, sobre estos continuarán aplicando las normas estabilizadas por el término de duración de dicho contrato.

Por su parte, las compañías subordinadas están sujetas al impuesto sobre la renta y complementarios con una tarifa del 25% al 31 de diciembre del 2025 y 2024. No obstante, Promigas Perú S.A., Gases del Norte del Perú S.A.C. e Investmex S.A.C, estuvieron sujetas a una tarifa del 29,5% en ambos períodos; Gases del Pacífico S.A.C. a una tarifa del 30%; Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. a una tarifa del 20%l 31 de diciembre de 2025 y 2024.

Las rentas fiscales por concepto de ganancias ocasionales están sujetas a impuesto con una tarifa al 31 de diciembre del 2025 y 2024 del 15%.

A partir del año gravable 2021 la tarifa de renta presuntiva es del cero por ciento (0%).

En cumplimiento con lo establecido en el parágrafo 6 del artículo 240 del Estatuto Tributario, se efectuó el cálculo de la Tasa de Tributación Depurada del Grupo (TTDG) cuyo resultado es superior al 15% señalado en la norma fiscal vigente y por tanto no dio lugar a ningún reconocimiento adicional del gasto por impuesto de renta corriente.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Compañía y sus subordinadas calcularon y registraron la provisión para impuestos sobre la renta, tomando como base la renta líquida gravable la cual tiene en consideración algunos ajustes a la utilidad comercial de los estados financieros separados que han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009.

Gases del Pacifico S.A.C., Promigas Perú S.A., Promigas Panamá Corporation, Promigas USA Inc., Promigas Holding LLC, Investmex S.A.C y Generadora Paita Industrial S.A.C., Promisol Perú S.A.C, Promigas Ecuador S.A. no registraron gasto por impuesto de renta en el año 2025.

La Ley 1819 de 2016,determinó a través del artículo 22 que para la vigencia de 2017 y siguientes, la determinación del impuesto sobre la renta y complementarios, en el valor de los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos y gastos, de los sujetos pasivos de este impuesto obligados a llevar contabilidad, aplicarán los sistemas de reconocimiento y medición, de conformidad con los marcos técnicos normativos contables vigentes en Colombia, cuando la ley tributaria remita expresamente a ellas y en los casos en que esta no regule la materia. En todo caso, la ley tributaria puede disponer de forma expresa un tratamiento diferente, de conformidad con el artículo 4 de la ley 1314 de 2009.

En adición, se encuentran abiertas para revisión fiscal por parte de las autoridades tributarias las siguientes declaraciones del impuesto sobre la renta:

Compañía	Declaraciones abiertas
Promigas S.A. E.S.P.	2019, 2021,2022,2023 Y 2024
Transportadora de Metano S.A. E.S.P.	2024
Promioriente S.A. E.S.P.	2023 y 2024
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	2021, 2022,2023 y 2024
Transoccidente S.A. E.S.P.	2022,2023 y 2024
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P.	2022,2023 y 2024
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	2022,2023 y 2024
Compañía Energética de Occidente S.A.S E.S.P.	2014, 2016, 2023 y 2024
Orion Contac Center S.A.S.	2020, 2021,2022,2023 y 2024
Promisol S.A.S.	2020,2022,2023 y 2024
Zonagen S.A.S.	2017,2018, 2019, 2021,2022, 2023 y 2024

No se prevén impuestos adicionales con ocasión de una inspección.

El siguiente es un detalle de las compañías que poseen pérdidas fiscales acumuladas por compensar en el impuesto sobre la renta al 31 de diciembre de 2025:

Compañía		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.		22.038.920	22.038.920
Gases del Pacifico S.A.C.		468.194.702	440.352.493
Promigas Perú S.A.		9.047.586	12.983.306
Investmex S.A.C		29.428	142.722
	$	499.310.636	475.517.441

Las pérdidas fiscales acumuladas hasta el año 2016 de las compañías nacionales y las originadas por las compañías ubicadas en Perú se podrán compensar con las rentas líquidas ordinarias futuras del impuesto sobre la renta en cualquier tiempo, sin ningún tipo de limitación porcentual. Las pérdidas fiscales de los años 2019, 2020, 2021, 2022, 2023 ,2024 y 2025 originadas por las compañías nacionales, se podrán compensar máximo con las rentas líquidas de los siguientes doce (12) años al de su ocurrencia.

Los excesos de renta presuntiva sobre la renta ordinaria se podrán compensar con las rentas ordinarias obtenidas dentro de los cinco años siguientes al de su ocurrencia.

Se unifica el término general de firmeza de las declaraciones de renta en 3 años; para las compañías que presenten las siguientes situaciones, la firmeza estará supeditada así:

Año declaración	Término de firmeza
2015	Declaraciones en las que se liquiden y/o compensen pérdidas quedarían en firme dentro de los cinco (5) años siguientes a la fecha de la presentación de la declaración
2016 al 2018	Las declaraciones que arrojan pérdidas fiscales la firmeza es de doce (12) años; si se compensan pérdidas fiscales, o estuviesen sujetos al régimen de precios de transferencia la firmeza es de seis (6) años.
A partir de la renta 2019	En las declaraciones que se liquiden y/o compensen pérdidas fiscales o que estén sujetos al régimen de precios de transferencia la firmeza será de cinco (5) años

La siguiente es la conciliación de la tasa efectiva por los períodos terminados el 31 de diciembre de 2025 y de 2024:

	Diciembre, 2025	%	Diciembre, 2024	%
Utilidad antes de impuesto sobre la renta	1.926.014.276		1.613.396.133	
Gasto de impuesto teórico calculado de acuerdo con las tasas tributarias vigentes	635.584.711	33,00	532.420.724	33,00
Gastos no deducibles	26.179.522	1,36	50.084.996	3,10
Pérdidas fiscales y excesos de renta presuntiva que no generaron impuesto diferido	-	-	2.688.723	0,17
Dividendos recibidos	(1.154.245)	(0,06)	(1.078.552)	(0,07)
Ingresos de método de participación no constitutivos de renta	(94.146.409)	(4,89)	(94.500.982)	(5,86)
Utilidad en venta de activos fijos	(32.305)	(0,0002)	(362.182)	(0,02)
Intereses y otros ingresos no gravados de impuestos	(7.448.058)	(0,39)	(2.721.800)	(0,17)
Rentas exentas	(2.020.053)	(0,10)	(942.281)	(0,06)
Descuentos tributarios	(3.872.360)	(0,20)	(4.391.276)	(0,27)
Gastos no deducibles utilizados como descuento tributario	4.181.200	0,22	4.032.561	0,25
Beneficio tributario en adquisición de activos productivos e inversión proyectos FNCE	(25.289.620)	(1,31)	(27.285.168)	(1,69)
Impuestos por utilidades de subordinadas	5.586.055	0,29	5.614.590	0,35
Efecto por diferencia en tarifa de impuestos subordinadas	(18.356.541)	(0,95)	(13.573.914)	(0,84)
Efecto en el impuesto diferido por cambios en las tasas tributarias en concesiones	181.217.211	9,40	(45.256.946)	(2,81)
Efecto en el impuesto de renta por ajuste de vigencias anteriores	2.841.084	0,15	4.830.335	0,30
Ajustes y eliminaciones Consolidado	(154.457)	(0,01)	(142.404)	(0,01)
Otros conceptos	11.640.064	0,60	24.885.613	1,54
Total gasto del impuesto del periodo	714.755.799	37,11	434.302.037	26,92

A continuación, el detalle del pasivo para el impuesto de renta corriente:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Impuesto de renta año corriente	$	(308.650.862)	(308.786.512)
Compensación impuestos de renta y complementarios		260.391.604	243.436.902
Impuesto corriente de renta	$	48.259.258	65.349.610

Impuestos diferidos

Las diferencias entre el valor en libros de los activos y pasivos y las bases fiscales de los mismos dan lugar a las siguientes diferencias temporarias que generan impuestos diferidos, calculados y registrados en los períodos terminados el 31 de diciembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024, con base en las tasas tributarias vigentes como referentes para los años en los cuales dichas diferencias temporarias se revertirán.

En cumplimiento de la NIC 12, Promigas no registró impuestos diferidos pasivos relacionados con diferencias temporarias de inversiones en subordinadas, principalmente por conceptos correspondientes a utilidades no distribuidas y reajustes fiscales sobre las inversiones. Lo anterior debido a que: i) La Compañía tiene el control de las subordinadas y, por consiguiente, puede decidir acerca de la reversión de tales diferencias temporarias; y ii) la Compañía no tiene previsto su realización a mediano plazo; por lo tanto, es probable que dichas diferencias temporarias no se reviertan en un futuro previsible. Las diferencias temporarias por los conceptos indicados al 31 de diciembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024 ascendían a $3.099.349.245 y $3.201.014.423, respectivamente.

El impuesto diferido se encuentra conformado de la siguiente manera:

	Saldo al 1 de enero de 2024	Reconocido en resultados	Reconocido en el otro resultado integral	Reconocido directamente en el patrimonio	Saldo al 31 de diciembre de 2024	Reconocido en resultados	Reconocido en el otro resultado integral	Reconocido directamente en el patrimonio	Saldo al 31 de diciembre de 2025
Cartera de créditos	(34.223.353)	(16.536.823)	-	-	(50.760.176)	54.959.944	-	-	4.199.768
Contratos de concesión	28.476.980	8.110.619	-	-	36.587.599	(9.757.906)	-	-	26.829.693
Pérdidas fiscales	132.332.534	10.324.817	-	(2.046.284)	140.611.067	9.836.134	-	(2.046.283)	148.400.918
Exceso de renta presuntiva	(217.508)	(7.848)	-	-	(225.356)	-	-	-	(225.356)
Provisiones pasivas no deducibles	87.829.911	(5.590.384)	-	-	82.239.527	(21.729.210)	-	-	60.510.316
Diferencia entre las bases contables y fiscales de propiedad Planta y equipos	(153.181.186)	(28.961.527)	-	(197.422)	(182.340.135)	(593.182.492)	-	(197.422)	(775.720.049)
Contratos leasing	11.646.458	1.143.382	-	253.456	13.043.296	21.712.308	-	253.456	35.009.060
Provisión compromiso de inversión	50.937.838	-	-	-	50.937.838	-	-	-	50.937.838
Beneficios a empleados	987.391	(48.562)	75.203	-	1.014.032	(51.725)	(38.138)	-	924.169
Valoración derivados	-	-	-	-	-	44.199	-	-	44.199
Cargos diferidos	40.836.344	675	-	-	40.837.019	(62.658.839)	-	-	(21.821.820)
Activo financiero	(873.647.893)	(72.040.272)	-	-	(945.688.165)	328.972.370	-	-	(616.715.795)
Valoración de inversiones renta variable	(23.958.195)	(1.223.504)	(2.769.948)	-	(27.951.647)	2.586.230	4.253.175	-	(21.112.242)
Costo de propiedades planta y equipo	-	-	-	-	-	(110.178.659)		(105.713)	(110.284.372)
Costos activos intangibles	(10.779.729)	2.400.996	-	-	(8.378.733)	-	-	-	(8.378.733)
Margen NIIF15 servicio de construcción	(323.018.231)	(51.892.815)	-	(33.477.963)	(408.389.009)	136.262.974	-	45.532.255	(226.593.780)
Efecto por conversión cuenta impuesto diferido filiales en Perú	(25.348.563)	-	-	-	(25.348.563)	-	-	-	(25.348.563)
Valoración y cobertura de inversiones y derivados	395.305	4.507	35.912.325	-	36.312.137	-	(42.312.125)	-	(5.999.988)
Otros	39.578.831	39.246.137	-	(11.218.929)	67.606.039	(154.493.125)	-	9.319.259	(77.567.827)
Totales	(1.051.353.066)	(115.070.602)	33.217.580	(46.687.142)	(1.179.893.230)	(397.677.797)	(38.097.088)	52.755.552	(1.562.912.563)

El saldo del impuesto diferido activo y pasivo se muestra a continuación:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Impuesto diferido activo	$	72.899.864	69.804.061
Impuesto diferido pasivo		(1.635.812.427)	(1.249.697.291)
	$	(1.562.912.563)	(1.179.893.230)

La siguiente es la composición del gasto por impuesto de renta por los años terminados el 31 de diciembre de 2025 y 2024:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Impuesto sobre la renta corriente	$	308.650.862	308.786.512
Impuestos de renta en el exterior		5.586.055	5.614.590
Impuesto sobre la renta vigencias anteriores		2.841.084	4.830.335
Impuesto diferido (neto)		397.677.798	115.070.600
	$	714.755.799	434.302.037

Incertidumbres en posiciones tributarias abiertas

Con base en las políticas de Promigas S.A. E.S.P. y las Compañías subordinadas, y las declaraciones de renta que aún no han alcanzado su periodo de firmeza, se revisó el impacto de la CINIIF 23 identificando que no existen casos de posiciones fiscales inciertas.

Precios de transferencia

En atención a lo previsto en las Leyes 788 de 2002, 863 de 2003, 1607 de 2012 y 1819 de 2016, reglamentadas por el Decreto 2120 de 2017, Promigas S.A. E.S.P., Promisol S.A.S., Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P., Enlace Servicios Empresariales Globales S.A.S. y Orión Contact Center S.A.S. prepararon un estudio de precios de transferencia sobre las operaciones realizadas con vinculados económicos del exterior durante el año gravable 2024.

Aunque el estudio de precios de transferencia del año 2025 se encuentra en proceso de preparación, no se anticipan cambios significativos en relación con el del año anterior.

Otros Aspectos normativos

- Se limita al 3% anual de la renta líquida ordinaria el monto de la sumatoria de algunos ingresos no constitutivos de renta, deducciones especiales, rentas exentas y descuentos tributarios.

- Los costos y gastos asociados a inversiones en Ciencia, Tecnología e Innovación (CTeI), no son deducibles, estas inversiones únicamente darán derecho a descuento tributario del 30% de las inversiones en Ciencia, Tecnología e Innovación (CTeI) que cuenten con aprobación del Consejo Nacional de Beneficios Tributarios (CNBT).

- La Ley 2277 de 2022 eliminó la posibilidad de deducir los pagos de regalías de que tratan los artículos 360 y 361 de la Constitución Nacional indistintamente de la denominación del pago, del tratamiento contable y de la forma de pago (dinero o especie), el monto no deducible corresponde al costo total de producción de los recursos no renovables en la exploración y explotación de recursos naturales no renovables, no obstante la Corte Constitucional mediante Sentencia C-489 de 2023 declaró inexequible dicho artículo, por lo tanto, esta clase de regalías resultan deducibles en la medida que cumplan con los requisitos del artículo 107 del Estatuto Tributario.

- El artículo 10 de la Ley 2277 de 2022, que adiciono el parágrafo 6° al artículo 240 del Estatuto Tributario en lo relativo a la Tasa Mínima de Tributación, ha sido objeto de demandas por inconstitucionalidad, durante el año 2024, la Corte Constitucional mediante las Sentencias C-219 de junio 12 de 2024, y C-488 de noviembre 21 de 2024, determinó que esta norma cumple con los principios de la Constitución Nacional y con ello la declara exequible.

- El Consejo de Estado mediante auto 28920 del 3 de julio de 2025, levanta la suspensión provisional del numeral 12 del concepto DIAN No. 100208192-202 de marzo de 2024, el cual establece la necesidad de efectuar el cálculo de la tasa de tributación depurada (TTD) en Compañías que presenten pérdida contable.

- Es deducible el 100% de los impuestos, tasas y contribuciones devengadas y pagadas durante el año o periodo gravable, que guarden relación de causalidad con la generación de renta (salvo el impuesto de renta) y siempre que sean pagados previo a la presentación inicial del impuesto sobre la renta. Será deducible el 50% del gravamen a los movimientos financieros (GMF), independientemente de que tenga o no relación de causalidad con la actividad generadora de renta y siempre que se encuentre debidamente certificado por el agente retenedor.

- Los impuestos aplicables a las utilidades que se distribuyan a título de dividendos establecen una tarifa de retención en la fuente del 10% para los dividendos recibidos por sociedades nacionales que tengan la naturaleza de no constitutivos de renta ni ganancia ocasional, la cual será trasladable a la persona natural residente. Se mantienen las excepciones establecidas en las normas vigentes.

- Los dividendos y participaciones recibidos por personas sin residencia, sociedades y entidades extranjeras, establecimientos permanentes de sociedades extranjeras que tengan la naturaleza de no constitutivos de renta ni ganancia ocasional estarán gravados a la tarifa especial del 20%.

- Los dividendos gravados se determinarán: (i) aplicando la tarifa de renta correspondiente al año en que se decreten hoy (35%) y (ii) sobre el remanente se aplicará la tarifa que corresponda al dividendo no gravado, dependiendo del beneficiario.

- Los dividendos decretados con cargo a utilidades de los años 2016 y anteriores conservarán el tratamiento vigente para ese momento.

19. OBLIGACIONES FINANCIERAS

El siguiente es el resumen de las obligaciones financieras obtenidas por Promigas S.A. E.S.P. y sus subordinadas, con el propósito fundamental de financiar sus operaciones y plan de inversiones:

		Diciembre, 2024	Diciembre, 2024
Porción corriente:			
Créditos en moneda extranjera	$	409.506.036	613.219.437
Créditos en moneda nacional		178.518.017	492.210.396
Contratos de arrendamientos		142.328.143	151.055.766
Intereses por pagar		37.629.416	45.262.741
	$	767.981.612	1.301.748.340
Porción no corriente:			
Créditos en moneda extranjera	$	1.149.317.653	1.026.569.717
Créditos en moneda nacional		2.802.134.802	2.097.486.712
Contratos de arrendamientos		838.922.516	1.083.981.308
	$	4.790.374.971	4.208.037.737
Total Obligaciones financieras	$	5.558.356.583	5.509.786.077

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

A continuación, una conciliación de los cambios entre los pasivos y flujos de efectivo surgidos de actividades de financiación:

	Créditos obtenidos en moneda nacional	Créditos obtenidos en moneda extranjera	Contratos arrendamiento	Intereses por pagar	Obligaciones financieras
Saldo a 1 de enero de 2024	$ 2.643.017.844	1.263.236.259	1.168.376.013	54.806.891	5.129.437.007
Adición obligaciones (1)	1.046.400.000	492.847.848	65.456.891	-	1.604.704.739
Costos incrementales	-	(2.341.496)	-	-	(2.341.496)
Pagos	(1.100.376.350)	(309.163.383)	(133.130.927)	(624.164.799)	(2.166.835.459)
Traslados y reclasificaciones	-	-	(2.625.768)	-	(2.625.768)
Intereses con cargo a resultados	655.614	2.951.832	-	580.905.871	584.513.317
Intereses capitalizados	-	-	-	32.332.664	32.332.664
Diferencia en cambio	-	(8.479.148)	33.585	-	(8.445.563)
Ajustes por conversión	-	200.737.242	136.927.280	1.382.114	339.046.636
Saldo a 31 de diciembre de 2024	$ 2.589.697.108	1.639.789.154	1.235.037.074	45.262.741	5.509.786.077
Saldo a 1 de enero de 2025	$ 2.589.697.108	1.639.789.154	1.235.037.074	45.262.741	5.509.786.077
Adición obligaciones (1)	1.012.980.000	706.879.644	42.503.822	-	1.762.363.466
Costos incrementales	-	(10.914)	-	-	(10.914)
Pagos	(615.636.300)	(562.848.334)	(148.103.773)	(536.134.513)	(1.862.722.920)
Traslados y reclasificaciones	-	-	(32.277.749)	27.401.835	(4.875.914)
Intereses con cargo a resultados	2.730.652	2.436.032	27.746.852	468.366.785	501.280.321
Intereses capitalizados	-	-	-	35.334.071	35.334.071
Diferencia en cambio	-	26.770.251	(214.660)	14.282	26.569.873
Subvenciones entidades gubernamentales	(9.118.641)	-	-	-	(9.118.641)
Cancelación de obligaciones financieras	-	-	-	(28.452)	(28.452)
Ajustes por conversión	-	(254.192.144)	(143.440.907)	(2.587.333)	(400.220.384)
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$ 2.980.652.819	1.558.823.689	981.250.659	37.629.416	5.558.356.583

(1) Las adiciones de las obligaciones financieras durante el año 2025 se encuentran compuestas por los siguientes créditos:

Matriz/ Subordinada	Tercero de la obligación	Calidad crediticia	Fecha de desembolso	Fecha de vencimiento	Monto pesos colombianos	Tasa Pagaré	Frecuencia intereses	Tipo
Promigas S.A. E.S.P.	Scotiabank Colpatria S.A. Banco Colpatria	AAA	21/02/2025	21/02/2026	40.000.000	IBR + 0,6	T.V.	Bullet
Promioriente S.A. E.S.P.	Banco Davivienda S.A.	AAA	22/01/2025	22/01/2030	60.000.000	IBR + 4,3	T.V.	Bullet
Promioriente S.A. E.S.P.	Citibank Colombia S.A.	AAA	22/01/2025	22/01/2026	45.000.000	IBR + 2,85	T.V.	Bullet
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P.	Bancoldex	AAA	22/01/2025	22/01/2026	30.000.000	IBR + 2,4	M.V.	Bullet
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	Banco Bilbao Vizcaya Argentaria Colombia S.A	AAA	21/02/2025	21/02/2028	44.000.000	IBR + 3,35	T.V.	Bullet
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	Scotiabank Colpatria S.A. Banco Colpatria	AAA	21/02/2025	21/02/2026	20.000.000	IBR + -0,85	T.V.	Bullet
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	Itaú Corpbanca Colombia S.A.	AAA	10/01/2025	10/01/2028	21.600.000	IBR + 2,79	T.V.	Bullet
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	Citibank Colombia S.A.	AAA	15/01/2025	15/01/2026	53.400.000	IBR + 3,29	M.V.	Bullet
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	Scotiabank Colpatria S.A. Banco Colpatria	AAA	17/03/2025	17/03/2026	13.500.000	IBR + 2,78	A.V.	Bullet
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	Banco Serfinanza S.A.	AAA	12/03/2025	12/03/2030	4.000.000	IBR + 3,8	T.V.	Bullet
Transportadora de Metano S.A. E.S.P.	Bancolombia S.A.	AAA	16/06/2025	16/06/2030	21.000.000	IBR + 2,80	T.V.	Bullet
Transportadora de Metano S.A. E.S.P.	Bancolombia S.A.	AAA	24/06/2025	24/06/2030	12.000.000	IBR + 0,10	T.V.	Bullet
Promioriente S.A. E.S.P.	Banco Bilbao Vizcaya Argentaria Colombia S.A	AAA	30/04/2025	30/04/2030	5.000.000	IBR -0,85	T.V.	Bullet
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	Scotiabank Colpatria S.A. Banco Colpatria	AAA	02/04/2025	02/04/2026	15.000.000	IBR -0,85	T.V.	Trimestral
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	Bancolombia S.A.	AAA	16/06/2025	16/06/2030	45.000.000	IBR + 2,80	T.V.	Bullet
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	Banco Bilbao Vizcaya Argentaria Colombia S.A	AAA	24/06/2025	24/06/2028	19.000.000	IBR + 2,49	T.V.	Bullet
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P.	Scotiabank Colpatria S.A. Banco Colpatria	AAA	10/07/2025	10/07/2026	30.000.000	IBR+-1,5	T.V.	Trimestral
Promisol S.A.S.	Banco Davivienda S.A.	AAA	03/07/2025	03/07/2030	5.000.000	IBR+0,5	T.V.	Trimestral
Promisol S.A.S.	Itaú Corpbanca Colombia S.A.	AAA	24/09/2025	24/09/2028	10.000.000	IBR+2,3	T.V.	Bullet
Promigas S.A. E.S.P.	Banco Bilbao Vizcaya Argentaria Colombia S.A	AAA	16/10/2025	16/10/2030	20.000.000	DTF + 2,6	T.V.	Bullet
Promigas S.A. E.S.P.	Bancolombia S.A.	AAA	11/10/2025	11/10/2030	65.000.000	DTF + 2,5	T.V.	Bullet
Promigas S.A. E.S.P.	Scotiabank Colpatria S.A. Banco Colpatria	AAA	18/12/2025	18/12/2028	250.000.000	DTF + 3,25	T.V.	Trimestral
Promioriente S.A. E.S.P.	Banco Davivienda S.A.	AAA	19/12/2025	19/12/2030	5.000.000	IBR + 3,5	T.V.	Bullet
Promioriente S.A. E.S.P.	Banco Bilbao Vizcaya Argentaria Colombia S.A	AAA	18/12/2025	18/12/2030	15.000.000	IBR + 3,3	T.V.	Bullet
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P.	Scotiabank Colpatria S.A. Banco Colpatria	AAA	7/10/2025	7/10/2028	30.000.000	IBR + -0,7	T.V.	Trimestral
Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P.	Bancolombia S.A.	AAA	19/11/2025	19/11/2028	20.480.000	IBR + 2,3	T.V.	Bullet
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	Bancolombia S.A.	AAA	15/10/2025	15/10/2028	15.000.000	IBR + 2,3	T.V.	Bullet
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	Scotiabank Colpatria S.A. Banco Colpatria	AAA	15/10/2025	15/10/2028	15.000.000	IBR + 1,85	T.V.	Bullet
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	Bancolombia S.A.	AAA	19/11/2025	19/11/2028	20.000.000	IBR + 2,3	T.V.	Bullet
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	Citibank Colombia S.A.	AAA	16/12/2025	15/122026	19.000.000	IBR + 2,95	M.V.	Bullet
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	Itaú Corpbanca Colombia S.A.	AAA	11/24/2025	11/24/2028	5.000.000	IBR + 2,2	T.V.	Bullet
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	Banco GNB Sudameris S.A.	AAA	12/29/2025	12/29/2028	30.000.000	IBR + 4,8	T.V.	Bullet
Promisol SAS	Banco Davivienda S.A.	AAA	11/11/2025	11/11/2030	10.000.000	IBR + 3	T.V.	Bullet
					1.012.980.000			

Matriz/ Subordinada	Tercero de la obligación	Calidad crediticia	Fecha de desembolso	Fecha de vencimiento	Monto dólares estadounidenses	Tasa Pagaré	Frecuencia intereses	Tipo
Promigas Perú S.A.	Banco Bilbao Vizcaya Argentaria Colombia S.A.	AAA	21/01/2025	14/7/2026	2.500.000	SOFR + 2,85	T.V.	Bullet
Promigas Perú S.A.	Banco Bilbao Vizcaya Argentaria Colombia S.A.	AAA	24/02/2025	24/02/2027	5.000.000	SOFR + 3,89	T.V.	Bullet
Promisol S.A.S.	Banco Santander De Negocios Colombia S. A	AAA	9/01/2025	26/12/2027	6.730.000	SOFR + 4,09	T.V.	Bullet
Gases del Pacifico S.A.C	Banco Davivienda S.A.	AAA	29/05/2025	29/05/2026	8.776.525	SOFR + 1,6	T.V.	Bullet
Gases del Norte del Perú S.A.C.	Banco Bilbao Vizcaya Argentaria Colombia S.A.	AAA	09/04/2025	09/04/2026	5.000.000	SOFR+2,57	T.V.	Bullet
Gases del Norte del Perú S.A.C.	Banco Davivienda S.A.	AAA	10/06/2025	10/06/2026	10.000.000	SOFR+1,5	T.V.	Bullet
Gases del Pacifico S.A.C	Citibank Colombia S.A.	AAA	21/08/2025	28/08/2026	5.000.000	SOFR + 2,2	T.V.	Bullet
Gases del Norte del Perú S.A.C.	Citibank Colombia S.A.	AAA	11/08/2025	3/08/2026	4.000.000	SOFR + 2,2	T.V.	Bullet
Gases del Norte del Perú S.A.C.	Banco BCI Perú SA	AAA	4/09/2025	4/03/2027	5.000.000	6,67% E. A.	T.V.	Bullet
Promigas Perú S.A.	Banco Bilbao Vizcaya Argentaria Colombia S.A.	AAA	8/07/2025	8/07/2028	5.000.000	SOFR + 4,23	T.V.	Bullet
Promigas Perú S.A.	Banco Bilbao Vizcaya Argentaria Colombia S.A.	AAA	8/08/2025	8/08/2028	4.000.000	SOFR + 4,23	T.V.	Bullet
Promigas Perú S.A.	Citibank Colombia S.A.	AAA	11/08/2025	11/08/2026	4.106.100	SOFR + 2,2	T.V.	Bullet
Gases del Norte del Perú S.A.C.	Banco BCI Perú SA	AAA	12/11/2025	12/05/2027	5.000.000	6,12% E.A.	T.V.	Bullet
					70.112.625			

Matriz/Subordinada	Tercero de la obligación	Calidad crediticia	Fecha de desembolso	Fecha de vencimiento	Monto Soles	Tasa Pagaré	Frecuencia intereses	Tipo
Gases del Norte del Perú S.A.C.	Citibank Colombia S.A.	AAA	1/13/2025	1/8/2026	78.000.000	7,50% E.A.	T.V.	Bullet
Gases del Norte del Perú S.A.C.	Citibank del Perú S.A.	AAA	5/19/2025	5/14/2025	20.000.000	7,58% E.A.	T.V.	Bullet
Promigas Perú S.A.	Citibank del Perú S.A.	AAA	5/30/2025	5/25/2025	8.000.000	7,50% E.A.	T.V.	Bullet
Gases del Norte del Perú S.A.C.	Banco BCI Perú SA	AAA	12/2/2025	6/2/2027	30.000.000	6,65% E.A.	T.V.	Bullet
					136.000.000			

Garantía de Arrendamientos Financieros: al 31 de diciembre de 2025 y 2024, los activos adquiridos mediante arrendamiento financiero han sido otorgados en garantía para respaldar dichas obligaciones.

Covenants: El contrato de crédito suscrito para el financiamiento de la construcción del Terminal de Regasificación de la compañía Sociedad Portuaria el Cayao S.A. E.S.P., establece el cumplimiento de los siguientes compromisos financieros y operativos:

- Obligación trimestral de mantener un índico mínimo de cobertura de servicio de la deuda (DSCR)
- Restricciones en la toma de nueva deuda, durante el término del contrato.
- Distribución de dividendos de forma anual, el cual se revisa con fechas efectivas de distribución.
- Obligación de mantener reservas para el servicio de la deuda, durante el término del contrato.
- Mantener seguros adecuados, durante el término del contrato.
- Limita la venta de activos clave, durante el término del contrato.
- Cumplimiento normativo y la entrega periódica de información financiera a los acreedores, durante el término del contrato.

La compañía está exceptuada de cumplir los covenants a 31 de diciembre de 2025.

Garantía créditos bancarios: a 31 de diciembre de 2025, Promigas S.A. E.S.P., avala obligaciones financieras en dólares estadounidenses y soles peruanos y garantías bancarias de las siguientes subordinadas:

Entidad	Monto equivalente en USD*
Gases del Pacifico S.A.C.	145.641.323
Gases del Norte del Perú S.A.C.	175.854.720
Promigas Perú S.A.**	29.300.000
Total	350.796.043

** Tasa USD/PEN cierre diciembre 2025 3,369*
***Deuda Promigas Perú S.A. por total equivalente a USD 11.000.000, vía intercompany Gases del Pacifico S.A.C.*

20. BONOS EN CIRCULACIÓN

El detalle de los bonos se muestra a continuación:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Porción corriente:			
Bonos ordinarios	$	150.000.000	330.880.000
Intereses bonos por pagar		50.111.711	37.698.526
Valoración bonos - costo amortizado		-	(55.950)
	$	200.111.711	368.522.576
Porción no corriente:			
Bonos ordinarios	$	4.802.419.557	4.759.595.957
Valoración costo amortizado		(28.438.773)	(33.410.875)
Ajuste UVR		215.399.021	180.099.141
	$	4.989.379.805	4.906.284.223

Los bonos emitidos por la Compañía se dividen en emisiones en el mercado local y en el mercado internacional. En el mercado local, se han realizado emisiones en el mercado principal y en el segundo mercado. Las emisiones realizadas en mercado principal tienen vencimientos a corto y largo plazo, cuentan con una calificación de riesgo AAA por parte de las Agencias Calificadoras de Riesgos, y posee pago de interés trimestre vencido. En el segundo mercado, algunas emisiones poseen una calificación de riesgo AAA, aunque no es obligatorio calificarlas. Las emisiones en el mercado internacional son a largo plazo, tienen una calificación de riesgo BBB- y los intereses se pagan semestre vencido.

Valor razonable:

Para la mayoría de los préstamos, los valores razonables no son materialmente diferentes de sus valores en libros, ya que los intereses por pagar sobre esos préstamos están cerca de las tasas de mercado actuales. La diferencia material se identifica únicamente para los bonos emitidos por Promigas S.A. E.S.P. y Gases del Pacífico S.A.C. en dólares estadounidenses:

		Diciembre, 2025			Diciembre, 2024	
		Valor en libros	Valor razonable		Valor en libros	Valor razonable
Bonos mercado internacional	$	1.922.921.303	1.688.135.311	$	2.256.659.018	1.906.329.785

El valor razonable se estima calculando el valor presente neto de los flujos contractuales, utilizando como tasa de descuento la Yield to Maturity (YTM) observada en el mercado para los mismos bonos emitidos por la compañía. La YTM corresponde a una tasa de mercado que refleja el rendimiento esperado hasta el vencimiento, obtenida directamente de las cotizaciones de dichos bonos, y se utiliza sin aplicar ajustes adicionales.

De acuerdo con la NIIF 13, esta metodología corresponde a una medición de valor razonable de Nivel 2, dado que la tasa utilizada proviene de datos de mercado observables, aunque el cálculo implica la proyección y descuento de flujos futuros.

A continuación, un detalle de los bonos de Promigas S.A. E.S.P. y subordinadas:

Emisor	Serie	Plazo en años	Valor nominal Diciembre, 2025	Valor nominal Diciembre, 2024	Tasa de interés	Fecha de emisión	Fecha de vencimiento	Fecha de suscripción
Promigas S.A. E.S.P.	A20	20	250.000.000	250.000.000	IPC+3,64%	29/01/2013	29/01/2033	30/01/2013
Promigas S.A. E.S.P.	A15	15	175.000.000	175.000.000	IPC+4,37%	11/3/2015	11/3/2030	12/3/2015
Promigas S.A. E.S.P.	A10	10	150.000.000	150.000.000	IPC+3,74%	8/9/2016	8/9/2026	9/9/2016
Promigas S.A. E.S.P.	A20	20	250.000.000	250.000.000	IPC+4,12%	8/9/2016	8/9/2036	9/9/2016
Promigas S.A. E.S.P.	USD	10	788.094.010	925.208.067	Fija3,75%	16/10/2019	16/10/2029	16/10/2019
Promigas S.A. E.S.P.	USD	10	112.707.389	132.148.885	Fija3,75%	22/10/2020	22/10/2029	22/10/2020
Promigas S.A. E.S.P.	A5	5	-	99.480.000	IPC+1,58%	19/11/2020	19/11/2025	19/11/2020
Promigas S.A. E.S.P.	C25	25	500.519.957	500.519.959	Fija+11,41%	19/11/2020	19/11/2045	19/11/2020
Promigas S.A. E.S.P.	A10	10	450.000.000	450.000.000	IPC+6,30%	17/12/2024	17/12/2034	17/12/2024
Promigas S.A. E.S.P.	A10	10	29.600.000	29.600.000	IBR+3,75%	19/12/2024	15/10/2034	19/12/2024
Promigas S.A. E.S.P.	A10	10	8.000.000	-	IBR+8,73%	13/02/2025	15/10/2034	13/02/2025
Promigas S.A. E.S.P.	A10	10	16.400.000	-	IBR+8,73%	15/05/2025	15/10/2034	15/05/2025
Promigas S.A. E.S.P.	B4	4	350.000.000	-	IPC+6,40%	15/08/2025	15/08/2029	15/08/2025
Gases del Pacifico S.A.C.	USD	10	721.835.777	845.689.207	Fija3,75%	16/10/2019	16/10/2029	16/10/2019
Gases del Pacifico S.A.C.	USD	10	331.044.424	389.711.839	Fija3,75%	16/10/2020	16/10/2029	16/10/2020
Surtigas S.A. E.S.P.	A20	20	70.000.000	70.000.000	IPC+3,64%	12/2/2013	12/2/2033	12/3/2013
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	A20	20	89.618.000	89.618.000	IPC+4,13%	11/12/2012	11/12/2032	10/12/2012
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	A7	7	-	126.400.000	IPC+3,65%	2/3/2018	2/3/2025	1/3/2018
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	A25	25	173.600.000	173.600.000	IPC+4,12%	2/3/2018	2/3/2043	1/3/2018
Promioriente S.A. E.S.P.	A7	7	-	105.000.000	IPC+3,54%	23/01/2018	23/01/2025	24/01/2018
Surtigas S.A. E.S.P.	B10	10	145.100.000	145.100.000	IBR+3,75%	19/12/2024	15/10/2034	19/12/2024
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	C10	10	183.400.000	183.400.000	IBR+3,75%	19/12/2024	15/10/2034	19/12/2024
Surtigas S.A. E.S.P.	B10	10	60.100.000	-	IBR+3,75%	13/02/2025	15/10/2034	13/02/2025
Surtigas S.A. E.S.P.	B10	10	32.400.000	-	IBR+3,75%	15/05/2025	15/10/2034	15/05/2025
Gases del Pacifico S.A.C.	USD	10	65.000.000	-	IBR+3,75%	13/02/2025	15/10/2034	13/02/2025
Subtotal			4.952.419.557	5.090.475.957				
Costo Amortizado			(28.438.773)	(33.466.825)				
Ajuste UVR			215.399.021	180.099.141				
Intereses por Pagar			50.111.711	37.698.526				
Total			5.189.491.516	5.274.806.799				

Covenants

Producto de la emisión internacional de bonos, Promigas S.A. E.S.P. y Gases del Pacífico S.A.C. deben cumplir con los acuerdos suscritos en la estructuración de los bonos que se encuentran detallados en el artículo 4- Covenants del contrato original con fecha 16 de octubre de 2019.

Dentro de dichos compromisos se encuentra el siguiente:

Envío a USBANK de EEFF trimestrales (no auditados) y anuales (auditados)

Mientras la deuda exista, Promigas S.A. E.S.P. deberá, dentro de los 90 días posteriores al final de cada trimestre y 120 días después del final de cada año fiscal, proporcionar al fiduciario copias de un balance consolidado no auditado (con respecto al trimestre) o auditado (con respecto al año fiscal), estado consolidado de resultados y estado consolidado de flujos de efectivo de Promigas S.A. E.S.P., preparados en una forma sustancialmente similar a la declaración financiera incluida en el memorando de oferta preparado de acuerdo con las NIIF colombianas y presentado en inglés. La información auditada proporcionada relacionada con los estados financieros anuales también incluirá un informe al respecto por contadores públicos independientes certificados. La recepción de dichos informes por parte del fiduciario no constituirá un aviso real o constructivo de la información que contenga, incluido el cumplimiento de Promigas S.A. E.S.P. con cualquiera de sus convenios bajo este contrato.

Emisión de Bonos Sociales:

Promigas S.A. E.S.P., Gases de Occidente S.A. E.S.P. y Surtigas S.A. E.S.P., deben cumplir con una serie de covenants afirmativos y negativos establecidos en el contrato de bonos sociales, no relacionados a indicadores financieros. Entre ellos se incluyen el uso exclusivo de los fondos para financiar el programa Brilla, la obligación de mantener una adecuada gestión financiera y operativa, restricciones en la creación de gravámenes sobre los activos de las Compañías, la obligación de mantener auditorías externas, la presentación de estados financieros trimestrales y anuales. Adicionalmente, las Compañías deben garantizar la implementación de políticas ambientales y sociales en línea con los principios de los bonos sociales, así como notificar oportunamente cualquier evento relevante o posible incumplimiento que pueda afectar sus obligaciones contractuales.

A la fecha de este informe, Promigas S.A. E.S.P. y sus subsidiarias cumplen con todos los covenants establecidos en los contratos vigentes, incluidos los asociados a la emisión de bonos sociales y a la obligación de reporte a USBANK.

La siguiente es una conciliación de los cambios entre los pasivos y flujos de efectivo surgidos de actividades de financiación con bonos:

		Bonos	Intereses bonos por pagar	Bonos en circulación
Saldo a 1 de enero de 2024	$	4.264.080.618	41.817.242	4.305.897.860
Adición		808.100.000	-	808.100.000
Adición costos incrementales		(11.745.702)	-	(11.745.702)
Pagos		(170.000.000)	(296.535.789)	-466.535.789
Intereses con cargo a resultados		43.483.400	274.715.284	318.198.684
Intereses capitalizados		-	16.493.037	16.493.037
Diferencia en cambio		30.845.654	-	30.845.654
Coberturas no derivadas con efecto en ORI (2)		109.333.322	-	109.333.322
Ajustes por conversión		163.010.981	1.208.752	164.219.733
Saldo a 31 de diciembre de 2024	$	5.237.108.273	37.698.526	5.274.806.799
Adición obligaciones (1)		531.900.000	-	531.900.000
Adición costos incrementales		(3.037.310)	-	(3.037.310)
Pagos		(330.880.000)	(334.629.989)	(665.509.989)
Traslados y reclasificaciones		(930)	930	-
Intereses con cargo a resultados		42.262.190	327.384.648	369.646.838
Intereses capitalizados		-	20.890.170	20.890.170
Diferencia en cambio		(28.367.007)	-	(28.367.007)
Coberturas no derivadas con efecto en ORI (2)		(128.317.138)	-	(128.317.138)
Ajustes por conversión		(181.288.273)	(1.232.574)	(182.520.847)
Saldo al final del período	$	5.139.379.805	50.111.711	5.189.491.516

(1) Las adiciones durante el año 2025 se encuentran compuestas por las siguientes emisiones de bonos:

Subordinada	Moneda	Titular	Tipo de emisión	Serie	Monto de la emisión	País de la emisión	Fecha de Emisión	Fecha de vencimiento	Tasa	Tasa de Referencia	Tasa de Interés
Promigas S.A. E.S.P.	COP	Deceval	Ordinarios	A10	8.000.000	Colombia	2/13/2025	10/15/2034	Variable	IBR	12,48%
Surtigas S.A. E.S.P.	COP	Deceval	Ordinarios	B10	60.100.000	Colombia	2/13/2025	10/15/2034	Variable	IBR	12,45%
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	COP	Deceval	Ordinarios	C10	65.000.000	Colombia	2/13/2025	10/15/2034	Variable	IBR	12,45%
Promigas S.A. E.S.P.	COP	Deceval	Ordinarios	A10	16.400.000	Colombia	5/15/2025	10/15/2034	Variable	IBR	12,48%
Surtigas S.A. E.S.P.	COP	Deceval	Ordinarios	B10	32.400.000	Colombia	5/15/2025	10/15/2034	Variable	IBR	12,45%
Promigas S.A. E.S.P.	COP	Deceval	Ordinarios	B4	350.000.000	Colombia	8/15/2025	8/15/2029	Variable	IPC	11,30%
					531.900.000						

(2) Coberturas no derivadas de inversión neta en un negocio del extranjero

Se ha identificado el riesgo de la fluctuación en la tasa de cambio del efecto en conversión de las inversiones netas con moneda funcional dólar estadounidense, como partida cubierta. Los pasivos financieros designados limitan el riesgo resultante de las fluctuaciones de la tasa de cambio en dólares estadounidenses por encima o por debajo de los rangos especificados.

Con la primera emisión de bonos internacionales efectuada el 16 de octubre de 2019, se confirma el cambio de instrumento de cobertura, siendo actualmente la porción de obligación en bonos en dólares estadounidenses la que se utiliza como instrumento de cobertura para contrarrestar los efectos de la fluctuación de la Tasa

Representativa de Mercado (TRM) (tasa spot USD/COP) en el patrimonio de Promigas S.A. E.S.P., por el ajuste de conversión de las Inversiones Netas en el extranjero con moneda funcional dólar estadounidense.

Para determinar la efectividad de la relación de cobertura, la Compañía evalúa las obligaciones contractuales críticas entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura de manera cualitativa. Si se notan incongruencias en las obligaciones contractuales, se utiliza una valoración cuantitativa para determinar el impacto de la potencial inefectividad.

A continuación, se detalla el valor en libros de la inversión neta en el extranjero y el porcentaje cubierto de las mismas en dólar estadounidenses y en pesos colombianos:

31 de diciembre de 2025

Compañía	Valor inversión neta USD	Valor inversión neta miles de pesos colombianos	Partida cubierta USD	% de partida cubierta
Gases del Pacífico S.A.C.	152.931.714	574.576.685	31.887.910	20,85%
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	66.298.117	249.087.328	26.365.351	39,77%
Gases del Norte del Perú S.A.C.	186.847.753	702.001.955	24.007.082	12,85%
Promigas Perú S.A.	28.830.825	108.319.716	4.819.714	16,72%
Promigas USA Inc.	64.523	242.418	7.999	12,40%
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	149.604.434	562.075.899	115.384.552	77,13%
Total	**584.577.366**	**2.196.304.001**	**202.472.608**	**34,64%**

31 de diciembre de 2024

Compañía	Valor inversión neta USD	Valor inversión neta miles de pesos colombianos	Partida cubierta USD	% de partida cubierta
Gases del Pacífico S.A.C.	138.156.304	609.151.854	31.887.910	23,08%
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	57.017.986	251.400.855	26.365.351	46,24%
Gases del Norte del Perú S.A.C.	167.834.493	740.007.466	24.006.682	14,30%
Promigas Perú S.A.	18.472.132	81.446.401	4.819.714	26,09%
Promigas Panamá Corporation	1.360	5.996	400	29,41%
Promigas USA Inc.	35.368	155.943	7.999	22,62%
Gas Natural de Lima y Callao S.A.C.	158.740.210	699.909.479	108.973.533	68,65%
Total	540.257.853	2.382.077.994	196.061.589	36,29%

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

Análisis de sensibilidad:

Pruebas Prospectivas del 31 de diciembre de 2025								
	VN. Instrumentos de Cobertura (USD)	INE (USD)	TC spot	Vn. Instrumentos de Cobertura (COP)	INE (COP)	Cambio VN Inst. de Cobertura	Cambio INE	% efectividad Prospectivo
31-Dec-25	202.472.608	202.472.608	3.757,08	(760.705.786)	760.705.786	-	-	-
(0,30)	-	-	2.629,96	(532.494.050)	532.494.050	228.211.736	(228.211.736)	100%
(0,20)	-	-	3.005,66	(608.564.629)	608.564.629	152.141.157	(152.141.157)	100%
(0,10)	-	-	3.381,37	(684.635.207)	684.635.207	76.070.579	(76.070.579)	100%
0,10	-	-	4.132,79	(836.776.364)	836.776.364	(76.070.578)	76.070.578	100%
0,20	-	-	4.508,50	(912.846.943)	912.846.943	(152.141.157)	152.141.157	100%
0,30	-	-	4.884,20	(988.917.521)	988.917.521	(228.211.735)	228.211.735	100%

Impacto de la Relación de Cobertura:

La parte de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina que es una cobertura eficaz es reconocida en otros resultados integrales, para el período terminado a 31 de diciembre la relación de cobertura fue altamente eficaz.

	Medición partida cubierta	Medición instrumento de cobertura	Ratio
Efectividad de la relación de cobertura	$ (2.561.728)	2.561.278	100%

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

21. CUENTAS POR PAGAR

El siguiente es el detalle de las cuentas por pagar:

	Diciembre, 2025			Diciembre, 2024		
	Terceros	Entes Relacionados	Total	Terceros	Entes Relacionados	Total
Porción corriente:						
Bienes y servicios nacionales	$ 496.680.208	14.920.173	511.600.381	590.065.858	7.294.336	597.360.194
Bienes y servicios del exterior	105.628.105	-	105.628.105	116.181.100	-	116.181.100
Acreedores	39.284.132	38.136	39.322.268	32.702.581	64.152	32.766.733
Dividendos por pagar (1)	2.035.606	-	2.035.606	1.858.129	-	1.858.129
Coberturas por pagar	2.926.945	8.454	2.935.399	145.402	22.751	168.153
Subsidios asignados por pagar	5.894.780	-	5.894.780	10.804.326	-	10.804.326
	$ 652.449.776	14.966.763	667.416.539	751.757.396	7.381.239	759.138.635
Porción no corriente:						
Acreedores	$ 27.187.597	-	27.187.597	30.976.365	-	30.976.365

(1) El siguiente es el movimiento de los dividendos por pagar al 31 de diciembre de 2025 y 2024.

	Diciembre 2025	Diciembre 2024
Saldo al inicio del ejercicio	$ 1.858.130	2.016.089
Dividendos decretados	716.691.990	664.335.291
Dividendos pagados en efectivo	(697.201.340)	(648.991.553)
Retenciones por dividendos traslado a los accionistas	(5.700.715)	(5.682.916)
Traslado retenciones en la fuente practicadas a dividendos decretados a los accionistas	(13.612.459)	(9.818.781)
Saldo al final del ejercicio (a)	$ 2.035.606	1.858.130

(a) Corresponde a los dividendos por pagar a los accionistas con participación inferior al 5%.

22. BENEFICIOS A EMPLEADOS

El siguiente es un detalle de los saldos por beneficios de empleados:

		Diciembre 2025	Diciembre, 2024
Porción corriente:			
Cesantías e intereses sobre cesantías	$	9.933.294	10.199.150
Vacaciones		12.630.050	12.308.197
Prestaciones extralegales		2.012.682	1.908.489
Otros salarios y prestaciones		7.764.192	9.278.901
	$	32.340.218	33.694.737
Porción no corriente:			
Beneficios post empleo - Cesantías ley anterior	$	310.174	131.929
Beneficios post empleo - Pensiones		945.205	1.072.276
Beneficios largo plazo		2.239.177	2.367.867
	$	3.494.556	3.572.072

Beneficios de retiro de los empleados:

La compañía y subordinadas otorgan beneficios por retiro que comprenden pensiones, bonos de retiro y cesantías de acuerdo con la legislación laboral anterior a la Ley 100 de 1993. Estas obligaciones son evaluadas a largo plazo mediante premisas actuariales que inciden en los costos y pasivos futuros. Con la implementación de la Ley 100, la empresa asume las pensiones a través de Colpensiones o fondos de pensiones, aunque algunos empleados pueden estar regidos por la Ley 50 de 1990. Se otorgan bonos adicionales a los empleados que se retiran, y ciertos empleados contratados antes de 1990 pueden recibir una compensación basada en su salario y años de servicio al momento de jubilarse.

Beneficios largo plazo

Dentro de los beneficios de largo plazo, se otorga a los empleados una prima extralegal de antigüedad, que constituye una obligación de largo plazo durante su vida laboral del empleado, dependiendo del número de años de servicio. Se realiza un único pago cada cinco, diez, quince y veinte años, etc., calculado como días de salario (entre 30 y 90 días) cada pago.

A continuación, se detalla el número de empleados de la Compañía en las áreas: a) operativos; b) Administrativos; c) comerciales; d) tesorería:

Tipo de Vinculación	Directos Término Indefinido				Temporales directos (Término Fijo)				Aprendices Sena				Temporales permanentes (Compañías terceras):				Temporales transitorios (Compañías terceras):				Compañías Outsourcing permanentes (Empresas Especializadas):				Compañías Outsourcing transitorios (Empresas Especializadas):				Total
Áreas	a	b	c	d	a	b	c	d	a	b	c	d	a	b	c	d	a	b	c	d	a	b	c	d	a	b	c	d	
Dirección General	629	502	194	18	6	2	-	-	-	12	-	-	97	2	-	-	88	25	16	-	1.759	221	41	1	614	91	1	1	4.320
Regionales	76	20	41	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5	-	-	-	470	45	7	2	212	12	5	-	895
Oficinas	244	163	161	-	18	3	1	-	12	11	6	-	2	9	4	-	99	52	14	2	1.975	548	176	1	1.695	147	94	9	5.446
	949	685	396	18	24	5	1	0	12	23	6	-	99	11	4	-	192	77	30	2	4.204	814	224	4	2.521	250	100	10	10.661

23. PROVISIONES

Promigas S.A. E.S.P. y sus subordinadas en el curso normal de sus operaciones, están sujetas a diversas reglamentaciones de orden legal inherentes a las empresas de servicios públicos y de protección del medio ambiente. En opinión de la administración de Promigas S.A. E.S.P. y sus subordinadas no se han identificado situaciones que puedan indicar posibles incumplimientos con esas normas que puedan tener un impacto importante en los estados financieros.

	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Porción corriente:		
Desmantelamiento y costos de restauración	1.681.369	13.921.675
Inspección de gasoductos	2.014.869	7.071.194
Gestión social	2.441.850	2.558.168
Compensaciones ambientales	18.501.977	10.991.549
Reposición de activos	27.145.620	77.676.314
	51.785.685	112.218.900
Porción no corriente:		
Administrativas	1.956.641	4.140.589
Laborales	2.620.884	3.804.752
Desmantelamiento y costos de restauración	45.132.599	48.859.985
Inspección de gasoductos	22.770.294	18.450.087
Compensaciones ambientales	30.239.772	39.894.184
Reposición de activos	102.039.453	134.290.203
Obligaciones implícitas cupos de crédito	983.503	523.936
Otros tributos	154.369	11.327.886
	205.897.515	261.291.622

La siguiente tabla presenta la naturaleza y monto de las contingencias por probables pérdidas:

	Administrativas	Laborales	Civiles	Desmantelamiento y costos de restauración (1)	Inspección de gasoductos (2)	Gestión social	Compensación ambiental (3)	Reposición de activos (4)	Obligaciones implícitas cupos de crédito	Otros tributos (5)	Total provisiones
Saldo a 1 de enero de 2024	$ 15.577.239	3.453.078	1.250.690	53.108.145	30.454.642	2.695.644	54.191.090	222.577.625	420.943	-	383.729.096
Nuevas provisiones cargadas a gastos	2.037.408	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2.037.408
Adición provisiones existentes cargadas a gastos	514.582	2.736.282	38.855	9.150.388	-	-	-	-	102.993	-	12.543.100
Adición provisiones capitalizadas	-	-	-	626.572	-	783.046	1.400.000	-	-	-	2.809.618
Adición provisiones existentes cargadas al costo	-	-	-	-	4.734.869	-	-	61.607.997	-	-	66.342.866
Reajuste provisiones existentes cargada a resultados	-	-	-	2.623.208	-	-	2.115.055	11.943.183	-	-	16.681.446
Reajuste provisiones existentes capitalizadas	-	-	-	-	-	-	-	(2.268.739)	-	-	(2.268.739)
Utilización de provisiones	(1.471.814)	(1.151.511)	(1.289.545)	(2.726.653)	(9.668.230)	(1.274.003)	(6.941.758)	(47.754.559)	-	-	(72.278.073)
Recuperación de provisiones	(182.970)	(1.233.097)	-	-	-	-	-	(13.805.289)	-	(1.217.470)	(16.438.826)
Traslado compromiso plan de inversión	-	-	-	-	-	-	-	(28.670.832)	-	-	(28.670.832)
Ajuste por conversión	211.500	-	-	-	-	353.481	121.346	9.110.264	-	-	9.796.591
Reclasificaciones	(12.545.356)	-	-	-	-	-	-	(773.133)	-	12.545.356	(773.133)
Saldo a 31 de diciembre de 2024	$ 4.140.589	3.804.752	-	62.781.660	25.521.281	2.558.168	50.885.733	211.966.517	523.936	11.327.886	373.510.522
Nuevas provisiones cargadas a gastos	610.312	130.830	280.000	-	-	-	-	-	147.398	-	1.168.540
Adición provisiones existentes cargadas a gastos	1.116.340	1.652.272	34.075	-	-	-	-	-	313.239	-	3.115.926
Adición provisiones capitalizadas	-	-	-	659.481	-	910.783	12.461.650	773.133	-	-	14.805.047
Adición provisiones existentes cargadas al costo	-	-	-		4.320.206	-	-	33.142.034	-	-	37.462.240
Reajuste provisiones existentes capitalizadas	-	-	-	-	-	-	-	2.820.876	-	-	2.820.876
Reajuste provisiones existentes cargada a resultados	-	-	-	2.463.393	-	-	1.723.184	10.639.174	-		14.825.751
Utilización de provisiones	(1.164.040)	(2.439.119)	(314.075)	(15.869.274)	(5.056.324)	(712.228)	(10.700.124)	(89.620.923)	-	-	(125.876.107)
Reintegro de provisiones	(2.469.508)	(526.544)	-	(3.221.292)	-	-	(5.498.563)	-	-	(11.173.517)	(22.889.424)
Reintegro de provisiones con cargo al costo	-	-	-	-	-	-	-	(17.975.021)	-	-	(17.975.021)
Traslado compromiso plan de inversión	-	-	-	-	-	-	-	(14.738.394)	-	-	(14.738.394)
Ajuste por conversión	(277.052)	(1.307)	-	-	-	(314.873)	(130.131)	(7.822.323)	(1.070)	-	(8.546.756)
Saldo a 31 de diciembre de 2025	$ 1.956.641	2.620.884	-	46.813.968	24.785.163	2.441.850	48.741.749	129.185.073	983.503	154.369	257.683.200
Saldo a 31 de diciembre de 2024											
Porción corriente:	-	-	-	13.921.675	7.071.194	2.558.168	10.991.549	77.676.314	-	-	112.218.900
Porción no corriente	$ 4.140.589	3.804.752	-	48.859.985	18.450.087	-	39.894.184	134.290.203	523.936	11.327.886	261.291.622
Saldo a 31 de diciembre de 2025											
Porción corriente:	-	-	-	1.681.369	2.014.869	2.441.850	18.501.977	27.145.620		-	51.785.685
Porción no corriente	$ 1.956.641	2.620.884	-	45.132.599	22.770.294	-	30.239.772	102.039.453	983.503	154.369	205.897.515

(1) Corresponde a estimación de costos por desmantelamiento de gasoductos que se encuentran en proceso de reemplazo por su alto grado de desgaste.

(2) Hace referencia a la estimación del costo de la corrida de la herramienta inteligente, que de acuerdo con la regulación está obligada a realizar la compañía cada 5 años.

(3) En la medida en que los costos ambientales son necesarios para que un activo funcione de la forma prevista por la administración, son reconocidos como un mayor del activo que los origina.

(4) Incluye principalmente las siguientes transacciones:

- Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. se comprometió, entre otras, a ejecutar un plan de expansión, reposición, y mejoramiento de la infraestructura para el desarrollo de los servicios de comercialización y distribución en el mercado de comercialización de Cedelca tendientes a mantener y/o rehabilitar las redes existentes de manera que las mismas operen de manera óptima. El Plan de Inversiones tiene un monto definido que se estima a precios corrientes mediante técnicas de ajuste al valor presente neto, se utiliza el TES (Títulos de deuda pública emitidos por la Tesorería General de la Nación) como tasa de descuento. Se reconocen cambios en la provisión resultado de cambios en la tasa de descuento y del IPC. La utilización de provisión corresponde a los proyectos realizados según el compromiso adquirido con Cedelca.

- Provisión de Boil of Gas reconocida por Sociedad Portuaria el Cayao S.A. E.S.P., responsable por el "envejecimiento del Gas Natural Licuado", debido a su almacenamiento. Durante el periodo se presentó una disminución por ($88.847.790) derivada de las compensaciones en GNL y pago en efectivo realizadas al Grupo Térmico. Así mismo, se generó una recuperación por $17.975.021, por cambios en el valor provisionado.

(5) Se refiere a los procesos correspondientes a alumbrado público que venía presentando como demandas administrativas.

24. OTROS PASIVOS

El siguiente es un detalle de otros pasivos:

		Diciembre 2025	Diciembre, 2024
Recaudos a favor de terceros	$	49.399.094	35.133.735
Retenciones y autorretenciones en la fuente		44.043.379	42.347.715
Retención de industria y comercio por pagar		3.376.101	3.351.939
Otros impuestos y contribuciones por pagar		39.212.190	33.817.004
Impuesto al valor agregado por pagar		4.705.205	4.176.087
Depósitos recibidos de terceros		33.549.967	41.187.611
Ingresos recibidos por anticipado (1)		63.598.453	68.814.893
	$	237.884.389	228.828.984

(1) El siguiente es el movimiento consolidado de los ingresos recibidos por anticipado:

		Diciembre 2025	Diciembre, 2024
Saldo al inicio del periodo	$	68.814.893	45.599.033
Anticipos recibidos durante el periodo		109.021.936	185.504.895
Reconocimiento de ingresos ordinarios		(113.605.228)	(162.467.808)
Ajustes por conversión en subordinadas en el exterior		(633.148)	178.773
Saldo al final del periodo	$	63.598.453	68.814.893

25. PATRIMONIO ATRIBUIBLE A LOS ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA

***Capital suscrito y pagado* –** El capital social de la Compañía al 31 de diciembre de 2025 y 2024, estaba representado por 1.150.000.000 acciones comunes, respectivamente, con un valor nominal de cien pesos cada una. El detalle de las acciones se presenta a continuación:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Número de acciones autorizadas, emitidas y en circulación		1.134.848.043	1.134.848.043
Número de acciones suscritas y pagadas		1.134.918.610	1.134.918.610
Número de acciones readquiridas		70.567	70.567
Capital suscrito y pagado	$	113.491.861	113.491.861

Reservas – El saldo de las reservas se detalla así:

		Diciembre 2025	Diciembre, 2024
Reserva legal	$	65.623.121	65.623.121
Reservas estatutarias		66.097.318	66.097.318
Reservas ocasionales		380.543	380.543
Reservas para readquisición de acciones		1.000.000	1.000.000
Otras reservas		1.512.411.066	1.371.225.765
	$	1.645.512.048	1.504.326.747

Reserva legal – De acuerdo con la ley colombiana, la Compañía debe transferir como mínimo el 10% de la utilidad del período a una reserva legal hasta que ésta sea igual al 50% del capital suscrito. Esta reserva no está disponible para ser distribuida, pero puede ser utilizada para absorber pérdidas.

Reserva fiscal – De conformidad con el artículo 45 de la Ley 75 de 1986, la Compañía creó una reserva equivalente al 70% del mayor valor de la depreciación solicitada como deducción fiscal. Dicha reserva puede capitalizarse o distribuirse en la medida en que se libere.

Reserva para readquisición de acciones propias – En el año 2004 la Compañía constituyó una reserva para readquisición de acciones propias por valor de $1.527.933 y ha readquirido 70.567 acciones propias por $ 527.933.

Distribución de utilidades – Los dividendos se decretan y pagan a los accionistas con base en la utilidad neta no consolidada del año inmediatamente anterior. Los dividendos decretados fueron los siguientes:

		Diciembre 31, 2025	Diciembre 31, 2024
Fecha de la Asamblea		20 de marzo de 2025	15 de marzo de 2024
Utilidades no consolidadas del período inmediatamente anterior		1.060.452.882	1.011.522.536
Dividendos decretados			
Total dividendos ordinarios	$	411.949.840	390.387.727
Fecha de pago		22 de agosto al 23 de octubre de 2025	22 de agosto y 22 de octubre de 2024
Total dividendos extraordinarios	$	206.542.343	195.193.863
Fecha de pago		23 de diciembre de 2025	20 de diciembre de 2024
Total acciones en circulación		1.134.848.043	1.134.848.043
Total dividendos decretados	$	618.492.183	585.581.590
Disponible para futuros repartos	$	300.775.399	264.098.498
Traslado de resultados de ejercicios anteriores a reservas por efecto NIIF		141.185.300	161.842.448

Otro resultado integral – El saldo de otros resultados integrales se detalla a continuación:

		Diciembre 2025	Diciembre, 2024
Valoración de títulos de deuda e instrumentos de patrimonio	$	23.121.291	21.462.552
Ajuste en conversión de moneda		(3.034.998)	264.766.929
Operaciones de coberturas		(78.216.102)	(206.591.503)
Beneficios a empleados		(287.916)	(411.408)
Impuesto diferido		15.680.997	54.029.389
ORI por método de participación en asociadas (1)		194.425.942	323.416.196
	$	151.689.214	456.672.155

(1) Corresponde principalmente al efecto en conversión de moneda

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

26. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

A continuación, el detalle de la participación no controladora en las Compañías subordinadas:

	Diciembre 2025			Diciembre 2024		
Compañía	**%**	**Participación en el patrimonio**	**Participación en las utilidades**	**%**	**Participación en el patrimonio**	**Participación en las utilidades**
Surtigas S.A. E.S.P.	0,01%	113.912	12.460	0,01%	106.235	12.777
Transoccidente S.A. E.S.P.	21,00%	3.529.826	1.659.488	21,00%	2.770.378	900.052
Promioriente S.A. E.S.P.	26,73%	132.735.425	29.281.394	26,73%	131.803.732	29.801.474
Transmetano E.S.P. S.A.	0,33%	996.876	251.053	0,33%	946.088	245.382
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	5,57%	30.835.457	10.295.230	5,57%	30.564.410	11.355.457
Zonagen S.A.S.	0,02	-	-	0,05%	(2.586)	(870)
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	49,00%	238.995.503	95.846.390	49,00%	241.218.298	80.051.111
		407.206.999	137.346.015		407.406.555	122.365.383

27. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

El siguiente es un detalle de los ingresos actividades ordinarias:

		Diciembre 2025	Diciembre, 2024
Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes			
Transporte de gas natural (1)	$	1.339.242.191	1.400.980.984
Distribución de gas natural (2)		3.340.456.782	3.183.230.865
Distribución y comercialización de energía (3)		770.584.427	744.800.100
Instalaciones y servicios técnicos (4)		319.082.611	481.302.476
Servicios de BackOffice		10.347.788	5.552.417
Otros servicios		253.899.435	157.528.551
		6.033.613.234	5.973.395.393
Ingresos por contratos de concesión nacionales		287.852.713	321.050.548
Ingresos por contratos de concesión del exterior		359.448.454	410.406.265
Ingresos por concesiones (Ver nota 14)		647.301.167	731.456.813
Total, ingresos procedentes de contratos con clientes		6.631.632.386	6.704.852.206
Otros ingresos			
Contratos de arrendamientos (4)		410.594.037	380.789.939
Financiación no bancaria		282.780.032	279.992.307
Resultado coberturas de ingresos		12.589.395	(2.334.836)
Total, otros ingresos		705.963.464	658.447.410
Total, ingresos de actividades ordinarias	$	7.337.595.850	7.363.299.616

(1) Los ingresos de transporte de gas natural presentaron una disminución principalmente atribuible a los altos niveles de los embalses registrados durante el año 2025, situación redujo el volumen de gas transportado y

el consumo de gas por parte de las plantas térmicas. Esta variación se reflejó en la Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. con una disminución de $(31.553.187).

(2) El incremento se atribuye a la prestación del servicio a nuevos clientes de la Compañía Surtigas S.A. E.S.P. Por su parte la Compañía Gases de Occidente S.A. E.S.P. presentó una disminución en sus ingresos debido a menores ventas al mercado térmico, principalmente clientes como Termoemcali y Termovalle.

(3) El incremento se explica por el crecimiento en los ingresos de distribución y generación de energía de la Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. por $$43.958.418., producto de las operaciones de distribución, conexión, instalación y reconexión del servicio de energía, así como la comercialización de energía solar. Adicionalmente se generó una disminución en los ingresos de Zonagen S.A.S., asociada al suministro de energía durante 2025 por $(18.313.889).

(4) La Compañía no reconoció en 2025 ingresos derivados de arrendadores fabricantes o constructores, debido a un cambio en la estimación contable aplicada a la clasificación inicial de ciertos contratos como arrendamientos financieros. La administración, con base en nueva información y mayor experiencia operativa, concluyó que la generación presenta variabilidad en los flujos derivada de factores climáticos, operativos y de eficiencia. En consecuencia, conforme a la NIC 8, el efecto se reconoce de manera prospectiva, en línea con los principios de presentación razonable y revelación de juicios significativos establecidos en la NIC 1.

En 2024 se reconocieron ingresos por estos contratos por $71.001.636 en Promigas S.A. E.S.P. y $71.579.508 en Promisol.

(5) Se genera un incremento en los ingresos por contratos de arrendamiento, principalmente por adición del contrato de capacidad adicional suscrito con el Grupo Térmico en diciembre del año 2024 para la subordinada Sociedad Portuaria el Cayao S.A. E.S.P., el cual generó mayores rendimientos durante los primeros periodos del contrato por $25.698.742.

El valor del pasivo por ingresos recibidos por anticipado que se reconoció en el ingreso al 31 de diciembre de 2025 se encuentra descrito en la nota 24.

28. COSTO DE VENTAS Y PRESTACIÓN DE SERVICIOS

El siguiente es un detalle de los costos de ventas y prestación de servicio:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Beneficios a empleados	$	311.841.052	271.684.153
Mantenimientos y materiales		275.265.003	278.080.657
Honorarios y asesorías		52.252.202	50.254.583
Costos generales (1)		3.385.997.436	3.370.551.174
Deterioros		1.608.465	4.547.904
Resultado coberturas de costos		6.255.573	(1.758.846)
Construcción de concesiones (Ver nota 14)		398.754.751	467.074.849
Impuestos		38.504.488	39.681.903
Depreciaciones y amortizaciones		406.543.979	373.126.053
	$	4.877.022.949	4.853.242.430

(1) El incremento se genera principalmente en la compañía Surtigas S.A. E.S.P. por $14.370.491 por el reconocimiento de mayores intereses de bonos cargados a FNB durante el año 2025 por valor de $14.370.492.

Seguidamente se detallan los costos por separado por cada segmento al 31 de diciembre de 2025 y 2024:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Transporte de gas	$	768.820.106	812.567.701
Distribución de gas		3.219.063.459	3.117.318.879
Distribución y comercialización de energía		570.478.417	593.465.430
Soluciones integradas para la industria		180.042.599	191.993.381
Financiación no bancaria		138.618.368	137.897.039
	$	4.877.022.949	4.853.242.430

29. GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS

El siguiente es un detalle de los gastos de administración y ventas:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Beneficios a empleados	$	185.236.145	167.857.085
Honorarios		161.472.037	149.707.044
Mantenimientos y materiales		24.503.515	23.259.938
Gastos generales administrativos		192.621.245	181.535.972
Provisiones		-18.604.958	11.946.971
Impuestos administrativos		79.527.130	91.925.323
Depreciaciones y amortizaciones		35.249.153	32.843.942
	$	660.004.267	659.076.275

30. OTROS, NETOS

El siguiente es un detalle de los otros ingresos y otros gastos por los ejercicios terminados en:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Arriendos	$	2.310.820	2.926.420
Honorarios		-	-
Utilidad en venta de activos		249.213	242.093
Indemnizaciones		4.188.400	3.573.092
Aprovechamientos		26.194.997	24.364.060
Donaciones (1)	$	(23.077.737)	(21.030.815)
Perdida en venta de activos		(6.765)	-
Perdida en baja de activos		(2.750.731)	(17.969.525)
Otros		(2.630.990)	(6.008.860)
Otros, netos		4.477.207	(13.903.535)

(1) Las donaciones efectuadas por la Compañía se encuentran dirigidas principalmente a la Fundación Promigas y a la Fundación Universidad del Norte. Al 31 de diciembre de 2025, los aportes realizados a dichas entidades ascienden a $16.274.034 y $1.678.907, respectivamente (2024: $17.194.777 y $1.586.120).

31. INGRESOS FINANCIEROS

El siguiente es un detalle de los ingresos financieros:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Intereses y Rendimientos	$	75.962.837	87.306.711
Ingresos por activo financiero concesión (nota 6)		623.162.563	350.918.961
Otros		21.566.621	28.910.994
	$	720.692.021	467.136.666

32. GASTOS FINANCIEROS

El siguiente es un detalle de los gastos financieros:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Intereses bonos y títulos emitidos	$	313.593.860	277.213.030
Intereses obligaciones financieras		369.915.532	423.817.435
Intereses contratos de arrendamiento		91.493.359	101.058.629
Otros		23.411.908	58.366.074
	$	798.414.659	860.455.168

33. DIFERENCIA EN CAMBIO

El siguiente es un detalle de la diferencia en cambio:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Diferencia en cambio causada	$	(35.545.420)	6.808.220
Diferencia en cambio realizada		24.374.653	(5.219.453)
Resultado coberturas de tasa de cambio		(2.288.450)	(3.850.290)
Valoración coberturas de tasa de cambio		-	(482.226)
	$	(13.459.217)	(2.743.749)

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

34. SALDOS Y OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS

De acuerdo a la "*NIC 24 – Partes relacionada*": una parte relacionada es una persona o entidad que está relacionada con la entidad que prepara sus estados financieros en las cuales se podría ejercer control o control conjunto sobre la entidad que informa; ejercer influencia significativa sobre la entidad que informa; o ser considerado miembro del personal clave de la gerencia de la entidad que informa o de una controladora de la entidad que informa. Dentro de la definición de parte relacionada se incluye personas y/o familiares relacionados con la entidad, entidades que son miembros del mismo grupo (controladoras y subordinadas), asociadas o negocios conjuntos de la entidad, planes de beneficio post-empleo para beneficio de los empleados de una entidad que informa o de una entidad relacionada.

Se consideran partes relacionadas:

- Un vinculado económico es una persona o entidad que está relacionada con alguna entidad del grupo a través de transacciones como transferencias de recursos, servicios y obligaciones, con independencia de que se cargue o no un precio. Para la Compañía se denominan transacciones entre vinculados económicos todo hecho económico celebrado con los accionistas y entidades de la controladora.
- Los accionistas que individualmente posean más del 10% del capital social de la Compañía.
- Personal clave de la gerencia: son aquellas personas que tienen autoridad y responsabilidad de planificar dirigir y controlar las actividades de la entidad directa o indirectamente, incluyendo cualquier director o administrador (sea o no ejecutivo) de la entidad, incluye al presidente, Vicepresidentes y miembros de Junta Directiva.
- Entidades Subordinadas: Compañías donde se ejerce control de acuerdo con la definición de control de código de comercio y la "NIIF 10 – Estados Financieros Consolidados".
- Entidades Asociadas: Compañías donde se tiene influencia significativa, la cual generalmente se considera cuando se posee una participación entre el 20% y el 50% de su capital.

Operaciones con partes relacionadas

Durante los periodos terminados el 31 de diciembre de 2025 y 2024 no se llevaron a cabo transacciones significativas de las siguientes características:

- Servicios gratuitos o compensados con cargo a una Compañía relacionada.
- Préstamos que impliquen para el mutuario una obligación que no corresponda a la esencia o naturaleza del contrato de mutuo.

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

El siguiente es el resumen de los activos y pasivos al 31 de diciembre de 2025 y 2024, con sus accionistas, miembros de junta directiva, administradores, Compañías asociadas y otros entes relacionados:

		Accionistas	Asociadas	Otros relacionados	Total
31 de diciembre de 2025					
Activos					
Efectivo	$	7.648.557	-	241.604.308	249.252.865
Inversiones en asociadas		-	932.515.232	-	932.515.232
Activos financieros a costo amortizado		-	22.965.703	1.967.097	24.932.799
	$	7.648.557	955.480.935	243.571.405	1.206.700.896
Pasivos					
Cuentas por pagar	$	8.454	14.421.049	571.581	15.001.083
Bonos en circulación		71.800.278	-	-	71.800.278
	$	71.808.732	14.421.049	571.581	86.801.361
Ingresos					
Ingresos de actividades ordinarias	$	8.450.127	126.120.218	2.370.590	136.940.934
Ingresos financieros		182.398	1.601.145	14.615.822	16.399.365
Extraordinarios			7.617		
Participación en las ganancias de asociadas		-	285.292.149	-	285.292.149
	$	8.632.525	413.021.129	16.986.412	438.640.065
Egresos					
Costo de ventas y prestación de servicios	$	346.009	176.019.351	2.911.423	179.276.783
Gastos de administración y ventas		-	23.668	1.963.095	1.986.763
Gastos financieros		2.911.526	-	-	2.911.526
	$	3.257.535	176.043.019	4.874.518	184.175.072
31 de diciembre de 2024					
Activos					
Efectivo	$	2.789.052	-	311.344.227	314.133.279
Inversiones en asociadas		-	1.051.104.591	-	1.051.104.591
Activos financieros a costo amortizado		-	20.532.345	681.412	21.213.757
	$	2.789.052	1.071.636.936	312.025.639	1.386.451.627
Pasivos					
Cuentas por pagar	$	57.863	6.458.182	882.494	7.398.539
Bonos en circulación		89.491.220	-	-	89.491.220
	$	89.549.083	6.458.182	882.494	96.889.759
Ingresos					
Ingresos de actividades ordinarias	$	602.054	97.616.194	2.425.989	100.644.237
Ingresos financieros		335.852	1.844.067	17.012.676	19.192.595

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

		Accionistas	Asociadas	Otros relacionados	Total
Participación en las ganancias de asociadas		-	286.366.613	-	286.366.613
	$	937.906	385.826.874	19.438.665	406.203.445
Egresos					
Costo de ventas y prestación de servicios	$	211.181	79.044.655	2.870.731	82.126.567
Gastos de administración y ventas		-	16.307	2.714.140	2.730.447
Gastos financieros		3.610.650	-	-	3.610.650
	$	3.821.831	79.060.962	5.584.871	88.467.664

A continuación, se presenta la compensación del personal clave de la gerencia en los años terminados al:

		Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Salarios	$	52.072.500	47.166.179
Beneficios a los empleados		9.686.126	8.053.263
Total	$	61.758.626	55.219.442

La conformación del personal clave de la gerencia en los años terminados en:

	N° de ejecutivos	
	Diciembre, 2025	Diciembre, 2024
Presidente	1	1
Vicepresidentes (1)	9	7
Otros cargos de dirección (2)	95	67
Total	105	75

(1) Durante el año 2025, se crearon las Vicepresidencias de Soluciones Energéticas, Nuevos negocios y crecimiento.

El incremento corresponde al ingreso de nuevos cargos de dirección en la Compañía Gases de Occidente S.A. E.S.P.

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

35. COMPROMISOS Y CONTINGENCIAS

Compromisos Promigas S.A. E.S.P. **-** Para el desarrollo de su objeto social, la Compañía y subordinadas han celebrado, entre otros, los siguientes contratos:

Contratos de concesión para la construcción, operación y administración de gasoductos de servicio público destinados al transporte de hidrocarburos, bajo un marco regulatorio que contempla derechos preferenciales y mecanismos contractuales orientados a garantizar la continuidad del servicio público. Cualquier cesión total o parcial de los contratos se encuentra sujeta a la autorización de la autoridad competente.

Los contratos suscritos con los clientes por concepto de transporte de gas natural por los sistemas de gasoductos que dispone la Compañía se ajustan al marco regulatorio vigente y estos cuentan con las garantías estipuladas por la Compañía para cada contrato.

La administración de la Compañía considera que no existen riesgos de pérdidas importantes en el futuro como resultado de la ejecución de estos contratos y compromisos.

Firma de SPA: Promigas S.A. E.S.P., suscribió el 5 de diciembre de 2025 un acuerdo con Zelestra Corporación S.A.U. para la adquisición del 100% de las acciones de las sociedades propietarias de una plataforma regional de generación de energía renovable con presencia en Colombia, Chile y Perú.

Dicha plataforma comprende un portafolio de proyectos con una capacidad contratada de 1,4 GW, así como un portafolio adicional de proyectos en distintas fases de desarrollo que superan los 2,1 GW de capacidad instalada potencial.

El cierre de esta operación está sujeto a la culminación de los trámites requeridos ante las autoridades de competencia de Colombia y Perú, y al cumplimiento de condiciones precedentes habituales para este tipo de operaciones, las cuales se espera obtener en los próximos meses.

Garantía créditos bancarios: A 31 de diciembre de 2025, Promigas S.A. E.S.P. avala obligaciones financieras en dólares americanos y soles peruanos, bonos en dólares americanos y garantías bancarias de las siguientes subordinadas:

Entidad	Monto equivalente en USD[1]
Gases del Pacifico S.A.C.	145.641.323
Gases del Norte del Perú S.A.C.	175.854.720
Promigas Perú S.A.	29.300.000

[1]Tasa USD/PEN cierre diciembre 2025 3,369

Compromisos de Gases del Pacífico S.A.C. -

Para el desarrollo de su objeto social, la Compañía ha celebrado, entre otros, los siguientes contratos:

a. Contrato de concesión con el Gobierno Peruano para diseñar, construir, operar y mantener el sistema de distribución de gas natural por red de ductos por un término de 21 años (sujeto a una prórroga máxima acumulada desde la fecha de suscripción hasta 60 años). La Compañía no podrá ceder o asignar el contrato, parcial o totalmente, sin previa autorización del Gobierno Peruano. Los detalles de los contratos de concesión celebrados con el gobierno se incluyen en la nota 1.A. La Compañía mantiene una carta fianza en favor del Ministerio de Energía y Minas en cumplimiento del Contrato de Concesión por miles de US$ 20,000 (nota 1.A).
b. Contrato de suministro de gas natural con Shell del Perú S.A. Inc. Este contrato se ajusta al marco regulatorio y su vigencia es la del plazo de concesión. La Compañía mantiene garantías vigentes, renovables anualmente, en favor este proveedor por miles de US$ 30,305.

c. Contratos con clientes industriales por concepto de distribución y/o comercialización. Estos contratos se ajustan al marco regulatorio y sus términos de duración son acordes al período de comercialización definido por la regulación vigente.

La administración de la Compañía considera que no existen riesgos de pérdidas importantes en el futuro como resultado de la ejecución de estos contratos y compromisos.

Compromisos de Gases del Norte del Perú. S.A.C. - Para el desarrollo de su objeto social, la Compañía ha celebrado, entre otros, los siguientes contratos:

a. Contrato de concesión con el Gobierno Peruano para diseñar, construir, operar y mantener el sistema de distribución de gas natural por red de ductos por un término de 32 años (sujeto a una prórroga máxima acumulada desde la fecha de suscripción hasta 60 años). La Compañía no podrá ceder o asignar el contrato, parcial o totalmente, sin previa autorización del Gobierno Peruano. Los detalles de los contratos de concesión celebrados con el gobierno se incluyen en la nota 1.A. La Compañía mantiene una carta fianza en favor del Ministerio de Energía y Minas en cumplimiento del Contrato de Concesión por miles de US$ 2.737.

b. Contratos de suministro de gas natural con UNNA Energía S.A.C. y Olympic Perú Inc. Estos contratos se ajustan al marco regulatorio y sus términos de duración oscilan entre uno y diez años y se han constituido las garantías necesarias y suficientes para la ejecución y estabilidad de los contratos. Al 31 de diciembre de 2024, la Compañía mantiene garantías en favor estos proveedores por miles de US$1,413 (al 31 de diciembre de 2024 por miles de US$1,370).

c. Compromiso de ejecución de obras por impuestos con la Municipalidad Provincial de Talara. Al 31 de diciembre de 2024, la Compañía mantiene garantías en favor de esta entidad por miles de US$ 10, con vigencia hasta octubre de 2025.

d. Compromiso de pago de servidumbre con el Ministerio de Energía y Minas. Al 31 de diciembre de 2024, la Compañía mantiene garantías en favor de esta entidad por miles de US$319, con vigencia hasta noviembre de 2025.

e. Contratos con clientes industriales por concepto de distribución y/o comercialización. Estos contratos se ajustan al marco regulatorio y sus términos de duración son acordes al período de comercialización definido por la regulación vigente.

Compromisos de Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. - Para el desarrollo de su objeto social, la Compañía ha celebrado, entre otros, los siguientes contratos:

Contrato de Concesión Portuaria No. 001 de 2015 - Contrato de Concesión Portuaria No. 001 de 2015 - El Ministerio de Transporte mediante resolución No. 594 del 5 de marzo de 2015, indica los términos en los que se establecería la concesión portuaria, para ocupar en forma temporal y exclusiva una zona de uso público por 20 años, para desarrollar una plataforma de descarga, tubería de gas submarina y conexión en tierra al gasoducto conectado al Sistema Nacional de Transporte, para la importación, exportación y cabotaje de gas natural licuado, en el departamento de Bolívar, distrito de Cartagena de Indias, en la modalidad de servicio público. El 17 de julio de 2015 fue suscrito el contrato de concesión portuaria No. 001 de 2015 entre la Agencia Nacional de Infraestructura y la Compañía.

Contratos con termoeléctricas: Contratos con termoeléctricas: el 29 de octubre de 2014, la Compañía suscribió contratos con Zona Franca Celsia S.A. E.S.P. (hoy, Enfragen Termoflores S.A.S. E.S.P.), Termobarranquilla S.A. E.S.P. y Termocandelaria S.A.S. E.S.P. (los "Clientes") con el objeto de prestarles servicios de acceso a, y uso de la infraestructura portuaria para la recepción, almacenamiento, regasificación de gas natural licuado ("GNL") y la conducción del gas y entrega en el Punto de Entrada al Sistema Nacional de Transporte ("Contratos TUA"). Para cumplir con dicho propósito, la Compañía debe diseñar, construir, operar y mantener la Terminal conforme a los términos establecidos en dichos contratos. La fecha de inicio de operación comercial fue en diciembre del 2016. Los Contratos TUA tienen una vigencia inicial de diez (10) años hasta el 30 de noviembre de 2026. Durante el año 2023 fue prorrogado el contrato por 5 años adicionales hasta el 30 de noviembre de 2031.

En el evento que la Compañía, por cualquier razón, no pueda proveer el servicio de entrega de gas o da causa para que el Cliente se declare ante el Administrador del Mercado de Energía Mayorista como indisponible para generar energía eléctrica, deberá pagar al cliente una multa por indisponibilidad. La Compañía estará exenta del pago de este rubro en la medida que el evento sea por un evento eximente, en los términos definidos por el Contrato TUA. Por otro lado, en el evento que la Compañía incumpla con su obligación de descargar una carga o el tiempo real de descarga exceda el tiempo de descarga asignado, la Compañía incurre en una multa que debe pagar al cliente. La Compañía estará exenta del pago de esta multa en la medida que el evento sea por evento eximente. El 24 de septiembre de 2024, SPEC LNG con cada uno de los clientes suscribió un Acuerdo comercial por una capacidad adicional de regasificación de hasta 50 MPCD, la cual entró en operación el 1 de diciembre de 2024, y en donde Termobarranquilla S.A. E.S.P. y Termocandelaria S.A.S. E.S.P. tomaron la capacidad adicional por un periodo de cinco (5) años, Enfragen Termoflores S.A. E.S.P. la tomó por tres (3) años.

Contrato con Hoegh - El 1 de noviembre de 2014 la Compañía firmó con HOEGH LNG FSRU IV LTD un Contrato de Leasing Internacional – ILA sobre una Unidad Flotante de Almacenamiento y Regasificación – por sus siglas en inglés FSRU "Hoegh Grace", que tiene un valor anual durante la vigencia del contrato de USD $40,809,000 y permite una opción de compra en el año diez 10. Para garantizar el cumplimiento de las obligaciones de este contrato se constituyó una garantía bancaria a favor de HOEGH LNG FSRU IV LTD por un valor de USD $7,986,000 con Banco Santander. En esa misma fecha, la Compañía firmó con HÖEGH LNG HOLDINGS LTD., un Contrato de Prestación de Servicios de Operación y Mantenimiento con respecto a la FSRU. Ambos contratos tienen una vigencia de 20 años contados a partir de la fecha de aceptación de la FSRU (03/12/2016). El 25 de marzo de 2024, la Compañía suscribió la segunda enmienda al ILA y OSA (cada uno por separado), acordando la prestación de servicios adicionales de regasificación hasta por 533 MPCD. El 19 de diciembre de 2025, la Compañía suscribió la tercera enmienda al ILA y OSA (cada uno por separado), acordando extender el plazo de los contratos hasta por 20 años más.

Contratos con Nuevos Clientes - el 18 de junio de 2025, la Compañía suscribió, como resultado de un proceso público y abierto, contratos con Petromil Gas S.A.S. E.S.P., y Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P. (los "Nuevos Clientes") con el objeto de prestarles servicios de acceso a, y uso de la infraestructura portuaria para la recepción, almacenamiento, regasificación de gas natural licuado ("GNL") y la conducción del gas y entrega en el Punto de Entrada al Sistema Nacional de Transporte ("Contratos TUA"), con una capacidad para cada cliente de 12.5 mpcd. Para el inicio de operaciones se debían cumplir unas condiciones suspensivas establecidas en el contrato, las cuales se dieron en agosto de 2025, y se procedió con el inicio de la prestación de los servicios el 1 de septiembre de 2025.

***Compromisos de Gases de Occidente S.A. E.S.P.* -** La Compañía constituyó un Contrato de Fiducia Mercantil irrevocable de Administración de Recursos Fideicomiso con Corficolombiana S.A., relacionado con el Programa Bono GNCV a partir del año 2010. Dicho contrato cumplió la vigencia pactada y se constituyó un nuevo Contrato de Fiducia Mercantil irrevocable de Administración de Recursos Fideicomiso con Corficolombiana S.A, conforme a lo dispuesto en el Acuerdo del Bono de Conversiones GNC-IV (suscrito el 21 de marzo de 2017 y fecha de terminación 31 de julio de 2019), por lo cual se suscribió un nuevo Acuerdo del bono de conversiones GNCV (suscrito el 01 de agosto de 2019 hasta el 30 de noviembre de 2021) denominado Acuerdo de Colaboración para Incentivar el Transporte, Comercialización, Distribución y Consumo De Gas Natural Comprimido Vehicular el cual fue prorrogado mediante otrosí No 3 hasta el 30 de noviembre de 2024; el 15 de julio de 2024, TGI S.A. notificó oficialmente la finalización de sus aportes para el Acuerdo que se modifica. En dicha notificación manifestó su decisión de salida a partir del 1 de agosto de 2024. Sin perjuicio de la continuidad del Convenio, aparte de formalizar la salida de TGI, se debe modificar el Acuerdo con fundamento en lo establecido en la Cláusula Décima Novena "Modificaciones" de las Condiciones Generales de El Acuerdo, La fecha de finalización de Aportes será el 30 de junio de 2025 con los recursos del presente Acuerdo equivalentes a los dineros que se encuentran, a corte del 30 de noviembre 2024. "Hasta el treinta (30) de junio 2025 o hasta agotar los recursos del Fondo, lo que ocurra primero." en este se contempla a Gases de Occidente S.A. E.S.P. con la responsabilidad de operador administrativo.

La Compañía constituyó un Contrato de Fiducia Mercantil irrevocable con Corficolombiana S.A. para el Programa Bono GNCV, vigente desde 2010 el cual cuenta con varias renovaciones hasta el 31 de octubre de 2025.

Gases de Occidente S.A. E.S.P. actúa como operador administrativo, y la fiducia está registrada por $3.565.083. al 30 de septiembre de 2025.

Compromiso de Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P: En virtud del Contrato de Gestión suscrito con CEDELCA S.A E.S.P., Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. se comprometió, entre otras, a ejecutar un plan de expansión, reposición, y mejoramiento de la infraestructura para el desarrollo de los servicios de comercialización y distribución en el mercado de comercialización de CEDELCA S.A. E.S.P tendientes a mantener y/o rehabilitar las redes existentes de manera que las mismas operen de manera óptima.

El Plan de Inversiones tiene un monto definido que se estima a precios corrientes mediante técnicas de ajuste al valor presente neto, se utiliza el TES (Títulos de deuda pública emitidos por la Tesorería General de la Nación) como tasa de descuento. Se reconocen cambios en la provisión resultado de cambios en la tasa de descuento y del IPC. La utilización de provisión corresponde a los proyectos realizados según el compromiso adquirido con CEDELCA S.A. E.S.P.

Compromisos Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P. - Para el desarrollo de su objeto social, la Compañía ha celebrado, entre otros, los siguientes contratos:

a. Contratos de concesión con el Gobierno Nacional para construir, operar y mantener los gasoductos por un término de 50 años, prorrogables por un término de 20 años más. La Compañía no podrá ceder o asignar el contrato, parcial o totalmente, sin previa aprobación del Gobierno Nacional.

   Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía no tenía activos contingentes por ingresos pendientes de recibir ni pasivos contingentes por multas o sanciones gubernamentales relacionadas con el contrato de concesión.

b. Contratos de suministro de gas natural con CNEOG Colombia Sucursal Colombia, Hocol y Grupo Energético las Américas y de transporte de gas con Promigas S.A. E.S.P. Estos contratos se ajustan al marco regulatorio y sus términos de duración oscilan entre uno y cinco años y se han constituido las garantías necesarias y suficientes para la ejecución y estabilidad de los contratos; nos obligamos a Contratar suministro y transporte de gas en firme.

c. contratos con usuarios industriales y con empresas generadoras de energía con consumos superiores a 100.000 pies cúbicos por día, por concepto de comercialización de gas en boca de pozo y comercialización de capacidad de transporte de gas natural del cliente. Estos contratos se ajustan al marco regulatorio y sus términos de duración se ajustan a lo definido para el período de comercialización definido por la regulación vigente, y se han constituido las garantías necesarias (Garantías Bancarias, Pagares, Pólizas) y suficientes para la ejecución y estabilidad de los contratos.

La administración de la Compañía considera que no existen riesgos de pérdidas importantes en el futuro como resultado de la ejecución de estos contratos y compromisos.

Contingencias - La administración de la Compañía considera que no existen riesgos de pérdidas importantes en el futuro como resultado de la ejecución de estos contratos y compromisos.

Compromiso de Promigas Perú S.A.: Para el desarrollo de su objeto social, la Compañía ha celebrado, entre otros, los siguientes contratos:

a. Contratos suscritos con el cliente Electronoroeste S.A. para el suministro de energía y potencia eléctrica, a través de las compañías que adquirió Generadora Paita Industrial S.A.C. e Investmex S.A.C. Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía mantiene garantías en favor de este cliente por miles de US$ 2,950 con vencimiento en 2026, emitidas con el Banco Citibank y Banco Santander.

b. Garantía otorgada al Ministerio de Energía y Minas por miles de US$ 204 con vencimiento en 2026, emitida con el Banco Citibank, por concepto de fiel cumplimiento del calendario de ejecución de las obras del proyecto "Central Térmica Paita Industrial" a ser realizadas por Generadora Paita Industrial S.A.C.

c. Contratos con clientes industriales por concepto de distribución y/o comercialización. Estos contratos se ajustan al marco regulatorio y sus términos de duración son acordes al período de comercialización definido por la regulación vigente.

La administración de la Compañía considera que no existen riesgos de pérdidas importantes en el futuro como resultado de la ejecución de estos contratos y compromisos.

Compromisos Promisol **-** Para el desarrollo de su objeto social, Promisol S.A.S. mantiene vigentes contratos relevantes con terceros que implican compromisos operativos y económicos, entre los cuales se destacan los siguientes:

a. Contrato de suministro de energía con Unibol S.A.S., mediante el cual Promisol realiza la instalación y operación de un centro de generación a gas natural para el suministro de energía térmica y eléctrica, así como un distrito térmico para generación de frío.

b. Contrato de construcción, operación y mantenimiento de sistemas de recolección, tratamiento y manejo de gas natural con Hocol S.A., con vigencia hasta enero de 2029, cuyo objetivo es la entrega de gas al Sistema Nacional de Transporte conforme a las especificaciones regulatorias.

c. Contratos de prestación de servicios de operación y mantenimiento menor de centrales de cogeneración con Esenttia S.A., con vigencia entre noviembre de 2023 y octubre de 2026.

d. Oferta mercantil suscrita con Mexichem Resinas Colombia S.A.S., para la operación y mantenimiento menor de centrales de cogeneración, con vigencia entre noviembre de 2025 y octubre de 2027.

e. Contrato de operación y mantenimiento menor de una central de cogeneración con Ajover Darnel S.A.S., vigente bajo esquema de renovación automática. La última renovación cubre el período comprendido entre noviembre de 2024 y octubre de 2026

Los contratos suscritos con los clientes se ajustan al marco regulatorio vigente y estos cuentan con las garantías estipuladas por la Compañía para cada contrato.

Compromiso pago de aportes a Fiducia Mercantil de Administración y pagos **-** Con el fin de aunar esfuerzos para financiar la adquisición de transportes de carga que desde su fabricación el sistema de propulsión sea exclusivamente por gas natural a personas naturales o jurídicas que tengan experiencia prestando servicios de transporte en el país, se suscribió en agosto de 2023, un contrato de fiducia mercantil de administración y pagos de compañías de gas con Alianza Fiduciaria S.A., donde participan, diversas compañías del sector, dentro de las cuales se encuentran también Promigas S.A. E.S.P., Gases de Occidente S.A. E.S.P. y Surtidora de Gas del Caribe S.A. E.S.P., donde se establecen que los fideicomitentes se obligan desde el momento de la celebración del contrato a generar unos aportes al patrimonio autónomo de acuerdo con un cronograma de pagos.

Contingencias **-** La administración de las Compañías considera que no existen riesgos de pérdidas importantes en el futuro como resultado de la ejecución de estos contratos y compromisos.

	Diciembre, 2025		Diciembre, 2024	
	Cantidad	**Valor**	**Cantidad**	**Valor**
Litigios y demandas en contra				
Reclamaciones de servidumbre				
Entre $1 y $1.000.000	12	$ 2.465.322	14	$ 2.718.304
De $1.000.001 en adelante	4	9.171.948	4	9.171.948
Servidumbre	16	11.637.271	18	11.890.252
Procesos ordinarios:				
Entre $1 y $1.000.000	20	6.494.033	33	8.771.142
Entre $1.000.001 y $3.000.000	15	12.634.027	10	16.339.294
De $3.000.001 en adelante	11	18.631.189	4	15.496.041
Ordinarios	46	37.759.249	47	40.606.477
Laborales	63	6.875.089	33	8.771.142
Total, procesos	125	$ 56.271.609	140	$ 60.934.489
Derechos contingentes				
Derechos contingentes	11	6.968.486	7	6.299.948
Litigios y demandas	24	73.961.688	145	64.893.092
Total	35	$ 80.930.174	152	$ 71.193.040

36. OPERACIÓN POR SEGMENTO

La información por segmentos se estructura en función de las distintas líneas de negocio de Promigas S.A. E.S.P. y sus subordinadas. Las líneas de negocio que se describen a continuación se han establecido de acuerdo con la estructura organizativa de las Compañías y tiene en cuenta la naturaleza de servicios y productos ofrecidos. La estructura de esta información está diseñada como si cada línea de negocio se tratará de un negocio autónomo y dispusiera de recursos propios independientes que se distribuyen en función de los activos asignados a cada línea conforme a un sistema interno de distribución porcentual de costos.

Los segmentos de operación de la Compañía están conformados de la siguiente manera:

Transporte de Gas Natural	Soluciones Integradas para la industria y generación de energía
Promigas S.A. E.S.P.	Promisol S.A.S.
Promioriente S.A. E.S.P.	Zonagen S.A.S.
Transmetano E.S.P. S.A.	Promisol Perú S.A.C.
Transoccidente S.A. E.S.P.	
Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P.	
Promigas Panamá Corporation.	
Promigas Brasil Ltda.	
Promigas USA INC.	
Promigas Holdings LLC,	

Distribución de gas natural	Distribución de energía eléctrica	Financiación no bancaria
Surtigas S.A. E.S.P.	Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	Investmex S.A.C.	Gases de Occidente S.A. E.S.P.
Gases del Pacífico S.A.C.	Generadora Paita Industrial S.A.C.	Surtigas S.A. E.S.P.
Promigas Perú S.A.		Gases del Pacífico S.A.C.
Gases del Norte del Perú S.A.C.		Gases del Norte del Perú S.A.C.
Promigas Ecuador S.A.		Promigas Perú S.A.

31 de diciembre de 2025	Transporte de gas	Distribución de gas			Distribución y comercialización de energía	Soluciones integradas para la industria	Financiación no bancaria	Total
		Nacional	Exterior	Total				
Total activos	$ 10.556.871.547	2.938.799.566	4.750.209.010	7.689.008.576	1.126.276.110	241.029.481	1.072.193.831	20.685.379.545
Total pasivos	7.701.519.310	1.483.592.605	2.782.390.233	4.265.982.838	938.780.180	148.425.290	603.218.665	13.657.926.283
Contratos con clientes	1.300.613.020	3.185.824.032	521.594.112	3.707.418.144	760.572.274	216.326.148	48.683.648	3.613.234
Ingresos por construcción de concesiones	273.637.412	14.215.301	359.448.454	373.663.755	-	-	-	647.301.167
Otros ingresos de actividades ordinarias	376.109.647	1.127.930	9.224.251	10.352.181	15.589.611	30.347.835	224.282.175	656.681.449
Total ingresos de actividades ordinarias	1.950.360.079	3.201.167.263	890.266.817	4.091.434.080	776.161.885	246.673.983	272.965.823	7.337.595.850
Costos de venta y prestación de servicios	(587.135.724)	(2.636.364.720)	(365.628.370)	(3.001.993.090)	(570.478.417)	(180.042.599)	38.618.368)	(4.478.268.198)
Costo por construcción de concesiones	(181.684.382)	(14.215.301)	(202.855.068)	(217.070.369)	-	-	-	(398.754.751)
Total costos de venta y prestación de servicios	(768.820.106)	(2.650.580.021)	(568.483.438)	(3.219.063.459)	(570.478.417)	(180.042.599)	(138.618.368)	(4.877.022.949)
Utilidad bruta	1.181.539.973	550.587.242	321.783.379	872.370.621	205.683.468	66.631.384	134.347.455	2.460.572.901
Gastos de administración y ventas	(300.401.493)	(165.429.004)	(103.270.943)	(268.699.947)	(72.093.069)	(18.145.446)	(664.312)	(660.004.267)
Participación en las ganancias de asociadas	-	107.736.620	177.555.528	285.292.148			-	285.292.148
Dividendos recibidos	1.896.610	1.601.103	-	1.601.103			-	3.497.713
Deterioro por pérdidas crediticias esperadas	153.284	(25.765.810)	(16.578.992)	(42.344.802)	(15.005.746)	(65.222)	(46.295.519)	(103.558.005)
Otros, netos	10.831.762	147.673.046	(51.467.178)	96.205.868	(23.888.243)	(18.241.184)	(60.430.996)	4.477.207
Resultados de actividades operacionales	894.020.136	616.403.197	328.021.794	944.424.991	94.696.410	30.179.532	26.956.628	1.990.277.697
Ingresos financieros	598.970.149	74.751.112	23.550.651	98.301.763	18.228.349	535.305	4.656.455	720.692.021
Gastos financieros	(496.186.497)	(73.736.250)	(153.257.729)	(226.993.979)	(71.250.061)	(3.947.474)	(36.648)	(798.414.659)
Diferencia en cambio, neta	49.865.981	(249.762)	(10.930.792)	(11.180.554)	393.897	(25.617.549)	(2.558)	13.459.217
Utilidad antes de impuesto a las ganancias	1.046.669.769	617.168.297	187.383.924	804.552.221	42.068.595	1.149.814	31.573.877	1.926.014.276
Impuesto a las ganancias	(529.884.221)	(134.966.898)	(22.243.966)	(157.210.864)	(16.261.287)	(3.782.432)	(7.616.995)	(714.755.799)
Resultados del ejercicio	$ 516.785.548	482.201.399	165.139.958	647.341.357	25.807.308	(2.632.618)	23.956.882	1.211.258.477

31 de diciembre de 2024	Transporte de gas	Distribución y comercialización de gas			Distribución y comercialización de energía	Soluciones integradas para la industria	Financiación no bancaria	Total
		Nacional	Exterior	Total				
Total activos	$ 10.016.158.351	2.936.073.732	5.115.295.107	8.051.368.839	1.146.450.999	207.683.433	989.501.998	20.411.163.620
Total pasivos	7.462.286.592	1.668.080.327	3.018.950.537	5.015.530.864	900.330.115	122.833.267	356.880.254	13.529.361.092
Contratos con clientes	1.418.866.640	3.154.220.503	442.104.170	3.596.324.673	780.937.767	177.493.508	(227.195)	5.973.395.393
Ingresos por construcción de concesiones	304.115.098	16.935.449	410.406.266	427.341.715	-	-	-	731.456.813
Otros ingresos de actividades ordinarias	338.166.927	58.932	-	58.932	12.785.121	27.444.123	279.992.307	658.447.410
Total ingresos de actividades ordinarias	2.061.148.665	3.171.214.884	852.510.436	4.023.725.320	793.722.888	204.937.631	279.765.112	7.363.299.616
Costos de venta y prestación de servicios	(598.149.526)	(2.571.072.205)	(293.590.000)	(2.864.662.205)	(593.465.430)	(191.993.381)	(137.897.039)	(4.386.167.581)
Costo por construcción de concesiones	(214.418.175)	(16.935.449)	(235.721.225)	(252.656.674)	-	-	-	(467.074.849)
Total costos de venta y prestación de servicios	(812.567.701)	(2.588.007.654)	(529.311.225)	(3.117.318.879)	(593.465.430)	(191.993.381)	(137.897.039)	(4.853.242.430)
Utilidad bruta	1.248.580.964	583.207.230	323.199.211	906.406.441	200.257.458	12.944.250	141.868.073	2.510.057.186
Gastos de administración y ventas	(340.940.073)	(174.188.107)	(60.102.436)	(234.290.543)	(70.018.806)	(13.259.886)	(566.967)	(659.076.275)
Participación en las ganancias de asociadas	-	117.082.003	169.284.610	286.366.613	-	-	-	286.366.613
Dividendos recibidos	1.424.273	1.844.067	-	1.844.067	-	-	-	3.268.340
Deterioro por pérdidas crediticias esperadas	565.351	(24.880.812)	(24.138.771)	(49.019.583)	(15.309.562)	21.046	(58.998.695)	(122.741.443)
Otros, netos	(8.102.990)	134.828.219	(69.182.494)	65.645.725	(21.005.959)	(12.550.063)	(37.890.248)	(13.903.535)
Resultados de actividades operacionales	901.527.525	637.892.600	339.060.120	976.952.720	93.923.131	(12.844.653)	44.412.163	2.003.970.886
Ingresos financieros	342.142.032	88.517.211	18.661.246	107.178.457	10.878.745	1.292.460	5.644.972	467.136.666
Gastos financieros	(568.140.041)	(77.685.834)	(145.113.761)	(222.799.595)	(64.665.389)	(4.848.175)	(1.968)	(860.455.168)
Diferencia en cambio, neta	(28.520.072)	508.892	8.337.001	8.845.893	(83.114)	22.507.057	(6.015)	2.743.749
Utilidad antes de impuesto a las ganancias	647.009.444	649.232.869	220.944.606	870.177.475	40.053.373	6.106.689	50.049.152	1.613.396.133
Impuesto a las ganancias	(216.685.118)	(117.612.397)	(42.255.320)	(159.867.717)	(15.985.548)	(9.237.572)	(32.526.082)	(434.302.037)
Resultados del ejercicio	$ 430.324.326	531.620.472	178.689.286	710.309.758	24.067.825	(3.130.883)	17.523.070	1.179.094.096

37. NUEVAS NORMAS E INTERPRETACIONES

Pronunciamientos contables emitidos aún no vigentes

Los siguientes pronunciamientos contables emitidos son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2027, y no han sido aplicados en la preparación de estos estados financieros separados. La Compañía tiene previsto adoptar los pronunciamientos contables que les correspondan en sus respectivas fechas de aplicación y no anticipadamente.

Modificaciones a las NIIF	Decreto asociado	Fecha de entrada en vigor
Contratos de Seguro (NIIF 17)	Decreto 1271 de 2024	Será aplicable para los estados financieros de propósito general, de las entidades clasificadas en el Grupo 1, a partir del 1° de enero de 2027. Deroga la Norma Internacional de Información Financiera NIIF 4, a partir del 1° de enero de 2027.

38. HECHOS OCURRIDOS DESPUÉS DEL PERIODO SOBRE EL QUE SE INFORMA

Litigio arbitral con Empresas Públicas de Medellín E.S.P. (EPM) por glosas de facturación del contrato TM-EPM-CF-2023-001

El 11 de febrero de 2026, el Tribunal Arbitral del Centro de Conciliación, Arbitraje y Amigable Composición de la Cámara de Comercio de Medellín profirió laudo mediante el cual declaró ajustada a derecho la aplicación de la tasa de descuento del 11,88% utilizada en el procedimiento mensual de cálculo de los cargos por el servicio de transporte de gas natural, conforme a lo previsto en el artículo 6 de la Resolución CREG 175 de 2021.

En el referido laudo, el Tribunal Arbitral declaró probadas las pretensiones presentadas por Transmetano y ordenó a EPM el pago de $5.363.259.830, junto con los intereses de mora correspondientes sobre las sumas glosadas, que ascienden a $1.975.713.789, liquidados a la tasa máxima permitida por la ley y que continúan causándose desde la fecha de vencimiento de cada factura hasta su pago efectivo. Adicionalmente, el Tribunal impuso a EPM el pago de $235.933.771 por concepto de costas procesales.

No se identificaron otros hechos entre el 1 de enero y el 25 de febrero de 2026, que impliquen ajuste a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2025 o que requieran revelaciones adicionales.

PROMIGAS S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025 Y 2024
(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)

39. APROBACION DE ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Los estados financieros consolidados, junto con sus notas, fueron aprobados para su emisión conforme al Acta No. 601 de la Junta Directiva, fechada el 20 de febrero de 2026. Estos serán presentados ante la Asamblea General de Accionistas de la Compañía, programada para el 18 de marzo de 2026.

Certificado del Representante Legal y Contador de Promigas S.A. E.S.P.

A los señores Accionistas de Promigas S.A. E.S.P.

Los suscritos Representante Legal y Contador Público de Promigas S.A. E.S.P., certifican que los estados financieros consolidados de la compañía al 31 de diciembre de 2025 han sido tomados fielmente de los libros y que antes de ser puestos a su disposición y de terceros hemos verificado las siguientes afirmaciones contenidas en ellos:

a. Todos los activos y pasivos incluidos en los estados financieros consolidados de la Compañía al 31 de diciembre de 2025 existen y todas las transacciones incluidas en dichos estados se han realizado durante los años terminados en esas fechas.
b. Todos los hechos económicos realizados por la Compañía durante el año terminado al 31 de diciembre de 2025 han sido reconocidos en los estados financieros.
c. Los activos representan probables beneficios económicos futuros (derechos) y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros (obligaciones), obtenidos a cargo de la Compañía al 31 de diciembre de 2025.
d. Todos los elementos han sido reconocidos por sus valores apropiados de acuerdo con la Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.
e. Todos los hechos económicos que afectan a la Compañía han sido correctamente clasificadas, descritos y revelados en los estados financieros.

Dando cumplimiento al Artículo 37 de la Ley 222 de 1995.

Para constancia se expide en Barranquilla a los veinticinco (25) días de febrero de dos mil veintiséis (2026).

Atentamente,

Juan Manuel Rojas Payán
Representante Legal

Mercedes Benitez Cohen
Contador
T.P. 87.037-T

En cumplimiento de lo establecido en los artículos 46 y 47 de la Ley 964 de 2005
El Suscrito Representante Legal de Promigas S.A. E.S.P.
Certifica que:

1. Certificación en cumplimiento del artículo 46 de la Ley 964 de 2005:

Los estados financieros consolidados de los años que terminaron al 31 de diciembre de 2025 y 2024, aprobados por la Junta Directiva y dictaminados por la Revisoría Fiscal, así como los demás informes puestos a disposición de los accionistas y publicados como relevantes al mercado de valores, no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial y financiera de la Sociedad.

Que el Informe Periódico de Fin de Ejercicio del 2025 comprende todos los aspectos materiales del negocio de la Compañía.

2. Sistemas de revelación y control de la información financiera del artículo 47 de la Ley 964 de 2005:

La Sociedad y el Comité de Auditoría se apoyan en un equipo de auditoría de control interno para fortalecer la estructura del ambiente de control interno y apoyar a la compañía en el mantenimiento de controles efectivos.

El equipo de auditoría interno evaluó los controles en los procesos del negocio y evaluó el sistema de control interno en cuanto a la estructura organizacional, entorno de control, tesorería, contabilidad y área informática. La auditoría interna constató que la Sociedad cuenta con una estructura de control interno en los ciclos y procesos evaluados, que le permite soportar razonablemente el desarrollo normal de su negocio, en cuanto a la salvaguarda de los activos y confiabilidad de la información.

Respecto de los sistemas de control, se ha procedido a verificar la operatividad de los controles establecidos en Sociedad, la existencia del Manual de Políticas para la Prevención de Lavado de Activos y Financiación del Terrorismo con sus reportes pertinentes a las autoridades competentes; también se han valorado satisfactoriamente los sistemas existentes para la revelación y control de la información financiera, y se concluyó que los mismos funcionan adecuadamente.

Se han realizado efectivamente los controles y procesos de Auditoría Interna tanto en PROMIGAS S.A. E.S.P. como en sus empresas subordinadas de acuerdo con los planes de trabajo previamente establecidos.

Para constancia se expide en Barranquilla a los veinticinco (25) días de febrero de dos mil veintiséis (2026).

Atentamente,

Juan Manuel Rojas Payán
Representante Legal

INFORME DE GOBIERNO CORPORATIVO 2025

PROMIGAS

1 ESTRUCTURA DE LA PROPIEDAD

01. Capital social y estructura de la propiedad de la Sociedad
02. Accionistas con participaciones significativas
03. Información de las acciones de las que directamente (a título personal) o indirectamente (a través de sociedades u otros vehículos) sean propietarios los miembros de la Junta Directiva y de los derechos de voto que representen
04. Relaciones familiares, comerciales, contractuales o societarias que existan entre los titulares de las participaciones significativas y la Sociedad, o entre los titulares de participaciones significativas entre sí:
05. Negociaciones que los miembros de la Junta Directiva, la alta gerencia y demás administradores han realizado con las acciones y valores emitidos por la Sociedad
06. Síntesis de los acuerdos entre accionistas de los que se tenga conocimiento
07. Acciones propias en poder de la Sociedad

2 ESTRUCTURA DE LA ADMINISTRACIÓN

01. Composición de la Junta Directiva y sus comités de apoyo
02. Hojas de vida de los miembros de la Junta Directiva
03. Cambios en la Junta Directiva durante el ejercicio
04. Miembros de la Junta Directiva de la Matriz que pertenecen a las juntas directivas de empresas subordinadas o que ocupan puestos ejecutivos en estas (caso de conglomerados)
05. Políticas aprobadas por la Junta Directiva durante el período que se reporta
06. Proceso de nombramiento de los miembros de la Junta Directiva
07. Política de remuneración de la Junta Directiva
08. Remuneración de la Junta Directiva y miembros de la alta gerencia
09. Quorum de la Junta Directiva
10. Datos de asistencia a las reuniones de la Junta Directiva y de los comités
11. Presidente de la Junta Directiva
12. Secretario de la Junta Directiva
13. Relaciones de la Junta Directiva durante el año con el revisor fiscal, analistas financieros, bancas de inversión y agencias de calificación
14. Asesoramiento externo recibido por la Junta Directiva. Durante el 2025, los directores recibieron capacitaciones en los siguientes temas:
15. Manejo de la información de la Junta Directiva
16. Actividades de los comités de la Junta Directiva
17. Evaluación de la Junta Directiva

3 OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

01. Atribuciones de la Junta Directiva sobre este tipo de operaciones y situaciones de conflictos de interés
02. Detalle de las operaciones con partes vinculadas más relevantes a juicio de la Sociedad, incluidas las operaciones entre empresas del conglomerado
03. Conflictos de interés presentados y actuación de los miembros de la Junta Directiva
04. Mecanismos para resolver conflictos de interés y su aplicación durante el ejercicio

4 SISTEMA DE GESTIÓN DE RIESGOS

01. Explicación del Sistema de Control Interno (SCI) y sus modificaciones durante el ejercicio
02. Descripción de la Política de Riesgos y su aplicación durante el ejercicio
03. Materialización de riesgos durante el ejercicio
04. Planes de respuesta y supervisión para los principales riesgos

5 ASAMBLEA GENERAL DE ACCIONISTAS

1. Diferencias de funcionamiento de la Asamblea entre el régimen de mínimos de la normativa vigente y el definido por los Estatutos y Reglamento de la Asamblea de la Sociedad
2. Medidas adoptadas durante el ejercicio para fomentar la participación de los accionistas
3. Información y comunicación con los accionistas
4. Número de solicitudes y materias sobre las que los accionistas han requerido información a la Sociedad
5. Datos de asistencia a la Asamblea General de Accionistas
6. Detalle de los principales acuerdos alcanzados

01

ESTRUCTURA DE LA **PROPIEDAD**

La Junta Directiva de Promigas presenta a sus accionistas el Informe de Gobierno Corporativo correspondiente a la vigencia 2025, el cual describe la manera como se dio cumplimiento a las prácticas de gobierno corporativo adoptadas por la Sociedad.

De manera adicional, se procedió por parte de la Sociedad con el diligenciamiento de la Encuesta de Mejores Prácticas Corporativas -Código País- correspondiente al año 2025, reportando 142 medidas adoptadas de las 148 recomendaciones impartidas por la Superintendencia Financiera de Colombia, con el propósito de elevar las prácticas en Gobierno Corporativo de los emisores de valores colombianos. El reporte referenciado se encuentra disponible para su consulta en el sitio web de la Compañía **Encuesta Código País.**

Promigas obtuvo la renovación del Reconocimiento Emisores IR (Investor Relation) de la Bolsa de Valores de Colombia - BVC, por la adopción de mejores prácticas en materia de revelación de información y relación con inversionistas.

01 Capital social y estructura de la propiedad de la Sociedad

Promigas (también denominada la Compañía o la Sociedad) forma parte del Grupo Empresarial Luis Carlos Sarmiento Angulo, desde agosto de 2025, tal como se evidencia con la inscripción realizada el 20 de agosto de 2025 en la Cámara de Comercio de Barranquilla.

Promigas es una sociedad anónima cuya actividad principal es la compra, venta, transporte, distribución, explotación y exploración de gas natural, petróleo, hidrocarburos y energía en general, así como la realización de actividades gasíferas, energéticas y petroleras en todas sus modalidades. Además, se dedica a los negocios directamente relacionados con estas actividades y su capital está compuesto mayoritariamente por inversionistas nacionales privados.

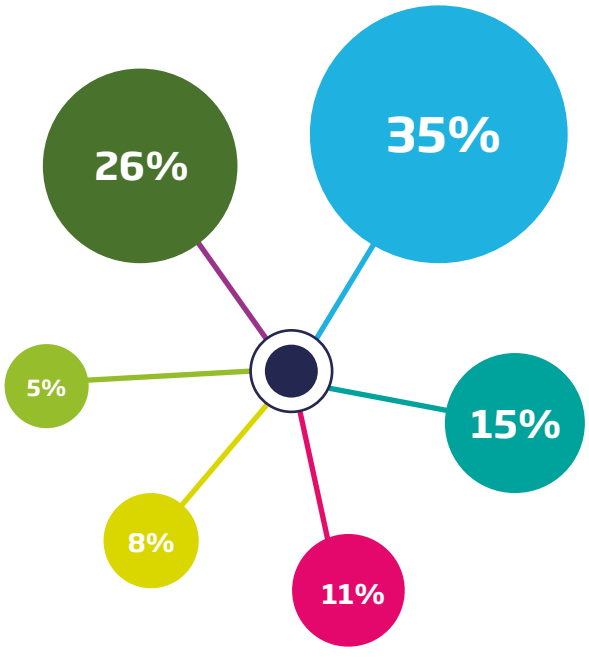
Su capital social a 31 de diciembre de 2025 se compone de la siguiente manera:

Categoría	Monto	Porcentaje del capital total
Acciones ordinarias en circulación	1.134.918.610	98,7%
Capital autorizado	$115.000.000.000	100%
Capital suscrito y pagado	$113.491.861.000	98,7%
Capital por suscribir	$1.508.139.000	1,3%
Acciones por suscribir	15.081.390	1,3%
Valor Nominal	$100,00	

Estructura de la propiedad accionaria:

Stakeholders:

- Corficolombiana
- GEB
- CFC Gas Holding S.A.S.
- Amalfi
- Consultorías de Inversiones
- Otros



02 Accionistas con participaciones significativas

A continuación, se presentan los accionistas con mayor número de acciones de Promigas al 31 de diciembre de 2025:

PROMIGAS S.A E.SP. | INFORME DE LOS 25 PRIMEROS ACCIONISTAS | Fecha de corte: 31 DIC 2025

NIT	ACCIONISTA	# ACCIONES	% PARTICIPACIÓN
8903006536	CORPORACION FINANCIERA COLOMBIANA S.A.	395.710.250	34,87%
8999990823	GRUPO ENERGIA BOGOTA S.A. E.S.P.	172.916.643	15,24%
9005292690	CFC GAS HOLDING S.A.S.	120.084.141	10,58%
8903014430	AMALFI S.A.S.	90.661.847	7,99%
8903171966	CONSULTORIAS DE INVERSIONES S.A.	59.839.879	5,27%
9005646321	PROMI CFC S.A.S.	47.550.133	4,19%
9001314712	AZURITA S.A.S.	28.307.251	2,49%
8002248088	FONDO DE PENSIONES OBLIGATORIAS PORVENIR MODERADO	27.034.428	2,38%
9004382328	PERUGIA S.A.S.	25.535.189	2,25%
9001702681	LIPU & CIA S.C.A.	23.385.346	2,06%
8002297390	FDO DE PENSIONES OBLIGATORIAS PROTECCION MODERADO	22.552.602	1,99%
9005423542	CSDTG S.A.S.	14.993.265	1,32%
8050102998	CONSCAR S.A.S.	12.097.406	1,07%
8001843987	PROYECTOS Y CONSULTORIAS EMPRESARIALES LTDA	10.815.302	0,95%
8002279406	FONDO DE PENSIONES OBLIGATORIAS COLFONDOS MODERADO	7.952.405	0,70%
9004402831	FONDO BURSATILISHARES MSCI COLCAP	7.553.779	0,67%
8301136038	RENDIFIN S.A.S.	6.140.025	0,54%
9006254831	P. AHORRO ESPECIAL NO 10	5.309.786	0,47%
9011685406	INVERLEBEN S.A.S.	3.425.183	0,30%
9005710233	MARTDOS S.A.S.	2.694.301	0,24%
8002530552	SKANDIA FONDO DE PENSIONES OBLIGATORIAS-MODERADO	2.189.758	0,19%
8001832051	INVERSIONES MAMBRU S.A.	2.007.080	0,18%
9012358153	KREISMAN S.A.S.	1.661.294	0,15%
1020741241	RODRIGUEZ TORRADO MANUEL ALEJANDRO	1.599.979	0,14%
8909222881	VENLIJUF MARTINEZ Y CIA S.C.A.	1.345.586	0,12%
	OTROS 7.758 ACCIONISTAS	41.485.185	3,66%
	TOTAL	**1.134.848.043**	**100,00%**

03 Información de las acciones de las que directamente (a título personal) o indirectamente (a través de sociedades u otros vehículos) sean propietarios los miembros de la Junta Directiva y de los derechos de voto que representen.

De acuerdo con los saldos registrados en el Libro de Accionistas al día 31 de diciembre de 2025, las siguientes personas y sociedades en tal condición son accionistas de Promigas:

NOMBRE	# ACCIONES	PORCENTAJE SOBRE TOTAL DE ACCIONES EN CIRCULACIÓN
CONSULTORIAS DE INVERSIONES S.A. (sociedad vinculada al miembro de junta directiva Carlos Arcesio Paz Bautista)	59.839.879	5,27%
PROYECTOS Y CONSULTORIAS EMPRESARIALES LTDA. (sociedad vinculada al miembro de junta directiva Carlos Arcesio Paz Bautista)	10.815.302	0,95%
ACCION INTELIGENTE S.A. (sociedad vinculada al miembro de junta directiva Carlos Arcesio Paz Bautista)	80.621	0,01%

Salvo las restricciones legales, cada accionista tendrá tantos votos en la Asamblea General de Accionistas cuantas acciones posea o represente.

04 Relaciones familiares, comerciales, contractuales o societarias que existan entre los titulares de las participaciones significativas y la Sociedad, o entre los titulares de participaciones significativas entre sí:

Promigas mantiene relaciones comerciales con su accionista Corficolombiana S.A.

Las operaciones que se celebran con sociedades con participación significativa en el capital social se realizan en condiciones de mercado y atendiendo a criterios objetivos de contratación.

Durante 2025, estas relaciones no tuvieron impacto material para la Compañía.

05 Negociaciones que los miembros de la Junta Directiva, la alta gerencia y demás administradores han realizado con las acciones y valores emitidos por la Sociedad.

Los administradores de la Sociedad (representantes legales, liquidadores, factores, miembros de la Junta Directiva y quienes de acuerdo con los estatutos ejerzan o detenten esas funciones) no pueden por sí, ni por interpuesta persona, enajenar o adquirir acciones de Promigas, durante el ejercicio de sus cargos. Esto, salvo cuando se trate de operaciones ajenas a motivos de especulación, y con autorización previa de la Junta Directiva o la Asamblea General de Accionistas, de acuerdo con lo previsto en el artículo 404 del Código de Comercio y el Protocolo para la Autorización de Operaciones sobre Acciones de Promigas por parte de administradores.

Ningún administrador de Promigas llevó a cabo operaciones de compra o venta de acciones de Promigas.

06 Síntesis de los acuerdos entre accionistas de los que se tenga conocimiento

El 7 de julio de 2025 se formalizó el depósito de un acuerdo de accionistas suscrito entre la Corporación Financiera Colombiana S.A., CFC GAS HOLDING S.A.S. y PROMI CFC S.A.S., en calidad de accionistas de Promigas S.A. E.S.P. Dicho acuerdo tiene como objeto regular el ejercicio del derecho de voto en las asambleas generales de la sociedad, conforme a lo dispuesto en los artículos 260 y 261 del Código de Comercio.

La suscripción del referido acuerdo no implicó para Promigas ninguna variación en la composición accionaria que ostentan los suscriptores del acuerdo, ni cambio de beneficiario real.

07 Acciones propias en poder de la Sociedad

Al 31 de diciembre de 2025, Promigas cuenta con 70.567 acciones propias.

02

ESTRUCTURA DE LA **ADMINISTRACIÓN**

01 Capital social y estructura de la propiedad de la Sociedad

La Junta Directiva se compone de siete (7) miembros principales, cada uno con un (1) suplente personal, elegidos por la Asamblea General de Accionistas.

La asamblea de accionistas celebrada el 20 de marzo de 2025, eligió la siguiente Junta Directiva (2025-2027):

GRI 2-9, 2-11

Miembros principales

María Lorena Gutiérrez Botero
Principal - Presidente

Calidad de miembro: Patrimonial
Fecha de inicio: septiembre de 2018
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 3.

Competencia:

- Estrategia
- Finanzas
- Banca y/o inversiones
- Gobierno corporativo

Luis Ernesto Mejía Castro
Principal

Calidad de miembro: Independiente
Fecha de inicio: marzo de 2013
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 3*.

Competencia:

- Sector energético

Miembros suplentes

Gustavo Ramírez Galindo
Suplente

Calidad de miembro: Patrimonial
Fecha de inicio: septiembre de 2008
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 1.

Competencia:

- Estrategia
- Finanzas
- Banca y/o inversiones
- Fusiones y adquisiciones
- Sostenibilidad y ASG
- Gobierno corporativo
- Sector energético

Guillermo Fonseca Onofre
Suplente

Calidad de miembro: Independiente
Fecha de inicio: octubre de 2020
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 0.

Competencia:

- Estrategia
- Finanzas
- Sostenibilidad y ASG
- Sector energético

Miembros principales

Claudia Betancourt Azcárate
Principal

Calidad de miembro: Patrimonial
Fecha de inicio: septiembre de 2006
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 5**

Competencia:

- Finanzas
- Fusiones y adquisiciones
- Riesgos, controles y auditoría

Carlos Caballero Argáez
Principal

Calidad de miembro: Independiente
Fecha de inicio: febrero de 2011
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 0.

Competencia:

- Estrategia
- Finanzas
- Gobierno corporativo

Miembros suplentes

Camilo De Francisco Valenzuela
Suplente

Calidad de miembro: Independiente
Fecha de inicio: abril de 2012
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 0.

Competencia:

- Estrategia
- Finanzas
- Fusiones y adquisiciones
- Riesgos, controles y auditoría
- Sector energético

María Paula Duque Samper
Suplente

Calidad de miembro: Independiente
Fecha de inicio: abril de 2023
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 1.

Competencia:

- Regulación y compliance
- Innovación y tecnología
- Sostenibilidad y ASG
- Comercial y marketing

Miembros principales

María Virginia Torres de Cristancho
Principal

Calidad de miembro: Independiente
Fecha de inicio: octubre de 2020
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 1.

Competencia:

- Estrategia
- Gestión del talento
- Gobierno corporativo
- Sector infraestructura

Carlos Arcesio Paz Bautista
Principal

Calidad de miembro: Patrimonial
Fecha de inicio: marzo de 1994
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 2

Competencia:

- Estrategia
- Fusiones y adquisiciones
- Sector industrial

María Fernanda Suarez Londoño
Principal

Calidad de miembro: Patrimonial
Fecha de inicio: marzo de 2024
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 1.

Competencia:

- Estrategia
- Finanzas
- Banca y/o inversiones
- Sector energético

Miembros suplentes

Diego Molano Vega
Suplente

Calidad de miembro: Independiente
Fecha de inicio: marzo de 2025
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 3.

Competencia:

- Tecnología y Ciberseguridad

Alejandro Sánchez Vaca
Suplente

Calidad de miembro: Patrimonial
Fecha de inicio: marzo de 2025
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 3.

Competencia:

- Finanzas
- Banca y/o inversiones
- Comercial
- Regulación y compliance

Jorge Silva Luján
Suplente

Calidad de miembro: Patrimonial
Fecha de inicio: marzo de 2025
Otras juntas de Sociedades Anónimas en las que participa: 1.

Competencia:

- Innovación y tecnología

(*) Se excluye de "Otras juntas de sociedades anónimas en las que participa", las empresas del exterior.

(**) Pertenece a una Junta Directiva como suplente numérica, en la que no ha actuado.

La antigüedad promedio de la Junta Directiva es de 9,60 años.

Al 31 de diciembre de 2025, la Junta Directiva cuenta con cinco comités de apoyo, conformados por miembros independientes y patrimoniales:

- Comité de Inversiones
- Comité de Estrategia, Gobierno y Riesgos
- Comité de Compensación y Desarrollo
- Comité de Auditoría
- Comité de Tecnología y Ciberseguridad

COMITÉ DE INVERSIONES

- María Lorena Gutiérrez (P)
- Claudia Betancourt (P)
- Luis Ernesto Mejía (I)
- Carlos Caballero (I)
- Gustavo Ramírez (P)
- Camilo de Francisco (I)

(P): Patrimonial; (I): Independiente

COMITÉ DE TECNOLOGÍA Y CIBERSEGURIDAD

- Diego Molano (I)
- Jorge Silva (I)
- Guillermo Fonseca (I)
- María Paula Duque (I)
- María Fernanda Suárez (P)
- Gustavo Ramírez (P)

(P): Patrimonial; (I): Independiente

COMITÉ DE ESTRATEGIA, GOBIERNO Y RIESGOS

- Luis Ernesto Mejía (I)
- María Fernanda Suarez (P)
- Guillermo Fonseca (I)
- María Paula Duque (I)

(P): Patrimonial; (I): Independiente

COMITÉ DE COMPENSACIÓN Y DESARROLLO

- Gustavo Ramírez (P)
- Carlos Caballero (I)
- Claudia Betancourt (P)

(P): Patrimonial; (I): Independiente

COMITÉ DE AUDITORÍA

Principales

- Claudia Betancourt (P)
- Luis Ernesto Mejía (I)
- María Virginia Torres (I)
- Carlos Caballero (I)

Suplentes

- Camilo de Francisco (I)
- Guillermo Fonseca (I)
- Diego Molano(I)
- Maria Paula Duque (I)

02 Hojas de vida de los miembros de la Junta Directiva

En la página web corporativa de Promigas, se encuentran disponibles las hojas de vida de cada uno de los miembros de la Junta Directiva, en las que se evidencian la competencia profesional, la idoneidad y las cualidades personales consideradas para su nombramiento.

Dentro del ejercicio de autoevaluación de la Junta Directiva correspondiente al año 2025, se realizó una caracterización del expertise de los Directores por área de conocimiento. Los resultados de este ejercicio se evidencian a continuación:

EXPERTISE	ÁREA DE CONOCIMIENTO
3,55	Sector Energía y Gas
5	Estrategia Empresarial y de Negocios
4,64	Finanzas Corporativas
5	Banca, inversiones y/o mercado de capitales
3,57	Regulación y Compliance
4,64	Internacionalización
4,29	Gestión del Talento Humano
4,64	Fusiones y Adquisiciones
3,21	Innovación y Tecnología
3,21	Riesgos, Control Interno y Auditoría
3,57	Sostenibilidad y Temas ASG
4,29	Gobierno Corporativo

Nota: calificación en escala de 1 a 5.

03 Cambios en la Junta Directiva durante el ejercicio

La Asamblea General de Accionistas celebrada en marzo de 2025 designó a los miembros que integran la Junta Directiva para el periodo 2025-2027. No hubo cambios adicionales en el período de reporte.

04 Miembros de la Junta Directiva de la Matriz que pertenecen a las juntas directivas de empresas subordinadas o que ocupan puestos ejecutivos en estas (caso de conglomerados)

Al 31 de diciembre de 2025, la participación de los miembros de la Junta Directiva de Promigas en juntas directivas de sociedades subordinadas es la siguiente:

Director	Sociedades subordinadas en las que participa como miembro de junta directiva
Gustavo Ramírez	Sociedad Portuaria El Cayao S.A. E.S.P. - Promisol S.A.S. - Promigas Perú S.A. - Gases del Norte del Perú S.A.C. - Gases del Pacífico S.A.C.
Claudia Betancourt	Gases de Occidente S.A. E.S.P.
Carlos Arcesio Paz	Fundación Promigas
Alejandro Sanchez	Gases de Occidente S.A. E.S.P.

Ningún miembro de la Junta Directiva ocupa cargos ejecutivos en compañías subordinadas a Promigas.

Ningún miembro de la Junta Directiva ocupa cargos ejecutivos en compañías subordinadas a Promigas.

05 Políticas aprobadas por la Junta Directiva durante el período que se reporta

Durante 2025, la Junta Directiva aprobó las siguientes políticas corporativas o su actualización:

- **Acta**

  Acta No. 590

- **Tema**

  1. Actualización Política Corporativa LAFT.
  2. Actualización Manual SIPLA.
  3. Actualización Política Antisoborno-Anticorrupción ABAC.

- **Acta**

  Acta No. 598

- **Tema**

  1. Anulación Código de Conducta*.
  2. Actualización del Código de Buen Gobierno.
  3. Actualización del Reglamento Interno de Junta Directiva.

(*) El Código de Conducta se anula puesto que sus disposiciones se encuentran contenidas en otros documentos corporativos.

06 Proceso de nombramiento de los miembros de la Junta Directiva

GRI 2-10

De acuerdo con la Ley y los Estatutos Sociales, la Junta Directiva es elegida para periodos de dos (2) años mediante la aplicación del sistema de cociente electoral.

La Política de Nombramiento y Remuneración de la Junta Directiva consagra los lineamientos que deben atender los órganos de gobierno de la Sociedad, en especial la Asamblea General de Accionistas, para velar porque las personas designadas como miembros de la Junta Directiva sean las más idóneas y estén adecuadamente remuneradas.

En la política se establecen los criterios a tener en consideración al momento de llevar a cabo la postulación, evaluación, elección, reelección o reemplazo de los miembros de Junta Directiva, dentro de los cuales se encuentran:

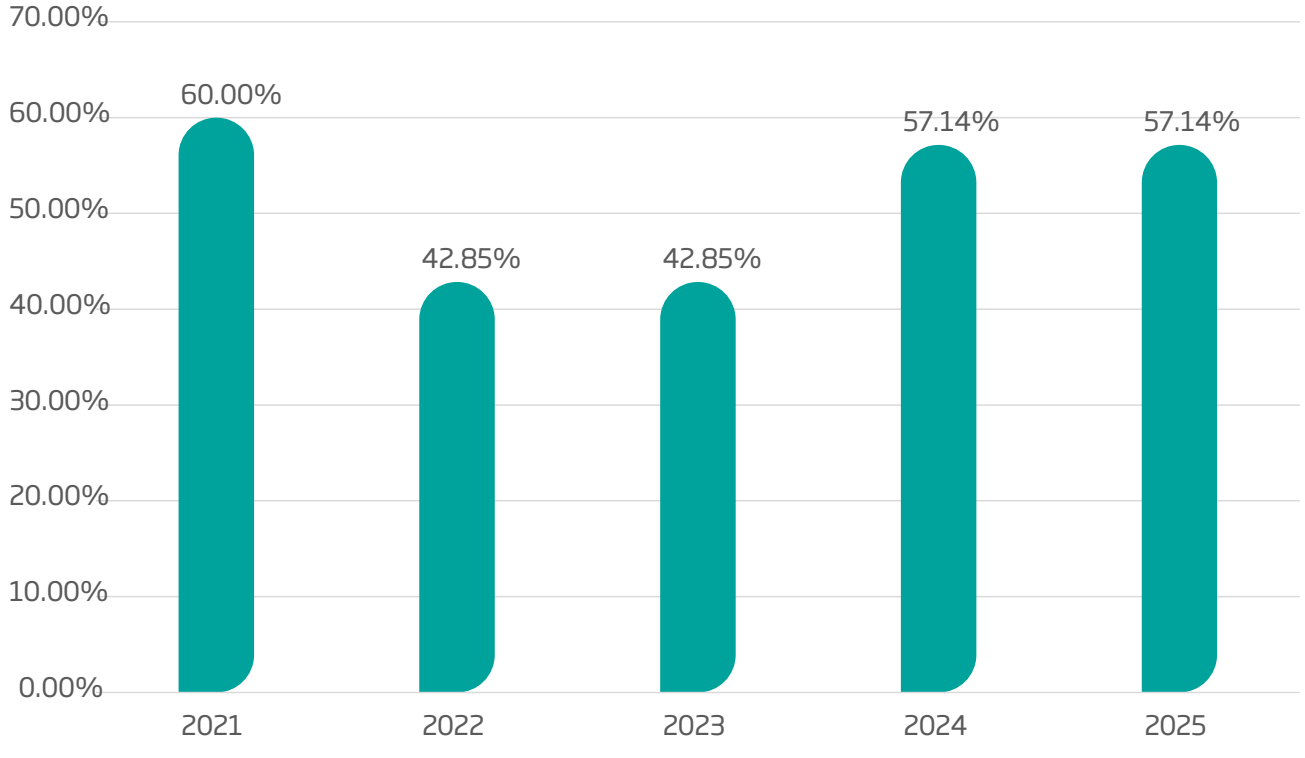
- Contar con formación profesional, competencias, conocimiento y trayectoria afines con el sector de gas y energía y las actividades y negocios desarrollados por la Compañía y sus entidades filiales o subordinadas, y/o en auditoría.
- Contar con un perfil que cumpla con las condiciones individuales previstas en los índices, principios y/o estándares internacionales adoptados por la Compañía, para estos propósitos.
- Gozar de reconocimiento, reputación, liderazgo, prestigio, capacidad directiva y de trabajo en equipo.
- Contar con la disponibilidad de tiempo y dedicación necesarias para cumplir las responsabilidades exigidas por su posición y los objetivos estratégicos de la Compañía.
- No pertenecer simultáneamente a más de cinco (5) juntas directivas de sociedades anónimas de acuerdo con lo previsto en el artículo 202 del Código de Comercio.

Adicionalmente, a través de esta política, los accionistas reconocen la importancia de la diversidad en la composición de la Junta Directiva. En ese sentido, se comprometen a tener en cuenta criterios de raza, etnia, nacionalidad y género en la elección de los candidatos. Se procurará que al menos el 30 % de los miembros de la Junta Directiva de Promigas sean mujeres.

Para 2025, la Junta Directiva registró una participación femenina del 57,14 % y ninguno de sus miembros perteneció a grupos minoritarios.

PARTICIPACIÓN FEMENINA DE MIEMBROS **PRINCIPALES DE JUNTA DIRECTIVA**

GRI 405-1



Además, el veinticinco por ciento (25 %) de los miembros de la Junta Directiva, como mínimo, deberá ser independiente bajo los términos definidos en el reglamento de Junta Directiva de la Compañía. En 2025, se contó con un 43% de Directores independientes.

07 Política de remuneración de la Junta Directiva

La política de nombramiento y remuneración de la Junta Directiva establece que corresponde a la Asamblea General de Accionistas determinar el monto de los honorarios fijos de los directores como compensación por su asistencia a las reuniones de Junta y de sus comités de apoyo.

El valor de dichos honorarios, aprobado por la Asamblea, aplicado al número total de reuniones de la Junta Directiva o de sus comités a las que asista cada miembro, constituirá el costo máximo de retribución individual y el único componente remunerativo aprobado para este órgano.

GRI 2-19, 2-20

08 Remuneración de la Junta Directiva y miembros de la alta gerencia

Para las reuniones de Junta y sus comités, celebradas durante el año 2025, el pago de los honorarios se realizó conforme a lo aprobado en la Asamblea General de Accionistas del 20 de marzo de 2025; es decir, 6 SMLMV por cada reunión a la que asistieran los miembros de la Junta Directiva, y el 75 % de dichos honorarios para cada reunión de los comités de apoyo de la Junta Directiva.

En atención al número de reuniones y comités celebrados a lo largo de 2025, así como a la participación de los directores, el total de honorarios pagados se distribuye de la siguiente forma:

Junta Directiva:
$1.501.970.000

Comité de Inversiones:
$573.756.000

Comité de Estrategia, Gobierno y Riesgos:
$32.028.750

Comité de Compensación y Desarrollo:
$76.869.000

Comité de Auditoría:
$256.230.000

Comité de Tecnología y Ciberseguridad:
$121.709.250

Respecto a la remuneración de los miembros de la alta gerencia, esta se detalla en la información proporcionada de conformidad con el artículo 446 del Código de Comercio, y hace parte de los estados financieros.

09 Quorum de la Junta Directiva

La Junta Directiva podrá reunirse y deliberar con la presencia de al menos cuatro de sus miembros; sus decisiones deberán adoptarse con el voto favorable de, por lo menos, cuatro de ellos.

Durante todas las sesiones celebradas en el año 2025, hubo quorum deliberatorio y todas las decisiones se adoptaron por unanimidad. Promigas convoca sin excepción a todos sus miembros principales y suplentes, entendiendo que las decisiones las adoptan los principales y, en ausencia del respectivo principal, los suplentes.

10 Datos de asistencia a las reuniones de la Junta Directiva y de los comités

En el año 2025, la Junta Directiva se reunió en 11 sesiones ordinarias, 1 estratégica y 2 extraordinarias, por lo que se registró un total de 14 sesiones para efectos de asistencia. El promedio de asistencia fue del 94%.

La asistencia de los directores a la Junta Directiva y comités fue la siguiente:

Miembros principales	Total juntas	Total asistencia	Total inasistencia	Porcentaje de asistencia
María Lorena Gutiérrez Botero	14	13	1	93%
Luis Ernesto Mejía Castro	14	13	1	93%
Claudia Betancourt Azcárate	14	14	0	100%
Carlos Caballero Argáez	14	14	0	100%
María Virginia Torres de Cristancho (***)	12	12	0	100%
Carlos Arcesio Paz Bautista	14	10	4	71%
María Fernanda Suárez Londoño	14	14	0	100%

Miembros suplentes	Total juntas	Total asistencia	Total inasistencia	Porcentaje de asistencia
Gustavo Ramírez Galindo	14	14	0	100%
Guillermo Fonseca Onofre	14	14	0	100%
Camilo de Francisco Valenzuela	14	14	0	100%
María Paula Duque Samper	14	14	0	100%
Diego Molano Vega (*) (***)	9	9	0	100%
Alejandro Sánchez Vaca (*)	11	10	1	91%
Jorge Silva Luján (*)	11	10	1	91%
Ana Milena López (**)	3	3	0	100%
Claudia Jiménez Jaramillo (**)	3	3	0	100%
Camilo Erazo Aguilar (**)	3	3	0	100%

(*) Fueron designados en la reunión ordinaria de Asamblea General de Accionistas del 20 de marzo de 2025, por lo que fueron citados a las 11 sesiones agendadas desde su nombramiento.

(**) Asisten hasta el 20 de marzo de 2025.

(***) En dos sesiones se trataron temas respecto de los cuales los Directores han manifestado tener un eventual conflicto, por lo que la inasistencia no fue considerada.

Comité de Inversiones:

Miembros principales	Total juntas	Total asistencia	Total inasistencia	Porcentaje de asistencia
María Lorena Gutiérrez Botero	16	15	1	94%
Claudia Betancourt Azcárate	16	16	0	100%
Luis Ernesto Mejía Castro	16	15	1	94%
Carlos Caballero Argáez	16	16	0	100%
Gustavo Ramírez Galindo	16	16	0	100%
Camilo de Francisco Valenzuela	16	16	0	100%
Ana Milena López (*)	2	1	0	50%

(*) Asiste hasta el 20 de marzo de 2025.

Comité de Estrategia, Gobierno y Riesgos:

Miembros principales	Total juntas	Total asistencia	Total inasistencia	Porcentaje de asistencia
Luis Ernesto Mejía Castro	2	2	0	100%
Ana Milena López Rocha (*)	1	1	0	100%
Guillermo Fonseca Onofre	2	2	0	100%
María Paula Duque Samper	2	2	0	100%
María Fernanda Suárez	2	2	0	100%

(*) Asiste hasta el 20 de marzo de 2025.

Comité de Compensación y Desarrollo:

Miembros principales	Total juntas	Total asistencia	Total inasistencia	Porcentaje de asistencia
Luis Ernesto Mejía Castro	4	4	0	100%
Ana Milena López Rocha (*)	4	4	0	100%
Guillermo Fonseca Onofre	4	4	0	100%

Comité de Auditoría:

Miembros principales	Total juntas	Total asistencia	Total inasistencia	Porcentaje de asistencia
Carlos Caballero Argáez (*)	5	5	0	100%
Claudia Betancourt Azcárate	5	5	0	100%
Luis Ernesto Mejía Castro (**)	5	5	0	100%
María Virginia Torres de Cristancho	5	5	0	100%

(*) En una de las reuniones, ante la ausencia del principal, participó su suplente, María Paula Duque.

(**) En una de las reuniones, ante la ausencia del principal, participó su suplente, Guillermo Fonseca.

Comité de Tecnología y Ciberseguridad:

Miembros principales	Total juntas	Total asistencia	Total inasistencia	Porcentaje de asistencia
Diego Molano Vega	3	2	1	67%
Jorge Silva Luján	3	3	0	100%
Guillermo Fonseca Onofre	3	3	0	100%
María Paula Duque Samper	3	3	0	100%
María Fernanda Suárez Londoño	3	3	0	100%
Gustavo Ramírez Galindo	3	3	0	100%

11 Datos de asistencia a las reuniones de la Junta Directiva y de los comités

La Junta Directiva designó como su presidente a María Lorena Gutiérrez. Las funciones del presidente de este órgano son las establecidas en el parágrafo del artículo Vigésimo Octavo de los Estatutos Sociales y las señaladas en el Artículo 11 del Reglamento Interno de la Junta Directiva, disponibles en la página web corporativa **(Estatutos - Reglamento Interno de Junta Directiva).**

12 Secretario de la Junta Directiva

La Sociedad tendrá un secretario, de libre nombramiento y remoción por parte de la Junta Directiva, previo informe del Comité de Compensación y Desarrollo. El secretario funge como tal tanto para la Junta Directiva como para la Asamblea General de Accionistas. Cuando la posición de secretario de la Junta Directiva coincida con otras posiciones ejecutivas dentro de la Sociedad, se salvaguarda su independencia frente al Presidente de la Compañía.

La secretaria de la Junta Directiva es María Paula Camacho Rozo, quien actualmente se desempeña como Vicepresidente de Asuntos Corporativos y Sostenibilidad de la Sociedad.

Las funciones del secretario de la Junta Directiva se encuentran contempladas en el Artículo 12 del Reglamento Interno de la Junta Directiva, disponible en la página web corporativa **(Reglamento Interno de Junta Directiva).**

13 Relaciones de la Junta Directiva durante el año con el revisor fiscal, analistas financieros, bancas de inversión y agencias de calificación

La asistencia de la Revisoría Fiscal al Comité de Auditoría de la Junta Directiva es obligatoria, con voz, pero sin derecho a voto. El Comité de Auditoría puede reunirse separadamente con el Gerente de Control Corporativo (quien ejerce las funciones de auditoría interna) y con el Revisor Fiscal.

Anualmente, se realiza una reunión privada entre los miembros del referido comité con el Gerente de Control Corporativo, para determinar el grado de independencia de la auditoría en el cumplimiento de sus funciones, y si ha recibido el apoyo necesario para llevar a cabo su trabajo.

El 10 de septiembre de 2025, la calificadora de riesgo Moody´s afirmó la calificación internacional de largo plazo en grado de inversión Baa3 y actualizó la perspectiva a negativa. El 11 de diciembre de 2025, Fitch Ratings colocó en Observación Negativa (ON) las calificaciones nacionales de corto y largo plazo AAA de Promigas y de sus subsidiarias, así como la calificación internacional de grado de inversión BBB- de Promigas.

14 Asesoramiento externo recibido por la Junta Directiva

GRI 2-17

Durante el 2025, los Directores recibieron capacitaciones en los siguientes temas:

- Copilot – Microsoft
- Cumplimiento ABAC y LAFT - Juan Pablo Rodriguez (RICS MANAGMENT).
- Conferencias a cargo de Francis Fukuyama (Universidad de Stanford) y Sal Khan (Khan Academy):
  - La confianza y la crisis global de la democracia (*) (“Trust and the Global Crisis of Democracy”)
  - AWS para el sector de Energía y Servicios Públicos (*) (“AWS for Energy and Utilities”)

La empresa de vanguardia: la inteligencia artificial y el futuro del trabajo (*) (“The Frontier Firm: AI and the Future of Work”).

(*) Traducción al español de los títulos originales en inglés.

15 Manejo de la información de la Junta Directiva

Con el fin de facilitar el desarrollo de las sesiones de la Junta Directiva, previo a cada sesión se remite material de soporte a los directores. La información enviada es la misma para todos los miembros de Junta, a menos que alguno de los directores haya manifestado un potencial conflicto respecto a los temas tratados, tal como está previsto en el Reglamento Interno de la Junta Directiva. La Administración propende porque el material soporte para cada sesión sea suficiente y pertinente para la adopción de decisiones informadas.

16 Actividades de los comités de la Junta Directiva

16.1. Comité de Inversiones:

Los principales temas abordados en el Comité durante el año 2025 se relacionaron con proyectos de transporte de gas natural, soluciones energéticas y diversificación geográfica. Se evaluó y se recomendó a la Junta Directiva aprobar la adquisición de Zelestra Latam, una plataforma especializada en generación de energía renovable con presencia en Chile, Perú y Colombia.

16.2 Comité de Estrategia, Gobierno y Riesgos:

GRI 2-12, 2-13

Los principales temas abordados en el Comité durante el año 2025 se relacionaron con la aprobación de riesgos estratégicos, gestión y monitoreo de riesgos, gestión y seguridad de la información, estrategia climática, roadmap de gobierno corporativo y asuntos corporativos (Asamblea General de Accionistas, la actualización de documentos corporativos, evaluaciones de Junta Directiva y comités de apoyo).

16.3 Comité de Compensación y Desarrollo:

Los principales temas abordados en el Comité durante el año 2025 se relacionaron con la estrategia de Talento Humano, relaciones laborales, la selección y remuneración de miembros de la Alta Gerencia, indicadores de compensación variable, indicadores de Talento Humano, el modelo operativo y la aprobación de políticas.

16.4 Comité de Auditoría:

GRI 2-16

Los principales temas abordados en el Comité durante el año 2025 se relacionaron con la aprobación del plan anual de auditoría interna, los Estados Financieros separados y consolidados, seguimiento a la ejecución del plan de auditoría interna, monitoreo de los principales hallazgos reportados en el periodo y casos recibidos a través de la línea ética, asuntos relevantes de ciberseguridad, seguimiento al plan de trabajo ejecutado por la Revisoría Fiscal, seguimiento a la implementación de planes de acción y aprobación de los cambios al Reglamento del Comité de Auditoría y el Estatuto de Auditoría.

16.5 Comité Tecnología y Ciberseguridad:

Los principales temas abordados en el Comité durante el año 2025 se relacionaron con los avances de la hoja de ruta de transformación digital, la ciberseguridad, el modelo de gobierno y el manejo del cambio.

GRI 2-18

17 Evaluación de la Junta Directiva

El proceso de evaluación de la Junta Directiva tiene como objetivo identificar los aspectos a mejorar tanto en el seno de la Junta, como en la Administración y en la relación entre estas dos instancias de gobierno de la Sociedad.

En desarrollo de las mejores prácticas de gobierno corporativo, las evaluaciones se alternan entre evaluaciones internas y externas. En el 2025, la Junta Directiva como órgano colegiado llevó a cabo una autoevaluación interna.

La autoevaluación abarcó cinco dimensiones: aspectos de organización e información, rol y contribución de la Junta, enfoque, desempeño de la presidencia y la secretaría y comités de apoyo.

El resultado promedio de la evaluación fue de 9,07/10, en el cual se destaca que la Compañía cuenta con una Junta Directiva sólida y madura, con niveles de favorabilidad elevados en la mayoría de las dimensiones evaluadas, incluyendo su funcionamiento, rol estratégico, funciones de control, trabajo de los comités, el liderazgo ejercido por la presidencia y el cumplimiento del rol asignado a la secretaría. Los resultados reflejan una contribución estratégica clara, una supervisión financiera robusta y una interacción constructiva con la Administración, así como un alto grado de orgullo institucional y reconocimiento al nivel profesional de sus miembros. En conjunto, la evaluación confirma una Junta cohesionada, autocrítica y consciente de su responsabilidad en la creación de valor sostenible.

De igual manera, la autoevaluación permitió identificar oportunidades de fortalecimiento orientadas a la mejora continua del desempeño de la Junta, relacionadas con la oportunidad de los insumos para la toma de decisiones y con la profundización en algunas materias estratégicas y de gobierno. Estas oportunidades delinean una hoja de ruta clara para la evolución permanente del órgano, en coherencia con las mejores prácticas de gobierno corporativo.

03

OPERACIONES **CON PARTES** VINCULADAS

01 Atribuciones de la Junta Directiva sobre este tipo de operaciones y situaciones de conflictos de interés

El Reglamento de la Junta Directiva, el Código de Buen Gobierno y el Procedimiento para Transacciones con Partes Interesadas a los Administradores, regulan lo relacionado con las situaciones de conflicto de interés que se puedan presentar para los miembros de la Junta Directiva y el procedimiento para abordarlas.

Según lo dispuesto en el **Reglamento interno de Junta Directiva**, en la agenda de cada reunión se mencionarán los temas a tratar, de tal manera que los directores puedan advertir previamente la situación conflictiva. En caso de identificar un potencial o real conflicto de interés con la agenda de la reunión, el director respectivo debe informar al Presidente y/o Secretario de la Junta Directiva para que se le dé el tratamiento correspondiente.

Para cada reunión de la Junta Directiva se remite a los Directores el Reporte de Transacciones con Partes Relacionadas. En este se identifican las transacciones, el monto y el concepto, de tal manera que se dé cumplimiento a lo previsto en los Estatutos Sociales, de acuerdo con los cuales es función indelegable de la Junta Directiva: "El conocimiento y, en caso de impacto material, la aprobación de las operaciones que la sociedad realiza con accionistas controlantes o significativos, definidos de acuerdo con la estructura de propiedad de la sociedad, o representados en la Junta Directiva; con los miembros de la Junta Directiva y otros administradores o con personas a ellos vinculadas (operaciones con partes vinculadas), así como con empresas del conglomerado al que pertenece" (Artículo Trigésimo Primero). Las partes relacionadas de los administradores son actualizadas anualmente, de acuerdo con el Procedimiento para Transacciones con Partes Interesadas a los Administradores.

02 Detalle de las operaciones con partes vinculadas más relevantes a juicio de la Sociedad, incluidas las operaciones entre empresas del conglomerado

El detalle de las operaciones realizadas con partes vinculadas de Promigas se encuentra en la nota 34 de los Estados Financieros Consolidados y en el informe especial de grupo empresarial, información que se pone a disposición de los accionistas durante el derecho de inspección y hace parte de la documentación puesta a disposición de los asistentes a la Asamblea.

03 Conflictos de interés presentados y actuación de los miembros de la Junta Directiva

GRI 2-15

Promigas propende por la objetividad de los directores en la toma de decisiones; por esto, los miembros de la Junta Directiva deben revelar adecuadamente los potenciales conflictos en los que puedan estar inmersos durante las sesiones de la Junta Directiva o a través de una declaración expresa. En caso de que existan conflictos que puedan afectar su independencia y objetividad, se establecen las medidas necesarias para su adecuada administración, según los lineamientos establecidos en el Código de Buen Gobierno y Reglamento de Junta Directiva, con lo que se garantiza que los directores se abstengan de participar en aquellas decisiones que representen conflictos de interés.

Durante el 2025 los Directores María Viriginia Torres, Diego Molano y Luis Ernesto Mejía manifestaron la existencia de un potencial conflicto respecto de algunos de los temas tratados en las sesiones de Junta Directiva.

04 Mecanismos para resolver conflictos de interés y su aplicación durante el ejercicio

El Reglamento Interno de la Junta Directiva y el Código de Buen Gobierno de Promigas establecen el procedimiento para la resolución de conflictos de interés. Además, Promigas se ciñe a lo establecido en la Ley 222 de 1995 y el Decreto 046 de 2024. Durante el periodo evaluado, los potenciales conflictos de interés se manejaron de conformidad con lo establecido anteriormente.

04

SISTEMA DE **GESTIÓN DE** RIESGOS

Los siguientes capítulos se desarrollan en detalle en el Capítulo de Gestión del Riesgo del Informe de Gestión, del cual este informe es un anexo.

01 Explicación del Sistema de Control Interno (SCI) y sus modificaciones durante el ejercicio

El Informe de Gestión contiene la explicación del Sistema de Control Interno (SCI) y las modificaciones introducidas al mismo durante el ejercicio y describe de manera integral el enfoque de Promigas frente a la gestión de riesgos, el Sistema de Gestión Integrado de Riesgos, los marcos de referencia adoptados, la identificación, evaluación y tratamiento de los riesgos, así como la estructura de responsabilidades bajo el modelo de las tres líneas de defensa y las mejoras metodológicas implementadas durante el ejercicio 2025.

02 Descripción de la Política de Riesgos y su aplicación durante el ejercicio

El Informe de Gestión detalla la política de riesgos de Promigas, su enfoque de gestión integrada con participación de la Alta Gerencia y su aplicación práctica durante el año 2025. En dicho informe se exponen los principales ejercicios realizados, los tipos de riesgos gestionados, los avances alcanzados, las actividades destacadas y los resultados obtenidos.

03 Materialización de riesgos durante el ejercicio

El Informe de Gestión describe los eventos de riesgo más relevantes que se materializaron en 2025, así como las acciones adoptadas por la Compañía frente a dichas situaciones.

04 Planes de respuesta y supervisión para los principales riesgos

Los planes de respuesta y supervisión para los principales riesgos están contenidos en el Informe de Gestión, en el cual se explica la priorización de los riesgos estratégicos, su valoración cuantitativa, las demás categorías de riesgos corporativos y las acciones de gestión, monitoreo y supervisión implementadas durante el ejercicio.

05

ASAMBLEA GENERAL DE ACCIONISTAS

01 Diferencias de funcionamiento de la Asamblea entre el régimen de mínimos de la normativa vigente y el definido por los Estatutos y Reglamento de la Asamblea de la Sociedad

Promigas, en atención a su compromiso con la transparencia y la protección de sus accionistas, además de cumplir con los requerimientos legales en cuanto al funcionamiento de la Asamblea General de Accionistas, ha implementado las siguientes buenas prácticas que superan los mínimos legales requeridos:

Mayor periodo de convocatoria:
La notificación para reuniones ordinarias se efectúa con una antelación de 30 días calendario. De esta forma, los accionistas cuentan con mayor tiempo al establecido en la ley para conocer la información de la Compañía y adoptar sus decisiones.

Aviso de convocatoria:
En el aviso de convocatoria a reuniones ordinarias se inserta el orden del día, enunciando con claridad e individualmente los temas objeto de consideración de la Asamblea General de Accionistas.

Recordatorio de reuniones:
Con antelación a las reuniones convocadas, se recuerda a los accionistas, a través del correo registrado, la fecha de la reunión y mecanismos para hacerse representar.

Introducción de puntos en el Orden del Día:
Los accionistas, independientemente del tamaño de su participación accionaria, tienen el derecho de proponer la introducción de uno o más puntos a debatir en el orden del día de la reunión, dentro de los cinco (5) días comunes siguientes a la publicación de la convocatoria y siempre que la solicitud de los nuevos puntos se acompañe de una justificación para su estudio por parte de la Junta Directiva

Modelos de Poderes:
Para minimizar el uso de delegaciones de voto en blanco, sin instrucciones de voto, se promueve el uso de poderes que se ponen a disposición de los accionistas en la página web de la Sociedad. En el modelo se incluyen los puntos del orden del día y las propuestas que serán sometidas a consideración de la Asamblea, para que el accionista pueda indicar el sentido de su voto a su apoderado o representante.

Transmisión en directo:
Buscando que los accionistas y demás personas que no puedan asistir a la reunión se enteren de su desarrollo, esta se transmite en línea.

Reformas estatutarias:
En caso de reforma de los Estatutos Sociales, se vota separadamente cada artículo o grupo de artículos.

02 Medidas adoptadas durante el ejercicio para fomentar la participación de los accionistas

Promigas adoptó las siguientes medidas para la adecuada representación de sus accionistas. Estas fueron reveladas al mercado en general a través de la Superintendencia Financiera de Colombia y de la página web de la Compañía:

- El aviso de convocatoria de la Asamblea Ordinaria de Accionistas fue publicado en un diario de amplia circulación nacional con la antelación establecida en sus Estatutos, con el fin de que el mayor número de accionistas tuvieran la oportunidad de conocer la fecha, hora y orden del día de dicha Asamblea.
- En la convocatoria, se establecieron los requisitos que debían cumplir los poderes otorgados por aquellos accionistas que no pudieran asistir personalmente.
- Se publicó, como información relevante, la convocatoria de la Asamblea General de Accionistas y el orden del día a desarrollar.
- Se publicó la convocatoria en la página web de la Sociedad acompañada de un instructivo de representación.
- Se dio a conocer a todos los empleados y contratistas de Promigas, la prohibición de representar a otro accionista en la Asamblea General de Accionistas.
- El Código de Buen Gobierno de Promigas, disponible en la página web **(Código Buen Gobierno)**, contiene un capítulo sobre reglas particulares para la celebración de asambleas. Este incluye la prohibición de algunas conductas en aras de garantizar la transparencia de tales sesiones y unas obligaciones especiales que deben ser cumplidas por parte del secretario de la Asamblea General de Accionistas.
- Se puso a disposición de los accionistas, en el sitio web **Portal Promigas**, la información de los temas a tratar en la Asamblea General de Accionistas y los modelos de poderes.

Se contó con el acompañamiento de Deceval y funcionarios de la Sociedad, para verificar los certificados de existencia y representación legal de las personas jurídicas y poderes de representación otorgados, con sujeción a las disposiciones legales y los Estatutos Sociales.

La Junta Directiva le recordó al secretario de la Asamblea General de Accionistas su obligación de velar por el cumplimiento de lo dispuesto en la Circular Externa 24 de 2010 de la Superintendencia Financiera de Colombia y en el Código de Buen Gobierno de la Sociedad.

Se puso a disposición de los accionistas un correo para atender sus solicitudes o inquietudes.

03 Medidas adoptadas durante el ejercicio para fomentar la participación de los accionistas

Los canales utilizados por Promigas S.A. E.S.P. para comunicarse con sus accionistas y entregar información son:

- Página web: **Portal Promigas**
- Oficina de Relaciones con el Inversionista, dirigida por la Directora de Relaciones con el Inversionista: inversionistas@promigas.com
- Página web de la Superintendencia Financiera de Colombia, a través de la cual se divulga información relevante: **Superintendencia Financiera de Colombia**

Canales de atención al accionista del Depósito Centralizado de Valores

(Deceval), con quien tenemos un contrato de administración de acciones y quienes nos apoyan con ciertas solicitudes que llegan de parte de nuestros accionistas. Sus canales de atención son:

- Buzón: sac.co@nuamx.com
- Líneas de atención al accionista:
  - Atención telefónica línea gratuita nacional: 018000 111 901
  - Desde Bogotá: 307 71 27

Como parte de su compromiso con los inversionistas, Promigas se mantiene como emisor IR de la Bolsa de Valores de Colombia. En 2025, por décimo tercer año consecutivo, obtuvo el reconocimiento IR, que ratifica su compromiso con el desarrollo de las mejores prácticas de revelación de información y relación con inversionistas.

En el 2025, se celebró el V Encuentro IR de Emisores Andinos, una iniciativa Promigas realizada en alianza con la Bolsa de Valores de Colombia, con el fin de avanzar en la profesionalización de los equipos de IR locales y la adopción de los más altos estándares de relacionamiento con inversionistas y el mercado, revelación de información y adopción de buenas prácticas de ASG. Además, se propició un espacio para que a nivel de emisores se aportaran iniciativas de cómo avanzar en el desarrollo de un mercado de capitales regional más profundo, dinámico e inclusivo.

En agosto de 2025, se llevó a cabo el primer Café con Analistas en la ciudad de Cartagena. En este espacio, se presentaron los últimos resultados de la Compañía, al igual que aspectos técnicos de los estados financieros y una actualización de los temas de abastecimiento. Posteriormente, en el mes de diciembre, se llevó a cabo un Investor Call para informar sobre la firma de un contrato entre Promigas y Zelestra, para la compra de la plataforma de proyectos renovables en Chile, Colombia y Perú, cuyo cierre se espera suceda en el primer semestre de 2026. En ambas oportunidades, hubo espacios de preguntas y respuestas para que cada uno de los invitados pudiera hacer comentarios y se pudieran resolver sus inquietudes.

Por último, durante 2025 se realizaron cuatro presentaciones de resultados trimestrales para los diferentes agentes del mercado. En ellas, se mostraron y sustentaron los resultados financieros de la empresa, se actualizó al mercado con respecto al estado del negocio y la regulación y se abrió el espacio a la audiencia para preguntas, contestadas directamente por el presidente de Promigas y sus altos directivos.

04 Número de solicitudes y materias sobre las que los accionistas han requerido información a la Sociedad

Durante el año 2025 se recibieron las siguientes solicitudes por parte de los accionistas:

TIPO DE SOLICITUD	CANTIDAD
Solicitudes internas (Promigas y filiales)	442
Solicitudes externas (inversionistas, analistas, reguladores y otros agentes del mercado)	217
Composiciones accionarias	74
Certificados accionarios, dividendos, retenciones (accionistas)	78
Total	661

Todas las solicitudes presentadas por los accionistas fueron debidamente atendidas.

05 Datos de asistencia a la Asamblea General de Accionistas

Durante el período evaluado, se celebró una (1) asamblea.

El 20 de marzo de 2025 se celebró la reunión ordinaria de Asamblea General de Accionistas, de manera presencial, en la sede social de la Compañía. Se convocó a los accionistas a través de nota en un periódico de amplia circulación nacional con la antelación establecida en los Estatutos y a través del correo electrónico que los accionistas tienen registrado en la correspondiente base de datos. Además, se fomentó su participación a través de publicaciones en la página web de la Superintendencia Financiera y de Promigas.

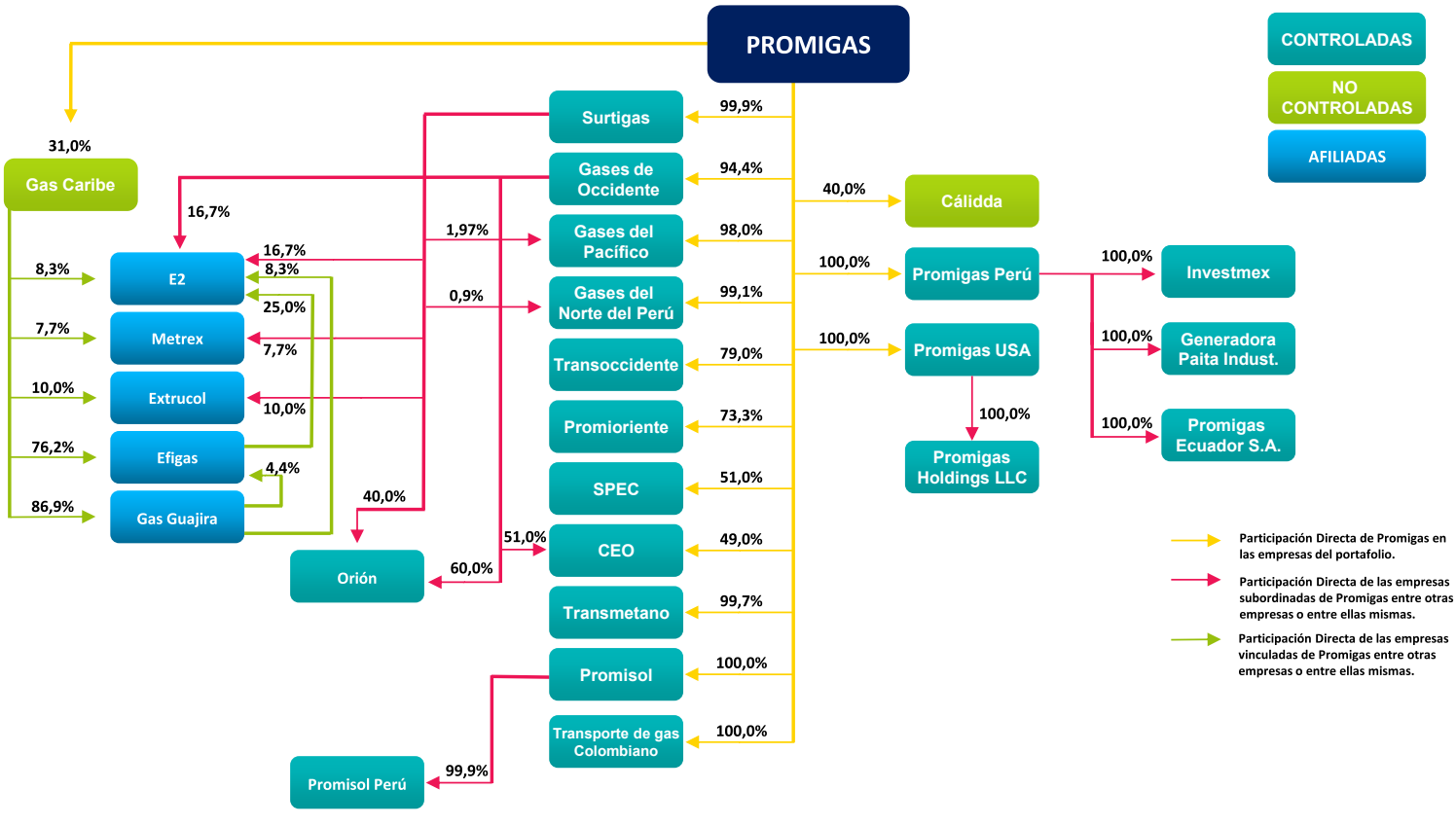
En la Asamblea Ordinaria, se encontraban presentes o debidamente representadas 980.350.799 acciones ordinarias que representan el 86,39 % de las acciones en circulación.

06 Detalle de los principales acuerdos alcanzados

Dentro de los principales acuerdos alcanzados en su reunión ordinaria, la Asamblea consideró y decidió sobre asuntos propios de las reuniones ordinarias, como la aprobación de Estados Financieros (individuales y consolidados), Informe de Gestión, Informe del Revisor Fiscal, elección de Junta Directiva y su asignación de honorarios, elección de Revisor Fiscal y su asignación de honorarios, reforma de los Estatutos Sociales, proyecto de distribución de utilidades, entre otras funciones señaladas en los Estatutos Sociales y en la ley.

PROMIGAS

PORTAFOLIO DE INVERSIÓN – DICIEMBRE 2025



PROMIGAS

Agregando ENERGÍA impulsamos el futuro

Informe
Integrado de Gestión 2025